

ДАГЕСТАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА

КАФЕДРА «ФИНАНСЫ И КРЕДИТ»

«ФИНАНСЫ И ГОСУДАРСТВО»

**Сборник материалов
VIII Международной научно – практической конференции
10 февраля 2024 года**



Махачкала – 2024

ДАГЕСТАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА

«ФИНАНСЫ И ГОСУДАРСТВО»

*Материалы VIII Международной
научно - практической конференции*
Сборник научных статей

(10 февраля 2024 г.)

УДК 336
ББК 65.26
Ф59

Финансы и государство // Сборник научных статей VIII Международной научно-практической конференции (Махачкала, 10 февраля 2024 года.) – Махачкала: ДГУНХ, 2024. 433 с.

**Ответственные
редакторы:**

Аджаматова Д.С., к.э.н., доцент, заведующая кафедрой «Финансы и кредит» ДГУНХ

Халимбекова А.М., к.э.н., доцент, доцент кафедры «Финансы и кредит» ДГУНХ

Кремлева В.В., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ДГУНХ

Магомедова П.А., к.э.н., доцент, доцент кафедры «Финансы и кредит» ДГУНХ

Гаджимурадова Л.А., к.э.н., доцент, доцент кафедры «Финансы и кредит» ДГУНХ

Мусакаев Ш.А., старший преподаватель кафедры «Финансы и кредит» ДГУНХ

В сборнике представлены научные статьи экономистов Дагестанского государственного университета народного хозяйства и других вузов России и ближнего зарубежья. Этот выпуск продолжает серию публикаций научных работ. Статьи посвящены проблемам и перспективам развития экономики, проблемам реформирования бухгалтерского учёта и системы налогообложения, управлению финансированием и кредитованием учреждений в условиях кризиса, современному менеджменту и его функциональной сфере. Важнейшими задачами конференции и настоящего издания являются обмен актуальной информацией, активизация исследовательской работы ученых, практиков, интеграция научного сообщества.

Материалы отражают независимые точки зрения авторов по различным аспектам современных проблем развития финансовой сферы, которые не всегда могут совпадать с позицией организаторов конференции. Материалы сборника предназначены для практиков научных сотрудников и преподавателей в области финансов.

ISBN 978-5-907837-41-6

Ответственность за содержание научной статьи несёт автор (авторы).

© *ДАГЕСТАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА, 2024.
© Оформлене.ИП Тагиев Р.Х., 2024.*

ОГЛАВЛЕНИЕ

1. Бучаев Г.А. д.э.н., профессор, академик Финансовая поддержка предпринимательства, основа развития бизнеса	7
2. Абакарова Р.Ш. О проблемах плоской шкалы НДФЛ и возможностях перехода на прогрессивное налогообложение	15
3. Аджаматова Д.С. Налоговая реконструкция при расчете доначислений по налогам	17
4. Аджаматова Д.С. Компоненты системы управления качеством аудиторских услуг в аудиторской организации	19
5. Аджаматова Д.С. Порядок возврата излишне удержанного налога при выплате дивидендов резидентам.....	22
6. Аджиева С.А. Сравнительный анализ социально-экономических показателей развития Республики Дагестан	24
7. Алиева З.Б., Капланова Х.М. Местный бюджет как основа организации муниципальных финансов ..	28
8. Алиева З.Б., Солтанахмедов Х.Ю. Негосударственные пенсионные фонды: анализ деятельности, проблемы и варианты модернизации.....	33
9. Ашурбекова З.Н. Основные направления развития Фонда обязательного медицинского страхования в РФ в 2024 г., проблемы и перспективы его развития	40
10. Ашурбекова З.Н. Причины и последствия изменения размера ключевой ставки ЦБ РФ в 2023 г. и перспективы изменения в 2024 г	43
11. Вагабова Д.С. Изменения в контрольных соотношениях для уведомления об исчисленных налогах ..	46
12. Вагабова Д.С. Развитие теории аудита в условиях кризиса аудиторской деятельности.....	49
13. Гаджимурадова Л.А. Зеленая экономика как тренд развитой экономики	52
14. Гаджимурадова Л.А. Роль национальных проектов в развитии экономики.....	53
15. Гаджимурадова Л.А. Изменения порядка составления, утверждения и ведения бюджетных смет.....	55
16. Гаджимурадова Л.А. Изменения в системе внутреннего контроля рисков финансовой безопасности предприятий	58
17. Гасанова Д.Б. Временный порядок осуществления прав акционера (участника) контролирующим лицом.....	61
18. Гасанова Д.Б. Единая цифровая методологическая модель для проведения налогового мониторинга .	64
19. Гасанова Д.Б. Изменения осуществления налогового учета нематериальных активов	66
20. Гитинова К.Г. Нюансы принятия отчетов в налоговых органах	67
21. Залибекова Д.З., Бучаева С.А. Проблемы налогообложение малого и среднего бизнеса в России:	
22. пути их решения.....	70
23. Кремлева В.В. Внутренний финансовый контроль дебиторской задолженности в рамках мониторинга	73
24. Кремлева В.В. Финансовый контроль за управленческими расходами учреждения, осуществляемый налоговыми органами.....	76
25. Курбанов М.Н., Алиева З.Б. Возможности и риски внедрения цифровых технологий в банковскую деятельность	78
26. Курбанова У.А. Пути проведения сверки с Инспекциями Федеральной налоговой службы России по налоговым платежам.....	81
27. Курбанова У.А. Небанки: их отличие от традиционных банков	83
28. Курбанова У.А. Приоритетные отрасли для инвестирования в Республике Дагестан.....	87
29. Кутаева Р.А. Малый бизнес в условиях современных вызовов: состояние, проблемы и факторы развития	90
30. Магомедова П.А. Механизм работы единого социального фонда	93
31. Магомедова П.А. Факторы, препятствующие эффективному развитию финансового рынка России ..	96
32. Магомедова П.А. Особенности работы негосударственных пенсионных фондов в РФ	98
33. Магомедова П.Н. Особенности формирования и функционирования муниципальных финансов	102
34. Мазаева Э.З., Алиева З.Б. Инструменты денежно-кредитной политики Банка России и направления совершенствования банковской деятельности как основные драйверы экономического роста.....	105
35. Мусаева С.М. Исследование внутренних и внешних факторов, влияющих на финансовую устойчивость компании	113
36. Мусаева С.М. Особенности управления дебиторской задолженностью в условиях экономической нестабильности	115
37. Мусакаев Ш.А. Агропромышленный комплекс условиях санкционного давления: проблемы и перспективы	117
38. Мусакаев Ш.А. Роль российских компаний на мировом продовольственном рынке	120
39. Османова Х.О., Ашурбекова З.Н. Меры государственной поддержки семьям с детьми.....	122

40. Османова Х.О., Ашурбекова З.Н. Особенности региональной социальной политики РФ (на примере Республики Дагестан).....	125
41. Рабаданова М.А., Алиева З.Б. Роль кредита в стимулировании роста экономики и поддержании финансовой стабильности.....	127
42. Расулова З.Д. Совершенствование вето налога на доходы физических лиц в Российской Федерации.....	131
43. Салимова Г.А. Новые законы, которые повлияют на уровень жизни и экономическое положение россиян в 2024 году.....	133
44. Тажудинова Д. А. Дополнительные мероприятия налогового контроля: плюсы и минусы.....	136
45. Тажудинова Д.А., Биймурзаева Д.М. Цифровой рубль: преимущества и недостатки применения новой денежной.....	139
46. Тажудинова Д.А., Капланова Х.М. Особенности социальной политики России.....	142
47. Убайдулаева М. Т., Мусаева С. М. Крипторынок в глобальном контексте: проблемы и перспективы.....	145
48. Халимбекова А. М. Новые пути внедрения цифровых платформ и методов оценки кредитоспособности.....	148
49. Шахбанова А.М., Османова Х.О. Изменения в сфере налогового контроля за соответствием цен в сделках рыночному уровню.....	150
50. Шахбанова А.М., Шарифова К.З. Новый порядок размещения аудиторского заключения по консолидированной отчетности.....	155
51. Юсупова Д.Н. Финансовая система РФ и ее развитие в современных условиях.....	157
52. Гираев В.К. Анализ и оценка практики налогообложения самозанятых граждан в Республике Дагестан.....	159
53. Маммаев Р.А. Некоторые проблемы формирования структуры инвестиций в промышленность Республики Дагестан.....	163
54. Абукарова М.У. К вопросу о внешнеэкономической деятельности: теоретические и практические аспекты.....	164
55. Абукарова М.У. Налоговая политика - фактор роста экономики государства.....	166
56. Алиханова Р.А., Кутаева Х.Ш. Основные проблемы развития и привлечения финансов в промышленный сектор.....	169
57. Амирханов Ш.Э., Шахбанова А. М. Новые поправки в Налоговый кодекс, внесенные Правительством РФ.....	172
58. Амирханов Ш.Э., Шахбанова А.М. Финансовый контроль за закупками у единственного поставщика в рамках закона № 223-ФЗ.....	173
59. Асадулаева Ш.Р. Международные валютные отношения. Валютное законодательство и внешнеэкономическая деятельность.....	177
60. Асадулаева Ш.Р. Налоговое регулирование и налоговая политика.....	179
61. Асадулаева Ш.Р. Новые валюты: как цифровизация меняет восприятие денег.....	182
62. Гаджиева А.Р. Страхование в цифровую эпоху: плюсы и минусы.....	184
63. Гаджиева А.Р. Содержание и значение внебюджетных фондов.....	186
64. Гаджиева А.Р. Налоговый спор и применение медиативного метода для его решения.....	189
65. Гаджиева М.А. О сущности понятия «Региональная налоговая безопасность».....	191
66. Ибрагимова Х.А. Особенности проблем аудиторского рынка.....	193
67. Ибрагимова Х.А. Мошенничество путем фальсификации документов как финансовая преступность.....	195
68. Ибрагимова Х.А. Особенности современной экономической преступности.....	197
69. Ирагелова У.А. Пути повышения эффективности управления потоками денежных средств предприятия.....	200
70. Касимова Д.М. Применение различных подходов и методов анализа при формировании финансовой стратегии организации.....	202
71. Курбанова З.З. Налог на доходы физических лиц: сравнительный анализ с зарубежным законодательством.....	205
72. Литовченко О.В., Булатов М.М. Бухгалтерский учет криптовалюты.....	208
73. Мусаев Т.К. Финансовый контроль затрат как инструмент устойчивого развития предприятия.....	210
74. Омарова Н.К. Бухгалтерский учет и анализ рисков: как правильно оценить и управлять рисками в бизнесе.....	214
75. Рабаданова Ж.Б. Анализ «безбанкротного» состояния предприятий в 2022-2023гг.....	216
76. Рабаданова Ж.Б. Значимость бухгалтерского учета в развитии малого и среднего предпринимательства.....	218
77. Рабаданова Ж.Б. Налоговая культура как элемент налоговой системы страны.....	222

78. Салахова Г.И., Ибрагимова Х.А. Экономические преступления в России и за рубежом: сравнительный анализ.....	224
79. Султанова Э.А. Пути управления качеством аудита бухгалтерской отчетности.....	227
80. Султанова Э.А. Особенности бухгалтерского учета операций по аренде основных средств.....	230
81. Цахаева Д.А. Нюансы деятельности бухгалтера организации	234
82. Цахаева Д.А. Особые правила вычета налога на добавленную стоимость по основным средствам ...	237
83. Абдугурапов Ж.Н. Совершенствование международного сотрудничества в области налогообложения в условиях глобализации	239
84. Агаев Р.Ш., Пономарева И. А. Экологические инвестиции: правовые аспекты и механизмы финансирования.....	243
85. Азимова Ф.М. Актуальные аспекты финансовой поддержки развития малого предпринимательства в Республике Узбекистан.....	246
86. Айдинян Д.А., Хасанова Г. Б. Барьерная экономика: вызовы и перспективы	250
87. Аламшоева М.М., Аламшоева М.М., Каландаршоев С.С., Кадыров Дж.А. Состояние и развитие финансирование образования Республике Таджикистан	253
88. Арзуманян С.Ю. Денежно-кредитная политика Центрального банка Узбекистана в условиях нестабильной экономики	255
89. Ахмедов И.Г. Деятельность финансовых институтов в условиях работы под санкциями	258
90. Бельская Е.А. Стратегические направления модернизации налоговой политики РФ.....	260
91. Бурима Л.Я. Зеленые» финансовые инструменты стимулирования и развития бизнеса в Республике Беларусь	262
92. Бирюкова Е.Р, Прохорова Н.Е., Дудина О.И. Использование нейросетей в финансово – экономической деятельности	267
93. Воронежская Л.Г. Совершенствование финансирования и регулирования вопросов бедности и экономического неравенства в Республике Беларусь с учетом зарубежного опыта	270
94. Воронин С.А. Сокращение выбросов парниковых газов в Республике Узбекистан на основе формирования рынка квот.....	273
95. Герасимова В.Г., Кузьменкова Н.С. Налог на прибыль и НДС: актуальные изменения в налоговой политике.....	276
96. Давлетшина А.З., Ерина Т.В., Нагуманова Р.В. Блокчейн и цифровые активы: понятие, классификация, риски оценки и отражение в отчетности компаний.....	278
97. Дергачёва Т.А. Инвестиционный потенциал и факторы развития электротехнической промышленности Республики Узбекистан	283
98. Жильцова К.И. Методы оценки эффективности управления банком и их совершенствование.....	287
99. Жуковский К.В. Проблемы оценки IT-стартапов на ранней стадии	290
100. Ибрагимова А.М., Пчельникова А.Н., Ковалева Э.Р. Цифровое кредитование и его регулирование .	294
101. Костина О.И., Кузина Н.С. Управление качеством регионального бюджета в обеспечении экономической безопасности (на Примере Калужской области безопасности	297
102. Карабаева Г.Ш. Вопросы инновационного развития машиностроения в обеспечении устойчивого экономического роста	302
103. Ковалева Э.Р., Рысаев Д.А., Шайхутдинова А.Р. Перспективы внедрения принципов исламского банкинга как метод стимулирования развития малого и среднего бизнеса (на примере Республики Татарстан).	304
104. Конькова С.Г., Кунин В.А. Анализ барьеров адекватной оценки дебиторской задолженности в текущей экономической ситуации	307
105. Кузнецова И.А. О взыскании убытков из-за срыва переговоров.....	309
106. Кульментьева Г.И. Оценка налоговой нагрузки российских организаций как инструмент управления налоговой системой	311
107. Кушнир И.Н., Манжула Т.Ю., Манжула И.А. Налоговая политика в системе государственного регулирования экономики	315
108. Лойко А.С., Стрижевич А.С. Финансовая грамотность Республики Беларусь	319
109. Маматкулов Ш.Х. Государственный бюджет и вопросы регулирования экономики республики Узбекистан	323
110. Манушин Д.В. Анализ и управление оборонно-промышленным комплексом России, санкциями и сценариями специальной военной операции на Украине	325
111. Мусабеков Д.Х. Совершенствование банковской системы Республики Узбекистан и механизмы регулирования их деятельности	330
112. Мухыева Я.П, Шеремета С.В. Финансовая устойчивость как фактор налоговой дисциплины в условиях цифровой экономики	333

113. Недведцкий В. М. Тарифная политика как источник развития и улучшения результатов деятельности естественных монополий	337
114. Николаевский В.В. Финансовая инженерия и когнитивный подход к финансовой деятельности и подготовке специалистов.....	340
115. Новикова Н.Ю. О комплексном подходе к оценке кредитоспособности корпоративного заемщика коммерческого банка	345
116. Окишева Н.К., Бубнов В.А. Влияние ЕНП на налоговый потенциал региона.....	347
117. Панфилова Е.С. Меры государственной поддержки компаний металлургического сектора экономики Российской Федерации	351
118. Прошкин Д.М., Синцова Е.А. Понятие цифрового рубля в России	353
119. Пяткин Р.А., Липницкая В.В. Перспективы развития цифровой экономики в Республике Беларусь .	356
120. Рогачев К. Е., Дудина О. И., Кремлева В.В. Перспективы развития криптовалют в Российской Федерации в условиях экономических санкций	359
121. Розанова Л.И. Эффективность экономической политики в обеспечении социальной устойчивости к внешним вызовам	361
122. Романюк Н.В., Матвеева А.А. Анализ состояния электроэнергетической отрасли России	363
123. Румянцев В.А., Гончарик Н.В. Возможности дедолларизации внешнеэкономической деятельности Беларуси посредством участия в ШОС.....	367
124. Рыжова М. А., Коротких Ю. С. Финансовые механизмы выравнивания бюджетной обеспеченности регионов и муниципальных образований. Мировая практика.	370
125. Рябчикова Н.Н. Инвестиционная привлекательность интеграции аддитивных технологий в процесс функционирования агропромышленного кластера.....	373
126. Савкина А.А., Таенчук Я.Ю. Региональная политика поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства (на примере Калужской области).....	376
127. Саидова С. А. Финансовые инструменты стимулирования и развития женского предпринимательства в Узбекистане.....	378
128. Саттарова Б.Ш. Инновационный подход внедрения исламского банкинга в финансовые структуры Узбекистана: от вызовов к возможностям.....	381
129. Скорнякова А.А., Аветисян С.А., Синявская Д.Д. Особенности учета транспортных расходов в сфере туризма.....	385
130. Соколова М. А., Шкляева В.С., Платонова Н. А. Трансформационные изменения налогообложения в эпоху цифровизации: «цифровой налог» – российская и зарубежная практика	387
131. Стрижевич А.С. Факторы, влияющие на инфляционные ожидания	392
132. Талипова Н.Т., Брекалова А.М. Тенденции развития современной экономики в условиях внедрения инноваций	395
133. Тихонова Д.В., Джамбаева Э.Р., Гафурова Г.Т. Экономические аспекты развития прозрачной кухни в России	398
134. Ткаченко И.Н., Хе В.Х. Цифровое экономическое регулирование в системе экологической безопасности	402
135. Умарова Ш.А. Страховой рынок Узбекистана как индикатор финансовой стабильности	404
136. Халикова Э.А. Новая модель финансирования бизнеса в условиях ESG-повестки	407
137. Шабан Е.Д. Валютная политика стран ЕАЭС в современных условиях развития мировой экономики: теоретико-методологические и практические аспекты	409
138. Шахбанова И.К., Кутаева Х.Ш. Денежно - кредитная политика ЦБ и её влияние на экономику	413
139. Шулейко О.Л. Бюджетные вызовы, риски и угрозы экономической безопасности Республики Беларусь.....	416
140. Юлдашева С. Ш. Анализ и оценка конкурентной стратегии коммерческого банка.....	419
141. Якупова Р. Р., Петрова Е. А. Анализ финансово-экономического состояния страховой отрасли России.....	422
142. Янковская Д. Г., Нагимова З.Н. Совершенствование экономического стимулирования предпринимательской деятельности в Республике Татарстан	425
143. Saydullaev Sh. Central Asia: Why don't countries turn green from "green bonds"?	428
144. Valiev Sh. E. Assessment of the influence of the "cost disease" factor in the financing of the costs of higher education institutions in Uzbekistan.....	432

Бучаев Г.А. д.э.н., профессор, академик, Дагестанский государственный университета народного хозяйства, г. Махачкала

ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА, ОСНОВА РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА

E-mail: buchaevgamid@yandex.ru

Аннотация

В исследовании в отличие от известных научных работ автор уделяет особое внимание состоянию развития малого и среднего предпринимательства (МСП) в России и Дагестане. Автором даются практические предложения по дальнейшему развитию МСП, пути решения проблем развития МСП, обосновывается необходимость Господдержки МСП, как важной составляющей экономики страны.

Введение

Всё в жизни начинается с малого – сама жизнь человеческая, производство, поиск средств существования, вся структура обитания человека, даже и общественно-политические события.

И бизнес свой, своё дело всегда следует начинать с малого, даже если бизнесмен владеет достаточными финансовыми средствами, базой для работы и трудовыми ресурсами.

Рынок насыщен товарами, не только российского, но и мирового производства. Человеку, обществу в жизни нужны сотни миллионов товаров – начиная от иголки, кончая самолётами, спутниками.

Состояние и развитие малого и среднего предпринимательства (МСП)

В МСП Дагестана к началу 2023г. трудились около 315 тыс. человек.

Самозанятых в Дагестане по данным Росстата РФ более 220 тыс. человек. К концу 2022г. в Дагестане по данным Дагстата и Агентства по предпринимательству РД были зарегистрированы около 43,0 тыс. субъектов МСП, из них 10,4 тысяч – юридические лица, а остальные индивидуальные предприниматели. 76% субъектов МСП в Дагестане это микропредприятия, где в среднем занят 1 работник.

МСП по отраслям в Дагестане распределено: в торговле – 24,0%, строительстве – 23,0%; в производстве – 19,0%.

Количество субъектов МСП в Дагестане на начало июня 2023г. в расчете на 10 тыс.чел. населения составляло 151 ед., а в среднем по СКФО – 220 ед., по России – 420, т.е. показатель по Дагестану самый низкий в России. Надо принять меры по увеличению количества МСП в республике.

В 2022г. в России работников МСП увеличилось на 3 млн. человек и к концу 2022г. их количество дошло до 29 млн.чел., против 25,5 – в начале 2022г. Это почти 39% всех занятых людей в экономике России.

По данным Росстата с середины 2022г. в России началось снижение деловой активности населения, выручки, и сокращение персонала МСП. Государственная поддержка МСП не оказала ощутимую помощь ему. Десятки разработанных мер по оказанию помощи МСП не дали желаемого эффекта.

МСП нуждается в льготных, длинных кредитах на своё развитие, особенно в сфере АПК, услуг, торговли, туризма. В грантах нуждаются молодые, начинающие бизнесмены. Производительность труда и возможности роста среднего бизнеса всегда выше, чем у малого бизнеса, т.к. у них материально-техническая база лучше. Для МСП следует снизить ставки аренды помещений.

Раньше в торговле МСП занимало высокие позиции, в последние годы эта сфера мало интересует МСП, они идут в АПК, туризм, строительство, производство. Сетевые фирмы, супермаркеты явно вытесняют МСП из сферы торговли. Но, крупные торговые фирмы в малые поселения не придут и здесь рынок займёт только МСП. Около 80% картофеля, овощей, мяса, плодов, ягод производят ЛПХ. Их продукцию должны закупать МСП и пустить в оборот. Здесь важна кооперация МСП и мелких производителей населения, о чём мы достаточно предложений давали в прежних своих работах.

Господдержка МСП

Выступая на Петербургском Международном экономическом форуме (ПМЭФ) в Санкт-Петербурге Президент России В.Путин 16 июня 2023г. особо остановился о необходимости господдержки малого бизнеса. О российском бизнесе сегодня и перспективах его развития он сказал: «Одно из важных направлений развития экономики – расширение предпринимательской активности и поддержка отечественного бизнеса». Предложил объявить амнистию для бизнеса по вынужденным валютным нарушениям в период моратория на наказания. Сам мораторий продлевается на 2024 год. Президент отметил, что такое решение вызвано поведением западных контрагентов, для которых нарушение обязательств стало привычной практикой. Предложено – ограничение проверок и других контрольных мероприятий. «Если бизнес не связан с высокими рисками причинения вреда гражданам и окружающей среде, то его вообще не должны проверять ни в плановом порядке, ни во внеплановом». Он предложил, как минимум в два раза повысить поро-

ги крупного и особо крупного имущественного ущерба по нескольким уголовным статьям. Президент остановился на рисках для российского бизнеса за рубежом в связи с санкциями Запада и указал на заморозку российских активов. «В нарушение всех норм собственного и международного законодательства – разбой – просто закрыли, отобрали и даже не объясняют почему, даже и разговаривать не хотят. Удивительно просто, средневековые какое-то». Он призвал российский бизнес вкладывать деньги здесь в России – это надёжно, и средства будут активно работать в стране, на пользу российских граждан. Путин поручил правительству ускорить возвращение активов в российскую юрисдикцию. «В том числе упростить процедуру перехода бизнеса в Россию и регистрацию в специальных административных районах в тех случаях, когда такой переезд, образно говоря, блокируется зарубежной стороной».

В Дагестане в рамках Национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» разработаны 3 региональных проекта.

Так, на 2022г. бюджет проекта составлял 176,44 млн.рублей, в т.ч. из федерального бюджета 174,3 млн.рублей. По данным «Центра поддержки предпринимательства Дагестана» в 2022г. 341 субъекту МСП были оказаны услуги. Фермерам Дагестана были представлены 16 грантов, СПОКам 15 субсидий. Фондом микрофинансирования Дагестана и лизинга в 2022г. было выдано МСП микрозаймов на 422,0 млн.руб., в т.ч. начинающим бизнесменам на 58,0 млн.руб. Не следует жалеть денег на развитие МСП в АПК, особенно, в горной части Дагестана, где фермеры трудятся в тяжелых горных условиях.

В 2022г. около 220 заявителей – фермеров получили выплаты – субсидии по программе развития гор в Дагестане, разработанной в 2019г. Правительством Дагестана.

Цель программы - максимально использовать потенциал горных территорий в их развитии, сохранить численность населения горных районов, сокращение миграции населения. Безработица в горных районах дважды превышает показатели по Дагестану в целом. Практически рабочие места есть только в социальных учреждениях – больницах, школах и в рай (гор) администрациях и муниципалитетах. Много народу стихийно переселяются на плоскость. Правительство Дагестана субсидии выделяет ИП, ЛПХ, и КФХ, расположенным на высоте более 500 метров над уровнем моря. Горные территории в Дагестане занимают около 45% всей площади Дагестана, где размещены 1200 населённых пунктов.

Начиная с 2019г. МСП в Дагестане ежегодно получали по 360,0 млн.руб. через: «Фонд микрофинансирования», «Фонд содействия кредитования субъектов МСП», «Центр поддержки МСП», «Центр поддержки экспорта», «Учебно-производственный комбинат» и различные бизнес-инкубаторы. Считаем, что такое различное количество кредиторов вредны. Желательно все средства Дагестана на эти цели концентрировать в одном ведомстве и Правительству Дагестана установить жёсткий контроль и подвести итоги отдачи. При этом исключить коррупцию при распределении средств.

Руководство Республики Дагестан в последние годы оказывает всевозрастающую помощь МСП в его развитии. Так, 27 июня 2023г. Народное Собрание Республики Дагестан специально обсудило и приняло Закон Республики Дагестан «О развитии малого и среднего предпринимательства в Республике Дагестан», где Законом «регулируются отношения, возникающие между органами Госвласти Республики Дагестан и органами местного самоуправления муниципальных образований Республики Дагестан, юридическими и физическими лицами в сфере развития МСП в РД». Законом определены виды и формы Господдержки МСП, принципы Господдержки в развитии МСП. Основная цель закона – обеспечение благоприятных условий для развития МСП, увеличение количества их, определение механизма финансовой поддержки, доступа МСП к Госимуществу, обеспечение занятости населения. Указанным законом учтены и повышены полномочия органов Госвласти РД по вопросам развития МСП, особенно, Правительства РД. Законом определена инфраструктура поддержки субъектов МСП – центры развития МСП, фонды поддержки МСП, техно и научные парки, учебно-деловые и консалтинговые центры, промышленные центры. Законом утверждены формы поддержки субъектов МСП: финансовая, имущественная, правовая, в сфере образования, промышленности, АПК, ЖКХ, в области художественных промыслов. Финансовая поддержка субъектов МСП оказывается в виде: субсидий, инвестиций из бюджета и др. Имущественная поддержка субъектов МСП оказывается в виде: оказания имущественной поддержки (в основном, помещениями) в виде передачи во владение в пользование госимущества (земельных участков, зданий, строений, сооружений, оборудования, машин, транспорта) безвозмездно или на льготных условиях.

Чем заниматься МСП

Отраслей, где МСП может заниматься - тысячи, в каждом регионе они различаются, зависит от истории традиций, обычаев, мастерства народа. Даже в одной республике как Дагестан, почти каждое село имеет своих традиционных мастеров, поколений, когда даже национальности отличаются друг от друга своим мастерством – кубачинцы, балхарцы, табасаранцы, гоцатлинцы, унцукульцы, рахатинцы и т.д.

В Дагестане очень прочные семейные отношения, семейный бизнес достиг неожиданных успехов. Семейный бизнес, где занята вся семья кроме производства, получения доходов, имеет огромное воспитательное значение, воспитывая молодежь в любви к земле, труду. Мы в работе несколько раз указывали о том, что почти 90% сельхоз продукции в Дагестане производится в семьях, в частном секторе, в ИП, ЛПХ, КФХ.

В Дагестане есть КФХ, имеющие тысячи гектаров земель, содержащие несколько сотен голов крупного скота, несколько тысяч МРС, производящие в большом объеме мясо-молочную продукцию. Следует распространить опыт их работы, поддержать их, оказать им помощь.

К первому января 2023г. в Дагестане количество КФХ стало 3850 ед.

После начала СВО потребности в работе МСП резко увеличились – на шитье одежды, обуви. До 1992г., до развала СССР во всех 11 городах Дагестана, районах работали десятки мясокомбинатов, горпищеккомбинатов, 46 консервных заводов, десятков обувных и швейных фабрик. Их всех распродали, раздали за копейки в период приватизации. Сегодня появилось 2-3 предприятия, в т.ч. 2 частных обувные фабрики.

Отраслей, точек приложений МСП в регионе тысячи. Многие давно нашли своё любимое дело, совершенствуют свой бизнес, некоторые объединились.

Достаточно и новых разработок, проектов, которые не могут реализоваться и претворятся в жизнь по разным причинам. Основная причина - нехватка финансов и нежелание производства внедрять на предприятиях многие разработки умных, талантливых, предпринимателей. Таких проектов уйма.

Один пример. Всем известно, какие проблемы стоят в уборке и переработке мусора в республике. Сбор мусора – тяжелейшая оргработа, а переработка – очень затратные проекты. Не решая проблемы с мусором невозможно наводить порядок в экономике.

Известный в Дагестане новатор Надир Гасанов разработал предложения по борьбе с мусорными свалками. Дожди смывают мусор в реки, воды которых попадают в водохранилища, воду из которых пьёт население. Руководство РД уделяет серьёзное внимание решению указанной проблемы. В Дагестане разработаны проекты 3 полигонов для утилизации мусора, один из которых будет размещен недалеко от Махачкалы в Кумторкалинском районе. Н.Гасанов разработал специальные пятикубовые печи для утилизации пластика и другого твёрдого мусора с более высоким качеством, чем китайские, объемом 3 куба, которые стоят 2,7 млрд рублей. За 2,7 млрд рублей многие дельцы в Китае покупают трех кубовую печь, а Н.Гасанов предлагает за эту же сумму 5 кубовую печь. Не секрет, что многие, покупая импортные технологии зарубежом значительно повышают их цены в России, увеличивая свои доходы. Свою печь изобрел Н.Гасанов сам. Первый образец объемом 16 кубических метров он продал Казахстану и с 2014г. он выполняет заказы Казахстана, живя в Дагестане с 2014г., переехав из Владимирской области.

Печи Н.Гасанова признаны всеми, кроме Дагестана, они очень подходят для утилизации мусора. Печи Н.Гасанова не дымят и в атмосферу ничего не выбрасывают, т.к. работают без доступа кислорода. Обычные мусоросжигательные заводы дымят, отравляя все кругом. Для районов Дагестана, где проживают до 30 тыс. чел. достаточно 5-6 ед. 30 кубовых печей. Печи окупаются за 2 года. За счет тепла этих печей можно обогреть дома, теплицы, которые ежемесячно платят за газ около 1 млн рублей. На все тщательно выверенные расчеты Н.Гасанова в Дагестане он получил только 1 заказ от администрации села Старый Сивух, куда приезжают многие туристы, а все остальные заказы он получает от других регионов России. Таких примеров много. Следовало бы иметь ведомство, которое занималось бы внедрением в Дагестане таких перспективных «новинок» МСП.

Уход иностранных компаний из России и МСП

В последние годы роль малого и среднего бизнеса в экономике России увеличивается. Только госкомпании России закупили у МСП продукцию в 2021г. на 4,4 трлн. руб. и на 7 трлн. руб. в 2022г. (Российская газета от 02.06.2023г.)

В стране растет количество госкомпаний, которые заключают взаимные контракты с МСП по изготовлению и поставке изделий для компаний. Крупных заказчиков комиссий в России уже 12 тыс.ед., которые обязаны заключать контракты с МСП, им установлена квота на 25%. Эти меры помогут МСП больше зарабатывать. МБ нуждается в финансовых субсидиях, налоговых льготах, дешевых и длинных кредитах, запретах на проверки. Без партнерства МСП с госкомпаниями это невозможно. МСП следует ориентировать наряду потребностям населения, также и на созидание для госкомпаний.

МСП должны стать партнерами крупных фирм. Мелкие и крупные партнеры если будут работать совместно дадут большой эффект. В целях укреплений фирм нельзя допускать поглощения МСП крупными.

Это особенно опасно в АПК, когда крупные землевладельцы уже вытолкнули МСП на землю, стали латифундистами, что имеет место в Ростовской области, Краснодарском, Ставропольском краях сегодня. Если эти процессы не остановить, то умрут мелкие сельские поселения, жизнь многих из них и сегодня еле «дышит».

В Дагестане уже сегодня более 50 заброшенных сел, куда уже ходят туристы смотреть, как на Гамсутль. После распада СССР земли многие раздали в аренду на 49 лет, тысячами гектаров земель владеют некоторые дагестанцы, живя в Москве и в других районах. Предоставляя эти арендованные земли в субаренду зарабатывают, сидя дома.

МСП следует ориентировать на оказание услуг, поставку деталей, узлов необходимых крупным фирмам. Надо выращивать для крупного бизнеса поставщиков из МСП.

Партнерами крупных компаний МСП привлекает политика импортозамещения в России.

Большинство зарубежных компаний с 2022г. начали уход с рынка России. Освободились тысячи бизнес-точек. Они же, уходя из России, не увезли с собой материальную часть свою, созданную в России, а ищут выгодный сбыт покупателям. Например, «ИКЕЮ» выкупили россияне и компания сегодня успешно работает в руках российских бизнесменов.

Из 30 крупных зарубежных фирм 12 фирм в 2020г. ушли из России. (Российская газета, 11 октября 2022г.), а остальные 18 продолжают свою деятельность в России. Некоторые фирмы ищут внешних управляющих, как «Ашан» и другие крупные торговые компании. Многие крупные фирмы в АПК остались в России, владея сотнями тысяч га. земли, и они уже уходят с 2023г.

Приход отечественных бизнесменов на смену уходящим из России-это хорошие возможности развития МСП в России.

Из российского рынка за последние годы из-за санкций ушли иностранцы, более 200 тысяч человек россияне потеряли работу в них в 2023г. Их количество может составить 1 млн.чел. (Росс.газета, 22 июня 2022г.). Эти россияне вынуждены будут стать ИП или устроиться на работу в МСП.

Мы выше указали о необходимости привлечения МСП к деятельности крупных фирм, компаний. В Дагестане таких возможностей много - есть давно действующие предприятия, фирмы известные, новые, возникшие в последние годы.

В Дагестане уже утверждены новые инвестиционные проекты, которые с 2023г. начинают реализовываться. Планы их реализации выполняются, без сомнения. Свою деятельность они должны начинать совместно с МСП, как с помощниками своими.

Посмотрим, какие заметные, крупные инвестиционные проекты разработаны в Дагестане и идет их реализация с 2022-2023г. На Петербургском международном экономическом форуме (ПМЭФ) Дагестан презентовал наиболее перспективные, крупные проекты и заключил ряд соглашений с регионами, компаниями, партнерами по их реализации.

В ПМЭФ Дагестан заключил деловые соглашения с Белгородской, Новосибирской, Запорожской областями, Чувашской республикой, «Русгидро» по торговым, социальным, экономическим, культурным отношениям.

Со Сбербанком договорились о создании в Дагестане «Школы 21», где все желающие будут учиться в сфере ИТ. В Дагестане улучшается инвестиционный климат. Хорошо развивается морской порт и 48 крупных проектов. В Дагестане создаются хорошие условия для их реализации. В Сулейман-Стальском районе реализуются 3 проекта по строительству: молочной и животноводческой фермы на 6 тыс. голов м скота, где строится и гостиница. Компания «Алвиса лайн» в Дербенском районе строит виноградно-производственный комплекс.

В Кизилюртовском районе ООО «Дагмясо» в 2023г. начало строительство мясоперерабатывающего комбината. В последние годы в Дагестане мощное развитие получил разнообразный туризм. В 2023г. В Карабудахкентском районе началась реализация туристско-рекреационного комплекса «Каспий», началось строительство в Сулейман-Стальском районе подобного комплекса «Клуп Яр».

Огромные по объему проводятся работы по реализации Международного проекта «Север-Юг», который свяжет Россию со Средней, Восточной Азией, Европой, Ближним Востоком. Идет реконструкция Махачкалинского международного аэропорта и на эти цели аэропорту предусмотрены средства не более 130 млрд. руб. Уже сегодня в сентябре 2023г. ежедневно наш аэропорт принимает более 70 авиарейсов. Растет турпоток в Дагестане, их количество превышает уже 2 млн. человек-туристов в год.

В Дербентском районе началась реализация туристско-рекреационного комплекса-проекта «Каспийский прибрежный Кластер», Каспийского куратора «Каякент» и Всероссийского детского центра «Дагестан». Их реализация осуществляется совместно с АО «Кавказ РФ», который помогает Дагестану при составлении ПСД, бизнес-плана.

В Дагестане реализуется 14 проектов по импортозамещению в промышленности. Развивается: Стекольный Кластер СКФО, куда вошел и Дагестан, машиностроение, лифтостроение, КЭМЗ, завод Гаджиева, обувная отрасль, «Дагдизель» и др.

Без широкого развития МСП, особенно в АПК, их реализация и дальнейшее развитие невозможно. Совместная работа указанных проектов и МСП – это гарантия успеха в работе.

МСП в АПК

Без развития МСП в АПК, невозможно формировать конкурентную среду в АПК, обеспечить занятость сельского населения, повысить уровень жизни населения.

Сложен вопрос реализации продукции АПК, организации системы по пути «поле-прилавок и стол населения».

По производству овощей Дагестан опережает все регионы России, но в больших городах России, центре экологически чистых, дешевых дагестанских овощей днем не сыскать.

В Дагестане около 5,4 млн. голов МРС – это самое большое количество из российских регионов – это около 22% общероссийского поголовья овец и коз, 5% - поголовья КРС России, 6% коров, 28% вино-

градников, 6% садов. Дагестан производит 32% винограда России, 30% шерсти, 11% овощей, 11% риса России (Данные правительства Дагестана «Дагправда», 14 февраля 2023г.).

Общий объем валовой сельхозпродукции Дагестана в 2022г. составил 203 млрд. рублей. Дагестан в год производит 1,5 млн. тонн овощей, 370 тыс. тонн картофеля, 230 тыс. тонн плодов, 270 тыс. тонн винограда, 152 тыс. тонн мяса (в уб. весе), 940 тыс. тонн молока, 252 млн. штук куриного яйца.

Вся продукция АПК высококачественная, особенно-мясная. Дагестанская барашка-это бренд Дагестана. Экспорт баранины превышает 4 тысячи тонн в год. Производством сельхозпродукции в Дагестане занимаются около 450 тысяч хозяйств населения, 6 тысяч КФХ, 1 тысяча сельхозпредприятий, почти все они являются субъектами МСП на селе в Дагестане.

Выше приведенные данные свидетельствуют о большом значении МСП в развитии экономики региона, т.к. почти 96% всей сельхозпродукции производится в Дагестане в частном секторе, в разных его формах.

МСП – это ЛПХ, КФХ и ИП, которые нуждаются в господдержке, как и крупные компании. При поддержке государства доля отечественной продукции АПК выросли, много стало продукции ЛПХ и КФХ, работает схема поставок свежей продукции - «поле-прилавок».

92% продукции, поставляемой на прилавок в 2022г. в России – это российская продукция, т.е. поставщики на рынок продовольствия в России в основном отечественные резиденты, а импорт составляет около 6-9% в разных регионах.

Много свежей продукции на рынок поставляется от семейных производителей. Это овощная, кондитерская, молочная, мясная продукция.

Надо дать широкую дорогу свежей продукции с полей прямо на прилавки, особенно для овощей, фруктов. Здесь важна кооперация всех участников процесса, сокращая плечо доставки из поля на прилавок. Пора восстановить работу системы потребительской кооперации, особенно его структуру – заготовки.

При реализации продукции МСП в АПК сетевым компаниям нельзя делать большие наценки на цены производителей. Достаточно покрыть свои расходы и прибыль получать не более 5-7%, иначе фирмы потеряют своих поставщиков – производителей.

Туризм в Дагестане и роль МСП в его развитии

Дагестан – страна гор с особой географией – рядом Каспийское море с песчаными пляжами (мелкий песок), лечебная соленая морская вода. Каспийский берег Дагестана составляет 550 км, тысячи природных чудес, горы, около 5 тыс. рек, самый глубокий в мире и Европе Сулакский каньон, глубина Сулакского каньона 2 км, длина 53 км, фруктовые сады, овощные поля (ежегодный сбор овощей около 2 млн.тн.)

Дагестан может получить большие доходы от туризма, о чем Глава РД С.А. Меликов доложил В.В. Путину во время своей встречи с ним в Дербенте 28 июля 2023г. Многие государства мира от туризма получают до 40% дохода в своем валовом внутреннем продукте.

В последние годы на берегу Черного моря в Краснодарском крае стало тесно, а Каспийское песчаное побережье используется плохо. Нелегко и недешево ехать отдыхать в зарубежье. Этому мешает и сложная международная обстановка. Российские туристы в последние годы начали приезжать на отдых в Дагестан. Государство начало уделять большое внимание обустройству Каспийского берега Дагестана.

По данным Минтуризма РД в Дагестане в 2023г. побывало около 2 млн. туристов. Гендиректор Агентства стратегических инициатив С. Чуприна в беседе с В. Путиным сказала, что: «В Дагестане потрясающие маршруты, поддержанные Правительством РФ».

По данным Правительства Дагестана в туристической индустрии Дагестана в 2022г. было занято более 11 тыс. человек («Дагправда» 16 февраля 2023).

Явно не хватает персонала среднего звена, республика не готовит кадры для туристической отрасли. С 2023г. в ДГУНХ открыт новый специальный колледж по подготовке кадров - гидов среднего звена по поручению Главы РД С.А. Меликова.

Турпоток резко увеличил в Дагестане объем платных услуг. Здесь широкое поле для МСП. Объем платных услуг в Дагестане в 2022г. составил около 8 млрд. рублей. На стимулирование отрасли в 2022г. Минтуризму РД было выделено 278 млн. рублей, что в 30 раз больше, чем в 2021 году. Это свидетельствует об огромной поддержке отрасли Республикой Дагестан. Минтуризм РД с 2022г. выделял муниципалитетам спецсубсидии для реализации местных планов.

МСП всегда стремится получать больше доходов в сфере туризма и к, сожалению, цены оказываемых услуг растут из года в год. Развитие Каспийского кластера в Дагестане является крупным проектом.

Больше внимания будет уделено развитию всех составляющих туризма. Пример, будет введена гостиница 5 звезд «Отель Палас Дербент» на площади 1 га. с 200 номерами, бассейнами (крытыми, уличными), со спортивной инфраструктурой и т.д.

В Каякентском районе будет построен курорт «Каякент» и детский центр «Дагестан» (подобие «Артека», «Орленка»). Национально-туристический маршрут «Легенда Дагестана» включающий 17 точек – природных достопримечательностей Дагестана. Дагестан должен строить свою экономику так, чтобы от туризма получать доход, как многие государства мира, т.к. природа Дагестана – горы, море зовут тури-

стов. Летом 2023 года в Махачкалу в день прилетали более 70 авиарейсов, внутренних и международных.

В. Путин в Дербенте 16 июня 2023г. обсудил развитие внутреннего туризма в России и особо остановился на будущем развитии отрасли в Дагестане, где активно развивается внутренний туризм.

Президент сказал: «Мы приехали с коллегами именно в Дагестан, чтобы поговорить, что нужно делать дополнительно для дальнейшего развития туризма. Неслучайно рост внутреннего туризма здесь в Дагестане и в Дербенте показывает просто рекордные показатели. В последние годы внутренний туризм у нас активно развивается. Динамика очень хорошая». Он особо подчеркнул туристический потенциал Северного Кавказа, где «Всемирно известны традиции Кавказского гостеприимства, связанные с местными напитками, обычаями».

В. Путин особо отметил необходимость четкого определения источников финансирования планов развития туризма и дал указание ускорить принятие закона об освобождении туроператоров от уплаты НДС. Морские курорты должны быть круглогодичными и принимать не менее 10 млн. человек в год. Он сказал: «Планку здесь нужно ставить максимально высокую, амбициозную, чтобы условия отдыха для наших граждан по соотношению цены и качества не уступали лучшим мировым стандартам, а превосходили их».

Развитие туризма всегда положительно влияет на развитие всей экономики региона и страны в целом. Он отметил, что: «В последние годы реализуется большое число предпринимательских инициатив и проектов в этой сфере, и все больше людей делают выбор отдыхать в России».

Особенности природы Дагестана не хуже Дубая, Швейцарии, Анталии, схожесть с Сочи Дагестана – это близость моря и гор, эти возможности ранее не использовались.

Перспектива развития оздоровительного комплекса Дагестана, особенно Каспийского побережья огромна – соленая лечебная вода, мелкий песок на побережье, более 300 солнечных дней в году, близость гор – представляет Дагестан, как чудеса природы. Купальный сезон на берегу Каспия длится около 150 дней при средней температуре воды на море 28.2 градуса. На Черноморском побережье Черного моря нет песка, там только крупная галька и люди отдыхают на топчанах, а на Каспийском побережье – на чистом мелком песке.

Глава Республики Дагестан С.А. Меликов на заседании Госсовета России по туризму 6.09.2023 внес предложения о превращении Каспийского побережья Дагестана во Всероссийскую лечебно-оздоровительную зону, строительстве детского Центра «Дагестан» на берегу Каспийского моря наподобие «Артека», где будут отдыхать около 1500 детей.

Здесь же на берегу Каспия в Каякентском районе на площади 120 га. решено приступить к строительству Всесоюзного бальнеологического санатория – грязелечебницу, которая функционировала в Советские годы на всю страну.

Этнографический центр «Шелковый путь» с элементами старого города (восточный базар, кварталы мастеров, гастроном-центры, национальные кухни Дагестана с привлечением МСП), детский парк развлечений, бизнес-центр, зона Агро туризма, спорта, гольф-клуба, база отдыха и реабилитации МЧС.

И ранее при СССР и после «Компания «Курорты Северного Кавказа» в развитии курортов в Дагестане ничего не сделали и все деньги ушли в «песок». Коррупция съела многие миллиарды, выделенные Дагестану. Только Дербентский кластер – «Золотые пески» развивается успешно в Дербентском районе. В 2020 г. Дагестан посетили 840 тысяч туристов, в 2022г. – 1.5 млн. человек предстоит освоить прекрасную прибрежную площадь 337 тыс. га. морского берега и следует увязать его с горным кластером. Все эти планы осуществимы только с развитием МСП и помощи им во всем.

Памятники природы Дагестана удивляют весь мир. Это вершина Базардюзю Шалбуздаг, села Филя, Гамсутль. Село Филя расположено на километровой высоте над уровнем моря, близ протекает крупная река Самур – красавица Юга. Ранее при СССР в Дагестане были развиты художественные, национальные промыслы, ковроделие, искусства в Кубачах, Гочатле, Унцукуле. После распада СССР все это ушло в прошлое. Теперь все это возрождается. Здесь тоже свое развитие получило только усилиями МСП.

Следует в Дагестане открыть школы мастеров, Академию народных промыслов, создать Город мастеров. Во всем мире туристы всегда покупают сувениры из регионов, где они отдыхали. Создание Каспийского курортного кластера резко улучшит экономику Дагестана, он станет драйвером развития Дагестана.

Реализация Каякентского кластера станет началом развития Каспийского и Дагестанского кластера. В республике более 5 тыс. малых и больших рек, с огромным энергетическим потенциалом. В Чародинском районе Дагестана тысячелетия с высоты 100 метров стекает водопад – Чирхалая, водопад Тобот – на Сулакском самом глубоком каньоне мира. Такие водопады есть в Карадахе, в Унцукуле (Ашильтинский водопад более 100 метров). Их много в Тляратинском районе. Все их воды падают в Каспийское море. Эти водопады также манят туристов.

В. Путин на заседании Госсовета РФ 6 сентября 2022г. указал, что развитие туризма оказывает серьезное влияние на развитие экономики. Туризм помогает развитию других 50 отраслей, создает рабочие места, дает доходы.

Как сегодня представляется на сегодня туристический кластер в Дагестане?

К концу 2022г. в Дагестане работали около 500 коллективных мест размещения, из них 87 турбаз, 17 санаторно-курортных организаций, 270 гостиниц, 121 гостевой дом (на 180 тыс. койко - мест).

В Дагестане зарегистрированы 34 региональных туроператоров, 57 турагентов, 70 туристических маршрутов, 68 гостевых домов (Данные Минтуризма РД).

По данным Управления ФНС в Дагестане в туризме работают 120 налогоплательщиков, все они МСП. В среднем в бюджет Дагестана от них поступает налогов около 25.0 млн. руб., что очень мало. Многие МСП работают в «тени». 120 тысяч самозанятых людей также оказывают туристические услуги. В Дагестане все еще много «диких» туристов. Самовольные поездки в горы опасны. Нет подготовленных гидов, экскурсоводов, есть много самозванцев.

Нужны дипломированные, образованные гиды. Не аттестованные гиды не должны работать в системе. Чтобы решить эти проблемы в ДГУНХ с 2023г. открыт специальный колледж по туризму по распоряжению С.А. Меликова, о чем мы выше указали.

По предварительным расчетам, в Каякентском районе будут построены объекты общей площадью около 19 млн. кв.м. и создадут около 115 тысяч рабочих мест дополнительно. Спрос на отдых на Кавказе в 2021-2023гг. вырос в 100 раз.

Этот огромный неожиданный рост удовлетворить невозможно без развития МСП в сфере туризма. Следует в Дагестане открыть производственные туристические маршруты, чтобы туристы могли ознакомиться с производством винограда, вина, шампанского, проводили дегустацию продукции, в предприятиях открыть продажу сувениров, продукцию винного производства и художественных промыслов.

Подведя итоги подчеркнем, что огромные задачи, ставящие перед туризмом, могут решаться только с помощью МСП.

Подготовка кадров для МСП.

Известно, что миллионы предпринимателей при желании иметь свое дело, свой бизнес берутся за дело, не имея достаточных знаний, опыта работы в бизнесе и по этой причине стараясь учиться «на марше» порою «горят» сами или их «дурят» конкуренты, партнеры – жулики. Именно по этой причине сегодня миллионы бизнесменов закрывают свое дело, или сливаются с партнерами, или их поглощает крупный бизнес.

Учитывая это в Дагестанском государственном университете народного хозяйства (ДГУНХ) сразу после организации университета основное внимание было уделено подготовке учебной, методической литературы по обучению студентов, с учетом требований рыночной экономики, региональных, исторических, национальных интересов России, Дагестана.

Академиком Г. Бучаевым были изданы учебники для вузов: «Как делать бизнес» (371 страниц издано в Турции, в 1995 г. г. Анкара), «Основы бизнеса» (668 стр., изд. в 1999 г., г. Махачкала), и «Формула успеха» (583 стр., издано в Германии, в 2010 г., г. Берлин). В учебный план для всех специальностей введена учебная дисциплина: «Основы предпринимательства», которую изучают студенты ДГУНХ уже более 25 лет. Кроме этого в ДГУНХ около 15 лет функционирует «Международная школа бизнеса», где занятия ведут ведущие ученые, эксперты из НИИ и вузов Москвы и Санкт-Петербурга.

С учетом роста количества предприятий МСП и количества занятых в МСП страны и Дагестана следует шире применять систему обучения основам бизнеса и в СПО путем включения спецдисциплин в учебные планы колледжей, как делается в ДГУНХ. Следовало бы шире использовать потенциал работодателей открывать в Дагестане центры-школы-бизнеса и обучать слушателей основам бизнеса, особенностям управления, финансирования и подбора персонала для фирм, маркетинга, бухучета. Надо обучать особенностям коммуникаций внутри компаний, фирм, изучать различные бизнес ситуации на конкретных примерах и анализировать варианты управленческих решений в различных ситуациях. Подрастающая молодежь имеет растущее желание учиться, заниматься своим любимым делом – бизнесом. Эти растущие потребности надо удовлетворять.

В услугах МСП особо нуждается строительная отрасль, где явно не хватает кадров средней квалификации. Принятой Программой Правительством России объем ввода жилья к 2030 г. должен составить 120 млн. кв. метров. Для решения этой задачи в строительную отрасль следуют направить дополнительно около 2,5 млн. работников. Обеспеченность строек работниками за последние годы уменьшилась в 1,5 раза. Сегодня строительному комплексу не хватает более 200 тыс. человек с высшим образованием, а общая потребность в кадрах для отрасли составляет до 2,5 млн. человек («Российская газета», от 12.10.2023 г.). Причина нехватки кадров – низкая оплата труда в отрасли. Строительство – это огромный бизнес. В основном бизнесмены в отрасли стараются выполнять плановые объемы малым количеством работников и низкой зарплатой. По этой причине на объектах средства не осваиваются, срываются сроки завершения строек, в отрасли имеет место коррупция, которая является большим и опасным тормозом.

Без широкого привлечения МСП в строительстве невозможно будет выполнять задачи, поставленные государством перед отраслью. Поэтому падает престиж профессии строителя в последние годы.

Чтобы улучшить подготовку кадров в вузах и СПО надо укрепить их связь с практикой. Следует

срочно отменить «балльную» систему подготовки кадров для строительства. Следует срочно ввести специалитет – 5 лет и ещё + 2 года для углубленного изучения предметов и укрепления связи с практикой и ввести бюджетную магистратуру.

Было бы лучше если бы в некоторых школах открыли классы с предпринимательской специализацией. Специалистов по ведению занятий в них в Дагестане достаточно – учёных, успешных практиков, экспертов с большим опытом работ. ДГУНХ мог бы выступить как куратор по повышению финансовой грамотности детей, обучению бизнесу, маркетингу, экономике, менеджменту. Эти классы можно было бы назвать классами по МСП и они помогли бы в профориентации детей. Можно было бы ввести предметы в классах «Мои бизнес» и вести занятия по циклу «Мастер классы».

Роль кредитных учреждений в развитии МСП.

Для успешного развития страны её экономике нужны больше банков, кредитных учреждений, особенно для развития МСП. По данным Минфина РФ за последние 20 лет в России количество банков сократилось на 2/3 (Российская газета от 19.10.2022 г.). Количество банков, их филиалов следует увеличивать, а не уменьшать. МСП не могут работать с крупными банками с огромными капиталами. С 2019 г. под предлогом наведения порядка в системе количество банков в России с 1 тысячи в 2019 г. доведено до 300 единиц к 2023 г. Такое сокращение негативно сказывается на развитие экономики, особенно МСП. Искусственное выбывание из экономики, якобы «слабых» финансовых игроков приведет к экономическому спаду.

Особенно МСП в АПК нуждается в большом количестве земельных банков и других кредитных учреждений.

ЦБ России утвердил на 2023 г. план поддержки МСП на 2023-2024 гг., куда входят меры по кредитованию, льготному финансированию, системе быстрых платежей, кредитным каникулам, повышению финансовой грамотности МСП. Кредиты для МСП будут доступными.

Нам непонятно, когда количество отечественных банков России в регионах в последние годы уменьшается, ЦБ России и Госдума РФ рассматривают возможности открытия в России филиалов иностранных банков из дружественных к России стран. Банки любых зарубежных стран, даже бывших союзных республик СССР – Белоруссии, Средней Азии, Прибалтики, Грузии, Армении при открытии в России филиалов своих национальных банков будут стремиться максимально зарабатывать в России для увеличения своих доходов. Других целей у них не будет. Ясно, с финансами иностранных банков всегда будут проблемы, они с МСП никогда не будут сотрудничать. Почему наши отечественные банки не увеличивают сеть свою и не работают вплотную с МСП?

Различные кредитные учреждения Дагестана ежегодно МСП выделяли до 360 млн. рублей. Но, до сих пор нет системы – как определить эффективность указанных субсидий, какая должна была быть отдача от них и как дела обстоят по фактам результатам?

МСП – главный драйвер развития экономики в Дагестане. Кредитные учреждения обязаны оказывать МСП всевозможную помощь в их развитии с тем, чтобы МСП могли получать любые кредитные суммы для инвестирования своего развития. По льготной ставке с низким процентом – от 3 до 5 %. Кредиты должны быть длительными до 10 лет. Любые суммы банки должны выделять МСП на пополнение оборотных средств сроком на 1 год, также с низкой ставкой. Финансовая поддержка МСП поможет осуществить инвестпроекты МСП. Из-за отсутствия опубликованных официальных свежих статистических данных в данной работе приведем данные оборота МСП регионов СКФО за январь – сентябрь 2022г. (в млрд. руб.)

Республика Дагестан – 51,3
Чеченская Республика – 31,1
Республика Ингушетия – 8,3
Республика СО Алания – 29,2
Кабардино-Балкарская Республика – 27,8
Карачаево-Черкесская Республика – 11,3
(«Российская газета», 14 февраля 2023 год).

Правительством России с 10 марта по конец 2022 г. был введен мораторий на плановые проверки МСП. На сегодня это не помогает МСП, т.к. если и уменьшились плановые проверки МСП, но внеплановых проверок стало больше, и они растут под надуманными разными предложениями.

О ПРОБЛЕМАХ ПЛОСКОЙ ШКАЛЫ НДФЛ И ВОЗМОЖНОСТЯХ ПЕРЕХОДА НА ПРОГРЕССИВНОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ

Абакарова Р.Ш., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: abakarovarabiyat@mail.ru

Аннотация. *Статья посвящена налогу на доходы физических лиц (НДФЛ). Рассматриваются различные точки зрения на возможность введения прогрессивной шкалы налогообложения по НДФЛ в Российской Федерации.*

Ключевые слова: *налогообложение, прогрессивная шкала, налог на доходы физических лиц, налогоплательщики*

Экономический рост является важнейшим условием динамичного социально-экономического развития любой страны. Вопросы налогового стимулирования экономического роста в России имеют особую актуальность в силу того, что его показатели весьма нестабильны, на протяжении многих лет так и не удалось достичь целевых значений, а эффективность задействованных налоговых инструментов оказалась значительно ниже ожидаемой.

Как известно, налоги являются одним из существенных направлений, формирующим доходы государственного бюджета, причем во всех странах, независимо от типа экономической системы. [3].

Опыт зарубежных стран свидетельствует: чтобы создать общество всеобщего благосостояния, важно придерживаться принципа доктрины солидарности, который предусматривает введение и использование прогрессивной шкалы налогообложения доходов граждан. Определенные шаги в этом направлении в России уже сделаны с введением с 1 января 2021 г. прогрессивной ставки налога в размере 15 % с дохода, превышающего 5 000 000 руб., но этого недостаточно. Важно позаботиться о малообеспеченных гражданах, которые получают минимальную оплату труда, а таких в стране, по данным Росстата, 25,4 %. Нужно, чтобы заработал принцип, провозглашенный в Налоговом кодексе Российской Федерации, – каждый должен платить налог соразмерно своим доходам. Безусловно, введение прогрессивной шкалы налогообложения требует серьезной работы со стороны экономистов, юристов, депутатов. К решению этого вопроса нужно подключать ученых и практиков. Данный вопрос должен получить одобрение со стороны Президента России и правительственных органов РФ [2. с.43].

Отказ от плоской шкалы налога на доходы физических лиц, действующей на данный момент, все не новый шаг, потому как в 1990-х годах в России действовала именно прогрессивная шкала НДФЛ, а уже в 2010-х годах начал обсуждаться вопрос о возвращении этой налоговой нормы.

Большая часть населения России принадлежит к среднему и низшему классу, поэтому считается, что для того, чтобы система налогообложения была справедливой, необходимо брать с класса с высоким заработком на порядок больше, чем со среднего класса.

По оценкам Минфина, применение повышенной ставки налога, например, в 20% к высоким доходам, сможет дать возможность получить лишь 70-125 млрд. рублей в год.

13-процентная плоская шкала НДФЛ создала принципиально новую ситуацию с уплатой данного налога на территории РФ. При этом население страны не считает, что плоская шкала имеет место быть несмотря на то, что в 90-х, когда действовал прогрессивный налог, использовалось значительное число «серых» схем и «конвертов». Но при переходе к плоской шкале, налоги стали уплачиваться подавляющим числом населения РФ, что выгодно государству.

Прежде чем принимать какие-либо решения об изменении шкалы налога, необходимо понимать все плюсы и минусы этих действий, что конкретно хорошего или плохого для общества сможет сделать прогрессивный налог или же оставшийся неизменным плоский налог, потому как далеко не все доводы, по которым общество стремится перейти к прогрессивной шкале, действительно подталкивают к принятию этого решения.

В России, как и в других странах прогрессивная шкала налогообложения наиболее затруднительной становится не для тех, у кого сверхдоходы, а для тех, у кого средние доходы. Именно поэтому при введении прогрессивной шкалы налогов, этот закон больше всего «ударит» по среднему классу. При возникновении прогресса государство перейдет на новый уровень, связанный с административным обслуживанием и уплатой НДФЛ, а именно необходимо будет снова подавать налоговые декларации, возникнут различные проблемы, связанные с исчислением налогов, а часть налогов уйдет в серую зону [1. с.304].

Причиной наличия плоской шкалы налогообложения в стране на данный момент ее развития является экономическая культура России. И именно эта, выбранная правительством, шкала является наиболее гуманной и комфортной для всех слоёв населения. Несмотря на то, что население желает введения про-

грессивного налога, который сейчас действует во многих Западных странах, данный налог не будет работать именно в России несколько ближайших десятилетий, поскольку граждане с низким уровнем ответственности не станут платить. Поэтому при желании добиться современной экономики теми же средствами, которой такого вида экономики достигали другие страны, России будет практически невозможно. Именно по этой причине государство не стремится к введению прогрессивной шкалы налогов [1. с.305].

Прогрессивное налогообложение доходов физических лиц является не столько инструментом для повышения поступлений в бюджет государства, сколько инструментом выравнивания доходов населения, обеспечения социальной справедливости [2].

Через введение эффективных ставок НДФЛ в зависимости от величины дохода можно достичь справедливого распределения богатства между членами общества, но при условии ужесточения контроля над доходами граждан и введения их общественной ответственности. Современные информационные технологии, используемые в работе ФНС России, позволяют сегодня контролировать притоки и оттоки денежных средств физических лиц, а введение в законодательство РФ требования при совершении крупных покупок использовать только безналичный расчет, еще больше упростит налоговый контроль.

Список использованных источников

1. Львова М.И. Налог на доходы физических лиц: анализ внедрения прогрессивной шкалы // Вестник Академии знаний. 2019. № 31 (2). С. 303-306..
2. Селюков М.В. Налог на доходы физических лиц: перспективы развития // Сибирская финансовая школа. 2022. № 4 (148). С. 39-44.
3. Хамурадов М.А. налог на доходы физических лиц и перспективы его реформирования в РФ // Вестник Чеченского государственного университета им. А.А. Кадырова. 2023. № 4 (52). С. 57-62.

НАЛОГОВАЯ РЕКОНСТРУКЦИЯ ПРИ РАСЧЕТЕ ДОНАЧИСЛЕНИЙ ПО НАЛОГАМ

Аджаматова Д.С., к.э.н., доцент, заведующая кафедрой «Финансы и кредит» Дагестанского государственного университета народного хозяйства

E-mail: janneta_fin@mail.ru

Аннотация. В данной статье автор рассматривает случаи использования налоговой «реконструкции» при расчете доначислений по налогам при доказанной необоснованной налоговой выгоде. В Налоговом кодексе РФ нет определения термина "налоговая реконструкция". На практике это понятие используется при расчете доначислений по налогам при доказанной необоснованной налоговой выгоде.

Ключевые слова: налог, налоговая реконструкция, НДС, доход, бюджетные средства, налогоплательщик, прибыль.

Налоговая реконструкция - это способ расчета сумм доначислений по налогам исходя из их реального экономического смысла. То есть по сделке, по которой произошло злоупотребление или искажение фактов хозяйственной деятельности, доначисления рассчитываются с учетом действительной стоимости товара, реально понесенных налогоплательщиком расходов и вычетов НДС, как если бы налогоплательщик не допускал нарушений. Сумму налогов, которые налогоплательщик должен уплатить без злоупотреблений, также называют действительным налоговым обязательством.

Например, в ходе выездной проверки налоговый орган выяснил, что налогоплательщик получил необоснованную налоговую выгоду, завысив расходы по налогу на прибыль и сумму вычетов по НДС при приобретении товаров через посредника. При этом на самом деле товары были приобретены, но напрямую у продавца по более низкой цене. Если налоговый орган проведет налоговую реконструкцию, он учтет расходы и вычеты по НДС согласно документации. Без налоговой реконструкции налоговый орган полностью "снимет" расходы по налогу на прибыль и принятый к вычету НДС.

Установив, что статус товара подлежит перекалфикации с неподакционного на подакционный, налоговый орган определит действительную стоимость подакционного товара, увеличив цену реализации товара на сумму акциза. Это, в свою очередь, является основанием для того, чтобы скорректировать права и обязанности по НДС способом, согласующимся с действительно сложившимися экономическими условиями деятельности - таким образом, как если бы налог изначально предъявлялся в рамках фактически сформированной цены, с применением расчетной ставки налога.

Если налоговый орган установит факт искусственного дробления бизнеса, то при налоговой реконструкции он учтет не только доходы, которые были распределены между несколькими лицами для прикрытия деятельного основного хозяйствующего субъекта, но и налоги, уплаченные с таких доходов. Порядок и случаи проведения налоговой реконструкции законодательно не установлены.

Согласно разъяснениям ФНС России, налоговая реконструкция возможна при доказанной необоснованной налоговой выгоде в результате:

- создания формального документооборота с "технической компанией";
- раскрытия схемы по дроблению бизнеса;
- перекалфикации сделки.

В случае фиктивного документооборота с "технической" компанией или цепочкой таких компаний налоговая реконструкция возможна при условии, что известен реальный исполнитель сделки.

В этом случае налоговая реконструкция будет проведена на основании финансово-хозяйственной документации реального исполнителя сделки. В то же время отказ налогоплательщику в налоговой реконструкции на том основании, что в ходе проверки он не раскрыл сведения и документы, позволяющие определить его налоговые обязательства, неправилен, если установлено, что инспекция располагала такими сведениями (информацией).

Учесть расходы на приобретение товаров (работ, услуг) и вычеты по НДС налогоплательщик вправе только в той части, в какой налоги были перечислены лицом, осуществившим фактическое исполнение по сделке. Необоснованной налоговой выгодой покупателя могут признать ту часть расходов, учтенных при исчислении налога на прибыль, и примененных им вычетов по НДС, которая приходится на наценку, добавленную "техническими" компаниями.

Доначисление налогов должно быть произведено так, как если бы договоры были напрямую заключены налогоплательщиком и реальными исполнителями. Если в результате контрольных мероприятий (допросов, истребования документов, осмотров, экспертиз и т.д.) выяснилось, что налогоплательщик собственными силами исполнил договор, налоговый орган может учесть расходы и вычеты по НДС по подтвержденным налогоплательщиком затратам на приобретение необходимых для этого ресурсов (кроме

оплаты труда).

Налогоплательщик, использующий формальный документооборот с участием "технических" компаний, вправе при исчислении налога на прибыль учесть фактически понесенные расходы только в случае предоставления им (наличия у налогового органа) сведений и документов, позволяющих вывести фактически совершенные хозяйственные операции из не облагаемого налогами оборота. Расчетный способ определения суммы налога в этом случае не применяется. ФНС России уточнила, что возможность применения расчетного способа определения налоговой обязанности должна определяться с учетом роли налогоплательщика в причинении потерь казне, а именно:

расчетный метод допустим, если нарушение налогоплательщика сводится к документальной неподтвержденности, совершенной им операции, нарушению правил учета. Например, когда он не участвовал в уклонении от налогообложения, организованном другими лицами, но при выборе контрагента не проявил должную осмотрительность;

расчетный способ не допустим, если налогоплательщик изначально преследовал цель уменьшения налогов за счет организации формального документооборота с участием "технических" компаний или даже просто знал об обстоятельствах, характеризующих его контрагента как "техническую" компанию.

В частности, как налоговые органы, так и суды должны оценить доводы налогоплательщика о раскрытии им реального контрагента в следующих ситуациях:

налогоплательщик раскрыл своего реального контрагента путем подачи уточненных деклараций за проверенный период после вступления в силу решения инспекции по проверке;

налогоплательщик раскрыл реального контрагента только при представлении в суде дополнительных доказательств, не раскрытых в рамках мероприятий налогового контроля и досудебного разрешения спора.

Если налоговый орган доказал получение необоснованной налоговой выгоды при применении схемы дробления бизнеса, налоговую реконструкцию проведут так, как будто налогоплательщик не допускал нарушений. То есть налоговый орган должен рассчитать доначисления по налогам на ОСН с учетом соответствующих расходов, налоговых вычетов по НДС и налогов, уплаченных в рамках специальных налоговых режимов. Налоговый орган проведет налоговую реконструкцию на основании имеющихся сведений и документов, а также при содействии самого налогоплательщика. В частности, налогоплательщик может представить дополнительные документы или дать соответствующие пояснения.

Чтобы определить объем прав и обязанностей в соответствии с действительным экономическим смыслом осуществляемой деятельности, налоговый орган должен консолидировать не только доходы (прибыль) группы лиц, но и уплаченные ими налоги. То есть налоги в отношении дохода от искусственно разделенной деятельности, уплаченные участниками группы на спецрежиме, должны учитываться при определении размера налоговой обязанности по ОСН налогоплательщика - организатора группы.

При этом налоги, уплаченные на спецрежимах, подлежат учету в первую очередь при определении размера доначисляемого налога на прибыль, так как они являются его фискальными эквивалентами. Соответствующие суммы налога на прибыль считаются уплаченными в даты уплаты налогов участниками схемы дробления бизнеса. Исходя из этих дат инспекция производит перерасчет пеней и штрафов, начисляемых по налогу на прибыль (п. 1.3 Обзора правовых позиций, сформированных ФНС России. Остаток учитывается при определении иных образовавшихся по итогам проверок недоимок, включая косвенные налоги, начиная с наиболее ранних дат их возникновения. Например, налоговый орган доказал получение необоснованной налоговой выгоды при помощи дробления бизнеса: индивидуальный предприниматель на УСН сдавал в аренду часть помещения другому ИП на УСН. При этом оба ИП являются взаимозависимыми, занимаются одним и тем же видом деятельности по одному адресу, пользуются одним оборудованием, плата за аренду не переводилась с момента заключения договора. Исходя из этого, налоговый орган доказал, что фактически бизнес вел ИП-арендодатель, а деятельность арендатора номинальна: договор аренды между ИП был составлен только для того, чтобы можно было применять УСН, поскольку совокупный доход обоих ИП превышает лимиты доходов для применения УСН. Налоговый орган доначислил ИП-арендодателю НДФЛ и НДС.

При этом НДС налоговый орган должен доначислить по расчетной ставке 20/120 (10/110), а не по ставке 20% (10%), так как НДС является частью цены и не должен уплачиваться из собственного имущества продавца.

В случае если необоснованная налоговая выгода была получена из-за искажения правовой квалификации сделки, налоговая реконструкция должна проводиться исходя из экономического содержания прикрываемой сделки. Операции, прикрывающие реальную сделку, на расчет налогов не влияют.

