ГАОУ ВО «ДАГЕСТАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА»

ОСНОВНАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ - ПРОГРАММА БАКАЛАВРИАТА ПО НАПРАВЛЕНИЮ ПОДГОТОВКИ

38.03.06 Торговое дело, профиль «Маркетинг»

АННОТАЦИИ РАБОЧИХ ПРОГРАММ ПРАКТИК

Махачкала - 2020

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ (ПРАКТИКИ ПО ПОЛУЧЕНИЮ ПЕРВИЧНЫХ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ УМЕНИЙ И НАВЫКОВ, В ТОМ ЧИСЛЕ ПЕРВИЧНЫХ УМЕНИЙ И НАВЫКОВ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ)

Область применения

Практика является составной частью основной профессиональной образовательной программы (далее-ОПОП) по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело. *Целью учебной практики* является закрепление и расширение знаний, полученных студентами за время теоретического обучения, формирование умения применять их в профессиональной деятельности, расширение практических навыков самостоятельной работы, а также необходимых общепрофессиональных и профессиональных компетенций.

Цель учебной практики

Целями учебной практики (практики по получению первичных профессиональных умений и навыков, в том числе первичных умений и навыков научно-исследовательской деятельности) по направлению 38.03.06 Торговое дело, профилю «Маркетинг» являются закрепление и расширение знаний, полученных студентами за время теоретического обучения, формирование умения применять их в профессиональной деятельности, расширение практических навыков самостоятельной работы, а также необходимых общепрофессиональных и профессиональных компетенций.

Требования к результатам освоения учебной практики

Процесс прохождения учебной практики (практики по получению первичных профессиональных умений и навыков, в том числе первичных умений и навыков научно-исследовательской деятельности) направлен на формирование следующих компетенций в соответствии с ФГОС ВО и ОПОП ВО по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело, профилю «Маркетинг»:

код компетенции	формулировка компетенции		
	ОБЩЕПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ		
	готовность работать с технической документацией, необходимой для		
ОПК-5	профессиональной деятельности (коммерческой, маркетинговой,		
Olik-3	рекламной, логистической, товароведной и (или) торгово-		
	технологической) и проверять правильность ее оформления		
ПК	ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ		
ПК-1	способность управлять ассортиментом и качеством товаров и услуг,		
	оценивать их качество, диагностировать дефекты, обеспечивать		
	необходимый уровень качества товаров и их сохранение, эффективно		
	осуществлять контроль качества товаров и услуг, приемку и учет		
	товаров по количеству и качеству		
ПК-2	способность осуществлять управление торгово-технологическими		
	процессами на предприятии, регулировать процессы хранения,		

	проводить инвентаризацию, определять и минимизировать затраты		
	материальных и трудовых ресурсов, а также учитывать и списывать		
	потери		
ПК-3	способность идентифицировать товары для выявления и		
	предупреждения их фальсификации		
ПК-4	способность управлять персоналом организации (предприятия),		
	готовностью к организационно-управленческой работе с малыми		
	коллективами		
ПК-5	выявлять и оценивать риски в организациях малого бизнеса;		
	способность управлять персоналом организаци		
ПК-6	способность выбирать деловых партнеров, проводить с ними деловые		
	переговоры, заключать договора и контролировать их выполнение		
ПК-7	способность организовывать и планировать материально-техническое		
	обеспечение предприятий, закупку и продажу товаров		
ПК-8	готовность обеспечивать необходимый уровень качества торгового		
	обслуживания		
ПК-9	готовность анализировать, оценивать и разрабатывать стратегии		
	организации		
	организации		

Формы контроля

Итоговая аттестация по учебной практике проводится в форме защиты отчета.

Объем практики и ее продолжительности практики

Общая трудоемкость практики составляет 3 зачетные единицы (108 академических часов).

Продолжительность практики составляет — 2 *недели*.

Результаты прохождения практики оцениваются посредством проведения промежуточной аттестации в форме зачет с оценкой.

