

ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет народного хозяйства"



УТВЕРЖДАЮ

Ректор

Бучаев А.Г

" " 2022 г.

План одобрен Ученым советом вуза

Протокол № 11 от 23.05.2022

УЧЕБНЫЙ ПЛАН

по программе бакалавриата

38.03.06

38.03.06 Торговое дело

Профиль: "Маркетинг в торговой деятельности"

Кафедра: "Маркетинг и коммерция"

Факультет: экономики и управления

Квалификация: Бакалавр

Год начала подготовки (по учебному плану) 2022

Учебный год 2022-2023

Образовательный стандарт (ФГОС) № 963 от 12.08.2020

Форма обучения: заочная

Срок получения образования: 4г 6м

Код	Области профессиональной деятельности и (или) сферы профессиональной деятельности. Профессиональные стандарты	Приказ Минтруда	Зарегистрировано в Минюст
06	СВЯЗЬ, ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ		
06.043	СПЕЦИАЛИСТ ПО ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГУ	№ 95н от 19.02.2019 г.	16.05.2019 г. № 54635
08	ФИНАНСЫ И ЭКОНОМИКА		
08.035	МАРКЕТОЛОГ	№ 366н от 04.06.2018 г.	21.06.2018 г. № 51397
08.026	СПЕЦИАЛИСТ В СФЕРЕ ЗАКУПОК	№ 625н от 10.09.2015 г.	07.10.2015 г. № 39210

Типы задач профессиональной деятельности

аналитический

организационно-управленческий

расчетно-экономический

СОГЛАСОВАНО

Проректор по учебной работе

/ Казаватова Н.Ю./

Специалист учебного отдела

/ Магомедова З.А./

Декан факультета

/ Султанбекова З.М./

Заведующий выпускающей кафедрой

/ Келеметова С.И./

Руководитель образовательной программы

/ Атаева А.У./

План

-		-				Форма контроля				з.е.		Итого акад.часов					Курс				
Считать в плане	Индекс	Наименование				Экзамен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Экспертное	Факт	Часов в з.е.	Экспертное	По плану	Конт. раб.	СР	Конт роль	Пр. подгот	з.е.	Лек	Лаб
Блок 1.Дисциплины (модули)									210	210		7888	7888	846	6894	148	52	60	84	48	
Обязательная часть									102	102		3672	3672	450	3146	76	4	60	84	48	
+	Б1.О.01	Философия				1				3	3	36	108	108	12	92	4		3	8	
+	Б1.О.02	Иностранный язык				12				10	10	36	360	360	24	328	8		5		
+	Б1.О.03	История (история России, всеобщая история)				1				4	4	36	144	144	16	124	4		4	10	
+	Б1.О.04	Русский язык и культура речи					1			4	4	36	144	144	16	126	2		4		
+	Б1.О.05	Управление проектами					4			3	3	36	108	108	12	94	2				
+	Б1.О.06	Лидерство и командообразование					2			2	2	36	72	72	12	58	2				
+	Б1.О.07	Самоменеджмент					2			2	2	36	72	72	12	58	2				
+	Б1.О.08	Безопасность жизнедеятельности					1			2	2	36	72	72	8	62	2		2	6	
+	Б1.О.09	Основы дефектологии и инклюзивные практики					2			2	2	36	72	72	8	62	2				
+	Б1.О.10	Основы экономики и финансовой грамотности				1				4	4	36	144	144	16	124	4		4	10	
+	Б1.О.11	Право и антикоррупционное поведение				1				4	4	36	144	144	16	124	4		4	10	
+	Б1.О.12	Физическая культура и спорт					1			2	2	36	72	72	6	64	2		2		
+	Б1.О.13	Системы искусственного интеллекта					3			3	3	36	108	108	46	60	2				
+	Б1.О.14	Введение в информационные технологии				1				6	6	36	216	216	60	152	4		6	4	48
+	Б1.О.15	Математика				1				10	10	36	360	360	24	332	4		10	12	
+	Б1.О.16	Деловые коммуникации					1			3	3	36	108	108	8	100			3	4	
+	Б1.О.17	Менеджмент				2				4	4	36	144	144	14	126	4				
+	Б1.О.18	Статистика					2			5	5	36	180	180	14	164	2				
+	Б1.О.19	Экономика торговых предприятий					1			6	6	36	216	216	14	200	2		6	8	
+	Б1.О.20	Анализ финансово-хозяйственной деятельности				2				4	4	36	144	144	20	120	4				
+	Б1.О.21	Микроэкономика				1				7	7	36	252	252	22	226	4		7	12	
+	Б1.О.22	Бухгалтерский учет в торговле				3				3	3	36	108	108	18	86	4				
+	Б1.О.23	Цифровая экономика					3			2	2	36	72	72	6	64	2				
+	Б1.О.24	Риски в торговой деятельности					3			2	2	36	72	72	14	56	2				
+	Б1.О.25	Организация и техника внешнеторговых операций					3			2	2	36	72	72	6	64	2				
+	Б1.О.26	Интернет-маркетинг					4			3	3	36	108	108	26	80	2	4			
Часть, формируемая участниками образовательных отношений									108	108		4216	4216	396	3748	72	48				