Например, налоговый орган переквалифицировал в договор купли-продажи договор лизинга, по которому налогоплательщику было передано имущество. В связи с этим налогоплательщик не имел права на применение повышающего коэффициента к амортизации в отношении этого имущества. Налоговый орган "снимет" расходы на амортизацию только в части превышения, а не полностью, так как налогоплательщик имел право учитывать в расходах амортизацию, рассчитанную в обычном порядке.

Список использованных источников

1. Порядок применения классификации операций сектора государственного управления, утв. Приказом Минфина России от 29.11.2017 N 209н.
2. Порядок формирования и применения кодов бюджетной классификации РФ, утв. Приказом Минфина России от 06.06.2019 N 85н (применяется до 31.12.2022).
3. Порядок формирования и применения кодов бюджетной классификации Российской Федерации, их структура и принципы назначения, утв. Приказом Минфина России от 24.05.2022 N 82н (применяется при составлении и исполнении бюджетов бюджетной системы РФ начиная с 2023 года).
4. Кондрат Е.Н. Государственный финансовый контроль и финансовая безопасность России. Правовые аспекты: Монография. М.: Юстицинформ, 2021. 640 с.

УДК 336

КОМПОНЕНТЫ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ АУДИТОРСКИХ УСЛУГ В АУДИТОРСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аджаматова Д.С., к.э.н., доцент, заведующая кафедрой «Финансы и кредит» Дагестанского государственного университета народного хозяйства
E-mail: janneta_fin@mail.ru

Аннотация. В статье автор рассматривает подробнее компоненты системы управления качеством аудиторских услуг в аудиторской организации согласно новым требованиям Международного стандарта управления качеством (далее - МСК 1). Методология аудита, выстроенная на теории, позволит минимизировать терминологическое разнообразие толкований в отношении целей, задач аудита, повысить качество оказываемых услуг, определить ценность аудита для пользователей и преодолеть кризис в аудиторской деятельности.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, аудит, аудиторская деятельность, Международный стандарт управления качеством, финансовая отчетность.

Международный стандарт управления качеством 1 определяет первый компонент системы управления качеством аудиторских услуг в аудиторской организации как процесс оценки рисков в аудиторской организации, предусматривающий: изучение условий, событий и обстоятельств, действий, бездействий, которые могут негативно повлиять на достижение целей в области обеспечения качества, включая: характер и обстоятельства аудиторской деятельности; сложность и операционные характеристики аудиторской организации; стратегические и операционные решения; характеристики управленческого стиля высшего управленческого руководства; ресурсы аудиторской организации; законы, нормативные акты, профессиональные стандарты; вид выполняемого задания и вид выпускаемого заключения; вид аудиторской организации.

Аудиторская организация обязана разработать и внедрить мероприятия в ответ на выявленные риски, связанные с качеством аудиторских услуг. Поэтому аудиторская организация разрабатывает и устанавливает политику, процедуры, которые предназначены для выявления информации, указывающей на необходимость постановки дополнительных целей в области обеспечения качества аудиторских услуг.

Второй компонент системы управления качеством аудиторских услуг в аудиторской организации по МСК 1 определен как управление и высшее руководство, что означает: аудиторская организация демонстрирует приверженность качеству посредством создания корпоративной культуры, принятой на всех уровнях аудиторской организации.

Акцент сделан на высшее руководство аудиторской организации, которое несет ответственность и отчитывается за качество выполнения работы. Важно, чтобы надлежащая организационная структура и распределение функций, обязанностей и полномочий способствовали разработке, внедрению и обеспечению функционирования системы управления качеством в аудиторской организации.

В развитии данной темы стандарт определяет, что планирование потребностей в ресурсах, в том числе финансовых, а также получение, распределение и выделение ресурсов осуществляются в порядке, который соответствует приверженности аудиторской организации качеству аудиторских услуг.

Третьим компонентом системы управления качеством аудиторских услуг в аудиторской организации, согласно МСК 1 являются соответствующие этические требования. Содержательная часть данного компонента включает положения о необходимости установления в аудиторской организации целей в области обеспечения качества, касающиеся выполнения обязанностей согласно соответствующим этическим требованиям, в том числе требованиям независимости, которые удовлетворяют тому, что аудиторская ор-

ганизация и ее персонал понимают соответствующие этические требования; выполняют свои обязанности в отношении этических требований, которые распространяются на аудиторскую организацию и выполняемые ею задания.

Четвертый компонент системы управления качеством аудиторских услуг в аудиторской организации согласно МСК 1 - принятие и продолжение отношений с клиентами, принятие и выполнение конкретных заданий.

По своему содержанию данный компонент определяет, что аудиторская организация обязана установить следующие цели в области обеспечения качества, касающиеся принятия решения о начале и продолжении работы с клиентом: получение информации в отношении характера и обстоятельств задания; аудиторская организация способна выполнить задание в соответствии с профессиональными стандартами, применимыми требованиями законов и нормативных актов; финансовые и операционные приоритеты не приводят к ненадлежащему суждению относительно начала или продолжения сотрудничества с клиентом по определенному заданию.

Пятым компонентом системы управления качеством аудиторских услуг в аудиторской организации согласно МСК 1 является выполнение задания.

Международный стандарт раскрывает содержание данного компонента следующим образом. Аудиторская организация обязана установить следующие направления и приоритеты при выполнении аудиторского задания:

- рабочие группы понимают и выполняют задания, включая общую ответственность руководителя за управление качеством и обеспечение качества в рамках задания;

- характер, сроки и объем осуществляемого руководства и надзора в отношении рабочих групп и проверки выполненной ими работы являются надлежащими с учетом характера и обстоятельств заданий и ресурсов, которые выделены; рабочие группы применяют надлежащее профессиональное суждение и, если это применимо к конкретному виду задания, проявляют профессиональный скептицизм;

- проводятся консультации по трудным или спорным вопросам и реализуются согласованные выводы;

- расхождения во мнениях среди членов рабочей группы или между этой группой и лицом, осуществляющим проверку качества выполнения задания, или лицами, действующими в рамках системы управления качеством в аудиторской организации, доводятся до сведения аудиторской организации;

- осуществляется своевременный сбор документации по заданию после даты заключения по результатам задания и хранение для обеспечения потребностей аудиторской группы, соблюдения законов, нормативных актов, соответствующих этических требований, профессиональных стандартов.

Шестым компонентом системы управления качеством аудиторских услуг в аудиторской организации согласно МСК 1 являются ресурсы.

Содержание данного компонента следующее. Аудиторская организация обязана установить такие цели в области обеспечения качества аудиторских услуг, которые касаются своевременного получения, улучшения использования, поддержания, распределения ресурсов и позволяют разработать, внедрить и обеспечить функционирование системы управления качеством аудиторских услуг в аудиторской организации.

Персонал аудиторской организации демонстрирует приверженность качеству своими действиями и личным примером, развивает и поддерживает на должном уровне свою компетентность для выполнения своих функций; когда у аудиторской организации недостаточно персонала или отсутствует надлежащий персонал для обеспечения функционирования системы управления качеством в аудиторской организации или выполнения заданий, привлекаются лица извне.

При выполнении каждого задания назначаются члены рабочей группы, включая руководителя задания, которые обладают надлежащими способностями и профессиональной компетентностью, а также достаточным временем для выполнения заданий на стабильно высоком уровне качества.

Для обеспечения функционирования системы управления качеством в аудиторской организации или выполнения заданий привлекаются или создаются, внедряются, поддерживаются и используются надлежащие технологические ресурсы.

Для обеспечения функционирования системы управления качеством в аудиторской организации или выполнения заданий на стабильно высоком уровне качества привлекаются или создаются, поддерживаются и используются надлежащие интеллектуальные ресурсы.

Седьмой компонент системы управления качеством аудиторских услуг в аудиторской организации - информационная система и информационное взаимодействие, что направлено на получение, формирование или использование информации относительно системы управления качеством и доведение этой информации до сторон внутри аудиторской группы и внешних сторон на своевременной основе для разработки, внедрения и обеспечения функционирования системы управления качеством аудиторских услуг.

Восьмым компонентом системы управления качеством аудиторских услуг в аудиторской организации согласно МСК 1 являются обязательные ответные мероприятия - процесс мониторинга и устранения

недостатков.

Разработка и внедрение ответных мероприятий предполагают выявление нарушений соответствующих этических требований, информирование о таких нарушениях, оценку и устранение угроз несоблюдения соответствующих этических требований.

Аудиторская организация получает не реже одного раза в год документально оформленное подтверждение соблюдения требований независимости от всех сотрудников, которые обязаны быть независимыми.

Аудиторская организация устанавливает политику или процедуры, направленные на сбор, расследование, урегулирование жалоб и заявлений в отношении невыполнения работы в соответствии с профессиональными стандартами и применимыми требованиями законов и нормативных актов.

Процесс мониторинга и устранения недостатков также предполагает, что аудиторская организация обязана организовать процесс мониторинга и устранения недостатков с тем, чтобы своевременно предоставлять значимую и надежную информацию о разработке, внедрении и функционировании системы управления качеством; предпринимать в отношении выявленных недостатков надлежащие действия, в результате которых недостатки будут своевременно устранены.

Как результат функционирования системы управления качеством аудиторских услуг" согласно МСК 1 в аудиторской организации проводится оценка системы управления качеством и разработка управленческого воздействия на систему управления качеством с целью достижения нового уровня качества выполнения аудиторского задания, его результатов и решения задач развития аудиторской организации.

Это принципиально новый подход в решении проблем качества аудита, который реализуется в результате формирования ответного воздействия на систему управления качеством с целью решения новых задач развития аудиторской организации.

Содержание данной оценки системы управления качеством в МСК 1 определяется следующим образом. Лицо или лица, на которые возложена конечная ответственность и обязанность отчитываться о системе управления качеством, должны оценить от имени аудиторской организации систему управления качеством. Оценку необходимо проводить на определенный момент времени и выполнять не реже одного раза в год.

На основании оценки лицо или лица, на которые возложена конечная ответственность и обязанность отчитываться о системе управления качеством, обязаны от имени аудиторской организации сделать один из следующих выводов:

- система управления качеством аудиторских услуг обеспечивает аудиторской организации разумную уверенность в том, что цели системы управления качеством выполняются;
- кроме вопросов, связанных с выявленными недостатками, которые оказывают значительное, но не всеобъемлющее влияние на разработку, внедрение и функционирование системы управления качеством, система управления качеством обеспечивает аудиторской организации разумную уверенность в том, что цели системы управления качеством выполняются;
- система управления качеством не обеспечивает аудиторской организации разумную уверенность в том, что цели системы управления качеством выполняются.

Аудиторская организация обязана подготовить документацию по своей системе управления качеством, которая необходима:

- для обеспечения единообразного понимания персоналом системы управления качеством, включая понимание сотрудниками своих функций и обязанностей в отношении системы управления качеством и выполнения заданий;
- обеспечения последовательного внедрения и проведения ответных мероприятий;
- подтверждения разработки, внедрения и проведения ответных мероприятий с тем, чтобы лицо или лица, на которых возложены конечная ответственность и обязанность отчитываться о системе управления качеством, имели возможность оценить такую систему.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ "Об аудиторской деятельности".
2. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ "О бухгалтерском учете".
3. Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 16.10.2023 N 166н "О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации и о признании утратившими силу отдельных положений приказа Министерства финансов Российской Федерации от 9 января 2019 г. N 2н".
4. Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 22.02.2022 N 23н "Об утверждении программы разработки федеральных стандартов бухгалтерского учета на 2022 - 2026 гг. и о признании утратившим силу приказа Министерства финансов Российской Федерации от 5 июня 2019 г. N 83н".
5. Арабян К.К. Концептуальные основы развития российского аудита в системе финансового кон-

УДК 336

ПОРЯДОК ВОЗВРАТА ИЗЛИШНЕ УДЕРЖАННОГО НАЛОГА ПРИ ВЫПЛАТЕ ДИВИДЕНДОВ РЕЗИДЕНТАМ

Аджаматова Д.С., к.э.н., доцент, заведующая кафедрой «Финансы и кредит» Дагестанского государственного университета народного хозяйства

E-mail: janneta_fin@mail.ru

Аннотация. В данной статье автор рассматривает поправки к законодательству, касаемые возврата излишне удержанного налога при выплате дивидендов резидентам недружественных стран. В 2022-2023 гг. дивиденды резидентам недружественных стран выплачиваются с учетом выполнения требований Указов Президента РФ от 05.03.2022 № 95 "О временном порядке исполнения обязательств перед некоторыми иностранными кредиторами" (далее - Указ № 95) и от 04.05.2022 № 254 "О временном порядке исполнения финансовых обязательств в сфере корпоративных отношений перед некоторыми иностранными кредиторами" (далее - Указ № 254). Соответственно, возврат излишне удержанного налога при выплате дивидендов осуществлялся также с учетом требований новых актов.

Ключевые слова: отчет, резидент, налогоплательщик, налоги, сборы, дивиденды, кредитор.

Согласно пп. 3 п. 3 ст. 284 НК РФ доходы, полученные иностранной организацией в виде дивидендов по акциям российских организаций, а также дивидендов от участия в капитале организации в иной форме, облагаются налогом по ставке 15%. Налог исчисляется с учетом особенностей, предусмотренных ст. 275 НК РФ.

Пунктом 1 Указа № 95 установлен временный порядок исполнения Российской Федерацией, субъектами Российской Федерации, муниципальными образованиями, резидентами (должниками) обязательств по кредитам и займам, финансовым инструментам перед иностранными кредиторами, являющимися иностранными лицами, связанными с иностранными государствами, которые совершают в отношении Российской Федерации, российских юридических лиц и физических лиц недружественные действия (в том числе если такие иностранные лица имеют гражданство этих государств, местом их регистрации, местом преимущественного ведения ими хозяйственной деятельности или местом преимущественного извлечения ими прибыли от деятельности являются названные государства), или лицами, которые находятся под контролем указанных иностранных лиц, независимо от места их регистрации (за исключением случаев, если местом их регистрации является Российская Федерация) или места преимущественного ведения ими хозяйственной деятельности.

Пунктом 1 Указа № 254 установлен временный порядок исполнения обязательств по выплате прибыли обществ с ограниченной ответственностью, хозяйственных товариществ, производственных кооперативов, являющихся резидентами, участникам таких обществ, товариществ, кооперативов, являющимся иностранными лицами, связанными с иностранными государствами, которые совершают в отношении Российской Федерации, российских юридических лиц и физических лиц недружественные действия (в том числе если названные иностранные лица имеют гражданство этих государств, местом их регистрации, местом преимущественного ведения ими хозяйственной деятельности или местом преимущественного извлечения ими прибыли от деятельности являются данные государства), или лицами, которые находятся под контролем указанных иностранных лиц, независимо от места их регистрации (за исключением случаев, если местом их регистрации является Российская Федерация) или места преимущественного ведения ими хозяйственной деятельности (иностранные кредиторы). В случае принятия решения о распределении прибыли резидентов ее выплата иностранным кредиторам осуществлялась в соответствии с п. 2 - 9 Указа № 95.

В случае выплаты дивидендов по акциям лицам, упомянутым в п. 1 Указа № 95, либо в случае выплаты прибыли лицам, упомянутым в п. 1 Указа № 254, денежные средства должны перечисляться на счет типа "С" (п. 1 Письма Банка России от 21.04.2022 № 28-4-1/2139).

Согласно п. 3 - 5 Указа № 95 в целях исполнения обязательств, названных в п. 1 Указа № 95, должник вправе направить в российскую кредитную организацию заявление об открытии на имя иностранного кредитора или иностранной организации, имеющей право в соответствии с ее личным законом осуществлять учет и переход прав на ценные бумаги (иностранной номинальный держатель), в отношении которых осуществлялся исполнение обязательств, счета типа "С", предназначенного для проведения

расчетов по данным обязательствам. В целях исполнения обязательств, связанных с эмиссией ценных бумаг, должник может направить такое заявление в небанковскую кредитную организацию, являющуюся центральным депозитарием по Федеральному закону от 07.12.2011 № 414-ФЗ "О центральном депозитарии".

К счетам типа "С" со дня вступления в силу Указа № 95 (05.03.2022) относятся счета депо, открытые до этой даты на имя нерезидента, являющегося иностранным кредитором, либо на имя иностранного номинального держателя.

Режим счета типа "С" устанавливается решением Совета директоров ЦБ РФ, подлежащим официальному опубликованию в соответствии со ст. 7 Федерального закона от 10.07.2002 № 86-ФЗ "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)". Счет типа "С" ведется в рублях.

Режим банковского счета типа "С" установлен Решением Совета директоров ЦБ РФ от 24.06.2022. Пунктом 1 ст. 7 НК РФ определено, что если международным договором Российской Федерации установлены иные правила и нормы, чем предусмотрены НК РФ и принятыми в соответствии с ним нормативными правовыми актами, то применяются правила и нормы международных договоров Российской Федерации. Таким образом, в случае, если это предусмотрено международным договором, ставка налога у источника при выплате дивидендов может быть меньше, чем ставка, установленная НК РФ.

В соответствии с п. 1 ст. 312 НК РФ при применении положений международных договоров Российской Федерации иностранная организация, имеющая фактическое право на получение дохода, должна представить налоговому агенту, выплачивающему доход, подтверждение того, что она имеет постоянное местонахождение в государстве, с которым Российская Федерация имеет международный договор (соглашение), регулирующий вопросы налогообложения, который должен быть заверен компетентным органом иностранного государства. Помимо этого, налоговый агент, выплачивающий доход, для применения положений международных договоров Российской Федерации вправе запросить у иностранной организации подтверждение, что она имеет фактическое право на получение такого дохода.

Если на момент выплаты дохода иностранной организации российская организация - источник выплаты дохода не располагает подтверждением, предусмотренным п. 1 ст. 312 НК РФ, то она на основании положений ст. 310 НК РФ обязана произвести удержание налога по ставке, установленной п. 1 ст. 310 НК РФ (в отношении соответствующего вида дохода).

Налоговым законодательством РФ определен возврат ранее удержанного налога по выплаченным иностранным организациям доходам, в отношении которых международными договорами Российской Федерации, регулирующими вопросы налогообложения, предусмотрен особый режим налогообложения, при условии представления подтверждения того, что эта иностранная организация на момент выплаты дохода имела постоянное местонахождение в том государстве, с которым Российская Федерация заключила международный договор (п. 2 ст. 312 НК РФ).

Возврат ранее удержанного налога по выплаченным иностранным организациям доходам, в отношении которых международными договорами Российской Федерации, регулирующими вопросы налогообложения, либо ст. 312 НК РФ установлен особый режим налогообложения, осуществлялся при условии представления следующих документов:

- заявления на возврат удержанного налога по форме, определяемой ФНС;
- подтверждения того, что эта иностранная организация на момент выплаты дохода имела постоянное местонахождение в том государстве, с которым Российская Федерация заключила международный договор (соглашение), регулирующий вопросы налогообложения, который должен быть заверен компетентным органом соответствующего иностранного государства;
- копии договора (или иного документа), согласно которому выплачивался доход иностранному юридическому лицу, и копии платежных документов, подтверждающих перечисление суммы налога, подлежащего возврату, в бюджетную систему РФ на счет Федерального казначейства, за исключением случаев выплаты дохода по ценным бумагам российских организаций.

В случае если вышеупомянутые документы составлены на иностранном языке, налоговый орган вправе потребовать их перевод на русский язык. Нотариального заверения контрактов, платежных документов и их перевода на русский язык не требуется. Требования каких-либо иных, кроме вышеперечисленных, документов не допускается.

Заявление о возврате сумм ранее удержанных в Российской Федерации налогов, а также иные перечисленные в настоящем пункте документы представляются иностранным (фактическим) получателем дохода в налоговый орган по месту постановки на учет налогового агента в течение трех лет с момента окончания налогового периода, в котором был выплачен доход, если иное не предусмотрено по результатам проведения взаимосогласительной процедуры в соответствии с международным договором Российской Федерации по вопросам налогообложения.

Возврат ранее удержанного (и уплаченного) налога осуществлялся налоговым органом по месту постановки на учет налогового агента в валюте РФ после подачи заявления и иных документов, предусмотренных в настоящем пункте, в порядке, установленном ст. 78 НК РФ.

В Письме ФНС России от 04.08.2022 № ШЮ-4-13/10104@ сказано, что, так как сумма налога, излишне удержанная у источника при выплате дивидендов, уменьшает сумму дивидендов, предназначенную участнику (акционеру), в случае принятия налоговым органом решения о возврате излишне удержанного налога нерезиденту - лицу, упомянутому в п. 1 Указа № 95 и п. 1 Указа № 254, возврат данной суммы может быть произведен только на специальный счет типа "С" нерезидента в российском банке.

Следует учитывать суммовые ограничения, предусмотренные п. 2 Указа № 95: порядок исполнения обязательств, установленный Указом № 95, распространяется на исполнение обязательств в размере, превышающем 10 млн руб. в календарном месяце, или в размере, превышающем эквивалент этой суммы в иностранной валюте по официальному курсу ЦБ РФ, определенному на 1-е число каждого месяца.

ФНС разъясняет, что при анализе заявления на возврат удержанного налога налоговым органам необходимо убедиться, что лицо, претендующее на возврат налога, при заполнении разд. 4 заявления указало счет типа "С". При отражении иных счетов налоговый орган вправе отказать в возврате излишне удержанного налога.

В 2022-2023 гг. возврат излишне удержанного налога при выплате дивидендов резидентам недружественных стран осуществлялся с учетом выполнения требований Указов № 95 и 254. Возврат данной суммы может быть произведен только на специальный счет типа "С" нерезидента в российском банке.

Налоговые органы, проверяя заявление на возврат удержанного налога, будут уделять внимание заполнению разд. 4 заявления: в нем должен быть указан счет типа "С". По мнению ФНС, при отражении иных счетов налоговый орган вправе отказать в возврате излишне удержанного налога.

Список использованных источников

1. Указ Президента Российской Федерации от 5 марта 2022 года № 95 "О временном порядке исполнения обязательств перед некоторыми иностранными кредиторами".

2. Алехин Б.И. Сглаживание налоговой нагрузки в России // Финансовый журнал. – 2020. – Т. 12. – №. 2. С. 9-24. https://www.finjournal-nifi.ru/images/FILES/Journal/Archive/2020/2/statii/01_2_2020_v12.pdf

3. Батырова Д.К. Оценка налоговой нагрузки в России // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. – 2022. – №. 3 (117). С. 146-149. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-nalogovoy-nagruzki-v-rossii>

УДК 336

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ ДАГЕСТАН

Аджиева С. А., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» Дагестанского государственного университета народного хозяйства

E-mail: adjievasaida@mail.ru

Аннотация. В данной статье проведен сравнительный анализ социально-экономических показателей развития Республики Дагестан. Рассмотрены основные показатели, такие как ВВП, безработица, уровень жизни, инвестиции и другие. Проанализированы основные достижения и проблемы социально-экономического развития региона. Описаны актуальные вопросы, которые нужно решать для дальнейшего устойчивого развития региона, такие как развитие инфраструктуры, борьба с безработицей и бедностью, улучшение качества образования и здравоохранения, борьба с коррупцией и улучшение экологической ситуации. Данный анализ может быть полезен для органов государственной власти, экспертов и инвесторов, которые занимаются проблемами социально-экономического развития региона.

Ключевые слова: сравнительный анализ, Республика Дагестан, социально-экономические показатели, инвестиции, инфраструктура, устойчивое развитие.

Развитие Республики Дагестан является одним из главных приоритетов для российской органов государственной власти, аналитиков и экспертов. Важно проводить постоянный мониторинг социально-экономических показателей, а также осуществлять анализ их состояния и прогнозировать развитие региона. Это поможет определить основные проблемы и задачи, которые необходимо решить для повышения качества жизни населения и достижения устойчивого экономического развития региона.

Анализ социально-экономических показателей развития Республика Дагестан является актуальным вопросом, так как регион имеет множество проблем и вызовов в области экономики и социальной сферы. Анализ позволяет оценить текущее состояние и потенциал региона, выявить основные проблемы и достижения, а также предложить пути их решения. Это важно для развития экономической стабильности, улучшения жизни населения и привлечения инвестиций в регион. Актуальность статьи связана с тем, что

она может быть полезна для экспертов, государственных органов власти, предпринимателей и инвесторов, которые занимаются проблемами социально-экономического развития региона.

Проблема социально-экономического развития регионов, включая Республику Дагестан, является одной из наиболее исследуемых в экономической науке и имеет множество научных трудов, посвященных этой проблеме. Ниже представлены некоторые из наиболее известных и авторитетных ученых, работавших в данной области:

Резник С.Д. - доктор экономических наук, профессор, автор многих научных работ и монографий по вопросам социально-экономического развития регионов. В своих работах Резник С.Д. анализирует проблемы развития регионов, в том числе Республики Дагестан, и предлагает рекомендации по повышению эффективности социально-экономического развития.

Шеремет А.Д. - доктор экономических наук, профессор, выдающийся российский экономист, автор множества научных трудов и книг по экономике и социальной политике. В своих работах Шеремет А.Д. исследует проблемы социально-экономического развития регионов, а также разрабатывает стратегии и рекомендации для их решения.

Гурвич Е.Т. - Член Экономического совета при Президенте РФ, один из наиболее известных российских экономистов. В своих работах Гурвич Е.Т. анализирует проблемы развития регионов и предлагает меры по повышению их конкурентоспособности.

Проблемы социально-экономического развития регионов, включая Республику Дагестан, являются актуальными и широко изученными в экономической науке и практике. Существует большое количество научных и прикладных исследований, посвященных анализу социально-экономических проблем регионов и разработке стратегий и мер для их решения.

В частности, проводится анализ социально-экономических показателей региона, таких как уровень доходов населения, уровень безработицы, уровень развития образования, здравоохранения и других сфер. Исследуются также особенности региональной экономики, включая структуру экономики, инвестиционную активность и другие факторы, влияющие на социально-экономическое развитие региона.

Однако, несмотря на наличие обширной научной литературы, социально-экономические проблемы регионов, в том числе Республики Дагестан, остаются актуальными и требуют дальнейшего изучения. Это связано с постоянно меняющейся экономической ситуацией в регионе, изменением социальных потребностей населения и другими факторами, влияющими на развитие региона.

Для анализа показателей социально-экономического развития региона, в том числе на примере Республики Дагестан, использованы различные методы.

Один из основных методов – это сравнительный анализ, который позволяет оценить динамику изменения социально-экономических показателей в регионе за определенный период времени, а также сравнить их с показателями других регионов и среднероссийскими значениями.

Другой метод – это метод экономико-статистического анализа, который используется для изучения социально-экономических показателей с точки зрения их статистических свойств и взаимосвязей. Этот метод помогает определить тенденции в развитии экономики и социальной сферы региона, а также выявить факторы, влияющие на их изменение.

Также используются методы системного и комплексного анализа, которые позволяют рассматривать социально-экономические показатели в контексте макроэкономических и социальных процессов, происходящих в регионе и стране в целом. Эти методы помогают определить причины возникновения проблем и выработать меры для их решения.

Кроме того, при анализе социально-экономических показателей региона используются также методы мониторинга, опросов населения и экспертных оценок. Эти методы помогают получить информацию о реальной ситуации в регионе и мнении экспертов и населения о необходимых мерах для решения социально-экономических проблем.

Также существуют работы экономистов и социологов, посвященные анализу конкретных отраслей экономики, таких как сельское хозяйство, туризм и инвестиции. Они рассматривают перспективы развития этих отраслей в регионе и предлагают меры по их совершенствованию.

Также активно изучают проблемы социально-экономического развития региона А. М. Шамсутдинов и Х.Г. Магомедов, которые в своих работах анализируют основные показатели экономического развития Республики Дагестан, выявляют факторы, ограничивающие развитие региона, и предлагают меры по их преодолению.

Другие ученые, такие как М. Б. Мусаев и М. Д. Магомедова, изучают социальные аспекты развития региона, такие как здравоохранение, образование, трудоустройство и социальную защиту населения. В своих исследованиях они выявляют проблемы в этих сферах и предлагают решения для улучшения социальных условий жизни в регионе.

В целом, дагестанские ученые активно работают над изучением проблем социально-экономического развития региона и предлагают практические рекомендации для их решения.

Дохолян С.В. в своих трудах обращается к вопросам развития экономики Республики Дагестан, анализирует состояние инфраструктуры и социальной сферы региона, выделяет проблемы и предлагает меры по их решению.

Кутаев Ш.К. в своих трудах исследует проблемы социально-экономического развития Республики Дагестан и других регионов России, экономической безопасности, экономики труда, управления региональными экономиками и развития региональных инфраструктур.

Гимбатов Ш.М. изучает проблемы социально-экономического развития регионов России, занимается исследованиями в области региональной экономики, управления экономикой, демографии и инновационного развития.

Для сравнительной характеристики социально-экономических показателей развития региона необходимо рассмотреть следующие основные показатели:

Валовой региональный продукт (ВРП) – это совокупная стоимость всех товаров и услуг, произведенных на территории региона за определенный период времени (обычно за год). Высокий ВРП свидетельствует о развитии экономики региона, привлекательности для инвесторов и создании рабочих мест.

Уровень безработицы – это процент людей, которые не имеют работы, но ищут ее. Высокий уровень безработицы свидетельствует о низком уровне экономического развития региона.

Уровень заработной платы – это среднее значение заработной платы, выплачиваемой работникам в регионе. Высокий уровень заработной платы свидетельствует о том, что регион является привлекательным для трудовых ресурсов и способен конкурировать с другими регионами на рынке труда.

Инвестиции в регион – это совокупный объем инвестиций, направленных в регион со стороны государства и частных инвесторов. Высокий уровень инвестиций свидетельствует о привлекательности региона для инвесторов и уровне развития экономики.

Уровень жизни – это совокупность показателей, которые отражают социально-экономическое положение населения региона: уровень доходов на душу населения, доступность жилья, здравоохранение, образование, культура и т.д. Высокий уровень жизни свидетельствует о развитии социальной сферы и обеспечении комфортных условий для жизни и работы населения.

Анализ экономических показателей развития Республики Дагестан в период с 2018 по 2021 годы показал, что экономика региона имеет тенденцию к стабильному росту, но все еще сталкивается с рядом проблем, таких как низкая инвестиционная привлекательность, высокий уровень безработицы, недостаточное развитие производства и туристической инфраструктуры.

Согласно отчету Минэкономразвития России за 2020 год, ВРП Республики Дагестан составил 361,3 миллиарда рублей, что на 3,8% больше, чем в 2019 году. Однако, в 2020 году на фоне пандемии COVID-19 произошло снижение объемов промышленного производства на 5,4%, сельского хозяйства - на 4,1%, и снижение оборота розничной торговли на 6,2%.

Тем не менее, регион активно развивает инфраструктуру и привлекает инвестиции в различные отрасли, такие как сельское хозяйство, энергетика, туризм, строительство и другие. Также в Республике Дагестан проводятся мероприятия по развитию малого и среднего бизнеса, стимулированию экспорта товаров и услуг, улучшению качества жизни населения.

Таким образом, несмотря на ряд сложностей, экономическое развитие Республики Дагестан в 2018-2021 годах было в целом положительным и с ориентированностью на развитие различных секторов экономики.

В целом, при сравнительной характеристике социально-экономических показателей развития региона необходимо учитывать и анализировать все вышеуказанные показатели, а также другие специфические факторы в зависимости от конкретной ситуации в регионе.

Сравнительный анализ социально-экономических показателей развития Республики Дагестан в 2021 году показывает, что:

Валовой региональный продукт (ВРП) в Республике Дагестан за 2021 год составил 358,2 млрд. рублей, что на 2,5% больше, чем в 2020 году. Это свидетельствует о стабильном экономическом развитии региона.

Уровень безработицы в Республике Дагестан в 2021 году составил 7,1%, что ниже среднего по России. Это свидетельствует о развитии рынка труда в регионе и привлекательности для трудовых ресурсов.

Средняя заработная плата в Республике Дагестан в 2021 году составила 29 171 рублей, что ниже среднего по России. Однако стоит отметить, что в регионе существует разрыв в заработной плате между городскими и сельскими районами.

Инвестиции в Республику Дагестан в 2021 году составили 59,2 млрд. рублей, что на 25% больше, чем в 2020 году. Это свидетельствует о привлекательности региона для инвесторов и уровне развития экономики.

Уровень жизни в Республике Дагестан относительно низкий. Средняя зарплата в регионе ниже среднероссийской, уровень безработицы выше среднего по России, а также существуют проблемы с доступностью жилья, здравоохранением и образованием в некоторых районах региона.

Туризм является одной из ключевых отраслей экономики Республики Дагестан. В регионе развиваются горнолыжный и пляжный туризм, а также организуются культурно-исторические экскурсии.

Сельское хозяйство является важным сектором экономики Республики Дагестан. Регион производит многие виды сельскохозяйственной продукции, включая фрукты, овощи, зерно, мясо и молочные про-

дукты.

Республика Дагестан является многоконфессиональным регионом с богатой культурной и исторической наследием. В регионе живут представители многих народов, каждый из которых вносит свой вклад в развитие культуры и искусства региона.

Таким образом, Республика Дагестан имеет свои преимущества и недостатки в социально-экономическом развитии. В регионе развиваются отрасли экономики, такие как туризм и сельское хозяйство, что создает дополнительные рабочие места и способствует устойчивому развитию региона. Однако, в целом, регион продемонстрировал положительную динамику в экономическом развитии и привлекательности для инвесторов. При этом необходимо уделить внимание социальным проблемам и сфере жизни населения для повышения уровня жизни в регионе.

Основными направлениями социально-экономического развития Республики Дагестан являются:

Развитие инфраструктуры. В Республике Дагестан ведется работа по модернизации и строительству дорог, мостов, аэропортов, железнодорожных станций, сетей электроснабжения и водоснабжения. Также проводится работа по развитию цифровой инфраструктуры.

Безработица и бедность. В Республике Дагестан существует высокий уровень безработицы и бедности. Важно продолжить работу по созданию новых рабочих мест и развитию экономики региона, чтобы снизить уровень безработицы и повысить уровень доходов населения.

Качество образования и здравоохранения. Несмотря на работы по модернизации и развитию образовательных и медицинских учреждений в регионе, в Республике Дагестан все еще существует проблема низкого качества образования и здравоохранения. Важно продолжить работу по улучшению качества образования и здравоохранения, в том числе путем повышения квалификации медицинских работников и привлечения квалифицированных преподавателей в образовательные учреждения.

Коррупция. В Республике Дагестан существует проблема коррупции, которая затрудняет экономическое развитие региона. Важно продолжить работу по борьбе с коррупцией и созданию условий для честного и прозрачного бизнеса.

Экологическая проблема. Республика Дагестан имеет богатое природное наследие, однако существует проблема загрязнения окружающей среды. Важно продолжить работу по улучшению экологической ситуации в регионе, в том числе путем совершенствования технологий производства и увеличения количества зеленых насаждений.

Развитие промышленности. Республика Дагестан имеет ресурсы для развития различных видов промышленности, в том числе машиностроения, текстильной, пищевой и лесоперерабатывающей промышленности. Развитие промышленности создает рабочие места и повышает уровень доходов населения.

Развитие сельского хозяйства. Сельское хозяйство является важной отраслью экономики Республики Дагестан. Ведется работа по повышению урожайности, улучшению качества продукции и развитию экспортного потенциала сельскохозяйственной продукции.

Развитие туризма. Туризм является одной из ключевых отраслей экономики Республики Дагестан. Развитие туризма способствует созданию новых рабочих мест и привлечению дополнительных инвестиций в регион.

Развитие образования и здравоохранения. В Республике Дагестан ведется работа по модернизации и развитию образовательных и медицинских учреждений, а также по повышению качества образования и здравоохранения.

Развитие культуры и искусства. Республика Дагестан является многоконфессиональным регионом с богатой культурной и исторической наследием. Ведется работа по сохранению и развитию культурного наследия региона, а также по развитию современной культуры и искусства.

Развитие социальной сферы. В Республике Дагестан ведется работа по улучшению жилищных условий, созданию доступных услуг для населения.

В целом, анализ экономических показателей развития Республики Дагестан за период с 2018 по 2021 год показал положительную динамику. Несмотря на некоторые проблемы и вызовы, такие как высокий уровень безработицы и низкий уровень инвестиций, регион достиг значительного прогресса в различных секторах экономики, включая сельское хозяйство, строительство и транспортную инфраструктуру. Это свидетельствует о том, что регион имеет потенциал для дальнейшего развития и привлечения инвестиций.

Таким образом, исходя из положительной динамики экономических показателей развития Республики Дагестан за период 2018-2021 годов, можно предложить укрепление мер поддержки экономики региона и продолжение реформ для устранения проблем, которые могут затормозить его развитие. Это может включать в себя меры по сокращению безработицы, созданию благоприятного инвестиционного климата и улучшению транспортной инфраструктуры. Также можно рассмотреть возможность для привлечения новых инвесторов в различные секторы экономики региона, такие как туризм и энергетика.

В целом, развитие Республики Дагестан имеет большой потенциал, и дальнейшие усилия могут помочь региону достичь новых высот в будущем.

Список использованных источников

1. Ахмедов А.Ш., Ахмедов И.Ш. Экономическое развитие территорий и устойчивое развитие регионов России. // Экономика региона. Том 18. № 2. 2022. С. 512-523.
 2. Ахмедуев А.Ш. Социально-экономическое развитие Республики Дагестан: состояние, проблемы и перспективы. Махачкала: Дагполиграфцентр, 2017. 245 с.
 3. Гимбатов Ш.Г. Региональная экономика: теория и практика. Махачкала: ДГТУ, 2010. 192с.
 4. Дохолян С.В. Экономические реформы в России и странах СНГ: проблемы и перспективы. М.: Новый век, 2012. 320 с.
 5. Кутаев Ш.К. Социально-экономическое развитие региона: методология, теория, практика. Нальчик: Полиграф-Сервис, 2016. 200 с.
 6. Лапина И.А., Ярмак А.Ю. Анализ социально-экономического развития региона на основе методов многомерной статистики // Научный вестник НГТУ. 2019. Т.73. №1. С.70-79.
 7. Магомедов Р.А., Гаджимурадов М.И., Гусейнова Н.М. Совершенствование механизмов государственной поддержки предпринимательства в Республике Дагестан. // Экономика региона. Том 17. № 3. 2021. С. 965-977.
 8. Мирзаева З.Х., Гурбатов Р.Х. Анализ социально-экономического развития Республики Дагестан на основе метода факторного анализа // Экономические науки. - 2020. - № 10. - С. 40-46.
 9. Мусаева Г.А., Джалилова М.А. Возможности использования цифровых технологий в экономике Республики Дагестан. // Наука и техника. Том 3. № 3. 2022. С. 6-10.
 10. Раджабова Х.А., Кулиев Р.Н. Структурная динамика экономики Республики Дагестан в контексте ее социально-экономического развития // Экономика региона. - 2019. - Т. 15. - № 4. - С. 1137-1150.
 11. Фармонов Р.И., Абдулов А.А. Экономическое развитие региона: анализ, проблемы и перспективы // Экономика и предпринимательство. - 2021. - № 1. - С. 34-39.
- Хизриев Р.А., Ахмедов И.Ш. Инвестиционный потенциал туризма в экономике Республики Дагестан. // Известия Горного института. Том 196. № 4. 2021. С. 60-67.

УДК: 336.143.2:352(477)

МЕСТНЫЙ БЮДЖЕТ КАК ОСНОВА ОРГАНИЗАЦИИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ФИНАНСОВ

Алиева З.Б., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

E-mail: aliza69@mail.ru

Капланова Х.М., магистрант I курса очной формы обучения программы магистратуры «Финансы и кредит», Дагестанский государственный университет народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: khavra.kaplanova@mail.ru

Аннотация. В статье на примере ГО «город Махачкала» проведен анализ состояния местного бюджета. Сделан вывод о наличии характерных для местных бюджетов большинства муниципальных образований России проблем. Предложены меры по устранению проблем и повышению финансовой самостоятельности местного бюджета ГО «город Махачкала».

Ключевые слова: местный бюджет, финансы, муниципальное образование, трансферты, доходы, расходы.

Одной из актуальных проблем в Российской Федерации на сегодняшний день остается дефицит бюджета и низкая самостоятельность в органах местного самоуправления. Дефицит финансовых ресурсов более всего сказывается на местных бюджетах, у которых периодически наблюдается острая нехватка собственных средств. Главной причиной данной проблемы является сам способ формирования местного бюджета по остаточному принципу, а также недостаточное внимание федеральных органов власти к деятельности местного самоуправления. С другой стороны, основой местных государственных финансов является местный бюджет, который позволяет местным властям выравнять уровень экономического и социального развития территории и направлять конкретные финансовые ресурсы на решение стратегических задач муниципального развития. Важность данной темы заключается в необходимости анализа и оценки бюджетного положения муниципалитетов с целью подготовки предложений по увеличению муниципальных доходов.

Практическую оценку состояния бюджетов муниципальных образований проведем на примере местного бюджета ГО «город Махачкала» Республики Дагестан за 2019-2022 гг.

Принятие бюджета ГО «город Махачкала» и внесение изменений (уточнений) в нее осуществля-

ются в соответствии со статьей 5.2 БК РФ и Положением «О бюджетном процессе и межбюджетных отношениях в ГО «город Махачкала». Доходы бюджета ГО «город Махачкала» формируются строго в соответствии с действующим бюджетным и налоговым законодательством РФ и Республики Дагестан, а также муниципальными правовыми актами.

В целях данного исследования сначала на основе данных таблицы 1 проведем анализ динамики основных параметров бюджета ГО «город Махачкала» Республики Дагестан за 2020-2022 гг.

Таблица 1

Динамика поступления доходов в бюджет городского округа «город Махачкала» за 2020-2022 гг.

Показатель	2020	2021	2022	2023 г.	Абсют. изм. 2022/2020, млн. руб.	Относит. изм. 2022/2020,%
Доходы, млн. руб.	9898,5	11699,4	13 912,5	14754,69	4014	140,5%

Источник: таблица составлена автором на основе [3], [7]

Как следует из данных таблицы 1, доходная часть бюджета города Махачкала показывает положительную динамику. Доходы местного бюджета за исследуемый период 2020-2022 гг. выросли на 4014 млн. руб. или 40,5%.

Проанализировав исполнение доходов ГО «город Махачкала», можно сделать вывод о том, что бюджет по доходам выполняется практически полностью в течение всего исследуемого периода. Таким образом, работа администраторов доходов бюджета города ведется в нужном направлении.

Подводя итог анализа формирования доходов бюджета ГО «город Махачкала», можно выделить его сильные стороны и направления, которые требуют совершенствования.

Основной доходной частью города являются безвозмездные перечисления, что ставит его в зависимость от федеральных и региональных органов государственной власти (рис. 1).

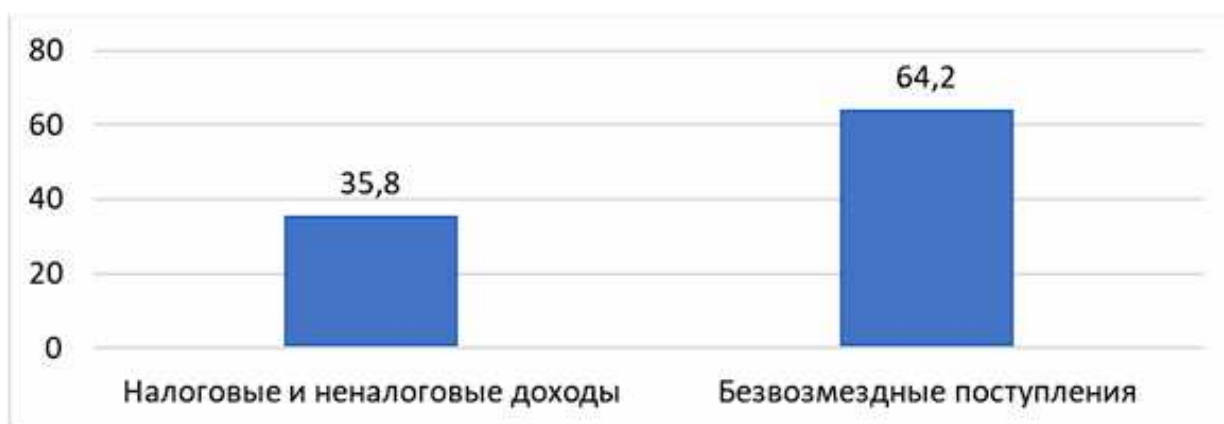


Рис. 1. Структура доходов бюджета города Махачкалы в 2022 году

Источник: Рисунок составлен автором на основе [3]

Анализируя структуру доходов бюджета ГО «город Махачкала» за период 2020-2022 гг., нужно отметить, что преобладающим и основным источником доходов бюджета муниципального образования, являются поступления от вышестоящего бюджета. В доходах бюджета городского округа г. Махачкалы за последние годы доля межбюджетных трансфертов, несмотря на громкие заявления руководства РД о росте экономики региона и успешной реализации Приоритетного проекта «Обеление экономики», остается довольно высокой: в 2022 г. – 74,3% против 71,2% и 60,0% в 2020 и 2021 гг.

Основной формой межбюджетных трансфертов городу Махачкала является целевая субвенция – 7446,1млн руб. в 2022 г., это 53,5% от всех доходов бюджета и 83,3% от безвозмездных поступлений. На субсидии приходится 996,7 млн руб. (7,2% доходов.). Дотации на выравнивание бюджетной обеспеченности г. Махачкалы в бюджете города не предусмотрены с целью борьбы с коррупцией, иждивенческими настроениями на местах. Нужно отметить, что за последние годы у руководства РД слово «дотации» пропало из лексикона. Теперь дотации называют по-другому, в том числе «привлечение федеральных средств». Это, безусловно, является целенаправленной политикой федеральных властей, направленной на снижение доли нецелевых дотаций. Субсидия как форма межбюджетных отношений в РД с 2020 г. сводится на нет, хотя является эффективным видом расходов с точки зрения бюджетного контроля и целевого финансирования.

Финансовое состояние города напрямую зависит от безвозмездных поступлений из бюджетов других уровней. Зависимость бюджета ГО «город Махачкала» от данного вида доходов прослеживается на протяжении всего анализируемого периода. Безвозмездные перечисления, как источники финансирования бюджетов, лишены стимулирующих свойств. В свою очередь, это не способствует развитию хозяйственной инициативы администрации городского округа «город Махачкала», а также снижает их воздействие на социально-экономические процессы в городе и уменьшает возможности перевыполнения доходной части бюджета, ослабляет финансовый контроль.

Бюджет ГО «город Махачкала» в 2022 г. по отношению к 2020 г. и 2021 годам наращивает свои налоговые и неналоговые доходы. Увеличение налоговых доходов происходит в основном за счет увеличения поступлений от НДФЛ, земельного налога, единого налога по УСН, налог на имущество физических лиц. При этом поступления от ряда других налогов сокращаются, что свидетельствует об уменьшении предпринимательской активности населения и требует вмешательства местных властей с целью предотвращения дальнейшего ухудшения ситуации.

Для оценки эффективности управления финансами ГО «город Махачкала» рассмотрены структура и уровень исполнения бюджета муниципального образования по расходам за период 2020-2022 гг. Необходимые данные представлены в таблице 2.

Таблица 2

Динамика расходов бюджета городского округа «город Махачкала» за 2020-2022 гг.

Показатель	2020	2021	2022	2023	Абсют. изм. 2022/2020, млн. руб.	Относит. изм. 2022/2020, %
Расходы, млн. руб.	9570,7	12309,5	14243,6	14842,1	4672,9	148,8%

Источник: таблица составлена автором на основе [3], [7]

Как следует из данных таблицы, расходная часть муниципального бюджета ежегодно увеличивается. Рост за исследуемый период 2020-2022 гг. составил 4672,9 млн. руб. (+48,8%).

Фактическое исполнение местного бюджета ГО «город Махачкала» за 2020-2022 гг. по расходам достаточно высокое. Ежегодно данный показатель составляет не менее 94%. Причем наименьший процент исполнения бюджета по расходам наблюдается в 2022 году, снизившись по сравнению с 2020 годом на 2,9 п.п., и по сравнению с 2021 годом на 3,66 п.п.

Неисполнение бюджета города по расходам связано в основном как с недофинансированием из республиканского бюджета, так и недоиспользованием полученных средств получателями бюджетных средств из городского бюджета. Многие получатели бюджетных средств и в особенности образовательные учреждения практически не успели их освоить, что в свою очередь привело к увеличению кредиторской задолженности. За период 2020-2022 гг. наблюдается рост расходов бюджета муниципального образования.

Для анализа структуры расходов ГО «город Махачкала» за 2020-2022 гг. рассмотрим данные таблицы 3.

За весь исследуемый период наибольшие расходы бюджета ГО «город Махачкала» приходились на раздел «Образование».

Это связано не только с ростом заработной платы персонала образовательных учреждений и с ростом МРОТ, но и с открытием новых дошкольных учреждений и новых групп в садиках. Второй по объему произведенных расходов статьей являются «Общегосударственные вопросы». Доля данной статьи в структуре расходов ГО «город Махачкала» за 2020-2022 гг. составляет 6-10%. В связи с износом жилого фонда и жилищно-коммуникационных сетей, вводом в эксплуатацию новых объектов в 2022 году по отношению к 2020 году в 2 с лишним раза выросли расходы бюджета ГО «город Махачкала» на ЖКХ. Важное место в расходах бюджета ГО «город Махачкала» занимает раздел «Социальная политика». Однако в отличие от уже рассмотренных разделов по социальной политике наблюдается снижение расходов на 9,3%.

Анализ соотношения доходов и расходов бюджета ГО «город Махачкала» показывает, что в 2022 году доходы бюджета выросли на 40,5%, в сравнении с 2020 годом. Расходы бюджета в 2022 г. увеличились на 48,8%, в сравнении с 2020 годом. Как видно, расходы бюджета растут большими темпами (8,3%), чем доходы. Несомненно, это является негативной тенденцией, свидетельствующей о неэффективности управления муниципальным бюджетом.

Структура расходов ГО «город Махачкала» за 2020-2022 гг., тыс. руб.

Показатели	2020 г.		2021 г.		2022 г.	
	факт	%к плану	факт	%к плану	факт	%к плану
Общегосударственные вопросы	620554,6	99,91	909628,1	99,9	1452740,71	99,97
Национальная оборона	22461,85	100	27388,64	100	24254,06	100
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	59138,68	99,94	37390,11	99,85	67277,71	99,92
Национальная экономика	82729,04	35,36	104718,7	40,37	111153,33	31,11
Жилищно-коммунальное хозяйство	531228,1	99,99	923871,9	99,99	1461499,85	85,33
Образование	6826166	99,08	8653183	99,72	9274846,60	97,38
Культура и кинематография	424387,8	99,92	514295,3	99,9	661009,53	99,96
Социальная политика	546007,3	99,99	603165,5	100	551347,13	98,28
Физическая культура и спорт	10655,81	100	6638,338	99,73	5218,22	100
Средства массовой информации	3233,638	100	-	-	-	-
Обслуживание государственного и муниципального долга	55883,34	99,99	1626,613	100	1597,41	98,3
Межбюджетные трансферты общего характера бюджетам муниципального образования	394655,7	100,83	541947,7	100	637208,08	98,83

Источник: таблица составлена автором на основе [3]

Результатом является несбалансированность бюджета города: дефицит бюджета ГО «город Махачкала» в 2021 и 2022 гг. 610,1 млн. руб. и 331,1 млн. руб. соответственно (рис. 2).



Рис. 2. Сбалансированность бюджета ГО «город Махачкала» в 2020-2022 гг.

Источник: Рисунок составлен автором на основе [3]

За исследуемый период уровень бюджетной автономии снизился к 2022 г. и увеличилась бюджетная зависимость от бюджетных трансфертов бюджета ГО «город Махачкала». Степень бюджетной устойчивости снизилась к 2022 г. в сравнении с 2020 г. Индекс бюджетного покрытия также снижается с уровнем налоговой обеспеченности бюджета. В период 2020-2022 гг. уровень дефицита бюджета увеличился к 2022 г.

Основной целью при планировании бюджета ГО «город Махачкала» является сбалансированность доходной и расходной части местного бюджета для снижения долговой нагрузки и увеличения эффективности предоставления муниципальных услуг населению.

На основе проведенного исследования нами были выявлены основные проблемы формирования и исполнения бюджета муниципального образования ГО «город Махачкала» РД, которые представим в таблице 4.

Проблемы формирования и исполнения бюджета ГО «город Махачкала»

Проанализированные показатели	Выявленная проблема
Доходы бюджета	Анализ доходов бюджета ГО «город Махачкала» показывает, что за исследуемый период (2020-2022 г. г.) доходы бюджета к 2022 г. выросли, однако данное увеличение произошло в большей степени из-за безвозмездных поступлений
Налоговые доходы	Увеличение поступления налогов в бюджет ГО «город Махачкала» имеет положительную динамику, в основном из-за слаженной работы финансового управления ГО «город Махачкала» и налоговых инспекций районов города, однако не все налоговые доходы поступают в бюджет своевременно, поэтому прослеживается существующая недоимка по налогам и сборам, а также по пеням.
Неналоговые доходы	Недостаточно эффективно используется муниципальное имущество, так как уровень снижения доходов имеет отрицательную динамику, в основном за счет своевременного поступления арендной платы за использование муниципального имущества и земельных участков, а также некачественного выполнения платных муниципальных услуг
Безвозмездные поступления	Среди увеличивающихся поступлений межбюджетных трансфертов к 2022 году снижается уровень субсидий
Направленность расходов бюджета	К 2022 году социальная направленность бюджета выросла не значительно, однако бюджетная политика ГО «город Махачкала» направлена на реализацию текущих расходов бюджета муниципального образования и почти не развивает инвестиционную направленность бюджета и не эффективно проводит привлечение инвесторов для участия в развитии ГО «город Махачкала».
Расходы бюджета	Анализ динамики расходов показал, что расходы бюджета ГО «город Махачкала» в сравнении с 2020 годом увеличились на 48,8% в 2022 году.
Сбалансированность бюджета	В бюджете ГО «город Махачкала» прослеживается дефицит бюджета, что говорит о неэффективном использовании расходов муниципального образования, существующих недостатках в планировании и прогнозировании бюджета на перспективу, а также неэффективной политике ГО «город Махачкала» в области оптимизации расходов
Коэффициент покрытия расходов бюджета за счет налоговых и неналоговых доходов	Уровень бюджетного покрытия ГО «город Махачкала» налоговыми доходами к 2022 году сокращается, что привело к снижению устойчивости бюджета и уровню деловой активности.

Источник: таблица составлена автором на основе [3], [7]

Для достижения цели сбалансированности муниципального бюджета ГО «город Махачкала» на основании бюджетного законодательства стремится к тому, чтобы план мероприятий по увеличению доходной части выполнялся прежде всего путем улучшения инвестиционного и предпринимательского климата. Для достижения цели увеличения доходной части местного бюджета необходимо выполнить ряд задач по повышению доходов местного бюджета, представленных в работе.

Бюджет ГО «город Махачкала» является зависимым от регулирующих доходов, что приводит его в полную зависимость и негативно сказывается на развитии муниципального образования.

Необходимо принимать меры для того, чтобы увеличивать объем доходной части бюджета ГО «город Махачкала» за счет собственных доходов, а сделать это можно двумя способами: путем увеличения доли налоговых поступлений, либо путем увеличения доли неналоговых платежей.

Оценывая ситуацию последних лет, можно сделать вывод, что в ближайшие годы не ожидается большого роста поступления налогов, которые формируют бюджет ГО «город Махачкала».

При этом на территории муниципального образования огромная часть выплачиваемой заработной платы находится в так называемом «теневом» секторе экономики.

Для наращивания налогового потенциала, на наш взгляд, целесообразно провести ряд правовых, организационных, экономических, социальных, институциональных и воспитательных мероприятий. Необходимо осуществить полную «инвентаризацию» и всестороннюю оценку реального потенциала теневого сектора во всех отраслях и сферах экономики.

Положительно бы сказалось и изменение вышестоящего законодательства в части предоставления

муниципалитету больше прав, в том числе при распоряжении земельными участками муниципального образования, при формировании и утверждении их кадастровой стоимости, при установлении дополнительных элементов налогообложения.

Положительную практику может внести изменение в федеральное и республиканское законодательство в части использования такого резерва по доходам в бюджет ГО «город Махачкала», как обложение земельным налогом земельных участков под многоквартирными домами.

Для того, чтобы увеличить рост неналоговых доходов бюджета ГО «город Махачкала», в первую очередь, требуется повышение эффективности использования муниципальной собственности.

Из вышесказанного можно сделать вывод, что для обеспечения эффективного, устойчивого и инклюзивного развития города Махачкалы необходимо выявить слабые места в финансовом обеспечении и сформировать направление основной деятельности органа местного самоуправления, связанное с формированием и использованием бюджета.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 06.02.2023) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс». http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44571/

2. Отчет Собрании депутатов городского округа с внутригородским делением «город Махачкала» по итогам деятельности за 2022 год <https://midag.ru/2022/12/29/otchet-sobraniya-deputatov-gorodskogo-okruga-s-vnutrigorodskim-deleniem-gorod-mahachkala-po-itogam-deyatelnosti-za-2022-god/>

3. Отчеты об исполнении бюджета Городского округа с внутригородским делением «город Махачкала» за 2017-2022 гг. – URL: <https://gorfu.mkala.ru/news/2313/protokol-publicnyh-slusanii-otceta-ob-ispolnenii-byudzeta-gorodskogo-okruga-s-vnutrigorodskim-deleniem-gorod-mahachkala-za-2022-god>

4. Официальный сайт Городского округа с внутригородским делением «город Махачкала» [Электронный ресурс]. URL: <https://mkala.ru/>

5. Положение о МКУ «Финансовый отдел» Советского района города Махачкалы Республики Дагестан [Электронный ресурс]. URL: <https://gorfu.mkala.ru/documents>

6. Решение Собрании депутатов городского округа с внутригородским делением «город Махачкала» «О бюджете городского округа с внутригородским делением «город Махачкала» на 2022 год и плановый период 2023 и 2024 годов» от 28.12.2021 г. № 16-2. – URL: <https://docs.cntd.ru/document/406230087>

7. Решение Собрании депутатов городского округа с внутригородским делением «Город Махачкала» Республики Дагестан от 27 декабря 2022 г. N 27-4 «О бюджете городского округа с внутригородским делением «город Махачкала» на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов» [Электронный ресурс]. URL: <https://base.garant.ru/406057751/>

8. Статистика и аналитика: УФНС РФ по РД [Электронный ресурс]. URL: https://www.nalog.gov.ru/rn05/news/activities_fts/13216290/

УДК 336.711

НЕГОСУДАРСТВЕННЫЕ ПЕНСИОННЫЕ ФОНДЫ: АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ПРОБЛЕМЫ И ВАРИАНТЫ МОДЕРНИЗАЦИИ

Алиева З.Б., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

E-mail: aliza69@mail.ru

Солтанахмедов Х.Ю., магистрант 1 курса очной формы обучения программы магистратуры «Финансы и кредит», Дагестанский государственный университет народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: soltanahmedov1@gmail.com

Аннотация. В статье приведены основные показатели деятельности негосударственных пенсионных фондов (НПФ) за 2018-2021 гг., осуществлен анализ структуры пенсионных портфелей НПФ, управляющих пенсионными накоплениями за период с 2019-2022 гг.; динамики застрахованных лиц в НПФ. Выделены основные тенденции развития НПФ в анализируемом периоде и, в том числе, раскрыты как преимущества, так и проблемы (недостатки) в деятельности НПФ. С целью разрешения проблемных вопросов проанализированы варианты модернизации существующих накопительных механизмов пенсионного обеспечения.

Ключевые слова: негосударственные пенсионные фонды, негосударственное пенсионное обеспечение, структура пенсионных портфелей, застрахованные лица, модернизация накопительных механизмов

мов.

В современных условиях, характеризующихся увеличением количества пенсионеров на душу населения, ростом инвалидизации населения и падением его доходов, обусловленных, в том числе, пандемией covid-19, а также увеличивающейся потребностью экономических субъектов в долгосрочных финансовых ресурсах, большое значение приобретает развитие социально-экономических институтов, таких как негосударственные пенсионные фонды (НПФ). Актуальность и своевременность такой формы социального обеспечения граждан, как негосударственное пенсионное обеспечение, продиктована следующими его преимуществами (рис.1).

Преимущества пенсионного обеспечения, осуществляемого негосударственными пенсионными фондами в РФ	увеличивается накопительная часть за счёт инвестирования фонда и дальнейшего распределения
	вкладчик самостоятельно регулирует свои накопления, размер и периодичность взносов, отслеживание через личный кабинет на сайте
	защита от налогообложения пенсионных накоплений
	существует возможность передачи по наследству накопленных сумм, как на этапе накопления, так и на этапе выплат
	при наступлении пенсионных оснований вкладчик приобретает накопленную сумму совместно с дополнительным инвестиционным доходом в виде периодических выплат в течение определённого срока
	доступен свободный перевод денежных средств между НПФ и ПФР
	сформировано материальное страхование клиентов НПФ, при ликвидации фонда, т.е. средства не пропадут, а будут переведены в ПФР
инвестируемый доход в НПФ не считается совместно нажитым имуществом	
защита пенсионных сбережений от третьих лиц и государства в том числе, т.е. НПФ являются собственниками пенсионных накоплений застрахованных клиентов и обеспечивают дальнейшие выплаты своим клиентам	

Рис. 1. Преимущества пенсионного обеспечения, осуществляемого негосударственными пенсионными фондами в РФ [1]

Исходя из приведенного рисунка, главным преимуществом пенсионного обеспечения, осуществляемого негосударственными пенсионными фондами в РФ, является наличие возможности аккумулирования накопительной части пенсии.

Для оценки эффективности вложения накопительных средств рассмотрим структуру пенсионных портфелей НПФ по классам активов, которые представлены на рис. 2.

Общей тенденцией в динамике портфелей пенсионных накоплений и пенсионных резервов в 2018-2022 гг. являлось увеличение долей корпоративных облигаций и снижение долей акций.

В 2019 и 2022 годах большую часть инвестиционного портфеля НПФ составляли облигации российских эмитентов, исключение составляет АО «НПФ Сбербанк».

За 2022 год в портфелях фондов АО «НПФ Эволюция», АО НПФ «Будущее» и АО НПФ «САФМАР» увеличился удельный вес облигаций, что связано с восстановлением рынка долговых инструментов после провала, вызванного распространением новой коронавирусной инфекции.



Рис. 2. Структура пенсионных портфелей НПФ, управляющих пенсионными накоплениями 2019-2022 гг., % [2]

Лидирующие НПФ осуществляют инвестиции в государственные ценные бумаги, например АО «НПФ Сбербанк» – до 48,2 % портфеля. «НПФ Эволюция» за 2022 год снизил инвестиции в государственные ценные бумаги больше чем в 2 раза. [2]

Рынок НПФ в России развивается неоднозначно: растёт объем пенсионных средств, сокращается количество застрахованных лиц, вследствие роста лиц, получающих пенсию, уменьшается количество НПФ из-за объединения небольших в более крупные для усиления позиции на рынке. Данные тенденции отражены в таблице 1, где представлены основные показатели деятельности НПФ в России за последние 5 лет.

Таблица 1

Основные показатели деятельности НПФ за 2018-2021 гг.

№ п/п	Наименование показателей	31.12.2018	31.12.2019	31.12.2020	31.12.2021	31.12.2022
1	Количество НПФ (ед.)	52	47	43	43	39
2	Количество застрахованных лиц (млн. чел.)	36,9	37,4	37,3	36,8	36,6
3	пенсионные накопления НПФ (балансовая стоимость) (млрд.руб.)	2582	2623	2955	3058	3275
4	пенсионные резервы (млрд.руб.)	1268	1383	1473	1554	1610

Источник: [2]

По количественному составу НПФ следует сформулировать основные выводы. За 5 лет (2018 по 2022 гг.) количество НПФ уменьшилось с 55 ед. до 39 ед.

Данное снижение обусловлено причинами консолидации и концентрации отрасли, начиная с 2018 года. На 2018 г. число НПФ составляло 52 фонда. За год их количество уменьшилось на 14 единиц: рынок покинули 10 фондов по собственному желанию, за нарушение была аннулирована лицензия одного фонда [3].

По состоянию на начало 2021 года в РФ сформировалось 43 НПФ, из которых 90% доли рынка пенсионных резервов занимает 10 крупных НПФ. На 2 квартал 2021 года на рынке НПФ наблюдается сокращение количества НПФ. В 2022 г. число НПФ снизилось еще на две единицы – за счет добровольного отказа от лицензии фондов, работающих с НПО. На конец декабря на рынке действовало 39 НПФ. Из этого числа 28 фондов работали с ОПС, 37 фондов – с НПО. Доли топ-5 фондов по величине обязательств в рамках системы ОПС и НПО на конец года составили 78 и 77% соответственно. Сегмент НПФ является наиболее концентрированным среди всех основных сегментов НФО. При этом реальный уровень концентрации пенсионного рынка еще выше – многие фонды принадлежат одному собственнику и входят в пенсионные группы.

Рассмотрим динамику количества застрахованных лиц в НПФ в 2018-2022 гг.)

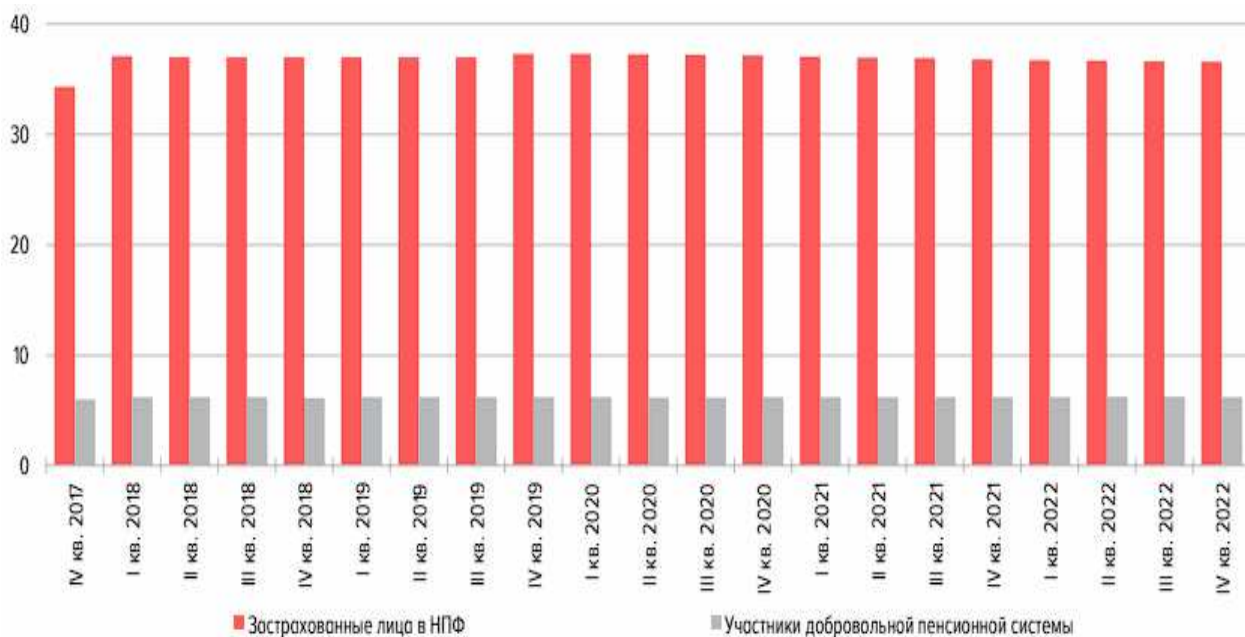


Рис. 3. Количество застрахованных лиц в НПФ и участников добровольной пенсионной системы (млн человек) [2]

Анализ динамики застрахованных лиц в НПФ (рис.3) позволяет сформулировать следующие выводы:

1. Рост застрахованных лиц в НПФ в 2019 г. во многом был обусловлен ростом данного показателя в АО «НПФ САФМАР» – с 2,16 млн. чел. До 3,88 млн. чел.

2. С 2019 г. наблюдается стабильное снижение числа застрахованных лиц в НПФ по следующим причинам:

– увеличивается число граждан, получающих пенсию. Лица, получающие пенсию, не учитываются в числе лиц, застрахованных в НПФ. Количество застрахованных лиц, получающих пенсию, на конец июня 2020 г. составило 180,7 тыс. чел., что на 7,1% больше, чем значение на аналогичную дату предыдущего года;

– в 2020 г. количество застрахованных в НПФ участников возможно уменьшилось из-за роста числа желающих направить накопления из НПФ в ПФР;

– спад количества участников добровольной пенсионной системы вероятно объясняется неготовностью предприятий повышать свои расходы (в том числе на социальные программы) в период стагнации экономической активности, которая вызвана распространением коронавируса. [2]

Количество лиц, формирующих накопления в НПФ, в 2022 г. снижалось и к концу 2022 года составило 36,6 млн человек. Основной причиной стало получение единовременных выплат с дальнейшим исключением из числа застрахованных лиц граждан, у которых в 2022 г. наступили пенсионные основания.

На долю граждан, получивших в 2022 г. единовременную выплату, приходится около 80% застрахованных лиц, получающих пенсию. Среднеквартальное уменьшение числа граждан, формирующих накопления в НПФ, в II–IV квартале 2022 г. составило 53 тыс. человек. В I квартале 2022 г. эта величина достигала 116,2 тыс. человек.

Помимо указанных выше факторов, влияние на динамику числа клиентов НПФ по ОПС в этот период оказала переходная кампания 2021 года. Второй год подряд большинство граждан, решивших поменять фонд (57%), возвращались из НПФ в ПФР.

Для того, чтобы нивелировать влияние перечисленных факторов, необходимо обратиться к относительному показателю – доля получателей пенсий в НПФ в общей численности пенсионеров в России, который свидетельствует о повышении роли НПФ в последние годы.

Так, удельный вес пенсионеров в НПФ увеличился с начала 2018 года с 3,22% до 3,41% на начало 2022 года, что свидетельствует о повышении привлекательности и роли НПФ. При этом объем пенсионных накоплений в НПФ России стабильно растет. [2]

В развитии НПФ в России за 2018-2022 гг. можно выделить следующие основные тенденции:

объем пенсионных средств ПФР и НПФ вырос, несмотря на повышенную волатильность на финансовых рынках. Этому способствовали консервативная структура портфелей и частично регуляторные послабления;

переход граждан из НПФ в ПФР в рамках переходной кампании 2021 г., а также высокая доля единовременных выплат, после получения которых граждане исключаются из числа застрахованных лиц, привели к снижению количества клиентов НПФ в рамках ОПС;

количество участников добровольной пенсионной системы выросло в 2022 г. – в основном за счет активного привлечения клиентов двумя крупными НПФ;

создание системы гарантирования по НПО с 1 января 2023 г., а также расширение перечня услуг, которые могут оказывать НПФ, поддержат повышение их конкурентоспособности на рынке накоплений и сбережений.

в настоящее время для НПФ реализация инвестиционных проектов выступает инструментом обеспечения экономического и социального благополучия населения. При этом имеются и недостатки негосударственного пенсионного обеспечения (рис. 4):

Недостатки пенсионного обеспечения, осуществляемого негосударственным и пенсионными фондами в РФ	предугадать, насколько возрастут накопления, невозможно из-за нестабильности рынка экономики
	ответственность за выбор НПФ лежит на самом вкладчике
	при переходе в другой НПФ потеряются проценты от инвестиционного дохода, если чаще 1 раза в 5 лет менять некоммерческую организацию для пенсионных накоплений

Рис. 4. Недостатки пенсионного обеспечения, осуществляемого негосударственными пенсионными фондами в РФ

Источник: составлено автором по источнику [1]

Как видно, НПФ свойственны все риски, характерные для субъектов экономических отношений. В связи с этим является актуальной проблема выбора вкладчиком наиболее надежного НПФ.