Практика обучающихся очной формы обучения проводится в 5 и 6 семестрах, для заочной формы обучения – на 3 курсе.

Сроки практики для обучающихся определяются учебным планом и календарным учебным графиком по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело, профилю «Маркетинг».

При реализации учебной практики (практики по получению первичных профессиональных умений и навыков, в том числе первичных умений и навыков научно-исследовательской деятельности) образовательная деятельность организована в форме практической подготовки

ПРОГРАММА ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ (ПРАКТИКИ ПО ПОЛУЧЕНИЮ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ УМЕНИЙ И ОПЫТА ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ)

Область применения

Практика обучающихся является составной частью основных образовательных программ высшего образования при подготовке бакалавров. Практика осуществляется в целях формирования и закрепления профессиональных знаний, умений и навыков, полученных в результате теоретической подготовки, а также для изучения производственного опыта, приобретения организаторских навыков работы и формирования системы ключевых компетенций.

Цель производственной практики

производственной практики (практики ПО получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности) является закрепление и расширение знаний, полученных студентами за время обучения, формирование теоретического умения применять профессиональной деятельности, расширение практических навыков самостоятельной работы, а также необходимых общепрофессиональных и профессиональных компетенций.

Требования к результатам освоения производственной практики (по профилю специальности)

Процесс прохождения производственной практики (практики по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности) направлен на формирование следующих компетенций в соответствии с ФГОС ВО и ОПОП ВО по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело, профилю «Маркетинг»:

код	формулировка компетенции	
компетенции		
ОПК	ОБЩЕПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ	
	компетенции	
	способность решать стандартные задачи	
	профессиональной деятельности на основе	
ОПК-1	информационной и библиографической культуры с	
Olik-1	применением информационно-коммуникационных	
	технологий и с учетом основных требований	
	информационной безопасности	
	умение пользоваться нормативными документами в	
ОПК-3	своей профессиональной деятельности, готовность к	
Olik-3	соблюдению действующего законодательства и требований	
	нормативных документов	
ОПК-4	способность осуществлять сбор, хранение, обработку	

	и оценку информации, необходимой для организации и		
	управления профессиональной деятельностью		
	(коммерческой, маркетинговой, рекламной, логистической,		
	товароведной и (или) торгово-технологической);		
	способность применять основные методы и средства		
	получения, хранения, переработки информации и работать с		
	компьютером как со средством управления информацией		
	готовность работать с технической документацией,		
	необходимой для профессиональной деятельности		
ОПК-5	(коммерческой, маркетинговой, рекламной, логистической,		
	товароведной и (или) торгово-технологической) и		
	проверять правильность ее оформления		
ПК	ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ		
ПК-1	способность управлять ассортиментом и качеством		
	товаров и услуг, оценивать их качество, диагностировать		
	дефекты, обеспечивать необходимый уровень качества		
	товаров и их сохранение, эффективно осуществлять		
	контроль качества товаров и услуг, приемку и учет товаров		
	по количеству и качеству		
ПК-2	способность осуществлять управление торгово-		
	технологическими процессами на предприятии,		
	регулировать процессы хранения, проводить		
	инвентаризацию, определять и минимизировать затраты		
	материальных и трудовых ресурсов, а также учитывать и		
	списывать потери		
ПК-3	способность идентифицировать товары для выявления		
	и предупреждения их фальсификации		
ПК-4	способность управлять персоналом организации		
	(предприятия), готовностью к организационно-		
	управленческой работе с малыми коллективами		
ПК-5	выявлять и оценивать риски в организациях малого		
	бизнеса; способность управлять персоналом организации		
ПК-6	способность выбирать деловых партнеров, проводить		
	с ними деловые переговоры, заключать договора и		
1710 =	контролировать их выполнение		
ПК-7	способность организовывать и планировать		
	материально-техническое обеспечение предприятий,		
HIL O	закупку и продажу товаров		
ПК-8	готовность обеспечивать необходимый уровень		
ПСО	качества торгового обслуживания		
ПК-9	готовность анализировать, оценивать и разрабатывать		
	стратегии организации		