План

1			Курс 2						Курс 3						Курс 4						Курс 5					
Пр	СР	Контроль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	СР	Контроль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	СР	Контроль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	СР	Контроль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	СР	Контроль
98	1890	40	60	100	4	98	2082	40	57	110	40	84	1936	46	33	90		90	986	22						
98	1890	40	24	42		50	752	20	12	30	40	20	330	12	6	20		18	174	4						
4	92	4																								
12	164	4	5			12	164	4																		
6	124	4																								
16	126	2																								
															3	4		8	94	2						
			2	4		8	58	2																		
			2	4		8	58	2																		
2	62	2																								
			2	8			62	2																		
6	124	4																								
6	124	4																								
6	64	2																								
									3	6	40		60	2												
8	152	4																								
12	332	4																								
4	100																									
			4	8		6	126	4																		
			5	8		6	164	2																		
6	200	2																								
			4	10		10	120	4																		
10	226	4																								
									3	10		8	86	4												
									2	2		4	64	2												
									2	8		6	56	2												
									2	4		2	64	2												
															3	16		10	80	2						
			36	58	4	48	1330	20	45	80		64	1606	34	27	70		72	812	18						

План

-	-	-	Форма контроля				з.е.		-	Итого акад.часов						Курс		
			Экзамен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Экспертное	Факт		Часов в з.е.	Экспертное	По плану	Конт. раб.	СР	Конт роль	Пр. подгот	з.е.	Лек
+	Б1.В.01	Маркетинг	2			2	11	11	36	396	396	26	366	4	8			
+	Б1.В.02	Товароведение потребительских товаров	2				6	6	36	216	216	18	194	4	4			
+	Б1.В.03	Логистика	2				6	6	36	216	216	18	194	4				
+	Б1.В.04	Управление товарным ассортиментом		2			6	6	36	216	216	16	198	2	2			
+	Б1.В.05	Мерчендайзинг		3			3	3	36	108	108	14	92	2				
+	Б1.В.06	Маркетинговые коммуникации в торговле	3				4	4	36	144	144	12	128	4	4			
+	Б1.В.07	Организация, технология и дизайн предприятий торговли	3				6	6	36	216	216	18	194	4	4			
+	Б1.В.08	CRM-технологии в торговле	3				9	9	36	324	324	14	306	4	2			
+	Б1.В.09	Digital-маркетинг	3				5	5	36	180	180	14	162	4	2			
+	Б1.В.10	Маркетинговые исследования рынка	3				7	7	36	252	252	18	230	4	2			
+	Б1.В.11	Коммерческая деятельность	23				10	10	36	360	360	44	308	8	6			
+	Б1.В.12	Организация маркетинга в торговой деятельности	34				8	8	36	288	288	46	236	6	6			
+	Б1.В.13	Бенчмаркинг	4				7	7	36	252	252	22	226	4	2			
+	Б1.В.14	Междисциплинарный проект "Маркетинговый анализ тенденций и перспектив развития конъюнктуры рынка"			4		2	2	36	72	72	12	60					
+	Б1.В.ДВ.01	Элективные дисциплины по физической культуре и спорту		23						328	328	12	312	4				
+	Б1.В.ДВ.01.01	Общая физическая подготовка		23						328	328	12	312	4				
-	Б1.В.ДВ.01.02	Легкая атлетика		23						328	328	12	312	4				
-	Б1.В.ДВ.01.03	Гимнастика		23						328	328	12	312	4				
-	Б1.В.ДВ.01.04	Волейбол		23						328	328	12	312	4				
-	Б1.В.ДВ.01.05	Баскетбол		23						328	328	12	312	4				
-	Б1.В.ДВ.01.06	Футбол		23						328	328	12	312	4				
-	Б1.В.ДВ.01.07	Настольный теннис		23						328	328	12	312	4				
-	Б1.В.ДВ.01.08	Бадминтон		23						328	328	12	312	4				
-	Б1.В.ДВ.01.09	Атлетическая гимнастика		23						328	328	12	312	4				
+	Б1.В.ДВ.02	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.02		4			3	3		108	108	26	80	2				
+	Б1.В.ДВ.02.01	Цифровая торговля и маркетплейсы		4			3	3	36	108	108	26	80	2				
-	Б1.В.ДВ.02.02	Дистанционная торговля		4			3	3	36	108	108	26	80	2				
+	Б1.В.ДВ.03	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.03	4				4	4		144	144	26	114	4	4			
+	Б1.В.ДВ.03.01	SMM и маркетинг влияния	4				4	4	36	144	144	26	114	4	4			