Помимо вышеуказанных рисков, к основным проблемам функционирования негосударственных пенсионных фондов можно отнести следующие обстоятельства.

1. В 2014 году Президентом РФ вводится мораторий (невозможность получения денежных средств) на накопительную часть пенсии. В 2021 году Президент РФ подписал Федеральный закон от 21 декабря 2021 г. № 429-ФЗ, продлевающий мораторий на формирование накопительной части пенсии до конца 2023 года.

Мораторий на формирование накопительной пенсии распространяется не только на средства НПФ, но и на те средства, которые были перечислены в Пенсионный фонд РФ. Очевидно, что постоянное продление моратория значительно подрывает доверие населения к пенсионным программам и в условиях затрудненного доступа к внешним ресурсам создает определенные сложности и на внутреннем финансовом рынке. Можно заметить, что после заморозки накопительных пенсионных программ инвестиционная деятельность заметно сократилась. Так, наблюдается существенное снижение темпов прироста пенсионных накоплений, если в 2013 году прирост по сравнению с предыдущим годом составил более 60%, то в 2022 году всего 8% [3, с.133].

Мораторий и его продление на протяжении последних лет является сдерживающим фактором развития рынка пенсионных накоплений.

Подробнее остановимся на возможных вариантах модернизации существующих накопительных механизмов (часть из которых находится в «замороженном» состоянии).

Вариант 1 (вероятность, близкая к нулевой). Будет возобновлена система формирования пенсионных прав граждан на выплаты из средств пенсионных накоплений, сформированных за счет новых страховых взносов на обязательное пенсионное страхование. Практическая реализация данного варианта представляется маловероятной ввиду того факта, что в настоящее время из федерального бюджета в бюджет Пенсионного фонда Российской Федерации поступает достаточно большой по объему межбюджетный трансферт для осуществления выплат страховых пенсий в связи с недостаточным объемом мобилизуемых страховых взносов на обязательное пенсионное страхование.

Принятие подобного решения потребует, как минимум одного из решений:

– либо увеличения объемов расходов федерального бюджета на осуществление данного межбюджетного трансферта ввиду сокращения объема страховых взносов, поступающих в бюджет Пенсионного фонда Российской Федерации (в условиях широты вызовов и запланированного (в проекте) дефицита федерального бюджета в 2024 г., а также при небольших ре зервах возможности

его увеличения представляются очень ограниченными);

– либо увеличения тарифов страховых взносов, что в условиях экономического спада не представляется возможным, так как будет являться сдерживающим фактором экономического роста [4, с.182].

Вариант 2 (маловероятный). В перспективе будет принят новый законопроект, посвященный развитию накопительных механизмов, в соответствии с которым:

– будет отменена действующая в настоящее время «заморозка пенсионных накоплений» одновременно с отменой накопительного компонента в рамках обязательного пенсионного страхования;

– будет разработан и одобрен к внедрению новый накопительный механизм формирования пенсионных прав граждан на основе развития негосударственного пенсионного обеспечения.

Реализация данного сценария представляется маловероятной ввиду того, что в последние годы достаточно часто поднимались вопросы о совершенствовании накопительного компонента, по результатам которых законопроекты даже не были внесены в Государственную Думу Федерального Собрания Российской Федерации.

Вариант 3 (вероятность ниже средней). В перспективе подготовят новый законопроект, посвященный развитию накопительных механизмов, в соответствии с которым будут реализованы следующие мероприятия:

– предусмотрена отмена с 2023/2024 г. действующей в настоящее время «заморозки пенсионных накоплений» одновременно с ликвидацией накопительного компонента в рамках обязательного пенсионного страхования;

– разработан и одобрен к внедрению новый накопительный механизм формирования пенсионных прав граждан на основе развития негосударственного пенсионного обеспечения.

Вариант 4 (наиболее вероятный). В перспективе будут продолжены дискуссии в научном обществе относительно направлений модернизации накопительных механизмов формирования пенсионных прав граждан. Однако законопроект не будет разработан в окончательном варианте, а следовательно, и внесен в законодательный орган по причине отсутствия интереса граждан к данной системе. Это обусловлено в первую очередь низким уровнем доходов населения, которые не позволяют производить постоянные дополнительные платежи [5, с.165].

При этом не вызывает сомнения тот факт, что диверсификация инструментов пенсионного обеспечения позволит не только сформировать более высокий его уровень для граждан, но и снизить нагрузку на бюджетную систему Российской Федерации (причем в совокупности с принятым решением по повышению пенсионного возраста данный экономический эффект будет более высоким) прежде всего за счет дополнительных механизмов выравнивания доходов малообеспеченных пенсионеров.

2. Размеры пенсионных выплат участникам негосударственных пенсионных фондов зависят не только от объемов пенсионных накоплений и резервов, но и оттого, насколько эффективна инвестиционная деятельность фондов. Перечень активов, в которые имеют право размещать привлекаемые средства пенсионные фонды, определяется Правительством РФ. Правительством также устанавливаются ограничения на объемы вложений в те или иные виды финансовых активов. Соответственно, негосударственные пенсионные фонды не обладают полной самостоятельностью в определении направлений вложений пенсионных накоплений.

Как показывают данные аналитических обзоров, в портфелях пенсионных накоплений примерно 50-60% приходится на вложения в государственные ценные бумаги. С точки зрения обеспечения сохранности указанных средств – это оправдано, однако с точки зрения обеспечения доходности в долгосрочной перспективе – сомнительно. По данным сайта Московская биржа, доходность облигаций федерального займа (ОФЗ) в 2022 году варьировалась в районе 6,77– 7,99 %, что примерно соответствует ключевой ставке ЦБ РФ. При этом доходность по акциям крупных российских компаний в этот же период составила в три – пять раз выше доходности государственных и корпоративных облигаций [3, с.140].

Регламентирование государством состава и структуры разрешенных финансовых активов существенно ограничивает возможности пенсионных фондов в достижении стоящих перед ними целей.

3. Фонды осуществляют размещение средств пенсионных резервов самостоятельно, а также через управляющие компании. Фонды имеют право самостоятельно размещать средства пенсионных резервов в государственные ценные бумаги Российской Федерации, банковские депозиты.

Финансовые активы, разрешенные к самостоятельному размещению НПФ – это практически безрисковые вложения, а, следовательно, доходность по таким инструментам, как уже было указано, минимальная. По законодательству НПФ обязаны инвестировать средства пенсионных накоплений и большую часть резервов через управляющие компании, которые в свою очередь не принима-

ют на себя и несут ответственности за кредитные и рыночные риски. Фактически, гарантия доходности, даже минимальной, является для УК невыполнимым обязательством, поскольку уставный капитал УК несоизмеримо меньше объема привлекаемых пенсионных средств. Минимальный размер собственных средств управляющих компаний НПФ должен составлять 20 млн. рублей и 0,02 процента от величины превышения суммарной стоимости средств, находящихся в доверительном управлении, над 3 млрд рублей, но суммарно не более 80 млн рублей. При этом минимальный размер собственных средств НПФ, должен составлять не менее 150 млн. руб., а с 1 января 2020 года – не менее 200 млн. руб., что в 2,5 раза превышает максимальный размер средств УК. Принимая во внимание относительно невысокие риски размещения в такие инструменты как облигации субъектов РФ, муниципальных образований, крупных российских организаций, можно было бы внести их в перечень разрешенных активов, тем самым повышая самостоятельность НПФ. [6, с.597]

4. Финансовые потоки на рынке пенсионных накоплений фактически регулируются тремя разными институциональными субъектами. Банк России как мегарегулятор финансового рынка устанавливает требования к субъектам рынка пенсионных накоплений (негосударственным пенсионным фондам и управляющим компаниям). В то же время, Правительство РФ определяет состав разрешенных финансовых активов, а Законодательные органы устанавливают сроки моратория на формирование пенсионных накоплений. На практике складывается ситуация, при которой ЦБ РФ устанавливает требования к субъектам рынка в целях достижения целей Стратегии развития финансового рынка, в т.ч. сегмента пенсионных накоплений, в то же самое время государственные правительственные органы власти принимают ограничительные решения в этой же сфере при решении текущих проблем сбалансированности бюджетов. Данный конфликт интересов не способствует, а скорее тормозит развитие рынка пенсионных накоплений.

5. Недостаточная степень раскрытия информации негосударственными фондами. Так, НПФ обязаны раскрывать структуру инвестиционного портфеля фонда с указанием долей, приходящихся на виды активов. Проведенный анализ информации, представленной на сайтах НПФ по состоянию на декабрь 2022 года показал, что из 39 НПФ, только у 13 НПФ представлена информация за 7 и более лет, остальные раскрывают информацию за последние 3-5 лет.

На основании анализа основных показателей деятельности НПФ за 2018-2022 гг. и динамики застрахованных лиц в НПФ имеющих данные можно сделать следующие выводы:

Лидирующая позиция принадлежит НПФ «Сбербанк», т.к. его пенсионные накопления составляют 353,2 млрд.руб., что на 45,2% больше, чем в прошлом году (243.3 млрд.руб.).

Десятое место занимает НПФ «Доверие», пенсионные накопления которого равны 69 млрд.руб. Стоит отметить, что прирост составил 110,3% по сравнению с предыдущим годом (32,8 млрд.руб.).

Наличие лидерской позиции не гарантирует доверие граждан к фонду. Так, например, количество застрахованных лиц у НПФ «Электроэнергетики» сократилось на 14.4%, а у НПФ «Промогрофонд» на 11.3%, и на 1 января 2023 составило 1074141 тыс. человек и 1800010 соответственно.

Так же следует отметить НПФ «Доверие». Прирост его накоплений на начало 2023 года составил 110.3%, что следует из увеличения числа застрахованных лиц – 68.1%

Интересной является позиция НПФ «Будущее». Фонд создан в 2004 г. и, несмотря на это, состоит в «тройке» лидеров с такими крупными и «немолодыми» компаниями как НПФ «Сбербанк» и «Лукойл-Гарант». Прирост по двум показателям составляет больше 50%: прирост накоплений (58.2%) и число застрахованных лиц (88.1%). Показательно, что данный фонд пережил лишь один экономический кризис, но всё же сумел заработать доверие среди граждан. Однако этому есть объяснение. Всё дело в том, что в 2022 году НПФ «Будущее» успешно завершило присоединение нескольких крупнейших НПФ, вобрав в себя лучшие практики, а именно: «СтальФонд», «УралСиб» и «Наше будущее». Именно это сыграло роль в успешном продвижении на рынке.

Таким образом, в России на сегодняшний день функционирует достаточно большое количество надежных НПФ, в которые граждане могут переводить свои пенсионные накопления из ПФР.

Для развития рынка пенсионных накоплений представляется актуальным проведение четкой взвешенной политики Правительства РФ в области пенсионного обеспечения и прозрачность, открытость рынка для граждан. Это будет способствовать повышению информированности, а следовательно доверия граждан в том числе и к негосударственным пенсионным фондам.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 07.05.1998 N 75-ФЗ (ред. от 27.01.2023) «О негосударственных пенсионных фондах» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18626/
2. Обзор ключевых показателей негосударственных пенсионных фондов: ЦБ РФ [Электронный ресурс]. URL: https://cbr.ru/Collection/Collection/File/43941/review_npf_22Q4.pdf

3. Савцова, А. В. Развитие негосударственных пенсионных фондов в аспекте формирования экосистемы как метод оптимизации пенсионной системы Российской Федерации / А. В. Савцова, О. Н. Паченко, Ю. Р. Дейч // Вестник Северо-Кавказского федерального университета. – 2022. – № 4(91). – С. 133-140.

4. Андриющенко, Г. И. Негосударственное пенсионное страхование: проблемы и перспективы / Г. И. Андриющенко // Экономика труда. – 2023. – Т. 10, № 1. – С. 181-190.

5. Реутова И. М. Проблемы функционирования негосударственных пенсионных фондов // Социально-экономические и правовые системы стран евразийской экономической интеграции. – 2023. – С. 165-172.

УДК 336

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ФОНДА ОБЯЗАТЕЛЬНОГО МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ В РФ В 2024 Г., ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО РАЗВИТИЯ

Ашурбекова З.Н., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

E-mail: zainabashurberova@mail.ru

Аннотация. Финансирование медпомощи в 2024 году, как показывает анализ утвержденных бюджетов (федерального и ФФОМС) и только что принятой программы госгарантий, будет в большей степени заточено на развитие профилактики, амбулаторной помощи и диспансерного наблюдения, нежели на вошедшее в практику последних лет совершенствование стационарной и высокотехнологичной медпомощи. Однако обязательное медицинское страхование в России является важным элементом развития общества и государства. Несмотря на важность данного института, на сегодняшний день существует ряд проблем, которые необходимо решать. В статье рассмотрены важные проблемы и предложены пути для их решения.

Ключевые слова: доходы, обязательное медицинское страхование, медицинское страхование.

Фонды обязательного медицинского страхования в Российской Федерации (ФФОМС и 89 ТФОМС) созданы для обеспечения финансирования медицинской помощи, гарантированной государством. В этой системе Федеральный фонд обязательного медицинского страхования играет центральную роль, обеспечивая стабильность финансовых потоков через выравнивание условий финансирования региональных программ ОМС.[1] Так, бюджет ФФОМС, главный источник оплаты лечения и диагностики, вырос в 2024 г. к предыдущему году на 21% и превысил в расходной части 3,9 трлн руб.

Общий объем доходов Фонда в 2024 году планируется в сумме 3,7 триллионов рублей, что больше предыдущего года на 19,2%. К 2026 году доход составит 4, 2 триллиона рублей. Доходная часть бюджета Фонда на 85% сформирована за счет страховых взносов на ОМС за работающее и неработающее население. [2] Сведения о структуре доходов проекта бюджета Фонда приведены в таблице 1.

Таблица 1

Структура доходов проекта бюджета ФФОМС в 2024-2026 гг. (тыс. рублей)

Наименование показателя	2024	2025	2026
1	2	3	4
Фонд заработной платы, млрд. рублей	42 364	45 459	48 755
ВСЕГО ДОХОДОВ	3 738 679 381,6	3 931 693 024,9	4 192 138 510,6
из них:			
Страховые взносы на ОМС	3 189 597 764,9	3 378 659 022,6	3 607 021 553,2
в том числе:			
на ОМС работающего населения	2 167 987 866,7	2 274 804 197,2	2 437 233 987,8
на ОМС неработающего населения	1 021 609 898,2	1 103 854 825,4	1 169 787 565,4
Налоговые доходы	32 862 993,8	42 702 837,9	52 485 265,3
Межбюджетные трансферты из федерального бюджета	486 601 103,9	504 290 172,3	526 173 836,9
Межбюджетные трансферты из бюджетов Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области и Херсонской области на уплату страховых взносов на ОМС неработающего населения	23 952 817,1		
Прочие неналоговые доходы	5 664 701,9	6 040 992,1	6 457 855,2

Источник: Заключение на проект федерального закона № 448556-8 «О бюджете Федерального фонда обязательного медицинского страхования на 2024 год и на плановый период 2025 и 2026 годов»

Таким образом, по данным таблицы 1 видно, что объем доходов бюджета ФОМС от прочих неналоговых поступлений, которые не имеют системного (регулярного) характера, и планируется: на 2024 год – в сумме 5 664 701,9 тыс. рублей; на 2025 год – в сумме 6 040 992,1 тыс. рублей; на 2026 год – в сумме 6 457 855,2 тыс. рублей.

Основным источником формирования доходов бюджета ФОМС являются страховые взносы на ОМС – от 85,3 % в 2024 году до 86,0 % в 2026 году.

Впервые в бюджете ФОМС на 2024 год предусматриваются средства, которые отражают особый порядок финансирования медицинской помощи застрахованных лиц, проживающих на территориях Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области и Херсонской области. Объем средств, планируемых направить в бюджеты территориальных фондов ОМС новых регионов на указанные цели, в 2024 году составит 38,8 млрд. руб.

80 % расходов бюджета Фонда составляют субвенции на финансовое обеспечение расходных обязательств субъектов РФ. Была усовершенствована методика распределения субвенций, предоставляемых из бюджета Федерального фонда обязательного медицинского страхования бюджетам территориальных фондов ОМС. Введен новый коэффициент доступности медицинской помощи, учитывающий более равномерное ее распределение в зависимости от расселения людей на территории России.

Благодаря применению нового коэффициента увеличился размер субвенции на общую сумму 22,4 миллиарда рублей для 25 субъектов Федерации. Рост субвенции позволит расширить масштабы Программы государственных гарантий бесплатного оказания гражданам медицинской помощи и обеспечить сохранение целевых показателей по заработной плате врачей и среднего медицинского персонала в медицинских организациях, работающих в сфере ОМС.

Вновь больше средств получают федеральные медорганизации: на медпомощь за счет базовой программы направят 213,7 млрд рублей (рост более 50 млрд рублей), на ВМП вне базовой программы ОМС (ВМП-II) – 129,3 млрд рублей (против 117,5 млрд рублей), на ВМП третьего «эксклюзивного» перечня – 3,5 млрд рублей (против 2,637 млрд рублей).

Тематические расходы федерального бюджета, в большей степени нацеленные на выполнение мероприятий нацпроекта «Здравоохранение», заметного увеличения не демонстрируют.

Однако бюджет ФФОМС на 2024 год сформирован с дефицитом 147 млрд рублей, правда, с надеждой в 2026 году сократить эту сумму до 18 млрд рублей. Мы считаем это в том числе из-за большого количества безработных, которые фактически не участвуют в формировании доходов ФОМС. Общий размер страховых взносов на ОМС неработающего населения оценивается на 2024 год в сумме 1 021 609 898,2 тыс. рублей, на 2025 год – 1 103 854 825,4 тыс. рублей, на 2026 год – 1 169 787 565,4 тыс. рублей.

Одной из заметных проблем в работе Федерального фонда является недостаток медицинских кадров, что снижает качество медицинских услуг. Эта проблема усугубилась в период пандемии, что отразилось на дополнительных финансовых нагрузках.

Для устранения дефицита средств в Фонде и повышения качества оказания медицинских услуг необходимо гарантировать финансовую устойчивость системы. Это может быть достигнуто за счет увеличения доходов Фонда, включая страховые взносы как от работающего, так и от неработающего населения, а также через межбюджетные трансферты. Важно также рационально использовать накопленные остатки средств на конец года для достижения баланса бюджетов фондов.

Федеральный фонд обязательного медицинского страхования сталкивается с проблемами, связанными со снижением качества медицинских услуг в связи с дефицитом медицинских работников.

Все эти проблемы, как бы ни было, взаимосвязаны и, в большинстве, зависят от финансирования.

В этой системе работает около 110 тысяч человек (для сравнения: в Японии заняты 27 тысяч человек, а в США около 60 тысяч человек). Таким образом, есть реальные пути оптимизации Фонда и, тем самым, покрытия его расходов, которые на протяжении последних лет превышали доходы.

Так или иначе, данные внебюджетные фонды необходимо преобразовывать.

Чтобы решить проблему дефицита Фонда обязательного медицинского страхования, следует обеспечить сбалансированность и устойчивость системы, и в дальнейшем укрепить ее финансовую стабильность.

Для покрытия бюджетного дефицита фонда предусмотрено использование средств федерального бюджета и прямая финансовая поддержка территориальных фондов ОМС за счет региональных бюджетов. В процессе совершенствования системы внебюджетных фондов необходимо учитывать экономические и политические факторы, поскольку изменения в одних сферах могут повлечь последствия для других.

Согласно концепции социально-экономического развития Российской Федерации на долгосрочную перспективу, актуальными остаются улучшение пенсионного обеспечения, развитие демографической политики и системы здравоохранения [3, с.77]. Приоритетные направления концепции включают снижение смертности, укрепление здоровья граждан, снижение уровня социально значимых заболеваний и развитие поддержки семей.

Недостаточная сборка взносов по страхованию и наличие долгов по их оплате требуют усовершенствования методов сбора. Возможными решениями могут быть повышение тарифов по страховым взносам, улучшение квалификации медицинских работников для работы в условиях страхования и временное снижение ставок взносов в фонды. Также важно внедрение новых систем и программ для упрощения расчетов и усиления контроля над деятельностью фондов.[4]

Совершенствование системы страхования, включая принятие новых нормативных актов, является ключевым для повышения эффективности внебюджетных фондов в сфере социального страхования. Одним из решений может стать создание страхового резерва как «финансовой подушки». Кроме того, предлагается снизить тарифные ставки страховых взносов и повысить их собираемость, а также вовлечь в экономику самозанятых граждан для уплаты взносов на страхование.

В заключение, для эффективной работы ФОМС требуется решение долгосрочных проблем, связанных с дефицитом и нормализацией поступления страховых взносов.

Можно подвести итог о том, что благодаря ФОМС удовлетворяются социально-экономические потребности населения, но несмотря на это, данный фонд нуждается в реорганизации функций, а также в возможной оптимизации.

На основе проведенного исследования возможно сделать следующие научные выводы:

Первым и важнейшим шагом в решении проблемы ограниченного финансирования здравоохранительных учреждений является разработка и внедрение единой территориальной программы организации и управления системой здравоохранения, включая ее финансовое обеспечение.

Второй вывод заключается в том, что изменение отношения общества и государства к медицине требует конкретных действий, таких как увеличение финансирования здравоохранения, забота о медицинских работниках и формирование публичного мнения о ценности системы здравоохранения в целом.

Третий вывод предполагает, что объемы бюджетных ассигнований следует формировать на основе конкретных количественных и качественных критериев, связанных с оказанием медицинских услуг.

Четвертый вывод связан с необходимостью усовершенствования финансовой политики медицинских организаций региона, в данном случае Республики Дагестан. Это может включать в себя задачи по оптимизации расходов и повышению эффективности использования финансовых ресурсов.

Важным принципом в поиске новых решений и управлении финансовыми потоками в здравоохранении является синергия и эмерджентность. При интеграции различных элементов в систему здравоохранения, их совокупная эффективность может превышать сумму эффективности каждого элемента в отдельности.

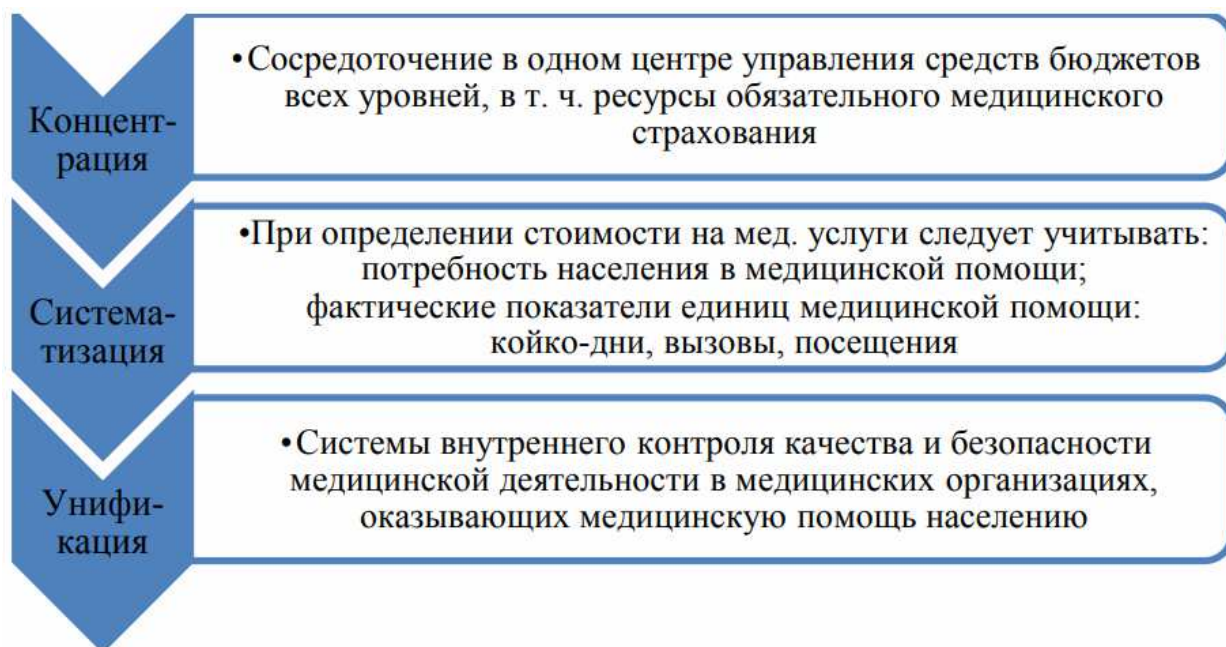


Рис. 1. Направления совершенствования финансовой политики здравоохранения

Согласно основным положениям экономической теории, каждый экономический субъект преследует свои собственные цели и защищает свои интересы. В контексте совершенствования системы финансирования здравоохранения, интеграционный подход способствует формированию социальных ценностей. Эти ценности выражаются через удовлетворение социальных потребностей в медицинских услугах и обеспечение долгосрочного и бесперебойного функционирования системы здравоохранения.

Интеграция ценностей и целей позволяет рассматривать вопросы стратегического управления в

контексте устойчивого развития, в данном случае, системы здравоохранения на территориях. Финансирование, обеспечивающее систему здравоохранения из разных источников, гарантирует выполнение государственных социальных обязательств перед населением и бизнес-сообществом, а также способствует социальной стабильности в обществе.

Исходя из представленного анализа, наша позиция относительно совершенствования политики финансирования здравоохранения акцентирует внимание на создании синергетического эффекта через координацию действий в области формирования и использования финансовых ресурсов. Основной акцент делается на необходимости согласования мер по распределению и эффективному использованию финансов в соответствии с разработанными программами развития системы здравоохранения.

Важно подчеркнуть, что для достижения значимых результатов в области общественного здравоохранения объемы финансирования, определяемые в рамках государственной бюджетной политики и законодательных норм, должны быть направлены на реализацию конкретных целей и задач. Это подразумевает не только адекватное выделение средств, но и их целенаправленное использование с учетом текущих и перспективных потребностей в области здравоохранения. Следовательно, ключевым аспектом является не просто распределение финансовых ресурсов, но и их рациональное и эффективное освоение с целью максимизации общественного блага в сфере здравоохранения.

Список использованных источников:

1. Федеральный закон от 29 ноября 2010 г. № 326-ФЗ «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» (посл. ред.) // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_107289/
2. Утвержден бюджет Федерального фонда обязательного медицинского страхования на 2024 год и на плановый период 2025 и 2026 годов. <http://council.gov.ru/events/news/150268/>
3. Крохина, Ю. А. Бюджетное право России : учебник для вузов / Ю. А. Крохина. — 7-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 374 с.
4. Филина М. А., Абасова М. А., Шихшинатова М.А. Направления повышения эффективности расходования средств государственными внебюджетными фондами // Журнал прикладных исследований. 2022. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/napravleniya-povysheniya-effektivnosti-rashodovaniya-sredstv-gosudarstvennymi-vnebyudzhethnymi-fondami-1>

УДК 336

ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ ИЗМЕНЕНИЯ РАЗМЕРА КЛЮЧЕВОЙ СТАВКИ ЦБ РФ В 2023 Г. И ПЕРСПЕКТИВЫ ИЗМЕНЕНИЯ В 2024 Г.

*Ашурбекова З.Н., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
E-mail: zainabashurberova@mail.ru*

***Аннотация.** Целью данной статьи является изучение причин и последствий изменения размера ключевой ставки центральным банком. В статье проанализировано влияние изменения ключевой ставки на экономику, а также рассмотрены основные причины, которые могут привести к изменению этого инструмента монетарной политики.*

***Ключевые слова:** ключевая ставка, банковские услуги, реестр финансовые рынки, Центральный банк.*

Решение о изменении размера ключевой ставки центрального банка является одним из самых важных инструментов монетарной политики. Это решение принимается с учетом текущего состояния экономики и инфляции, а также прогнозов на будущее. Изменение ключевой ставки может повлиять на различные аспекты экономики, включая уровень инвестиций, уровень безработицы, рост ВВП и уровень инфляции.

А, с 15 до 16% годовых. Несмотря на предыдущие повышения ставки, инфляцию продолжали подогревать высокие объемы кредитования, нестабильность рубля, ожидания сильного роста цен самих россиян [1].

Напомним, что причины изменения размера ключевой ставки могут быть разнообразными и зависят от текущей экономической ситуации. Например, центральные банки могут повышать ключевую ставку, чтобы сдерживать инфляцию и стимулировать сбережения, или же снижать ключевую ставку, чтобы стимулировать экономический рост и увеличить потребление. Повышение ключевой ставки может при-

вести к увеличению затрат на кредит и снижению активности потребителей и предприятий, что в свою очередь может ослабить экономический рост.

Снижение ключевой ставки, напротив, может стимулировать заемщиков к увеличению кредитования и инвестиций, но при этом может способствовать увеличению инфляции и уменьшению доходности сбережений.

Само изменение размера ключевой ставки оказывает существенное влияние на экономическую активность и инфляцию, и может иметь широкие последствия для финансовой стабильности и благосостояния населения.

Основными причинами повышения ключевой ставки ЦБ выступают:

1. Инфляция: Повышение процентной ставки может быть вызвано необходимостью сдерживания инфляции. Высокая инфляция может привести к ухудшению покупательской способности населения, поэтому Центральный банк может повышать процентные ставки, чтобы сдерживать инфляцию.

2. Девальвация национальной валюты: Когда национальная валюта теряет свою стоимость, Центральный банк может повысить процентные ставки, чтобы остановить дальнейшее снижение курса. Это может помочь укрепить национальную валюту и уменьшить давление на инфляцию.

3. Экономический рост: Повышение процентных ставок может также быть связано с желанием Центрального банка снизить риски перегрева экономики. Высокий рост ВВП может привести к увеличению потребления и инвестиций, что может способствовать инфляции. Повышение процентных ставок может помочь замедлить экономический рост и сдержать инфляцию.

4. Внешние факторы: Глобальные изменения в экономике могут привести к повышению процентных ставок в России. Например, повышение процентных ставок Федеральной резервной системой США может подтолкнуть Центральный банк России к принятию сходных мер.

5. Борьба с оттоком капитала: Повышение процентных ставок может быть использовано для удержания капитала в стране и предотвращения его оттока за рубеж. Эти и другие факторы могут привести к повышению процентных ставок в России за последние годы.

ЦБ управляет инфляцией при помощи ставки: когда процент по кредитам выше, чем рост цен, то люди предпочитают не занимать деньги, а сберегать накопления, размещая их на вкладах, которые одновременно становятся привлекательнее.

Но сейчас разрыв между текущей инфляцией и ключевой ставкой стал самым большим в современной истории России. Он составляет уже почти 9%. Поэтому среди экономистов есть те, кто критикует политику ЦБ за излишнюю жесткость.

Поэтому увеличение ключевой ставки до 16% считаем неверным, поскольку экономические проблемы в виде инфляции и прочего стоило бы решать не только благодаря банальному изменению ключевой ставки, а используя комплексный подход к решению этих негативных факторов. Повышение ключевой ставки способствует обременению граждан, появляются сложности. Рядовым гражданам и так сложно, если учесть тот факт что многие граждане пользуются кредитами, то повышение ставки играет лишь негативную роль.

Помимо изменения ключевой ставки существует несколько методов снижения инфляции и обеспечения финансовой стабильности:

1. Управление денежным предложением: Центробанк может контролировать количество денег в обращении путем покупки и продажи государственных ценных бумаг. Уменьшение денежного предложения может помочь сдержать инфляцию.

2. Фискальная политика: Правительство может использовать налоговую и расходную политику для регулирования экономической активности и уровня инфляции. Например, повышение налогов или сокращение госрасходов может сдерживать инфляцию.

3. Регулирование рынка труда: Стабильный уровень безработицы может помочь сдерживать рост заработной платы и цен, что в свою очередь снизит инфляционные давления.

4. Регулирование банковской системы: Центробанк может устанавливать резервные требования для банков, контролировать кредитный рост и устанавливать стандарты для кредитной политики банков с целью сдерживания инфляции.

5. Проведение структурных реформ: Это может включать в себя улучшение торговой политики, открытие рынков, реформу налогообложения, сокращение бюрократии и другие меры по улучшению эффективности экономики. Все эти методы могут быть использованы вместе или по отдельности с изменением ключевой ставки для достижения целей по снижению инфляции и обеспечению финансовой стабильности.

Повышение ключевой процентной ставки – это мера контроля инфляции и стимулирования экономического роста. Подобное решение влечет за собой ряд последствий для различных секторов экономики. Прежде всего, повышение ключевой процентной ставки сказывается на заемщиках. Банки увеличивают процентные ставки по кредитам и ипотекам, что делает заемные средства более дорогими. Это может снизить спрос на кредиты и затруднить доступ к финансированию для малого и среднего бизнеса, а

также для частных лиц. В секторе недвижимости повышение ключевой процентной ставки также может привести к снижению активности. Более высокие ставки по ипотечным кредитам могут отпугнуть потенциальных покупателей, что в свою очередь повлияет на цены на жилье и объем продаж. Кроме того, повышение ключевой процентной ставки влияет на финансовые рынки.

Инвесторы начинают переоценивать риски и доходность различных активов, что может привести к снижению цен на ценные бумаги, акции и облигации. Сектор экспорта также может пострадать от повышения ключевой процентной ставки.

Более высокие процентные ставки приводят к укреплению национальной валюты, что делает экспортные товары менее конкурентоспособными на мировых рынках.

Однако, повышение ключевой процентной ставки может оказать положительное влияние на стабильность финансовой системы, уменьшая риски пузыря в тех или иных отраслях. Это также может помочь сдерживать инфляцию и сохранять стабильность в экономике в долгосрочной перспективе.

16 февраля пройдет очередное заседание совета директоров ЦБ по ключевой ставке - первое в 2024 году. У Центрального банка есть цель - вернуть годовую инфляцию к 4% годовых. И ключевая ставка - его главный инструмент.

На решение об изменении ключевой ставки влияет и уровень кредитования в стране. В 2023 году объемы кредитования оказались рекордными. Причем резкий рост выдачи наблюдался практически во всех сегментах рынка: потребительском, корпоративном и ипотечном. Наряду с ослаблением рубля это стало одним из факторов роста инфляции, которые вынудили ЦБ начать охлаждать спрос высокой ставкой.

Сильнее всего вырос ипотечный рынок - портфель жилищных кредитов за 2023 год увеличился на 35%. С одной стороны, инвестируя в недвижимость, люди старались защитить свои сбережения от роста цен. С другой, они стремились зафиксировать более выгодные условия по ипотеке на фоне роста ключевой ставки.

Объем потребительского кредитования в 2023 году вырос на 16%. При этом в декабре рост полностью прекратился. Охлаждение рынка — прямое следствие роста ставок, а также ужесточения требований ЦБ к банкам, которые ограничивают выдачу кредитов клиентам с высокой долговой нагрузкой. В 2024 эти меры продолжают сдерживать спрос на заемные деньги.

Одновременно с этим растут объемы депозитов: к декабрю вклады россиян достигли рекордного уровня - 28 трлн рублей. Это на 5,2 трлн больше, чем было в начале 2023 года, - максимальный прирост за всю историю ведения статистики[2].

Приток денег происходит на фоне роста доходности. По данным сайте ЦБ максимальная процентная ставка по вкладам в топ-10 банков России во второй декаде января выросла до 14,87%, тогда как еще полгода назад была 7,83%. Всего на конец 2023 года физлица держали на банковских счетах 45 трлн рублей, а юрлица - 53,4 трлн рублей.

Жесткая денежно-кредитная политика наконец начинает приносить свои плоды: замедляются темпы роста инфляции, деловой активности и розничного кредитования. При этом продолжается активный приток денег на банковские вклады. Курс национальной валюты стал более стабильным.

То есть у ЦБ достаточно поводов, чтобы завершить цикл повышения ключевой ставки. Для шестого подряд увеличения оснований мало. Но также вряд ли стоит ждать и снижения. Скорее всего, на ближайшие месяцы регулятор выберет выжидательную позицию - то есть сохранит ставку на отметке вблизи текущих 16%.

В заключение следует отметить, что изменение ключевой ставки центрального банка является мощным инструментом, который оказывает значительное влияние на экономику страны. Причины изменения ключевой ставки могут быть различными, включая инфляционные давления, экономический рост, изменения в мировой экономике, или попытки стимулировать или замедлить экономическую активность. Последствия изменения ключевой ставки также могут быть разнообразными, от изменения уровня потребительского спроса и инвестиций до влияния на курс национальной валюты, уровень безработицы, и рост цен на товары и услуги. Оптимальное управление ключевой ставкой требует тщательного анализа экономических показателей и принятия обоснованных решений, с учетом широкого спектра факторов.

Изменение ключевой ставки является сложным и многогранным процессом, и его последствия могут быть как положительными, так и отрицательными для экономики страны. Важно, чтобы регуляторы и экономические аналитики тщательно изучали и анализировали эффекты изменения ключевой ставки, чтобы принимать эффективные и обоснованные решения для поддержания стабильности и устойчивости экономики.

Список использованных источников:

1. ЦБ поднял ключевую ставку до 16%. И не факт, что это потолок. <https://journal.tinkoff.ru/news/cbr-stavka-15dec-2023/>
2. Официальный сайт ЦБ РФ <https://cbr.ru>

ИЗМЕНЕНИЯ В КОНТРОЛЬНЫХ СООТНОШЕНИЯХ ДЛЯ УВЕДОМЛЕНИЯ ОБ ИСЧИСЛЕННЫХ НАЛОГАХ

*Вагабова Д. С., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
E-mail: di.a.82@mail.ru*

Аннотация. В данной статье авторы рассматривают изменения в контрольных соотношениях для уведомления об исчисленных налогах. Федеральная налоговая служба России ввела новые контрольные соотношения для уведомлений об исчисленных суммах налогов.

Ключевые слова: налогооблагаемая база, налоговый платеж, уведомления, Налоговый кодекс, НДСФЛ, контрольные соотношения.

С 1 января 2024 года платежки со статусом "02" налоговая принимать не будет. Это значит, что все организации и ИП должны представлять уведомления об исчисленных налогах, чтобы налоговая могла разнести единый налоговый платеж по налогам. Срок подачи уведомления - не позднее 25-го числа месяца, в котором установлен срок уплаты налога. Если срок представления уведомления совпадает со сроком сдачи декларации или расчета, то представлять его не нужно.

По НДСФЛ с 1 января 2024 года уведомления нужно подавать два раза, так как изменились сроки уплаты налога (Федеральный закон от 27.11.2023 N 539-ФЗ): не позднее 25-го числа текущего месяца за период с 1-го по 22-е число текущего месяца; не позднее 3-го числа текущего месяца за период с 23-го по последнее число предыдущего месяца. Если с 1 октября 2023 года бухгалтерия могла добровольно перейти на подачу уведомлений дважды в месяц, с 1 января 2024 года права выбора нет. Отчитываться по удержанному НДСФЛ придется два раза в месяц абсолютно всем. По уведомлениям об исчисленных и удержанных суммах НДСФЛ за период с 23 по 31 декабря срок остался прежним - не позднее последнего рабочего дня года. В этот же последний день года нужно заплатить налог в бюджет.

Форма уведомления об исчисленных налогах состоит всего из двух страниц, но за фактически прошедший 2023 год вопросов по заполнению возник "вагон и маленькая тележка". Поэтому инспекторы разработали новые контрольные соотношения.

С 1 октября 2023 года п. 9 ст. 58 Налогового кодекса установлено, что уведомление, которое не соответствует контрольным соотношениям, считается непредставленным.

Контрольные соотношения содержат перечень критериев, свидетельствующих об ошибках, допущенных при их заполнении. Например:

- неверно указан КБК, по которым может быть представлено уведомление;
- юридическим лицом, в том числе иностранной организацией, некорректно указан КБК;
- установлено несоответствие КБК коду отчетного (налогового) периода;
- неверно заполнен год;
- сумма в уведомлении превышает возможную сумму по указанному КБК (УСН).

Всего контрольных соотношений в Письме 76. Также в указанном Письме ФНС России направила таблицу "Соответствие КБК и отчетных (налоговых) периодов, указанных в уведомлении". В ней четко прописано, какие значения должны быть отражены в уведомлении и по какому налогу.

Уведомление нужно налоговикам, чтобы они правильно распределили суммы, которые компания перевела на единый налоговый счет одним платежом.

Уведомление об исчисленных суммах налогов, авансовых платежей по налогам, сборов, страховым взносам (далее - уведомление) утверждено Приказом ФНС России от 02.11.2022 N ЕД-7-8/1047.

Все страницы уведомления имеют сквозную нумерацию, начиная с титульного листа.

Порядковый номер страницы имеет трехзначное значение. Например, для первой страницы "001", для десятой страницы, соответственно, "010".

Уведомление можно подать как в электронной форме по каналам ТКС, через оператора электронного документооборота, через личный кабинет на сайте налоговой, так и отправить на бумаге по почте.

Бумажный вариант разрешено подавать только тем, кто сдает налоговую декларацию на бумаге. Ошибки в уведомлении исправлять с помощью корректирующих средств нельзя. Если бухгалтер допустит ошибку в уведомлении, придется составить новый документ. Скреплять степлером листы уведомления не нужно, в правилах заполнения формы налоговой отдельно подчеркнули, что бланк не должен быть поврежден. Вносить данные можно только чернилами черного, фиолетового или синего цвета. Никакие цветные ручки или карандаши использовать нельзя. Если в поле нужно вписать текст, пишите его заглавными печатными буквами и символами. Распечатывать нужно каждую страницу уведомления на отдель-

ном листе. Двусторонняя печать не разрешена.

Если уведомление распечатываете на принтере, можно печатать без обрамления ячеек и прочерков для незаполненных полей, есть ограничения и по шрифту. Налоговая разрешила только один шрифт, который называется CourierNew и имеет размер 16 - 18 пунктов.

Для подачи уведомления на бумаге скачивайте актуальный бланк на сайте налоговой. Дело в том, что в этой форме недопустимы никакие искажения: нельзя менять размер ячеек, уменьшать или увеличивать шрифт, сдвигать строки и т.п. Поэтому взять форму на сайте - это самый безопасный вариант.

Каждому показателю в уведомлении отведено свое поле с определенным количеством ячеек. В одно поле можно внести только один показатель. Для даты предусмотрено по порядку шесть ячеек: две - для дня месяца; две - для номера месяца в году и четыре - для года. Они разделены точкой - ".".

Если в какое-то поле вы данные не вносите, оставить его пустым нельзя. В ячейках нужно проставить прочерки.

Титульный лист уведомления такой же, как в большинстве налоговых форм. Все данные стандартные. Заполнить его несложно. В верхней части титульного листа нужно указать ИНН и КПП. В поле "КПП" вписывается код в соответствии со свидетельством о постановке на учет в налоговой:

- российская компания указывает код причины постановки на учет, в котором 5-й и 6-й разряды КПП - "01";

- иностранная организация, работающая на территории России через постоянное представительство, указывает КПП, в котором 5-й и 6-й разряды КПП - "51", "52", "55", "56", "63", "64", "65", "91", "92";

- иностранная компания, не осуществляющая деятельность в РФ через постоянное представительство, указывает КПП, где 5-й и 6-й разряды КПП - "70".

Крупнейшие налогоплательщики вписывают КПП, в котором 5-й и 6-й разряды КПП - "01".

В поле "Представляется в налоговый орган (код)" нужно указать код налогового органа по месту нахождения организации или месту нахождения отделения иностранной фирмы, либо по месту учета крупнейшего налогоплательщика, либо по месту жительства ИП.

Этот раздел уведомления состоит из нескольких однотипных частей (подразделов). Для одного налога, взноса, сбора - одна часть. Они все одинаковые, информация одна и та же:

- КПП, указанный в соответствующей налоговой декларации (расчете);

- код по ОКТМО;

- код бюджетной классификации;

- сумма налога, авансовых платежей по налогу, сбора, страховых взносов;

- отчетный (налоговый) период (код)/Номер месяца (квартала);

- отчетный (календарный) год.

В уведомлении указывается та же информация, что и в платежках, которые ранее оформляли для уплаты каждого налога отдельно. Уведомление многострочное, в него можно добавить столько подразделов, сколько нужно.

В одно уведомление можно вносить информацию по обязательствам всех обособленных подразделений компании.

Можно подать одно уведомление по всем КПП, а можно по каждому КПП отдельно - как вам удобно.

В поле "КПП, указанный в соответствующей налоговой декларации (расчете)" заполните тот КПП, который указали в поданной декларации или расчете.

ИП это показатель КПП не вносят.

В поле "Код по ОКТМО" укажите код Общероссийского классификатора территорий муниципальных образований. Ячеек для кода 11. Если ваш ОКТМО восьмизначный, в пустых ячейках проставьте прочерки: "12445698-". В поле "Код бюджетной классификации" нужно указать КБК с учетом бюджета, в который пойдет платеж. В поле "Сумма налога, авансовых платежей по налогу, сборов, страховых взносов" впишите рассчитанную вами сумму налога, авансового платежа, сбора или страховых взносов.

В Уведомлении в этом поле отражать нужно ту сумму, которую вы рассчитали и обязаны заплатить, а не ту, которую вы фактически заплатили.

В поле "Отчетный (налоговый) период (код)/Номер месяца (квартала)" укажите код, который соответствует нужному вам налоговому периоду:

- 21 - I квартал;

- 31 - полугодие;

- 33 - девять месяцев;

- 34 - год.

По ежемесячным авансовым платежам при заполнении кодов "21", "31", "33", "34" указывается порядковый номер квартального месяца - 01, 02, 03, 04.

По ежеквартальным авансовым платежам при заполнении кода "34" указывается порядковый номер квартала - 01, 02, 03, 04.

В поле "Отчетный (календарный) год" укажите код налогового периода, за который начислен налог, аванс, взнос, сбор, страховой взнос, так же, как этот период указан в налоговой декларации или расчете по налогу, сбору, страховым взносам.

В разделе "Достоверность и полноту сведений, указанных в настоящем уведомлении, подтверждаю" укажите:

- "1" - если уведомление подписывает сам руководитель организации или ИП;
- "2" - если уведомление подписывает представитель.

В поле "фамилия, имя, отчество полностью" нужно вписать построчно заглавными буквами полностью фамилию, имя, отчество (при наличии) руководителя организации или ИП. Затем впишите дату и проставьте подпись. В поле "наименование организации - представителя налогоплательщика, плательщика сбора, плательщика страховых взносов, налогового агента" нужно заглавными буквами вписать название компании, затем поставить подпись и также заглавными буквами внести "фамилию, имя, отчество полностью" руководителя. Руководитель организации или ИП должен подписать уведомление и проставить дату в поле "Достоверность и полноту сведений, указанных в настоящем уведомлении, подтверждаю" титульного листа и раздела "Данные".

В поле "Наименование и реквизиты документа, подтверждающего полномочия представителя налогоплательщика, плательщика сборов, плательщика страховых взносов, налогового агента" указываются реквизиты и тип документа, подтверждающий полномочия представителя.

Если отправить в налоговую уведомление с ошибкой, нужно будет подать новый исправленный документ. По каким правилам это делается, зависит от вида ошибки, а ошибиться можно и в сумме налога, и в других реквизитах документа. Исправить нужно только те реквизиты, в которых допущена ошибка. Полностью повторять все указанные в ранее поданном уведомлении сведения не требуется. Форма уведомления позволяет вносить правильные данные об исчисленных налогах в текущее уведомление и не создавать отдельное.

Пример. Исправление ошибки в текущем уведомлении

Ошибка допущена при заполнении данных о начислениях за февраль 2023 года. Оно подается 25 марта 2023 года. Ошибка обнаружена в начале апреля. Правильные сведения вносятся в уведомление, которое подается по сроку 25 апреля 2023 года.

Если неверно указали сумму - подавайте новое уведомление с правильной суммой.

В новом уведомлении повторяют данные о КПП, КБК, ОКТМО, налоговом периоде и указывают правильную сумму налога.

Если ошиблись в других реквизитах (КПП, КБК, ОКТМО, налоговом периоде), действуют по-другому. В новом уведомлении ошибочные данные повторяют, а сумму налога обнуляют - в поле "сумма" ставят "0". Далее заполняют новый блок строк 1 - 6 со всеми правильными данными.

Когда корректирующее уведомление поступит в ИФНС, ранее представленные данные будут исправлены.

Например, если плательщик ошибся в поле "код по ОКТМО", то представляет уведомление, в котором указывает две обязанности: с неверным ОКТМО указывает в поле "Сумма налога, авансовых платежей по налогу, сборов, страховых взносов" "0", в обязанности с верным ОКТМО указывает сумму страховых взносов (налога на доходы физических лиц), подлежащую уплате.

В том случае, если вы уже сдали налоговую декларацию или расчет, исправленное уведомление подавать не нужно. Инспекция скорректирует данные по информации из полученного в срок отчета (декларации, расчета).

Если денег на ЕНС хватит для уплаты начисленного налога (на ЕНС положительное сальдо) и срок уплаты еще не наступил, никаких негативных последствий не будет.

ФНС России провела анализ заполнения уведомлений об исчисленных суммах налогов и в Письме от 27.02.2023 N КЧ-4-8/2202@ опубликовала семь самых "популярных" ошибок.

1. Неверно указан налоговый (отчетный) период.
2. Неверно указан КБК или ОКТМО либо заполнен КБК, по которому не требуется представление уведомления.
3. Уведомление представлено после представления декларации за этот период или одновременно с декларацией.
4. В представленном уведомлении с указанием периода за весь 2022 год указана сумма последнего платежа за 2022 год или платежа 2023 года.
5. Неправильное указание реквизитов в платежке, которая представляется взамен уведомления.
6. Уточненное уведомление сдается не с указанием полной суммы к уплате по сроку 28-е число текущего месяца, а на дельту с последним уведомлением по этому же сроку.
7. Уведомление сдается несколькими платежами с указанием одного периода и срока.

Список использованных источников

1. Алехин Б.И. Сглаживание налоговой нагрузки в России // Финансовый журнал. – 2020. – Т. 12. – №. 2. С. 9-24. https://www.finjournal-nifi.ru/images/FILES/Journal/Archive/2020/2/statii/01_2_2020_v12.pdf
2. Батырова Д.К. Оценка налоговой нагрузки в России // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. – 2019. – №. 3 (117). С. 146-149. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-nalogovoy-nagruzki-v-rossii>
3. Гирфанова И.Н., Нигматуллина Г.Р., Сибгатуллина Р.М. Страховые взносы для индивидуальных предпринимателей // Вестник Российского университета кооперации. 2022. N 1 (47). С. 35 - 38.
4. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. Статистика. Сайт Федеральной налоговой службы [Электронный ресурс]. URL: <https://rmsp.nalog.ru/index.html>

УДК 336

РАЗВИТИЕ ТЕОРИИ АУДИТА В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

*Вагабова Д. С., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
E-mail: di.a.82@mail.ru*

Аннотация. В статье автор рассматривает необходимость развития теории аудита в условиях кризиса аудиторской деятельности. Проводится систематизация принципов аудита и методов проведения аудиторской проверки. Теория аудита в условиях кризиса аудиторской деятельности позволяет систематизировать накопленный практический опыт, определить вектор дальнейшего развития и роль аудита в системе экономических отношений. Методология аудита, выстроенная на теории, позволит минимизировать терминологическое разнообразие толкований в отношении целей, задач аудита, повысить качество оказываемых услуг, определить ценность аудита для пользователей и преодолеть кризис в аудиторской деятельности.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, аудит, аудиторская деятельность, методология аудита, финансовая отчетность.

Все принципы аудита можно разделить на несколько групп.

Остановимся более подробно на первых трех группах, которые представляются нам наиболее важными.

I. К общим принципам аудита можно отнести:

- принцип ответственности;
- принцип разумной уверенности;
- принцип конфиденциальности;
- принцип достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности;
- принцип общественной значимости результатов аудита.

Принцип ответственности заключается в том, что в стандартах аудита четко определены границы ответственности аудитора и аудируемого лица. Так, аудитор несет ответственность за формулирование и выражение мнения о достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности, в то время как ответственность за подготовку и представление финансовой (бухгалтерской) отчетности несет руководство аудируемого лица. При этом аудит бухгалтерской (финансовой) отчетности не освобождает руководство аудируемого лица от такой ответственности.

Принцип разумной уверенности - представляет собой общий подход, относящийся к процессу накопления аудиторских доказательств, необходимых и достаточных для того, чтобы аудитор сделал вывод об отсутствии существенных искажений в финансовой (бухгалтерской) отчетности, рассматриваемой как единое целое. Понятие разумной уверенности применяется ко всему процессу аудита.

Принцип конфиденциальности (сохранности аудиторской тайны) заключается в том, что аудиторскую тайну составляют любые сведения и документы, полученные и (или) составленные аудиторской организацией и ее работниками, а также индивидуальным аудитором и работниками, с которыми им заключены трудовые договоры, при оказании услуг, предусмотренных законодательством.

Принцип достоверности - степень точности данных, содержащихся в финансовой (бухгалтерской) отчетности, на основании которых любой пользователь этой отчетности может принимать правильные решения.

Принцип общественной значимости заключается в принятии на себя обязанности действовать в

общественных интересах. Пользователи бухгалтерской (финансовой) отчетности принимают различные экономические решения по результатам анализа данных финансовой отчетности интересующей компании. Очевидно, что качество принятых решений зависит от надежности и достоверности данных, содержащихся в финансовой отчетности. Являясь публичным документом, аудиторское заключение содержит мнение о достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности, ориентированное на удовлетворение информационных потребностей широкого круга пользователей.

II. К этическим принципам аудита относятся: независимость, честность, объективность, профессиональная компетентность и должная тщательность, конфиденциальность, профессиональное поведение, профессиональный скептицизм.

Принцип независимости заключается в том, что аудиторы должны организовать и провести аудиторскую проверку, выстроить взаимоотношения с аудируемым лицом таким образом, чтобы избежать конфликта интересов, который может негативно повлиять на результаты аудиторской проверки и, следовательно, на интересы различных групп пользователей. Соблюдение принципа независимости предполагает отсутствие любой зависимости между аудируемым лицом и аудитором в частности:

- отсутствие между аудируемым лицом и аудитором родственных отношений;
- отсутствие между аудируемым лицом и аудитором финансовых взаимоотношений (за исключением оплаты аудиторских и сопутствующих аудиту услуг);
- отсутствие между аудируемым лицом и аудитором экономических взаимоотношений;
- периодическую ротацию состава аудиторской группы;
- отсутствие ситуаций, приводящих к конфликту интересов.

Под конфликтом интересов понимается ситуация, при которой заинтересованность аудиторской организации, индивидуального аудитора может повлиять на мнение такой аудиторской организации, индивидуального аудитора о достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица.

Случаи возникновения у аудиторской организации, индивидуального аудитора заинтересованности, которая приводит или может привести к конфликту интересов, а также меры по предотвращению или урегулированию конфликта интересов устанавливаются Кодексом профессиональной этики аудиторов. Нарушение принципа независимости не позволяет полагаться на результаты аудиторской проверки.

Принципы независимости при принятии на обслуживание нового клиента включают в себя:

- 1) оценку угрозы независимости;
- 2) экспертизу рисков, способных привести к конфликту интересов;
- 3) прозрачность определения вознаграждения аудитора.

Принципы независимости при оказании аудиторских услуг включают в себя:

- 1) оценку угрозы "привычности";
- 2) ротацию состава аудиторской группы.

К принципам независимости при организации контроля качества относятся:

- 1) угроза объективности;
- 2) обеспечение независимости контролера качества.

Принцип честности предполагает, что аудитор должен действовать открыто и честно во всех профессиональных и деловых взаимоотношениях. Принцип честности также предполагает честное ведение дел и правдивость.

Принцип объективности заключается в том, что аудитор не должен допускать, чтобы предвзятость, конфликт интересов либо другие лица влияли на объективность его профессиональных суждений.

Принцип профессиональной компетентности и должной тщательности заключается в том, что аудитор обязан постоянно поддерживать свои знания и навыки на уровне, обеспечивающем предоставление клиентам или работодателям квалифицированных профессиональных услуг, основанных на новейших достижениях практики и современном законодательстве.

Принцип конфиденциальности заключается в том, что аудитор должен обеспечить конфиденциальность информации, полученной в результате профессиональных или деловых отношений, и не должен раскрывать эту информацию третьим лицам, не обладающим надлежащими и конкретными полномочиями, за исключением случаев, когда аудитор имеет на это законное или профессиональное право либо обязан раскрыть такую информацию.

Принцип профессионального поведения заключается в том, что аудитор должен соблюдать соответствующие законы и нормативные акты и избегать любых действий, которые дискредитируют или могут дискредитировать профессию.

Принцип профессионального скептицизма означает, что аудитор в ходе планирования и проведения аудита всегда должен учитывать, что в силу объективных и субъективных причин получаемые им аудиторские доказательства могут быть неверными, содержать ошибки, влекущие существенное искажение бухгалтерской (финансовой) отчетности.

III. К методологическим принципам аудита относятся:

- принцип соблюдения стандартов;

- принцип существенности;
- принципы планирования;
- принципы сбора аудиторских доказательств;
- принципы документирования;
- принципы формирования аудиторского заключения;
- принципы формирования системы внутреннего контроля качества.

Принцип соблюдения стандартов заключается в том, что процесс аудиторской проверки является строго регламентированным в соответствии с положениями стандартов и иных локально-нормативных актов.

Принцип существенности заключается в том, что аудитор выражает мнение о том, что бухгалтерская (финансовая) отчетность не содержит существенных ошибок и искажений, влияющих на интересы пользователей.

Принципы планирования заключаются в том, что все стадии этапа планирования, а также формирование общего плана и программ аудита по соответствующим разделам проверки должны быть подготовлены с учетом соблюдения следующих требований:

- рациональность;
- оптимальность;
- непрерывность;
- комплексность;
- аддитивность.

Принципы сбора аудиторских доказательств заключаются в следующем:

- собранные доказательства должны быть достаточными и надлежащего характера;
- аудиторские доказательства должны быть собраны в отношении предпосылок подготовки бухгалтерской (финансовой) отчетности;
- аудиторские доказательства должны быть получены от аудируемого лица и третьих лиц;
- присутствие аудитора при проведении инвентаризации, если доля товарно-материальных ценностей является существенной, или при проведении необходимых альтернативных процедур, позволяющих выразить разумную уверенность в отношении подтверждения количества и качества товарно-материальных ценностей.

Принципы документирования заключаются в следующем:

- сбор подтверждающих документов в отношении всех выводов, сформированных в письменной информации;
- аудитор самостоятельно определяет объем документации по проверке с учетом специфики и характера деятельности аудируемого лица;
- соблюдение требований стандартов к порядку формирования файла рабочих документов.

Принципы формирования аудиторского заключения исходят из того, что аудиторское заключение формируется по результатам аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности с соблюдением требований нормативно-правовых актов и положений стандартов. Аудиторское заключение является публичным документом, направленным на удовлетворение интересов и потребностей разных групп заинтересованных пользователей. Принципы формирования системы внутреннего контроля качества заключаются в формировании и обеспечении комплексной и непрерывной оценки качества работы аудиторской группы на всех этапах организации и проведения аудита.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ "Об аудиторской деятельности".
2. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ "О бухгалтерском учете".
3. Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 16.10.2023 N 166н "О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации и о признании утратившими силу отдельных положений приказа Министерства финансов Российской Федерации от 9 января 2019 г. N 2н".
4. Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 22.02.2022 N 23н "Об утверждении программы разработки федеральных стандартов бухгалтерского учета на 2022 - 2026 гг. и о признании утратившим силу приказа Министерства финансов Российской Федерации от 5 июня 2019 г. N 83н".
5. Арабян К.К. Концептуальные основы развития российского аудита в системе финансового контроля = Conceptual foundation of the development of the Russian audit in the financial control system: монография. М.: Первое экономическое издательство, 2023. 157 с.

ЗЕЛЕНАЯ ЭКОНОМИКА КАК ТРЕНД РАЗВИТОЙ ЭКОНОМИКИ

*Гаджимурадова Л. А., к.э.н., доцент, доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
E-mail:larisa.0106@mail.ru*

Аннотация. Данная статья посвящена изучению явления «зелёной экономики». Особое внимание уделено проблеме переустройства экономической модели стран на основе принципов зелёной экономики и выработке стратегии по переходу к ней.

Ключевые слова: зелёная экономика, изменение климата, ресурсы, нулевой углеродный след, устойчивость, кризис.

Концепция зеленой экономики стала широко распространенной в наши дни. Несмотря на то, что точного определения термина нет, зеленая экономика представляет собой некоторую стратегию противодействия кризисам, с которыми мир сталкивался в последние годы и продолжает сталкиваться сейчас – это климатические, продовольственные, а также экономические кризисы. Зеленая экономика, как альтернативная экономическая модель, обещает рост, защиту экосистемы земли, а также способствует сокращению нищеты. Переход к этой модели предполагает отказ от системы, порождающей и допускающей вышеупомянутые кризисы, и построение новой системы, активно устраняющей и предотвращающей эти кризисы.

Сам термин «зеленая экономика» предполагает экономическую устойчивость. В нем также акцентируется внимание на одном важном моменте, что экономическое развитие и охрана окружающей среды могут быть взаимодополняющими стратегиями.

Помимо того, что многие государства ратифицировали различные международные климатические соглашения, они также проводят собственную национальную политику по развитию зеленой экономики.

В США Окасио-Кортес и сенатор Эд Марки в феврале 2019 года представили в Конгрессе 14-страничную резолюцию, не имеющую обязательной силы, призывающую федеральное правительство создать так называемый «Зеленый новый курс». Данная резолюция совмещает в себе 2 фундаментальные части: задачи, которые необходимо выполнить для полного прекращения выбросов в атмосферу, и предлагаемые гарантии защиты населения [3, с.153].

«Зелёный новый курс» предлагает:

- предоставление инвестиций и привлечение финансовых средств для оказания помощи общинам, пострадавшим от изменения климата;
- ремонт и модернизация существующей инфраструктуры для защиты от экстремальных погодных условий и обеспечение того, чтобы все законопроекты, связанные с инфраструктурой в Конгрессе, учитывали изменение климата;
- инвестиции в возобновляемые источники энергии;
- инвестиции в производство и промышленность для стимулирования роста использования экологически чистой энергии и т.д. [1, с.98].

Но вместе с вышеперечисленными предложениями возникает проблема: «Что делать с категориями населения, задействованными в производствах, которые необходимо ликвидировать для перехода к зелёной экономике?»

Принимая во внимание, что палата представителей признает, что новая национальная, социальная, промышленная и экономическая мобилизация в масштабах является исторической возможностью:

- создать миллионы хороших, высокооплачиваемых рабочих мест в Соединенных Штатах;
- обеспечить беспрецедентный уровень процветания и экономической безопасности для всего населения Соединенных Штатов;
- противодействовать системной несправедливости [1, с.100].

И действительно власти США начинают осуществлять меры по переходу к зелёной экономике. Например, печально известная атомная электростанция Индиан Пойнт закрылась в начале 2023 года. Для многих отключение стало победой после десятилетий протестов по поводу безопасности и экологических проблем. Вот в чем проблема: при работе данная АЭС вырабатывала больше электроэнергии, чем ежегодно вырабатывается всеми солнечными и ветровыми электростанциями штата Нью-Йорк. Индиан Пойнт – не единственная остановленная атомная электростанция. С 1990 года число действующих ядерных установок в Соединенных Штатах сокращается.

В Германии разработана программа ресурсо-эффективности, которая направлена на устойчивое использование сырья. Её первостепенная цель состоит в том, чтобы как можно сильнее разделить эконо-

мический рост и использование природных ресурсов. Это сделано по нескольким причинам, во-первых, для снижения нагрузки на окружающую среду, во-вторых, для повышения устойчивости и конкурентоспособности экономики страны. Программа включает в себя:

- консультирование по вопросам производительности для малого и среднего бизнеса;
- поддержку систем экологического менеджмента;
- интеграцию аспектов ресурсов в процессы технической стандартизации;
- привлечение исключительного внимания к ресурсоемким продуктам или услугам при закупках, совершаемых государством;
- усиление системы добровольной маркировки и сертификации продукции;
- совершенствование управления замкнутым циклом [2, с.46].

Эти и другие амбициозные экологические программы помогли Германии значительно повысить энергетическую, ресурсную и углеродную эффективность экономики.

Основным фактором, который отличает Россию от зарубежных стран, активно предпринимающих шаги в области зеленой экономики, является отсутствие реальной поддержки данной идеи в России, как со стороны правительства, так и широких масс населения. Для руководства страны проблема изменения климата является проблемой только в том случае, если это затрагивает сферу международного сотрудничества. Однако Российская Федерация подписала Киотский протокол в 1999 году и ратифицировала его в 2004 году, в то время как реализация началась только в 2007 году, то есть непосредственно перед началом периода действия обязательств. Также Россия подписала Парижское соглашение 22 апреля 2016 года в соответствии с распоряжением Правительства от 14 апреля 2016 года. Несмотря на это, Россия по-прежнему отстаёт от стран Запада по темпам развития углеродного рынка [4].

Будущее нуждается в зеленой экономике, и недавние призывы к новому зеленому курсу, налогу на выбросы углерода и новым мерам экономического развития соответствуют тому же принципу мышления. Мы не можем продолжать придерживаться модели развития, основанной только на экстенсивном росте, если мы подвергаем риску окружающую среду, в которой будут жить будущие поколения.

Таким образом, суть зеленого развития заключается в том, чтобы «уделять внимание как зеленому, так и развитию», а цель состоит в том, чтобы достичь гармонии зеленого и развития. Преобразование сырья в производственную продукцию способствовало экономическому росту развитых стран, однако такая неконтролируемая экспансия нанесла ущерб окружающей среде. Истинный рост учитывает не только краткосрочную, но и среднесрочную и долгосрочную перспективы. Это означает, что Россия должна отслеживать не только ВВП, но и показатели устойчивости. Таким образом, разделение ценовой и геополитической нестабильности может также обеспечить стабильность экономического роста, лежащую в основе благосостояния российского и мирового общества.

Список использованных источников

1. Грачев С. А. Формирование зеленой экономики в регионах в целях обеспечения устойчивого развития в условиях цифровизации / С. А. Грачев, О. А. Доницев, М. Л. Быкова // Финансовая экономика. – 2022. – № 4. – С. 97-100.
2. Клековская С. Р. На пути к зеленой экономике: опыт Франции / С. Р. Клековская // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2022. – Т. 1, № 3(123). – С. 40-46.
3. Мельникова Э. А. Зеленая экономика. Что мы понимаем под зеленой экономикой? / Э. А. Мельникова, Н. С. Елизарова // Экологические проблемы и перспективы развития мировой и национальной экономики: материалы Международной научно-практической конференции, – Москва, 25 мая 2022 года. – Москва: Московский Политех, 2022. – С. 153-159.
4. Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации <https://www.economy.gov.ru> (дата обращения 12.01.2024)

УДК 338.2

РОЛЬ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ

*Гаджимурадова Л. А., к.э.н., доцент, доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
E-mail: larisa.0106@mail.ru*

Аннотация. В статье рассматривается реализация национальных проектов, которые, в свою очередь, направлены на достижение целей национального развития России. Внедрен новый уровень взаимодействия между различными органами государственной власти в контексте совершенствования ор-

ганизации органов государственной власти. Развитие национальных проектов в последние годы получило широкое распространение, и это связано с тем, что российское правительство и региональные власти пытаются решить накопившиеся проблемы с помощью программных методов управления.

Ключевые слова: национальные проекты, национальные цели развития, публичная власть, объекты, социально-экономическое развитие, ресурсы.

В настоящее время перед Россией стоит непростая задача преобразования национальной экономики. В связи с этим основным механизмом трансформации российской экономики в рамках действующей модели развития являются государственные программы, или так называемые национальные проекты, направленные на достижение национальных целей. Национальные проекты – это инструменты достижения национального развития, имеющие большое значение на определенном этапе развития государства и требующие для своего решения значительных ресурсов и, соответственно, определенного конечного результата [5, с.9].

Национальный проект является частью комплексной социально-экономической стратегии общества, и каждый проект определяет цели, этапы, средства, институты и механизмы, обеспечивающие достижение желаемых целей. Основная идея нацпроекта – эффективное использование бюджетных средств на основе концентрации и координации деятельности на всех уровнях власти. В научной литературе имеется большое количество публикаций, в которых описывается оценка влияния реализации отдельных инвестиционных проектов и программ на развитие отраслей народного хозяйства или народного хозяйства в целом.

Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических целях развития Российской Федерации на период до 2024 года» определяет основные направления стратегического развития Российской Федерации на ближайшие шесть лет, в течение которых разработано и уже реализуется 12 национальных проектов. В соответствии с этим указом устанавливаются цели национального развития Российской Федерации на период до 2024 г. Выделение таких целей, как обеспечение нормального и устойчивого прироста населения в Российской Федерации; увеличить продолжительность жизни до 78 лет; обеспечение устойчивого роста реальных доходов граждан и, соответственно, роста уровня пенсий выше уровня инфляции; ускорение технологического развития Российской Федерации, увеличение количества организаций, внедряющих технологические инновации, до 50% от общего числа; обеспечение быстрого внедрения цифровых технологий в экономику и социальную сферу; вхождение Российской Федерации в пятерку крупнейших экономик мира, обеспечение темпов экономического роста выше мировых при сохранении макроэкономической стабильности, в том числе инфляции на уровне, не превышающем 4% и т.д. [1.2].

Концентрация бюджетных и административных ресурсов на повышении качества жизни граждан России является основной целью реализации приоритетных национальных проектов, а также обеспечения перехода от пассивного типа экономической деятельности к инновационному пути ее развития.

Каждая национальная цель может быть достигнута при реализации определенных национальных проектов. Например, Республика Дагестан рассматривает участие в реализации национальных проектов как уникальную возможность решить назревшие десятилетиями насущные проблемы социально-экономического развития региона. Реализация национальных проектов позволит республике максимально использовать внутренние ресурсы и направить их на решение поставленных в Указе задач.

В рамках национальных проектов разработано и утверждено 67 федеральных проектов. При этом в 2019 году Республика Дагестан приняла участие в реализации 48 федеральных проектов в рамках 10 национальных проектов. До 2021 года Республика Дагестан участвовала еще в 5 федеральных проектах, в том числе в 3 проектах в рамках национального проекта «Производительность труда и ресурсосбережение», а также в 2 проектах в рамках национального проекта «Экология».

Наименования региональных проектов, реализуемых в данном регионе, фиксируются в паспортах муниципальных программ, их показатели и значения отражаются в соответствующем приложении к программе, а сами региональные проекты реализуют подпрограммы муниципального плана в составе отдельная основная деятельность [3].

Аналитические и прогнозные системы, направленные на оценку макроэкономической эффективности национальных проектов, должны учитывать все аспекты.

Для реализации национальных проектов разработано постановление, определяющее единый подход к проектной деятельности в Правительстве России, органах управления проектом, совокупность действий, функций, полномочий и ответственности участников проекта при инициировании, подготовке, реализации, контроле и, конечно же, завершении проектов [4].

В целом можно без преувеличения сказать, что приоритетные национальные проекты являются важнейшим фактором, обеспечивающим переход национальной экономики от комплексного развития к инновационному, интенсивному типу. Масштабы и многогранность национальных приоритетных проек-

тов позволяют говорить о том, что сама их идея выходит за рамки отдельных, даже очень крупных государственных программ. Речь идет о глобальных изменениях, которые есть и будут отражаться в социально-экономической, психологической, социальной и, в конечном счете, политической сферах развития страны.

Подводя итоги, следует отметить, что в ближайшее десятилетие Российская Федерация столкнется с множеством вызовов, которые будут не только тормозить экономическое развитие, но и создавать новые возможности. Цели национального развития отвечают этим вызовам, определяют стратегию, а также определяют основное направление развития нашей страны: восстановление суверенитета и самодостаточности. Поэтому Россия — суверенное, самодостаточное государство, способное защищать своих граждан и национальные интересы.