В результате прохождения данной практики обучающийся должен приобрести следующие умения и практические навыки:

Формируемые	Планируемые резули		
компетенции	при прохождении практики		
	Умения	Навыки или	
		практический опыт	
		деятельности	
ОПК-1: Способность решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности	применять информационно- коммуникационные технологии для решения профессиональных задач, проводить поиск научной и технической информации с использованием общих и специализированных баз данных согласно требованиям информационной безопасности	опыт работы в различных электронно-библиотечных системах, электронных каталогах и других электронных информационных ресурсах; навыки самостоятельного поиска информации с применением информационно-коммуникационных технологий; правильное библиографическое описание документов, навыки подготовки	
ОПК-3: Умение пользоваться нормативными документами в своей профессиональной деятельности, готовность к соблюдению действующего законодательства и требований нормативных документов	анализировать, толковать и правильно применять нормы гражданского и хозяйственного права в профессиональной деятельности	библиографических списков грамотное применение правовых актов и нормативных документов в решении различных спорных ситуаций, возникающих в профессиональной деятельности	
ОПК-4: Способность осуществлять сбор, хранение, обработку и оценку информации, необходимой для организации и управления профессиональной деятельностью (коммерческой, маркетинговой, рекламной, логистической, товароведной и (или) торгово-	работать с компьютером как средством управления информацией; осуществлять сбор, хранение, обработку и оценку информации; применять информацию для организации и управления профессиональной деятельностью	навыки создания текстовых документов различной сложности и назначения, использовать электронные таблицы для работы с данным; навыки работы с персональным компьютером и программными средствами офисного назначения и для работы сетями	

технологической);		
способность применять		
основные методы и		
средства получения,		
хранения, переработки		
информации и работать		
с компьютером как со		
средством управления		
информацией		
ОПК-5: Готовность	определять соответствие объекта	заполнение и проверка
работать с технической	проверки нормам технической	правильности оформления
документацией,	документации;	технической документации,
необходимой для	оформлять техническую	в том числе хозяйственных
профессиональной	документацию, бухгалтерские и	документов, необходимых
деятельности	хозяйственные документы;	для ведения
(коммерческой,	осуществлять отбор и проводить	профессиональной
маркетинговой,	анализ наличия необходимой	деятельности
рекламной,	технической документации	предприятия/организации
логистической,		
товароведной и (или)		
торгово-		
технологической) и		
проверять правильность		
ее оформления		
ПК-1: Способность	управлять ассортиментом,	своевременное и
управлять	оценивать, контролировать и	квалифицированное
ассортиментом и	управлять качеством товаров	проведение приемки
качеством товаров и	(кулинарной продукции, сырья,	товаров по количеству и
услуг, оценивать их	материалов); определять	качеству;
качество,	дефекты; обеспечивать	выбор и использование
диагностировать	необходимый уровень качества	эффективных методов
дефекты, обеспечивать	товаров и услуг;	хранения товаров,
необходимый уровень	проводить приемку и учет	обеспечение их
качества товаров и их	товаров по количеству и	сохранности;
сохранение,	качеству	формирование
эффективно		ассортимента товаров
осуществлять контроль		
качества товаров и		
услуг, приемку и учет		
товаров по количеству и		
качеству		
ПК-2: Способность	управлять торгово-	выбор оптимального
осуществлять	технологическими процессами	варианта для подготовки
управление торгово-	на предприятии; регулировать	товаров к продаже;
технологическими	процессы хранения; проводить	рациональное размещение
процессами на	инвентаризацию, определять и	товаров в торговом зале;
предприятии,	минимизировать затраты	согласование действий
регулировать процессы	материальных и трудовых	работников всех категорий;
хранения, проводить	ресурсов; определять	оперативный контроль за
инвентаризацию,	химический состав сырья и	ходом выполнения всех
определять и	связанные с ним	операций по поступлению,
минимизировать	потребительские свойства	приемке, хранению и
·	•	=