План

-		-		Форма контроля				з.е.		-		Итого акад.часов					Курс		
Считать в плане	Индекс	Наименование		Экзамен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Экспертное	Факт	Часов в з.е.	Экспертное	По плану	Конт. раб.	СР	Конт роль	Пр. подгот	з.е.	Лек	Лаб
-	Б1.В.ДВ.03.02	Стратегический маркетинг		4				4	4	36	144	144	26	114	4	<u>4</u>			
+	Б1.В.ДВ.04	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.04		3				6	6		216	216	14	198	4	<u>2</u>			
+	Б1.В.ДВ.04.01	Рекламное дело		3				6	6	36	216	216	14	198	4	<u>2</u>			
-	Б1.В.ДВ.04.02	Ивент-маркетинг		3				6	6	36	216	216	14	198	4	<u>2</u>			
+	Б1.В.ДВ.05	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.05		4				5	5		180	180	26	150	4				
+	Б1.В.ДВ.05.01	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия		4				5	5	36	180	180	26	150	4				
-	Б1.В.ДВ.05.02	Управление качеством товаров и услуг		4				5	5	36	180	180	26	150	4				
Блок 2.Практика								21	21		756	756	756			540			
Обязательная часть								3	3		108	108	108			108			
+	Б2.О.01	Учебная практика				3		3	3		108	108	108			<u>108</u>			
+	Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика				3		3	3	36	108	108	108			<u>108</u>			
Часть, формируемая участниками образовательных отношений								18	18		648	648	648			432			
+	Б2.В.01	Производственная практика				55		18	18		648	648	648			<u>432</u>			
+	Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика				5		12	12	36	432	432	432			<u>216</u>			
+	Б2.В.01.02(Пд)	Преддипломная практика				5		6	6	36	216	216	216			<u>216</u>			
Блок 3.Государственная итоговая аттестация								9	9		324	324		216	108				
+	Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы				5		9	9	36	324	324		216	108				
ФТД.Факультативные дисциплины								4	4		144	144	20	120	4		2	8	
+	ФТД.01	Противодействие религиозно-политическому экстремизму			1			1	1	36	36	36	4	30	2		1	4	
+	ФТД.02	Инновационные технологии в торговле			1			1	1	36	36	36	4	30	2		1	4	
+	ФТД.03	Исламские финансы			3			1	1	36	36	36	4	32					
+	ФТД.04	Устойчивое развитие экономики			4			1	1	36	36	36	8	28					

План

1			Курс 2						Курс 3						Курс 4						Курс 5					
Пр	СР	Контроль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	СР	Контроль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	СР	Контроль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	СР	Контроль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	СР	Контроль
															4	14		12	114	4						
									6	8		6	198	4												
									6	8		6	198	4												
									6	8		6	198	4												
															5	14		12	150	4						
															5	14		12	150	4						
															5	14		12	150	4						
									3			108									18			648		
									3			108														
									3			108														
									3			108														
																					18			648		
																					18			648		
																					12			432		
																					6			216		
																					9				216	108
																					9				216	108
	60	4							1	4			32		1	8			28							
	30	2																								
	30	2																								
									1	4			32													
															1	8			28							

СВОДНЫЕ ДАННЫЕ

	Итого						Курс 1	Курс 2	Курс 3	Курс 4	Курс 5
	Баз.%	Вар.%	ДВ(от Вар.)%	з.е.							
				Мин.	Макс.	Факт					
Итого (с факультативами)				188		244	62	60	61	34	27
Итого по ОП (без факультативов)				186		240	60	60	60	33	27
Дисциплины (модули)	49%	51%	16.6%	160		210	60	60	57	33	
Обязательная часть						102	60	24	12	6	
Часть, формируемая участниками образовательных отношений						108		36	45	27	
Практика	14%	86%	0%	20		21			3		18
Обязательная часть						3			3		
Часть, формируемая участниками образовательных отношений						18					18
Государственная итоговая аттестация				6	9	9					9
Факультативные дисциплины				2		4	2		1	1	
Учебная нагрузка (акад.час/нед)	ОП, факультативы					47	53.2	55.4	55	32.3	
Контактная работа (акад.час/год)	обязательная					216.5	238	202	238	188	
Суммарная контактная работа (акад. час)	Блок Б1					846	230	202	234	180	
	в том числе по элект. дисц. по ф.к.					12		6	6		
	Блок Б2					756			108		648
	Блок Б3										
	Блок ФТД					20	8		4	8	
	Итого по всем блокам					1622	238	202	346	188	648
Обязательные формы контроля	ЭКЗАМЕН (Эк)						8	7	9	4	
	ЗАЧЕТ (За)						5	6	6	3	
	ЗАЧЕТ С ОЦЕНКОЙ (ЗаО)								1	1	3
	КУРСОВАЯ РАБОТА (КР)							1			
Процент ... занятий от аудиторных (%)	лекционных					46.05%					
Объём обязательной части от общего объёма программы (%)						43.8%					
Объём конт. работы от общего объёма времени на реализацию дисциплин (модулей) (%)						10.73%					