Список использованных источников

1. Постановление Правительства РФ от 31.10.2018 г. №1288 «Об организации проектной деятельности в Российской Федерации». URL: <http://government.ru/docs/34523/> (дата обращения 05.01.2024)
2. Указ Президента Российской Федерации от 07.05.2018 № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» - URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/43027> (дата обращения 05.01.2024)
3. Паспорта региональных проектов Республики Дагестан. - URL: <http://www.e-dag.ru/2020-08-28-09-29-29/prioritetnye-proekty-razvitiya-rd.html> (дата обращения 06.01.2024)
4. Широков А. А. Социально-экономический прогноз как механизм стратегического управления экономикой URL: <https://ecfor.ru/wp-content/uploads/2019/02/shirov-a.a.-sotsialno-ekonomicheskij-prognoz-kak-mehanizm-strategicheskogo-upravleniya-ekonomikoj.pdf>
5. Яновский В.В. О реализации проектного подхода в государственном управлении и местном самоуправлении / В.В. Яновский, А.П. Исаев, А.К. Нещерет // Управленческое консультирование. – Москва, 2018. - № 7. - С. 8-16.

УДК 336

ИЗМЕНЕНИЯ ПОРЯДКА СОСТАВЛЕНИЯ, УТВЕРЖДЕНИЯ И ВЕДЕНИЯ БЮДЖЕТНЫХ СМЕТ

*Гаджимурадова Л. А., к.э.н., доцент, доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
E-mail:larisa.0106@mail.ru*

Аннотация. В данной статье авторы рассматривают порядки составления и ведения бюджетных смет федеральных казенных учреждений, а так же изменения последних лет. Статья написана так же для предупреждения возникновения нарушений порядка ведения бюджетных смет.

Ключевые слова: бюджетная смета, казенные учреждения, бюджетный учет, электронный документ, федеральные государственные органы, бюджетные средства, распорядители, получатели бюджетных средств.

Согласно п. 1, 2 ст. 221 БК РФ бюджетная смета казенного учреждения составляется, утверждается и ведется в порядке, определенном главным распорядителем бюджетных средств, в ведении которого находится казенное учреждение, на основании:

- Общих требований к порядку составления, утверждения и ведения бюджетных смет казенных учреждений, установленных Приказом Минфина России от 14.02.2018 N 26н (далее - Общие требования);
- Порядка составления и ведения бюджетных смет федеральных казенных учреждений, утвержденного Приказом Минфина России от 20.06.2018 N 141н (далее - Порядок N 141н). Действие документа распространяется на федеральные казенные учреждения, их обособленные (структурные) подразделения без прав юридического лица, осуществляющие полномочия по ведению бюджетного учета, а также в соответствии с п. 11 ст. 161 БК РФ на федеральные органы государственной власти (федеральные государственные органы), органы управления государственным внебюджетным фондом РФ как на получателей бюджетных средств. Нарушение казенным учреждением порядка составления, утверждения и ведения бюджетных смет влечет наложение на должностных лиц административного штрафа в размере от 10 000 до 30 000 руб.. Согласно п. 2 ст. 221 БК РФ, п. 20 Порядка N 141н утвержденные показатели бюджетной сметы казенного учреждения должны соответствовать доведенным до него лимитам бюджетных обязательств на принятие и (или) исполнение бюджетных обязательств по обеспечению выполнения функций

казенного учреждения. Несоответствие указанных в смете значений лимитам бюджетных обязательств может быть классифицировано контрольным органом как нарушение порядка ведения бюджетной сметы.

Смета, иные документы и информация, не содержащие сведений, составляющих государственную тайну, составляются в форме электронного документа и подписываются усиленной квалифицированной электронной подписью руководителя или иного уполномоченного лица учреждения, главного распорядителя бюджетных средств, распорядителя средств федерального бюджета, бюджета государственного внебюджетного фонда РФ в государственной интегрированной информационной системе управления общественными финансами "Электронный бюджет" (п. 5 Порядка N 141н).

Согласно п. 6 Общих требований под составлением сметы понимается установление объема и распределения направлений расходов бюджета на срок действия закона (решения) о бюджете на очередной финансовый год (на очередной финансовый год и плановый период) на основании доведенных до учреждения лимитов бюджетных обязательств на принятие и (или) исполнение бюджетных обязательств по обеспечению выполнения функций казенного учреждения, включая бюджетные обязательства по предоставлению бюджетных инвестиций и субсидий юридическим лицам (в том числе субсидии бюджетным и автономным учреждениям), субсидий, субвенций и иных межбюджетных трансфертов. Смета составляется учреждением путем формирования показателей на второй год планового периода и внесения изменений в утвержденные показатели сметы на очередной финансовый год и плановый период (п. 8 Общих требований).

В частности, согласно п. 8, 9, 40 Порядка N 141н казенные учреждения вправе формировать обоснования (расчеты) показателей, как и показатели сметы, по следующим направлениям в соответствии с ЛБО:

1. По осуществляемым в целях обеспечения функций учреждения согласно ст. 70 БК РФ расходам:

- на оплату труда работников казенных учреждений, денежное содержание (денежное вознаграждение, денежное довольствие, заработную плату) работников органов государственной власти (государственных органов), командировочные и иные выплаты в соответствии с трудовыми договорами (служебными контрактами, контрактами);

- на закупку товаров, работ, услуг для обеспечения государственных (муниципальных) нужд;

- на уплату налогов, сборов и иных обязательных платежей в бюджетную систему РФ;

- на возмещение вреда, причиненного казенным учреждением при осуществлении им деятельности.

2. По расходам на закупку учреждением товаров, работ, услуг в пользу третьих лиц.

3. По расходам, источником финансового обеспечения которых являются доходы, полученные от приносящей доход деятельности федеральными казенными учреждениями, исполняющими наказания в виде лишения свободы или содержания в дисциплинарной воинской части, в результате осуществления ими собственной производственной деятельности в целях исполнения требований уголовно-исполнительного законодательства РФ об обязательном привлечении осужденных к труду, в том числе остатки средств федерального бюджета на начало текущего финансового года, образовавшиеся в связи с неиспользованием таких доходов в отчетном финансовом году (ЛБО по дополнительному бюджетному финансированию, доходы от собственной производственной деятельности).

4. По расходам на исполнение публичных нормативных обязательств за счет бюджетных ассигнований.

При планировании и при расчете затрат на закупку товаров, работ, услуг для обеспечения государственных (муниципальных) нужд также следует руководствоваться ведомственными документами, которыми утверждены нормативы количества и цены приобретаемых товаров, работ, услуг.

Кроме того, в смете также нужно отразить информацию:

1) о планируемых расходах учреждения за счет лимитов бюджетных обязательств по дополнительному бюджетному финансированию, сумма которых должна соответствовать прогнозу поступлений доходов от собственной производственной деятельности учреждения, отражаемых в сведениях для составления и ведения кассового плана исполнения федерального бюджета на текущий финансовый год;

2) о расходах учреждения по исполнению публичных нормативных обязательств за счет бюджетных ассигнований, доведенных ему в установленном бюджетным законодательством РФ порядке;

3) о расходах учреждения, полномочия по осуществлению которых переданы учреждением в соответствии с бюджетным законодательством РФ:

- федеральным бюджетным учреждениям и автономным учреждениям в рамках осуществления полномочий по исполнению публичных обязательств перед физическим лицом, подлежащих исполнению в денежной форме;

- федеральным бюджетным учреждениям и автономным учреждениям, государственным унитарным предприятиям в рамках осуществления полномочий государственного заказчика на осуществление закупок товаров, работ, услуг для обеспечения федеральных нужд;

- территориальным органам Федерального казначейства в рамках осуществления полномочий по

перечислению из федерального бюджета в бюджеты субъектов РФ субсидий, субвенций и иных межбюджетных трансфертов, имеющих целевое назначение, субсидий юридическим лицам, индивидуальным предпринимателям, физическим лицам - производителям товаров, работ, услуг.

Показатели сметы формируются в разрезе кодов классификации расходов бюджетов бюджетной классификации РФ с детализацией по кодам подгрупп и (или) элементов видов расходов классификации расходов бюджетов. Ведомственным порядком ведения сметы может быть предусмотрена дополнительная детализация показателей сметы по установленным Минфином кодам статей (подстатей) групп (статей) КОСГУ (кодам аналитических показателей) в пределах доведенных лимитов бюджетных обязательств. Отсутствие детализации показателей сметы по кодам КОСГУ при установлении такой обязанности главным распорядителем бюджетных средств признается нарушением.

Обоснования (расчеты) плановых сметных показателей формируются (изменяются) учреждением (п. 38 Порядка N 141н):

- при составлении проекта сметы;
- при составлении сметы;
- при изменении показателей сметы;
- при изменении значений показателей обоснований (расчетов) плановых сметных показателей, не влияющих на показатели сметы.

Обоснования (расчеты) плановых сметных показателей являются неотъемлемой частью сметы. Обоснования (расчеты) плановых сметных показателей формируются в разрезе кодов классификации расходов бюджетов и дифференцируются в зависимости от видов расходов классификации расходов бюджетов с детализацией до кодов элементов (подгрупп и элементов) видов расходов, отдельных целевых статей (направлений расходов) классификации расходов бюджетов, главных распорядителей бюджетных средств и (или) аналитических показателей.

Обоснования (расчеты) плановых сметных показателей, содержащие сведения, составляющие государственную тайну, формируются обособленно (п. 39 Порядка N 141н).

При проведении проверки контрольный орган признает ошибкой и нарушением порядка составления и ведения бюджетной сметы:

- отсутствие обоснований к смете;
- формирование обоснований на суммы, не соответствующие показателям сметы.

Формы обоснований (расчетов) плановых сметных показателей, применяемых при составлении и ведении бюджетных смет федеральных казенных учреждений, утверждены Приказом Минфина России от 17.06.2021 N 87н (далее - Приказ N 87н).

Под ведением сметы понимается внесение изменений в ее показатели в пределах доведенных учреждению в установленном законодательством РФ порядке лимитов бюджетных. Изменения в показатели сметы вносятся путем утверждения изменений показателей - сумм увеличения со знаком плюс и (или) уменьшения объемов сметных назначений со знаком минус:

- 1) изменяющих объемы сметных назначений в случае изменения доведенных учреждению в установленном законодательством РФ порядке лимитов бюджетных обязательств;
- 2) изменяющих распределение сметных назначений по кодам классификации расходов бюджетов бюджетной классификации РФ, требующих изменения показателей бюджетной росписи главного распорядителя (распорядителя) бюджетных средств и лимитов бюджетных обязательств;
- 3) изменяющих распределение сметных назначений по кодам классификации расходов бюджетов бюджетной классификации РФ, не требующих изменения показателей бюджетной росписи главного распорядителя (распорядителя) бюджетных средств и лимитов бюджетных обязательств;
- 4) изменяющих объемы сметных назначений, приводящих к перераспределению их между разделами сметы;
- 5) изменяющих иные показатели, предусмотренные сметой.

Изменения в смету вносятся на основании изменений показателей обоснований (расчетов) плановых сметных показателей. В случае изменения показателей обоснований (расчетов) плановых сметных показателей, не влияющих на показатели сметы учреждения, вносятся изменения только в показатели обоснований (расчетов) плановых сметных показателей.

Если при возникновении указанных оснований изменения в смету не внесены, это может быть квалифицировано как нарушение.

Список использованных источников

1. Приказ Минфина России от 14.02.2018 N 26н (ред. от 30.09.2021) "Об Общих требованиях к порядку составления, утверждения и ведения бюджетных смет казенных учреждений" (Зарегистрировано в Минюсте России 13.03.2018 N 50330)

2. Приказ Минфина России от 17.06.2021 N 87н (ред. от 06.06.2022) "Об утверждении форм обоснований (расчетов) плановых сметных показателей, применяемых при составлении и ведении бюджетных смет федеральных казенных учреждений" (Зарегистрировано в Минюсте России 22.07.2021 N 64340)

3. Приказ Минфина России от 20.06.2018 N 141н (ред. от 30.09.2021) "О Порядке составления и ведения бюджетных смет федеральных казенных учреждений" (Зарегистрировано в Минюсте России 02.08.2018 N 51760)

4. "Методические рекомендации по заполнению обоснований (расчетов) плановых сметных показателей, применяемых при составлении и ведении бюджетных смет федеральных казенных учреждений, на 2022 год и на плановый период 2023 и 2024 годов"

УДК 336

ИЗМЕНЕНИЯ В СИСТЕМЕ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ РИСКОВ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

*Гаджимурадова Л. А., к.э.н., доцент, доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
E-mail:larisa.0106@mail.ru*

Аннотация. В данной статье авторы рассматривают методические вопросы использования аналитических процедур в системе внутреннего контроля рисков финансовой безопасности предприятий на примере дебиторской задолженности. Выявлены проблемы и обоснованы преимущества цифровой трансформации контрольной деятельности за счет аналитических процедур искусственного интеллекта, который снижает трудоемкость, повышает эффективность внутреннего контроля в результате более глубокого анализа информации, повышения безопасности и конфиденциальности, а также риск-ориентированного подхода.

Ключевые слова: кредитор, контролирующее должника лица (КДЛ), должник, субсидиарная ответственность, банкротство, предпринимательский риск.

Одним из актуальных объектов контроля рисков финансовой безопасности является дебиторская задолженность, которая обуславливает уровень влияния кредитных рисков на устойчивость бизнеса. Ее роль заключается в балансировании рисков ликвидности, оптимизации факторов финансовой несостоятельности и угрозы непрерывности деятельности компании. Управленческий контроль за дебиторской задолженностью выстраивается в рамках финансовой политики для обеспечения целей деятельности компании на основе принципов комплексности, интегрированности и непротиворечивости. Цель управления дебиторской задолженностью - эффективное ее допущение, а задачи - контроль жизненного цикла дебиторской задолженности для минимизации ее просроченности; анализ эффективности дебиторской задолженности; реализация мер по взысканию дебиторской задолженности. Ключевые элементы системы внутреннего контроля за дебиторской задолженностью раскрываются в соответствующей методике, утверждаемой руководителем компании.

Система внутреннего контроля за дебиторской задолженностью зависит от факторов внешней среды, в частности от покупательского спроса и действий конкурентов. Внутренние факторы определяются стратегическими целями компании по обеспечению финансовой безопасности деятельности, а также профессиональным опытом специалистов, которые должны контролировать уровень задолженности для предотвращения ситуаций по превышению ее допустимого уровня. Уровень допустимости прорабатывается при планировании с учетом специфики деятельности компании, он должен обеспечивать условия для поддержания платежеспособности, поскольку вывод активов в форме дебиторской задолженности нарушает условия для исполнения обязательств, провоцирует нарушение денежного баланса. Система внутреннего контроля функционально должна предотвращать угрозы дефицита денежных средств, обеспечивать стабильное, безопасное функционирование и развитие компании. При этом стандартная система внутреннего контроля использует аналитические процедуры двух уровней контроля, включая соотношение уровней дебиторской и кредиторской задолженности. Однако управленческие цели контроля дебиторской задолженности должны обеспечивать не только условия для поддержания текущей сбытовой политики компании, но и служить навигатором и инструментом управления финансовой безопасностью и устойчивостью бизнеса в длительной перспективе, т.е. должны быть направлены на полный жизненный цикл дебиторской задолженности.

Достаточно сильное влияние дебиторской задолженности на финансовые возможности компании требует постоянного совершенствования методов мониторинга за ее состоянием как элемента системы внутреннего контроля, реализуемого через совокупность аналитических процедур

Первый уровень мониторинга должен реализовываться главным бухгалтером или отдельно назна-

ственным ответственным лицом бухгалтерской службы. Данный мониторинг должен позволять выявлять заблаговременно задолженность, которая потенциально может перейти в разряд просроченной. Отмеченная заблаговременность может иметь временные границы в 10 календарных дней до наступления контрольной даты покрытия задолженности. При проведении мониторинга первого уровня следует формировать реестр проверки в конце каждого рабочего дня по итогам фиксации платежей по полученной банковской выписке. Ежедневный реестр должен передаваться в центр ответственности за дебиторскую задолженность в составе руководителей финансово-экономической и юридической служб, в обязанности которых входит связь с представителем дебитора для уточнения готовности погасить задолженность, официальное письменное уведомление о наступлении критического срока оплаты задолженности.

Второй уровень мониторинга должен проводиться начальником финансового-экономического отдела. Мониторинг данного уровня не должен ограничиваться оценкой состояния дебиторской задолженности, он должен позволять оценивать влияние дебиторской задолженности на покупательский спрос. Необходимо это как в целях регулирования уровня дебиторской задолженности, так и в целях:

- оперативной корректировки кредитной политики;
- уточнения концепции применяемой финансовой политики;
- планирования нормативного уровня дебиторской задолженности на перспективный период деятельности;
- оценки финансовых рисков и рисков кредитного характера.

Информационной базой мониторинга второго уровня выступают данные бухгалтерского и управленческого учета. Оценка дебиторской задолженности в рамках мониторинга второго уровня должна основываться:

- на сопоставлении темпа роста выручки с темпом роста дебиторской задолженности на дату проведения фактических аналитических действий;
- оценке оборачиваемости дебиторской задолженности на дату проведения фактических аналитических действий.

При проведении мониторинга второго уровня формируется реестр проверки (табл. 1).

Таблица 1

Форма реестра проверки дебиторской задолженности
(по итогам мониторинга второго уровня) (пример)

Показатели для контроля	Период возникновения задолженности: 2023 г.				
	I квартал	II квартал	III квартал	IV квартал	год
Темп роста выручки, %	106,52	111,08	114,59	109,84	110,51
Темп роста дебиторской задолженности, %	108,76	112,77	116,90	113,35	112,95
Оборачиваемость дебиторской задолженности, оборот	3,94	4,12	4,87	4,39	4,33

Благоприятной для организации является ситуация, когда темп роста выручки выше темпа роста дебиторской задолженности, при этом также проверяется значение установленного критерия оборачиваемости дебиторской задолженности.

Если в течение года наблюдается постоянное превышение роста дебиторской задолженности над выручкой, то начальником финансово-экономического отдела должны приниматься меры по повышению сбалансированности и эффективности кредитной, сбытовой и финансовой политики.

Для приемлемого уровня оборачиваемости дебиторской задолженности позитивным состоянием является тенденция к повышению, поэтому при снижении ее оборачиваемости следует инициировать анализ, позволяющий выявить причины снижения.

В целом мониторинг второго уровня позволяет контролировать влияние дебиторской задолженности на будущее финансовое состояние предприятия, поскольку его выводы выступают основой для фактического управления состоянием дебиторской задолженности.

Мониторинг дебиторской задолженности третьего уровня направлен на оценку рисков, влияющих на состояние дебиторской задолженности и степень выполнения бюджета, и включает:

- оценку рисков, которые способны повлечь за собой неблагоприятное состояние дебиторской задолженности на предприятии;
- контроль выполнения бюджета по дебиторской задолженности.

Мониторинг третьего уровня должен проводиться центром ответственности за дебиторской задолженностью в целях оперативного выявления рисков, которые влияют на дебиторскую задолженность, а, соответственно, могут повлиять и на финансовое состояние субъекта хозяйствования. Инструментами проведения мониторинга дебиторской задолженности третьего уровня должны выступать: наблюдение, изучение документов, метод экспертных оценок, метод мозгового штурма, метод АИЕ (Applied Information Economics, комплексный подход к оценке эффективности системы контроля в бизнесе).

Промежуточные результаты, получаемые при проведении мониторинга дебиторской задолженности третьего уровня, следует фиксировать в форме, которая отражена в табл. 2.

Таблица 2

Форма для отражения промежуточных результатов контроля, полученных при проведении мониторинга дебиторской задолженности третьего уровня (пример)

Выявленный риск, влияющий на дебиторскую задолженность	Балл оценки влияния риска (по пятибалльной шкале)	Вес влияния риска	Оценка риска	Ранг риска по управленческой значимости
Риск снижения платежеспособности дебиторов	4	0,67	2,68	1
Риск несовершенства кредитной политики	2	0,33	0,66	2
Всего	6	1	-	-

Цифровая трансформация расширяет возможности аналитических процедур контроля на основе искусственного интеллекта, который повышает эффективность и результативность внутреннего контроля за счет более глубокого анализа информации, повышения безопасности и конфиденциальности, а также риск-ориентированного подхода. Однако анализ практик применения аналитических процедур контроля с участием искусственного интеллекта выявил целый комплекс проблем, связанных с сохранением целостности, достоверности и безопасности информационных массивов, что создает потенциальные угрозы бизнесу, новые риски для внутреннего контроля. Кроме того, адаптация системы внутреннего контроля к постоянным изменениям в IT-сфере и соответствующих нормативных актах требует постоянного развития цифровых компетенций и навыков корректировки управленческих и организационных процедур. Поэтому переход к цифровым системам контроля реализуется ступенчато с тем, чтобы избежать сбоев в операционной деятельности бизнеса, успевать своевременно обучать кадры новым методам проведения IT-контроля, научиться учитывать непрерывные изменения в технологической сфере, информационных и коммуникационных технологиях, информационной безопасности, которые являются обязательными для эффективного IT-контроля в динамично меняющейся бизнес-среде.

Цифровая трансформация приводит к повышению операционной эффективности внутреннего контроля, возникновению новых потоков доходов, создает возможности для внедрения "непрерывного" контроля и своевременной идентификации рисков. Сегодня в нашей стране накапливается эмпирический опыт и формируется пул практических решений проблем, которые приходится преодолевать организациям в условиях цифровизации системы внутреннего контроля с использованием специализированного программного обеспечения и современных технологических решений сбора, обработки и анализа данных, включая постоянное развитие профессиональных навыков и компетенций специалистов по внутреннему контролю прежде всего в области кибербезопасности.

Список использованных источников

1. Ермишина О.Ф. Внутренний контроль в системе управления экономической безопасности хозяйствующего субъекта // Экономика и современное общество: актуальные вопросы теории и практики. 2022. С. 80 - 90.
2. Черемушников Т.В., Холодкова А.В. Дебиторская задолженность и ее влияние на финансовую безопасность организации // Развитие и взаимодействие реального и финансового секторов экономики в условиях цифровой трансформации. 2021. С. 276 - 280.
3. Семенюк Ю.А. Перспективы трансформации внутреннего контроля и аудита в условиях цифровизации // Экономические науки. 2023. N 10 (227). С. 144 - 151.
4. Герасимова Е.А. Совершенствование системы внутреннего контроля в период внедрения цифровой экономики в России // Управление экономическими системами. 2021. N 1. С. 65 - 69.
5. Мельник М.В., Казакова Н.А., Дудорова Е.В. Перспективы внедрения аналитики больших дан-

ных в аудиторскую профессию // Аудитор. 2021. N 3. С. 40 - 47.

6. Бровкина Н.Д., Казакова Н.А. Оценка компетенций и профессиональных навыков аудитора в цифровой среде: наиболее значимые аспекты использования информационных технологий в аудите // Аудитор. 2020. Т. 6. N 8. С. 20 - 24.

УДК 336

ВРЕМЕННЫЙ ПОРЯДОК ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРАВ АКЦИОНЕРА (УЧАСТНИКА) КОНТРОЛИРУЮЩИМ ЛИЦОМ

*Гасанова Д. Б., к.э.н., доцент, доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
E-mail: diana5-84@mail.ru*

Аннотация. В данной статье автор рассматривает установленный временный порядок осуществления прав акционера (участника) контролирующим лицом иностранной организации в отношении российского хозяйственного общества, акционером (участником) которого являлись контролируемая иностранная компания. Об условиях и о порядке реализации данного права описано в данной статье.

Ключевые слова: временный порядок, акционер, участник, индивидуальные предприниматели, плательщик, иностранные государства.

Лицо или лица, признаваемые в соответствии с положениями ст. 25.13 НК РФ контролирующими лицами иностранной организации, зарегистрированной на территории иностранного государства или территории государств, совершающих в отношении Российской Федерации, российских юридических лиц и физических лиц недружественные действия (далее - контролируемая иностранная компания (КИК)), доля участия которых в данной компании в совокупности составляет более 50% (контролирующее лицо), могут обратиться в ФНС (уполномоченный орган) с заявлением об осуществлении прав акционера (участника) в отношении российского хозяйственного общества, акционером (участником) которого являлись КИК (далее - организация).

Такое право контролирующим лицам предоставлено ст. 3 Федерального закона от 14.07.2022 N 323-ФЗ "О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации" (далее - Федеральный закон N 323-ФЗ), вступившего в силу 14 июля 2022 года. Еще одно важное условие для того, чтобы воспользоваться предоставленным правом: контролирующее лицо должно было представить в установленный срок уведомление о КИК за налоговый период 2021 года (п. 19 ст. 4 Федерального закона N 323-ФЗ).

Перечень иностранных государств и территорий, совершающих в отношении Российской Федерации, российских юридических лиц и физических лиц недружественные действия, утвержден распоряжением Правительства РФ от 05.03.2022 N 430-р во исполнение Указа Президента РФ от 05.03.2022 N 95 "О временном порядке исполнения обязательств перед некоторыми иностранными кредиторами".

Контролирующее лицо вправе обратиться в уполномоченный орган с заявлением в случае, если КИК при осуществлении прав акционера (участника) организации совершались действия (бездействие) в отношении организации, которые нарушают права организации и (или) такого контролирующего лица (контролирующих лиц).

Порядок данного обращения установлен ст. 3 Федерального закона N 323-ФЗ. В заявлении об осуществлении прав акционера (участника) в отношении организации должны быть указаны:

- наименование уполномоченного органа, в который поданы заявление;
- сведения о заявителе (заявителях): для юридического лица - наименование, адрес и ИНН, для физического лица - фамилия, имя, отчество (при наличии), адрес и ИНН;
- сведения о КИК - наименование, регистрационные данные и адрес;
- сведения об организации - наименование и адрес, ИНН, а также количество акций (долей в уставном капитале) организации, принадлежащих КИК на дату подачи заявления;
- описание действий (бездействия) КИК, которые нарушают права организации и (или) такого контролирующего лица;
- сведения о лице, уполномоченном на осуществление прав акционера (участника) по акциям (долям в уставном капитале) организации, принадлежащим КИК, от имени всех контролирующих лиц, подавших заявление (если подано совместное заявление несколькими контролирующими лицами): для юридического лица - наименование, адрес и ИНН, для физического лица - фамилия, имя, отчество (при наличии), адрес и ИНН;
- перечень прилагаемых к заявлению документов и (или) сведений, в том числе подтверждение

исполнения требований об опубликовании уведомления о намерении подать заявление (об этом далее).

Если подались совместное заявление несколькими контролирующими лицами одной иностранной компании, то оно подписывались всеми контролирующими лицами.

Заявление может быть представлено в произвольной форме с указанием обязательных сведений. Рекомендуемая форма заявления устанавливались ФНС и размещались на ее официальном сайте.

Не менее чем за 10 дней до подачи заявления в Едином федеральном реестре сведений о фактах деятельности юридических лиц публиковалось уведомление о намерении подать заявление и направлялись соответствующее уведомление КИК, а также организации. Данное требование являлись обязательным.

В целях рассмотрения заявления организация, являющаяся акционерным обществом (АО), по запросу уполномоченного органа обязана представить информацию о количестве ценных бумаг, которые учитывались на лицевом счете (счете депо) КИК на дату подачи заявления, указанную в запросе уполномоченного органа. Для исполнения данной обязанности организация должна обратиться с требованием о предоставлении списка владельцев ценных бумаг к держателю реестра в соответствии со ст. 8.6-1 Федерального закона от 22.04.1996 N 39-ФЗ "О рынке ценных бумаг".

Заявление рассматривались уполномоченным органом в течение 10 дней со дня его получения, а в случае необходимости получения информации о количестве ценных бумаг (для АО) - в течение пяти дней со дня получения такой информации.

Отметим, что уполномоченный орган вправе передать рассматриваемые полномочия полностью или частично территориальному налоговому органу. Решение об удовлетворении заявления либо об отказе выносится на основании сведений, содержащихся:

- в уведомлении о КИК, поданном заявителем в соответствии со ст. 25.14 НК РФ;
- ЕГРЮЛ;
- информации о количестве ценных бумаг.

Основаниями для отказа являлись:

- несоблюдение требований в отношении размера доли в КИК (более 50%);
- отсутствие сведений о доле участия контролирующего лица в КИК в уведомлении о КИК, представленном заявителем (любым из заявителей), за исключением случаев определения доли участия контролирующего лица в иностранной структуре без образования юридического лица, являющейся КИК;
- несоответствие заявления требованиям п. 3 и (или) 4 ст. 3 Федерального закона N 323-ФЗ - о составе сведений, которые должны быть указаны в заявлении, и отсутствие подписей всех контролирующих лиц в случае подачи совместного заявления несколькими контролирующими лицами одной иностранной компании.

Решение уполномоченного органа об отказе в удовлетворении заявления направлялись контролирующему лицу в течение трех дней со дня принятия такого решения. Если заявление удовлетворено, то на основании данного решения уполномоченный орган формирует и размещает на официальном сайте перечень организаций, в отношении которых контролирующие лица осуществляют права акционера (участника).

Согласно решению об удовлетворении заявления организация не позднее пяти дней со дня получения такого решения публикует в Едином федеральном реестре сведений о фактах деятельности юридических лиц следующие сведения:

- о контролирующем лице (контролирующих лицах), осуществляющем права акционера (участника) организации, а также о лице, уполномоченном от имени нескольких контролирующих лиц на осуществление прав акционера (участника) организации, с указанием для юридического лица наименования, адреса и ИНН, для физического лица - фамилии, имени, отчества (при наличии);
- доле в уставном капитале организации, в отношении которой каждое названное лицо осуществляет права акционера (участника) организации.

Контролирующее лицо (лицо, уполномоченное на осуществление прав) может осуществлять права участника по долям в уставном капитале организации после опубликования сведений в Едином федеральном реестре сведений о фактах деятельности юридических лиц, но не ранее размещения на официальном сайте уполномоченного органа информации о включении организации в соответствующий перечень.

Контролирующее лицо (лицо, уполномоченное на осуществление прав) может осуществлять права акционера по акциям организации после внесения записи по лицевому счету (счету депо) владельца акций - контролируемой иностранной компании. В записи по лицевому счету (счету депо) также указывались сведения о контролирующем лице (контролирующих лицах) и (или) лице, уполномоченном на осуществление прав акционера по акциям организации.

В рассматриваемом случае права по акциям (долям в уставном капитале) организации, принадлежащим КИК как акционеру (участнику) организации, осуществлялись по 31 декабря 2022 года (включительно) с учетом установленных ограничений. При осуществлении прав по акциям (долям в уставном капитале) организации контролирующее лицо обязано действовать добросовестно и разумно.

При осуществлении прав контролирующее лицо (лицо, уполномоченное на осуществление прав) не может голосовать за принятие решений:

- о внесении изменений и дополнений в устав организации или об утверждении устава организации в новой редакции, в том числе в части определения количества, номинальной стоимости, категории (типа) объявленных акций и прав, предоставляемых этими акциями;
- о реорганизации и ликвидации организации;
- об увеличении и уменьшении уставного капитала организации, за исключением случаев, если уменьшение уставного капитала являлись обязательным в соответствии с законодательством РФ;
- о досрочном прекращении полномочий членов совета директоров (наблюдательного совета), коллегиального и (или) единоличного исполнительного органа организации, избранных или назначенных до принятия решения уполномоченного органа об удовлетворении заявления (за исключением случаев совершения ими действий (бездействия), создающих препятствия по управлению организацией или осуществлению ею обычной хозяйственной деятельности);
- о консолидации акций;
- об участии в финансово-промышленных группах, ассоциациях и иных объединениях коммерческих организаций.

Кроме того, контролирующее лицо (лицо, уполномоченное на осуществление прав) не может:

- подавать организации заявление о продаже принадлежащих КИК акций в случае принятия организацией решения о приобретении размещенных акций;
- предъявлять требование о выкупе акций организации, принадлежащих КИК;
- подавать заявление о выходе из организации, являющейся обществом с ограниченной ответственностью.

Также контролирующее лицо (лицо, уполномоченное на осуществление прав) не может отчуждать акции (доли в уставном капитале) организации, передавать их в залог, а также совершать иные сделки, которые могут повлечь за собой отчуждение акций (долей в уставном капитале) организации.

Статьей 17 Федерального закона от 08.03.2022 N 46-ФЗ установлены следующие особенности применения федеральных законов о хозяйственных обществах в 2022-2023 гг:

- снижение стоимости чистых активов акционерного общества ниже размера его уставного капитала по окончании 2022 года не учитывались для применения п. 4 и 6 ст. 35 Федерального закона от 26.12.1995 N 208-ФЗ "Об акционерных обществах";
- снижение (сохранение) стоимости чистых активов общества с ограниченной ответственностью ниже размера его уставного капитала по окончании финансового года не учитывались для применения п. 4 ст. 30 Федерального закона от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью".

До истечения срока, указанного в п. 15 ст. 3 Федерального закона N 323-ФЗ, - по 31 декабря 2023 года (включительно) - не выплачивались:

- прибыль организации, являющейся обществом с ограниченной ответственностью, распределенная в пользу КИК в течение срока осуществления прав участника организации контролирующим лицом (контролирующими лицами);
- дивиденды по акциям, принадлежащим КИК, начисляемые в течение срока осуществления прав акционера организации контролирующим лицом (контролирующими лицами).

Споры с участием контролирующих лиц, учредителей (участников) КИК, контролируемых иностранных компаний, связанные с осуществлением прав акционера (участника) КИК в отношении организации (в том числе связанные с отсутствием у контролирующих лиц права определять решения КИК без учета голосов иных учредителей (участников)), рассматривались различными судами. По заявлениям лиц, участвующих в деле, арбитражный суд может принять обеспечительные меры в виде приостановления осуществления прав акционера (участника) организации контролирующим лицом.

Для реализации прав акционера (участника) контролирующим лицом иностранной организации в отношении российского хозяйственного общества, акционером (участником) которого являлись КИК, необходимо выполнение следующих условий:

- доля участия контролирующего лица иностранной организации в такой компании в совокупности должна составлять более 50%;
- КИК при осуществлении прав акционера (участника) организации совершались действия (бездействие) в отношении организации, которые нарушают права организации и (или) контролирующего лица (контролирующих лиц);
- контролирующее лицо должно было представить в установленный срок уведомление о КИК за налоговый период финансового года.

Заявление об осуществлении прав акционера (участника) в отношении организации представлялось в ФНС.

Права по акциям (долям в уставном капитале) организации, принадлежащим КИК как акционеру (участнику) организации, осуществлялись по 31 декабря 2022 года (включительно). Был установлен ряд

ограничений прав контролирующего лица на указанный период, в том числе на выплату дивидендов.

Список использованных источников

1. Винокуров С. С., Гурьянов П. А. Дивидендная политика и интересы крупных акционеров // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2021. № 12. С. 22-26.
2. Гвоздь П.А. Дивидендная политика и её влияние на стоимость компании - реалии российского инвестора // Вестник науки. 2022. № 3 (3). С. 20-21
3. Ружанская Л. С. Прозрачность компаний: экономическая целесообразность и проблемы регулирования // Экономическая политика. 2022. № 5. С. 156-179.
4. Ружанская Л. С., Лукьянов С. Особенности дивидендной политики российских компаний и интересы инвесторов // Вопросы экономики. 2022. № 3. С. 132-146.

УДК 336

ЕДИНАЯ ЦИФРОВАЯ МЕТОДОЛОГИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ НАЛОГОВОГО МОНИТОРИНГА

*Гасанова Д. Б., к.э.н., доцент, доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
E-mail: diana5-84@mail.ru*

Аннотаци. В данной статье автор рассматривает единую цифровую методологическую модель для проведения налогового мониторинга. Правительство РФ утвердило основные направления развития системы налогового мониторинга, главным из которых стала цифровизация налогового контроля. В целях ее реализации ФНС планомерно переходит на сервисы электронного взаимодействия между информационными системами налогоплательщиков и налоговых органов посредством прикладной подсистемы "Налоговый мониторинг" АИС "Налог-3". Часть из этих сервисов реализуют свои функции без участия человека. Своей стратегической целью они видят осуществление автоматизированного контроля с помощью программных интерфейсов.

Ключевые слова: налог, налоговый мониторинг, Налоговый кодекс, регистр, справочник.

Налоговая служба в 2023 г. приступила к созданию Цифрового налогового кодекса, который является единой методологической моделью для проведения налогового мониторинга. Цифровой налоговый кодекс представляет собой перечень справочников: СПВДОК (Справочник видов документов, возможных к истребованию у налогоплательщиков на основании ст. 93.1, 105.29 НК РФ), СПНС (Справочник перечня налогов, сборов, страховых взносов), КСНД (Справочник кодов строк налоговых деклараций), СНКРФ (Справочник статей Налогового кодекса Российской Федерации), СКОНТ (Справочник контролей (этапов контролей)), СРЕГ (Справочник регистров). Все справочники прямо или косвенно связаны между собой. На текущий момент наибольшее количество вопросов и опасений у бизнеса вызывает Справочник контролей.

Объектами классификации СКОНТ являются контроли, а также их этапы и подэтапы, которые определяют единые требования к порядку проведения контроля операций по исчислению налогов. Данный справочник состоит из девяти таблиц, которые содержат информацию о контролях в отношении налоговых регистров по блокам "Долговые обязательства", "Дивиденды", "Ценные бумаги", "Расходы на научные исследования и (или) опытно-конструкторские разработки", "Расходы на формирование резервов по сомнительным долгам и признание безнадежных долгов". СКОНТ наполняется контролями по каждому блоку. Можно сказать, что Справочник контролей - это свод правил, по которым заполняются новые налоговые регистры. Перечисленные блоки налоговых регистров представляют собой программные приложения по налогу на прибыль, которые настоящим и будущим участникам налогового мониторинга следует реализовать в своих информационных системах не позднее 1 июля 2026 г.

Каждый блок налоговых регистров представляет собой перечень таблиц. В настоящее время их число варьируется от шести до 16 в зависимости от блока. Таблицы аккумулируют информацию по конкретным операциям финансово-хозяйственной деятельности организации с указанием договора, контрагента, первичного документа, подтверждающего ее проведение, а также содержат числовые, расчетные и аналитические показатели, в дальнейшем участвующие в формировании строк налоговых деклараций. Графы налоговых регистров имеют ссылки на пункты и статьи Налогового кодекса РФ, которые служат нормативно-правовой базой для их заполнения. Внутри одного тематического блока регистры связаны между собой: либо через перенос данных между регистрами, либо контрольными соотношениями.

Как понимается, работа электронных сервисов по регистрам налога на прибыль будет выстроена

на основе Справочников налогового мониторинга. СКОНТ агрегирует информацию из СНКРФ; Справочника перечня налогов, сборов, страховых взносов; СПВДОК. При этом Справочник контролей участвует в формировании СРЕГ.

Целью создания является разработка единых стандартов для всех компаний при заполнении налоговых регистров по налогу на прибыль, контроль правильности их заполнения путем сопоставления графы регистра с соответствующим контролем. Каждому контролю, его этапу и подэтапу присвоен уникальный код, который связан с теми или иными нормами Налогового кодекса РФ. Контроли будут реализованы через единые алгоритмы, разработанные налоговой службой.

Для понимания функционала Справочника можно провести аналогию с работой автоматизированной системы контроля по налогу на добавленную стоимость, известной большинству налогоплательщиков как АСК-НДС. Информационная система налогового органа проводит контроль данных налоговой отчетности и регистров без участия инспектора, а при выявлении несоответствий и ошибок направляет в адрес налогоплательщика автотребование с указанием расхождений. В результате его анализа и исполнения компании имеют возможность оперативно внести соответствующие исправления в книги покупок и продаж, а в случае необходимости уточнить свои налоговые обязательства.

За годы существования налогового мониторинга в России мы наблюдаем, что автоматизация процессов взаимодействия между налоговыми органами и налогоплательщиками движется вперед семимильными шагами. Это позволяет нам с уверенностью говорить о том, что в наступившем году Цифровой налоговый кодекс будет только обогащаться новыми справочниками, а количество электронных сервисов увеличиваться. Вектор движения в данном направлении подтверждается и на уровне ФНС.

Сегодня разработаны пять блоков налоговых регистров по налогу на прибыль, которые покрываются более чем 400 контролями, содержащимися в Справочнике контролей. Бизнес выражает обеспокоенность, что реализация новых блоков регистров приведет к резкому увеличению контролей, в связи с чем у компаний вырастут как финансовые, так и трудозатраты на разработку и внедрение контрольных процедур в свои информационные системы. Автоматизация процессов по заполнению самих новых форм регистров также потребует дополнительных затрат.

Компаниям придется произвести доработку информационных систем и/или Витрин данных для сбора данных в регистры, их проверки и отправки в налоговые органы. Информация, опубликованная на данный момент, не позволяет сделать однозначный вывод о том, будут ли со стороны ФНС России предложены единые алгоритмы для применения налогоплательщиками, позволяющие связать Справочник контролей с налоговыми регистрами. Возможно, в ближайшее время информация будет дополнена унифицированными правилами.

Введение новых справочников и сервисов позволит налоговым органам максимально автоматизировать контроль по заданным алгоритмам, например проверить правильность заполнения конкретной строки налоговой декларации. Федеральная налоговая служба считает, что с вовлечением в автоматизацию все большего количества бизнес-процессов налогоплательщика налоговые органы смогут снизить свои трудозатраты, что позволит им направить свое внимание на анализ спорных методологических вопросов, решение которых невозможно без участия человека. Это, в свою очередь, может привести к возникновению налоговых споров по правильности применения положений налогового законодательства, на проработку которых ранее у налоговых органов не хватало времени.

Контроль правильности формирования регистров по налогу на прибыль, а значит, и заполнения самой налоговой декларации будет происходить в автоматизированном режиме, информационная система налогового органа будет анализировать данные, полученные из информационной системы налогоплательщика. Такое взаимодействие исключает возможные погрешности, возникающие при проверке данных человеком.

Доработав свои учетные системы один раз, налогоплательщики смогут осуществлять самоконтроль заполнения регистров с минимальными затратами человеческого ресурса. При этом сроки выявления ошибок, как со стороны компаний, так и со стороны налоговых органов, будут максимально сокращены. Налогоплательщик в обязательном порядке получит обратную связь о проверке представленных им в налоговый орган сведений на предмет корректности и правильности заполнения. При нахождении информационной системой ошибок налогоплательщик сможет оперативно внести соответствующие изменения и исправления.

Список использованных источников

1. Алехин Б.И. Сглаживание налоговой нагрузки в России // Финансовый журнал. – 2020. – Т. 12. – №. 2. С. 9-24. https://www.finjournal-nifi.ru/images/FILES/Journal/Archive/2020/2/statii/01_2_2020_v12.pdf
2. Батырова Д.К. Оценка налоговой нагрузки в России // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. – 2019. – №. 3 (117). С. 146-149. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-nalогоvoy-nagruzki-v-rossii>

ИЗМЕНЕНИЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ НАЛОГОВОГО УЧЕТА НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ

Гасанова Д. Б., к.э.н., доцент, доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

E-mail: diana5-84@mail.ru

Аннотация. В данной статье автор рассматривает порядок осуществления учета нематериальных активов в налоговом учете. С 2024 г. в бухгалтерском учете меняются некоторые подходы к капитализации расходов. В налоговом учете в 2023 г. вступили в силу положения, связанные с возможностью изменения первоначальной стоимости нематериальных активов, что не было предусмотрено законодательством ранее. Рассмотрим как же изменения законодательства в части учета нематериальных активов влияют на налоговый учет и в какие документы необходимо внести изменения.

Ключевые слова: учет, нематериальные активы, индивидуальные предприниматели, капитализация расходов.

Налоговое законодательство не содержит четких правил в отношении того, какие расходы необходимо капитализировать в стоимости нематериальных активов (далее - НМА) в налоговом учете. С 2024 г. в бухгалтерском учете меняются некоторые подходы к капитализации расходов. В налоговом учете в 2023 г. вступили в силу положения, связанные с возможностью изменения первоначальной стоимости нематериальных активов, что не было предусмотрено законодательством ранее.

В соответствии с Федеральным законом от 31.07.2023 N 389-ФЗ с 31 августа 2023 г. вступили в силу изменения, уточняющие п. 2 ст. 257 НК РФ. Теперь положения о возможности изменить первоначальную стоимость амортизируемого имущества в случае его достройки, дооборудования, реконструкции, модернизации, технического перевооружения, частичной ликвидации (по иным аналогичным основаниям) распространяются и на НМА.

К работам по достройке, дооборудованию, модернизации относятся работы, вызванные изменением технологического или служебного назначения НМА, а также повышенными нагрузками и (или) другими новыми качествами.

Стоит отметить, что указанные термины определены в НК РФ только частично. При изменении положений ст. 257 НК РФ, в которых устанавливались правила для основных средств, нормы не были адаптированы под особенности НМА.

В этой связи налогоплательщикам потребуется выработать подход к порядку учета расходов, понесенного на изменение или усовершенствование НМА в налоговом учете. Согласно п. 28 ФСБУ 14/2022 "Нематериальные активы", утвержденных Приказом Минфина России от 30.05.2022 N 86н (в редакции применительно к бухгалтерской отчетности с 2024 г.) первоначальная стоимость НМА увеличивается на сумму капитальных вложений, связанных с улучшением (повышением) первоначально принятых нормативных показателей функционирования этого объекта. Также в соответствии с п. 5 ФСБУ 26/2020 "Капитальные вложения" (в редакции применительно к бухгалтерской отчетности с 2024 г.) к капитальным вложениям относятся в том числе затраты на улучшение объектов НМА, связанные с улучшением (повышением) первоначально принятых нормативных показателей функционирования таких объектов.

Таким образом, в отличие от налогового законодательства положения ФСБУ ссылаются на более четкие критерии для увеличения первоначальной стоимости НМА.

Однако определить, произошло ли улучшение нормативных показателей функционирования объекта НМА, компаниям необходимо самостоятельно в каждом конкретном случае. Для решения данной задачи целесообразно привлечь профильных специалистов. Например, в случае решения вопроса о капитализации расходов в стоимости программного обеспечения возможно привлечь специалистов ИТ-департамента.

Несмотря на то что положения о капитализации затрат в стоимости НМА не являются полностью идентичными в бухгалтерском и налоговом учете, при отсутствии четких критериев в налоговом учете может создаваться ситуация, при которой подходы будут схожими. Например, если налогоплательщик принял решение об увеличении первоначальной стоимости НМА в бухгалтерском учете, в налоговом учете данные расходы также могут подлежать капитализации.

Можно предположить, что в рамках своих проверок налоговые органы будут обращать внимание на расхождения в подходах к капитализации затрат в налоговом и бухгалтерском учете, если такие отличия приведут к необоснованному, по их мнению, единовременному учету расходов для целей налога на прибыль организаций.

Компаниям, в частности приобретающим услуги по модификации, адаптации программного обеспечения у ИТ-компаний, по нашему мнению, также необходимо выработать подход к порядку признания

таких расходов, должны ли они капитализироваться или нет, должны ли они увеличивать стоимость существующих НМА или должны создаваться новые НМА ввиду создания производных произведений.

Не исключено, что налоговые органы будут уделять повышенное внимание вопросу капитализации затрат в стоимости НМА у налогоплательщиков, приобретающих услуги у внутригрупповых компаний, применяющих налоговые льготы (включая пониженные ставки налога на прибыль организаций) для аккредитованных ИТ-компаний.

Таким образом, можно выделить следующие задачи, которые необходимо решить налогоплательщику в связи с последними изменениями:

- выработать подход к тому, какие затраты необходимо капитализировать в налоговом учете;
- принять решение о том, будут ли совпадать подходы к капитализации в бухгалтерском и налоговом учете;
- выстроить алгоритм принятия решения о квалификации расходов как увеличивающих стоимость НМА или как подлежащих единовременному списанию (мы полагаем, что для принятия решения о квалификации расходов требуется не только участие налоговых специалистов и бухгалтеров, но и привлечение, например, юристов, ИТ-специалистов компании);
- разработать документы, подтверждающие выбранный подход на случай налоговой проверки, совместно с профильными службами (несмотря на то, что налоговое законодательство не содержит указания на какие-то конкретные документы, такой "защитный" файл поможет обосновать подход компании в случае налоговых проверок);
- внести изменения в учетную политику для целей налогообложения так, чтобы в политике был обозначен подход компании к порядку учета расходов, связанных с НМА.

Список использованных источников

1. Акатьева М.Д. Товарный знак как нематериальный актив организации: особенности учета и защиты от незаконного использования // Бухгалтерский учет в издательстве и полиграфии. 2016. N 1. С. 2 - 10. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tovarnyy-znak-kak-nematerialnyy-aktiv-organizatsii-osobennosti-ucheta-i-zaschity-ot-nezakonnogo-ispolzovaniya>.

2. Сурков А.А. Порядок признания при УСНО расходов, связанных с созданием сайта // Упрощенная система налогообложения: бухгалтерский учет и налогообложение. 2019. N 7. С. 22 - 28.

3. Плотников В.С., Плотникова О.В. Двойственность оценки гудвилла в финансовом учете и отчетности // Международный бухгалтерский учет. 2021. Т. 24. Вып. 4. С. 372 - 391. URL: <https://doi.org/10.24891/ia.24.4.372>.

4. Романова Л. Когда нужно признать в учете отношения с клиентами // МСФО на практике. 2017. N 9. URL: <https://msfo-practice.ru/585840>.

УДК 336.02

НЮАНСЫ ПРИНЯТИЯ ОТЧЕТОВ В НАЛОГОВЫХ ОРГАНАХ

Гитинова К.Г. к.э.н., доцент, доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

Аннотация. В статье автор рассматривает нюансы и проблемы принятия отчетов в налоговых органах. Полностью защитить онлайн-ресурс от DDoS-атак на сегодняшний день невозможно. Разберемся с представлением отчетности в налоговые органы в периоды DDoS-атак, а также применением санкций за нарушение установленных сроков. Об этом и о многом другом говорится в данной статье.

Ключевые слова: DDoS-атаки, личный кабинет, налогоплательщик, налоговые проверки, финансовый контроль, налоговые органы.

Под DDoS-атаками понимают создание третьими лицами условий, при которых добросовестные пользователи официального сайта, например ФНС, не могут получить к нему доступ либо этот доступ затруднен.

В отношении налогоплательщиков, у которых возникли обязательства по уплате налогов, срок исполнения которых приходился на период неработоспособности электронных сервисов, при выявлении обстоятельств, свидетельствующих об объективной невозможности уплаты налога ввиду технологических причин, ФНС приняла решение не начислять пени. К объективным обстоятельствам можно отнести:

- представление данных, свидетельствующих о недоступности сервиса налогоплательщику (скриншоты, обращения любым способом в ФНС, в том числе с использованием публичных каналов);
- предыдущее поведение, указывающее на реальное использование ранее (до технического сбоя)

временно недоступного сервиса для уплаты налогов;

- уплату налога в разумный срок после устранения технологического сбоя.

Кроме того, отметим, что п. 1 ст. 119 НК РФ предусмотрена ответственность за несвоевременное представление налоговых деклараций (расчетов) в виде взыскания штрафа в размере 5% не уплаченной в установленный законодательством о налогах и сборах срок суммы налога (страховых взносов), подлежащей уплате (доплате) на основании этой декларации (расчета по страховым взносам), за каждый полный или неполный месяц со дня, установленного для ее представления, но не более 30% указанной суммы и не менее 1 000 руб. Как свидетельствует имеющаяся практика, для подтверждения направления в налоговый орган документа по ТКС налогоплательщику необходимо представить документ, формируемый оператором электронного документооборота (ЭДО) или разработчиком бухгалтерских учетных систем и содержащий данные о дате и времени отправки налогоплательщиком (представителем) документа в электронном виде по ТКС.

Таким образом, в случае невозможности формирования и (или) направления налоговой отчетности по ТКС через оператора ЭДО в установленные НК РФ сроки по причинам, не зависящим от налогоплательщика, последний вправе представить в налоговый орган документы, подтверждающие указанные обстоятельства.

Данные разъяснения были даны в Письмах ФНС России от 28.04.2022 N EA-4-15/5257, от 25.05.2022 N EA-4-15/6376@. Такими подтверждающими документами являются в том числе письма от разработчиков бухгалтерских учетных систем или операторов ЭДО об отсутствии технической возможности формирования и (или) доставки налоговых деклараций (расчетов) в периоды, соответствующие срокам представления налоговых деклараций (расчетов), установленным НК РФ.

При представлении налогоплательщиком подтверждающих документов до завершения камеральной налоговой проверки или до вручения акта налоговой проверки налоговый орган не инициирует процедуру привлечения к ответственности, предусмотренной п. 1, 2 ст. 119 НК РФ. Налогоплательщик, представивший ходатайство о неприменении штрафных санкций, установленных п. 1, 2 ст. 119 НК РФ (с приложением подтверждающих документов), после вручения акта налоговой проверки, не привлекается к вышеуказанной ответственности.

ФНС сообщает, что в настоящее время участились случаи DDoS-атак на технические средства операторов фискальных данных (ОФД). В частности, имеются случаи, когда злоумышленники используют для атак IP-адреса контрольно-кассовой техники (ККТ), используемой добросовестными налогоплательщиками. В целях защиты своих технических средств ОФД временно блокируют IP-адреса, с которых поступает большое количество запросов, что, в свою очередь, приводит к невозможности передачи оператору фискальных данных, в том числе от пользователя ККТ, IP-адрес которой был использован для DDoS-атаки и заблокирован оператором фискальных данных (Письмо ФНС России от 05.05.2022 N AB-4-20/5532@).

В соответствии с п. 1 ст. 1.2 Федерального закона от 22.05.2003 N 54-ФЗ "О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении расчетов в Российской Федерации" (далее - Федеральный закон N 54-ФЗ) ККТ применяется на территории Российской Федерации в обязательном порядке всеми организациями и индивидуальными предпринимателями при осуществлении ими расчетов, за исключением случаев, установленных Федеральным законом N 54-ФЗ.

Согласно абз. 25 ст. 1.1 Федерального закона N 54-ФЗ под применением ККТ понимается совокупность действий организации или индивидуального предпринимателя с использованием ККТ, включенной в реестр ККТ и зарегистрированной в порядке, предусмотренном данным Федеральным законом, по формированию фискальных данных и фискальных документов, их записи и хранению в фискальном накопителе, сведения о котором представлены в налоговые органы при регистрации либо перерегистрации ККТ, а также передаче фискальных документов оператору фискальных данных либо в налоговые органы в случаях, установленных законодательством Российской Федерации о применении ККТ.

Если будет выявлен факт непередачи пользователем ККТ фискальных данных в адрес оператора фискальных данных в связи с тем, что IP-адрес ККТ пользователя был заблокирован ОФД в целях защиты от DDoS-атаки, то согласно п. 1 ст. 4.1 Федерального закона N 54-ФЗ фискальный накопитель должен включать возможность формирования фискального признака для фискальных документов по окончании срока действия ключа фискального признака и в случае, если через 30 календарных дней с момента формирования фискального признака для фискального документа не будет получено подтверждение оператора для этого документа.

Таким образом, в случае возникновения независимых от пользователя ККТ обстоятельств, не позволяющих исполнить в момент расчета обязанность по передаче фискальных данных оператору, такая обязанность должна быть исполнена пользователем ККТ незамедлительно после разблокировки ее IP-адреса, но не позднее чем по истечении 30 календарных дней. Кроме того, согласно ч. 1 ст. 2.1 КоАП РФ административным правонарушением признается противоправное, виновное действие (бездействие) физического или юридического лица, за которое КоАП РФ или законами субъектов РФ об административ-

ных правонарушениях установлена административная ответственность.

В соответствии с ч. 1 и 4 ст. 1.5 КоАП РФ лицо подлежит административной ответственности только за те административные правонарушения, в отношении которых установлена его вина. Неустраняемые сомнения в виновности лица, привлекаемого к административной ответственности, толкуются в пользу этого лица.

Вышеописанные обстоятельства могут служить доказательством отсутствия вины пользователя ККТ в передаче в момент расчета фискальных данных в период блокировки сайта оператором фискальных данных. Важно отметить, что блокировка оператором фискальных данных IP-адреса ККТ, применяемой добросовестным пользователем, должна осуществляться исключительно в случаях возникновения реальной угрозы для технических средств операторов фискальных данных, а разблокировка - незамедлительно после ликвидации угрозы техническим средствам.

ФНС особо подчеркивает, что злоупотребление оператором фискальных данных действиями по блокировке IP-адресов ККТ недопустимо и может квалифицироваться как нарушение обязанности по обработке и передаче фискальных данных, ответственность за которое предусмотрена ч. 7 ст. 14.5 КоАП РФ и которое влечет наложение административного штрафа на должностных лиц в размере от 40 000 до 50 000 руб., на юридических лиц - от 500 000 до 1 млн руб.

В связи с существующими у операторов электронного документооборота проблемами, связанными с DDoS-атаками, ФНС просит довести до клиентов следующие рекомендации (Письмо ФНС России от 10.11.2022 N EA-4-26/15238@).

В настоящее время наблюдаются многократные попытки с помощью вредоносного трафика оказывать влияние на работу операторов электронного документооборота. В сложившейся ситуации для защиты от DDoS-атак может быть использована контрмера блокировки трафика по геопризнаку IP-адреса отправителя. Указанную контрмеру следует применять исключительно в случае возникновения риска отказа в обслуживании информационной системы оператора электронного документооборота.

В целях минимизации рисков налогоплательщиков при сдаче отчетности операторам электронного документооборота целесообразно рекомендовать своим клиентам использовать IP-адреса, зарегистрированные на территории Российской Федерации, а также убедиться в том, что программное обеспечение самого оператора электронного документооборота не использует IP-адресов, зарегистрированных за пределами Российской Федерации.

Если налогоплательщик по каким-либо причинам не может отказаться от использования IP-адресов, зарегистрированных за пределами Российской Федерации, целесообразно сдавать отчетность заблаговременно, так как максимальная интенсивность злонамеренных действий наблюдается в периоды пиковых значений использования инфраструктуры, которые могут возникать в последние дни декларационных кампаний.

Список использованных источников

1. Письмо Минфина России от 18.01.2018 N 03-11-10/2342 «Об освобождении налогоплательщиков ЕСХН от уплаты налога на имущество организаций и налога на имущество физлиц; об НДС при приобретении товаров (работ, услуг) за счет средств бюджета»
2. БК РФ Статья 78. Предоставление субсидий юридическим лицам (за исключением субсидий государственным (муниципальным) учреждениям), индивидуальным предпринимателям, физическим лицам
3. Алехин Б.И. Сглаживание налоговой нагрузки в России //Финансовый журнал. – 2020. – Т. 12. – №. 2. С. 9-24. https://www.finjournal-nifi.ru/images/FILES/Journal/Archive/2020/2/statii/01_2_2020_v12.pdf
4. Батырова Д.К. Оценка налоговой нагрузки в России //Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. – 2019. – №. 3 (117).С. 146-149. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-nalogovoy-nagruzki-v-rossii>

ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РОССИИ: ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Залибекова Д.З., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

Бучаева С.А., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

Аннотация. В статье отмечается необходимость государственной поддержки организациям малого и среднего бизнеса, подчеркивается необходимость самостоятельного поиска способов улучшения своей деятельности и борьбы с современными проблемами хозяйствования. В статье рассмотрены преимущества и недостатки упрощенной системы налогообложения, выявлены методы оптимизации налогообложения. Проанализированы проблемы налогообложения малого и среднего бизнеса. Выделены ключевые трудности, из-за которых идет торможение развития малого и среднего предпринимательства в стране. В заключение даны рекомендации и пути решения проблемы малого и среднего бизнеса/

Ключевые слова: налоговые льготы, малый бизнес, средний бизнес, государственная поддержка, упрощенная система налогообложения.

Важное место на повестке дня занимают вопросы стимулирования малого и среднего бизнеса для развития экономики России при планировании налоговой политики. Малый и средний бизнес наиболее чувствителен к изменениям внешних факторов: политических, социальных, эпидемиологических и геополитических. В докладе дан анализ и оценка эффективности действующего налогового механизма поддержки малого и среднего бизнеса, а также разработаны практические рекомендации по совершенствованию его налогового регулирования.

Внешнеэкономические санкции оказывают негативное влияние на рост инноваций, но в тоже время выступают мотивационным генератором инновационного развития предпринимательства, побуждающим государство разрабатывать механизмы внедрения налоговых преференций.

Одним из основных направлений экономического развития является наращивание инновационной активности за счет реструктуризации экономики путем поддержки социально значимых видов деятельности: сельского хозяйства, ИТ-сферы, машиностроения и др.

По своему количеству и объему производства крупные предприятия оказывают решающее влияние на формирование промышленных возможностей страны, но малый и средний бизнес является гибким сектором экономики, который быстро реагирует на рыночные изменения, приспосабливается к ним, благодаря чему «выживает» и «спасает» экономику. Кроме того, малые и средние предприятия способствуют развитию науки и техническому прогрессу, и инновациям, способствуют развитию конкуренции и решают проблемы занятости. Несмотря на все свои преимущества, эти предприятия не лишены ряда характерных недостатков: сильная зависимость от внешней среды, нестабильность, особенно нестабильность финансовых изменений, ограниченность ресурсов и трудности с выводом продукции на рынок. Существует противоречие между значимостью малого и среднего предпринимательства как важного института социально-экономической сферы жизни и чувствительностью этого сектора экономики. Смягчить это противоречие можно, поддерживая малый и средний бизнес со стороны государства и общества. Поэтому, принимая во внимание вышеизложенное, малые и средние предприятия должны быть в приоритете при разработке стратегии поддержки бизнеса. Поддержка бизнеса осуществляется с помощью различных инструментов, в том числе эффективной налоговой политики, которая должна создавать условия для эффективного развития бизнеса и всемерно этому способствовать.

Количество действующих субъектов малого и среднего бизнеса по состоянию на 10.01.2024 г. составило 6 347 771 ед., что больше на 340 742 ед. в сравнении с 2022 годом. Сейчас видна положительная динамика. Однако, сокращение субъектов МСБ в 2021 году по сравнению с 2019 годов составило 353 861 ед. Это произошло вследствие пандемии корон вирусной инфекции. Негативная ситуация сложившаяся на рынке потребовала экономические послабления в том числе и в налоговой сфере.

Представленная структура неравномерна, наименьший удельный вес занимают средние предприятия, всего 0,3%. Малые предприятия имеет тенденцию к сокращению с 4,3 % в 2018г. до 3,38% в 2023г. Количество микропредприятий возросло с 95 до 96%. Это связано с отменой в 2021г. ЕНВД и переходом малых предприятий и ИП на патентную систему налогообложения.

Бизнес становится более мелким, по структуре, выручке и численности работников. С 2019 г. в России введено в качестве экспериментального проекта налогообложение самозанятых граждан – налог на

профессиональный доход. Данный налоговый режим имеет положительную динамику. Количество самозанятых граждан с 2020г. по 2023 г. возросло в 8 раз. Из них физические лица в 8,4 раза, ИП в 4,7 раза. Такие показатели свидетельствуют о востребованности нового специального налогового режима. Намного выше рост самозанятых граждан, ИП всего 4,7 раза. Это связано с переходом ИП на патентную систему налогообложения.

Таблица 1

Динамика и структура субъектов МСП в России по состоянию на 10 января 2024г.

год	показатель	всего	предприятия			Юр. лица	ИП
			микро	малые	средние		
2018	Ед.	6170963	5886988	263955	20020	2917371	3253592
	%	100,00	95,40	4,30	0,30	47,30	52,70
2019	Ед.	6184204	5918454	247133	18617	2774161	3410043
	%	100,00	95,70	4,00	0,30	44,90	55,10
2020	Ед.	6035035	5795906	222087	17042	2574657	3460378
	%	100,00	96,00	3,70	0,30	42,70	57,30
2021	Ед.	5830343	5590713	214972	17658	241964	3410779
	%	100,00	6,00	3,70	0,30	41,50	58,50
2022	Ед.	6007029	5778239	210822	17968	2357123	3649906
	%	100,00	96,20	3,50	0,30	39,20	60,80
2023	Ед.	6347771	6114610	214426	18735	2 285 855	4 061 916
	%	100,00	96,33	3,38	0,30	36,01	63,9

Источник: Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. URL <https://rmsp.nalog.ru/> [дата обращения: 12.01.2024].

Вклад малого и среднего предпринимательства в формировании ВВП России составляет 21 %, а доля занятых 14,1% экономически активного населения. При этом Россия отстает от других развитых государств, где доля малого и среднего бизнеса в разы выше.

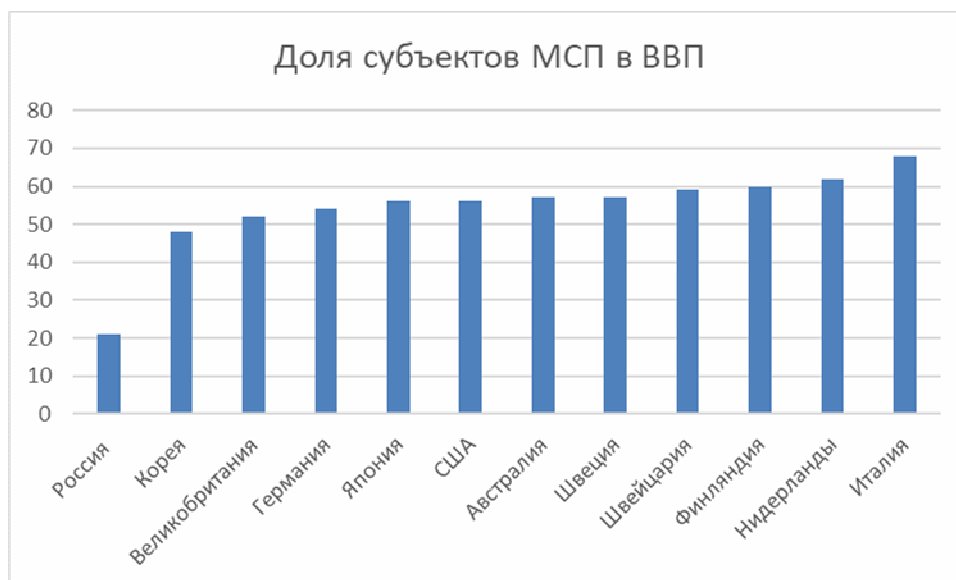


Рис. 1. Доля субъектов малого и среднего бизнеса в ВВП

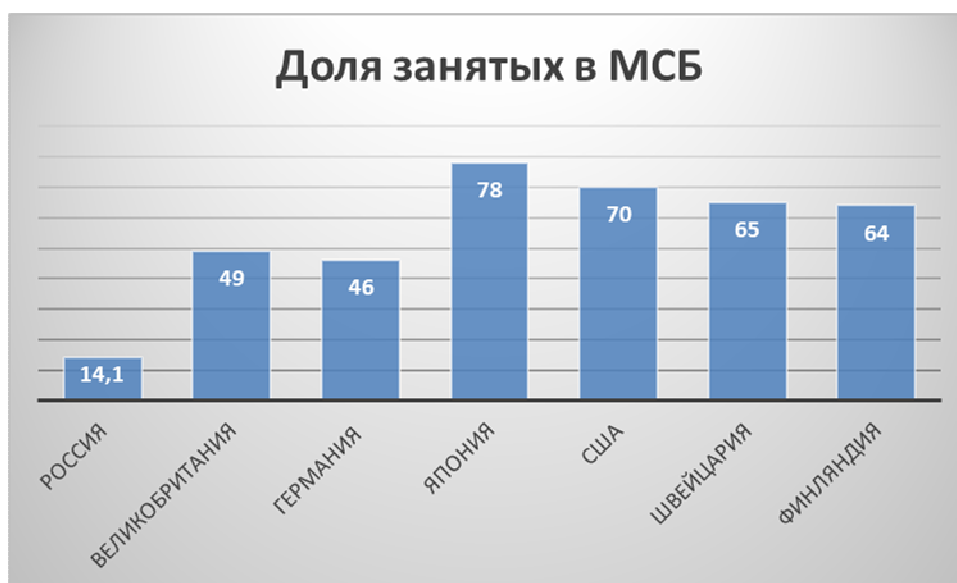


Рис.2 Доля занятых в малом среднем бизнесе

Рассмотрим проблемы, препятствующее развитию МСБ на сегодняшний день.

Роль малого бизнеса в формировании доходов бюджета незначительно. Наибольшую долю поступлений составляет УСН. Поступления по ней растут. Основным фактором роста является увеличение налоговой базы и числа налогоплательщиков перешедших на УСН в связи с отменой ЕНВД. В данном контексте особый интерес вызывает выбор налогоплательщиками объектов налогообложения и уплачивают налог с доходов и доходов уменьшенных на величину расходов.

Специальные налоговые режимы для субъектов малого предпринимательства являются одной из мер государственной поддержки малого предпринимательства, что особенно актуально в современных условиях.



Рис. 3. Преимущества и недостатки упрощенной системы налогообложения.

Использование специальных налоговых режимов способствует снижению налогооблагаемой базы и дает возможность субъектам малого бизнеса реинвестировать высвободившиеся ресурсы. Согласно статистическим данным, наибольшее количество малых организаций применяет упрощенную систему налогообложения, данные указывают, что это 55% от общего числа малых организаций. Динамика налогоплательщиков на режиме упрощенной системы налогообложения имеет положительный тренд. За анализируемый период рост составил более 21%. В большей степени на данную динамику влияют региональные пониженные ставки. В целом, можно выделить общий рост количества субъектов малого бизнеса, применяющих специальные налоговые режимы – 13%.

Сергей Меликов в ходе выступления на заседании президиума Народного Собрания республики отметил, что в рамках экономической модели развития Республики Дагестан до 2030 года в республике реализуются 5 «прорывных» проектов: «Развитие стекольного промышленного кластера», «Развитие плодовоовощного кластера в Дагестане», «Развитие Каспийского кластера», «Развитие транспортно-логистического кластера» и «Реализация стратегического проекта «Город обувщиков». Воплощение указанных проектов направлено на раскрытие потенциала республики. Они окажут положительное влияние на показатели социально-экономического развития Дагестана, позволят решать актуальные проблемы по обеспечению инвестиционных проектов инфраструктурой, а также позволят создать 21,7 тыс. рабочих мест.

Список использованных источников

1. Полное сравнение налоговых режимов // Федеральная налоговая служба URL: [tps://www.nalog.ru/rn77/yul/organization_pays_taxes/compare/compare_full](https://www.nalog.ru/rn77/yul/organization_pays_taxes/compare/compare_full) (дата обращения: 10.01. 2024).
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая). Консультант плюс URL: <http://www.consultant.ru/edu/> [дата обращения: 09.10.2024]
3. Сайт федеральной налоговой службы. URL: <http://nalog.gov.ru> (дата обращения: 05.10.2023).
4. Сайт цифровой платформы МСП. URL: <https://msp.pf> (дата обращения: 07.10.2022).
5. Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» (в редакции 2016 г.). URL: https://www.nalog.gov.ru/rn77/related_activities/regbusiness/6072680/?ysclid=lb6uvdfom6967737594

УДК 336.64

ВНУТРЕННИЙ ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ В РАМКАХ МОНИТОРИНГА

Кремлева В. В., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
E-mail: kriemlievav@mail.ru

Аннотация. В данной статье автор рассматривает внутренний финансовый контроль дебиторской задолженности в рамках мониторинга. Искусственный интеллект позволяет проводить контроль достоверности данных, оценку дебиторской задолженности путем сопоставления темпа роста выручки с темпом роста дебиторской задолженности и оценку ее оборачиваемости. Об этом и о многом другом описано в данной статье.

Ключевые слова: внутренний финансовый контроль, дебиторская задолженность, мониторинг, задолженность, выручка.