		I
затраты материальных и	товаров; учитывать и списывать	отпуску товаров;
трудовых ресурсов, а	потери	организация обслуживания
также учитывать и		покупателей;
списывать потери		выбор эффективных
		методов продажи товаров;
		организация
		дополнительных услуг
		покупателям;
		организация рекламы и
		информации
ПК-3: Готовность к	выявлять и удовлетворять	осознание потребности,
выявлению и	потребности покупателей,	выбор поставщика, выбор
удовлетворению	формировать потребности с	продукта;
потребностей	помощью маркетинговых	проведение исследований в
покупателей товаров, их	коммуникаций, изучать и	рамках полного
формированию с	прогнозировать спрос	маркетингового анализа
помощью	потребителей, анализировать	компании
маркетинговых	маркетинговую информацию,	
коммуникаций,	конъюнктуру товарного рынка	
способностью изучать и		
прогнозировать спрос		
потребителей,		
анализировать		
маркетинговую		
информацию,		
конъюнктуру товарного		
рынка		
ПК-4: Способность	проводить идентификацию и	применение различных
идентифицировать	выявлять фальсифицированные	методов идентификации
товары для выявления и	товаров по различным	товаров и обнаружения их
предупреждения их	признакам	фальсификации
фальсификации		
ПК-5: Способность	применять раздичные стратегии	проведение внутренних
управлять персоналом	в управлении персоналом, а	аналитических процедур по
организации	также различные технологии и	оценке эффективности
(предприятия),	методы управления в	организационно-
готовностью к	организациях малого бизнеса	управленческой работы на
организационно-		предприятии/организации
управленческой работе		
с малыми коллективами	_	
ПК-6:Способность	анализировать и вести работу по	определение критериев
выбирать деловых	заключению договоров, а также	выбора деловых партнеров
партнеров, проводить с	контролю за их выполнением	в каждом конкретном
ними деловые		случае, обсуждение условий
переговоры, заключать		заключения договоров,
договора и		формулировка
контролировать их		взаимовыгодных
выполнение		предложений
ПК-7:Способность	организовывать и планировать	осуществлять закупку
организовывать и	работу по обеспечению	необходимого торгово-
планировать	предприятия /организации	технологического
материально-	материально-техническими	оборудования, мебели,

		1
техническое	ресурсами, а также работу	инвентаря, рассчитывать и
обеспечение	собственной службы	выбирать требуемое
предприятий, закупку и	материально-технического	количество торгово-
продажу товаров	обеспечения	технологического
		оборудования;
		оценивать эффективность
		процесса управления
		товарными запасами
ПК-8:готовность	оценить уровень качества	проведение внутренних
обеспечивать	торгового обслуживания на	аналитических процедур по
необходимый уровень	предприятии/организации и	оценке качества торгового
качества торгового	разработать мероприятия,	обслуживания на
обслуживания	направленные на повышение	предприятии/организации и
	качества обслуживания клиентов	внедрение мероприятий,
		повышающих качество
		торгового обслуживания
ПК-9:готовностью	анализировать, оценивать и	применение эффективных
анализировать,	разрабатывать стратегии	маркетинговых стратегий в
оценивать и	организации; разрабатывать	товарной политике
разрабатывать	маркетинговые стратегии	предприятия /организации,
стратегии организации	организации в сфере	ценообразовании, сбыте,
_	профессиональной деятельности;	логистике, продвижении,
	применять оптимальные	информировании
	конкурентные стратегии и	с целью
	стратегии управления портфелем	формирования
	предприятия/организации.	долгосрочных
		конкурентных преимуществ
		компании
		ı

Формы контроля

Итоговая аттестация по производственной практике проводится в форме зашиты отчета.

Объем практики и ее продолжительности в неделях либо в академических часах

Общая трудоемкость практики – *9 зачетных единицы (324 академических часа)*.

Продолжительность практики – 6 недель.

Результаты прохождения практики оцениваются посредством проведения промежуточной аттестации в виде защиты отчета по практике.