ПРАКТИЧЕСКАЯ ПОДГОТОВКА

-	-	-	-	Общий объем в семестре		Объем практической подготовки (акад. час)						
				Считать в плане	Индекс	Наименование	Семестр/ Курс	з.е.	Часов	Итого	Лек пр. подгот	Лаб пр. подгот
Блок 1. Дисциплины (модули)												
+	Б1.О.26	Интернет-маркетинг	4	3	108	<u>4</u>			<u>4</u>			
+	Б1.В.01	Маркетинг	2	11	396	<u>8</u>	<u>4</u>		<u>4</u>			
+	Б1.В.02	Товароведение потребительских товаров	2	6	216	<u>4</u>		<u>4</u>				
+	Б1.В.04	Управление товарным ассортиментом	2	6	216	<u>2</u>			<u>2</u>			
+	Б1.В.06	Маркетинговые коммуникации в торговле	3	4	144	<u>4</u>			<u>4</u>			
+	Б1.В.07	Организация, технология и дизайн предприятий торговли	3	6	216	<u>4</u>			<u>4</u>			
+	Б1.В.08	CRM-технологии в торговле	3	9	324	<u>2</u>			<u>2</u>			
+	Б1.В.09	Digital-маркетинг	3	5	180	<u>2</u>			<u>2</u>			
+	Б1.В.10	Маркетинговые исследования рынка	3	7	252	<u>2</u>			<u>2</u>			
+	Б1.В.11	Коммерческая деятельность	2	7	252	<u>4</u>			<u>4</u>			
			3	3	108	<u>2</u>			<u>2</u>			
+	Б1.В.12	Организация маркетинга в торговой деятельности	3	2	72	<u>2</u>			<u>2</u>			
			4	6	216	<u>4</u>			<u>4</u>			
+	Б1.В.13	Бенчмаркинг	4	7	252	<u>2</u>			<u>2</u>			
+	Б1.В.ДВ.03.01	SMM и маркетинг влияния	4	4	144	<u>4</u>			<u>4</u>			
-	<i>Б1.В.ДВ.03.02</i>	<i>Стратегический маркетинг</i>	<i>4</i>	<i>4</i>	<i>144</i>	<i>4</i>			<i>4</i>			
+	Б1.В.ДВ.04.01	Рекламное дело	3	6	216	<u>2</u>			<u>2</u>			
-	<i>Б1.В.ДВ.04.02</i>	<i>Ивент-маркетинг</i>	<i>3</i>	<i>6</i>	<i>216</i>	<i>2</i>			<i>2</i>			
Блок 2. Практика												
+	Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	3	3	108	<u>108</u>			<u>108</u>			
+	Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	5	12	432	<u>216</u>			<u>216</u>			
+	Б2.В.01.02(Пд)	Преддипломная практика	5	6	216	<u>216</u>			<u>216</u>			

СПРАВОЧНИК КОМПЕТЕНЦИЙ

Индекс	Содержание	Тип
УК-1	Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач	УК
ИУК-1.1	Анализирует пути решения проблем мировоззренческого, нравственного и личностного характера на основе использования основных философских идей и категорий в их историческом развитии и социально-культурном контексте	-
Б1.О.01	Философия	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИУК-1.2	При обработке информации отличает факты от мнений, интерпретаций, оценок, формирует собственные мнения и суждения, аргументирует свои выводы, в том числе с применением философского понятийного аппарата	-
Б1.О.01	Философия	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-2	Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	УК
ИУК-2.1	Определяет круг задач в рамках поставленной цели, определяет связи между ними и ожидаемые результаты их решения	-
Б1.О.05	Управление проектами	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИУК-2.2	Планирует реализацию задач в зоне своей ответственности с учетом имеющихся ресурсов и ограничений, действующих правовых норм	-
Б1.О.05	Управление проектами	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИУК-2.3	Определяет в зоне своей ответственности способы решения задач и выполняет их в соответствии с запланированными результатами и точками контроля	-
Б1.О.05	Управление проектами	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИУК-2.4	Представляет результаты проекта, предлагает возможности их использования и/или совершенствования	-
Б1.О.05	Управление проектами	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-3	Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль в команде	УК
ИУК-3.1	Определяет свою роль в социальном взаимодействии и в командной работе, учитывая особенности поведения и интересы других членов команды, исходя из стратегии сотрудничества для достижения поставленной цели	-
Б1.О.06	Лидерство и командообразование	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИУК-3.2	Анализирует возможные последствия личных действий в социальном взаимодействии и командной работе и планирует свои действия для достижения заданного результата	-
Б1.О.06	Лидерство и командообразование	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИУК-3.3	Осуществляет обмен информацией, знаниями и опытом с членами команды, оценивает идеи других членов команды для достижения поставленной цели	-
Б1.О.06	Лидерство и командообразование	

СПРАВОЧНИК КОМПЕТЕНЦИЙ

Индекс	Содержание	Тип
БЗ.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИУК-3.4	Соблюдает установленные нормы и правила командной работы, несет личную ответственность за общий результат	-
Б1.О.06	Лидерство и командообразование	
БЗ.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-4	Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)	УК
ИУК-4.1	Использует различные формы, виды устной и письменной коммуникации на русском и иностранном (-ых) языке (-ах), использует языковые средства для достижения профессиональных целей	-
Б1.О.02	Иностранный язык	
Б1.О.04	Русский язык и культура речи	
Б1.О.16	Деловые коммуникации	
БЗ.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИУК-4.2	Свободно воспринимает, анализирует и критически оценивает устную и письменную деловую информацию на русском и иностранном (-ых) языке(-ах), выстраивает стратегию устного и письменного общения в рамках межличностного и межкультурного общения	-
Б1.О.02	Иностранный язык	
Б1.О.04	Русский язык и культура речи	
Б1.О.16	Деловые коммуникации	
БЗ.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-5	Способен воспринимать межкультурное разнообразие общества в социально-историческом, этическом и философском контекстах	УК
ИУК-5.1	Интерпретирует проблемы современности в контексте мирового исторического развития, с позиций этики и философских знаний	-
Б1.О.01	Философия	
Б1.О.03	История (история России, всеобщая история)	
БЗ.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИУК-5.2	Учитывает при социальном и профессиональном общении историческое наследие и социокультурные традиции различных социальных групп, этносов и конфессий, включая мировые религии, философские и этические учения	-
Б1.О.01	Философия	
Б1.О.03	История (история России, всеобщая история)	
БЗ.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ФТД.01	Противодействие религиозно-политическому экстремизму	
УК-6	Способен управлять своим временем, выстраивать и реализовывать траекторию саморазвития на основе принципов образования в течение всей жизни	УК
ИУК-6.1	Использует инструменты и методы управления временем при выполнении конкретных задач, проектов, при достижении поставленных целей	-
Б1.О.07	Самоменеджмент	
БЗ.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	