Алгоритм внутреннего контроля дебиторской задолженности в рамках мониторинга третьего уровня включает следующие аналитические процедуры:

- выявленные риски, оказывающие влияние на состояние дебиторской задолженности, построчно вносятся в форму для фиксации промежуточных результатов мониторинга;
- центром ответственности за дебиторскую задолженность на основе метода мозгового штурма оценивается влияние каждого отдельно выделенного риска на состояние дебиторской задолженности. При этом применяется пятибалльная оценочная шкала (где 5 баллов присваивается риску с наибольшим уровнем влияния, а 1 балл - риску с минимальным баллом влияния);
- все баллы оценки суммируются в целях определения веса влияния риска на дебиторскую задолженность. Для оценки веса влияния риска используется формула:

$$BP = \frac{CB}{EB}, \quad (1)$$

где BP - вес влияния риска на дебиторскую задолженность; CB - общая сумма баллов по итогам оценки рисков по 5-балльной оценочной шкале; EB - значение балла оценки по отдельно взятому риску.

Для оценки риска на следующем этапе мониторинга используется формула:

$$OP = EB \times BP, \quad (2)$$

где ОР - оценка риска, влияющего на состояние дебиторской задолженности; ЕБ - значение балла оценки по отдельно взятому риску; ВР - вес влияния риска на дебиторскую задолженность.

Ранг риска, влияющего на дебиторскую задолженность, по управленческой значимости распределяется следующим образом:

- максимальный ранг в (1) устанавливается для риска с наибольшим полученным значением оценки;

- распределение последующих рангов осуществляться по мере снижения уровня оценки риска.

Итоги мониторинга третьего уровня дают возможность проранжировать риски по их значимости, что позволяет распределить и спланировать управленческое воздействие на них в целях нейтрализации или сокращения негативного влияния от их проявления.

Оценка рисков, влияющих на дебиторскую задолженность, должна завершаться формированием отчета, в котором должны раскрываться:

- выявленные риски и их потенциальное влияние на дебиторскую задолженность;
- план действий, направленных на нейтрализацию рисков;
- календарное планирование управленческих действий по нейтрализации рисков.

Контроль выполнения бюджета по дебиторской задолженности, рекомендуемый к проведению на третьем уровне мониторинга, позволяет оценить эффективность управления дебиторской задолженностью относительно намеченных параметров.

Для отражения результатов контроля за выполнением бюджета по дебиторской задолженности следует использовать форму, представленную в табл. 1.

Таблица 1

Форма для отражения результатов контроля за выполнением бюджета по дебиторской задолженности (пример)

Контролируемые показатели	Статья бюджета - дебиторская задолженность		
	краткосрочная	долгосрочная	просроченная
Планируемое значение, тыс. руб.	7 660	840	390
Фактическое значение, тыс. руб.	7 584,62	798,46	421,29
Отклонение (+/-), тыс. руб.	-75,38	-41,54	-31,29
Степень выполнения, %	99,02	95,05	108,02

Допустимый коридор отрицательного отклонения показателей по степени выполнения, как правило, устанавливается эмпирическим путем (например, 15%). Если фиксируется нарушение границ допустимости, то это индикатор необходимости незамедлительного реагирования на состояние дебиторской задолженности.

В целом предложенные направления для выстраивания мониторинга в рамках проводимого внутреннего контроля дебиторской задолженности позволяют комплексно оценивать среду, в которой формируется дебиторская задолженность, а также факторы, оказывающие влияние на ее состояние, что важно для полноты формирования информационного обеспечения, для принятия руководством субъекта хозяйствования оптимальных управленческих решений.

Компании следует формировать отчет по внутреннему контролю дебиторской задолженности (табл. 2), включающий финансовые показатели (по видам дебиторской задолженности, их состояние в динамике и перспективы изменения в рамках отчетного или прогнозного периода), а также нефинансовые показатели, позволяющие оценить качество управления дебиторской задолженностью за счет действий должностных лиц в процессе взыскания дебиторской задолженности.

Таким образом, отчет внутреннего контроля дебиторской задолженности должен включать интегрированную комплексную аналитическую оценку состояния и управления дебиторской задолженностью. Перспектива погашения дебиторской задолженности должна раскрываться в аспекте "положительная" или "отрицательная", что определяется с учетом динамики состояния дебиторской задолженности в процессе мониторинга на основании отчетов, формируемых центром ответственности за дебиторскую задолженность.

Форма отчета по внутреннему контролю за дебиторской задолженностью (пример)

Финансовый блок отчета			
Вид дебиторской задолженности	Состояние на начало периода анализа, тыс. руб.	Состояние на конец периода анализа, тыс. руб.	Перспектива погашения
Краткосрочная	6 591,26	6 795,54	Имеется
Нефинансовый блок отчета			
Показатели	Пояснения		
Общая ситуация по дисциплине дебиторов	Фиксируются единичные случаи нарушения сроков погашения дебиторской задолженности		
Активность мер по взысканию дебиторской задолженности	Взыскание дебиторской задолженности носит системный характер (по мере выявления нарушения сроков погашения дебиторской задолженности)		

Итак, система внутреннего контроля обеспечивает условия для поддержания устойчивости и финансовой безопасности бизнеса. Рассмотренный уровневый мониторинг позволяет своевременно выявлять прогнозируемую просроченную задолженность, ее влияние на покупательский спрос, может использоваться для регулирования уровня дебиторской задолженности в целях оперативной корректировки кредитной и финансовой политики, а также оценки финансовых и кредитных рисков компании при обосновании инноваций, внедрении новых технологий. Аналитические процедуры контроля, в том числе с использованием искусственного интеллекта, обеспечивают снижение нагрузки на сотрудников, оптимизируют расходы компании, а также формируют фокус возможных проблем ведения бизнеса. Использование цифровых технологий в системе внутреннего контроля позволяет выработать стратегию, которая будет наиболее подходящей в текущей рыночной ситуации. В частности, рассмотренный алгоритм внутреннего контроля рисков управления дебиторской задолженностью использует совокупность методов наблюдения, анализа документов, экспертных оценок, мониторинга с помощью аналитических процедур, что в итоге формирует качественное информационное обеспечение управления финансовой безопасностью бизнеса, зависящей от состояния и тенденций внутреннего контроля ее кредитных рисков.

Искусственный интеллект позволяет проводить контроль достоверности данных, оценку дебиторской задолженности путем сопоставления темпа роста выручки с темпом роста дебиторской задолженности и оценку ее оборачиваемости. На основе полученных пользовательских отчетов аналитик системы внутреннего контроля проводит мониторинг дебиторской задолженности третьего уровня: оценивает кредитные финансовые риски; контролирует выполнение бюджета; идентифицирует и ранжирует риски по их значимости, что помогает распределять и планировать управленческие воздействия в целях снижения негативного влияния рисков на финансовую безопасность бизнеса.

Список использованных источников

1.Хамбулатова З. Р. Аслаханова М.А. Теоретико-методологические основы анализа и управления дебиторской и кредиторской задолженностью предприятия // Актуальные вопросы современной экономики 2020. № 3. С.629-635

2. Сайт Управление предприятием. Управление дебиторской задолженностью URL: <https://upr.ru/article/kontrol-debitorskoj-zadolzhennosti/>

ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ ЗА УПРАВЛЕНЧЕСКИМИ РАСХОДАМИ УЧРЕЖДЕНИЯ, ОСУЩЕСТВЛЯЕМЫЙ НАЛОГОВЫМИ ОРГАНАМИ

Кремлева В. В., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

Аннотация. В данной статье автор рассматривает учет и финансовый контроль налоговыми органами за управленческими расходами учреждений. Административные (управленческие) расходы являются неотъемлемым атрибутом деятельности любой организации, хотя они напрямую и не относятся к приносящей доход деятельности учреждения. В данной статье автор проанализировал порядок отражения в налоговом учете характерных для большинства организаций административных (управленческих) расходов.

Ключевые слова: административные (управленческие) расходы, налогоплательщик, налоговый орган, уполномоченный банк, налоговый учет.

Возможность учета и контроля и финансового контроля в целях исчисления налога на прибыль отдельных таких расходов предусмотрена гл. 25 НК РФ. Тогда как вероятность признания в налогооблагаемой базе иных подобных затрат не столь очевидна. Рассмотрим расходы на оплату услуг банка. Согласно ст. 5 Федерального закона от 02.12.1990 N 395-1 "О банках и банковской деятельности" к банковским операциям относятся, в частности:

- открытие и ведение банковских счетов юридических лиц (в том числе в драгметаллах);
- осуществление расчетов по поручению юридических лиц, в том числе банков-корреспондентов, по их банковским счетам;
- инкассация денежных средств, векселей, платежных и расчетных документов и кассовое обслуживание юридических лиц;
- купля-продажа иностранной валюты в наличной и безналичной формах.

Отношения между банком и организациями регулируются на основе договоров, в которых указывается стоимость банковских услуг, а именно договоров банковского счета (ст. 845 ГК РФ), банковского вклада (ст. 834 ГК РФ), кредитного договора (ст. 819 ГК РФ).

На основании пп. 25 п. 1 ст. 264 НК РФ расходы на оплату услуг банков учреждение может учесть в составе прочих расходов, если такие услуги оказаны для осуществления платной деятельности. К примеру, комиссия банку за перечисление с расчетного счета учреждения зарплаты на счета работников. В остальных случаях такие затраты в силу пп. 15 п. 1 ст. 265 НК РФ целесообразно включить в состав вне-реализационных расходов. На основании п. 4 ст. 252 НК РФ одновременное отнесение затрат с равными основаниями к нескольким группам расходов позволяет налогоплательщику самостоятельно определить, в какую именно группу он их включит.

При методе начисления затраты на оплату услуг банка учитываются в расходах на дату расчетов по договору, на дату предъявления документов, которые служат основанием для расчетов, либо на последнее число отчетного (налогового) периода (пп. 3 п. 7 ст. 272 НК РФ). Под датой предъявления налогоплательщику документов, служащих основанием для произведения расчетов, следует понимать дату составления указанных документов (Письмо Минфина России от 07.08.2020 N 03-03-06/1/69363). При этом НК РФ не предусмотрено, что дата составления первичного учетного документа всегда должна рассматриваться как дата возникновения соответствующего расхода (Письмо Минфина России от 08.10.2019 N 03-03-06/1/77295).

Рассмотрим учет и контроль налоговыми службами за расходами на подписку. Возможность признания расходов на подписку в налоговом учете зависит от назначения и цели ее использования. При определении налоговой базы не учитываются расходы на оплату литературы (подписки), не относящейся к подписке на нормативно-техническую и иную используемую в производственных целях литературу (п. 29 ст. 270 НК РФ). Иными словами, Налоговый кодекс запрещает учитывать в расходах развлекательную литературу. Если же литература используется в приносящей доход деятельности учреждения, то расходы на ее покупку (подписку) могут быть учтены в составе прочих расходов на основании пп. 49 п. 1 ст. 264 НК РФ. Такие расходы должны быть экономически обоснованы и документально подтверждены (п. 1 ст. 252 НК РФ).

В Письме Минфина России 10.02.2022 N 03-03-06/1/9000 разъяснено, что подтвердить понесенные затраты налогоплательщик может любыми документами, оформленными в соответствии с требованиями действующего законодательства. При методе начисления расходы на подписку учитываются на дату расчетов по договору, на дату предъявления документов, которые служат основанием для расчетов, либо на последнее число отчетного (налогового) периода (пп. 3 п. 7 ст. 272 НК РФ).

Рассмотрим учет и контроль налоговых служб за расходами на оплату юридических и консультационных услуг. Расходы на консультационные услуги на основании пп. 15 п. 1 ст. 264 НК РФ учитываются для целей налогообложения прибыли как прочие расходы, датой признания которых согласно пп. 3 п. 7 ст. 272 НК РФ является одна из следующих дат: дата расчетов в соответствии с условиями заключенных договоров, дата предъявления документов, служащих основанием для расчетов, или последний день отчетного (налогового) периода (см. Письмо Минфина России от 13.10.2017 N 03-03-06/1/67063). В аналогичном порядке признаются в налоговой базе и расходы на оплату юридических услуг (пп. 14 п. 1 ст. 264 НК РФ).

Таким образом, расходы на юридические и консультационные услуги могут быть учтены в составе прочих расходов по налогу на прибыль на основании пп. 14 и 15 п. 1 ст. 264 НК РФ соответственно.

В соответствии с пп. 10 п. 1 ст. 264 НК РФ к прочим расходам, связанным с производством и реализацией, относятся расходы в виде арендных платежей за арендуемое имущество. При этом согласно ст. 252 НК РФ налогоплательщик вправе относить собственные затраты к расходам, учитываемым в целях налогообложения прибыли. Расходами признаются любые обоснованные и документально подтвержденные затраты при условии, что они произведены для осуществления деятельности, направленной на получение дохода (за исключением расходов, указанных в ст. 270 НК РФ). Для возможности признания в целях налогообложения прибыли арендной платы названные платежи должны быть подтверждены документами, соответствующими законодательству РФ. Этот момент отмечен в Письме Минфина России от 19.04.2021 N 03-03-06/1/29066.

При этом следует учесть, что договор аренды недвижимого имущества, заключенный на срок более года, подлежит государственной регистрации. Он считается заключенным с момента такой регистрации (п. 2 ст. 609, п. 2 ст. 651 ГК РФ). Поэтому если договор аренды, заключенный на срок более года, не зарегистрирован в установленном порядке, то он считается незаключенным. Соответственно, арендные платежи по такому договору учреждение не вправе признать в составе налогооблагаемых расходов, поскольку они не соответствуют критериям расходов, установленным ст. 252 НК РФ (см. Письмо Минфина России от 23.11.2015 N 03-07-11/67890).

Иными словами, момент учета и контроля в расходах сумм арендной платы по объекту недвижимости определяется датой государственной регистрации договора аренды (и дополнительных соглашений к нему), заключенного на срок более года. Чтобы избежать проблем с признанием в составе прочих расходов платежей по договору аренды, учреждению имеет смысл заключать арендные договоры на срок менее года. Такие договоры регистрировать необязательно, следовательно, они не лишают арендатора права признавать издержки по ним в облагаемой налогом на прибыль базе. Это относится к аренде не только зданий и сооружений (ст. 651 ГК РФ), но и нежилых помещений (п. 2 Информационного письма Президиума ВАС РФ от 01.06.2000 N 53).

Традиционно функции обеспечения жизнедеятельности организации (например, осуществление уборки помещений) решались собственными силами - в штат принимался уборщик. Теперь эти функции зачастую передаются специализированным клининговым компаниям. Затраты на оплату услуг таких компаний учреждение вправе включить в состав расходов, учитываемых при налогообложении. Ведь согласно пп. 6 п. 1 ст. 254 НК РФ к материальным расходам относятся, в частности, расходы на производственные и хозяйственные нужды, на приобретение работ и услуг производственного характера, выполняемых и оказываемых сторонними организациями или ИП, а также на выполнение этих работ (оказание услуг) структурными подразделениями налогоплательщика. К работам (услугам) производственного характера относятся выполнение отдельных работ, операций по производству (изготовлению) продукции, оказание услуг по обработке сырья (материалов), контроль соблюдения установленных технологических процессов, техническое обслуживание основных средств и т.п. Таким образом, учреждение в силу пп. 6 п. 1 ст. 254 НК РФ вправе учесть в налоговой базе стоимость услуг клининговой компании как услуг производственного характера, оказанных сторонней организацией. Подтвердить расходы на клининг могут договор, подписанные сторонами акты оказанных услуг и платежные документы.

В соответствии с пп. 25 п. 1 ст. 264 НК РФ учреждение вправе учесть в составе прочих расходов, связанных с производством и реализацией, расходы на почтовые и другие подобные услуги. При этом под услугами почтовой связи понимаются действия или деятельность по приему, обработке, перевозке, доставке (вручению) почтовых отправлений, а также по осуществлению почтовых переводов денежных средств (ст. 2 Федерального закона от 17.07.1999 N 176-ФЗ "О почтовой связи"). Почтовыми могут быть, например, расходы:

- на отправку корреспонденции;
- приобретение почтовых конвертов, марок и маркированных конвертов;
- аренду почтовых абонентских ящиков;
- осуществление денежных переводов;
- отправку товаров почтой.

По общему правилу почтовые расходы при методе начисления признаются в налоговой базе на да-

ту расчетов по договору, на дату предъявления документов, которые служат основанием для расчетов, либо на последнее число отчетного (налогового) периода (пп. 3 п. 7 ст. 272 НК РФ).

Таким образом, расходы на оплату почтовых услуг, подтвержденные первичными документами, учреждение может учесть в том налоговом (отчетном) периоде, в котором произведен расчет или возникла обязанность оплатить такие услуги.

Список использованных источников

1. Анисина К.Т. Цифровая экономика как инструмент стимулирования в системе налоговых доходов / К.Т. Анисина // Финансовое право. 2019. N 12. С. 29 - 33.
2. Изотов А.В. Цифровизация налоговых правоотношений: теоретико-правовой аспект / А.В. Изотов // Финансовое право. 2021. N 1. С. 28 - 31.
3. Мошкова Д.М. Трансформация налоговых правоотношений в условиях цифровизации экономики России / Д.М. Мошкова // Право и цифровая экономика. 2021. N 4. С. 56 - 62.
4. Поветкина Н.А. "Цифровые" права налогоплательщика / Н.А. Поветкина, А.А. Копина // Налоги. 2020. N 5. С. 40 - 44.

УДК 368(075.8)

ВОЗМОЖНОСТИ И РИСКИ ВНЕДРЕНИЯ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В БАНКОВСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Курбанов М. Н., магистрант 1 курса направления «Финансы и кредит», Дагестанский государственный университет народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: kurbanov617@mail.ru

Алиева З.Б., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

E-mail: aliza69@mail.ru

***Аннотация.** В статье рассматривается актуальная проблематика внедрения цифровых технологий в банковскую сферу, исследуя как потенциальные возможности, так и риски данного процесса. Затрагиваются ключевые факторы успешной интеграции цифровых инноваций в банковскую практику, а также стратегии управления рисками, связанными с этим процессом. Эта статья предлагает обзор современных тенденций и лучших практик в области цифровизации банковского сектора, что может быть полезно как для практикующих специалистов, так и для исследователей, интересующихся развитием финансовых технологий.*

***Ключевые слова:** цифровые технологии, кибербезопасность, цифровизация, банки, банковский сектор, кибератака.*

Внедрение цифровых технологий в банковскую деятельность трудно переоценить в современном мире, где цифровизация перепрофилирует все отрасли экономики. Банковский сектор, будучи ключевым элементом финансовой системы, находится в центре этого процесса. Переход к цифровым инструментам и технологиям может революционизировать способы, которыми банки предоставляют услуги, взаимодействуют с клиентами и управляют своими операциями [1]. Однако этот процесс также сопряжен с рядом серьезных рисков, включая кибербезопасность, угрозы конфиденциальности данных и регуляторные ограничения. В контексте быстро меняющейся технологической и финансовой среды, исследование возможностей и рисков цифровизации банковской деятельности остается приоритетной задачей для банков и регуляторных органов.

Проблематика внедрения цифровых технологий в банковскую деятельность обширна и многоаспектна. Во-первых, существует проблема адаптации старых банковских систем и процессов к новым цифровым стандартам, что может потребовать значительных инвестиций и изменений в организационной культуре. Во-вторых, повышается уровень угроз в области кибербезопасности, так как цифровые технологии открывают новые возможности для кибератак и кражи данных. Также важно учитывать вопросы конфиденциальности и защиты данных клиентов.

Другим аспектом является изменение взаимодействия с клиентами: традиционные банковские услуги переносятся в онлайн-пространство, что требует новых стратегий привлечения и удержания клиентов. Кроме того, цифровизация может усилить роль банков в экономике и повлиять на финансовую инклюзию.

Регуляторные аспекты также являются частью проблематики: банки должны соблюдать строгие нормативы и законы, касающиеся обработки данных, защиты клиентов и противодействия мошенничеству, что требует от них высокой степени соответствия.

Таким образом, проблематика внедрения цифровых технологий в банковскую деятельность включает в себя технические, организационные, юридические и социальные аспекты, требующие комплексного и внимательного рассмотрения.



Рис. 1. Возможности внедрения цифровых технологий (источник: Панышин Б. Цифровая экономика: понятия и направления развития // Наука и инновации. 2019. № 3. С. 48-55.) [3, с. 49]

Внедрение цифровых технологий в банковскую деятельность открывает широкий спектр возможностей [2, с. 98]:

Улучшение клиентского обслуживания: Цифровые технологии позволяют банкам предоставлять клиентам более удобные и персонализированные услуги, включая онлайн-банкинг, мобильные приложения, автоматизированные системы поддержки и чат-боты.

Цифровые технологии позволяют улучшить клиентское обслуживание, предоставляя более удобные и доступные способы взаимодействия с банком. Это включает в себя онлайн-платформы и мобильные приложения, которые обеспечивают клиентам возможность осуществлять банковские операции в любое время и из любого места. Кроме того, цифровые технологии позволяют банкам персонализировать услуги для каждого клиента на основе их предпочтений и поведения, что улучшает качество обслуживания. Технологии искусственного интеллекта и аналитики также могут помочь банкам предоставлять более релевантные и полезные рекомендации клиентам, основанные на их финансовых потребностях и целях.

Оптимизация операционных процессов: Автоматизация рутинных операций снижает затраты на труд и уменьшает вероятность ошибок. Цифровые системы также могут улучшить скорость обработки транзакций, сократив время на обработку и ускорив расчеты.

Развитие новых продуктов и услуг: Цифровые технологии позволяют банкам создавать инновационные финансовые продукты и услуги, такие как цифровые кошельки, онлайн-кредитование, робо-инвестирование и криптовалютные операции.

Улучшение аналитики и прогнозирования: Большие данные (Big Data) и аналитические технологии позволяют банкам более точно анализировать клиентские данные, выявлять тренды и паттерны, а также предсказывать поведение клиентов и рыночные тенденции.

Укрепление безопасности: Продвинутое системы биометрической аутентификации, многофакторная аутентификация и системы обнаружения мошенничества помогают банкам обеспечивать высокий уровень безопасности для своих клиентов и данных.

Повышение эффективности управления рисками: Цифровые технологии позволяют банкам лучше оценивать и управлять различными видами рисков, включая кредитный, операционный, рыночный и репутационный риск, с помощью интеллектуальных систем и алгоритмов машинного обучения.

Эти возможности подчеркивают значимость цифровизации для развития банковской сферы и обеспечения ее конкурентоспособности в современном рыночном окружении.



Рис. 2. Риски внедрения цифровых технологий (источник: Щербаков С.С. Банковские инновации в цифровой экономике и оценка инновационного потенциала российских банков // Развитие науки и высоких технологий как основной источник экономического роста. 2020. С. 30-34.) [4, с. 33]

Внедрение цифровых технологий в банковскую деятельность сопряжено с рядом рисков [2, с. 56]:

Кибербезопасность: Одним из основных рисков является угроза кибератак, включая взломы систем, кражу личных данных клиентов, распространение вредоносного программного обеспечения и вымогательство (рансомвар). Недостаточная защита данных может привести к серьезным утечкам информации и ущербу для репутации банка. Кибербезопасность представляет серьезный риск при внедрении цифровых технологий в банковскую деятельность. Банки становятся привлекательной целью для киберпреступников, которые могут пытаться взломать системы для доступа к конфиденциальным данным клиентов, включая персональную информацию и финансовые счета. Нарушение безопасности данных может привести к серьезным последствиям для репутации банка и доверия клиентов, особенно если информация о конфиденциальности была скомпрометирована. Кроме того, кибератаки могут привести к финансовым потерям, как напрямую, через кражу средств или мошенничество, так и косвенно, через потерю клиентов из-за потери доверия. Поэтому банки должны принимать серьезные меры по защите своих цифровых систем, включая использование передовых технологий защиты данных, многофакторной аутентификации, мониторинга аномального поведения и обучение персонала по кибербезопасности.

Недостатки в управлении рисками: Неправильное внедрение или недостаточное управление рисками может привести к финансовым потерям, репутационным убыткам и санкциям со стороны регуляторов.

Технологические сбои: Сбои в работе цифровых систем, программного обеспечения или оборудования могут привести к простоям в обслуживании клиентов, потере данных и потере доходов.

Недостаточное понимание клиентов: Некоторые клиенты могут испытывать доверие к традиционным банковским услугам и опасаться использования цифровых каналов связи из-за страха перед киберпреступниками или просто из-за отсутствия знаний о новых технологиях.

Законодательные и регуляторные риски: Банки подвержены риску нарушения законодательства и нормативных требований, связанных с обработкой и защитой персональных данных, а также требований к финансовой отчетности и регулятивным стандартам.

Финансовые риски: Инвестиции в разработку и внедрение цифровых технологий могут быть значительными, и не всегда гарантировано, что эти инвестиции окупятся или принесут ожидаемую прибыль. **Социальные и этические риски:** Внедрение цифровых технологий может привести к сокращению рабочих мест и угрозе для приватности клиентов, что вызывает общественные и этические проблемы.

Управление этими рисками требует комплексного и системного подхода, включающего в себя технологические меры безопасности, стратегии управления рисками, обучение персонала и соблюдение соответствующего законодательства и регуляций.

В целом, внедрение цифровых технологий в банковскую деятельность представляет собой ключевой этап в развитии финансовой индустрии, который открывает перед банками широкий спектр возможностей для улучшения клиентского сервиса, оптимизации операций, разработки новых продуктов и укреп-

пления безопасности данных. Однако вместе с этим необходимо учитывать и риски, связанные с цифровыми технологиями, такие как кибербезопасность и управление данными. Следовательно, эффективное внедрение цифровизации в банковскую сферу требует комплексного подхода, включающего в себя не только технические и организационные аспекты, но и стратегии управления рисками.

Список использованных источников

1. Войлуков А.А. Приоритетные направления цифровой трансформации банковского сектора // Ассоциация банков России. 2020. № 1.
2. Головенчик Г.Г. Цифровая экономика: учебно-методический комплекс / Г.Г. Головенчик. - Минск: БГУ, 2020. 142 с.
3. Панышин Б. Цифровая экономика: понятия и направления развития // Наука и инновации. 2021. № 3. С. 48-55.
4. Щербачев С.С. Банковские инновации в цифровой экономике и оценка инновационного потенциала российских банков // Развитие науки и высоких технологий как основной источник экономического роста. 2020. С. 30-34.

УДК 336

ПУТИ ПРОВЕДЕНИЯ СВЕРКИ С ИНСПЕКЦИЯМИ ФЕДЕРАЛЬНОЙ НАЛОГОВОЙ СЛУЖБЫ РОССИИ ПО НАЛОГОВЫМ ПЛАТЕЖАМ

Курбанова У.А., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» Дагестанского государственного университета народного хозяйства.

Аннотация. В данной статье автор рассматривает пути проведения сверки с Инспекциями Федеральной налоговой службы России по налоговым платежам. Регулярное проведение сверки расчетов по налоговым платежам позволяет своевременно выявить и устранить расхождения в сведениях о состоянии расчетов с бюджетом, которые имеются у учреждения и налоговой инспекции. Тем более что вернуть или зачесть налоговую переплату учреждение вправе лишь в течение трех лет (со дня уплаты налога или со дня, когда оно узнало или должно было узнать о факте излишнего взыскания налога).

Ключевые слова: отчет, налогоплательщик, налоги, сборы, бюджетная отчетность, налоговые службы.

Регулярное проведение сверки расчетов по налоговым платежам позволяет своевременно выявить и устранить расхождения в сведениях о состоянии расчетов с бюджетом, которые имеются у учреждения и налоговой инспекции. Тем более что вернуть или зачесть налоговую переплату учреждение вправе лишь в течение трех лет (со дня уплаты налога или со дня, когда оно узнало или должно было узнать о факте излишнего взыскания налога).

Инициировать проведение подобной сверки в равной степени могут все участники налоговых правоотношений. Результаты такой сверки оформляются соответствующим актом, который подписывают обе стороны.

Сама по себе процедура сверки по налоговым платежам несложная. Однако есть ряд нюансов, на которые следует обратить внимание.

В целях урегулирования вопросов возникновения задолженности по налогам, сборам, пеням и штрафам пп. 5.1 п. 1 ст. 21 НК РФ предусмотрено право налогоплательщика на осуществление совместной с налоговыми органами сверки расчетов по налогам, сборам, пеням и штрафам, а также на получение акта совместной сверки по заявлению. В свою очередь налоговый орган обязан осуществить совместную сверку расчетов по налоговым платежам и вручить акт сверки расчетов (пп. 11 п. 1 ст. 32 НК РФ). В силу пп. 10 п. 1 ст. 32 НК РФ налоговые органы обязаны представлять налогоплательщикам справки о состоянии расчетов с бюджетом.. Акт сверки необходим для выявления и устранения расхождений в сведениях о состоянии расчетов с бюджетом, которые имеются у налогоплательщика и инспекторов.

Например, учреждение может инициировать проведение сверки по налогам посредством подачи соответствующего заявления при наступлении следующих обстоятельств:

1. Несовпадение данных, отраженных в годовой бюджетной (бухгалтерской) отчетности, со сведениями ФНС. При проведении сверки в этом случае необходимо обратить особое внимание на идентичность показателей по просроченной кредиторской задолженности.
2. Реорганизация. Согласно ч. 1 ст. 59 ГК РФ в передаточном акте или разделительном балансе должны содержаться достоверные сведения о налоговых обязательствах реорганизуемого лица.
3. Получение лицензий. Претендентов на получение лицензии, как правило, просят представить

информацию о состоянии расчетов с бюджетом (об отсутствии задолженности по налоговым платежам).

4. Смена налоговой инспекции.

5. Сверка для внутреннего использования (например, при смене главного бухгалтера).

Причем налоговики не вправе отказать налогоплательщику в проведении такой сверки. Налоговая инспекция со своей стороны инициирует проведение сверки расчетов по налогам в ситуациях, которые предусмотрены п. 7 ст. 45, п. 3 ст. 78 НК РФ (например, в случае обнаружения возможной переплаты по налогам).

Процедура сверки расчетов по налогам определена Временным порядком, который устанавливает последовательность действий налогоплательщика и налогового органа.

Если проверку инициирует инспекция, то она формирует акт, основываясь на своих сведениях, и направляет его для согласования налогоплательщику (п. 21 - 23 Временного порядка). Формально учреждение в этом случае в силу пп. 5.1 п. 1 ст. 21 НК РФ не обязано ни проводить сверку расчетов, ни подписывать акт по ней. Вместе с тем в проведении подобной сверки налогоплательщик заинтересован не меньше налогового органа, поэтому ему невыгодно игнорировать инициативу налоговиков. Если сверка расчетов проводится по инициативе учреждения, то именно оно должно подать в инспекцию соответствующее заявление. Максимальный период сверки расчетов составляет три календарных года деятельности налогоплательщика, непосредственно предшествующие году сверки расчетов (п. 5 Временного порядка). Инспекция подписывает акт сверки расчетов с бюджетом для выявления и устранения расхождений между данными налогоплательщика и налогового органа о состоянии расчетов с бюджетом. Это не является действием по признанию ИФНС долга перед налогоплательщиком. Дата подписания акта сверки и дата подачи уточненных налоговых деклараций не считаются датами, меняющими течение трехлетнего срока для возврата налоговой переплаты. В случае излишней уплаты налога трехлетний срок следует исчислять с момента его уплаты.

В заявлении учреждению необходимо указать дату, на которую должна быть проведена сверка. В случае отсутствия в заявлении периода, за который сверяются расчеты, сверка расчетов проводится за период с 1 января текущего года по состоянию на дату регистрации заявления (п. 9 Временного порядка). А в случае указания в заявлении даты окончания периода сверки расчетов более поздней, чем дата представления заявления в налоговый орган, датой окончания этого периода все же считается дата подачи заявления (п. 8 Временного порядка).

Согласно п. 3 Временного порядка данное заявление может быть подано учреждением несколькими способами:

- лично на приеме в налоговом органе;
- через МФЦ;
- почтовым отправлением;
- в электронной форме по каналам ТКС (заявление должно быть подписано усиленной квалифицированной электронной подписью) либо через личный кабинет налогоплательщика на сайте ФНС (заявление должно быть подписано усиленной неквалифицированной или квалифицированной электронной подписью).

Полученное бумажное заявление инспекция должна зарегистрировать в течение одного рабочего дня, следующего за днем его поступления (п. 4 Временного порядка).

Заявление на проведение сверки по налогам учреждение может направить в инспекцию в электронном виде по каналам телекоммуникационные каналы связи (ТКС). Подтверждением подачи электронного заявления является квитанция о его приеме, заверенная электронной подписью.

Акт предназначен лишь для информирования налогоплательщика о состоянии его расчетов. Он не подлежит возврату в инспекцию в целях проведения совместной сверки расчетов по налогам, сборам, страховым взносам, пеням, штрафам, процентам в электронной форме. Поэтому в случае несогласия с данными, отраженными в электронном акте, для полноценной сверки и устранения расхождений учреждению нужно будет снова подать заявление о проведении сверки, но уже на бумажном носителе.

При наличии хотя бы одного из указанных оснований налоговики откажут в проведении сверки расчетов:

- 1) налогоплательщик обратился в инспекцию не по месту учета;
- 2) в заявлении отсутствуют наименование организации, ИНН, КПП, подписи ее руководителя;
- 3) заявление подано представителем налогоплательщика без приложения копии документа, подтверждающего его полномочия в соответствии со ст. 29 НК РФ.

В уведомлении, которое в этом случае будет направлено учреждению в течение пяти рабочих дней со дня поступления заявления, должны быть указаны причины отказа. Форма уведомления приведена в Приложении 1 к Временному порядку. В случае отказа при личном обращении с заявлением учреждение сразу проинформирует о выявленных причинах отказа и предложат устранить их.

Получив заявление от налогоплательщика, инспекция должна сформировать акт сверки на основе имеющихся у нее сведений о начисленных и уплаченных налогах (пенях, штрафах) (п. 15, 20 Временного

порядка):

- в течение пяти рабочих дней с даты регистрации заявления на бумажном носителе;
- в течение трех рабочих дней с момента получения заявления в электронной форме.

Если в заявлении учреждение не проставит нужный код бюджетной классификации (КБК), то сверка расчетов будет проводиться по всем КБК, по которым у учреждения имеется обязанность по уплате налогов, сборов, страховых взносов (п. 10 Временного порядка). Отметим: налогооблагаемый доход (учтенный налогоплательщиком и налоговым органом) как основание для начисления налога в целом и квартальных авансовых платежей в разрезе конкретного налогового (отчетного) периода не является предметом сверки расчетов по налогам. В акте сверки будут отражены начисленные платежи (включая авансовые) с привязкой к конкретным датам и произведенные платежи с привязкой к конкретному налоговому (отчетному) периоду. Платежные документы отражаются в информационных ресурсах налоговых органов в автоматическом режиме на основании информации из расчетных документов налогоплательщиков, прилагаемых к выписке из лицевого счета, полученной из органов Федерального казначейства.

Акт сверки инспекция передаст налогоплательщику путем вручения, направления по почте заказным письмом или с использованием каналов ТКС (пп. 11 п. 1 ст. 32 НК РФ, п. 15, 20 Временного порядка).

Получив из инспекции акт, налогоплательщик должен сравнить отраженную в нем информацию со своими сведениями о начисленных и уплаченных налогах. По результатам сравнения возможны два варианта развития событий.

1. Если расхождения в сведениях не выявлены, то акт сверки на бумажном носителе подписывается обеими сторонами.

2. Если расхождения в сведениях выявлены, то сначала устанавливаются причины расхождений. Они могут быть обусловлены рядом причин, например,:

- ошибками или неточностями, допущенными налогоплательщиком при отражении в учете начисления и уплаты налогов (пеней, штрафов). Подобные расхождения устраняются внесением корректировок в учет учреждения;

- ошибками, допущенными при заполнении платежных поручений. Большая часть таких ошибок исправляется путем подачи в инспекцию заявления об уточнении платежа (абз. 2 п. 7 ст. 45 НК РФ). Если в платежных документах был неправильно указан счет Федерального казначейства или наименование банка получателя, налог придется заплатить заново (пп. 4 п. 4 ст. 45 НК РФ).

После устранения выявленных расхождений составляется новый акт, который подписывается обеими сторонами. Если расхождения устранить не удалось, в акте сверки делается отметка об этом. Отсутствие подобной оговорки в акте означает согласие налогоплательщика с отраженной в акте недоимкой. Сверка должна быть завершена не позднее 10 рабочих дней после регистрации заявления налогоплательщика. Если после этого учреждение представит разд. 1 акта сверки расчетов с разногласиями, то инспекция должна их рассмотреть и направить ему ответ о результатах в течение 30 календарных дней с даты регистрации возвращенного акта.

Список использованных источников

1. Временный порядок проведения совместной сверки расчетов по налогам, сборам, страховым взносам, пеням, штрафам, процентам, приведен в Письме ФНС России от 09.03.2021 N АБ-4-19/2990.

2. Методические рекомендации по организации электронного документооборота между налоговыми органами и налогоплательщиками при информационном обслуживании и информировании налогоплательщиков в электронной форме по телекоммуникационным каналам связи, утв. Приказом ФНС России от 13.06.2013 N ММВ-7-6/196@.

3. Алехин Б.И. Сглаживание налоговой нагрузки в России // Финансовый журнал. – 2022. – Т. 12. – №. 2. С. 9-24. https://www.finjournal-nifi.ru/images/FILES/Journal/Archive/2020/2/statii/01_2_2022_v12.pdf

4. Батырова Д.К. Оценка налоговой нагрузки в России // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. – 2019. – №. 3 (117). С. 146-149. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-nalogovoy-nagruzki-v-rossii>

УДК 336

НЕОБАНКИ: ИХ ОТЛИЧИЕ ОТ ТРАДИЦИОННЫХ БАНКОВ

Курбанова У.А., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» Дагестанского государственного университета народного хозяйства.

Аннотация. В статье обсуждается будущее необанков. Единого мнения нет: одни считают необанки следующим витком эволюции банковской системы, а другие — тупиковым бизнесом. Раскрывается понятие и сущность необанков и чем они отличаются от привычных банков с отделениями

и мобильным приложением.

Ключевые слова: необанк, цифровой банк, традиционный банк, банковская лицензия

С 2017 года обсуждается будущее небанков. Одни видят в небанках следующий этап эволюции банковской системы, другие считают их тупиковым бизнесом.

С другой стороны, по расчетам аналитиков, К 2030 году рынок небанковских услуг вырастет с 47 миллиардов долларов США до 2 триллионов долларов США. {1}

Термин "необанк" был популяризирован после выхода финансового отчета "Перспективы цифровой экономики", подготовленного испанской компанией BBVA в 2016 году. Необанки - это финансовые учреждения, предоставляющие базовые банковские услуги и работающие как виртуальные банки без физических отделений. Клиенты могут получать доступ к своим средствам и услугам Neobank 24 часа в сутки 7 дней в неделю, если у них есть смартфон с доступом в Интернет

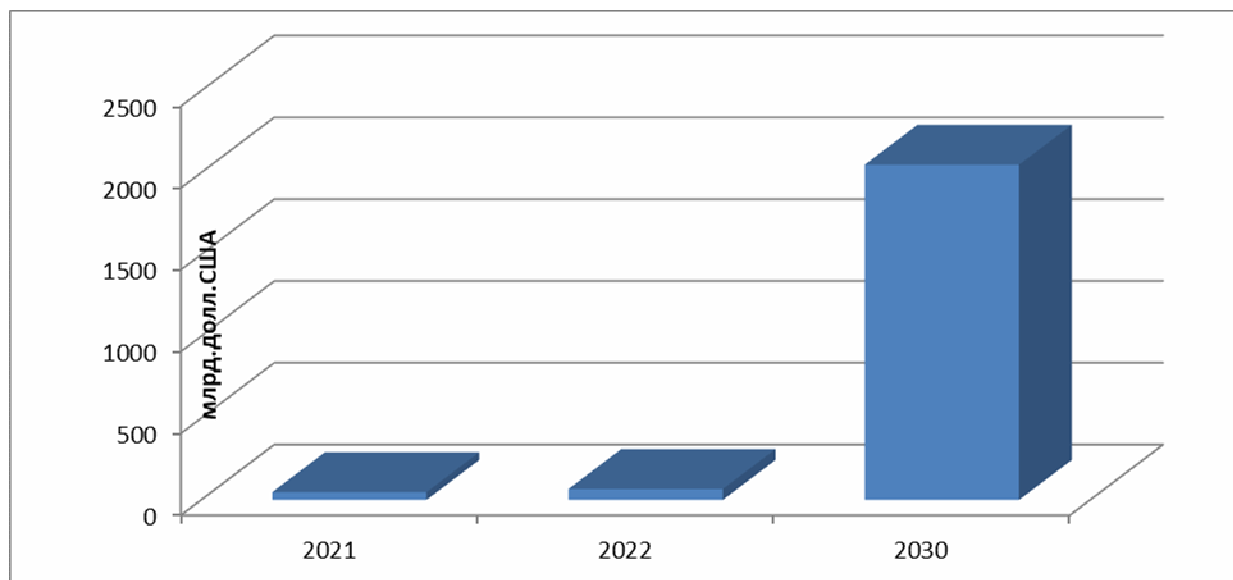


Рис. 1 Прогноз рынка небанков к 2030 году в мире (Источник: прогноз рынка небанков. [statista.com](https://www.statista.com))

Прогноз аналитиков из компании Statista: к 2030 году рынок небанков вырастет с 47 миллиардов до 2 триллионов долларов [1].

Термин «необанк» закрепился в 2016 году после финансового отчета испанской компании [2] BBVA «Перспективы цифровой экономики». В нем необанки описаны как финансовые организации с базовыми банковскими услугами, которые работают в формате виртуального банка без физических отделений. Все организовано в мобильном приложении, поэтому если у клиента есть смартфон с интернетом, то он получает круглосуточный доступ к своим деньгам и услугам необанка.

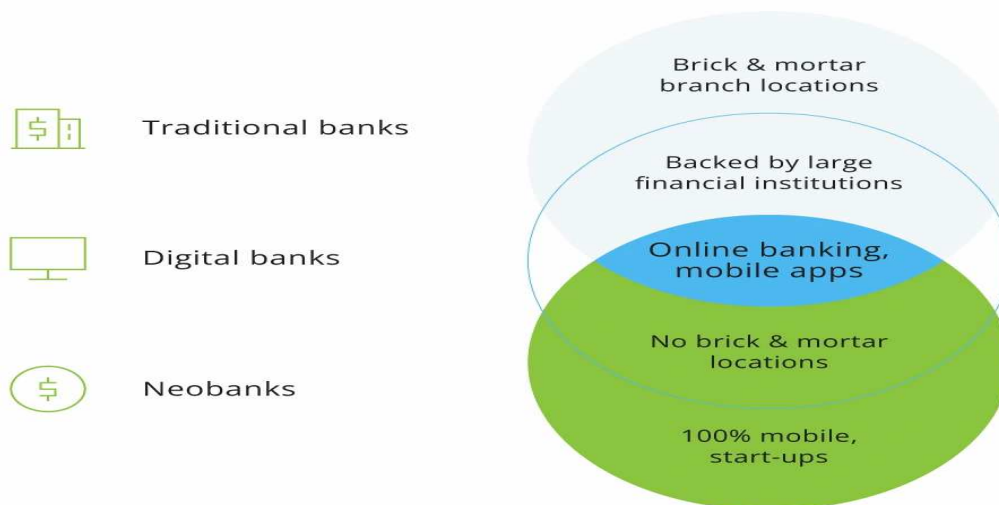


Рис.2. Особенности традиционных, цифровых и необанков, их точки соприкосновения (Источник: <https://topdigital.agency/agency/infopulse/>)

Различия между небанками, традиционными и цифровыми банками. Необанк - это 100 % мобильное приложение.

Проще говоря, появление необанков связано с цифровизацией мира. Изначально появился интернет, а уже потом смартфоны, операционные системы iOS и Android, мобильные приложения и магазины для мобильных приложений. Люди привыкли к этому и смогли устанавливать мобильные приложения для всех сервисов через App Store и Google Play.

Банки также начали выпускать мобильные приложения, чтобы увеличить свою пользовательскую базу и удовлетворить запросы современных клиентов. Логика такова: если доступ к банковским услугам через смартфоны удобен для некоторых пользователей, значит, этот канал связи нужно развивать и продвигать.

Банковские мобильные приложения начали активно разрабатываться, а некоторые предприниматели нашли свою нишу на пересечении финансовых услуг и информационных технологий. Предприниматели поняли, что по разным причинам традиционным банкам не всегда выгодно предлагать услуги, подходящие для определенных географических зон или категорий пользователей. В большинстве случаев это был слишком маленький рынок для оборота банка. Но эта идея стимулировала появление нового финансового игрока - необанка.

Потенциальными клиентами Необанка могут быть все: актеры, студенты, путешественники, спортсмены, фермеры и индивидуальные предприниматели. Небанки выбирают регион, изучают потребности своих клиентов и готовят продукты, на которые традиционные банки не хотели бы тратить время и ресурсы.

Внешне все необанки похожи друг на друга и выглядят как мобильные приложения для управления финансами. Однако если посмотреть на внутреннюю организацию деятельности, то небанки можно разделить на три основных типа.

1) Нелицензированные компании партнеры традиционных банков. Компании без лицензии являются партнерами традиционных банков. Например, в рамках концепции открытого банкинга необанк получает официальную лицензию поставщика платежных услуг ТРР.

2) Мобильные приложения банков, выпущенные для конкретного сервиса. Если у банка достаточно ресурсов, он может выпустить дополнительные мобильные приложения для определенных групп пользователей, например, для услуг ипотечного кредитования. Это независимый цифровой канал, который работает параллельно с другими услугами банка. По мере развития нового канала он может оставаться дочерней компанией банка или стать полноценной небанковской организацией с собственной структурой управления.

Банки без банковской лицензии. Это независимые цифровые банки, которые работают в соответствии с законами и правилами соответствующих центральных банков.

3) Небанки с полноценной банковской лицензией. Это самостоятельные цифровые банки, которые строят свою работу в соответствии с законодательством и распоряжениями национального Центрального банка.

Чем необанк отличается от традиционного банка. Небанки часто сравнивают с традиционными банками по формальным признакам. Например, небанки работают только через мобильные приложения, а банки могут обслуживать клиентов в отделении, на сайте и в мобильном приложении. Еще пример: небанки консультируют клиентов преимущественно через чат-боты, а у банков есть разные каналы связи: чат-боты, мессенджеры, телефонные линии и персональные встречи.

Однако ключевое отличие проявляется в бизнес-модели. Банки стремятся предоставлять как можно больше финансовых услуг для физических и юридических лиц. Небанки ориентируются на целевую аудиторию и стараются предложить ей нестандартные возможности, которых нет в обычных банках. Приведем примеры.

Robinhood предлагает своим клиентам бесплатное мобильное приложение для торговли акциями, опционами, криптовалютами и другими активами.

Neon Bank предлагает своим клиентам бесплатные межбанковские переводы и вклады в ценные бумаги. Деньги всегда доступны; переводы в WhatsApp стали возможны с 2020 года.

Компания Aspirations придерживается этических и благотворительных принципов. Клиенты устанавливают размер комиссионных, который они считают справедливым. Если они считают, что комиссии за транзакции не должно быть, они могут установить нулевую комиссию.

Chime не взимает платы за ежемесячное обслуживание, овердрафт, снятие наличных или пополнение счета. Нет никаких проверок кредитоспособности или минимальных депозитов.

Компания Varo также снизила комиссию, не проверяет кредитоспособность и имеет бесплатную сеть банкоматов.

Факторы различия трех видов банков

Факторы	Необанки	Цифровые банки	Традиционные банки
Возникновение	2017	20-й век	15-й век
Присутствие	цифровое	цифровое	физическое
Поддержка клиента	24/7	24/7	В рабочие часы
Стоимость обслуживания	Низкая, прозрачные тарифы	низкая	Высокая
Банковская лицензия	Нет/частично/полностью	частично	полностью
Документальное сопровождение	Онлайн	Онлайн	Персонально, бумажное
Консультирование клиентов	чат-боты	чат-боты, мессенджеры,	чат-боты, мессенджеры, телефонные линии и персональные встречи.
Способ получения доходов	комиссионные доходы	Чистый процентный доход, комиссионные доходы	Чистый процентный доход

Источник: разработано автором

В чем основная разница между банком и необанком? Факторы различия приведены в таблице 1. На стадии роста необанки ориентируются на интернет-метрики: сколько у них трафика, какое количество клиентов они привлекают, активируют, удерживают и так далее. Для банка первичны другие показатели эффективности: рентабельность активов, чистая прибыль, процентный доход и расход, состояние кредитного портфеля, репутация, рейтинг, лояльность пользователей и многое другое.

Модели получения прибыли также различаются. Небанки получают капитал от инвесторов и устанавливают тарифы для своих клиентов в зависимости от их размера. Этот тариф определяет размер комиссий и возможность их взимания, стоимость каждой банковской услуги, возможные скидки и бонусы для привлечения большего количества клиентов и т. д. Если клиентам нравятся тарифы Neobank, они будут пользоваться ими чаще, и через несколько лет банк сможет увеличить количество пользователей, получить прибыль от инвестиций и увеличить свой масштаб.

Банки получают процентные и комиссионные доходы. Процентные доходы в основном формируются за счет предоставления кредитов физическим и юридическим лицам. Для этого банки располагают собственным капиталом и заемными средствами. Собственный капитал состоит из уставного капитала, заложенного банком в качестве обеспечения.

Выводы

1. Необанк - компания, предоставляющая общие финансовые услуги через мобильные приложения.

2. Необанки не имеют физических отделений, работают без строгих юридических ограничений и могут предложить своим клиентам нишевые услуги, которые не предлагает большинство традиционных банков. Например, это может быть необанк для геймеров.

3. Большинство необанков - это IT-компании с инвестиционной моделью. Поэтому они работают вместе с банками, чтобы избежать затрат на инфраструктуру и легально предлагать платежные услуги.

2. Небанковские организации появляются и активно развиваются не во всех странах. Это связано с тем, что существуют законы, запрещающие организациям свободно делиться данными о клиентах и банковской тайной. В результате в Российской Федерации небанковских организаций немного, но развивается цифровой банкинг (разновидность небанковских организаций в рамках крупных банков).

Аналитики прогнозируют значительный рост небанков к 2030 году. В будущем многие люди смогут обращаться в традиционные банки только для совершения сложных операций, таких как лизинг. У Банка России есть инициатива по созданию небанковских поставщиков платежных услуг (НПСУ) и института открытых данных (открытых финансов). Если эта инициатива будет реализована в ближайшие годы, российский рынок финансовых услуг может приблизиться к стандартам некоторых европейских, американских и азиатских стран, где развиты небанковские услуги.

Список использованных источников

1. Прогноз рынка необанков. statista.com
2. Digital Economy Outlook January 2016. <https://www.bbvaesearch.com/wp->

content/uploads/2016/01/DEO_Jan16.pdf»

3. <https://topdigital.agency/agency/infopulse/>

4. Давыдовские чтения. Тренды и перспективы цифровой экономики: финансовые технологии и безопасность. 2022. С. 131-136.

УДК 330.322.2

ПРИОРИТЕТНЫЕ ОТРАСЛИ ДЛЯ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ ДАГЕСТАН

Курбанова У.А., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

Аннотация. В статье рассматриваются структура инвестиционных вложений в основной капитал в экономике Республике Дагестан, сложившихся за последний год. Рассматривается объем и динамика инвестиций в основной капитал как основополагающие факторы развития экономики региона и аграрного сектора в частности, в особенности в таком депрессивном аграрно-индустриальном регионе, как Республика Дагестан. Выявлены негативные тенденции и пропорции в распределении и структуре источников финансирования инвестиций в основной капитал по отраслям экономики. В статье на основе статистико-экономического анализа выявлены приоритетные базовые отрасли инвестиционных вложений.

В результате проведенного исследования автором сформулированы основные направления в распределении инвестиционных вложений в основной капитал.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная политика, приоритетные отрасли, эффективность инвестиций.

Сегодня Дагестан занимает первое место в СКФО по объему инвестиций в основной капитал – в 2022 году привлечено 314 млрд. рублей [3]. Это в два раза выше, чем десять лет назад. В настоящее время в регионе реализуются проекты обувного, туристического и стекольного кластеров, активно развивается сельское хозяйство. Вместе с тем у бизнеса республики есть сложности, которые схожи с другими регионами СКФО. Прежде всего, это доступность кредитных решений и кадровый дефицит, которые непосредственно влияют на экономику региона. Ежегодно инвестиционный портфель банков на Северном Кавказе растет. Часть инвестиционных ресурсов объединены со Сбером. Предполагается, что только в Республике Дагестан он профинансирует проекты на сумму порядка 2,5 млрд рублей [3].

Однако, эффективное развитие и функционирование регионов в значительной мере зависит не только от располагаемых ими всех видов ресурсов - производственных, трудовых, финансовых, природных, инновационных, но и от их рационального использования, проведения обоснованной инвестиционной политики. Последняя должна включать в себя управление распределением инвестиционных ресурсов региона для получения максимально возможного результата от инвестиционного потенциала региона.

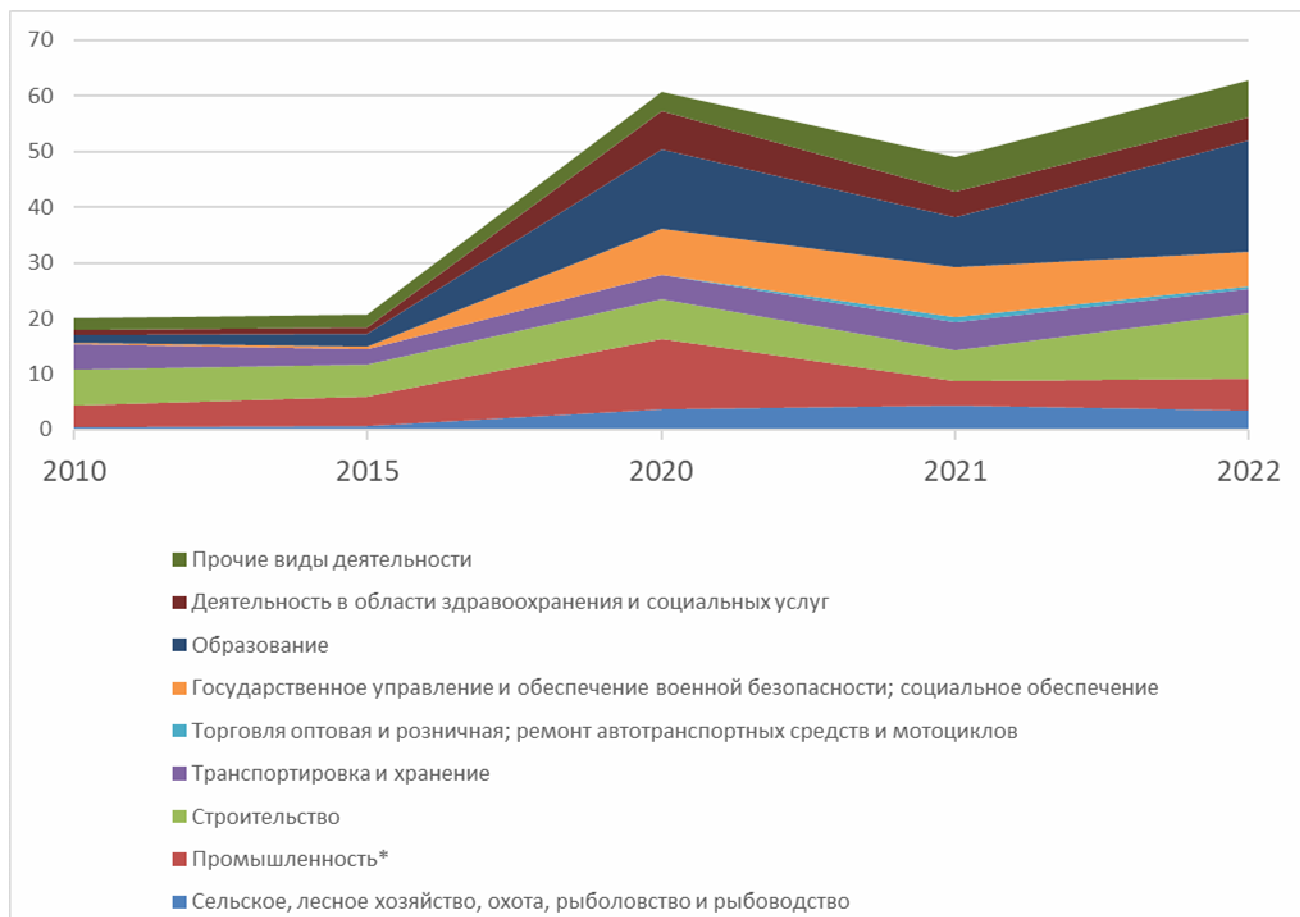
Инвестиции в экономике любого хозяйствующего субъекта (государства, региона, отрасли, предприятия) с одной стороны являются результатом общественного производства, в процессе которого создается национальный доход, с другой стороны, обновляя и расширяя факторы производства, они создают необходимые условия для возобновления процесса производства в постоянном или увеличивающемся масштабе.

Региональная (по субъектам РФ) инвестиционная политика — это система мер, проводимых на уровне региона (субъекта РФ), способствующих мобилизации инвестиционных ресурсов и определению направлений наиболее эффективного и рационального их использования в интересах населения регионов (субъектов РФ) и отдельных инвесторов. Она направлена на подъем экономики и повышение эффективности производства в регионе, обеспечение самофинансирования и хорошего задела развития региона в будущем [4 с. 41].

Инвестиционная политика по видам экономической деятельности — это выбор и инвестиционная поддержка приоритетных производств и хозяйств различных сфер экономики, развитие которых обеспечивает экономическую и оборонную безопасность страны, экспорт готовой продукции (работ, услуг), ускорение научно-технического прогресса, динамизм развития экономики страны на ближайшую и дальнюю перспективу [4 с. 41].

Важную роль в подъеме экономики региона и повышении эффективности производства играет отраслевая инвестиционная политика, разрабатываемая на уровне отдельных межотраслевых комплексов и отраслей экономики. Задачей отраслевой инвестиционной политики: выбор и инвестиционная поддержка приоритетных отраслей экономики.

Об объеме и распределении инвестиционных ресурсов в республике свидетельствуют рис. 1.



*Добыча полезных ископаемых; обрабатывающие производства; обеспечение электрической энергией, газом и паром; водоснабжение, водоотведение, организация сбора и утилизация отходов, деятельность по ликвидации загрязнений.

Рис.1 Объем инвестиции в основной капитал по видам экономической деятельности Дагестана за 2010-2022 годы (без субъектов малого предпринимательства и объема инвестиций, не наблюдаемых прямыми статистическими методами) (Источник: разработано автором по данным Дагстата)

Инвестиционная политика в Республике Дагестан, как показывают данные таблицы 1, характеризуется тем, что инвестиционные вложения носят ярко выраженную тенденцию роста по всем видам экономической деятельности, особенно по отраслям социальной сферы. Так, если по отраслям реального сектора экономики за последние 12 лет их объем вырос в 1,7 раза, то по отраслям социальной сферы они выросли в 12,0 раза. При этом почти половина инвестиционных вложений приходится на социальную сферу чуть больше 40% на реальный сектор экономики и остальные 10% на прочие виды деятельности.

Если судить о темпах роста инвестиционных ресурсов за исследуемый период в реальном секторе экономики, то они выглядят следующим образом: самые высокие темпы роста наблюдаются в сельском хозяйстве (рост составляет 11,2 раза), в строительстве - 1,8 раза, в промышленности - 1,4 раза, в торговле - 40 раза (с 2015 года), в транспортировке и хранении - пошел в упадок. В отраслях социальной сферы (как отмечено выше), темп роста составляет в 12,0 раза.

Несомненно, приоритетная роль в инвестиционной политике региона отводится инвестициям в социальную сферу, что соответствует социальной ориентации и политике государства, проводимой в этом направлении. Однако основой развития экономики региона на нынешнем этапе развития являются аграрный, строительный и торгово-транспортные комплексы, на которые приходится около 65% ВРП республики (по предварительным данным 2022 года).

Главная проблема заключается в большом разрыве между инвестиционными потребностями региона и его финансовыми возможностями. В настоящее время все еще сохраняющееся депрессивное состояние экономики, сложная социально-политическая ситуация, утрата по многим позициям хозяйственной ориентации сдерживают развитие республики. Экономика и социальная сфера республики продолжают оставаться в сильной финансово-экономической зависимости от федерального центра. Достаточно от-

метить, что уровень дотационности консолидированного бюджета РД в последние годы составляет 72-74%. Еще хуже обстоят дела в соотношении инвестиционных источников – 85,1% (53569,1 млн. руб.) привлеченные средства и только 14,9% (9355,9 млн. руб.) собственные, которые крайне малы для обеспечения расширенного воспроизводства (по данным 2022 года). Из привлеченных средств 82,2% (44083,0 млн. руб.) приходится на бюджетные средства и 17,8% (9486,1 млн. руб.) на заемные средства.

Что касается, объема инвестиций в основной капитал в расчете на душу населения, он сложился в республике ниже среднероссийского значения показателя почти в 2 раза (98,2 тыс. руб. против 189,9 тыс. руб. по данным 2022 года).

Решение проблем модернизации лежит в плоскости привлечения инвестиций в реальный сектор экономики Республики Дагестан, который как было отмечено выше, дает около 65% ВРП республики. Однако в настоящее время, несмотря на положительные темпы роста инвестиций в основной капитал они не оказывают должного воздействия на подтягивание макроэкономических показателей республики до среднероссийского уровня. И дело не столько в глубине сложившегося под влиянием различных факторов изначального экономического отставания республики. А в том, что финансовые средства, направляемые в основной капитал в реальном секторе экономики все еще не достаточны, расходуются зачастую не по назначению (в лучшем случае остаются не освоенными) и без должного обоснования эффективности и приоритетности тех или иных инвестиционных проектов, крайне низка дисциплина и ответственность чиновников за их исполнение.

Современная парадигма региональной инвестиционной политики предполагает совокупность целенаправленной, научно - обоснованной деятельности органов власти по привлечению и оптимальному использованию инвестиционных ресурсов в целях устойчивого социально-экономического развития и повышения качества жизни населения региона.

Безусловно, к реализации должны приниматься проекты с наивысшей эффективностью. Это означает, что отбор проектов для инвестирования должен быть ориентирован на достижение лучших производственных (включая, разумеется, экономику и финансы) результатов; окончательный отбор из выделенных лучших проектов по данному признаку ведется по показателю окупаемости инвестиционных затрат. И такой подход должен быть возведен в ранг принципа регионального инвестирования. К сожалению, такой подход к распределению инвестиционных вложений в республике по настоящее время игнорируется.

Сельскохозяйственное производство занимает особое место в экономике республики, оно дает около 20% ВРП и имеет высокое мультипликативное влияние на другие виды экономической деятельности. «Рост производства в агросекторе на 1000 руб. влечет за собой увеличение потребности в выпуске машин и оборудования на 2,3 тыс. руб., а в выпуске продукции других отраслей АПК – почти на 3 тыс. руб. Один работник сельского хозяйства способен обеспечить занятость еще 6 – 7 человек в других сферах производства». [7 с. 24].

Вывод. Особое внимание должно быть уделено тем отраслям экономики, развитие которых способно оказать мультипликативное действие на смежные секторы экономики. В этом случае акцентированное воздействие на узловые точки экономического роста активизирует цепную реакцию и позволит вовлечь в инвестиционный и воспроизводственный процесс большее число хозяйствующих субъектов. К такой отрасли реального сектора экономики в Республике Дагестан можно отнести сельскохозяйственное производство.

Список использованных источников

1. Аджаматова Д.С. Безналичные расчеты в регионах Северного Кавказа: проблемы и уровень развития научный электронный журнал Меридиан. 2021. № 3 (56). С. 155-157
2. Тажудинова Д.А., Аджаматова Д.С. Об особенностях инвестиций в ИТ – сектор. В сборнике: Инновации и инвестиции как драйверы социального и экономического развития. сборник статей Международной научно-практической конференции. 2020. С. 26-28
3. Дагестан в цифрах 2023(2). rar \Дагестан в цифрах 2023 - RAR 4.x архив, размер исходных файлов 7 624 930 байт [Электронный ресурс].
4. Инвестиции и инвестиционная деятельность организаций : учебное пособие / Т.К. Руткаускас [и др.] ; под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. Т.К. Руткаускас.— Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2019.— 316 с.(с. 41).
5. Статежегодник -Дагестан 2022 г..rar - RAR 4.x архив, размер исходных файлов 15 304 430 байт [Электронный ресурс].
6. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2022: Р32 Стат. сб. / Росстат. – М., 2022. – 1112 с. [Электронный ресурс].
7. Ушачев И.Г. Роль и место сельского хозяйства в экономике России //АПК: экономика, управление. – 2005. - №5.

МАЛЫЙ БИЗНЕС В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННЫХ ВЫЗОВОВ: СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ

Кутаева Р.А., к.э.н., доцент, доцент кафедры «Финансы и кредит» Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: r.kutaeva@mail.ru

Аннотация. Малый бизнес играет важную роль в экономике страны, обеспечивая рабочие места и развивая различные отрасли. Однако его функционирование в условиях современных вызовов сталкивается с рядом проблем и требует особых подходов к их решению.

В данной статье анализируется текущее состояние малого бизнеса, рассматриваются основные проблемы, с которыми он сталкивается, а также определяются факторы, способствующие его развитию в условиях современных экономических, социальных и экологических вызовов. Статья подчеркивает необходимость разработки комплексных мер государственной поддержки и стимулирования развития малого бизнеса для обеспечения его конкурентоспособности и долгосрочного роста в условиях современных вызовов.

Ключевые слова: малый бизнес, развитие, экономическая нестабильность, предпринимательство, финансирование, инвестиции.

Малый бизнес играет важную роль в экономике, так как он способствует созданию рабочих мест, развитию инноваций и конкуренции. В России закон [1] определяет малые предприятия как те, которые имеют до 100 сотрудников, оборот до 800 млн. рублей и инвестиции до 1 млрд. рублей. Однако некоторые отрасли, такие как IT и биотехнологии, могут иметь другие критерии для малого бизнеса.

Малый бизнес в условиях современных вызовов находится в сложном положении и сталкивается с рядом трудностей и проблем, которые требуют новых подходов и решений для обеспечения его устойчивого развития.

Кроме того, он часто не имеет доступа к достаточному финансированию и технологиям, что еще больше затрудняет его развитие.

2022 и 2023 годы оказались сложными для малого бизнеса. Из-за пандемии COVID-19 многие предприятия столкнулись с ограничениями на работу и снижение спроса на свои услуги. Однако многие из них смогли адаптироваться к новым условиям и продолжить свою работу. Также свою роль сыграла сложная политическая обстановка в мире и являющиеся ее следствием санкции, инфляция и повышение процентных ставок.

В целом, состояние малого бизнеса в России требует значительных изменений и реформ для его успешного развития.

Чтобы наглядно представить состояние малого бизнеса, рассмотрим статистику развития МСП в Российской Федерации согласно данным Единого реестра субъектов (табл. 1). [7]

Таблица 1

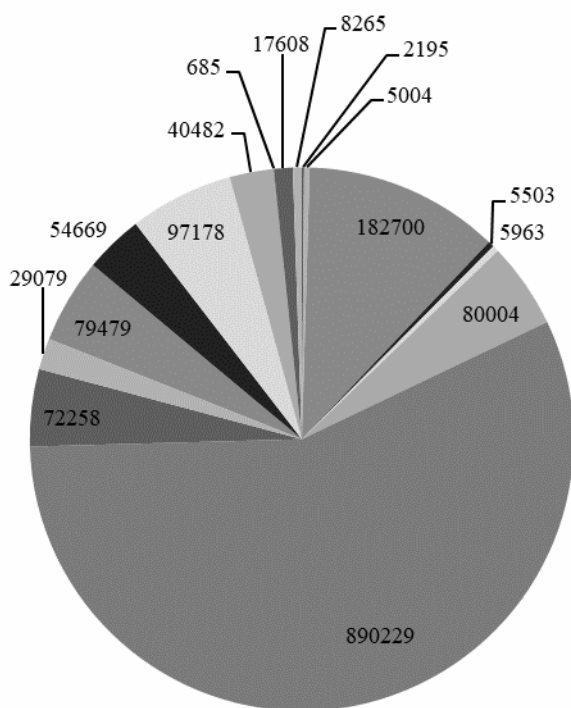
Статистика развития МСП в Российской Федерации

	На 10 января 2023г.	На 10 января 2022г.	Динамика к 2022г. в %	Динамика к 2022г. по кол-ву
Число МСП	5 991 349	5 866 703	+ 2,1 %	+ 124 646
Микропредприятия	5 761 069	5 636 297	+ 2,2 %	+ 124 772
Малые предприятия	212 271	212 429	- 0,1 %	- 158
Средние предприятия	18 009	17 977	+ 0,2 %	+32
Число юр. лиц	2 305 387	2 314 058	- 0,4 %	- 8 671
Число ИП	3 685 962	3 552 645	+ 3,8 %	+ 133 317

Источник: Поддержка и развитие малого и среднего бизнеса – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://opora.ru/>

В настоящее время общее количество субъектов МСП увеличилось на 2,1 % и составило около 6 млн. предприятий. При этом число юридических лиц сократилось на 0,4% или на 8,7 тыс. предприятий, число ИП выросло на 3,8 % или на 133,3 тыс. предприятий.

На рисунке 1 представлена диаграмма оборота малых предприятий по видам деятельности.



- сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство
- добыча полезных ископаемых
- обрабатывающие производства
- обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха
- водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизация отходов, деятельность по ликвидации загрязнений
- строительство
- торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов
- транспортировка и хранение
- деятельность гостиниц и предприятий общественного питания
- деятельность в области информации и связи
- деятельность по операциям с недвижимым имуществом
- деятельность профессиональная, научная и техническая
- деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги
- образование
- деятельность в области здравоохранения и социальных услуг
- деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений

Рис. 1. Оборот малых предприятий по видам экономической деятельности в январе – марте 2023г., млн. руб. [8]

По данным диаграммы наибольший оборот у предприятий в сфере оптовой и розничной торговли – около 900 млрд. руб. и у предприятий в сфере обрабатывающего производства – 182,7 млрд. руб.

При этом незначительные доли в общей структуре оборота малых предприятий по видам экономической деятельности занимают отрасли реального (производящие и перерабатывающие) сектора экономики, которые способны дать значительную долю прибавочной стоимости и налоговых отчислений.

Рассмотрим основные вызовы и проблемы, с которыми сталкиваются малые предприятия сегодня: [2. с. 172]

Экономическая нестабильность: экономические кризисы и пандемии создают нестабильность на рынке, что может привести к снижению спроса на продукцию и услуги малых предприятий, а также увеличению конкуренции.

Конкуренция. Рыночная экономика характеризуется высоким уровнем конкуренции. Малый бизнес должен быть готов предложить уникальные продукты или услуги, чтобы выделиться среди конкурентов.

Цифровизация и технологические инновации: развитие технологий и интернета меняет рынок и конкуренцию, заставляя малые предприятия адаптироваться и внедрять новые технологии в свою деятельность.

Регулирование и законодательство: изменения в законодательстве и регулировании могут создать трудности для малых предприятий, особенно для тех, кто только начинает свою деятельность. Например, новые налоги, ограничения или требования к лицензированию.

Финансирование и доступ к кредитам: малый бизнес часто сталкивается с трудностями в получении финансирования из-за ограниченности своих активов и низкого кредитного рейтинга. Это может быть особенно актуальным во время экономических кризисов, когда кредитные рынки становятся менее доступными.

Маркетинг и продажи: малый бизнес должен конкурировать на рынке с крупными компаниями, которые имеют больше ресурсов для рекламы и продвижения своих товаров и услуг. Малый бизнес должен разрабатывать уникальные маркетинговые стратегии и использовать инновационные методы продаж.