Практика обучающихся очной формы обучения проводится в 8 семестре, для заочной формы обучения – на 5 курсе.

Сроки практики для обучающихся определяются учебным планом и календарным учебным графиком по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело, профилю «Маркетинг».

При реализации производственной практики (практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности)

образовательная деятельность организована в форме практической подготовки.

ПРОГРАММА ПРЕДДИПЛОМНОЙ ПРАКТИКИ

Требования ФГОС СПО

Практика обучающихся является составной частью основных образовательных программ высшего образования при подготовке бакалавров. Практика осуществляется в целях формирования и закрепления профессиональных знаний, умений и навыков, полученных в результате теоретической подготовки, а также для изучения производственного опыта, приобретения организаторских навыков работы и формирования системы ключевых компетенций.

Цель преддипломной практики

преддипломной практики углубление Цель первоначального практического опыта обучающегося, развитие общих и профессиональных компетенций, проверка его самостоятельной готовности К трудовой деятельности, также подготовка К выполнению выпускной квалификационной работы в организациях различных организационноправовых форм.

Преддипломная практика проводится для выполнения выпускной квалификационной работы, а также в целях закрепления и углубления теоретических знаний студентов, получения ими профессиональных умений и опыта в сфере коммерческой деятельности.

Задачи практики

Задачи практики состоят в приобретении профессиональных умений и опыта в сфере профессиональной деятельности (коммерческой), навыков сбора, обработки и оценки информации, необходимых для выполнения выпускной квалификационной работы, навыков оценки эффективности бизнес-процессов, разработки проектов профессиональной деятельности, разработки инновационных методов, средств и технологий в области профессиональной деятельности и др. Преддипломная практика, являясь важной составной частью учебного процесса, нацелена на решение задач:

- 1. Изучение коммерческой деятельности объекта практики. Получение данных экономических, финансовых и аналитических служб, необходимых для написания выпускной квалификационной работы.
- 2. Получение дополнительных сведений, связанных с организацией и содержанием коммерческой и маркетинговой деятельности объекта практики.
- 3.Выполнения исследования поведения участников рыночного оборота, базовой организации, их совокупных затрат и результатов, функционирования рынков сбыта, финансовых и информационных потоков, производственных и научно-исследовательских процессов с учетом изменения факторов рыночной среды и динамики экономических и социально-экономических показателей.

- 4. Сбор, обобщение, анализ материалов по теме выпускной квалификационной работы и критическая оценка результатов, полученных отечественными и зарубежными исследователями для включения их в основные разделы выпускной квалификационной работы в целях выявления перспективных направлений.
- 5. Подготовка письменного отчета о прохождении преддипломной практики на бумажном и электронном носителе, защита его в установленном порядке.

Требования к результатам освоения преддипломной практики

Процесс прохождения преддипломной практики направлен на формирование следующих компетенций в соответствии с ФГОС ВО и ОПОП ВО по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело, профилю «Маркетинг»:

код компетенции	формулировка компетенции		
ОК	ОБЩИЕ КОМПЕТЕНЦИИ		
ОК-2	способность использовать основы экономических знаний при оценке		
	эффективности результатов деятельности в различных сферах		
ОК-6	способность использовать общеправовые знания в различных сферах		
	деятельности		
ОПК	ОБЩЕПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ		
ОПК-1	способность решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности		
ОПК-3	умение пользоваться нормативными документами в своей профессиональной деятельности, готовность к соблюдению действующего законодательства и требований нормативных документов		
ОПК-4	способность осуществлять сбор, хранение, обработку и оценку информации, необходимой для организации и управления профессиональной деятельностью (коммерческой, маркетинговой, рекламной, логистической, товароведной и (или) торговотехнологической); способность применять основные методы и средства получения, хранения, переработки информации и работать с компьютером как со средством управления информацией		
ОПК-5	готовность работать с технической документацией, необходимой для профессиональной деятельности (коммерческой, маркетинговой, рекламной, логистической, товароведной и (или) торговотехнологической) и проверять правильность ее оформления		
ПК	ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ		
ПК-1	способность управлять ассортиментом и качеством товаров и услуг, оценивать их качество, диагностировать дефекты, обеспечивать		