СПРАВОЧНИК КОМПЕТЕНЦИЙ

Индекс	Содержание	Тип
ИУК-6.2	Определяет приоритеты собственной деятельности, личностного развития и профессионального роста, строит профессиональную карьеру и определяет стратегию профессионального развития	-
Б1.О.07	Самоменеджмент	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИУК-6.3	Оценивает эффективность использования времени и ресурсов при решении поставленных целей и задач	-
Б1.О.07	Самоменеджмент	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-7	Способен поддерживать должный уровень физической подготовленности для обеспечения полноценной социальной и профессиональной деятельности	УК
ИУК-7.1	Поддерживает должный уровень физической подготовленности для обеспечения полноценной социальной и профессиональной деятельности, соблюдает нормы здорового образа жизни	-
Б1.О.12	Физическая культура и спорт	
Б1.В.ДВ.01.01	Общая физическая подготовка	
Б1.В.ДВ.01.02	Легкая атлетика	
Б1.В.ДВ.01.03	Гимнастика	
Б1.В.ДВ.01.04	Волейбол	
Б1.В.ДВ.01.05	Баскетбол	
Б1.В.ДВ.01.06	Футбол	
Б1.В.ДВ.01.07	Настольный теннис	
Б1.В.ДВ.01.08	Бадминтон	
Б1.В.ДВ.01.09	Атлетическая гимнастика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИУК-7.2	Использует основы физической культуры для осознанного выбора здоровьесберегающих технологий с учетом внутренних и внешних условий реализации конкретной профессиональной деятельности	-
Б1.О.12	Физическая культура и спорт	
Б1.В.ДВ.01.01	Общая физическая подготовка	
Б1.В.ДВ.01.02	Легкая атлетика	
Б1.В.ДВ.01.03	Гимнастика	
Б1.В.ДВ.01.04	Волейбол	
Б1.В.ДВ.01.05	Баскетбол	
Б1.В.ДВ.01.06	Футбол	
Б1.В.ДВ.01.07	Настольный теннис	
Б1.В.ДВ.01.08	Бадминтон	
Б1.В.ДВ.01.09	Атлетическая гимнастика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИУК-7.3	Определяет личный уровень сформированности показателей физического развития и физической подготовленности	-
Б1.О.12	Физическая культура и спорт	
Б1.В.ДВ.01.01	Общая физическая подготовка	

СПРАВОЧНИК КОМПЕТЕНЦИЙ

Индекс	Содержание	Тип
Б1.В.ДВ.01.02	Легкая атлетика	
Б1.В.ДВ.01.03	Гимнастика	
Б1.В.ДВ.01.04	Волейбол	
Б1.В.ДВ.01.05	Баскетбол	
Б1.В.ДВ.01.06	Футбол	
Б1.В.ДВ.01.07	Настольный теннис	
Б1.В.ДВ.01.08	Бадминтон	
Б1.В.ДВ.01.09	Атлетическая гимнастика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-8	Способен создавать и поддерживать в повседневной жизни и в профессиональной деятельности безопасные условия жизнедеятельности для сохранения природной среды, обеспечения устойчивого развития общества, в том числе при угрозе и возникновении чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов	УК
ИУК-8.1	Идентифицирует угрозы (опасности) природного и техногенного происхождения для обеспечения безопасных условий жизнедеятельности человека, в том числе угроз возникновения чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов	-
Б1.О.08	Безопасность жизнедеятельности	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИУК-8.2	Выбирает методы защиты человека от угроз (опасностей) природного, техногенного характера; для сохранения природной среды, обеспечения устойчивого развития общества, в том числе при угрозе и возникновении чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов	-
Б1.О.08	Безопасность жизнедеятельности	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИУК-8.3	Выбирает правила поведения при возникновении чрезвычайной ситуации природного, техногенного происхождения, в том числе при угрозе и возникновении чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов	-
Б1.О.08	Безопасность жизнедеятельности	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИУК-8.4	Оказывает первую помощь пострадавшему	-
Б1.О.08	Безопасность жизнедеятельности	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-9	Способен использовать базовые дефектологические знания в социальной и профессиональной сферах	УК
ИУК-9.1	Использует дефектологические знания в социальной и профессиональной сферах	-
Б1.О.09	Основы дефектологии и инклюзивные практики	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИУК-9.2	Выстраивает этический вектор поведения для реализации инклюзивной компетентности в жизни и профессиональной деятельности	-
Б1.О.09	Основы дефектологии и инклюзивные практики	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-10	Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности	УК
ИУК-10.1	Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике	-