Кадровые ресурсы и обучение: малые предприятия часто сталкиваются с нехваткой квалифицированных кадров, особенно в сфере управления и технической поддержки. Обучение и развитие персонала

становится важным инструментом для повышения производительности и конкурентоспособности.

Экология и социальная ответственность: в условиях усиления экологической и социальной ответственности, малый бизнес должен учитывать эти факторы при разработке своей стратегии и бизнес-моделей.

Однако, несмотря на все эти проблемы, малый бизнес имеет потенциал для развития и роста.

Подготовка востребованных кадров [3. с.64] и эффективное использование трудовых ресурсов [4. с.585] является важнейшим условием нормализации ситуации на региональных рынках труда и основой

Для того чтобы успешно справляться с современными вызовами, малые предприятия должны разрабатывать стратегии адаптации и развития, которые включают: [5]

- анализ и прогнозирование рынка;
- использование современных технологий и инноваций, в т.ч. цифровых;
- повышение эффективности управления и оптимизация издержек;
- поиск альтернативных источников финансирования и инвестиций;
- развитие маркетинговых стратегий и улучшение качества продукции;
- активное участие в профессиональных сообществах и мероприятиях;
- обучение и развитие кадров, создание корпоративной культуры.

Рассмотрим основные тенденции и направления развития малого предпринимательства в России:

Развитие онлайн-торговли и услуг: с ростом доступности интернета и мобильных технологий, малый бизнес активно переходит в онлайн-пространство, предлагая свои товары и услуги через интернет.

Постепенное внедрение инноваций и IT-технологий: малый бизнес стремится использовать новые технологии для улучшения своих процессов, снижения затрат и повышения конкурентоспособности.

Развитие сферы услуг: в последние годы сфера услуг является одним из наиболее быстрорастущих сегментов малого бизнеса, включая услуги по управлению недвижимостью, туристические услуги, консалтинг и другие.

Рост рынка франшиз: малый и средний бизнес начинает активно использовать франчайзинговые схемы для расширения своего присутствия на рынке, экономии ресурсов и снижения рисков.

Развитие экологически-ориентированных и социальных предприятий: малый бизнес все больше фокусируется на производстве и продаже экологически чистых товаров и услуг, а также создании рабочих мест и улучшении социального благополучия.

Усиление роли государственно-частного партнерства: государство начинает активнее поддерживать малый бизнес, предлагая различные программы финансирования, налоговые льготы и доступ к инфраструктуре.

Увеличение спроса на квалифицированные кадры: малый бизнес испытывает потребность в высококвалифицированных специалистах, особенно в IT-секторе, маркетинге, продажах и управлении проектами.

Рост интереса к сектору МСП со стороны инвесторов и банков: инвесторы и банки начинают проявлять больше интереса к малому и среднему бизнесу, предлагая кредиты, инвестиции и другие финансовые инструменты для поддержки развития предприятий.

Фокус на обучение и развитие персонала: малый бизнес осознает важность обучения своих сотрудников для повышения их квалификации, мотивации и производительности.

Также, что очень важно, по мнению специалистов, существуют различные финансовые инструменты, которые могут стимулировать развитие малого бизнеса. Например, это могут быть кредиты, гарантии, субсидии, налоговые льготы и другие формы финансовой поддержки. Банки и государственные программы могут предоставлять кредиты на выгодных условиях, а также гарантии для обеспечения займов. Субсидии могут быть направлены на поддержку определенных отраслей или видов деятельности, таких как инновации или создание рабочих мест. Налоговые льготы могут снижать налоговую нагрузку на малый бизнес, что позволяет им вкладывать больше средств в развитие. Кроме того, существуют программы поддержки малого бизнеса, которые предоставляют консультационные услуги, обучение и помощь в развитии бизнеса. [6. с.325]

В целом, успешное развитие малого бизнеса в современных условиях требует гибкости, адаптивности и постоянного поиска новых возможностей и ресурсов для роста и развития.

Список использованных источников

1. Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 N 209-ФЗ (последняя редакция) <https://www.consultant.ru/>
2. Кобозева Е. М. Стратегические аспекты управления предприятиями малого бизнеса в современных условиях // Материалы VII Международной научно-практической конференции. «Российская экономика: взгляд в будущее»– 2021. – 169-175с.
3. Кутаев, Ш. К. Развитие системы подготовки кадров в интересах регионального рынка труда / Ш. К. Кутаев // Региональная экономика: теория и практика. – 2010. – № 22. – С. 62-68. – EDN MDXJCP.

4. Кутаев, Ш. К. Основные проблемы формирования регионального рынка труда и эффективного использования трудовых ресурсов / Ш. К. Кутаев // *Фундаментальные исследования*. – 2016. – № 2-3. – С. 583-587. – EDN VOROIF.

5. Научный словарь-справочник – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://spravochnick.ru/ekonomika/predprinimatelstvo_vidy_predprinimatelskoy_deyatelnosti/problemy_malogo_biznesa/

6. Никаева Р. М., Тхагапсова С. К. Г. Основные способы и направления государственной финансовой поддержки малого бизнеса в современных условиях // *Вестник Академии знаний* – 2020. – № 40(5) – 323-327с.

7. Поддержка и развитие малого и среднего бизнеса – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://opora.ru/>

8. Федеральная служба государственной статистики <https://rosstat.gov.ru/>

УДК 336

МЕХАНИЗМ РАБОТЫ ЕДИНОГО СОЦИАЛЬНОГО ФОНДА

Магомедова П.А., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

E-mail: patimat.patima.magomedova@bk.ru

Аннотация. В РФ Пенсионный фонд и Фонд социального страхования играют важную роль в организации социальной защиты граждан страны. Эти фонды организованы на основе страховых принципов и обеспечивают выплату пенсий и социальных пособий гражданам, которые находятся в определенных категориях, таких как пенсионеры, инвалиды, безработные и другие. Однако возникает идея преобразования Пенсионного фонда и Фонда социального страхования в единый Социальный фонд. В статье рассмотрены как плюсы, так и минусы введения такого единого фонда.

Ключевые слова: Социальный фонд, Пенсионный фонд, выплаты, страхование, взносы, финансовая поддержка.

Фонд пенсионного и социального страхования Российской Федерации — один из государственных внебюджетных фондов. Создан федеральным законом от 14.07.2022 № 236-ФЗ «О Фонде пенсионного и социального страхования Российской Федерации» путем реорганизации Пенсионного фонда Российской Федерации с одновременным присоединением к нему Фонда социального страхования Российской Федерации.[1]

Постановка проблемы. С начала 2023 года произошло объединение ПФР и ФСС в единый Социальный фонд России. Полное наименование данной организации – Фонд пенсионного и социального страхования Российской Федерации, а ее деятельность регулируется законом от 14 июля 2022 года № 236-ФЗ. Почему было решено объединить эти фонды и как это повлияет на граждан и бизнес?

Целью исследования данной темы является рассмотрение всех плюсов и минусов введенных преобразований в системе внебюджетных фондов РФ.

Анализ последних исследований и публикаций. С 1 января 2023 года в России начал функционировать единый Социальный фонд России (СФР), созданный на базе объединения Пенсионного фонда РФ (ПФР) и Фонда социального страхования РФ (ФСС). Социальный фонд России будет работать при Правительстве Российской Федерации в организационно-правовой форме государственного внебюджетного фонда, оформленного как тип государственного учреждения.

Объединение ПФР и ФСС идея обсуждалась в Правительстве РФ еще в конце декабря 2017 года, и с начала 2018 года начались процессы сближения деятельности данных фондов. Это стало возможным благодаря оцифровке базы данных фондов и реализации значительного количества IT-проектов, осуществляемых в рамках предоставляемых услуг и выполняемых функций, включая следующие [2]:

- введение электронной трудовой книжки, чтобы позволить вести сведения о трудовой деятельности граждан;
- активное уведомление граждан о возможности получения пособия по безработице в случае увольнения;
- регистрация и получение пособий по безработице в удаленном формате;
- персонализированное оповещение граждан о возможности получения социальной поддержки в случае определенных жизненных событий, таких как рождение ребенка, установление инвалидности и достижение пенсионного возраста;

- электронное оформление листков нетрудоспособности в случае карантина, а также назначение и выплата пособий по временной нетрудоспособности;

- выдача государственных сертификатов на материнский (семейный) капитал и другие.

Одним из плюсов является потенциальное упрощение и улучшение взаимодействия с контрагентами, в первую очередь со страхователями и застрахованными лицами. Уже сейчас процесс получения пенсии или социального пособия может быть достаточно сложным и затянутым. Единый Социальный фонд может снизить бюрократическую нагрузку и упростить процедуру получения выплат. Также упразднение нескольких фондов может сэкономить государственные расходы на их поддержку и управление.

Преимущества для граждан:

Быстрое и удобное оформление социальной поддержки: благодаря новым мерам, граждане смогут получать социальную помощь без лишних сложностей и задержек.

Проактивное назначение выплаты: система будет определенным образом анализировать данные и автоматически назначать вычеты и пособия, что позволит людям избежать затруднительного процесса подачи заявлений.

Повышение социальной защищенности работников и увеличение выплат по больничным и беременности: изменения направлены на повышение стандартов социальной защиты работников, гарантируя им дополнительные выплаты в случае болезни или беременности.

Преимущества для бизнеса:

Снижение административной нагрузки для работодателей: новые меры упростят процесс обработки и предоставления информации работодателями, что поможет сократить расходы на административные задачи и повысить эффективность ведения бизнеса.

Однако есть и некоторые потенциальные минусы создания единого Социального фонда. В первую очередь, возникают опасения относительно эффективности и надежности управления. Существующие фонды имеют определенный опыт работы и профессионализм в своей сфере деятельности. Преобразование в единый фонд может потребовать значительных изменений в организационной структуре и управлении, что может вызвать некоторые трудности и провалы в начальном периоде.

Кроме того, единый Социальный фонд может стать слишком объединенным и государственно контролируемым. Это может ограничить страховую защиту граждан и увеличить вероятность политического вмешательства в процесс принятия решений. Также возникает вопрос о финансовой устойчивости Социального фонда, возможных дефицитах и нехватке средств для выплат.

В целом, создание единого Социального фонда представляет как определенные перспективы, так и некоторые риски. Подобное преобразование требует детального анализа, обсуждения и планирования, чтобы минимизировать потенциальные негативные последствия и обеспечить эффективную страховую защиту граждан.

Изложение основного материала. В настоящее время многие меры поддержки граждан автоматизированы, и для их получения достаточно всего лишь подачи заявления. Более 100 онлайн-сервисов доступны гражданам на портале госуслуг, что позволяет им подавать заявления дистанционно через свой электронный кабинет. Социальный фонд активно работает над совершенствованием процедуры автоматического назначения выплат и развитием электронных сервисов. В будущем гражданам будет предоставлена возможность получать больше услуг полностью онлайн и оказывать поддержку, не обращаясь в соответствующие фонды.

Ранее Пенсионный фонд выполнял массу мер поддержки различным группам граждан, включая пенсионеров, семьи с детьми, федеральных льготников и военнослужащих. Ему поручалось выплачивать пенсионные пособия, социальные выплаты, материнский капитал, пособия и прочие помощи, связанные с детьми. Фонд социального страхования, в свою очередь, занимался больничными листами, пособиями, выдачей родовых сертификатов, предоставлением технических средств реабилитации и путевок на санаторно-курортное лечение.

Объединение Пенсионного фонда и Фонда социального страхования предполагает полное сохранение выплат, услуг и обязательств, которые ранее попадали в компетенцию обоих фондов. Главная цель данного объединения заключается в улучшении обслуживания граждан и обеспечении быстрого и удобного доступа к мерам поддержки. Благодаря этой интеграции также будет сокращена административная нагрузка на бизнес и расширены категории граждан, получающих социальное страхование.

Стоит отметить, что объединение фондов не изменит правила назначения выплат, а лишь упростит процедуру их получения. Все федеральные меры социальной поддержки можно будет оформить по единому запросу. Даты доставки пенсий и пособий также останутся прежними, а граждане смогут продолжать получать пенсии и социальные выплаты в соответствии с законодательством, обращаясь по уже известным адресам.

Согласно новому пункту 3 статьи 425 Налогового кодекса Российской Федерации, внесенному законом от 14 июля 2022 года № 239-ФЗ, с 2023 года различные виды страхования за работников объединены в единый тариф. [3]

Этот единый тариф применяется к страховым взносам на обязательное пенсионное страхование, обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством, а также на обязательное медицинское страхование.

В соответствии с новым пунктом, единые тарифы страховых взносов установлены в следующих размерах [3]:

- В пределах установленной единой предельной величины базы для исчисления страховых взносов тариф составил 30%.

- Свыше установленной единой предельной величины базы для исчисления страховых взносов тариф составил 15,1%.

Указанные размеры являются единичными и будут применяться для всех видов страховых взносов на перечисленные виды страхования.

Таким образом, новый законодательный акт объединяет различные виды страхования за работников в один тариф, что позволяет упростить процесс определения и уплаты страховых взносов.

Для сравнения в табл. 1 приведены взносы, которые работодатели платили ранее с учетом предельной базы.

Таблица 1

Взносы работодателей

Взнос	До достижения предельной базы	После достижения предельной базы
Пенсионное страхование	22%	10%
Медицинское страхование	5,1%	5,1%
Страхование на ВНиМ	2,9%	0%
Всего	30%	15,1%

Из представленной таблицы можно сделать вывод, что общий тариф взносов остался неизменным. Однако для крупного бизнеса возникает необходимость платить больше за своих работников, так как предельная база для расчета этих взносов выросла. Вместо двух отдельных значений - 1 565 000 рублей на пенсионное страхование и 1 032 000 рублей на социальное ВНиМ, на 2023 год установлена единая база в размере 1 917 000 рублей.

Но данное изменение не затрагивает льготы для предприятий малого и среднего бизнеса. Работодатели из таких предприятий продолжают платить взносы по своим установленным правилам, которые заключаются в следующем:

- 30% с выплат в пределах минимального размера оплаты труда (МРОТ)

- 15% с выплат свыше минимального размера оплаты труда (МРОТ)

По совокупности взносов индивидуальных предпринимателей (ИП) за себя и приравненных к ним лиц (таких как главы и участники крестьянских (фермерских) хозяйств, нотариусы, адвокаты и др.), новых изменений практически не возникло. Размер фиксированной суммы указан в статье 430 Налогового кодекса Российской Федерации и составляет 9 119 рублей на медицинское страхование и 36 723 рублей на пенсионное страхование [3]. Но эти взносы также будут перечисляться по единому тарифу, без разделения на обязательное пенсионное страхование (ОПС) и обязательное медицинское страхование (ОМС).

Введение единого тарифа для работодателей предполагает выравнивание взносооблагаемой базы обязательного социального страхования на уровне пенсионного страхования. Это означает, что размеры выплат по различным социальным пособиям будут увеличены к 2025 году.

Согласно новой модели, максимальный размер ежемесячного пособия по уходу за ребенком составит 66,3 тыс. рублей. В сравнении с предыдущей моделью, в 2025 году пособие составило бы только 39,2 тыс. рублей. Это означает, что родителям, которые оставляют работу, чтобы заботиться о своих детях, будет предоставлена более высокая финансовая поддержка.

Также, максимальная сумма пособия по беременности и родам, выплачиваемая в течение 140 календарных дней, составит 763,7 тыс. рублей с учетом единого тарифа. В сравнении с предыдущей моделью, в 2025 году пособие составило бы только 451,8 тыс. рублей. Это означает, что будущие мамы будут иметь больше финансовой поддержки в период беременности и после родов.

Размеры пособия по временной нетрудоспособности также увеличатся в зависимости от трудового

стажа. Например, при стаже 8 и более лет, максимальная сумма пособия составит 165,7 тыс. рублей. В сравнении с предыдущей моделью, в 2025 году пособие составило бы только 98,05 тыс. рублей. А для людей со стажем от 5 до 8 лет, пособие составит 132,7 тыс. рублей по сравнению с предыдущей моделью, которая давала всего лишь 78,5 тыс. рублей. Для людей с менее чем 5-летним стажем пособие составит 99,5 тыс. рублей, в то время как ранее действовавшая модель предусматривала всего лишь 58,8 тыс. рублей.

Следовательно, введение единого тарифа позволит увеличить размеры социальных выплат гражданам в различных сферах, включая пособия по уходу за ребенком, по беременности и родам, а также по временной нетрудоспособности. Это создаст более благоприятные условия для граждан и поможет обеспечить им дополнительную финансовую поддержку во время важных событий в их жизни.

Список использованных источников

1. URL: <https://sfr.gov.ru/about/about/>
2. Распоряжение Правительства Российской Федерации «Концепция цифровой и функциональной»
3. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/

УДК 336

ФАКТОРЫ, ПРЕПЯТСТВУЮЩИЕ ЭФФЕКТИВНОМУ РАЗВИТИЮ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РОССИИ

Магомедова П.А., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
E-mail: patimat.patima.magomedova@bk.ru

***Аннотация.** Статья посвящена определению перспектив участия российского финансового в финансировании производственной сферы РФ. Исследованы факторы, препятствующие эффективному развитию финансового рынка России. Определены перспективные инвестиционные инструменты для российских предприятий.*

***Ключевые слова:** финансовый рынок, ценные бумаги, облигации, факторы финансового рынка, инвестиции.*

По мере того как мир пытается оправиться от негативных результатов пандемии, а санкции превратились в обыденный инструмент для преодоления всевозможной конкуренции между странами, изначально выбравшими разные модели экономического развития, мир незаметно переживает смену парадигмы финансового рынка. Как это происходит, какие тенденции прослеживаются сейчас на финансовом рынке и какое влияние изменения оказывают на тренды в инвестировании?

За довольно короткий период времени, наполненный комбинациями множества ситуаций, нехарактерных для финансового рынка в последние 50–60 лет, глобальный инвестор внезапно оказался отрезан от привычных ему возможностей. Общепринятые шаблоны принятия решений в инвестициях и инструменты, на основе которых принимались эти решения, перестали функционировать так, как их описывали во всех учебниках корпоративных финансов. Рассмотрим несколько примеров.

Длинные облигации. Даже при наличии высокого купона они стали абстрактной инвестицией, так как вопрос их ценообразования на данный момент больше подчиняется субъективной творческой деятельности монетарных властей, нежели естественным долгосрочным трендам макроэкономических циклов.

В начале 2023 г. на российском долговом рынке наблюдалось увеличение объемов размещений облигаций федерального займа (ОФЗ) и сохранение проинфляционных рисков, связанных с дефицитом местного бюджета.

Последние 20 лет мы были свидетелями роста глобализации, но геополитическая напряженность и пандемия перечеркнули это достижение человечества и создали уязвимость глобальных цепочек поставок, негативно повлияв на конъюнктуру валютного рынка.

В феврале 2023 г. курс рубля по отношению к доллару ослаб на 7,4% на фоне введения новых санкций против российского банковского сектора и за счёт сокращения продаж валютной выручки крупнейшими экспортёрами.

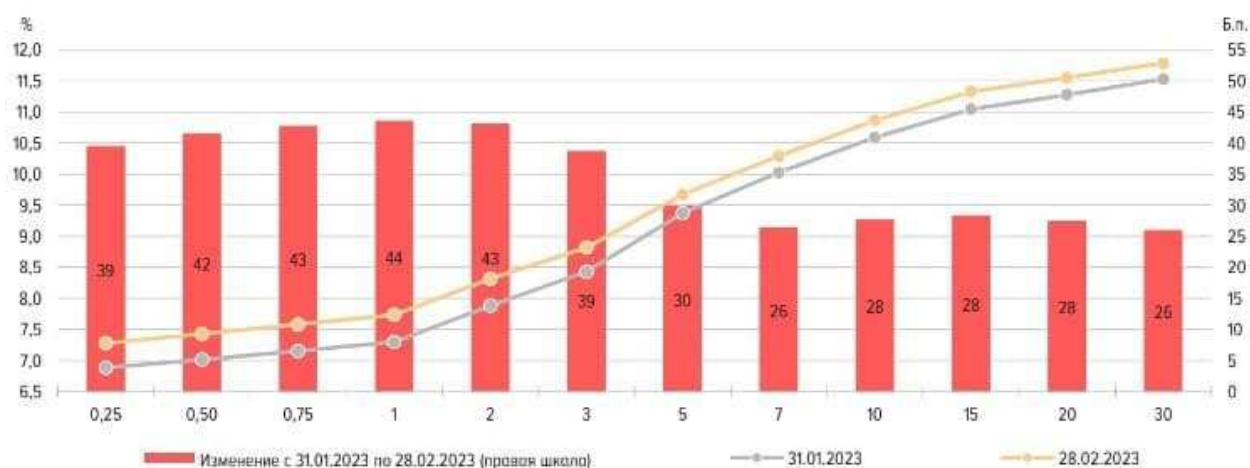


Рис. 1. Изменение доходностей облигаций федерального займа

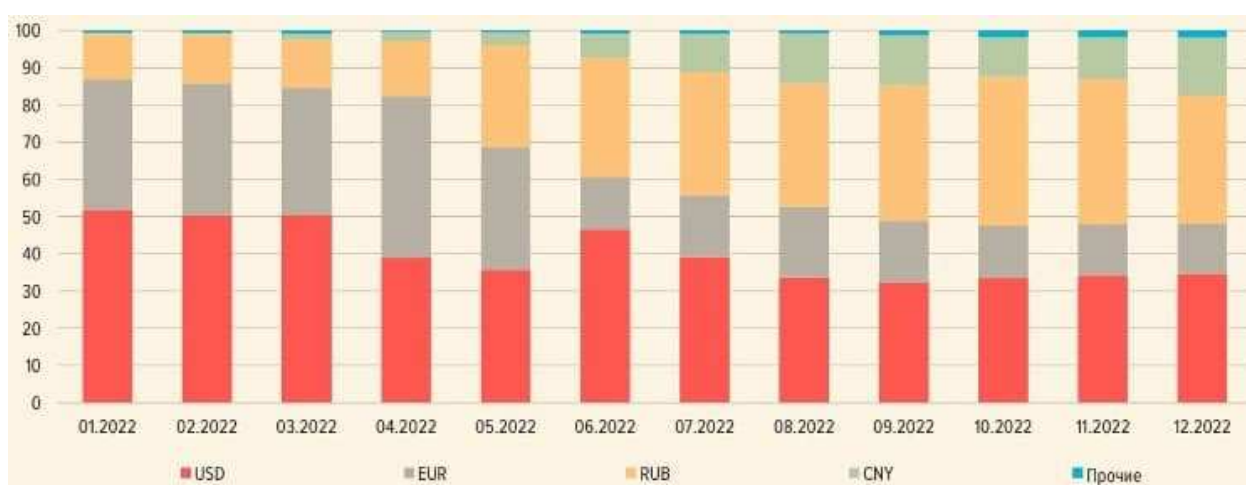


Рис. 2. Валютная структура российского экспорта в 2022 году

В ближайшем будущем можно даже предположить, что наступит этап, когда ошибки и проблемы последнего десятилетия возьмут свое, и доля денежных средств в длинных портфелях возрастет из-за долгосрочной неопределенности. Фондовый рынок может изменить курс в некоторых секторах. Даже участники ИТ-сектора, которые до вчерашнего дня оставались неизменными, упадут, и их вес сведет на нет инвестиции и пенсионные накопления людей.

Несмотря на то, что сектор венчурного капитала переживает самый большой отток средств в 2022 году, стартапы по-прежнему являются катализатором роста мирового ВВП и формируют новые контуры инвестиционной парадигмы. Развивающиеся компании внесли значительный вклад в восстановление экономики и будут продолжать стимулировать глобальные инновации и рост числа рабочих мест.

Ниже мы приводим основные позитивные и негативные факторы для российского финансового рынка в 2024 году.

Положительные факторы:

- Рынку необходимо адаптироваться после предыдущего спада;
- Некоторые сектора постепенно начнут выходить из кризиса (например, финансовый сектор); и
- Многие эмитенты, отказавшиеся от выплаты дивидендов в 2023 году, могут вернуться к выплате дивидендов;
- Курс рубля возвращается к приемлемым уровням и может упасть еще больше.

Негативные факторы.

- Геополитическая ситуация, ставшая основной причиной обвала рынка в 2022 году, продолжает ухудшаться, а не улучшаться;
- Некоторые отрасли только начали входить в кризисную ситуацию (например, нефтегазовая, имеющая системное значение);
- На российском рынке очень мало институциональных инвесторов, на нем преобладают спекулянты, а объемы торгов очень низкие;
- Налог МЕТП, которым облагаются многие основные экспортеры сырьевых товаров, значительно

снижает их прибыль и, соответственно, котировки их акций.

Исходя из совокупности позитивных и негативных факторов и учитывая сильное негативное движение в период с 2022 по 2023 год, более вероятным сценарием на 2024 год является некоторый пересмотр в сторону повышения от текущих уровней в конце года, в то время как в течение года может неоднократно наблюдаться довольно сильное снижение из-за ухудшения геополитической обстановки.

Период с наибольшей вероятностью пересмотра в сторону повышения - второй и третий квартал 2024 года, когда большинство эмитентов осуществляют основные дивидендные выплаты. Дивиденды станут основным драйвером роста рынка.

Основным фактором, на который следует обратить внимание, является стабильное восстановление мировой экономики после пандемии COVID-19. Поддержка правительства и государственные программы помогли России пережить экономические трудности, и этот отрезок времени стал периодом восстановления и стимулом к росту. Возвращение к нормальной жизни и устойчивый экономический рост могут создать благоприятную атмосферу на фондовом рынке России.

Вторым фактором, является активное развитие цифровой экономики и инновационных технологий. Россия стремительно преобразуется в одну из цифровых столиц мира, и это предоставляет уникальные возможности для инвестиций в технологические компании и стартапы. Растущий спрос на цифровые услуги и продукты, а также поддержка правительства в этой сфере, создают благоприятную платформу для роста акций компаний, таких как Яндекс, Mail.ru, Ozon и других.

Третий фактор, который стоит упомянуть, - это развитие зеленой экономики и растущий интерес к экологически чистым решениям. Компании, занимающиеся возобновляемыми источниками энергии, и экологически ответственные проекты получают все большую поддержку от правительства и инвесторов. Российская экономика предлагает значительный потенциал для развития зеленых технологий и акций, связанных с этой областью.

Однако, как всегда, необходимо помнить, что инвестиции всегда сопряжены с рисками. Инвесторам рекомендуется проводить свои собственные исследования и проконсультироваться с финансовыми экспертами, прежде чем принимать инвестиционные решения.

Фондовый рынок России представляет перспективы для роста и новые возможности для инвесторов на 2024 год. Стабильное восстановление мировой экономики, развитие цифровой экономики, а также направление к зеленой экономике - эти факторы могут способствовать росту акций на фондовом рынке России.

Список использованных источников

1. Акимов Ф.Я., Овсийчук В.В. Актуальные проблемы ведения инвестиционной деятельности в России// Вестник академии управления и производства. – 2022. - №1. – С. 6-12.
2. Гришанов С.М., Золотова Е.А., Калашникова Е.Ю. Современные реалии российского фондового рынка // Вестник северо-кавказского федерального университета – 2022. - №2(89). – С. 28-37.
3. Московская фондовая биржа [Электронный ресурс]. Режимдоступа: <https://www.moex.com/ru/ir/interactive-analysis.aspx#>

УДК 336

ОСОБЕННОСТИ РАБОТЫ НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ ПЕНСИОННЫХ ФОНДОВ В РФ

Магомедова П.А., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
E-mail: patimat.patima.magomedova@bk.ru

Аннотация. В данной статье рассматривается понятие негосударственных пенсионных фондов как субъектов пенсионных отношений, исследованы показатели функционирования рынка негосударственных пенсионных фондов в РФ. Также обозначены преимущества и недостатки пенсионного обеспечения, осуществляемого негосударственными пенсионными фондами в РФ.

Ключевые слова: Негосударственные пенсионные фонды, пенсионное обеспечение, исполнение бюджета, расходы, пенсионные накопления.

Такие негативные явления, как увеличение количества пенсионеров на душу населения, рост инвалидизации населения и падение его реальных доходов, большое значение приобретает негосударственное пенсионное обеспечение, реализуемое с помощью негосударственных пенсионных фондов (НПФ).

Негосударственное пенсионное обеспечение - система, включающая управление добровольными взносами граждан и последующую выплату им накопленных средств, увеличенных за счет инвестиционного дохода.

Негосударственный пенсионный фонд (далее – НПФ) – организация, исключительной деятельностью которой является негосударственное пенсионное обеспечение, в том числе досрочное негосударственное пенсионное обеспечение и обязательное пенсионное страхование. НПФ вправе заниматься только негосударственным пенсионным обеспечением, в том числе досрочным, и обязательным пенсионным страхованием.

Таким образом, негосударственное обеспечение является дополнительным доходом пенсионера, который получает государственную пенсию из Социального Фонда России (СФР). В отличие от государственной пенсии, которая положена всем при наличии необходимого стажа и по достижении пенсионного возраста, негосударственная пенсия - решение каждого человека. Он может сделать выбор в пользу любого негосударственного пенсионного фонда (НПФ) и накапливать там средства.

К социальным функциям НПФ можно отнести:

- обеспечение достойного уровня жизни для граждан пенсионного возраста;
- сохранение покупательской способности пенсионеров;
- предотвращение негативных социальных последствий снижения уровня доходов населения;
- формирование рабочих мест.

Негосударственное пенсионное обеспечение имеет такие преимущества, как:

увеличение накопительной части за счёт инвестирования фонда и дальнейшего распределения; вкладчик самостоятельно регулирует свои накопления, размер и периодичность взносов, отслеживание происходит через личный кабинет на сайте; защита пенсионных накоплений от налогообложения; возможность передачи по наследству накопленных сумм, как на этапе накопления, так и на этапе выплат;

инвестируемый доход в НПФ не считается совместно нажитым имуществом;

защита пенсионных сбережений от третьих лиц и государства в том числе, т.е. НПФ являются собственниками пенсионных накоплений застрахованных клиентов и обеспечивают дальнейшие выплаты своим клиентам (также как и банковские вклады);

при наступлении пенсионных оснований вкладчик приобретает накопленную сумму совместно с дополнительным инвестиционным доходом в виде периодических выплат в течение определённого срока.

Таким образом, главным преимуществом пенсионного обеспечения, осуществляемого негосударственными пенсионными фондами в РФ, является наличие возможности аккумулирования накопительной части пенсии.

На начало 2024 г. в России работает 37 НПФ. При этом на долю пяти крупнейших приходится почти 80% всех накоплений и резервов. Этот рынок считается самым концентрированным среди всех рынков некредитных финансовых организаций. Лучшие результаты в 2023 году показали газпромовские НПФ «Газфонд» и «Газфонд-ПН», который управляет в основном пенсионными накоплениями.

Эффективность негосударственных пенсионных фондов оценивают отдельно по двум сегментам: доходность пенсионных накоплений и доходность пенсионных резервов. К середине 2023 года пенсионные резервы российских НПФ превысили 1,7 трлн рублей. В этой сумме не только взносы, но и накопленный инвестиционный доход. Участниками системы добровольного пенсионного обеспечения по действующим договорам числилось 6,3 млн человек. И около 1,5 млн россиян уже получает пенсионные выплаты - как раз из резервов. Средний счет «добровольных» клиентов НПФ составляет около 230 тысяч рублей. Объем пенсионных накоплений НПФ почти вдвое превышает резервы - 3,25 трлн рублей с учетом инвестиционного дохода. При этом количество застрахованных в 6 раз больше, чем в добровольной системе, - 36,4 млн человек. Средний счет составляет менее 90 тысяч рублей. Весьма скромно для 12-летнего периода накопления и последующих 10 лет инвестиций - даже с учетом разного трудового стажа участников.

За 2022 год в портфелях фондов АО «НПФ Эволюция», АО НПФ «Будущее» и АО НПФ «САФМАР» увеличился удельный вес облигаций, что связано с восстановлением рынка долговых инструментов после провала, вызванного распространением новой коронавирусной инфекции.

Лидирующие НПФ осуществляют инвестиции в государственные ценные бумаги, например АО «НПФ Сбербанк» – до 48,2 % портфеля. «НПФ Эволюция» за 2022 год снизил инвестиции в государственные ценные бумаги больше чем в 2 раза. [2]

Негосударственные пенсионные фонды могут предлагать клиентам стратегии с разным уровнем риска. Но даже среди самых рискованных не бывает суперагрессивных вариантов. Закон разрешает НПФ инвестировать деньги клиентов только в самые надежные инструменты.

Кроме того, у фондов есть обязательства перед клиентами по безубыточности. Как минимум раз в 5 лет они обязаны зафиксировать доходность, которая не может быть ниже 0%. То есть даже

на среднесрочном горизонте в минус им уходить никак нельзя. Отсюда и преимущественно консервативные инструменты в портфелях фондов: деньги российских пенсионеров вложены в основном в облигации - корпоративные, государственные и региональные.

И тем не менее задача роста доходности и поиска оптимальной стратегии перед НПФ тоже стоит, поэтому фонды с годами меняют состав портфелей, отдавая предпочтение более перспективным инструментам. Тенденция последних месяцев - рост доли государственных облигаций за счет сокращения доли корпоративных. В условиях повышения ставок и соответствующих ожиданий рынка доходности по ОФЗ выросли сильнее, чем по бумагам компаний. Это повлияло на приоритеты НПФ.

Таким образом, в настоящее время для НПФ реализация инвестиционных проектов выступает инструментом обеспечения экономического и социального благополучия населения. При этом можно выделить следующие недостатки негосударственного пенсионного обеспечения:

- предугадать, насколько возрастут накопления, невозможно из-за нестабильности рынка экономики
- ответственность за выбор НПФ лежит на самом вкладчике
- при переходе в другой НПФ потеряются проценты от инвестиционного дохода, если чаще 1 раза в 5 лет менять некоммерческую организацию для пенсионных накоплений

Как видно, НПФ свойственны все риски, характерные для субъектов экономических отношений. В связи с этим является актуальна проблема выбора вкладчиком наиболее надежного НПФ. Для оценки надежности НПФ считаем необходимым провести анализ показателей деятельности негосударственных пенсионных фондов по негосударственному пенсионному обеспечению по ряду показателей: 1 – активы фонда, тыс. руб.; 2 – капитал, тыс. руб.; 3 – обязательство по договорам негосударственного пенсионного обеспечения (НПО), тыс. руб.; 4 – пенсионные резервы, тыс. руб.; 5 – количество участников, человек; 6 – выплаты пенсий по НПО, тыс. руб.; 7 – доходность размещения средств пенсионных резервов за минусом вознаграждения управляющим компаниям, специализированному депозитарию и фонду, %. Значения показателей по крупнейшим НПФ, реализующим программы негосударственного пенсионного обеспечения, за 2022 год представим в виде таблицы 1.

Таблица 1

Основные показатели деятельности НПФ по негосударственному пенсионному обеспечению

	АО НПФ Гефест	АО НПФ Негосударственный Сберегательный Пенсионный Фонд	АО НПФ Сбербанк	АО ОНПФ Доверие	АО НПФ БЛАГОСО СТОЯНИЕ	АО НПФ Газпромбанк-фонд
1	4314534	217220	718489708	8130627	4,68E+08	13118919
2	420876,8	212992,7	50771900	612840,8	96491220	1282919
3	466415,5	2597,08	60045915	323128,8	3,7E+08	11814955
4	504502,7	7006,68	63259025	313763,5	4Д5E+08	12495525
5	6058	4178	1779461	19778	1337250	19224
6	6794,35	0	153197,6	11315,44	5298219	94418,88
7	-6,97	3,02	2,03	2,08	1,7	2,87

На основании имеющихся данных можно сделать следующие выводы:

Лидирующая позиция принадлежит НПФ «Сбербанк», т.к. его пенсионные накопления составляют 353,2 млрд.руб., что на 45,2% больше, чем в прошлом году (243.3 млрд.руб.).

Интересной является позиция НПФ «Будущее». Фонд создан в 2004 г. и, несмотря на это, состоит в «тройке» лидеров с такими крупными и «немолодыми» компаниями как НПФ «Сбербанк» и «Лукойл-Гарант». Прирост по двум показателям составляет больше 50%: прирост накоплений (58.2%) и число застрахованных лиц (88.1%). Показательно, что данный фонд пережил лишь один экономический кризис, но всё же сумел заработать доверие среди граждан. Однако этому есть объяснение. Всё дело в том, что в 2022 году НПФ «Будущее» успешно завершило присоединение нескольких крупнейших НПФ, вобрав в себя лучшие практики, а именно: «СтальФонд», «УралСиб» и «Наше будущее». Именно это сыграло роль в успешном продвижении на рынке.

Совершенствование деятельности НПФ связано также с развитием и оптимизацией видов негосударственного пенсионного страхования. Среди основных форм негосударственного пенсионного страхования, развитых за рубежом, выделяются личный пенсионный план, страхование до момента смерти, пенсионный контракт, частное пенсионное страхование.

Разрабатываемые российскими НПФ инвестиционные продукты должны быть приемлемы не только для российских, но и для международных инвесторов.

Негосударственная пенсия формируется будущими пенсионерами самостоятельно, без участия СФР, поэтому для того, чтобы стать вкладчиком, обращаться в СФР не нужно. НПФ организует инвестирование средств застрахованных лиц (по программе ОПС), вкладчиков и участников (по программам НПО), начисляет клиентам инвестиционный доход и, при достижении ими пенсионных оснований, на основании заявлений клиентов, производит выплаты пенсий (накопительной или пенсии по негосударственному пенсионному обеспечению).

Государство всемерно регулирует данный рынок и НПФ сейчас один из самых регулируемых субъектов на финансовом рынке. Создан целый комплекс мер, которые нацелены на то, чтобы НПФ не брали на себя избыточные риски, такие как ограничения по составу и структуре инвестиционного портфеля фонда. Для обеспечения своей финансовой устойчивости НПФ обязаны соблюдать целый ряд нормативов: иметь собственные средства (капитал) не меньше установленного размера, а также - для проверки своей устойчивости к рискам - регулярно проходить стресс-тестирование по сценариям и методологии, которые устанавливает Банк России.

Безусловно, финансовый рынок всегда несет риски, и потенциально могут быть потери при инвестировании. Для этих случаев в программе долгосрочных сбережений предусмотрена безубыточность инвестиций: если на горизонте от года до пяти лет (в зависимости от условий договора) будет получен убыток от инвестирования, НПФ будет обязан его покрыть за счет специального страхового резерва. Если этого резерва не хватает, то НПФ покрывает убыток за счет собственных средств. Если вдруг у НПФ недостаточно собственных средств для покрытия этого убытка, тогда включается система государственной гарантии, которая предусматривает возмещение до 2,8 млн рублей вложенных средств с учетом накопленного инвестиционного дохода.

С 1 июля 2024 года негосударственные пенсионные фонды (НПФ) могут получить доступ к новым видам деятельности. Такой законопроект Госдума приняла в третьем чтении. Новые нормы разрешают им совмещать эту работу с деятельностью по оказанию консультационных и информационных услуг в сфере финансового рынка, а также с деятельностью, «осуществляемой в интересах другого лица на основании агентского договора».

С 2024 года на рынке негосударственных пенсионных фондов появится еще один фактор роста. В России с января заработает программа долгосрочных сбережений, которая предусматривает софинансирование со стороны государства на сумму до 108 тысяч рублей в первые три года.

Программа - это новый сберегательный инструмент. С его помощью можно сформировать подушку финансовой безопасности на случай особых жизненных ситуаций либо получать пассивный доход в будущем. Чтобы стать ее участником, нужно будет заключить договор с одним или несколькими негосударственными пенсионными фондами (НПФ).

Сбережения будут формироваться из собственных взносов, софинансирования государства (одно из главных преимуществ программы), инвестиционного дохода и средств пенсионных накоплений.

Кроме того, ежегодно со средств, внесенных на счет, можно будет получить налоговый вычет до 52 тыс. рублей. Деньги участников программы будут застрахованы Агентством по страхованию вкладов (АСВ), размер страхового покрытия - 2,8 млн рублей.

Участники программы будут заключать договоры с НПФ. Важно, что кроме добровольных взносов и поддержки от государства пополнить счет можно будет также ранее сформированными пенсионными накоплениями, которые, как мы писали выше, есть у десятков миллионов россиян. Это условие может стать серьезным стимулом для участия в программе: у россиян впервые появляется возможность вывести часть своей обязательной пенсии за пределы государственного периметра — в сферу частных договорных отношений.

Таким образом, в России на сегодняшний день функционирует достаточно большое количество надежных НПФ, в которые граждане могут переводить свои пенсионные накопления из ПФР.

Список использованных источников

1. Конституция Российской Федерации: основной закон РФ от 12.12.1993 Текст по состоянию на 2023год
2. Федеральный закон от 07.05.1998 N 75-ФЗ (ред. от 27.01.2023) «О негосударственных пенсионных фондах» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18626/
3. Обзор ключевых показателей негосударственных пенсионных фондов: ЦБ РФ [Электронный ресурс]. URL: https://cbr.ru/Collection/Collection/File/43941/review_npf_22Q4.pdf

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ФИНАНСОВ

Магомедова П.Н., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

E-mail: aivabe@list.ru

Аннотация. В статье приводятся наиболее значимые для сферы местных бюджетов решения. Бюджетный кодекс Российской Федерации устанавливает принципы бюджетной системы России, среди которых следует выделить принцип разграничения доходов, расходов и источников финансирования дефицитов бюджетов, принцип самостоятельности, сбалансированности бюджетов. Создание необходимых нормативных, экономических и финансовых условий для полноценного развития местных финансов послужит импульсом для развития субъектов Российской Федерации в целом, так как экономическое благополучие всей России зависит от благополучия отдельного муниципального образования.

Ключевые слова: дефицит бюджета, местные бюджеты, налоговые доходы, неналоговые доходы, финансы, фонды.

В настоящий момент в РФ одной из главных проблем, препятствующих экономическому развитию государства и отдельных ее территорий, является дефицит доходов местных бюджетов и, следовательно, проблема их формирования.

Проблемы, обусловленные несовершенством существующей бюджетной системы и межбюджетных отношений довольно актуальны.

Какое место в финансовой системе государства занимает бюджет?

С точки зрения институционального подхода финансовую систему государства можно представить, как совокупность звеньев, которые взаимодействуют друг с другом.

Финансовая система включает в себя: бюджетную систему, банковскую систему, некредитные финансовые рынки.

Выделять государственные внебюджетные фонды в отдельное звено финансовой системы не имеет смысла с точки зрения правового регулирования, потому что внебюджетные фонды являются частью бюджетной системы.

Ключевым элементом бюджетной системы являются бюджеты публично-правовых образований. Между бюджетами публично-правовых образований и бюджетом государственных фондов постоянно осуществляются межбюджетные трансферты, то есть переводы межбюджетных средств между этими бюджетами.

Финансы – это всегда фонды. Есть деньги, есть финансы. Мы четко разграничиваем финансовые отношения и денежные отношения.

Денежные отношения - это отношения по передаче денег.

Финансовые отношения – это также отношения, но в целях формирования и расходования фонда денежных средств. То есть, когда мы добавляем компонент фонда, то мы говорим это финансы.

Существуют две составляющие данного процесса: образование и расходование фондов денежных средств.

Все государственные органы в целях регулирования бюджетных отношений приравнены к казённым учреждениям.

Доходы казённых учреждений являются доходами публично-правовых образований. У публично-правового образования наличие денежного фонда это только бюджет. Всё остальное это распределённое имущество. Даже бюджет государственных внебюджетных фондов не входит в состав казны публично-правового образования и является распределённым имуществом, то есть оно закреплено за этим субъектом.

В Бюджетном Кодексе РФ приведён перечень принципов бюджетной системы Российской Федерации (Статья 28) [1, Ст.28].

Принцип единства является основополагающим.

Принцип сбалансированности бюджета имеет две составляющие.

Первая: нужно стремиться, чтобы расходы были равны доходам и вторая составляющая: расходы равны всем поступлениям. А это доходы и источники финансирования дефицита бюджета. Например, продажа драгоценных камней только для того, чтобы погасить дефицит.

Особенность муниципальных финансов состоит в том, что они считаются экономической основой местного самоуправления, а также в их целенаправленной ориентированности на урегулирование ограни-

ченных территориальных задач социально-экономического развития.

Каждое муниципальное образование имеет собственный бюджет.

Бюджет муниципального образования (местный бюджет) предназначен для исполнения расходных обязательств муниципального образования. "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023) БК РФ Статья 15. Местный бюджет.

Средства муниципального бюджета – важнейший источник финансирования местных потребностей развития территориальной инфраструктуры.

Муниципальный бюджет служит инструментом воздействия местных властей (через уровень обязательных платежей, устанавливаемых ими в рамках своих полномочий) на масштабы производства и потребления на данной территории.

На рисунке 1. перечислены и возможные неналоговые и налоговые доходы местных бюджетов [3, с. 55].



Рис. 1. Состав доходной части местных бюджетов в соответствии с законодательством РФ

Источник: Кузнецова, О.С. Мобилизация налоговых доходов в местные бюджеты // Регион, экономика: теория и практика. – 2021. - № 28. – С. 55.

Эффективность во многом зависит от того, какие бюджетные ресурсы получают в свое распоряжение местные власти. В настоящее время большинство органов местного самоуправления не имеет самостоятельного с экономической точки зрения бюджета, а значит, не располагают возможностями действительно осуществлять свои полномочия.

Экономическая и финансовая основы местного самоуправления обеспечивают его хозяйственную самостоятельность. Служат, прежде всего, удовлетворению потребностей населения муниципальных образований, созданию условий его жизнедеятельности, оказывают влияние на экономическое и финансовое положение в стране в целом. Финансово-экономические отношения, складывающиеся в местном самоуправлении, являются, по сути своей, отражением финансово-экономических отношений в целом в стране. В то же время, состояние финансово-экономического положения страны оказывает непосредственное влияние на состояние финансовой и экономической основ местного самоуправления. При слабых экономической и финансовой основах большинства субъектов местного самоуправления, связанных, в основном, с падением производственной сферы, в тяжелом положении пребывает вся финансово-экономическая система государства.

Введение местных налогов предусмотрено законодательством как дополнение действующих федеральных налогов. Это позволило более полно учесть разнообразие местных потребностей и виды доходов для местных бюджетов.

Местные налоги играют важную роль в формировании местных бюджетов, которые, в свою очередь, необходимы для социально-экономического развития соответствующих муниципальных образова-

ний. Местное налогообложение является неотъемлемой частью налоговой системы Российской Федерации. Местные налоги должны занимать первое место среди источников формирования бюджетов муниципальных образований. Однако, в настоящее время ситуация складывается иначе [2, с.111-113].

В этой связи доля собственных налоговых доходов местных бюджетов находится на низком уровне. Становление и развитие системы местных налогов и сборов в России происходило неравномерно. С развитием государства центральная власть все более и более ограничивает налоговую автономию местных сообществ, используя в качестве правовых механизмов таких ограничений, как закрепление в актах центральной власти отдельных элементов юридического состава наиболее значимых налогов и сборов, установление исчерпывающего перечня местных налогов и сборов.

Так, основным бюджетобразующим налогом продолжает оставаться налог на доходы физических лиц, удельный вес которого в налоговых доходах местных бюджетов в России составляет более 65%. Отметим, что налог на доходы физических лиц, не являясь местным налогом, практически полностью остается в распоряжении территорий, где это налог формируется.

Однако факт того, что НДФЛ занимает лидирующее место в структуре налоговых поступлений по большинству местных бюджетов России, не может быть признан положительным эффектом, поскольку в основе налоговых доходов бюджетов местного уровня законодательно заложены именно имущественные налоги.

Такая практика исторически сложилась в большинстве зарубежных стран и стала для России примером в период создания налоговой системы и реформирования межбюджетных отношений.

Согласно бюджетному законодательству только два налога – земельный и налог на имущество физических лиц зачисляются в местные бюджеты по нормативу 100%. Их доля в доходах местных бюджетов все еще остается незначительной: удельный вес в налоговых доходах поступлений от земельного 13%, а от налога на имущество физических лиц - 2%.

В настоящее время широко обсуждается возможность расширения доходности и собираемости имущественных налогов.

Существенным изменением в формировании доходов муниципалитетов стало повсеместное введение налога на недвижимость, который должен будет заменить сразу два местных налога: налог на имущество и земельный налог.

Чтобы налог на недвижимость стал важным источником пополнения доходов местных бюджетов, необходимо привести в порядок документацию по недвижимости.

Проблема состоит в том, что рыночная стоимость недвижимости не известна, т. к. в документах полная стоимость недвижимости обычно не афишируется, а имеются лишь цены предложения, которые заявлены в объявлениях. К тому же местные власти лишь формально отвечают за кадастровую оценку, на деле ее осуществляют компании, которые не сильно заинтересованы в ее точности.

Налог на недвижимость привлекателен для органов местного самоуправления, поскольку он позволяет создать устойчивую финансовую базу для решения основных вопросов муниципалитета. Но, без сомнения, в выигрыше окажутся наиболее развитые области с преобладанием крупных городов со сравнительно дорогой недвижимостью. С другой стороны, в населенных пунктах сельского типа, разбросанных по большим площадям, введение налога на недвижимость будет обладать низкой налоговой эффективностью.

Целесообразно будет обязать уплачивать налог на недвижимость не только физических лиц, но и организации. Аналогично физическим лицам, юридические лица будут уплачивать налог только с недвижимого имущества, которое находится в собственности у организации. Для этого необходимо определить основные элементы налогообложения: состав объектов налогообложения, налоговую базу, а также пределы для установления налоговых ставок и возможные налоговые льготы [2, С.111-113].

Кроме того, важным вопросом остается вертикальное и горизонтальное перераспределение налогов и сборов между разными уровнями местных бюджетов, а также государственным и местными бюджетами, особенно налога на прибыль и ресурсных платежей.

В настоящее время в субъектах Российской Федерации подавляющее большинство представителей органов местного самоуправления своей главной проблемой называют хроническую нехватку собственных средств для покрытия расходных полномочий, закрепленных за ними бюджетным законодательством и переданных в результате формирования федерального бюджета на очередной финансовый год.

В структуре доходов местных бюджетов важное место продолжает занимать финансовая помощь из бюджетов верхних уровней, которая осуществляется в форме дотаций, субвенций, средств фондов финансовой поддержки.

Значительная доля финансирования за счет бюджетов вышестоящих уровней в доходы местного бюджета приводит к негативным последствиям, а именно, к снижению ответственности органа местного самоуправления в процессе решения вопросов местного значения, формированию условий для неэффективного использования перераспределяемых межбюджетных трансфертов. Также это приводит к отсутствию стимулов у местного самоуправления для расширения собственной доходной базы бюджетов, появ-

ляется искушение увеличивать объем расходов и дефицит местных бюджетов, что подтверждается не только российской бюджетной практикой, но и опытом других стран.

Если говорить о налоговых поступлениях, то удельный вес местных налогов в муниципальных бюджетах по сравнению с отчислениями от федеральных налогов ничтожно мал.

Неналоговые доходы для муниципальных образований также являются важным источником пополнения доходной базы бюджетов. На практике основными неналоговыми доходами местных бюджетов являются арендная плата за землю и иное муниципальное имущество, а также доходы от продажи этого имущества.

Доходная часть местного бюджета должна обеспечивать финансирование хотя бы минимальных расходов (по соответствующим нормативам) при решении вопросов местного значения. Однако в настоящее время большая часть муниципальных образований не имеет достаточного объема собственных средств в бюджетах. В таком случае к процессу формирования доходной части местных бюджетов подключаются региональные власти.

Межбюджетные трансферты имеют субсидиарное значение и должны быть задействованы либо для обеспечения финансирования делегированных государством расходных полномочий, либо для выполнения наиболее важных социально-экономических проектов, относящихся к собственным полномочиям органов местного самоуправления (в случае недостаточности ресурсов местных бюджетов).

Заёмные средства целесообразно привлекать исключительно для реализации проектов развития территорий, которые, прежде всего, направлены на восстановление и увеличение объемов местных финансовых ресурсов.

Велики риски использования межбюджетных трансфертов для подчинения местного самоуправления центральным органам власти, которое имеет место в российской практике и подрывает базовый принцип финансовой самостоятельности местного самоуправления.

В контексте усовершенствования системы управления местными финансами актуальным является поиск альтернативных источников наполнения ресурсной базы территорий, а также способов активизации собственного финансового потенциала муниципальных образований.

Список использованных источников

1. "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 25.12.2023, с изм. от 25.01.2024) (с изм. и доп., вступ. в силу с 05.01.2024)
2. Капленок Е. А. Формирование муниципальных финансов / Е. А. Капленок. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2020. — № 49 (339). — С. 111-113. — URL: <https://moluch.ru/archive/339/75921/> (дата обращения: 29.09.2023).
3. Кузнецова, О.С. Мобилизация налоговых доходов в местные бюджеты // Регион, экономика: теория и практика. – 2021. -№ 28. – С. 55.

УДК 336.711

ИНСТРУМЕНТЫ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ БАНКА РОССИИ И НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ОСНОВНЫЕ ДРАЙВЕРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

*Мазаева Э.З., магистрант 1 курса очной формы обучения программы магистратуры «Финансы и кредит», Дагестанский государственный университет народного хозяйства, г. Махачкала
E-mail: mazaevaelya33@gmail.com*

*Алиева З.Б., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
E-mail: aliza69@mail.ru*

Аннотация. В статье нашли отражение теоретические и нормативно-правовые аспекты деятельности Центрального Банка России, в том числе «Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2022 год и период 2023 и 2024 годов», указаны главные инструменты реализации денежно-кредитной политики в стране. Вскрыты основные макроэкономические проблемы, являющиеся де-стимулирующими факторами развития денежно-кредитной политики. Проведен анализ налично-денежного обращения с 2015-2025 гг. (прогнозные данные). Рассмотрены потенциальные направления совершенствования банковской деятельности, процессы ускорения процесса модернизации ИТ-систем и сервисов, создания цифрового рубля, совершенствования национальной платежной системы «Мир» как основных драйверов развития денежного обращения в стране.

Ключевые слова: Центральный Банк России, денежно-кредитная политика, налично-денежное обращение, инструменты денежно-кредитной политики.

Актуальность темы исследования определяется прежде всего тем, что денежно-кредитная политика (ДКП) занимает одно из ключевых положений в макроэкономическом регулировании. Стабильность экономического роста, снижение безработицы и стабильность платежного баланса в определенной степени зависят от эффективной реализации денежно-кредитной политики. Ключевая роль в становлении эффективной банковской системы, в проведении оптимальной денежно-кредитной политики принадлежит Центральному Банку России.

Банк России должен одновременно преследовать две цели: не допускать всплеска инфляции и чрезмерного укрепления рубля. Противоречивость этих целей порождает поиск наиболее адекватных и эффективных инструментов проведения денежно-кредитной политики. При этом следует иметь в виду, что на развитие инфляционных процессов в России в краткосрочном аспекте существенное влияние оказывают факторы, находящиеся вне сферы действия кредитной политики. К их числу относятся политика тарифов и налогов, политика регулирования цен естественных монополий, значительный разрыв в ценах мирового и внутреннего рынков на некоторые виды энергоресурсов, отсутствие эффективной конкуренции для большинства крупных отечественных товаропроизводителей. Поэтому важна согласованность денежно-кредитной и бюджетно-налоговой политики.

Теоретические и нормативно-правовые аспекты регулирования денежно-кредитной политики в России

Денежно-кредитная политика является важным аспектом государства. Денежно-кредитная политика, или монетарная политика, - часть государственной экономической политики, направленная на повышение благосостояния российских граждан. Главным для нее является обеспечение ценовой стабильности, неизменно низкой инфляции, полной занятости населения, постоянного экономического роста при активизации экономики снижением процентных ставок по кредитам.

На сегодняшний день нет ни одной страны, где эффективная денежно-кредитная политика государства не была бы определяющим фактором успешного развития экономики. Известно, что денежно-кредитная политика так или иначе оказывает влияние на все без исключения сферы экономики, что делает ее формирование в соответствии с макроэкономическими целями важнейшей национальной экономической задачей.

Особенностью российской экономики является ориентация ее финансового рынка на банковский сектор, что подразумевает особую роль кредитной составляющей современной денежно-кредитной политики, так называемого кредитного канала ее трансмиссионного механизма. С учетом этого можно констатировать, что рост конкурентоспособности экономики страны на мировом рынке и устранение последствий структурных несоответствий, возникших в ходе ряда кризисов, во многом вероятны в результате роста адаптивности кредитного потенциала российских банков, их способность адекватно реагировать на спрос на кредиты.

Банк России – это особый публично-правовой институт, основными целями которого являются защита и обеспечение устойчивости рубля, развитие и укрепление банковской системы, обеспечение эффективного и бесперебойного функционирования платежной системы. Банк России вносит вклад в формирование условий для роста экономики, поддержания финансовой и ценовой устойчивости, благополучия населения, повышения доступа финансовых услуг для граждан, развития конкурентоспособного финансового рынка, формирования национальной платежной системы.

Согласно статье 4 Федерального закона «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)», Банк России выполняет следующие функции:

разрабатывает и проводит единую государственную денежно-кредитную политику во взаимодействии с Правительством Российской Федерации;

осуществляет надзор за деятельностью кредитных организаций и банковских групп;

выступает в качестве кредитора последней инстанции для кредитных организаций, организует систему их рефинансирования;

осуществляет эффективное управление золотовалютными резервами Банка России;

определяет правила осуществления расчетов в Российской Федерации;

единолично осуществляет эмиссию наличных денег и организует наличное денежное обращение;

устанавливает правила проведения банковских операций;

осуществляет обслуживание счетов бюджетов всех уровней бюджетной системы Российской Федерации;

осуществляет регистрацию выпусков эмиссионных ценных бумаг и проспектов ценных бумаг, регистрацию отчетов об итогах выпусков эмиссионных ценных бумаг;

организует и осуществляет валютное регулирование и валютный контроль в соответствии

с законодательством Российской Федерации;

проводит анализ и прогнозирование состояния экономики Российской Федерации, публикует соответствующие материалы и статистические данные;

осуществляет иные функции в соответствии с федеральными законами.

От эффективности деятельности Банка России зависит интенсивность денежных потоков, их ликвидность и ограниченность. Без Банка России не представляется возможным развитие экономики страны, поскольку именно он устанавливает уровень инфляции, изменяя ключевую ставку, регулирует обращение денежных средств, лицензирует и кредитует финансово-кредитные организации, которые могут определять уровень кредитования в стране, и многие другие «манипуляции», которые дают возможность обеспечить устойчивое экономическое развитие страны.

Центральный банк Российской Федерации (ЦБ РФ) проводит денежно-кредитную (монетарную) политику, которая оказывает влияние на такие макроэкономические процессы, как инфляция, безработица, рост экономики и т.д. Как правило, монетарная политика Банка России связана с достижением финансовой стабильности, а уже дальше с сохранением и укреплением курса национальной валюты и обеспечением устойчивости платежного баланса. Но при этом, стоит отметить, что получение прибыли не является целью деятельности ЦБ РФ.

ДКП государства представляет собой основные направления, связанные с регулированием массы денег в обращении. К основным целям ДКП относятся: обеспечение стабильности цен, максимальная занятость населения, рост реального производства, устойчивый платежный баланс.

В соответствии с документом «Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2022 год и период 2023 и 2024 годов» принципами реализации ДПК за сегодняшний день являются:

Установление постоянно действующей публичной количественной цели по инфляции. Одной из основных целей монетарной политики является поддержание годовой инфляции в пределах 4%. ЦБ РФ осуществляет постоянный контроль за темпами инфляции. Если какие-то факторы приводят к отклонению инфляции от цели, БР определяет причины и возможную продолжительность оказания влияния на инфляцию и только потом принимает решение, связанное с применением мер ДПК с целью недопущения значительных изменений уровня инфляции. Если же отклонения инфляции от цели значительны, то БР определяется скорость возвращения к цели, исходя из масштабов отклонения и степени влияния изменений на экономику в целом.

Применение ключевой ставки и коммуникации как инструментов денежно-кредитной политики. Ключевая ставка является основным инструментом ДПК в рамках режима таргетирования инфляции. Ключевая ставка представляет собой %-ую ставку по операциям БР, связанные, в основном, с управлением ликвидностью банковского сектора. Изменение ключевой ставки всегда связано с оценкой направленности и характеристике монетарной политики. Как правило, Совет директоров БР поднимает вопрос и утверждает решение о ключевой ставке несколько раз в год. Это делается для того, чтобы БР через ставки рынка межбанковского кредитования воздействовал на динамику процентных ставок в экономике, которая, в свою очередь, влияет на внутренний спрос и инфляцию.

Принятие решений по ДКП на основе макроэкономического прогноза. Все решения, принимаемые БР по денежно-кредитной политике, основываются на макроэкономическом прогнозе.

Информационная открытость. Для создания предсказуемой экономической среды Банком России проводятся мероприятия по повышению понимания и доверия населения к денежно-кредитной политике, которая проводится в стране. Это делается с целью улучшения ее действенности и поддержания ценовой политики.

ДКП — это политика государства по управлению денежной массой (все наличные и безналичные средства в стране) и процентными ставками. За проведение денежно-кредитной политики отвечают центральные банки. Для достижения нужных показателей они:

устанавливают ставку рефинансирования (минимальный процент, под который коммерческие банки берут у них кредиты, — в России эту роль играет ключевая ставка), проводят операции на рынке ценных бумаг (покупают и продают акции и облигации);

совершают интервенции на валютном рынке (приобретают и продают иностранную валюту);

вводят норму обязательных резервов (часть привлечённых депозитов банка, которые должны в обязательном порядке храниться в ЦБ) [1]

Основная цель ДКП российского Центробанка — обеспечить годовую инфляцию на уровне не выше 4%.

Для реализации ДКП в стране Центральный банк применяет определенные инструменты, в качестве которых выступают:

- а) процентные ставки по операциям Банка России;
- б) обязательные резервные требования;
- в) операции на открытом рынке;

- г) рефинансирование кредитных организаций;
- д) валютные интервенции;
- ж) установление ориентиров роста денежной массы;
- и) прямые количественные ограничения;
- к) эмиссия облигаций от своего имени;
- л) другие инструменты, определенные Банком России (рис. 1).

Соответственно, одним из самых мощных экономических инструментов государства является ДКП. Это позволяет влиять на такие макроэкономические составляющие, как объем денежной массы, активность на кредитном рынке и обменный курс национальной валюты. Инвестор должен понимать роль ДКП в экономике, поскольку она является одним из основных факторов, определяющих стоимость финансовых активов и их перспективы.



Рис. 1. Инструменты денежно-кредитной политики
 Источник: Рисунок составлен автором на основе [2, с. 33-34].

Конечной целью ДКП выступает устойчивый экономический рост и ценовая стабильность. ДКП разрабатывается и осуществляется юридическими лицами, которые непосредственно осуществляют денежно-кредитное регулирование (центральные банки). В зависимости от того, находится экономика на подъеме или переживает спад, монетарная политика направлена на стимулирование или сдерживание экономических процессов. В первом случае её называют мягкой, во втором — жёсткой. Чтобы добиться роста, центробанки снижают ставку рефинансирования и размеры обязательных резервов, ослабляют национальную валюту (чтобы получить преимущества в международной торговле), увеличивают денежную массу. При слишком сильном разгоне экономики, который грозит обвалами в будущем и ростом инфляции, регулятор в первую очередь повышает ставку, а также продаёт гособлигации, чтобы удалить избыток свободных денег с рынка, — такая политика носит название стерилизации.

Кроме того, понимание всех процессов и решений ЦБ помогает субъектам хозяйствования быстрее и правильнее их учитывать при формировании ожиданий уровня процентных ставок, принятии решений по заимствованиям, сбережениям, индексации заработной платы и цен. В результате происходит повышение эффективности влияния ДКП на экономику и инфляцию, уменьшаются масштабы и продолжительность отклонения инфляции от целевого показателя.

Таким образом, ДКП является основным элементом всей банковской системы в любой стране, ведь ее деятельность связана с деятельностью государства в целом, она играет особую роль в финансовой и экономической системе государства, устанавливает ограничения и регулируют финансовый и кредитный рынки

Де-стимулирующие факторы, сдерживающие проведение эффективной денежно-кредитной политики Банком России

Одной из основных проблем влияния на денежное обращение является экономическая деятельность, направленная на получение дохода, характерной чертой которой является сокрытие от налогообложения и бесконтрольное отношение со стороны официальных властей. Речь идет о теневой экономике в сфере наличного обращения, такие манипуляции возможны из-за процессов, связанных с куплей-

продажей товаров, осуществляемых путем оплаты наличными. Особенностью теневой экономики является купля-продажа таких товаров, которые не регистрируются в органах государственной статистики. Операции с наличными деньгами, в силу их особенностей, не могут контролироваться государством. В соответствии с этим можно утверждать, что наличные деньги являются обязательной составляющей факта осуществления процессов в теневой экономике [3, с. 21].

Другой немаловажной проблемой является то, что в России отсутствует законодательное обеспечение института доверительной собственности. Для того чтобы трастовые операции полноценно развивались нужно, чтобы у физических лиц был накоплен значительный объем ценностей. А так как у большинства населения имеется небольшое сбережение или вовсе отсутствует, то в России на сегодняшний день отсутствуют трастовые услуги для физических лиц. Это, прежде всего, касается завещательного, прижизненного и страхового трастов. В нашей стране также существует недоверие к коммерческим банкам, поскольку полностью не оформлена структура банковской системы страны.

Современной особенностью российской индустрии доверительного управления стала концентрация технологий в банковском секторе, что является закономерным явлением, оказывающим положительное влияние на интеграцию финансовых технологий в повседневную жизнь. Банки активно внедряют финансовые технологии, приобретают перспективные стартапы или заключают стратегические партнерства, реализуют программы акселерации и инкубаторов.

Сегодня банкам становится все сложнее конкурировать за клиентов. Большинство участников рынка имеют схожую линейку продуктов и услуг, одинаковые тарифы и комиссии. Однако внедрение системы больших данных и искусственного интеллекта позволит иметь неограниченное количество вариантов тарифов – индивидуально для каждого клиента. Клиент сам сможет выбрать для себя набор опций, которые составят его индивидуальный тариф. Из-за дороговизны разработки такой системы предоставить такую услугу смогут только крупные банки, что неизбежно приведет к потоку клиентов в их сторону [4, с. 41].

В современных условиях финансовой нестабильности, постоянно меняющихся экономических явлений и процессов на внутреннем и внешнем рынках наиболее острой проблемой является эффективное инвестирование и использование капитала банка с целью получения положительного финансового результата. Это определяется стратегической ролью долгосрочных капиталобразующих инвестиций в обеспечении развития эффективной деятельности конкретных организаций.

Соответственно, в условиях все более широкого развития глобальных экономических процессов особое внимание уделяется совершенствованию экономических форм и методов работы практики осуществления инвестиционной деятельности банков в банковской системе страны. На данный момент коммерческие банки предоставляют различные варианты услуг, являясь финансовым инструментом для удовлетворения потребностей своих клиентов. Многие банки участвуют в большинстве ключевых сегментов рынка [5, с. 138].

Потенциальные направления совершенствования банковской деятельности

В современных условиях совершенствование банковской деятельности приобретает особую роль в области привлечения денежных ресурсов и их инвестирования. Для достижения его эффективного формирования и функционирования банковские кредиты, как один из основных источников инвестиций, вкладываемых в экономику, оказывают непосредственное влияние на банковский потенциал. Непродуманная стратегия деятельности, особенно в сфере кредитования, может в конечном итоге привести к банкротству кредитных организаций.

Важность формирования кредитного потенциала банковской системы, адекватного потребностям экономики, а также эффективных методов его оценки и управления. Становится очевидной важность учета нестабильности внешней среды при оценке кредитного потенциала банковского сектора и определении факторов повышения эффективности на этапе его формирования, а также использования.

Поэтому экономическое и культурное развитие невозможно в долгосрочной перспективе без внедрения инноваций. Использование инноваций на предприятиях различных отраслей экономики является одним из важнейших способов достижения устойчивого экономического развития и, как следствие, повышения конкурентоспособности страны на мировом рынке.

При этом важным мероприятием развития денежно-кредитной политики представляется оптимизация взаимоотношений банка с реальным сектором экономики для кредитования производственного процесса. Следует подчеркнуть, что работа должна быть только для тех проектов, которые могут быть прибыльными и позволят заработать деньги во время финансового кризиса, что позволило бы сохранить конкурентоспособность банковского бизнеса и реального сектора экономики. Поэтому для эффективного развития коммерческие банки должны достичь высококонкурентной позиции, что обуславливает необходимость оптимизации формирования кредитного потенциала банка для эффективного управления, модификации банковских продуктов и технологий для увеличения капитализации банка, создания возможностей для будущего роста путем расширения всех элементов платежных ресурсов.

Влияние инфляции на деятельность финансово-кредитных учреждений, позволяют пользоваться

определенным набором услуг и предлагать рынку определенный спектр банковских продуктов. Поэтому для анализа влияния инфляции на деятельность организации необходимо исходить, прежде всего, из объема и структуры их доходов и расходов, потребляемых ресурсов и применять определенные финансовые показатели для их расчета [6]. Можно утверждать, что в целом инфляция при неправильной финансовой политике банков оказывает негативное влияние на результаты производственно-хозяйственной деятельности, что приводит к недостоверному отражению информации в финансовой отчетности.

Таким образом, стабильно функционирующая экономика с низкими темпами инфляции является необходимым условием для развития инвестиционной привлекательности страны, а открытость режима денежно-кредитной политики Банка России способствует укреплению общественного доверия.

Следует отметить, что в последнее время так называемые электронные деньги стали наиболее распространенными в Российской Федерации. Однако стоит отметить, что электронные деньги имеют как преимущества, так и недостатки. Преимущество электронных денег заключается в их простоте, удобстве расчетов, отсутствии поддельных купюр, а также в высокой скорости транзакций с использованием электронных денег. Однако, в то же время, существует ряд недостатков, к которым относится взимание комиссионных процентов, риск взлома и кражи средств, а также несовершенство законодательной базы и правового регулирования электронных денег.

Основные направления развития денежного обращения на 2021-2025 годы предусматривают совершенствование системы НДО по ряду направлений, развитие достигнутых результатов проектов и инициатив, реализуемых в рамках Стратегии развития НДО на 2016-2020 годы, утвержденной в феврале 2016 года Советом директоров Банка России [7]. Данная программа ставит ряд новых задач по развитию системы обращения банкнот и монет, улучшению взаимоотношений участников НДО, бизнес-процессов (рис. 2).

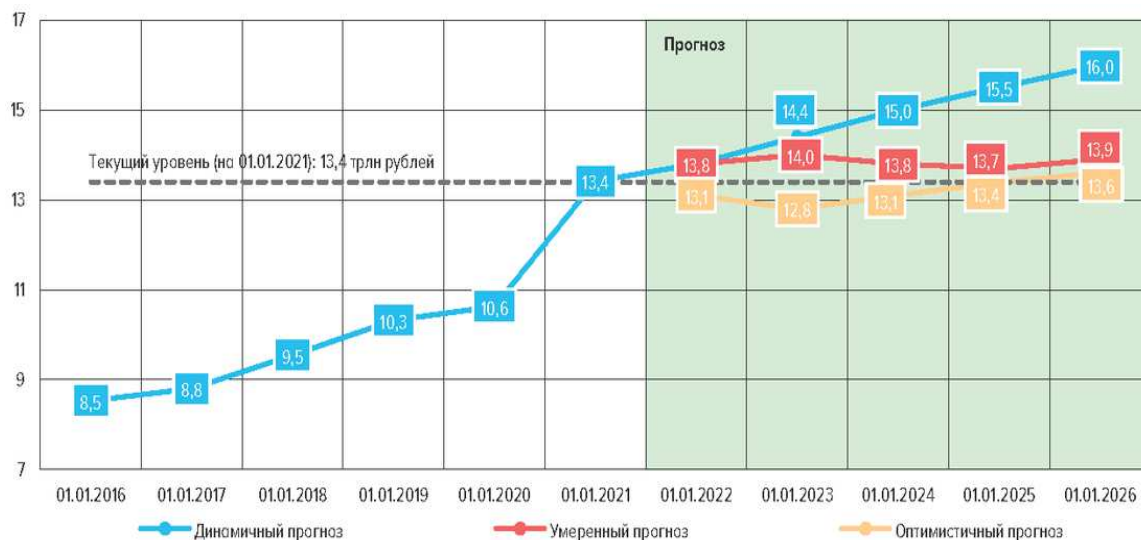


Рис. 2. Наличные деньги в обращении до 2025 года включительно, трлн рублей

Источник: Основные направления развития наличного денежного обращения на 2021–2025 годы. Москва 2021. URL: https://cbr.ru/Content/Document/File/119613/onrndo_2021-2025.pdf

Согласно рис. 2, наметившаяся тенденция к сокращению количества наличных денег по отношению к номинальному ВВП может несколько ускориться в случае введения в обращение цифрового рубля. Цифровой рубль способен частично заменить наличные деньги в расчетах населения и бизнеса и, соответственно, при прочих равных условиях несколько снизит спрос на наличные деньги [8].