	необходимый уровень качества товаров и их сохранение, эффективно
	осуществлять контроль качества товаров и услуг, приемку и учет
	товаров по количеству и качеству
ПК-2	способность осуществлять управление торгово-технологическими
	процессами на предприятии, регулировать процессы хранения,
	проводить инвентаризацию, определять и минимизировать затраты
	материальных и трудовых ресурсов, а также учитывать и списывать
	потери
ПК-3	способность идентифицировать товары для выявления и
	предупреждения их фальсификации
ПК-4	способность управлять персоналом организации (предприятия),
	готовностью к организационно-управленческой работе с малыми
	коллективами
ПК-5	выявлять и оценивать риски в организациях малого бизнеса;
	способность управлять персоналом организаци
ПК-6	способность выбирать деловых партнеров, проводить с ними деловые
	переговоры, заключать договора и контролировать их выполнение
ПК-7	способность организовывать и планировать материально-техническое
	обеспечение предприятий, закупку и продажу товаров
ПК-8	готовность обеспечивать необходимый уровень качества торгового
	обслуживания
ПК-9	готовность анализировать, оценивать и разрабатывать стратегии
	организации
L	1 *

В результате прохождения данной практики обучающийся должен приобрести следующие умения и практические навыки:

Формируемые компетенции		Планируемые результаты обучения при прохождении практики	
,	Умения	Навыки или	
		практический опыт	
		деятельности	
ОК-2: Способность	анализировать во взаимосвязи	разработка комплекса	
использовать основы	экономические явления,	мероприятий по	
экономических знаний	процессы и институты; выявлять	повышению эффективности	
при оценке	проблемы экономического	коммерческой деятельности	
эффективности	характера при анализе	предприятия/организации	
результатов	конкретных ситуаций;		
деятельности в	использовать источники		
различных сферах	экономической информации;		
	анализировать и		
	интерпретировать данные		
	отечественной и зарубежной		
	статистики о социально-		
	экономических процессах и		
	явлениях, выявлять тенденции		
	изменения социально-		
	экономических показателей;		
	прогнозировать на основе		
	стандартных теоретических и		
	эконометрических моделей		

		T
	поведения экономических	
	агентов развития экономических	
	процессов и явлений	
ОК-6: Способность	последовательно и доказательно	использование нормативно-
использовать	излагать правовой материал;	правовых основ
общеправовые знания в	находить среди юридических	регулирования торговли в
различных сферах	актов те, которые имеют	планировании
деятельности	непосредственное отношение к	коммерческой деятельности
	их будущей профессии;	предприятия/ организации и
	толковать нормативные акты и	в решении различных
	разъяснять содержание законов,	производственных ситуаций
	относящихся к изучаемым	
	отраслям; пользоваться	
	юридической терминологией;	
	пользоваться кодексами и	
	комментариями к ним при	
	рассмотрении конкретных	
	ситуаций; подбирать правовую	
	литературу, составлять	
	конспекты и тезисы	
	выступлений по правовым	
	вопросам; применять правовые	
	знания при оценке поступков и	
	фактов реальной жизни, которые	
	имеют юридическое значение	
ОПК-1: Способность	применять информационно-	опыт работы в различных
решать стандартные	коммуникационные технологии	электронно-библиотечных
задачи	для решения профессиональных	системах, электронных
профессиональной	задач, проводить поиск научной	каталогах и других
деятельности на основе	и технической информации с	электронных
информационной и	использованием общих и	информационных ресурсах;
библиографической	специализированных баз данных	навыки самостоятельного
культуры с	согласно требованиям	поиска информации с
применением	информационной безопасности	применением
информационно-		информационно-
коммуникационных		коммуникационных
технологий и с учетом		технологий; правильное
основных требований		библиографическое
информационной		описание документов,
безопасности		навыки подготовки
		библиографических списков
ОПК-3: Умение	анализировать, толковать и	грамотное применение
пользоваться	правильно применять нормы	правовых актов и
нормативными	гражданского и хозяйственного	нормативных документов в
документами в своей	права в профессиональной	решении различных
профессиональной	деятельности	спорных ситуаций,
деятельности,		возникающих в
готовность к		профессиональной
соблюдению		деятельности
действующего		
законодательства и		
требований		