СПРАВОЧНИК КОМПЕТЕНЦИЙ

Индекс	Содержание	Тип
Б1.О.10	Основы экономики и финансовой грамотности	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ФТД.03	Исламские финансы	
ИУК-10.2	Применяет методы личного экономического и финансового планирования для достижения текущих и долгосрочных финансовых целей, использует финансовые инструменты для управления личными финансами (личным бюджетом), контролирует собственные экономические и финансовые риски	-
Б1.О.10	Основы экономики и финансовой грамотности	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ФТД.03	Исламские финансы	
УК-11	Способен формировать нетерпимое отношение к коррупционному поведению	УК
ИУК-11.1	Реализует гражданские права и осознанно участвует в жизни общества	-
Б1.О.11	Право и антикоррупционное поведение	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИУК-11.2	Следует базовым этическим ценностям, демонстрируя нетерпимое отношение к коррупционному поведению	-
Б1.О.11	Право и антикоррупционное поведение	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-1	Способен применять знания экономической и управленческой теории при решении оперативных и тактических задач в торгово-экономической, торгово-организационной, торгово-технологической и административно-управленческой сферах;	ОПК
ИОПК-1.1	Анализирует мотивы и закономерности поведения экономических субъектов, ситуации на различных рынках, динамику уровня цен и объемов производства, предлагает решения для проблемных ситуаций на микроэкономическом уровне	-
Б1.О.21	Микроэкономика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ФТД.04	Устойчивое развитие экономики	
ИОПК-1.2	Проводит анализ экономической деятельности фирмы, оценивает эффективность управления материальными, трудовыми, финансовыми ресурсами	-
Б1.О.19	Экономика торговых предприятий	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-2	Способен осуществлять сбор, обработку и анализ данных, необходимых для решения оперативных и тактических задач в сфере профессиональной деятельности;	ОПК
ИОПК-2.1	Использует основные методы, средства получения, представления, хранения и обработки статистических данных	-
Б1.О.18	Статистика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИОПК-2.2	Применяет методы бухгалтерского учета для обработки собранных данных и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности, необходимых для решения поставленных экономических задач	-
Б1.О.22	Бухгалтерский учет в торговле	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИОПК-2.3	Применяет математический аппарат при решении профессиональных задач	-

СПРАВОЧНИК КОМПЕТЕНЦИЙ

Индекс	Содержание	Тип
Б1.О.15	Математика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИОПК-2.4	Использует современные методы сбора, обработки и анализа данных при решении поставленных экономических и финансовых задач, методы анализа социально-экономических и финансовых показателей, процессов и явлений, тенденций их изменения	-
Б1.О.20	Анализ финансово-хозяйственной деятельности	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-3	Способен анализировать и содержательно объяснять природу торгово-экономических процессов;	ОПК
ИОПК-3.1	Выявляет и оценивает современные тенденции, проблемы развития товарного обращения на региональном, национальном и глобальном уровнях	-
Б1.О.25	Организация и техника внешнеторговых операций	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИОПК-3.2	Анализирует внешнеторговую деятельность экономических субъектов на различных рынках	-
Б1.О.25	Организация и техника внешнеторговых операций	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-4	Способен предлагать экономически и финансово обоснованные организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности;	ОПК
ИОПК-4.1	Определяет ресурсное обеспечение для поиска и внедрения организационно-управленческого решения	-
Б1.О.17	Менеджмент	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ФТД.03	Исламские финансы	
ИОПК-4.2	Оценивает вероятные риски и ограничения в решении поставленных профессиональных задач, осуществляет выбор наиболее оптимального решения, в том числе, в условиях неопределенности	-
Б1.О.24	Риски в торговой деятельности	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ФТД.03	Исламские финансы	
ОПК-5	Способен использовать современные информационные технологии и программные средства при решении профессиональных задач.	ОПК
ИОПК-5.1	Выбирает соответствующие содержанию профессиональных задач современные информационные технологии и программное обеспечение	-
Б1.О.26	Интернет-маркетинг	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИОПК-5.2	Осуществляет сбор, обработку и анализ данных с использованием информационных технологий	-
Б1.О.26	Интернет-маркетинг	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	

СПРАВОЧНИК КОМПЕТЕНЦИЙ

Индекс	Содержание	Тип
ОПК-6	Способен понимать принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности	ОПК
ИОПК-6.1	Выбирает и использует современные информационно-коммуникационные технологии и средства для решения профессиональных задач	-
Б1.О.14	Введение в информационные технологии	
Б1.О.23	Цифровая экономика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИОПК-6.2	Понимает принципы построения и работы систем искусственного интеллекта и применяет их для решения задач профессиональной деятельности	-
Б1.О.13	Системы искусственного интеллекта	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
Тип задач проф. деятельности:	аналитический	
ПК-1	Способен формировать и реализовывать элементы комплекса маркетинга в деятельности торговых предприятий	ПК
ИПК-1.1	Осуществляет подготовку и проведение маркетинговых исследований с использованием комплекса маркетинга	-
Б1.В.01	Маркетинг/ Маркетинг/ https://online.hse.ru/online	
Б1.В.10	Маркетинговые исследования рынка	
Б1.В.14	Междисциплинарный проект "Маркетинговый анализ тенденций и перспектив развития конъюнктуры рынка"	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б2.В.01.02(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИПК-1.2	Выявляет и формирует с помощью маркетинговых коммуникаций потребности покупателей товаров, изучает и прогнозирует спрос потребителей, анализирует маркетинговую информацию, конъюнктуру товарного рынка	-
Б1.В.06	Маркетинговые коммуникации в торговле	
Б1.В.12	Организация маркетинга в торговой деятельности	
Б1.В.ДВ.04.01	Рекламное дело	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б2.В.01.02(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
Тип задач проф. деятельности:	организационно-управленческий	
ПК-2	Способен осуществлять организацию и управление торгово-технологическими процессами на торговом предприятии, в т.ч. планирование, организацию и контролирование процессов закупки, хранения и распределения	ПК
ИПК-2.1	Составляет план, обосновывает и осуществляет закупки торгового предприятия; организует на стадии планирования закупок консультации с поставщиками (подрядчиками, исполнителями) в целях определения состояния конкурентной среды на соответствующих рынках	-
Б1.В.05	Мерчендайзинг	
Б1.В.07	Организация, технология и дизайн предприятий торговли	