В последние годы во многих странах, в том числе и в России, наблюдается устойчивая тенденция к снижению доли наличных денег в общем объеме розничных операций. Таким образом, доля наличных платежей в розничном обороте в России за последние пять лет снизилась с 60,7% до 29,7%. Несмотря на то, что безналичные платежи постепенно вытесняют наличные платежи и все больше граждан могут обходиться без наличных, в России доля тех, кто пока не в состоянии этого сделать, остается достаточно высокой и оценивается в 55% (по данным ежегодного социологического исследования Банка России «Отношение населения Российской Федерации к различным платежным средствам»).

В последние годы в России наблюдается положительная тенденция к сокращению количества поддельных банкнот за счет технических трудностей для мошенников в создании поддельных денег и контроля денежных властей за фальсификацией банкнот и монет. Постепенная модернизация банкнот с целью улучшения их качества за счет совершенствования систем безопасности и современного дизайна, как одна из целей принятого Банком России стратегического плана, который заключается в сохранении

тенденции сокращения фактического оборота поддельных наличных денег.

В рамках реализации «Стратегии повышения финансовой грамотности в Российской Федерации на 2017-2023 годы» Банк России с 3 апреля 2020 года наделен полномочиями по утверждению стратегии повышения доступности финансовых услуг и уровня финансовой грамотности населения, среднего и малого бизнеса. Представляется, что проведение мероприятий по информированию и просвещению населения, которые будут осуществляться Банком России, окажет положительное влияние на развитие информационных технологий в сфере банковских и финансовых услуг, стимулирование наличного и безналичного денежного обращения внутри государства, а также повысит количество безналичных наличных платежей и повысит безопасность таких операций.

Создание цифрового рубля также может привести к значительному оттоку примерно от двух до четырех триллионов безналичных средств, которые будут переведены в новую цифровую форму. А в связи с тем, что эти средства больше не будут доступны для кредитования, в будущем это может привести к повышению ставок по кредитам. Поэтому, чтобы контролировать процесс перераспределения средств между банковскими счетами и электронными кошельками на первых этапах, а также снизить возможные риски, Национальный совет финансового рынка предлагает установить определенные лимиты на операции с цифровыми рублями. Введение ограничений, например, на ежедневную или ежемесячную сумму переводов в цифровые рубли позволит банкам более грамотно прогнозировать и оценивать будущие изменения обязательств [9, с. 629].

В современных экономических условиях регулярный мониторинг и корректировка инвестиционных процессов позволяет привлечь финансовые вложения в необходимом объеме, повысить рентабельность деятельности, эффективность системы управления, а также осуществлять процессы бизнес-планирования и бюджетирования, контролировать достижение запланированного результата.

Операционная и инвестиционная составляющие в развитии деятельности банков образуют единство, которое можно рассматривать как условие реализации любой экономической структурой своей миссии и разработки стратегий. Они схожи по ряду признаков, включая ресурсную базу, принципы организации и возможность одновременного участия в операционных и инвестиционных процессах одних и тех же сотрудников предприятия - руководителей, специалистов, рабочих, а также их целеполагание, множественность (разовые инвестиционные мероприятия и повторяемость операционных процессов), риски.

Во время кризиса, вызванного коронавирусом, коммерческие банки ускорили процесс модернизации ИТ-систем и услуг. Лидеры рынка, имеющие достаточные финансовые ресурсы, разрабатывают новые платформы для новых нагрузок и потребностей клиентов, более мелкие банки запускают новые сервисы для клиентов. Ограничения на физическое посещение офисов банков сделали неизбежным переход на электронный документооборот практически для всех операций [10, с. 101]. Банк России также активно работает над внедрением инновационных решений в деятельность субъектов финансовой системы. Запущены: система быстрых платежей и биометрии, пилотная платформа видеосвязи с клиентом, которая может быть актуальна для работы с индивидуальными предпринимателями и юридическими лицами, и ряд других проектов.

Одним из направлений деятельности Банка России по проектному финансированию могло бы стать стимулирование на государственном уровне экспортной активности российских производителей, особенно тех, которые производят продукцию с высокой долей вновь созданной стоимости, т.е. форма-система кредитования экспортеров для поддержки отечественной высокотехнологичной продукции (космонавтики, судостроения, энергетики и т. д.) на внешних рынках.

Улучшение банковского сектора в области инвестиций может быть осуществлено путем совершенствования инвестиционной политики, включая акцент на увеличении вливания активов в инвестиции в ценные бумаги, что в будущем будет способствовать стабильному дополнительному потоку доходов.

Таким образом, изучение проблем и путей совершенствования регулирующих и надзорных функций Банка России направлено на разработку новой формы финансового надзора, дополнительных инструментов регулирования, позволяющих прогнозно выявлять кредитные организации с потенциальными проблемами в их деятельности, а также осуществлять мониторинг потенциального поведения Банка России в режиме реального времени. Все это будет способствовать укреплению финансовой стабильности банковского сектора, позволит наиболее эффективно воздействовать с помощью ключевой ставки на процентную политику банков, оптимальное формирование и распределение ресурсов [11, с. 61].

Помимо снижения ставки рефинансирования, на фоне пандемии широко использовались и другие программы поддержки экономики. Интересно, что основными каналами этой помощи были банки.

Перспективы развития деятельности Банка России также будут продолжены по нескольким ключевым направлениям. Во-первых, в целях дальнейшего развития и укрепления банковского сектора Банку России необходимо реализовать комплекс мер, направленных на совершенствование регулирования и надзора за участниками финансового рынка. Сделать это можно, прежде всего, развивая содержательную составляющую в них и приводя правовые условия и практику их реализации в соответствие с международными стандартами (рис. 3).

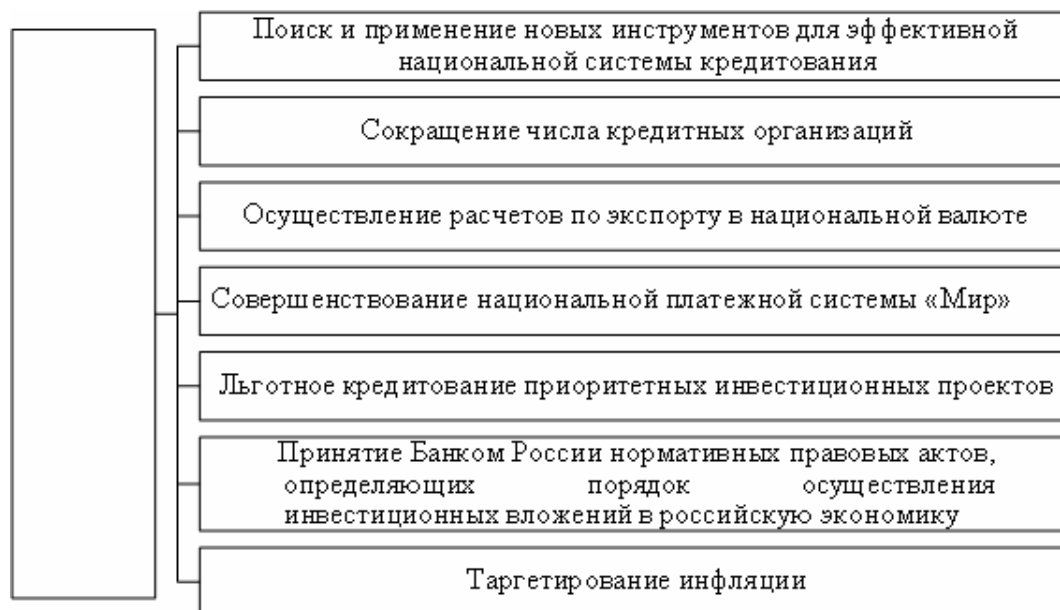


Рис. 3. Направления совершенствования денежно-кредитной политики
 Источник: разработан автором на основе анализа источника [12].

Во-вторых, крайне важно решить задачи в области инспектирования деятельности кредитных организаций, заключающиеся в установлении реальной картины функционирования их деятельности и определении точной диагностики перспектив их развития. Соответственно, в рамках банковского контроля и надзора функция оценки соблюдения банками правовых норм часто преобладает над функцией оценки финансовой устойчивости кредитных организаций. Кроме того, планируется усовершенствовать систему страхования валютных рисков на валютном рынке страны, которая должна включать участие Центрального банка в качестве гаранта валютных операций и расширить перечень инструментов хеджирования валютных рисков.

В настоящее время Банк России осуществляет более жесточенное регулирование деятельности кредитных организаций путем применения принудительных мер по соблюдению необходимых условий существования в банковской системе. Такая практика полезна для банковской отрасли в связи с тем, что происходит сокращение числа кредитных организаций, являющихся недобросовестными участниками банковского рынка.

Список использованных источников

1. Шульга А.В. Теоретические аспекты денежно-кредитной политики государства/А.В. Шульга// StudNet. 2021. №10. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-aspekty-denezhno-kreditnoy-politiki-gosudarstva> (дата обращения: 20.12.2023).
2. Наточеева Н.Н. Банковское дело: учебник / Н. Н. Наточеева, Ю. А. Ровенский, Ю. Ю. Русанов [и др.] ; под ред. Н. Н. Наточеевой. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: Дашков и К°, 2020. – 270 с. : ил. – (Учебные издания для бакалавров). – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=684197> (дата обращения: 17.12.2023). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-394-04009-2. – Текст : электронный.
3. Мелконян А.И. Состояние и проблемы наличного денежного обращения в России/А.И. Мелконян, О. Путинцева, С.Д. Филиппова, А.С. Шаповаленко//В сборнике: Актуальные вопросы права, экономики и управления. сборник статей XXVII Международной научно-практической конференции. Пенза, 2020. С. 18-22.
4. Дзигуа Д.М. Трастовые операции коммерческих банков в Российской Федерации, проблемы развития и пути их решения/Д.М. Дзигуа, М.Р. Сафина//В сборнике: Индустриальное, инновационное и финансовое развитие России: факторы и тенденции. Сборник статей Всероссийской научно-практической конференции студентов и молодых ученых. Под редакцией Н.В. Агазаряна, В.В. Сорокожердьева, Т.В. Шурухиной. Москва, 2021. С. 45-48.
5. Газимагомедова А.М. Понятие, виды инвестиционной деятельности коммерческих банков и ее значение/А.М. Газимагомедова, О.Ф. Омарова//Вестник научной мысли. 2020. № 4. С. 137-142.
6. Влияние инфляции на финансовую деятельность предприятия: сайт визит.ком. URL: https://vuzlit.com/418501/vliyanie_inflyatsii_finansovuyu_deyatelnost_predpriyatiya (дата обращения: 22.12.2023).
7. Основные направления развития наличного денежного обращения на 2021–2025 годы. Москва

2021. URL: https://cbr.ru/Content/Document/File/119613/onrndo_2021-2025.pdf (дата обращения: 07.12.2023).
8. Чеканов П.Е. Перспективы и риски эмиссии цифрового рубля банком России/П.Е. Чеканов// АНИ: экономика и управление. 2021. №2 (35). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/perspektivy-i-riski-emissii-tsifrovogo-rublya-bankom-rossii> (дата обращения: 22.12.2023).
9. Сидорова Е.Ю. Современное состояние, проблемы и перспективы развития денежного обращения в Российской Федерации/Е.Ю. Сидорова// Вопросы российской юстиции. 2021. №14. С. 617-631.
10. Пучкина Е.С. Развитие деятельности коммерческих банков на рынке ценных бумаг в условиях пандемии / Е.С. Пучкина, И.В. Рындина // Вестник Алтайской академии экономики и права. - 2022. - № 1. - С. 97-104.
11. Донецкова О.Ю. Текущее состояние инвестиционной деятельности банков в России/ О.Ю. Донецкова, В.В. Петрушова// Мир новой экономики. 2020. №3. С. 54-63.
12. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2023 год и период 2024 и 2025 годов: (утв. Банком России) СПС «Консультант Плюс» [Электронный ресурс]. URL: https://cbr.ru/about_br/publ/ondkp/on_2023_2025/ (дата обращения 06.12.2023)

УДК336

ИССЛЕДОВАНИЕ ВНУТРЕННИХ И ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ КОМПАНИИ

Мусаева С.М., к.э.н. доцент кафедры «Финансы и кредит», Дагестанского государственного университета народного хозяйства
E-mail: sakinat77@yandex.ru

Аннотация. В рассматриваемой нами статье говорится о том, что в последние несколько лет промышленные предприятия вынуждены функционировать в сложных экономических условиях, которые характеризуются ростом цен на необходимые ресурсы, снижением уровня покупательной способности, высоким уровнем процентных ставок по кредитам, транспортно-логистическими и иными проблемами. В этой связи существует, также, необходимость выявления и осуществления анализа факторов внешней и внутренней среды, которые способны дестабилизировать ситуацию на предприятии.

Ключевые слова: промышленное предприятие, финансово-экономическая устойчивость предприятия, внешняя среда, внутренняя среда, факторы устойчивости промышленного предприятия, конкурентоспособность.

Современные экономические условия характеризуются высоким уровнем конкуренции, а также, широким использованием достижений научно-технического прогресса. Ключевым фактором стабильного положения предприятия выступает - устойчивость.

Показателям устойчивости компании особое внимание и значение уделяют инвесторы и партнеры, которые хотят быть уверены в надежности выбранного ими предприятия.

В последние несколько лет экономика Российской Федерации сталкивается с большим количеством препятствий, которые требуют оперативного принятия решений. Промышленные предприятия, едва справившись с последствиями пандемии коронавирусной инфекции, охватившей абсолютно весь мир в 2019-2021 годах, были вынуждены снова перестраивать свою работу в условиях жестких, санкционных ограничений со стороны западных стран, которые были введены в начале 2022 года. Многие промышленные предприятия за последние годы выстраивают стратегию своего развития, так как в этом есть необходимость обеспечения устойчивых темпов развития в условиях нестабильности внешней среды. Финансово-экономические кризисы, а также, и те, которые уже пришлось преодолеть, и те, которые преодолеть только предстоит, определяют необходимость получения достоверных оценок о прогнозируемом состоянии предприятия в целях снижения издержек и повышения уровня готовности предприятия к грядущим потрясениям. В связи с этим следует осуществлять комплексный анализ факторов внутренней и внешней среды предприятия с позиций оценки уровня его финансово-экономической устойчивости.

Кроме того, финансовая устойчивость свидетельствует о наличии независимости, а также о высоком производственном потенциале. Руководству компании необходимо своевременно проводить анализ платежеспособности организации, для дальнейшего выявления и предотвращения негативных последствий ее деятельности. Следовательно, она отражает соотношение собственного и заемного капитала и степень обеспеченности запасов собственных средств.

Наша страна за последние 25 лет своей истории столкнулась с рядом экономических кризисов. Они оказали влияние на развитие промышленного производства и среди них можно выделить следующие:

- экономический кризис 1998 года. Он привёл к снижению курса рубля в три раза, росту потребительских цен, потери населением и представителями бизнеса части своих доходов, а также нарушению всей системы расчетов;

- финансово-экономический кризис 2008-2010 годов, вызванный, в первую очередь, резким снижением цены на нефть и падением спроса на экспортно-ориентированную продукцию;

- экономический кризис 2019-2022 годов, вызванный пандемией новой коронавирусной инфекции, который привёл как к коллапсу системы медицинской помощи населению, так и длительному закрытию ряда производств в результате введения карантинных мероприятий;

- экономический кризис 2022 года, который вызван жесточайшим, внешним санкционным давлением зарубежных стран на Российскую Федерацию. Такого давления в мировой экономической истории еще не наблюдалось.

Все это осложнилось предшествующим кризисом, вызванным пандемией. Страна не успела оправиться от одного кризиса, как столкнулась с еще более жесткими вызовами.

По подведённым итогам 2020 года индекс промышленного производства в нашей стране сократился на 2,1 % - к уровню 2019 года, составив 97,9 %. Такая тенденция сохранилась по сей день.

Анализ финансовой устойчивости компании важен при принятии управленческих решений руководителями компаний всех уровней, так как низкий уровень данного показателя свидетельствует об отсутствии у этой компании средств для осуществления текущей деятельности, а также, неспособности выполнять свои обязательства перед кредиторами. Но, в то же время, высокий уровень финансовой устойчивости говорит о неэффективном управлении в компании, поэтому, определение границ финансовой устойчивости является одной из основных задач.

Важно, также, отметить, что для определения уровня финансовой устойчивости необходимым является выявление факторов, влияющих на нее.

Под внешней устойчивостью мы понимаем способность компании сохранять позиции на рынке, несмотря на кризисные явления, сопровождающиеся сильными колебаниями в области спроса и предложения.

Внутренняя устойчивость - показатель показывающий способность сохранения платежеспособности и конкурентоспособности под воздействием факторов внутренней среды. Внешняя среда характеризуется высокой степенью неоднородности, и ее влияние определяется факторами, которые непосредственно влияют на деятельность предприятия, и факторами косвенного воздействия. В свою очередь, при оценке внутренней среды, следует учитывать масштабы компании, организационно-правовую форму, кадровое обеспечение, а также стадию жизненного цикла предприятия.

Таким образом, характеристики факторов внешней среды организаций, которые влияют на ее финансовую устойчивость, можно представить в следующих пунктах:

- тесная взаимосвязь внешних и внутренних факторов;

- сложность внешних факторов в связи с их широким количественным составом и многообразием;

- невозможность их количественной оценки;

- высокий уровень неопределенности.

Важным фактором, который определяет финансовое состояние компании, и оказывает значительное влияние на показатели финансовой устойчивости является чувствительность к внутренним рискам. Отсюда следует, что основными внутренними рисками являются: производственные, коммерческие и финансовые. Для достижения устойчивого развития компания должна иметь приемлемый уровень указанного риска, который характеризуется угрозой потери прибыли или ее части.

Следует отметить, что внешние и внутренние факторы взаимосвязаны, и некоторые из них могут играть как внутренние, так и внешние роли.

Для более глубокого изучения нашей работы и проведения оценки обратимся ко мнениям учёных.

Например, в работе И.В. Ковалевич внутренние факторы, влияющие на финансовую устойчивость предприятия, разделены на две больших группы - финансовые, операционные и инвестиционные. Первая группа включает в себя такие позиции, как доля заемного капитала, структура капитала, финансовая стратегия, рост дебиторской задолженности и финансовый менеджмент. К второй группе автором отнесены маркетинг, объемы прибыли и уровень запасов.

Таким образом, можно заметить, что в современных экономических реалиях на финансовую устойчивость компаний влияет большое количество факторов. С течением определенного времени внешняя среда расширяется и усложняется. И способность организации точно и эффективно реагировать на изменения как внутренней, так и внешней среды становится важнейшим фактором конкурентоспособности каждого предприятия.

На основе проведённых оценок, можно сделать вывод о том, что такие промышленные предприятия способны более эффективно справляться с внешними и внутренними проблемами, возникающими в

процессе его функционирования. Способность, а также, готовность промышленного предприятия противостоять изменениям своей внешней и внутренней среды может свидетельствовать о высоком уровне финансово-экономической устойчивости предприятия.

Список использованных источников

1. Официальная статистика. Промышленное производство / Федеральная служба государственной статистики. URL: https://rosstat.gov.ru/enterprise_industrial
2. Колобова И.С., Гринь С.В. Влияние внутренних и внешних факторов на финансовую устойчивость предприятия / И.С. Колобова, С.В. Гринь // В сборнике: Общество. Наука. Инновации (НПК-2017). Сборник статей. Всероссийская ежегодная научно-практическая конференция. Вятский государственный университет. 2017. С. 4633-4638.
3. Мелющенко А.И. Оценка влияния внутренних и внешних факторов на финансовую устойчивость предприятий и корпораций / А.И. Мелющенко // В сборнике: Научно-технический прогресс в сельскохозяйственном производстве. Сборник докладов XII Международной научно-практической конференции молодых ученых. В 2-х томах. 2017. С. 154-161.
4. Ковалевич И.В. О факторах, определяющих финансовую устойчивость предприятия // Стратегии бизнеса. 2021. № 1.

УДК 336

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

Мусаева С.М., к.э.н. доцент кафедры «Финансы и кредит», Дагестанского государственного университета народного хозяйства
E-mail: sakinat77@yandex.ru

***Аннотация.** В статье рассмотрены особенности управления дебиторской задолженностью компаний в условиях экономической нестабильности. Кризисные явления в экономике заставляют руководство компании пересматривать свою дебиторскую политику в сторону смягчения. Естественно, что отсрочка платежа, в свою очередь, влечет за собой такие негативные эффекты как рост сомнительных и безнадежных долгов. Очень важно в этих условиях менеджерам вовремя реагировать на импульсы, которые посылает рынок и держать платежную дисциплину контрагентов в соответствии с принятой на предприятии политикой управления дебиторской задолженностью. В данной статье исследованы основные этапы управления дебиторской задолженностью и алгоритм управления.*

***Ключевые слова:** санкции, дебиторская задолженность, управление дебиторской задолженностью, дебиторская политика, платежная дисциплина, операция факторинга, платежеспособность.*

В нынешних реалиях – санкции, уход компаний и нарушение привычных цепочек поставок – уже привычной становится ситуация, когда дебиторская задолженность переходит в статус просроченной. В условиях современной рыночной экономики любая экономическая деятельность связана с долей неопределенности и риска, что обуславливает необходимость проведения объективной оценки финансового состояния, платежеспособности и надежности своих контрагентов.

Вызванный пандемией коронавируса и сложной геополитической обстановкой вокруг России экономический кризис продолжает оказывать существенное влияние на экономическое положение в стране. Закрываются предприятия и банки, сокращается объем внешней торговли. Различного рода организации пытаются преодолеть кризисную ситуацию путем сокращения объемов производства, численности персонала, снижения зарплаты работников, ликвидации малоэффективных направлений бизнеса и др.

Многие предприятия вынуждены идти на существенные уступки в части платежных обязательств. Зачастую, этот способ оказывается чуть ли не единственным выходом, позволяющим компаниям преодолеть негативные последствия тех процессов, которые сейчас происходят в обществе. Хотя эта мера довольно непопулярна среди участников рыночных отношений.

Очевидно, что чрезмерные уступки в области платежных обязательств могут привести к нарушению платежной дисциплины, что повлечет за собой рост безвозвратных долгов, репутационные риски и т.д.

В этом случае стандартной для такой ситуации может быть операция факторинга. Но россий-

ский рынок, к сожалению, сильно ограничен в области проведения таких услуг. А это значит, единственно правильным в такой ситуации может быть только управление дебиторской задолженностью менеджерами компаний.

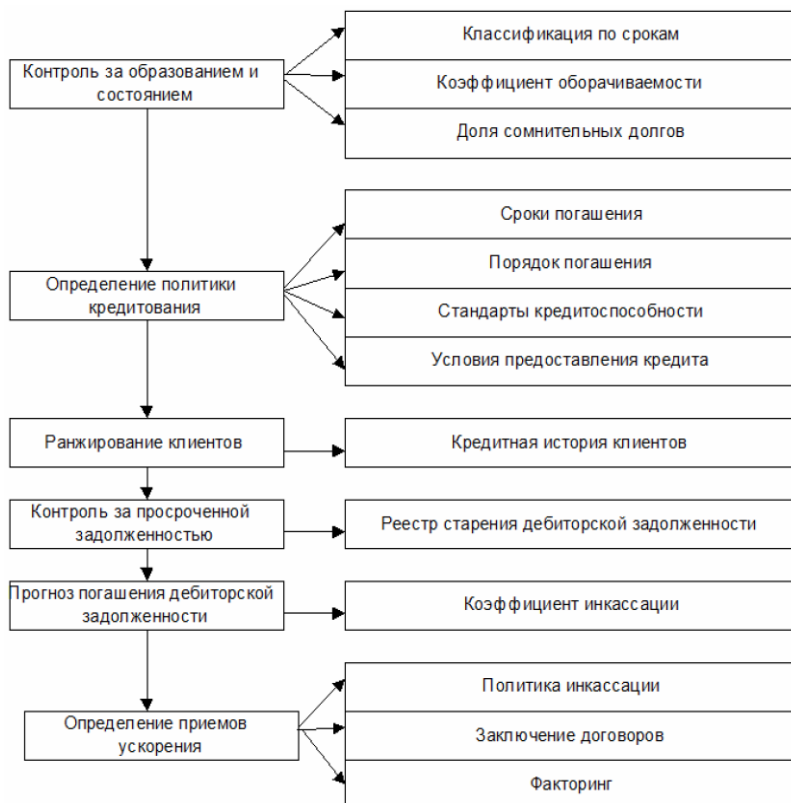


Рис. 1. Алгоритм управления дебиторской задолженностью [2, с.48]

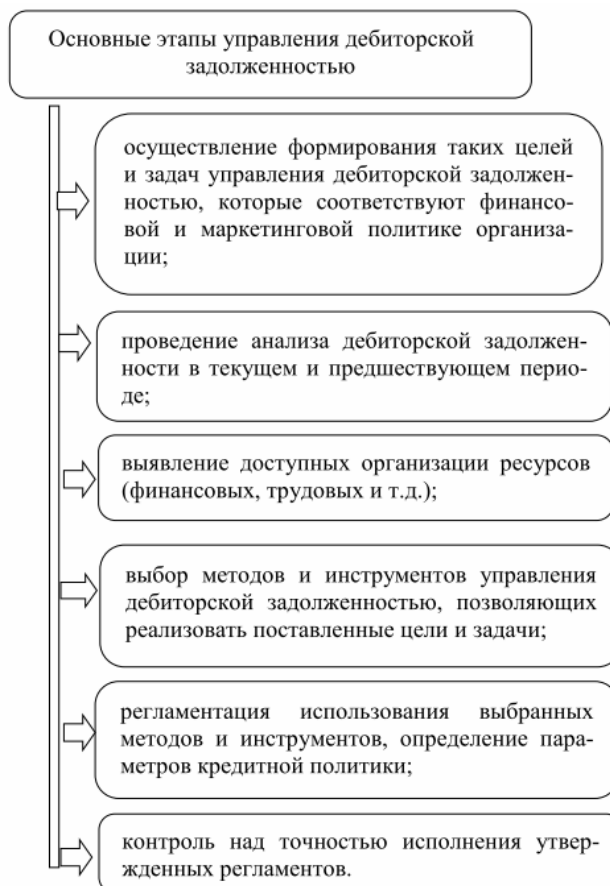


Рис. 2. Основные этапы управления дебиторской задолженностью [2, с.79]

Под управлением дебиторской задолженностью понимается система принятия и реализации решений относительно величины дебиторской задолженности, приводящих к оптимизации денежных потоков организации при минимизации совокупных затрат, но управлению дебиторской задолженностью за определенный период.

Величина дебиторской задолженности, задачи, алгоритм, цели, принципы, методы и инструменты управления дебиторской задолженностью в совокупности составляют элементы дебиторской задолженности.

Управление дебиторской задолженностью включает в себя следующий алгоритм (рис. 1):

- осуществление контроля за образованием и состоянием дебиторской задолженности;
- определение политики предоставления кредита и инкассации для различных групп покупателей и видов продукции (кредитной политики);
- выполнение анализа и ранжирования клиентов (на основе кредитных историй);
- осуществление контроля за состоянием расчетов с дебиторами по отсроченным и просроченным задолженностям (выполняется на основе данных реестра старения дебиторской задолженности);
- прогнозирование поступлений денежных средств от дебиторов (выполняется на основе расчетов коэффициентов инкассации);
- определение различных приемов ускорения востребования долгов и уменьшения безнадежных устаревших долгов.

В теоретических исследованиях разных авторов выделены различные внутренние и внешние факторы, перечень которых не ограничен. Важно понимать, где находится источник воздействия на дебиторскую задолженность: внутри самой организации или снаружи

На рисунке 2 представлены ключевые этапы управления дебиторской задолженностью.

Таким образом, в условиях экономической нестабильности управление дебиторской задолженностью представляется важным механизмом, влияющим на общее финансовое состояние предприятия. Для эффективного функционирования на рынке в период кризиса предприятию необходимо иметь превосходство над своими конкурентами и обладать отличительными чертами, формирующими конкурентные преимущества.

Список использованных источников

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)
2. Алексейчева Е.Ю. Экономика организации (предприятия): учебник/ 3-е изд., стер. – Москва : Дашков и К°, 2019. – 291 с.

УДК 338.43.02

АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС УСЛОВИЯХ САНКЦИОННОГО ДАВЛЕНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Мусакаев Ш. А., старший преподаватель кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

E-mail: shoma84dag@mail.ru

***Аннотация.** В статье анализируются перспективы развития российского агропромышленного комплекса в условиях экономических санкций. Описано текущее состояние АПК, выделены основные тенденции его развития в условиях санкционного давления на РФ, определены возможные направления развития отрасли сельского хозяйства с целью преодоления санкций.*

***Ключевые слова.** АПК, санкции, экспорт сельскохозяйственной продукции, перспективы развития АПК, внешнеэкономические отношения.*

Российский агропромышленный комплекс (АПК) - один из ключевых секторов национальной экономики, играющий важную роль в обеспечении продовольственной безопасности и экспортного потенциала. Однако в условиях экономических санкций, введенных западными странами, развитие российского агропромышленного комплекса стало актуальной темой.

Экономические санкции негативно влияют на развитие российского АПК, поскольку затрудняют импорт необходимых технологий, оборудования и семян. Кроме того, санкции приводят к сокращению экспорта продукции АПК, снижая рентабельность и готовность инвестировать в сектор.

С целью характеристики текущего состояния АПК в РФ в таблице 1 представлена динамика индекса производства продукции сельского хозяйства по отдельным категориям продукции в сопоставимых ценах.

Таблица 1

Индексы производства продукции сельского хозяйства по категориям хозяйств по Российской Федерации в сопоставимых ценах, в %

	2019	2020	2021	2022	2023 (предварительные данные)
Хозяйства всех категорий					
Продукция сельского хозяйства	104,3	101,3	99,3	111,3	99,7
в том числе:					
Растениеводства	106,6	100,7	98,8	117,6	98,9
Животноводства	101,9	101,9	100,0	102,5	100,9
Сельскохозяйственные организации					
Продукция сельского хозяйства	106,6	103,1	99,9	114,0	100,9
в том числе:					
Растениеводства	109,4	102,5	98,8	121,1	99,0
Животноводства	103,9	103,6	101,3	105,4	103,3
Хозяйства населения					
Продукция сельского хозяйства	97,8	96,5	96,6	98,6	96,8
в том числе:					
Растениеводства	97,8	94,8	96,2	100,4	97,3
Животноводства	97,9	98,0	97,0	96,9	96,3
Крестьянские (фермерские) хозяйства					
Продукция сельского хозяйства	110,4	103,8	101,7	121,4	99,9
в том числе:					
Растениеводства	111,8	103,5	101,4	125,3	99,8
Животноводства	104,9	105,3	103,0	101,0	100,0

Источник: https://rosstat.gov.ru/enterprise_economy

Анализ представленных данных показывает, что в агропромышленном комплексе Российской Федерации за последние несколько лет постепенно увеличивается объем продукции, производимой в обоих секторах. Немаловажным является и тот факт, что оба сектора развиваются практически одинаково, что подтверждается почти 100-процентным превышением годового индекса производства.

Нельзя не отметить значительный рост производства в 2022 году, что позволяет сделать первые выводы о влиянии санкций на агропромышленный комплекс Российской Федерации. Этот вывод можно сформулировать следующим образом: в то время как Западная Европа и США вводят значительные санкции против Российской Федерации, происходит активное развитие агропромышленного комплекса, что подтверждается объемами производства.

Учитывая рост производства АПК и значительное увеличение объемов экспорта, можно подчеркнуть положительное влияние санкций на АПК Российской Федерации. Возникновение такого влияния подтверждается следующими факторами:

- Российская Федерация удовлетворяет свои важнейшие потребности в продовольствии исключительно за счет собственных ресурсов;

- Для сохранения объемов экспорта многие руководители агропромышленного комплекса решили сменить ориентацию с европейского рынка на азиатский, где всегда есть большой спрос;

- Для повышения эффективности российского агропромышленного комплекса увеличился объем инвестиций в основной капитал. Государством был принят ряд мер по повышению инвестиционной активности предприятий АПК, что позволило сделать этот сектор более привлекательным.

Все вышесказанное подтверждает первый вывод о том, что санкции оказали положительное влияние на уровень развития агропромышленного комплекса Российской Федерации. Этот вывод подтверждается ростом производства в секторе, увеличением экспорта и ростом инвестиций в основной капитал предприятий и организаций.

Изучение санкционного давления, оказанного на нашу страну в 2022 году со стороны внешней политики и внешнеэкономической конъюнктуры, показывает, что необходимые условия для развития АПК существуют даже в условиях ухудшения экономических отношений со странами Западной Европы и США. Так, по данным Министерства сельского хозяйства РФ, в 2022 году увеличены экспортные квоты

на отдельные виды сельскохозяйственной продукции (в частности, экспортная квота на зерновые установлена на уровне 25 млн тонн без разграничения по категориям [3]). Это связано с перераспределением объемов экспорта по другим направлениям (например, в Китай, Казахстан, Беларусь) и значительными успехами фермеров в этом году.

Еще одним важным направлением развития агропромышленного комплекса в условиях беспрецедентного давления на российскую экономику является возможность замещения товаров и продукции брендов, покинувших нашу страну. Яркий пример тому - уход крупного переработчика молока Danone. В этом контексте сырье может быть перенаправлено на предприятия в дружественных странах или на отечественных производителей молока.

Важным фактором повышения эффективности агропромышленного комплекса Российской Федерации является пересмотр системы финансирования деятельности предприятий. В результате санкционного давления производители не могли сразу реализовать свою продукцию, что увеличивало спрос на заемные финансовые ресурсы. Это привело к зависимости всего агропромышленного комплекса от кредитов коммерческих банков [1]. Поскольку заемные финансовые ресурсы были слишком дороги для всех организаций, такой подход к финансированию не оказал существенного влияния. Для решения проблем в области привлечения средств, в том числе для реализации масштабных инвестиционных проектов, Правительство РФ приняло ряд мер по улучшению финансирования сельскохозяйственных предприятий. К ним относятся инструменты льготного финансирования по ставке 5% с государственными гарантиями, предоставляемыми Министерством сельского хозяйства РФ, частичное софинансирование инвестиционных проектов в сфере развития АПК, популяризация практики государственно-частного партнерства для развития масштабных инвестиционных проектов в АПК, развитие частного сектора в АПК.

Таким образом, можно подчеркнуть, что санкционное давление оказало негативное влияние на практику выстраивания отношений между производителями и потребителями сельскохозяйственной продукции в странах Западной Европы и США. Однако даже в текущих условиях внешней экономической и внешнеполитической конъюнктуры можно выделить некоторые направления для улучшения работы предприятий исследуемых отраслей. Другими словами, переориентировать цепочку поставок продукции в новом направлении. Так, наиболее актуальным вопросом на сегодняшний день является организация поставок сельскохозяйственной продукции в страны Азии (морские и сухопутные пути). Эти страны испытывают постоянный спрос на продовольствие в связи с дефицитом сельскохозяйственной продукции и большой численностью населения. Данная перспектива связана с тем, что многие российские компании агропромышленного комплекса активно используют в своей деятельности зарубежную технику, семенной материал и т.д. Активное создание отечественной семенной базы и импортозамещение позволит снизить себестоимость производства отдельных видов сельскохозяйственной продукции и повысить производительность сектора в целом. Это также приведет к повышению инвестиционной привлекательности агропромышленного комплекса Российской Федерации;

– Также важно развивать новые логистические цепочки поставок. Важность этого аспекта связана с тем, что многие цепи поставок были разорваны из-за пандемии коронавируса и санкций. В связи с этим создание новых цепей поставок является важнейшим направлением развития агропромышленного комплекса.

Это связано с возможностью замещения освободившихся рыночных ниш отечественных производителей, формированием понимания роли АПК в поддержании уровня экономической безопасности страны и растущей заинтересованностью страны в развитии данной отрасли. В этой связи наличие перспектив, рассмотренных в данной статье, подтверждает наличие возможностей для дальнейшего позитивного развития агропромышленного комплекса даже в условиях продолжающегося санкционного давления.

Что еще более важно, для успешного развития агропромышленного комплекса в России в условиях экономических санкций необходима поддержка государства и инвесторов. Государство может способствовать развитию агропромышленного комплекса путем предоставления льготных налоговых условий, субсидирования кредитов и других мер. Инвесторы также могут способствовать развитию агропромышленного комплекса, вкладывая средства в новые технологии, производство и развитие экспорта.

Таким образом, агропромышленный комплекс в России имеет хорошие перспективы развития даже в условиях экономических санкций. Важными факторами являются использование новых технологий, развитие животноводства и растениеводства, развитие перерабатывающих производств и экспорт на новые рынки. Для успешного развития агропромышленного комплекса в условиях санкций необходима поддержка государства и инвесторов.

Список использованных источников

1. Влияние санкций на сельское хозяйство - Режим доступа: <https://zr.ru/article/vliyanie-sankciyna-selskoe-khozyaystvo>).
2. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики РФ - Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/enterprise_economy
3. <https://mcx.gov.ru/>

РОЛЬ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ НА МИРОВОМ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОМ РЫНКЕ

Мусакаев Ш. А., старший преподаватель кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
E-mail: shoma84dag@mail.ru

Аннотация. В статье рассматриваются кризисные тенденции на мировом продовольственном рынке, их причины и социально-экономические последствия. Обозначены факторы, усиливающие кризис, в том числе влияние конфликта на Украине, а также положение России на мировом рынке продовольствия

Ключевые слова. продовольственный рынок; продовольственная безопасность; продовольственный кризис; голод; цены на продукты питания; прогноз развития сельскохозяйственного производства.

Развитие рынка продовольствия - естественный процесс решения одной из главных глобальных проблем - продовольственной безопасности. В силу климатических и других причин многие страны не могут обеспечить внутренние рынки определенными видами продовольствия, что приводит к необходимости импорта из других стран. Мировая торговля продовольствием - важный сектор глобальной экономики, через который обеспечивается благосостояние населения планеты.

Важным аспектом мирового продовольственного рынка является его значение как неотъемлемой части глобальной экономической системы. При этом данный рынок - это не просто совокупность национальных сельскохозяйственных экономик, а единая и сложная система международного масштаба, включающая все стадии общественного производства: производство, распределение, обмен и потребление продовольствия. Еще одной особенностью продовольственных рынков является то, что важную роль играет неценовая конкуренция, и компании используют самые разнообразные методы привлечения покупателей, такие как реклама, расширение ассортимента, повышение качества продукции и соблюдение международных стандартов.

Основу мирового продовольственного рынка составляют следующие сектора

1. промышленный сектор: занимается созданием средств производства
2. сельское хозяйство, производящее продовольственное сырье;
3. переработка и сбыт сельскохозяйственного сырья и продуктов питания.

В 2022 году мировой экспорт сельскохозяйственной продукции установил новый рекорд, впервые превысив 2 триллиона долларов США: По данным ITC Trade Map*, стоимость экспорта выросла на 7,4 % по сравнению с 2021 годом.

Среди крупнейших поставщиков продовольствия и сельскохозяйственного сырья Россия заняла 17-е место, а ее доля увеличилась до 2,1 %. При этом среди 20 стран-лидеров Россия зафиксировала наибольший рост экспорта продукции агропромышленного комплекса за последнее десятилетие - в 2,5 раза.

К концу 2022 года российский агропромышленный экспорт увеличился на 12 % и составит 41,6 млрд долларов США. Экспорт зерна увеличился на 18 %, нефти и нефтепродуктов - на 25 %, мясной продукции - на 23 %, продовольствия и продуктов его переработки - на 1,6 %. Напротив, экспорт рыбы, морепродуктов и молочных продуктов сократился на 12 и 1,9 процента соответственно.

В 2022 году на долю 20 крупнейших стран приходилось 69,8 % мирового экспорта продовольствия; по пересмотренным данным за 2021 год, эта доля составляла 67,9 %.

США сохранили позицию крупнейшего экспортера сельскохозяйственной продукции, продажи на внешние рынки выросли на 9,1 % до 193 млрд долларов США. Бразилия увеличила свои поставки на 35 % до 135 млрд долларов США, заняв второе место. Нидерланды опустились со второго на третье место (рост на 1,6 % до 121 миллиарда долларов США). Германия и Китай также вошли в пятерку крупнейших мировых поставщиков.

Импортером сельскохозяйственной продукции номер один по-прежнему являются США с объемом импорта в 233 миллиарда долларов США (+15% по сравнению с 2021 годом). На втором месте по итогам прошлого года находился Китай (224 млрд долларов США, рост на 7,2 %). В пятерку крупнейших покупателей продовольствия также вошли Германия (рост на 3,7 % до 117 млрд долларов США), Нидерланды (рост на 5,6 % до 84 млрд долларов США) и Япония (рост на 8,6 % до 83 млрд долларов США).

Сложная геополитическая ситуация в мире привела к изменениям в экспорте сельскохозяйственной продукции. Российские компании адаптировались к новым реалиям и перестроили логистические маршруты и финансовые соглашения с торговыми партнерами. Государственная сторона скорректировала условия предоставления государственной помощи и сосредоточилась на оказании максимальной поддержки предприятиям. Благодаря совместной работе российские агропромышленные предприятия продолжают наращивать свое присутствие на мировом продовольственном рынке, обеспечивать стабильные

поставки и вносить существенный вклад в решение глобальной проблемы продовольственной безопасности.

Таблица 1

ТОП-20 стран экспортеров-продукции АПК 2020-2022 гг. (млрд. долл. США)

№ п/п	Наименование страны	2020	2021	2022
	Мировой экспорт, всего	1 619,6	1 885,1	2 024,6
1	США	149,4	176,5	192,6
2	Бразилия	83,5	99,8	135,2
3	Нидерланды	103,9	118,7	120,6
4	Германия	84,8	93,2	96,1
5	Китай	74,5	82,5	95,8
6	Франция	68,9	80,8	86,7
7	Канада	55,9	66,4	72,2
8	Испания	60,7	69,9	69,5
9	Италия	53,1	62,3	63,7
10	Индонезия	36,5	50,6	55,2
11	Индия	36,3	46,0	51,8
12	Польша	37,7	43,3	49,8
13	Австралия	28,7	38,7	46,1
14	Бельгия	36,5	41,7	43,5
15	Таиланд	34,8	38,2	42,9
16	Аргентина	34,7	39,0	41,7
17	Россия	30,6	37,1	41,6
18	Мексика	35,7	37,1	41,6
19	Малайзия	22,0	29,3	34,0
20	Великобритания	29,0	29,5	32,4
	<i>Прочие страны</i>	<i>522,4</i>	<i>604,3</i>	<i>611,4</i>

Источник: <https://www.trademap.org/Index.aspx>

В 2022 году Россия экспортировала около 650 тыс тонн мясной продукции. Эта цифра стала рекордным показателем за последние 5 лет. Россия в целом вышла на лидирующие места на мировом рынке продовольствия за счет рекордных урожаев и экспорта зерна в прошлом году. В Минсельхозе уточнили, что в 2022-м Россия увеличила экспорт говядины на 10%, а мяса птицы – в 1,5 раза. Всего с 2017 года натуральный объем продаж российского мяса птицы за рубеж вырос более чем в два раза, а прибыль – почти в пять раз. При этом импортирует Россия уже намного меньше, а зарубежные мясные продукты практически не оказывают влияния на внутренний рынок страны.

В структуре мирового экспорта продовольствия в 2022 году произошли значительные изменения. Первое место заняли зерновые культуры с долей 8,8 %, а к 2022 году мировая выручка от экспорта зерновых вырастет на 16 % и составит 178 млрд долларов США. Масла и жиры заняли второе место по объему выручки, увеличившись на 18 процентов до 173 миллиардов долларов США. Мясные продукты занимают третье место в мировом сельскохозяйственном экспорте (рост на 7 процентов до 163 миллиардов долларов США).

Отечественная сельскохозяйственная промышленность имеет все шансы производить и экспортировать еще больше продукции. Чего нельзя сказать о США или Европе, которые демонстрируют всему миру бумаги о превосходстве своих экономик и эффективности антироссийских санкций.

Тем не менее американский минсельхоз сообщает, что лишь за прошлый год поголовье крупного рогатого скота в Штатах сократилось на 3%. Это самый низкий показатель за последние 8 лет. В Евросоюзе производство говядины в 2022-м снизилось на 2,4%, свинины – на 5,6%. В результате европейские страны должны больше импортировать, чтобы заполнить пробелы на внутренних рынках.

Влияние оказывает и рост цен на электроэнергию и удобрения. А еще более опасны внутренние эпидемии. В США заметили активное распространение неизвестного вируса среди животных, который также несет угрозу и здоровью людей. Сообщается, что носителем этого патогена является половина всего поголовья рогатого скота в Штатах. Из-за периодических вспышек животных инфекций европейским и американским фермерам приходится массово истреблять заболевший скот. Так, из-за африканской чумы свиней и птичьего гриппа было уничтожено более 100 млн голов птицы.

Перемену сил на продовольственном рынке на Западе замечают. Поэтому ищут способы борьбы с первенством РФ. Например, с помощью рекламы так называемого «альтернативного протеина». Речь идет о мясе червей и насекомых, которыми западные сельхозпроизводители хотят заменить привычное мясо.

Но желающих скорее купить и попробовать западную новинку, почему-то нет. Напротив, все больше стран отдают предпочтение импорту настоящего мяса из России. В 2022 году Китай увеличил экспорт российского мяса птицы на 11%, Саудовская Аравия – на 59%, а также Казахстан, ОАЭ, Беларусь,

Азербайджан и другие.

Если такая тенденция продолжится, вряд ли население планеты захочет есть червей и насекомых от Запада вместо натуральных продуктов из России.

Список использованных источников

1. Россия вновь вошла в двадцатку мировых лидеров по экспорту продовольствия <https://www.gazeta.ru/business/news/2023/06/27/20758556.shtml?ysclid=lpk4oe2sdn870174170>
2. <https://www.fao.org/russian-federation/news/detail/ru/c/1543227/>
3. <https://www.trademap.org/Index.aspx>

УДК 366

МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ СЕМЬЯМ С ДЕТЬМИ

Османова Х.О., к.э.н., доцент, директор МБОУ СОШ №42 им. Н. Гаджимагомедова, г. Махачкала

E-mail: xadizhat_osmanova@mail.ru

Ашурбекова З.Н., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

E-mail: zainabashurberova@mail.ru

Аннотация. С начала пандемии 2020 года семьям с детьми Правительством РФ стали оказываться дополнительные меры поддержки. С января 2023 года данные меры были объединены в единое пособие. В статье рассмотрены особенности и причины введения мер государственной поддержки семьям с детьми и их влияние на доходы населения.

Ключевые слова: социальная политика, социальная обеспеченность меры социальной поддержки, пенсионный фонд, выплаты, пособия, малоимущие семьи с детьми.

Демографическая политика Российской Федерации направлена на увеличение продолжительности жизни населения, снижение смертности, повышение рождаемости, регулирование внутренней и внешней миграции, сохранение и укрепление здоровья населения и улучшение на этой основе демографической ситуации в стране.

По данным Росстата, численность постоянного населения России на 1 января 2024 года составила 146,204 млн человек, сократившись за год примерно на 693 тыс. человек (минус 0,5%). 2022 году население России сократилось на 532,6 тыс. человек, что говорит о замедлении отрицательной динамики. В целом сокращение численности населения России фиксируется уже четыре года подряд.

В сложившейся ситуации важным вопросом стало повышение рождаемости. Некоторые утверждают, что главным фактором, влияющим на рождаемость и смертность, является качество жизни населения России.

Было принято решение объединить с 1 января 2023 года пособия для семей с нуждающимися детьми и беременных женщин, а также объединить существующие меры поддержки для семей с детьми до 17 лет и беременных женщин и беременных женщин, вставших на учет в ранние сроки [1].

В таблице 1 представлены данные Росстата о реальных денежных доходах населения в процентах к соответствующему периоду за 2021–2023 годы [3].

Как видно из таблицы в 2023 году наблюдается снижение в связи с введением санкций.

Росстат также провел обследование домашних хозяйств. Результаты выборочного обследования представлены в таблице 2. Результаты показывают, что в 2023 году 49,7 % всех домохозяйств имели достаточно средств на питание, одежду и жилье, но не могли позволить себе покупку потребительских товаров длительного пользования, а 48,1 % имели детей в возрасте 16 (18) лет. В то же время 33,9 % семей с четырьмя и более детьми не могут позволить себе купить одежду и оплатить счета за жилье и электроэнергию. С другой стороны, такая же доля семей из трех человек с двумя детьми (1,6 %) означает, что детей воспитывает один родитель.

Таблица 1

Реальные денежные доходы населения по субъектам Российской Федерации, в % к соответствующему периоду

2021 год			
1 квартал	32 981	102,8	75,4
2 квартал	38 645	115,4	117,2
3 квартал	41 079	116,0	106,3
4 квартал	48 173	110,2	117,3
Год	40 304	111,2	
2022 год			
1 квартал	37 136	113,7	77,8
2 квартал	44 168	115,4	118,9
3 квартал	44 689	109,9	101,2
4 квартал	53 428	112,0	119,6
Год	44 937	112,6	
2023 год			
1 квартал	41 799	112,6	78,2
2 квартал	47 982	108,6	114,8
3 квартал	49 467	110,7	103,1

Источник: <https://rosstat.gov.ru/folder/13397>

Безусловно, данные опроса показывают, что семьи с детьми особенно нуждаются в поддержке. В таблице 3 представлены данные Росстата о доле детей, проживающих в семьях с доходами ниже прожиточного минимума: В 2023 году она составила 19,1 %, из них 20,4 % - дети до 7 лет. Доля бедных домохозяйств с детьми в возрасте до 16 лет в общем числе бедных домохозяйств составит 79,9 %, из них 26,5 % - расширенные семьи [3].

Таблица 2

Распределение домашних хозяйств, имеющих детей в возрасте до 16 лет, по степени удовлетворенности своим финансовым положением, в %

	Домашние хозяйства, оценившие своё финансовое положение следующим образом					
	не хватает денег даже на еду	денег хватает на еду, но покупать одежду и оплачивать жилищно-коммунальные услуги затруднительно	денег хватает на еду и одежду, но не могут позволить себе покупку товаров длительного пользования	денег хватает на еду, одежду и товары длительного пользования, но не могут позволить себе покупку автомобиля, квартиры, дачи	средств достаточно, чтобы купить все, что считают нужным	затруднились ответить
Все домашние хозяйства	0,2	13,0	49,7	34,2	2,7	0,1
из них имеющие детей в возрасте 16 (18) лет:	0,3	13,1	48,1	35,6	2,9	0,1
Из числа домохозяйств с детьми, состоящие:						
из 2 человек с 1 ребенком	0,6	22,1	54,5	20,9	1,8	0,1
из 3 человек						
с 1 ребенком	0,3	10,6	46,8	38,8	3,4	0,1
с 2 детьми	1,6	32,0	55,6	9,8	1,0	0,0
из 4 человек						
с 1 ребенком	0,1	10,1	50,6	36,7	2,4	0,1

	Домашние хозяйства, оценившие своё финансовое положение следующим образом					
	не хватает денег даже на еду	денег хватает на еду, но покупать одежду и оплачивать жилищно-коммунальные услуги затруднительно	денег хватает на еду и одежду, но не могут позволить себе покупку товаров длительного пользования	денег хватает на еду, одежду и товары длительного пользования, но не могут позволить себе покупку автомобиля, квартиры, дачи	средств достаточно, чтобы купить все, что считают нужным	затруднились ответить
с 2 детьми	0,2	11,7	47,3	37,1	3,7	0,0
с 3 детьми	0,8	32,4	63,7	3,1	0,0	0,0
из 5 и более человек						
с 1 ребенком	0,2	10,7	41,7	45,1	2,3	0,0
с 2 детьми	0,4	13,3	46,5	37,5	2,2	0,1
с 3 детьми	0,4	20,9	50,4	27,2	1,1	0,0
с 4 и более детьми	1,6	33,9	48,5	12,7	3,3	0,0

Источник: <https://rosstat.gov.ru/folder/13397>

В целях оказания помощи семьям с детьми Правительством и лично Президентом Российской Федерации были приняты следующие меры

1) ежемесячная выплата (за счет средств Фонда пенсионного и социального страхования Российской Федерации) в размере половины прожиточного минимума женщинам, вставшим на учет в медицинском учреждении в первом триместре беременности;

2) при рождении (усыновлении) первого (второго) ребенка - ежемесячная выплата в размере прожиточного минимума ребенка;

3) на каждого третьего и последующего ребенка, родившегося после 31 декабря 2017 года и достигшего трехлетнего возраста, - ежемесячная денежная выплата семьям с детьми в размере прожиточного минимума ребенка;

4) Ежемесячное пособие по уходу за ребенком до полутора лет неработающим гражданам;

5) ежемесячное пособие на детей в возрасте от 8 до 17 лет в размере от 50 до 100 % прожиточного минимума ребенка в зависимости от среднего дохода семьи на семью (предоставляется Пенсионным фондом Российской Федерации) [2].

Таким образом, были приняты беспрецедентные меры по поддержке малообеспеченных семей с детьми.

Сегодня эти меры поддержки закреплены и предоставляются Фондом пенсионного и социального страхования Российской Федерации. Право на получение пособия возникает, если среднедушевой доход семьи не превышает величину прожиточного минимума на душу населения, установленную для конкретного региона [1]. Кроме того, при назначении пособия учитывается вид имущества и сбережений, которыми владеет член семьи. Пособия выплачиваются только при наличии дохода у одного из членов семьи или объективных причин (аналогично правилам для детей в возрасте 3-8 лет и 8-17 лет). Это создает значительные удобства для семей, поскольку для получения одного пособия им нужно будет подать только одну форму заявления. Эта мера поддержки будет способствовать дальнейшему сокращению доли бедных домохозяйств с детьми.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 21.11.2022 № 455-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О государственных пособиях гражданам, имеющим детей» // Консультант
2. Федеральный закон от 19 мая 1995 г. N 81-ФЗ «О государственных пособиях гражданам, имеющим детей» / Консультант
3. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс] / URL: <https://rosstat.gov.ru/>

ОСОБЕННОСТИ РЕГИОНАЛЬНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ РФ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ ДАГЕСТАН)

Османо́ва Х.О., к.э.н., доцент, директор МБОУ СОШ №42 им. Н. Гаджимагомедова, г. Махачкала

E-mail: xadizhat_osmanova@mail.ru

Ашурбе́кова З.Н., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

E-mail: zainabashurberova@mail.ru

Аннотация: Данная статья предоставляет анализ основных факторов, влияющих на развитие системы социальной защиты населения в Республике Дагестан. Основное внимание уделяется комплексному подходу, направленному на улучшение условий жизни и социального благосостояния граждан. В рамках исследования рассматриваются ключевые аспекты, включая развитие социальной инфраструктуры, усиление экономического развития, реализацию государственных программ и инициатив, поддержку уязвимых групп населения, а также внедрение общественного контроля в систему социальной защиты.

Ключевые слова: социальная защита, Республика Дагестан, социальная инфраструктура, экономическое развитие, государственные программы, уязвимые группы населения, общественный контроль.

Социальная защита населения базируется на концепции социального государства, которое берет на себя ответственность по поддержанию благосостояния граждан. Эта концепция основана на принципах равенства возможностей, социальной справедливости и всеобщей доступности базовых социальных благ.

Теоретической базой социальной защиты являются фундаментальные труды в области экономики и социологии. Ключевую роль сыграли идеи Дж.М. Кейнса об активной роли государства в экономике и необходимости госрегулирования для обеспечения полной занятости и социальной стабильности [2].

В основе современных систем социальной защиты лежит концепция социальных рисков, разработанная в трудах немецкого экономиста В. Охлингера. Согласно ей, государство компенсирует доходы гражданам, попавшим в сложные жизненные ситуации из-за таких рисков, как болезнь, инвалидность, безработица, старость и т.д. [3].

Таким образом, теоретической основой социальной защиты населения служат принципы социальной справедливости и ответственности государства за благополучие своих граждан. Ключевая роль отводится компенсации социальных рисков и недопущению снижения уровня жизни граждан из-за внешних факторов.

Система социальной защиты населения представляет собой ключевой элемент социально-экономической политики государства, занимая центральное место в обеспечении социальной стабильности и благосостояния граждан. Происходит активное развитие и модернизация данной системы в ответ на текущие социальные и экономические вызовы, что отмечается в различных регионах, включая Республику Дагестан в Российской Федерации [2, с. 82].

На региональном уровне социальная политика включает в себя широкий спектр мер, направленных на улучшение жизненных условий и сокращение социального неравенства. В Дагестане основное внимание уделяется поддержке взаимоотношений между различными социальными группами, повышению уровня жизни и обеспечению социальной защиты. Эффективность данных мер зависит от учета региональных особенностей, таких как экономическое положение, демографическая ситуация и доходы населения [3, с. 134].

Внедрение инноваций в систему социальной поддержки является важным аспектом. Например, в Дагестане, начиная с 2023 года, вводится единое пособие для семей с низким доходом, что способствует упрощению системы и делает ее более доступной для нуждающихся. Центральным элементом в данной системе является адресность помощи, предоставляемой на основе конкретных критериев, таких как доход, наличие детей, беременность, что позволяет более эффективно распределять ресурсы.

Система социальной защиты обязана быть гибкой и адаптивной к изменяющимся социально-экономическим условиям. Примером такой адаптации в Дагестане служит введение дополнительных условий для самозанятых граждан с 2023 года. Регулярная индексация и корректировка социальных выплат помогают сохранить их реальную покупательную способность в условиях инфляции и других экономических изменений.

Особое внимание в системе социальной защиты уделяется демографической структуре населения

Дагестана. Согласно последним данным, общая численность населения составляет 3133,3 тыс. человек, включая население моложе трудоспособного возраста (791,5 тыс. чел.), трудоспособного возраста (1891,1 тыс. чел.), включая разделение по половому признаку, и старше трудоспособного возраста (450,7 тыс. чел.). Факторы, такие как уровень рождаемости, старение населения и распределение по социальным и возрастным группам, оказывают влияние на формирование и реализацию мер социальной поддержки [4]. Дополнительные исследования в области демографии позволят более точно определить потребности различных групп населения и разработать эффективные меры социальной поддержки с учетом региональной специфики.

Экономическая обстановка региона выступает важным фактором в контексте социальной политики, причем уровни доходов, безработицы и экономической активности напрямую влияют на потребности в социальной поддержке. Эти параметры являются определяющими для выявления наиболее уязвимых групп населения и направления социальной поддержки в более целенаправленном ключе [5, с. 52].

В Республике Дагестан активно внедряются конкретные меры социальной поддержки, прицельно направленные на оказание помощи различным социальным группам. Особое внимание уделяется семьям с детьми, лицам с ограниченными возможностями здоровья и другим уязвимым категориям граждан.

Программа социальной поддержки включает в себя компенсацию расходов на жилищно-коммунальные услуги, предоставление жилья и осуществление программы "Доступная среда". Например, к 2023 году ежемесячные выплаты получают 98 084 человека, включая 89 329 инвалидов и 8 755 семей с детьми-инвалидами. Такие меры направлены на облегчение жизни людей, сталкивающихся с особыми трудностями, и предоставление им необходимой поддержки для достойного уровня жизни [5, с. 52].

Министерство труда Республики Дагестан играет ключевую роль в реализации данных мер. В соответствии с федеральным законом № 181-ФЗ, семьям с детьми-инвалидами предоставляется 50% компенсация расходов на ЖКУ. В 2023 году такая поддержка была предоставлена 10 224 семьям. Многодетным семьям предоставляется 30% компенсации расходов на ЖКУ, в 2023 году данная мера была предоставлена 13 674 семьям [4]. Для повышения эффективности работы данного министерства необходимо расширение штата сотрудников и внедрение цифровых технологий для автоматизации процессов.

С 1 января 2023 года в рамках социальной политики Дагестана введено единое пособие для семей с низким доходом, что представляет собой значительное нововведение в социальной поддержке. Это пособие имеет особенное значение для семей с детьми и беременных женщин, способствуя снижению уровня бедности и улучшению условий жизни уязвимых слоев населения.

Факторы развития системы социальной защиты населения в Республике Дагестан определяются анализом недавних инициатив и программ, реализуемых в регионе. Важными компонентами являются:

Ввод в эксплуатацию 57 объектов социальной сферы в 2022 году, включая детские сады, школы и медицинские учреждения, что способствует улучшению качества жизни населения, особенно в сферах образования и здравоохранения.

Значительный рост экономического развития Республики Дагестан, отраженный в повышении среднемесячной заработной платы населения и денежных доходов, что напрямую влияет на повышение уровня жизни и снижение бедности.

Принятие постановлений и программ, направленных на опережающее развитие Республики Дагестан, включая меры по улучшению условий в различных секторах, таких как здравоохранение, образование и туризм.

Особое внимание уделяется социально уязвимым группам, таким как инвалиды, пожилые люди, многодетные семьи и др., в рамках программы "Социальная поддержка граждан" на 2024-2026 годы, что предусматривает помощь в трудоустройстве инвалидов, дополнительные выплаты и другие меры [5].

Реализация общественного контроля за деятельностью органов власти способствует более эффективному управлению и соблюдению прав граждан в области социальной защиты [5].

Другим интересным инструментом механизма социальной поддержки считаем социальный контракт. Напоминаем, что он представляет собой договор между местным органом соцзащиты и гражданами или семьями с низким доходом о предоставлении денег или товаров. Взамен человек должен пройти обучение или начать свое дело. Контракт отличается от классических пособий для малоимущих тем, что в итоге у человека должен появиться стабильный источник дохода.

Сумма, которую можно получить, зависит от вида социального контракта. Например, на переобучение государство выделяет до 30 000 руб., на ведение подсобного хозяйства - до 200 000 руб. Максимум, что можно получить по соцконтракту, - 350 000 руб. на открытие своего дела.

С 2024 года заключаться контракт будет по новым правилам: потребуются пройти тестирование на определение уровня предпринимательских компетенций. Граждане могут обратиться в «Центр поддержки предпринимательства РД» за получением индивидуальных консультаций, регистрацией в качестве ИП и самозанятых, составлением бизнес-плана, открытием расчетных счетов, а также прохождением обучения [6].

В совокупности эти факторы служат основой для динамичного развития системы социальной за-

щиты населения в Республике Дагестан, содействуя улучшению условий жизни, снижению уровня бедности и общему улучшению благосостояния населения. Для достижения поставленных целей необходимо проведение регулярного мониторинга и оценки эффективности программ социальной поддержки с привлечением экспертов и представителей общественных организаций.

В заключительной части, основные направления развития системы социальной защиты населения в Республике Дагестан представлены как комплексный подход к повышению качества жизни и социального благосостояния граждан. Эти направления включают в себя следующие стратегии и меры:

Расширение социальной инфраструктуры: это включает в себя строительство новых учебных и медицинских учреждений, направленное на улучшение образования и обеспечение населения доступом к качественной медицинской помощи.

Стимулирование экономического роста: акцент делается на увеличении зарплат и доходов населения, что способствует снижению уровня бедности и обеспечивает экономическую устойчивость региона.

Внедрение государственных программ и инициатив: ориентированных на ускорение социально-экономического прогресса, включая совершенствование услуг в областях здравоохранения, образования и туризма.

Поддержка социально уязвимых слоев населения: с фокусом на оказание помощи инвалидам, пожилым людям и многодетным семьям, чтобы обеспечить им необходимую поддержку и услуги.

Применение общественного контроля: с целью усиления эффективности управления и защиты прав граждан в секторе социальной защиты.

Эти стратегии и инициативы свидетельствуют о стремлении государства к улучшению условий жизни населения и обеспечению социальной защиты на всех уровнях общества. Они направлены на формирование устойчивой социальной среды, где каждый гражданин имеет доступ к необходимой поддержке и услугам, способствуя тем самым укреплению социальной стабильности и повышению общего уровня благосостояния в регионе.

Список использованных источников:

1. Аджаматова Д.С. К вопросу о выравнивании бюджетной обеспеченности субъектов РФ В сборнике: инновации и инвестиции как драйверы социального и экономического развития. Сборник статей Международной научно-практической конференции. 2020. С. 5-7.
2. Васильев В. П. Государственное регулирование экономики: учебник и практикум для вузов / В. П. Васильев. - 5-е изд., перераб. и доп. - Москва: Издательство Юрайт, 2023. - 180 с.
3. Роик В. Д. Социальная политика государства: социальная сплоченность : учебное пособие для вузов / В. Д. Роик. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 468 с.
4. Отчетные данные Министерства труда и социального развития Республики Дагестан <https://dagmintrud.ru/activity/11935>
5. Федеральный закон от 21.07.2014 N 212-ФЗ (ред. от 27.12.2018) "Об основах общественного контроля в Российской Федерации".
6. Социальный контракт с 2024 года будет заключаться по новым правилам. <https://mirmol.ru/novosti/socialnyj-kontrakt-s-2024-goda-budet-zakljuchatsja-po-novym-pravilam/>

УДК 336.722.117.7

РОЛЬ КРЕДИТА В СТИМУЛИРОВАНИИ РОСТА ЭКОНОМИКИ И ПОДДЕРЖАНИИ ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ

*Рабданова М.А., магистрант 1 курса очной формы обучения программы магистратуры «Финансы и кредит», Дагестанский государственный университет народного хозяйства, г. Махачкала
E-mail: mi1ana01@mail.ru*

*Алиева З.Б., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
E-mail: aliza69@mail.ru*

Аннотация. Статья посвящена вопросам роли кредита в стимулировании рыночной экономики и поддержании финансовой стабильности. Кредитование является инструментом удовлетворения потребностей населения с одной стороны, и прибыльным, хотя и рискованным направлением, с другой стороны. Состояние потребительского кредитования влияет на развитие экономики страны в целом. Рассмотрено текущее состояние рынка кредитования, рейтинг субъектов РФ в разрезе различных характе-

ристик потребительского кредитования.

Ключевые слова: экономика, кредит, кредитная система, кредитные отношения, кредитные ресурсы, финансы, кругооборот капитала.

В настоящее время в российском секторе кредитования происходят серьезные трансформации. Эти изменения касаются не только качественных характеристик продуктов и услуг коммерческих банков, но и системы правового регулирования кредитной системы и собственно строения кредитного рынка. [1]

В современный период рынок кредитных услуг Российской Федерации считается довольно высококонцентрированным, а сохраняющаяся ситуация со снижением количества банков приводит к росту концентрации активов в перспективе и повышению конкуренции на рынке банковского кредитования.

Наиболее известными направлениями кредитования являются:

- ипотечное кредитование, которое дает возможность решения жилищной проблемы, получив долгосрочный кредит под залог недвижимости;
- автокредитование, позволяющее приобрести физическому лицу транспортное средство;
- POS-кредитование – кредитование в торговых точках;
- карточные кредиты – пользование лимитированными денежными средствами на банковской карте под процент;
- потребительское кредитование – кредитование граждан с целью удовлетворения потребительских нужд: кредиты на обучение, лечение, путешествие, ремонт и другие цели. В кредитном договоре не обозначена цель кредита, что является одним из преимуществ потребительского кредитования. Нецелевые кредиты остаются одним из самых востребованных розничных продуктов.

Кредитование юридических лиц может осуществляться в виде овердрафта, разового кредита, кредитной линии, вексельного кредита, коммерческой ипотеки, инвестиционного кредита. Если последний предоставляется заемщику несколькими банками, говорят о синдицированном кредите.

Все направления кредитования стремительно развиваются. Особенно следует отметить потребительское кредитование, которому отводится положительная роль в экономике.

Основной целью развития розничного кредитования выступает повышение банковских доходов, расширение покупательских возможностей населения, удовлетворение их товарных потребностей с использованием различных кредитных ресурсов.

Рынок банковских кредитов – это непростой постоянно изменяющийся финансовый рынок, развитие которого связано с цифровизацией экономической системы.

Существенным мотивом раскручивания современных банковских кредитных технологий считается степень готовности клиентов банка к получению инновационной информации, по этой причине коммерческие банки не только представляют населению новые современные банковские услуги, но и учат собственных клиентов пользоваться их услугам.

Рынок кредитных услуг находится в сложных условиях, все потенциальные клиенты уже поделены, большие резервы роста исчерпаны. Конкуренция на банковском кредитном рынке становится все жестче, банкам приходится бороться за существование и успешное развитие даже с организациями небанковской сферы (микрофинансовые организации). Банк не производит товаров, а значит, ему сложнее бороться за клиента, для банков эффективная конкуренция на рынке кредитов – это вопрос выживания.

Таким образом, на необходимость совершенствования стратегических направлений деятельности в кредитном секторе России указывают особенности проявления банковской конкуренции (создание экосистем, расширение линейки банковских продуктов, режим регулирования государством), а также на уникальность как структуры, так и состава банковского сектора экономики России обеспечить формирование на российском рынке банковских кредитных услуг такой среды, в которой потребители обладают и пользуются возможностью влиять своим выбором на конъюнктуру кредитного рынка, а поставщики кредитных услуг выигрывают конкурентную борьбу, давая лучшее ценовое предложение. [2]

Начало спецоперации в феврале 2022 года оказало сильное влияние на общественно-политическую и экономическую обстановку в мире, что естественно отразилось на финансовом секторе экономики России. Рынок розничных кредитов в апреле текущего года сильно просел в сравнении с февралем.

Объемы кредитов, предоставленных физическим лицам, по Центральному округу сократились в апреле на 281 млрд. рублей, снижение составило 49,4%. В Приволжском ФО розничное кредитование снизилось на 145 млрд. руб. (-50,7%), в Северо-Западном ФО - на 97 млрд. руб. (-48,5%) (рисунок 1).