нормативных		
документов		
ОПК-4: Способность	работать с компьютером как	навыки создания текстовых
осуществлять сбор,	средством управления	документов различной
хранение, обработку и	информацией; осуществлять	сложности и назначения,
оценку информации,	сбор, хранение, обработку и	использовать электронные
необходимой для	оценку информации; применять	таблицы для работы с
организации и	информацию для организации и	данным; навыки работы с
управления	управления профессиональной	персональным
профессиональной	деятельностью	_
деятельностью	деятельностью	компьютером и
		программными средствами
(коммерческой,		офисного назначения и для
маркетинговой,		работы сетями
рекламной,		
логистической,		
товароведной и (или)		
торгово-		
технологической);		
способность применять		
основные методы и		
средства получения,		
хранения, переработки		
информации и работать		
с компьютером как со		
средством управления		
информацией	_	
ОПК-5: Готовность	определять соответствие объекта	заполнение и проверка
работать с технической	проверки нормам технической	правильности оформления
документацией,	документации;	технической документации,
необходимой для	оформлять техническую	в том числе хозяйственных
профессиональной	документацию, бухгалтерские и	документов, необходимых
деятельности	хозяйственные документы;	для ведения
(коммерческой,	осуществлять отбор и проводить	профессиональной
маркетинговой,	анализ наличия необходимой	деятельности
рекламной,	технической документации	предприятия/организации
логистической,		
товароведной и (или)		
торгово-		
технологической) и		
проверять правильность		
ее оформления		
ПК-1: Способность	управлять ассортиментом,	своевременное и
управлять	оценивать, контролировать и	квалифицированное
ассортиментом и	управлять качеством товаров	проведение приемки
качеством товаров и	(кулинарной продукции, сырья,	товаров по количеству и
услуг, оценивать их	материалов); определять	качеству;
качество,	дефекты; обеспечивать	выбор и использование
диагностировать	необходимый уровень качества	эффективных методов
дефекты, обеспечивать	товаров и услуг;	хранения товаров,
необходимый уровень	проводить приемку и учет	обеспечение их
качества товаров и их	товаров по количеству и	сохранности;
сохранение,	качеству	формирование

	T	T
эффективно		ассортимента товаров
осуществлять контроль		
качества товаров и		
услуг, приемку и учет		
товаров по количеству и		
качеству		_
ПК-2: Способность осуществлять управление торговотехнологическими процессами на предприятии, регулировать процессы хранения, проводить инвентаризацию, определять и минимизировать затраты материальных и трудовых ресурсов, а также учитывать и списывать потери	управлять торговотехнологическими процессами на предприятии; регулировать процессы хранения; проводить инвентаризацию, определять и минимизировать затраты материальных и трудовых ресурсов; определять химический состав сырья и связанные с ним потребительские свойства товаров; учитывать и списывать потери	выбор оптимального варианта для подготовки товаров к продаже; рациональное размещение товаров в торговом зале; согласование действий работников всех категорий; оперативный контроль за ходом выполнения всех операций по поступлению, приемке, хранению и отпуску товаров; организация обслуживания покупателей; выбор эффективных методов продажи товаров; организация дополнительных услуг покупателям;
		организация рекламы и
ПК-3: Готовность к	BLIGBUGTE W WHODHETDONGTI	информации осознание потребности,
выявлению и	выявлять и удовлетворять потребности покупателей,	выбор поставщика, выбор
удовлетворению	формировать потребности с	продукта;
потребностей	помощью маркетинговых	проведение исследований в
покупателей товаров, их	коммуникаций, изучать и	рамках полного
формированию с	прогнозировать спрос	маркетингового анализа
помощью	потребителей, анализировать	компании
маркетинговых	маркетинговую информацию,	No. Milanini
коммуникаций,	конъюнктуру товарного рынка	
способностью изучать и	71 /	
прогнозировать спрос		
потребителей,		
анализировать		
маркетинговую		
информацию,		
конъюнктуру товарного		
рынка		
ПК-4: Способность	проводить идентификацию и	применение различных
идентифицировать	выявлять фальсифицированные	методов идентификации
товары для выявления и	товаров по различным	товаров и обнаружения их
предупреждения их	признакам	фальсификации
фальсификации		,
ПК-5: Способность	-	проведение внутренних
*	применять различные стратегии в управлении персоналом, а	проведение внутренних аналитических процедур по