СПРАВОЧНИК КОМПЕТЕНЦИЙ

Индекс	Содержание	Тип
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б2.В.01.02(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИПК-2.2	Разрабатывает методы организации, движения и оптимизации логистических потоков, в том числе приемы коммерческой деятельности, обеспечивающие рациональное перемещение материальных потоков	-
Б1.В.03	Логистика	
Б1.В.11	Коммерческая деятельность	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б2.В.01.02(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИПК-2.3	Управляет ассортиментом и осуществляет контроль качества товаров и услуг, оценивает их качество, диагностирует дефекты, ведет приемку и учет товаров по количеству и качеству	-
Б1.В.02	Товароведение потребительских товаров	
Б1.В.04	Управление товарным ассортиментом	
Б1.В.ДВ.05.01	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия	
Б1.В.ДВ.05.02	Управление качеством товаров и услуг	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б2.В.01.02(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-4	Способен осуществлять организацию и управление бизнесом (в том числе в электронной среде)	ПК
ИПК-4.1	Проводит анализ и оценку конъюнктуры рынка (в т.ч. с учетом векторов развития электронной торговли), эффективности ведения хозяйственной деятельности торговой организации в условиях применения цифровых и иных решений в бизнесе	-
Б1.В.14	Междисциплинарный проект "Маркетинговый анализ тенденций и перспектив развития конъюнктуры рынка"	
Б1.В.ДВ.02.02	Дистанционная торговля	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ФТД.02	Инновационные технологии в торговле	
ИПК-4.2	Применяет современные технологии организации и управления торговым бизнесом для решения поставленных задач, в том числе проводит мероприятия для продвижения бренда компании	-
Б1.В.ДВ.03.02	Стратегический маркетинг	
Б1.В.ДВ.04.02	Ивент-маркетинг	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	

СПРАВОЧНИК КОМПЕТЕНЦИЙ

Индекс	Содержание	Тип
Тип задач проф. деятельности:	расчетно-экономический	
ПК-3	Способен проводить сопоставительный анализ конкурентов для понимания и адаптации имеющихся примеров эффективного функционирования предприятия в сети Интернет с целью повышения потребительской лояльности и разработки эффективных стратегий продвижения	ПК
ИПК-3.1	Исследует поведение конкурентов и покупателей в сети Интернет	-
Б1.В.08	CRM-технологии в торговле	
Б1.В.13	Бенчмаркинг	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИПК-3.2	Составляет задания на реализацию стратегии продвижения и выявляет ее результаты	-
Б1.В.09	Digital-маркетинг	
Б1.В.ДВ.03.01	SMM и маркетинг влияния	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ИПК-3.3	Организует работы по рассылке электронных писем и выбору цифровых платформ для торговой деятельности	-
Б1.В.ДВ.02.01	Цифровая торговля и маркетплейсы	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ КОМПЕТЕНЦИ

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1	Дисциплины (модули)	УК-1; УК-2; УК-3; УК-4; УК-5; УК-6; УК-7; УК-8; УК-9; УК-10; УК-11; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ОПК-6; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4
Б1.О	Обязательная часть	УК-1; УК-2; УК-3; УК-4; УК-5; УК-6; УК-7; УК-8; УК-9; УК-10; УК-11; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ОПК-6
Б1.О.01	Философия	УК-1; УК-5
Б1.О.02	Иностранный язык	УК-4
Б1.О.03	История (история России, всеобщая история)	УК-5
Б1.О.04	Русский язык и культура речи	УК-4
Б1.О.05	Управление проектами	УК-2
Б1.О.06	Лидерство и командообразование	УК-3
Б1.О.07	Самоменеджмент	УК-6
Б1.О.08	Безопасность жизнедеятельности	УК-8
Б1.О.09	Основы дефектологии и инклюзивные практики	УК-9
Б1.О.10	Основы экономики и финансовой грамотности	УК-10
Б1.О.11	Право и антикоррупционное поведение	УК-11
Б1.О.12	Физическая культура и спорт	УК-7
Б1.О.13	Системы искусственного интеллекта	ОПК-6
Б1.О.14	Введение в информационные технологии	ОПК-6
Б1.О.15	Математика	ОПК-2
Б1.О.16	Деловые коммуникации	УК-4
Б1.О.17	Менеджмент	ОПК-4
Б1.О.18	Статистика	ОПК-2
Б1.О.19	Экономика торговых предприятий	ОПК-1
Б1.О.20	Анализ финансово-хозяйственной деятельности	ОПК-2
Б1.О.21	Микроэкономика	ОПК-1
Б1.О.22	Бухгалтерский учет в торговле	ОПК-2
Б1.О.23	Цифровая экономика	ОПК-6
Б1.О.24	Риски в торговой деятельности	ОПК-4
Б1.О.25	Организация и техника внешнеторговых операций	ОПК-3
Б1.О.26	Интернет-маркетинг	ОПК-5
Б1.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений	УК-7; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4
Б1.В.01	Маркетинг/ Маркетинг/ https://online.hse.ru/online	ПК-1
Б1.В.02	Товароведение потребительских товаров	ПК-2
Б1.В.03	Логистика	ПК-2
Б1.В.04	Управление товарным ассортиментом	ПК-2
Б1.В.05	Мерчендайзинг	ПК-2
Б1.В.06	Маркетинговые коммуникации в торговле	ПК-1