(продириятия)	MOTO HILL VIII DOD HOLILIA D	ODEOUTION OF THE OWN OF THE OWN
(предприятия), готовностью к	методы управления в организациях малого бизнеса	организационно- управленческой работы на
	организациях малого оизнеса	предприятии/организации
организационно-		предприятии/организации
управленческой работе		
с малыми коллективами		
ПК-6:Способность	анализировать и вести работу по	определение критериев
выбирать деловых	заключению договоров, а также	выбора деловых партнеров
партнеров, проводить с	контролю за их выполнением	в каждом конкретном
ними деловые		случае, обсуждение условий
переговоры, заключать		заключения договоров,
договора и		формулировка
контролировать их		взаимовыгодных
выполнение		предложений
ПК-7:Способность	организовывать и планировать	осуществлять закупку
организовывать и	работу по обеспечению	необходимого торгово-
планировать	предприятия /организации	технологического
материально-	материально-техническими	оборудования, мебели,
техническое	ресурсами, а также работу	инвентаря, рассчитывать и
обеспечение	собственной службы	выбирать требуемое
предприятий, закупку и	материально-технического	количество торгово-
продажу товаров	обеспечения	технологического
		оборудования;
		оценивать эффективность
		процесса управления
		товарными запасами
ПК-8:готовность	оценить уровень качества	проведение внутренних
обеспечивать	торгового обслуживания на	аналитических процедур по
необходимый уровень	предприятии/организации и	оценке качества торгового
качества торгового	разработать мероприятия,	обслуживания на
обслуживания	направленные на повышение	предприятии/организации и
	качества обслуживания клиентов	внедрение мероприятий,
	•	повышающих качество
		торгового обслуживания
ПК-9:готовностью	анализировать, оценивать и	применение эффективных
анализировать,	разрабатывать стратегии	маркетинговых стратегий в
оценивать и	организации; разрабатывать	товарной политике
разрабатывать	маркетинговые стратегии	предприятия /организации,
стратегии организации	организации в сфере	ценообразовании, сбыте,
1 1	профессиональной деятельности;	логистике, продвижении,
	применять оптимальные	информировании
	конкурентные стратегии и	с целью
	стратегии управления портфелем	формирования
	предприятия/организации.	долгосрочных
		конкурентных преимуществ
		компании
		Komitanini

Сроки преддипломной практики

сроки преддиниом практики					
Форма	Курс, семестр	Вид практики	Количество		
обучения			недель		
Очная	4 курс, 8 семестр	Преддипломная			
заочная	5 курс	Преддипломная	4		

Количество часов на освоение программы преддипломной практики

Объем практики – 6 зачетных единицы (216 часов).

Продолжительность практики -4 *недель*.

Результаты прохождения практики оцениваются посредством проведения промежуточной аттестации в виде защиты отчета по практике.

Практика обучающихся очной формы обучения проводится в 8 семестре, для заочной формы обучения – на 5 курсе.

Сроки практики для обучающихся определяются учебным планом и календарным учебным графиком по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело, профилю «Маркетинг».

При реализации производственной практики (практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности) образовательная деятельность организована в форме практической подготовки.