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ КОМПЕТЕНЦИ

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1.В.07	Организация, технология и дизайн предприятий торговли	ПК-2
Б1.В.08	CRM-технологии в торговле	ПК-3
Б1.В.09	Digital-маркетинг	ПК-3
Б1.В.10	Маркетинговые исследования рынка	ПК-1
Б1.В.11	Коммерческая деятельность	ПК-2
Б1.В.12	Организация маркетинга в торговой деятельности	ПК-1
Б1.В.13	Бенчмаркинг	ПК-3
Б1.В.14	Междисциплинарный проект "Маркетинговый анализ тенденций и перспектив развития конъюнктуры рынка"	ПК-1; ПК-4
Б1.В.ДВ.01	Элективные дисциплины по физической культуре и спорту	УК-7
Б1.В.ДВ.01.01	Общая физическая подготовка	УК-7
Б1.В.ДВ.01.02	Легкая атлетика	УК-7
Б1.В.ДВ.01.03	Гимнастика	УК-7
Б1.В.ДВ.01.04	Волейбол	УК-7
Б1.В.ДВ.01.05	Баскетбол	УК-7
Б1.В.ДВ.01.06	Футбол	УК-7
Б1.В.ДВ.01.07	Настольный теннис	УК-7
Б1.В.ДВ.01.08	Бадминтон	УК-7
Б1.В.ДВ.01.09	Атлетическая гимнастика	УК-7
Б1.В.ДВ.02	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.02	ПК-3
Б1.В.ДВ.02.01	Цифровая торговля и маркетплейсы	ПК-3
Б1.В.ДВ.02.02	Дистанционная торговля	ПК-4
Б1.В.ДВ.03	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.03	ПК-3
Б1.В.ДВ.03.01	SMM и маркетинг влияния	ПК-3
Б1.В.ДВ.03.02	Стратегический маркетинг	ПК-4
Б1.В.ДВ.04	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.04	ПК-1
Б1.В.ДВ.04.01	Рекламное дело	ПК-1
Б1.В.ДВ.04.02	Ивент-маркетинг	ПК-4
Б1.В.ДВ.05	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.05	ПК-2
Б1.В.ДВ.05.01	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия	ПК-2
Б1.В.ДВ.05.02	Управление качеством товаров и услуг	ПК-2
Б2	Практика	ОПК-2; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4
Б2.О	Обязательная часть	ОПК-2; ОПК-5; ПК-3
Б2.О.01	Учебная практика	ОПК-2; ОПК-5; ПК-3
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	ОПК-2; ОПК-5; ПК-3

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ КОМПЕТЕНЦИИ

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б2.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений	ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4
Б2.В.01	Производственная практика	ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	ПК-1; ПК-2
Б2.В.01.02(Пд)	Преддипломная практика	ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4
Б3	Государственная итоговая аттестация	УК-1; УК-2; УК-3; УК-4; УК-5; УК-6; УК-7; УК-8; УК-9; УК-10; УК-11; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ОПК-6; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	УК-1; УК-2; УК-3; УК-4; УК-5; УК-6; УК-7; УК-8; УК-9; УК-10; УК-11; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ОПК-6; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4
ФТД	Факультативные дисциплины	УК-5; УК-10; ОПК-1; ОПК-4; ПК-4
ФТД.01	Противодействие религиозно-политическому экстремизму	УК-5
ФТД.02	Инновационные технологии в торговле	ПК-4
ФТД.03	Исламские финансы	УК-10; ОПК-4
ФТД.04	Устойчивое развитие экономики	ОПК-1

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

1. Элективные дисциплины по физической культуре и спорту реализуются в порядке, установленном ДГУНХ. Перечень элективных дисциплин по физической культуре и спорту и порядок их выбора обучающимися регламентируется Положением о порядке реализации дисциплин по физической культуре и спорту по образовательным программам высшего образования - программам бакалавриата.

2. Ознакомительная практика проводится в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками ДГУНХ и (или) лицами, привлекаемыми ДГУНХ к реализации образовательной программы на иных условиях. 108 часов распределяются следующим образом: 96 часов проводятся по расписанию учебной практики (8 ч.* 6 дней * 2 недели) и 12 часов - групповые консультации по 2 часа в день на второй неделе этой практики.