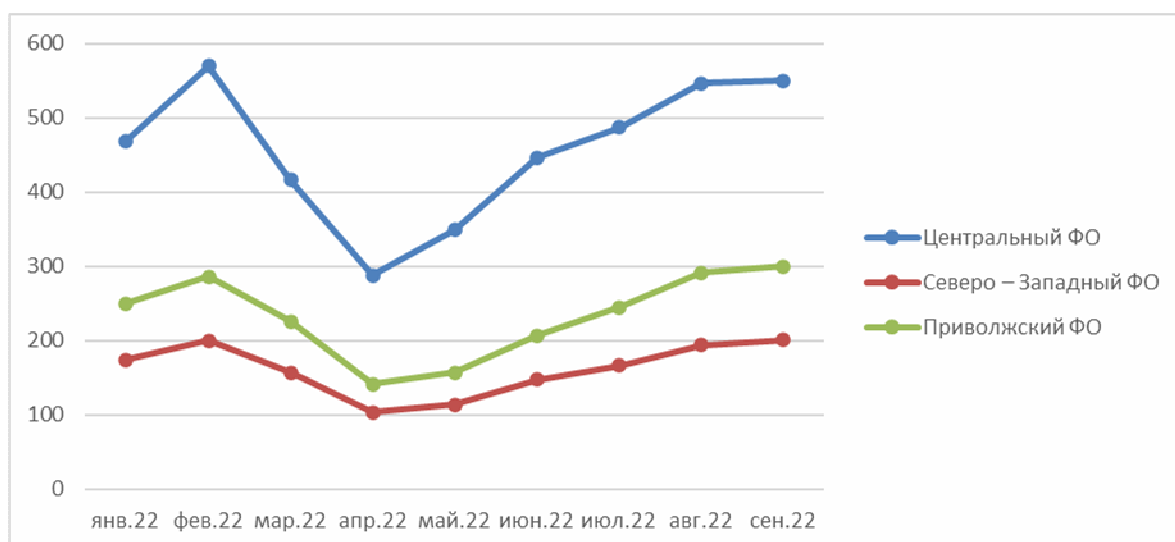


Рис. 1. Объем кредитов, предоставленных физическим лицам, млрд. руб.
Источник: [2]

Значительное сокращение выдачи кредитов в эти месяцы объясняется, прежде всего, ростом рыночных ставок после увеличения регулятором в марте ключевой ставки. Процентные ставки по кредитным продуктам напрямую зависят от значения ключевой ставки ЦБ на данный момент. С ростом ключевой ставки растет стоимость кредитования, и наоборот. [3]

Рекордное увеличение ключевой ставки с 9,5% до 20% в марте 2022 года привлекло к скачку ставок кредитования. Даже такие банки как Сбербанк, ВТБ, другие подобные крупные банки с высокими требованиями к заемщикам предлагали кредиты со ставками не ниже 25% годовых. При упрощенном кредитовании проценты достигали и 50%. Динамика процентных ставок объясняет изменение объемов кредитования, и, начиная с конца мая по сентябрь, когда кредитные ставки пошли на убыль, отмечается положительная динамика в выдаче кредитов.

Учитывая проблемы, с которыми банковский сектор столкнулся в 2022 г., большой интерес представляет изучить текущее состояние розничного рынка кредитования и перспектив его развития. С января по октябрь 2022 года банки выдали населению кредитов на 40,72 % меньше, чем за девять месяцев 2021 года, и на 14,0 % меньше, чем в аналогичном периоде 2020 «пандемийного» года.

Рассмотрим влияние региональной составляющей на тенденции рынка кредитования физических лиц (таблица 1).

Таблица 1

Задолженность по кредитам субъектов РФ, млрд. руб.

Федеральный округ (ФО)	На 01.01.2022	На 01.10.2022	Изменение	
			млрд.руб.	%
Центральный ФО	7 517,8	8 054,6	536,8	+7,1
Северо-Западный ФО	2 908,4	3 071,7	163,3	+5,6
Южный ФО	2 118,9	2 260,0	141,1	+6,7
Северо-Кавказский ФО	698,3	732,8	34,5	+4,9
Приволжский ФО	4 382,4	4 579,2	196,8	+4,5
Уральский ФО	2 435,6	2 559,8	124,2	+5,1
Сибирский ФО	2 787,7	2 946,9	159,2	+5,7
Дальневосточный ФО	1 583,3	1 720,5	137,2	+8,7

Источник: [3]

Лидерство отдельных регионов во многом объясняется численностью населения. В Центральном федеральном округе 67,4% объема кредитного портфеля приходится на г. Москву и Московскую область. По Москве объемы кредитования выросли за 9 месяцев текущего года на 9,5%, составив 3272 млрд. рублей. По Московской области прирост составил 7,7%.

В Приволжском федеральном округе в лидеры розничного кредитования вышли Республики Татарстан и Башкортостан с приростом за 9 месяцев на 7,2% и 5,6% соответственно, и Самарская область с незначительным приростом в 2,2%.

По Северо-Западному округу выделяется г. Санкт-Петербург, где объемы кредитования увеличились на 104 млрд. рублей (+7,5%) за девять месяцев текущего года.

Рост кредитного портфеля для банков положительно влияет на динамику его доходов, одновременно с этим приводит и к увеличению рисков неплатежей. Просроченная задолженность является важным показателем, характеризующим качество кредитного портфеля и устойчивость банков к воздействию различных негативных факторов.

Просроченная задолженность физических лиц растет пропорционально объему кредитования. В таблице 2 отражена сумма просроченной задолженности в разрезе федеральных округов по потребительским кредитам и ее динамика.

Таблица 2

Место в рейтинге	Федеральный округ	Сумма просрочки (млрд.руб.)		Рост, %
		01.01.2022	01.10.2022	
1	Центральный ФО	291,7	321,8	110,3
2	Приволжский ФО	168,3	193,6	115,3
3	Сибирский ФО	111,0	125,6	113,2
4	Южный ФО	102,6	115,3	112,4
5	Северо-Западный ФО	91,0	101,7	111,8
6	Уральский ФО	85,6	96,4	112,6
7	Дальневосточный ФО	55,5	65,8	118,6
8	Северо-Кавказский ФО	39,4	45,2	114,7
	Всего:	945,1	1065,4	112,7

Источник: [3]

Объем просроченной задолженности в общем по всем округам увеличился на 120,3 млрд. рублей, прирост составил 12,7%. Наибольший прирост просроченной задолженности отмечается по Дальневосточному федеральному округу +18,6%, при этом на Приморский и Хабаровский край приходится 37% проблемных кредитов по округу в целом.

Что касается конкретно ПАО Сбербанк, то величина ссудной задолженности банка представлена на рисунке 2.



Рис. 2. Изменения общих величин ссудной задолженности, резерва и чистой ссудной задолженности ПАО Сбербанк за 2020-2022, млн. руб. [3]

Величина чистой ссудной задолженности физическим лицам ПАО Сбербанк после вычета резерва возросла на 275695 млн. руб. или на 13,72%. По ипотечным и жилищным кредитам физических лиц чистой ссудной задолженности возросла на 59591 млн. руб. в 2022 году или на 59,55%. По автокредитованию и иным потребительским ссудам чистая ссудная задолженность снизилась на 1268 млн. руб. или на 79,75% и на 2863 млн. руб. или на 1,75% соответственно.[4]

К основным причинам, которые приводят к росту просроченной задолженности, можно отнести следующие:

снижение уровня доходов населения, как следствие, невозможность своевременного погашения текущей задолженности и процентов по кредитам;

кредитование граждан по их номинальным доходам, без подтверждающей информации об их реальных доходах;

закредитованность населения, обусловленная необходимостью удовлетворять актуальные потребности сейчас и сразу, а не ждать накопленных сбережений;

скрытая информация о фактических ставках кредитования, завышенных ставок по страхованию, что вводит в заблуждение потребителей, приводит к переоценке их возможностей;

несоответствие доходов и расходов граждан;

низкая финансовая грамотность населения.

Все это может привести к повышению стоимости кредитования. Банки будут совершенствовать кредитные взаимоотношения с заемщиками, изыскивать новые методы, направленные на снижение кредитных рисков. Необходимы изменения с целью предотвращения снижения кредитной активности населения. Возможны новые меры поддержки со стороны государства, что в конечном итоге приведет к улучшению динамики розничного кредитования по всем направлениям.

Список использованных источников

1. Корень А.В., Бородина К.И. Потребительское кредитование: проблемы и перспективы развития // Карельский научный журнал. – 2020. – Т. 9, № 3 (32). – С. 127-129.

2. Кудинова М.Г. Потребительское кредитование: тенденции, проблемы и перспективы развития // М.Г. Кудинова, Н.М. Сурай, Т.Г. Елистратова, С.Н. Зайков, Т.Н. Перова // Инновации и инвестиции. – 2022. – № 1. – С. 109-115.

3. Процентные ставки по кредитам рублям, предоставленным кредитными организациями физическим лицам (в разрезе федеральных округов), % годовых // Банк России. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cbr.ru/statistics/bank_sector/int_rat/

4. Сведения о размещенных и привлеченных средствах Банка России // Банк России. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cbr.ru/statistics/bank_sector/sors/

УДК 368(075.8)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Расулова З. Д., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» Дагестанского государственного университета народного хозяйства

E-mail: Zairarasulova@mail.ru

Аннотация. С 2024 года законодательством внесены изменения по многим налогам и одним из них является налог на доходы физических лиц, у которого вступают в силу изменения.

Ключевые слова: налог на доходы физических лиц, социальные налоговые вычеты, удаленщики, налоговая политика, декларации, формы отчетности

Налоговая политика в Российской Федерации является одним из самых важных рычагов в системе регулирования экономики. Проведение налоговой политики в последние годы направлено на решение некоторых важнейших социально-экономических задач, результаты которых могут сказываться на населении страны как положительно, так и отрицательно. Учитывая, что налоги являются важнейшим источником формирования бюджета в нашей стране, то выполнение программы основных направлений расходования и пополнения бюджетной системы целиком и полностью зависит от эффективности ее проведения.

Несмотря на все происходящие мировые недорозумения и непростое положение нашей страны, руководство Российской Федерации предпринимает различные преференции и льготы для отдельных граждан и новые шаги для отдельных налогов, несмотря на то, что недостаточная эффективность фискальной политики Российской Федерации могут самым худшим образом сказаться на функционировании финансовой системы и привести к негативному развитию налоговой системы государства.

Однако, нашим высшим руководством страны предпринимаются меры по комплексной реализации стратегии развития налоговой политики и предоставлении многочисленных налоговых льгот.

Одну из основных частей государственного бюджета составляют налог на доходы физических

лиц. Налогообложение населения имеет большую роль в пополнении казны РФ поскольку оно характеризуется стабильностью, так как любой доход подлежит налогообложению за исключением льгот предоставляемых гражданам в виде вычетов.

Нам известно, что доходы организаций обычно облагаются налогом на прибыль, а доходы физических лиц налогом и уплачивается в соответствии налоговым кодексом по правилам главы 23 НК РФ.

С 2024 года правительством РФ внесены множество изменений по различным видам налогов и одним из них является налог на доходы физических лиц, который имеет немаловажное значение для граждан нашей страны.

Изменение коснется в области обновления налоговой отчетности и корректировки сроков уплаты налога, а также подачи уведомлений, упрощена процедура получения вычетов, расширен список не облагаемых налогом доходов и ряд других поправок и нововведений.

Государственной задачей всегда стояло изъятие части доходов, заработанных на его территории либо полученных его подданными для решения социально-экономических проблем нашей страны.

Взаимоотношение государства и плательщиками НДФЛ основано на принципе налогового резидентства. В соответствии с принятыми законами резиденты должны уплачивать налог на доходы физических лиц со всех доходов, полученных ими как от источников в РФ, так и от источников за ее пределами, а нерезиденты обязаны уплачивать налоги только с тех доходов, которые получают они только в Российской Федерации.

Законодатели Российской Федерации предприняли новый закон от 31.07.2023 года, № 389-ФЗ, касающийся лиц удаленщиков, работающих по трудовым договорам с российской организацией или зарегистрированным в РФ подразделением иностранной компании. Их доходы начнут признавать доходами от источников в РФ. К таким доходам будут применять стандартную ставку НДФЛ независимо от статуса налогового резидентства работников — 13% или 15% с доходов от 5 млн рублей в год.

Ограничение на компенсацию от освобождения НДФЛ ввели для дистанционщиков за использование в работе своих программ, техники и оборудования. Их максимальный размер компенсации установлен в размере 35 рублей за рабочий день, а если же сумма расходов превышает, то они должны подтверждать документально.

В принятом Федеральном законе №389-ФЗ гласит, что работодатели будут определять размер возмещения в коллективном договоре или другом локальном акте, трудовом договоре или дополнительном соглашении к нему.

Также введен лимит необлагаемых НДФЛ для суточных работников или полевого довольствия при разъездной работе/работе в пути. Предоставлены надбавки вахтовикам взамен суточных. Их необлагаемая сумма составит 700 рублей за день разъездной работы и работы в пути, а за границей будет составлять 2500 рублей.

С 2024 года наблюдаются дополнительные изменения в вычетах. Начиная с доходов, полученных с 1 января 2023 года, предоставляют стандартный вычет на недееспособного ребенка / подопечного любого возраста. А по доходам, полученным с 1 января 2024 года, предоставляют социальный вычет на обучение супруга, если он обучался в образовательной организации по очной форме.

Кроме того, руководство Российской Федерации предусмотрело повышение социальных вычетов с 1 января 2024 года их размер составил на лечение, собственное обучение, покупку лекарств — со 120 000 до 150 000 рублей, а для ребенка - с 50 000 до 110 000 рублей.

Предоставлены дополнительные облегчения для налогоплательщиков НДФЛ с 1 января 2024 года упрощают порядок предоставления им социальных вычетов. Плательщикам больше не придется самим подтверждать расходы на обучение и медицинские услуги, если необходимые документы будут поданы той организацией, которая оказала эти услуги, а инспекция сможет разместить эти сведения в личном кабинете.

Также с новым законом не придется сдавать и декларацию 3-НДФЛ так как вся необходимая информация уже будет находиться в налоговой инспекции. Однако воспользоваться упрощенным порядком плательщики смогут только в 2025 году — при получении в ИФНС налоговых вычетов по доходам и расходам 2024 года, а декларацию за 2023 год придется сдавать по старым правилам.

С 2024 года вводят новые формы отчетов: Обновленная форма применяется с отчетности за I квартал 2024 года (приказ ФНС от 19.09.2023 № ЕД -7-11/649 @/ , но в связи с введением двух сроков уплаты НДФЛ эта форма утратила актуальность. Если ФНС не внесет изменения в данную форму приказом, отчет за I квартал 2024 года нужно будет подавать по форме, рекомендованной письмом ФНС от 04.12.2023 ст. 6 Закона № 539-ФЗ).

Несмотря в последние годы на сложнейшую ситуацию внутри страны, когда государство несет огромные расходы на войну, наше руководство не перестает предоставлять различные льготы и преференции населению и определенным категориям лиц.

Возможно выбранный курс правительством РФ и президентом нашей страны в предоставлении многочисленных льгот в налогах разного уровня в том числе и по НДФЛ не будет считаться полным со-

вершенством и в последующем перспективе будет актуальным предоставить льготы и вычеты одиноким лицам предпенсионного возраста оставшимся без попечительства.

Список использованных источников

1. Налоговый кодекс Российской Федерации. Части первая и вторая (с изм. и доп. от 01.01.2024).
2. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (в актуальной редакции).
3. Воронченко Т. В.: Теория бухгалтерского учета: 4-е изд., пер. и доп. Учебник и практикум для вузов/ Воронченко Т. В – Гриф УМО ВО, 2023. – С. 47).
4. Гринкевич А.М. Налоги и налогообложение: теория и практика : учебное пособие. – Томск : Издательство Томского государственного университета, 2021. – 132 с.
4. Дмитриева О.В. Налоговый вычет по НДФЛ / О.В. Дмитриева // Бухгалтерский учет.– 2020. – № 2. – С. 48 – 49.
- 6 Казакова Н.А., Ефремова Е.И. Аудит: учеб. / Казакова Н.А., Ефремова Е.И. – Москва ИНФРА-М, 2023. – С. 167).
7. Кондраков, Н. П. Налоги и налогообложение в схемах и таблицах / Н.П. Кондраков, И.Н. Кондраков. - М.: Проспект, 2022. - 24 с.

УДК 368 (075.8)

НОВЫЕ ЗАКОНЫ, КОТОРЫЕ ПОВЛИЯЮТ НА УРОВЕНЬ ЖИЗНИ И ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ РОССИЯН В 2024 ГОДУ

*Салимова Г.А., старший преподаватель кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
E-mail: salimovagulya@mail.ru*

***Аннотация.** В статье затрагиваются актуальные вопросы, касающиеся изменений, вводимых в области финансового, налогового, социального, пенсионного, денежно-кредитного, банковского, страхового законодательства, которые повлияют на жизнь россиян в 2024 году.*

***Ключевые слова:** МРОТ, прожиточный минимум, индексация, пенсия, материнский капитал, НДФЛ, социальный налоговый вычет, банк, кредитные каникулы, ОСАГО*

Что же год, грядущий нам, готовит? Какие законы в области финансового, налогового, социального, пенсионного, денежно-кредитного, банковского, страхового законодательства повлияют на жизнь россиян в 2024 году?

В новом году повысят размер МРОТ и прожиточного минимума, изменится сумма материнского капитала и условия его получения, стартует программа долгосрочных сбережений, увеличится размер социального вычета. Какие же новые законы вступают в силу в 2024 году?

1. Минимальный размер оплаты труда (МРОТ) и федеральный прожиточный минимум увеличатся (проиндексируются)

С 1 января 2024 года размер МРОТ составит 19242 рубля в месяц. Сумма выплаты вырастет на 18,5%. Вместе с МРОТ увеличится и федеральный прожиточный минимум. С нового года он составит:

- на душу населения – 15453р.
- для трудоспособных россиян – 16844р.
- для пенсионеров – 13290р.
- для детей – 14989р.

Отметим, что размер МРОТ и прожиточного минимума также устанавливают регионы. Величина зависит от социально-экономической ситуации в конкретном субъекте федерации.

2. Зарботает программа долгосрочных сбережений

Вступить в программу можно с 1 января 2024 года. Россияне смогут формировать свои долгосрочные сбережения самостоятельно за счет добровольных взносов, из ранее сформированных пенсионных накоплений и государственной поддержки в виде софинансирования.

3. Увеличены возраст выхода на пенсию и стоимость пенсионного коэффициента; увеличится размер фиксированной выплаты к страховой пенсии по старости и инвалидности

С 2024 года женщины смогут выйти на пенсию – в 58 лет, мужчины – в 63 года. Но получить выплату не получится, если к этому моменту трудовой стаж работника не достиг 15 лет, а количество пенсионных баллов – менее 28,2. Кроме того, изменится и стоимость одного пенсионного коэффициента – 133,05 рублей. В 2023 году она равнялась 123,77 рублям.

Также увеличится размер фиксированной выплаты к страховой пенсии по старости и инвалидности. Она составит – 8134,88 рублей вместо 7575,33 рублей.

Таблица 1

Изменение реальных пенсий в крупных экономиках

Данные представлены в % за январь 2023 года к январю 2022 года			
Турция	17,4	Великобритания	-5,3
Мексика	15,6	Дания	-5,7
Бельгия	2,8	Швеция	-6,0
Испания	2,5	Коста-Рика	-7,1
Россия	2,4	Польша	-7,7
США	2,2	Эстония	-9,7

Источник: Разработано автором на основании данных официальных сайтов

4. Изменится (увеличится) размер материнского капитала и условия его получения

С 1 февраля 2024 года при рождении первенца семья получит почти 631 тыс. руб., а при рождении второго ребенка – до 834 тыс. руб. Если семья уже успела распорядиться частью материнского капитала, средства, которые остались будут проиндексированы на 7,5%.

Также изменятся условия получения этой выплаты. С нового года выплату получают только те, у кого есть гражданство России на момент рождения ребенка, и только в том случае, если ребенок является гражданином России по рождению.

Это правило не коснется жителей новых регионов РФ (ЛНР, ДНР, Запорожская и Херсонская области). Им материнский капитал будет выплачиваться независимо от основания и сроков приобретения ими гражданства России.

5. Работающие родители продолжат получать пособие по уходу за ребенком до 1,5 лет, даже если выйдут на работу досрочно

Средний размер такой выплаты в 2024 году составит 17,8 тыс. руб.

Ранее мать или отец, которые были в отпуске по уходу за ребенком до 1,5 лет, могли рассчитывать на выплату, если не работали, трудились на полставки или на дому. Теперь такую выплату получают все работающие родители.

6. Обладателей звания «Мать-героиня» и ордена «Родительская слава» освободят от НДФЛ

Звание «Мать-героиня» могут получить матери, которые родили и воспитали 10 и более детей. Им полагается выплата в размере 1 млн. рублей. Семьи, в которых воспитывается 7 и более детей, награждаются орденом «Родительская слава». Они могут рассчитывать на единовременную выплату 500 тыс. рублей. Медалью «Родительская слава» награждают семьи, в которых детей четверо или больше. Семья получает единовременную выплату 200 тыс. рублей.

По новым правилам, семьи будут получать всю сумму и не платить с нее подоходный налог.

7. Родители детей с инвалидностью смогут работать и получать выплаты

Ежемесячные выплаты получают родители, усыновители, опекуны детей с инвалидностью до 18 лет и детей-инвалидов с детства первой группы. При этом формат работы не ограничивается: это может быть неполный рабочий день, дистанционная работа, на дому, по договорам авторского заказа и гражданско-правового характера, а также в качестве индивидуального предпринимателя и самозанятого.

В 2023 году на такие выплаты могли претендовать лишь неработающие россияне.

8. Увеличится лимит для социального налогового вычета

С нового года сумма, с которой граждане могут получить налоговый вычет в 13% по расходам:

- на обучение ребенка, повышена до 110 тыс. руб. (было 50 тыс. руб.)

- на собственное обучение, лечение, в том числе и членов семьи, и покупку лекарств, повышена до 150 тыс. руб. (было 120 тыс. руб.)

Важно:

Повышение коснется только расходов с 2024 года.

9. Кредитные каникулы будут действовать на постоянной основе

По новым правилам оформить кредитные каникулы на срок до 6 месяцев можно будет по любым займам бессрочно. При условии, если доходы заемщика снизились больше чем на 30% по сравнению с прошлым годом или заемщик пострадал в чрезвычайной ситуации.

Важно: за кредитными каникулами по каждому кредиту или займу заемщик может обратиться только один раз. Если заемщик уже оформлял каникулы в связи с коронавирусной инфекцией или санкциями, то снова запросить отсрочку по той же ссуде он уже не сможет. Такое право остается только у участников СВО.

Напомним, что полугодовую отсрочку можно получить, если полная сумма кредита не превышает кредитный лимит. Для кредитных карт – до 150 тыс. рублей, по остальным кредитам и займам – до 450 тыс. рублей, для автокредитов – до 1,6 млн. рублей.

10. Переводы между своими счетами в разных банках станут бесплатными

С 1 мая 2024 года граждане смогут переводить деньги по номеру счета через мобильные приложения или личный кабинет на сайте банка на свой счет в другом банке либо по номеру своего телефона через Систему быстрых платежей (СБП) без комиссии .

Важно соблюдать лимит – до 30 млн. руб. в месяц.

11. Банки будут обязаны проверять переводы клиентов на признаки мошенничества

Перед тем, как выполнить перевод финансовая организация должна проверить данные получателя в специальной базе, так называемом черном списке банковских клиентов.

Если счет окажется подозрительным, то банк должен заморозить перевод на двухдневный срок, а далее сообщить клиенту об этом и запросить подтверждение или отказ от перевода. Если клиент подтвердит, что добровольно перевел деньги на сомнительный счет, или не прореагирует на предупреждение банка в течение двух дней, банк «разморозит» платеж

Если банк не проведет проверку и сразу отправит деньги на счет из этой базы, то должен будет вернуть клиенту всю сумму. Закон начнет действовать с июля 2024 года.

12. Продлен период, в который заемщик может отказаться от дополнительных услуг

С 21 января заемщик после заключения кредитного договора может в течение 30 дней отказаться от дополнительных услуг и страховок, которые ему навязали сотрудники финансовой организации. Сейчас «период охлаждения» составляет 14 дней.

13. Банки будут напоминать клиентам об окончании срока вклада

Нововведение начнет действовать с 1 февраля 2024 года. Финансовая организация обязана бесплатно сообщить вкладчику о том, что его вклад заканчивается, за 5 дней до завершения срока.

14. Изменяются правила уплаты НДФЛ для удаленных работников, которые трудятся за границей

С 1 января 2024 года сотрудники на удаленке будут платить НДФЛ в размере 13%, независимо от того, находятся ли они в России или за ее пределами. Если доходы такого сотрудника выше 5 млн. рублей в год, ставка подоходного налога увеличивается до 15%.

15. Изменится верхняя граница призывного возраста на военную службу

С нового года ее повысят на 3 года – с 27 до 30 лет. Нижний предел (18 лет) не изменится. Также скорректируют возраст отсрочки от призыва для работников ИТ-компаний. Ее будут давать не до 27, а до 30 лет.

16. Автовладельцы смогут оформить краткосрочные полисы ОСАГО

Со 2 марта 2024 года россияне смогут приобрести полис на срок от 1 дня до 3 месяцев. При этом стоимость короткого полиса ОСАГО не может превышать цену годового. При расчете страховщики обязаны будут использовать понижающий коэффициент срока действия договора. Сейчас по закону договор ОСАГО человек может заключить только на год со сроком использования автомобиля не меньше трех месяцев.

17. Пожарная безопасность

С 2024 года вырастут штрафы за нарушение пожарной безопасности в квартире. Раньше за подобные нарушения собственнику грозило предупреждение или штраф в размере от 2 тыс. до 3 тыс. руб., но с нового года он составит от 5 тыс. до 15 тыс. руб.

В самом общем виде соблюдение требования пожарной безопасности заключается в обеспечении работоспособности или исправности источников противопожарного водоснабжения, электроустановок, электрооборудования, установок пожаротушения, систем пожарной сигнализации, технических средств оповещения и управления эвакуацией людей при пожаре или систем противодымной защиты или в соответствии эвакуационных путей и эвакуационных выходов требованиям пожарной безопасности.

Список использованных источников

1. Калашников С. А., Гревцова Т. В. Финансовые, бюджетные, налоговые отношения: российские реалии и мировой опыт //Финансы, денежное обращение и кредит. Экономические науки.- 2023. №1. С. 27-31
2. Васильева А.С. Дифференциация экономических показателей регионов России // Экономические науки в России и за рубежом. - 2023. - № XVIII.- с.16-18.
3. www.consultant.ru
4. www.garantt.ru
5. <https://finance.rambler.ru>
6. www.cbr.ru

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ

Тажудинова Д. А. к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» Дагестанского государственного университета народного хозяйства

Аннотация. В данной статье авторы рассматривают тематику выездных налоговых проверок. Рассматривается порядок осуществления дополнительных мероприятий налогового контроля. В частности, поясним, когда и при каких обстоятельствах они могут быть назначены, в какой форме проводятся.

Ключевые слова: первичные учетные документы, налоговый учет, финансовый учет, электронный документооборот, Налоговый кодекс.

При этом мы обратимся не только к налоговым нормам, но и к разъяснениям чиновников и судебным решениям, ведь спорные ситуации, связанные с дополнительными мероприятиями, на практике случаются достаточно часто.

На основании п. 1 ст. 101 НК РФ акт и другие материалы налоговой проверки, в ходе которой были выявлены нарушения налогового законодательства, а также представленные проверяемым лицом письменные возражения по указанному акту должны быть рассмотрены инспекцией, проводившей налоговую проверку.

По результатам рассмотрения руководитель (заместитель руководителя) налогового органа в течение 10 дней со дня истечения срока, указанного в п. 6 ст. 100 НК РФ (то есть по истечении месяца, отведенного на подачу возражений на акт проверки), принимает одно из решений, предусмотренных п. 7 ст. 101 НК РФ (о привлечении либо об отказе в привлечении к ответственности за совершение налогового правонарушения), или решение о проведении дополнительных мероприятий налогового контроля.

Целью дополнительных мероприятий налогового контроля является уточнение обстоятельств, связанных с обнаруженными в ходе налоговой проверки правонарушениями.

Назначаемые руководителем (заместителем руководителя) налогового органа дополнительные мероприятия налогового контроля могут быть направлены только на сбор дополнительных доказательств, касающихся выявленных в ходе проверки правонарушений, но не на выявление новых правонарушений.

В пункте 6 ст. 101 НК РФ названы лишь три формы дополнительных мероприятий налогового контроля, это:

1) истребование документов - на основании и в порядке, установленном ст. 93 и 93.1 НК РФ. Истребование документов в рамках дополнительных мероприятий налогового контроля не может быть произвольным. Объем и содержание запрашиваемых документов должно быть обусловлено целями и задачами данных мероприятий, а также необходимостью соблюдения связи запрашиваемых документов с нарушениями, отраженными в акте проверки;

2) опрос свидетелей - на основании и в порядке, определенном ст. 90 НК РФ;

3) проведение экспертизы - на основании и в порядке, установленном ст. 95 НК РФ.

Каждое из перечисленных мероприятий оформляется в соответствии с нормами Налогового кодекса - требованием о представлении документов, протоколом допроса свидетеля, заключением эксперта и другими документами.

Несмотря на то что перечень дополнительных мероприятий является закрытым, признаются надлежащими те доказательства, которые получены при проведении мероприятий, не упоминаемых в п. 6 ст. 101 НК РФ. Приведем несколько примеров.

Таблица 1

Форма контроля и позиция контролеров

Форма контроля	Позиция арбитров и контролеров
Выемка документов (ст. 94 НК РФ)	В пункте 10 Письма ФНС России от 23.05.2013 N AC-4-2/9355 сказано: выемка документов с целью проведения почерковедческой экспертизы допустима в рамках дополнительных мероприятий налогового контроля, основание для изъятия документов - случаи, перечисленные в п. 4 и 8 ст. 94 НК РФ. Налоговый орган вправе произвести выемку подлинников документов у налогоплательщика в случае недостаточности их копий, ведь Налоговый кодекс не содержит иного порядка получения у проверяемого лица документов для проведения экспертизы (Постановление AC BBO от 21.03.2018 N Ф01-351/2018,

	Ф01-773/2018 по делу N А79-5961/2017). Положения ст. 101 НК РФ не предусматривают выемку оригиналов документов в рамках дополнительных мероприятий налогового контроля, а для проведения экспертизы необходимы оригиналы документов (Постановление АС МО от 15.09.2021 N Ф05-21981/2021 по делу N А40-8695/2020)
Осмотр помещений (территории) (ст. 92 НК РФ)	В Постановлении АС ЗСО от 24.12.2018 N Ф04-5098/2018 по делу N А75-18915/2017 был отклонен довод налогоплательщика о том, что осмотр помещения проведен инспекторами в нарушение п. 6 ст. 101 НК РФ. Приняв протокол осмотра, арбитры исходили из того, что он является письменным доказательством, отвечающим требованиям ст. 75 АПК РФ, подлежащим оценке судами наряду с другими доказательствами (протокол составлен с разрешения руководителя, с участием понятых)
Привлечение специалиста (ст. 96 НК РФ)	Нормы ст. 96 НК РФ не ограничивают налоговиков в привлечении специалиста для участия в дополнительных мероприятиях налогового контроля (Постановление АС УО от 15.05.2019 N Ф09-2143/19 по делу N А50-24146/2018)

Источник: составлено автором

В случае необходимости получения дополнительных доказательств для подтверждения факта совершения нарушений налогового законодательства или отсутствия таковых руководитель (заместитель руководителя) налогового органа вправе вынести решение о проведении дополнительных мероприятий налогового контроля. Такая потребность может возникнуть в том случае, если сведений и документов по итогам выездной ревизии налоговикам недостаточно для принятия окончательного решения.

Нередко дополнительные мероприятия налогового контроля назначают при представлении организацией уточненной декларации после выездной проверки.

Другой распространенный случай назначения дополнительных мероприятий - подача налогоплательщиком возражений на акт проверки, основанных на документах, требующих дополнительного рассмотрения.

В любом случае указанные мероприятия могут осуществляться только для проверки и сбора доказательств уже установленных нарушений, а не выявления новых.

Решение о проведении дополнительных мероприятий налогового контроля вправе вынести лишь руководитель ИФНС или его заместитель. Причем это возможно не ранее окончания проверки, составления и вручения акта по ее итогам, рассмотрения материалов проверки руководителем инспекции (его замом).

Согласно п. 6 ст. 101 НК РФ срок проведения дополнительных мероприятий налогового контроля не может превышать 1 месяц со дня вынесения решения об их осуществлении.

Конкретный срок устанавливает руководитель инспекции (его заместитель) в решении о проведении дополнительных мероприятий. В течение этого срока инспекторы должны успеть направить требования о представлении документов, назначить экспертизу или провести допрос свидетелей.

О возможности продления срока проведения дополнительных мероприятий налогового контроля в п. 6 ст. 101 НК РФ ничего не сказано. В связи с этим Минфин в Письме от 21.11.2018 N 03-02-07/1/83852 подчеркнул: Налоговым кодексом не предусмотрено увеличение указанного срока, а также повторное проведение дополнительных мероприятий за его пределами.

Вместе с тем чиновники считают, что нарушение сроков проведения дополнительных мероприятий налогового контроля в силу п. 14 ст. 101 НК РФ не является безусловным основанием для отмены решения ИФНС, принимаемого по результатам проверки.

Несоблюдение налоговым органом при совершении определенных действий в рамках осуществления мероприятий налогового контроля сроков, предусмотренных налоговыми нормами, в частности п. 6 ст. 101 НК РФ, не влечет изменения порядка исчисления сроков на принятие мер по взысканию налога, пеней, штрафа в принудительном порядке.

Доводы о несоблюдении указанных сроков могут быть заявлены налогоплательщиком в суде только в рамках оспаривания либо требования об уплате налога, пеней и штрафа, направленного ему на основании ст. 70 НК РФ, либо решения о взыскании налога, пеней, штрафа, принятого в соответствии со ст. 46 НК РФ, либо в качестве возражений на иск, предъявленный налоговым органом по правилам ст. 46 НК РФ. Документы, истребованные после окончания срока проведения дополнительных мероприятий налогового контроля, к рассмотрению (для вынесения решения по проверке) не принимаются.

Согласно п. 6.1 ст. 101 НК РФ результаты дополнительных мероприятий налогового контроля должны быть зафиксированы в дополнении к акту налоговой проверки. В дополнении указываются:

- начало и окончание дополнительных мероприятий;
- сведения о мероприятиях налогового контроля, проведенных при осуществлении дополнительных мероприятий;
- дополнительные доказательства для подтверждения факта совершения нарушений налогового законодательства или отсутствия таковых;
- выводы и предложения проверяющих по устранению выявленных нарушений и ссылки на статьи НК РФ в случае, если законом предусмотрена ответственность за эти нарушения.

Дополнение к акту налоговой проверки составляется и подписывается должностными лицами налогового органа, проводящими дополнительные мероприятия налогового контроля, в течение 15 дней со дня их окончания.

Документы, полученные от лица, в отношении которого осуществлялась налоговая проверка, к дополнению к акту налоговой проверки не прилагаются.

Дополнение к акту с приложением материалов, полученных в результате дополнительных мероприятий, в течение 5 рабочих дней должно быть вручено проверяемому лицу под расписку или передано иным способом, подтверждающим дату его получения (п. 6.1 ст. 101 НК РФ).

В случае уклонения лица, в отношении которого проводилась проверка (его представителя), от получения акта налоговой проверки этот факт отражается в акте и акт направляется по почте заказным письмом по месту нахождения организации (обособленного подразделения). При направлении акта налоговой проверки по почте заказным письмом датой его вручения считается 6-й день считая с даты отправки заказного письма .

В рамках своих компетенций должностные лица налогового органа уполномочены самостоятельно определять необходимый объем контрольных мероприятий при осуществлении дополнительного налогового контроля после выездной проверки. Однако в то же время они не могут выходить за допустимые пределы. Так, налоговый орган не вправе указать в дополнении к акту налоговой проверки нарушения налогового законодательства, ранее не отраженные в акте налоговой проверки. Иначе говоря, дополнительные мероприятия налогового контроля должны соответствовать цели - уточнить обстоятельства, связанные с уже обнаруженными налоговыми правонарушениями.

Если же налоговый орган произвольно запрашивает документы за периоды, в которых не выявлены нарушения, а также применяет метод, не соответствующий характеру дополнительных мероприятий, то проведение подобных мероприятий может быть квалифицировано судом как повторная выездная налоговая проверка, а не дополнительные мероприятия налогового контроля.

Согласно п. 6.2 ст. 101 НК РФ в течение 15 рабочих дней со дня получения дополнения к акту налоговой проверки проверяемое лицо может представить письменные возражения (в целом или по его отдельным положениям) и документы, подтверждающие их обоснованность. Возражения подаются в произвольной форме.

После этого руководитель ИФНС (его заместитель) рассмотрит в общем порядке все материалы налоговой проверки, включая:

- акт проверки и дополнение к нему;
- все полученные инспекторами материалы (в том числе в рамках дополнительных мероприятий);
- возражения проверяемого лица на акт и дополнение к нему, а также обосновывающие возражения документы.

Материалы проверки рассматриваются в течение 10 рабочих дней со дня истечения срока подачи возражений на дополнение к акту проверки

В соответствии с п. 2 ст. 101 НК РФ лицо, в отношении которого проводилась налоговая проверка (его представитель), вправе до рассмотрения материалов проверки ознакомиться с материалами проверки и дополнительных мероприятий налогового контроля в течение срока, предусмотренного для представления письменных возражений п. 6 ст. 100 и п. 6.2 ст. 101 НК РФ.

Налоговый орган обязан обеспечить лицу, в отношении которого проводилась налоговая проверка (его представителю), возможность ознакомиться с материалами проверки и дополнительных мероприятий налогового контроля на территории налогового органа не позднее 2 дней со дня подачи таким лицом соответствующего заявления. Ознакомление с материалами осуществляется путем их визуального осмотра, изготовления выписок, снятия копий. Неявка лица, в отношении которого проводилась проверка (его представителя), извещенного надлежащим образом о времени и месте рассмотрения материалов проверки, в соответствии с п. 2 ст. 101 НК РФ не является препятствием для рассмотрения материалов налоговой проверки, за исключением тех случаев, когда участие этого лица будет признано руководителем (заместителем руководителя) налогового органа обязательным для рассмотрения этих материалов .

По результатам рассмотрения выносятся решение о привлечении или об отказе в привлечении к ответственности за совершение налогового правонарушения .

Налоговый орган в рамках дополнительных мероприятий может скорректировать (в том числе увеличить) суммы начислений по нарушениям, которые были выявлены ранее.

О праве налоговиков провести дополнительные мероприятия дважды (в рамках одной проверки) в п. 6 ст. 101 НК РФ не сказано ни слова. И тем не менее это обстоятельство контролеры долгое время толковали в свою пользу. Установив лимит по срокам проведения дополнительных мероприятий, законодатель не ограничил налоговиков в их количестве. Ведь основная задача дополнительных мероприятий состоит в разрешении сомнений, которые возникли у налогового органа после того, как проверяемое лицо представило дополнительные документы. Дополнительные мероприятия помогают налоговикам вынести обоснованное решение по проверке.

Список использованных источников

1. Алехин Б.И. Сглаживание налоговой нагрузки в России // Финансовый журнал. – 2020. – Т. 12. – №. 2. С. 9-24. https://www.finjournal-nifi.ru/images/FILES/Journal/Archive/2020/2/statii/01_2_2020_v12.pdf
2. Батырова Д.К. Оценка налоговой нагрузки в России // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. – 2019. – №. 3 (117). С. 146-149. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-nalogovoy-nagruzki-v-rossii>
3. Гирфанова И.Н., Нигматуллина Г.Р., Сибатуллина Р.М. Страховые взносы для индивидуальных предпринимателей // Вестник Российского университета кооперации. 2022. N 1 (47). С. 35 - 38.
4. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. Статистика. Сайт Федеральной налоговой службы [Электронный ресурс]. URL: <https://rmsp.nalog.ru/index.html>

УДК 347.734

ЦИФРОВОЙ РУБЛЬ: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ ПРИМЕНЕНИЯ НОВОЙ ДЕНЕЖНОЙ ФОРМЫ В РОССИИ

Тажудинова Д.А., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
E-mail: tajydinovada@mail.ru

Биймурзаева Д.М., магистрант 1 курса очной формы обучения программы магистратуры «Финансы и кредит», Дагестанский государственный университет народного хозяйства, г. Махачкала

Аннотация. В связи с изменением экономики и развитием информационных технологий, возникает объективная необходимость применения цифровой валюты. В данной статье рассматриваются особенности применения технологии цифровой национальной валюты в России как нового финансового инструмента. Рассматриваются причины возникновения новой цифровой валюты в финансовой системе, анализируются преимущества, недостатки и возникновение рисков.

Ключевые слова: цифровой рубль, валюта, преимущества, недостатки, безопасность, блокчейн-технологии.

Совершенствование финансовых технологий, ускорение цифровизации экономики, ограничения в случаях пандемий, постоянное увеличение спроса клиентов на безналичные онлайн-платежи, появление и заполнение рынка частными криптовалютами вынуждают государство создавать и внедрять новые эффективные и безопасные способы организации платежей. Во всем мире набирает оборот цифровизация валют, и в ближайшем будущем могут произойти значительные изменения в мировом денежном обращении и денежно-кредитной политике многих стран, нацеленные на обеспечение высокой скорости, комфорта и безопасности платежей и переводов.

Сегодня дополнительной формой государственной денежной валюты, которая будет выпускаться Банком России в цифровом формате и совмещать в себе свойства одновременно наличных и безналичных денег стал цифровой рубль - электронный аналог наличных и денег на вашем счете в банке. Технически он представляет собой уникальный цифровой код, который хранится в электронном кошельке на специальной платформе Центрального банка.

При этом цифровой рубль сможет обеспечить безопасные, комфортные, удобные и доступные для каждого физического и юридического лица денежные расчеты в каждой точке России, а в последствии – и в мире. Применение современных технологий для разработки и внедрения цифрового рубля позволит сократить издержки на проведение расчетов и повышение доступности финансовых ресурсов. Цифровой рубль тесно связан с технологией блокчейна, то есть будет нести информацию о всех его владельцах [1. с.83].

Для более детального понимания исследуемой темы необходимо сформировать четкое понимание термина цифровой рубль. Цифровой рубль представляет собой дополнительную форму национальной ва-

люты, которая эмитируется Центральным Банком России в цифровом виде. Необходимо отметить, что цифровой рубль сочетает в себе свойства как наличных, так и безналичных рублей.

У цифровых денег есть свой персональный код, как уже отмечалось выше, в отличие от электронных. Так вот если у клиента на банковской карте находится, к примеру, сто электронных рублей и на этот кошелек перечислили один рубль, то у клиента стало сто один безналичных электронных рублей. А после этого этот же человек потребовал возврата рубля. Так вот в данной ситуации вернется ему один рубль, но нет никаких гарантий, что это будет именно тот рубль, который изначально клиенту был перечислен. А что касается цифровых рублей, то здесь совершенно иная ситуация. Можно вернуть именно тот рубль, который клиент изначально получил по переводу. Именно данная особенность отличает цифровой рубль от обычного безналичного электронного рубля.

Одной из причин появления цифровых валют можно назвать снижение доли наличных в денежном обороте крупных экономик. Стремительный рост безнала переместил создание и обращение основной массы денег в зону ответственности коммерческих банков и прочих финансовых организаций. При этом влияние центробанков на эти процессы стало гораздо менее заметным [3].

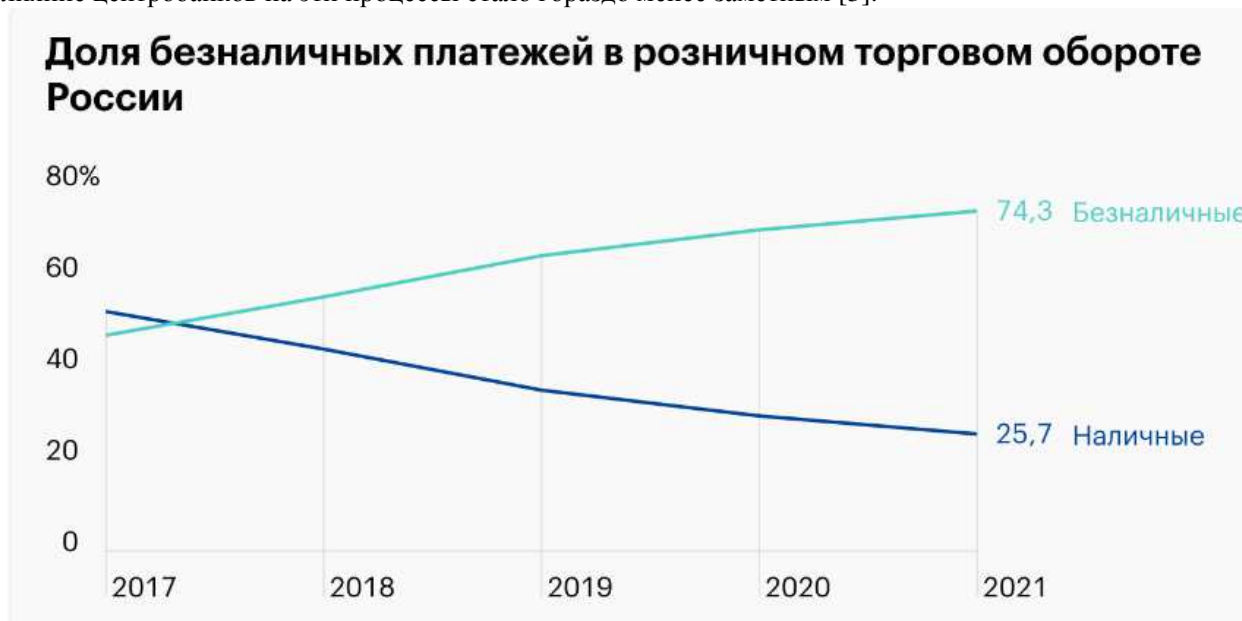


Рис. 1. Динамика безналичных и наличных платежей (источник: Центральный банк РФ)

Еще одной причиной можно назвать поддержание финансовой стабильности. Угроза перетока денег в частные цифровые валюты, что создает большие риски для государства. Устранение отмывания денег, поскольку все транзакции можно будет отследить всегда и везде, а в случае необходимости система может просто заблокировать перевод денежных средств или весь счёт. Помимо этого, плюсами могут стать предотвращение хищения, потери денежных средств при хранении наличных денег.

В случае активного применения цифрового рубля на территории Российской Федерации, граждане нашей страны, да и не только граждане получают однозначные преимущества.

Первым и, пожалуй, самым востребованным аргументом будет являться обеспечение полной безопасности финансовых операций. На сегодняшний день указанные выше операции проходят через банки, что делает их в достаточной степени уязвимыми от проведения кибератак. А цифровой рубль, в свою очередь обеспеченный блокчейн-технологиями, позволит осуществлять операции с денежными средствами без посредников, что сделает их более безопасными.

Во-вторых, цифровой рубль обеспечивает полную прозрачность финансовых операций. Речь идет о том, что блокчейн-технология может создать, так называемую, базу данных, которую нельзя изменить без согласия всех участников процесса. Это в свою очередь означает, что абсолютно любые финансовые операции, проведенные посредством цифрового рубля, будут доступными для всех участников процесса.

В-третьих, посредством цифрового рубля происходит уменьшение затрат на проведение финансовых операций. На сегодняшний день мы имеем ситуацию, в которой банки берут большую комиссию за проведение финансовых операций, что в свою очередь ведет к увеличению издержек для предпринимателей и повышению цен на их товары и услуги. Цифровой рубль позволит снизить издержки, потому что он не будет требовать участия разного рода посредников. Одним из главных трендов цифровой экономики является устранение посредничества.

В-четвертых, цифровой рубль может стать полномасштабным инструментом в борьбе с финансовыми преступлениями, такими как легализация доходов, финансирование преступников и многое другое.

Блокчейн-технология позволяет отслеживать все финансовые операции что, безусловно, окажет серьезнейшую помощь в превенции финансовых правонарушений и в борьбе с преступниками. Таким образом формируется второй контур денежной системы России, который будет обеспечивать потребность экономики в деньгах без усиления инфляционного давления на неё. В перспективе цифровой рубль должен перевести всю экономику в легальное поле, полностью убрав теневой сектор. Это потребует тотального контроля за всеми финансовыми потоками в стране, что и будет достигнуто посредством цифрового рубля.

В-пятых, преимуществом цифрового рубля является возможность ускорения международных финансовых операций. Речь идет о том, что классические переводы денежных средств за границу могут занимать очень много времени вплоть до нескольких дней, а комиссии за это остаются по-прежнему очень высокими. Так вот цифровой рубль может коренным образом повлиять на эти процессы ускорить их, а также удешевить эти операции. С другой стороны, на сегодняшний день в эпоху санкций, которые ввели против России недружественные государства переводы за границу не так актуальны, но возможно в будущем ситуация изменится и данное преимущество может стать одним более востребовано, чем сейчас.

Шестым преимуществом введения цифрового рубля будет являться снижение издержек на обслуживание бюджетных платежей. Это очень хороший аспект для государства в целом.

Седьмым преимуществом будет являться увеличение линейки инновационных продуктов и сервисов [2. с.234].

Стоит отметить, что на сегодняшний день с цифровым рублем знакомы тестирующие банки и их клиенты. К таким банкам относятся[3]:

1. «Альфа-банк».
2. «Дом-РФ».
3. «Ингосстрах-банк».
4. ВТБ.
5. «Газпромбанк».
6. «Киви-банк».
7. «Ак Барс банк».
8. «МТС-банк».
9. «Промсвязьбанк».
10. «Совкомбанк».
11. «Синара».
12. «Росбанк».
13. ТКБ.

Таким образом, цифровые рубли, сочетающие в себе удобства одновременно наличных и безналичных денег, при должном уровне криптозащиты, дадут новые возможности их использования для владельцев. Например, их нельзя потерять, и, даже если их «украдут», будет возможно отследить незаконный перевод и вернуть владельцу. Обеспечивая высокую скорость и простоту расчетов, снижая издержки транзакций у всех участников, цифровые рубли увеличат независимость от финансовых посредников.

Эти преимущества цифровой валюты компенсируют опасения большей части населения и бизнеса о снижении анонимности расчетов. Все вышеперечисленные преимущества цифровых денег, несомненно, повлекут определенные последствия для всей денежно-кредитной политики страны после их введения.

Несмотря на свои преимущества и возможные положительные изменения денежно-кредитной политики, концепция «цифрового рубля» несет в себе определенные угрозы, среди которых:

1. Увеличение уровня недовольства у экономических субъектов финансовой системы и денежно-кредитного рынка к действиям и функциям центрального банковского регулятора.
2. Для реализации концепции «цифрового рубля» необходимы значительные финансовые затраты государства через использование бюджетных средств, чтобы обеспечить эмиссию и финансовый контроль.
3. Платежи перестанут быть анонимными, конфиденциальными.
4. Если говорить о недостатке со стороны банковской системы, то клиенты с появлением цифрового рубля могут выйти из их сферы влияния, изъять свои денежные средства из банков с тем, чтобы перевести их в цифровые рубли.

Преимущества внедрения цифрового рубля в России перевешивают недостатки, и поэтому мы поддерживаем эту инициативу. Также мы считаем, что необходимо принимать меры для снижения рисков, связанных с введением цифрового рубля, в том числе, для обеспечения безопасности платежей и защиты личных данных, а также для улучшения доступности финансовых услуг для всех граждан России.

В заключение следует отметить, что цифровая валюта, включая цифровой рубль, способна оказать значительное влияние на финансовый мир. Хотелось бы отметить, что для полного понимания последствий цифровой валюты для финансового сектора и общества в целом необходимы дальнейшие исследования и разработки.

Список использованных источников

1. Кузьмин, М. С. Цифровой рубль: перспективы использования в цифровой экономике / М. С. Кузьмин // Мировая экономика: проблемы безопасности. – 2023. – № 1. – С. 81-83.
2. Нецымайло, К. В. Цифровой рубль: риски и перспективы / К. В. Нецымайло, Т. В. Стовбыра // Финансовая экономика. – 2023. – № 3. – С. 234-237.
3. Цифровой рубль в России в 2024: что это, зачем нужен и когда введут/ www.tinkoff.ru
4. Официальный сайт Центрального банка РФ/ Центральный банк Российской Федерации | Банк России (cbr.ru)

УДК 316.334

ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ

Тажудинова Д.А., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

Е-mail: tajydinovada@mail.ru

Капланова Х.М., магистрант 1 курса очной формы обучения программы магистратуры «Финансы и кредит», Дагестанский государственный университет народного хозяйства, г. Махачкала

Е-mail: khavra.kaplanova@mail.ru

Аннотация. Основой современного этапа развития России являются достижения социальной политики советского периода, а также требования современного периода с учетом меняющихся социально-экономических условий. Человек представляет собой ценность, являющуюся как основным ресурсом, так и целью развития государства. В связи с чем необходимо, чтобы осознание данного факта было поставлено во главу политической жизни государства. В статье рассмотрены особенности социальной политики России, обозначены существующие проблемы в данной сфере, рассмотрены возможные пути дальнейшего развития.

Ключевые слова: социальная политика, социальная сфера, уровень жизни, качество жизни, население, финансовые ресурсы.

В современных условиях финансово-экономической нестабильности, вопросы социальной политики и ее финансирования становятся особенно актуальными и требуют серьезного анализа и исследования.

Обеспечение экономического благополучия любого государства основывается на повышении эффективности системы социальной защиты населения. Человек представляет собой ценность, являющуюся как основным ресурсом, так и целью развития государства.

Страна, которая ведет активную социально-ориентированную политику и обеспечивает своим гражданам высокий уровень жизни, получает от населения своеобразную «благодарность» в виде роста рождаемости, эффективности труда, политической активности граждан и экономической стабильности в целом.

Рассмотрим структуру расходов федерального бюджета (см. рисунок 1). Основная часть расходов бюджета традиционно приходится на социальную политику, доля в общем объеме расходов на 2023 год была запланирована - 25,3% (7343,9млрд.руб.), оборону - 17,1%(4 972,6 млрд.руб.), экономику - 12,1% (3 801,5млрд.руб.) и нацбезопасность - 15,2%(3 564,3млрд.руб.)[1]. Однако данная традиция будет прервана в 2024 году где значительную часть расходов направят на национальную оборону.

Расходы федерального бюджета								
(по разделам классификации расходов бюджетов)								
(млрд рублей)								
Наименование	Раздел	2019 год	2020 год	2021 год	2023 год	2024 год	2025 год	2026 год
		Отчет			Сводная бюджетная роспись на 01.09.23	Законопроект	Законопроект	Законопроект
1	2	3	4	6	7	8	9	10
ВСЕГО		18 214,5	22 821,6	24 762,1	30 265,8	36 660,7	34 382,8	35 587,4
<i>в том числе:</i>								
Общегосударственные вопросы	01	1 363,5	1 507,7	1 759,5	2 324,4	2 171,0	2 286,9	2 410,8
Национальная оборона	02	2 997,4	3 168,8	3 573,6	6 406,7	10 775,4	8 534,1	7 409,0
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	03	2 083,2	2 226,6	2 335,9	3 225,6	3 388,6	3 275,2	3 406,4
Национальная экономика	04	2 827,1	3 483,9	4 356,6	4 125,6	3 890,0	3 248,1	3 665,6
Жилищно-коммунальное хозяйство	05	282,2	371,5	593,7	856,9	881,3	506,7	381,2
Охрана окружающей среды	06	197,6	260,6	405,1	347,3	477,5	470,3	522,7
Образование	07	826,5	956,9	1 064,4	1 464,4	1 546,6	1 311,7	1 411,7
Культура, кинематография	08	122,4	144,5	146,7	209,0	224,0	176,8	227,3
Здравоохранение	09	713,0	1 334,4	1 473,9	1 570,0	1 620,3	1 634,5	1 615,3
Социальная политика	10	4 882,8	6 990,3	6 675,8	6 492,7	7 731,9	7 693,2	7 855,2
Физическая культура и спорт	11	81,4	75,3	70,9	71,4	67,4	54,3	53,5
Средства массовой информации	12	103,5	121,1	114,0	122,1	121,3	94,2	99,5
Обслуживание государственного (муниципального) долга	13	730,8	784,2	1 084,2	1 519,3	2 291,3	2 803,8	3 316,1
Межбюджетные трансферты общего характера	14	1 003,1	1 395,9	1 107,7	1 530,4	1 474,1	1 433,4	1 433,7
Условно утвержденные расходы							859,6	1 779,4

Рис. 1. Структура расходов федерального бюджета на 2024 год, млрд. руб. (источник: О проекте федерального бюджета на 2024 год и на плановый период 2025 и 2026 годов)

Из данных, представленных, можно заключить, насколько значимым является раздел «социальная политика» в структуре расходов федерального бюджета, поскольку именно на нее направлен наибольший объем расходов. Для сравнения в 2022-2023 гг. : даже национальная экономика, в условиях финансово-экономической нестабильности и национальная оборона, несмотря на проводимую сейчас нашей страной СВО не достигают таких масштабов по расходам. , что говорит, в первую очередь, о том, что в России повышение уровня социальной обеспеченности населения является одной из приоритетных задач государства.

Однако в проекте бюджета на 2024 год распределение приоритетных направлений расходов немного изменилось, расходы бюджета на социальную политику в 2024 году увеличились незначительно всего на 0,1%, а вот на национальную оборону был запланирован значительный рост, если отходить от запланированных показателей бюджета на 2023 год, которые составили 4 972,6 млрд.руб.[2], то расходы на оборону увеличатся больше чем в 2 раза (10775,4 млрд.руб.).

Значительный рост расходов на социальную политику был в 2023 году (см.рисунок 2) на 16,8%. так как проводимая социальная политика была направлена на В 2022 году эта статья составила около 6,45 трлн руб., а в допандемийный 2019 год – всего 4,88 триллиона. За счёт этих средств был проведен рост прожиточного минимума, ежегодное повышение оплаты труда, выплаты пенсии, пособий, адресная помощь, ведётся борьба с безпризорностью и многое другое.

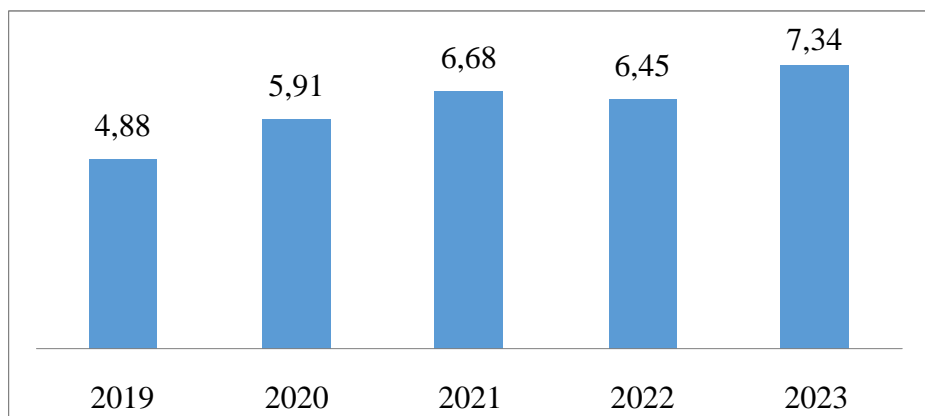


Рис. 2. Сравнительная диаграмма по расходам бюджета на социальную политику (трлн. руб.) (источник: Министерство финансов Российской Федерации - <https://minfin.gov.ru/>)

Важно также отметить возрастающую роль субъектов Российской Федерации в финансировании социально значимых сфер из консолидированных бюджетов данных регионов.

Проанализировав расходы бюджета, направленные на социальную политику, можно отметить, что они с каждым годом увеличивались, стараясь обеспечить финансирование всех обязательств государства перед гражданами.

Как уже было отмечено, основной задачей социальной политики проводимой государством должно стать повышение качества и уровня жизни населения, совершенствование условий жизнедеятельности населения.

И правительством предпринимаются всевозможные меры по поддержке населения, особенно семей с детьми.

Вопрос поддержки семей и детей является одним из основных социальной политики России. Государство активно работает над созданием условий для благополучия семей и обеспечения прав детей. В 2023 году были предприняты шаги для улучшения текущей ситуации и разработаны новые меры поддержки, в виде нового универсального пособия.

Также по дополнительным мерам адресной поддержки различных категорий граждан, оказавшихся в трудной жизненной ситуации, и принятию решений о единовременных денежных трансфертах с начала 2022 г. пенсии и различные социальные выплаты были проиндексированы примерно на 19,5 % на общую сумму 509,7 млрд рублей.

Однако даже эти меры не выводят качество жизни населения страны на должный уровень.

Достижение высокого уровня качества жизни предполагает обеспечение продолжительности жизни граждан, совершенствование составляющих образа жизни, обеспечение здоровья, и в целом повышение уровня жизни населения. В настоящее время сложно говорить о достижении высокого качества жизни граждан, что обуславливается определенными причинами, а именно состоянием экономики, проводимыми экономическими реформами, состоянием финансовых ресурсов. Сложная политическая обстановка, несовершенство законодательной деятельности, а также практической деятельности органов государственной власти в области социальной политики – все это также отрицательно сказывается на показателях качества жизни. В результате мы наблюдаем такие негативные явления как безработица, инфляция, безнадзорность, социальное сиротство, социальная напряженность, несоблюдение социальных прав граждан, очевидная поляризация структуры населения, ухудшение демографической ситуации в стране (см. рисунок 3).



Рис. 3. Главные социальные проблемы россиян, % (источник: Сувора А. Н. Основные социальные проблемы России и пути их решения [Электронный ресурс] // Научно-методический электронный журнал концепт. — 2022. — С. 193-194)

Также стоит отметить, что фоне традиционных проблем беспокоящих россиян, которые отмечены на рисунке 3, у населения появились беспокойства, связанные со спецоперацией на Украине и ее последствиями.

Обозначенные проблемы свидетельствуют о необходимости выработки целостной стратегии и программы в области демографического развития, достижения баланса количественных и качественных параметров населения, создания условий для плавного протекания рождаемости, смертности, миграции, которые на сегодняшний день имеют скачкообразную динамику. Перепад численности отдельных поколений при этом порождает ряд проблем в области образования, здравоохранения, занятости.

Безусловно, для достижения показателей, характеризующих улучшение жизни населения, а именно, благосостояния граждан, достойного уровня оплаты труда, доступного бесплатного качественного образования и медицинского обслуживания, необходимо изменить вектор приоритетов государственной социальной политики.

На сегодняшний день социальная политика России нуждается в модернизации.

Необходимо сделать упор на основных показателях, свидетельствующих об улучшении жизни граждан:

- благосостояние населения, возможность реализовать свои базовые потребности самостоятельно, без поддержки государства и вмешательства органов, предоставляющих социальную помощь;
- достойная оплата труда, которая позволяет обеспечить себя и удовлетворить свои потребности;
- доступное бесплатное образование и возможность беспрепятственно получить необходимую медицинскую помощь;
- возможность реализовать свои потенциал и найти место личности в обществе.

В качестве дальнейших перспектив развития социальной сферы необходимо продолжать модернизацию экономики, снижать социальное неравенство, повышать уровень доходов населения, сохранять культурные ценности и традиции государства, поддерживать политическую роль России как ведущей мировой державы на мировой арене. Соответственно, необходимо сосредоточиться на инвестициях в человека.

Список использованных источников:

1. Министерство финансов Российской Федерации - <https://minfin.gov.ru/>
2. Проект федерального закона о федеральном бюджете на 2024 год и на плановый период 2025 и 2026 годов /-749 Budget_2024-2026_corr.pdf (minfin.gov.ru)
3. Сувова А. Н. Основные социальные проблемы России и пути их решения [Электронный ресурс] // Научно-методический электронный журнал концепт. — 2022. — С. 193-194.
4. Социально-экономические показатели РФ <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13204>
5. Самые острые проблемы общества/ <https://sovross.ru/2023/04/17/samye-ostrye-problemy-obshhestva/?ysclid=1wc6bw6ys9246457559>

УДК 336

КРИПТОРЫНОК В ГЛОБАЛЬНОМ КОНТЕКСТЕ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Убайдулаева М. Т., студентка факультета «Экономика и управление», Дагестанского государственного университета народного хозяйства.

E-mail:

Мусаева С. М., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» Дагестанского государственного университета народного хозяйства

E-mail: sakinat77@yandex.ru

Аннотация. В статье рассматривается роль крипторынка в мировой финансовой системе и основные тенденции его развития. Также рассматривается его возможная роль в цифровизации денежной системы в целом. Выделены основные преимущества криптовалюты, которые привлекают все больше инвесторов со всего мира и вследствие чего крипторынок занимает все большее значение в мировой финансовой системе и по этой же причине все сложнее правительствам стран игнорировать его существование, тем более препятствовать его развитию

Ключевые слова: цифровая экономика, крипторынок, цифровизация криптовалюта, виртуальная валюта, криптовалютные транзакции, биткоин, блокчейн, блокчейн-технологии, экономика, инновации.

Криптовалюта - это виртуальная валюта, где монета-это единица, которая отображается в виде зашифрованных данных, поэтому ее нельзя скопировать и она защищена от подделки.[2]

Недоверие к цифровой валюте возникает из-за ее рисков: в основном, хакерские атаки и юридические риски. Многие люди не понимают, как работает криптовалюта и что влияет на ее курс. Незнание таких вещей пугает и отталкивает потенциальных пользователей новой перспективной цифровой валюты.

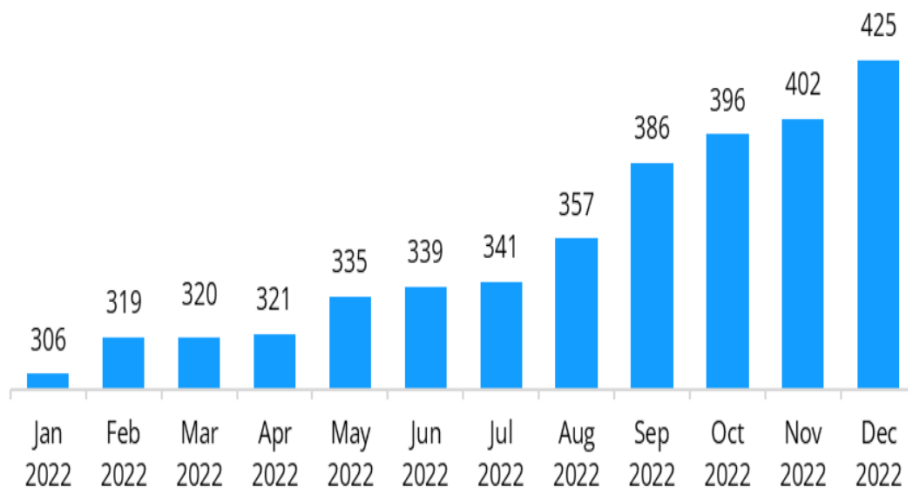
Криптовалюта не привязана к странам и регионам, она связана с распространением интернета, что позволяет совершать транзакции из любой точки мира, где есть доступ к глобальной сети, с очень большой скоростью. Криптовалюта отличается отсутствием инфляции за счет того, что валюта не принадлежит конкретному государству и ее курс не привязан к реальным деньгам. [2]

Распространение криптовалют стремительно растет во всем мире. Так, по результатам исследований, опубликованным Crypto.com в январе 2023 г, в мире насчитывается порядка 425 млн. пользователей криптовалют. Чтобы понимать скорость внедрения, отметим, что в январе 2022 года количество пользователей составляло 306 млн. человек - прирост криптоинвесторов за 2022 год составил 125 млн. Для сравнения, рублем пользуются 150 млн человек. [1]

Увеличивается не только количество пользователей, но и растут объемы криптовалютных транзакций. Так, согласно данным CoinMetrics, в 2022 году расчеты только в «стабильных» монетах (стейблкоинах) обновили предыдущие максимумы — 7,4 трлн. долл США в 2022 г, 6 трлн. долл в 2021 г. и 1 трлн. - в 2020. Рост впечатляет — 600% за 2 года.

Общий объем рыночной капитализации криптовалюты на 1 февраля 2023 — \$1 трлн., в апреле 2013 года капитализация всего рынка криптовалют составляла \$1,6 млрд. За 10 лет рост в 625 раз. На пике в 2021 году криптовалютный рынок обгонял по капитализации даже самую дорогую в мире на тот момент компанию Apple. [1]

Капитализация первой и наиболее популярной криптовалюты Bitcoin на 1 февраля 2023 года — \$444 млрд., в 2013 г — \$1,6 млрд. За 10 лет рост в 277 раз. Впечатляет инвесторов и рост стоимости Bitcoin (BTC) за 10 лет. В феврале 2013 г — \$33, 1 февраля 2023 — \$23 000, на пике в ноябре 2021 года цена Bitcoin (BTC) достигала невиданной ранее отметки в \$69 000.



As of 5 Jan 2023 Sources: Crypto.com Research

Рис. 1. Количество пользователей криптовалют в мире. <https://coinmarketcap.com/ru/>

Технология криптовалюты основана на блокчейне, поэтому все сделки имеют высокую степень надежности и безопасности. Благодаря таким технологиям транзакции с криптовалютами максимально прозрачны для всех участников обмена, а информация по ним открыта и доступна. Однако биржи криптовалют гарантируют анонимность участников и прозрачность сделок. При совершении транзакций криптовалют не играет роли национальность, происхождение, личные сведения участников сделок.

Популярность криптовалют также обеспечивается их курсом, который в свою очередь возрастает по мере доверия к ним людей.

Для понимания перспектив использования криптовалют, выясним, почему цифровая валюта, не имеющая под собой реальные деньги, обладает ценностью. Чтобы ответить на этот вопрос, рассмотрим, почему любые другие предметы имеют ценность. До появления денег главную роль играл обмен. Бартер-

ная система имела много сложностей: не каждый товар можно было обменять на целевой. Поэтому приходилось идти длинным путем, чтобы добраться до нужной вещи: один товар обменивать на второй, потом на третий и т.п. В ходе такого пути была вероятность потери некоторого процента со стоимости вашего начального товара. Риски использования обменных товаров:

Не весь товар можно было обменять в равной мере. Некоторые товары нельзя равноценно разделить на части;

Порча товара. Некоторые товары, представленные на рынке, быстро портились, не успевая дойти до цели;

Сложность в хранении и передаче товара. Если каждую вещь обменивать на что-либо, приходилось носить ее в огромном количестве с собой.

Для решения этих проблем начали использовать единый промежуточный товар – деньги. Так, мы сокращаем число обмена товара до двух – деньги на товар - и получаем для каждого товара один обменный курс – его стоимость в количестве монет.

Криптовалюта имеет ценность по той же причине, по какой её имеют национальные деньги. Она упрощает обмен товаров и услуг в современной ситуации, где сетевые взаимодействия посредством Интернета играют важнейшую роль.

Криптовалюта имеет сетевой эффект. Сетевой эффект говорит о том, что ценность сетевых продуктов и услуг растет с увеличением их пользователей. Таким образом, ценность Биткойна напрямую зависит от числа пользователей и частоты, с которой они его используют. Это закон спроса и предложения, которым пользуется новая валютная система.

Первая в мире сделка с криптовалютой была покупка пиццы в 2010 году программистом Ласло Хейниц за 10 тыс. BTC - \$25 по курсу того года.

Еще одна причина, по которой криптовалюта имеет стоимость – ее ограниченность. Неограниченное количество какого-либо блага теряет свою ценность.

Причиной обесценивания валют часто становится инфляция. С эмиссией денег становится больше, однако количество товаров и услуг, которые можно на них приобрести, не меняется, а то и увеличивается.

Чтобы избежать угрозы обесценивания, создатели Bitcoin, например, сделали его ограниченным: общее их число никогда не превысит 21 миллион. С помощью ограничения создатель Сатоши Накамото рассчитывал на то, что с увеличением дефицита монет их ценность будет расти. За счет такого принципа высокая волатильность – один из основных рисков использования криптовалют - со временем будет снижаться.

Вопрос о криптовалюте решается на государственном уровне. С января 2021 года в Российской Федерации вступил в силу закон, где определяется цифровой финансовый актив и цифровая валюта. Проблемы, связанные с использованием криптовалюты, уже можно будет решать в суде, но только если пользователи проинформировали о том, что у них есть данная валюта и они совершали с ней сделки.

В одних юрисдикциях стран биткойн считается валютой, в других – активом, в третьих - «приравненным к активам носителем стоимости». Все идет к признанию развитыми и развивающимися странами криптовалюты как платежного средства.

Государству нужно обратить внимание на блокчейн-технологии, чтобы усовершенствовать обеспечение безопасности транзакций и работы гос.аппарата, коммерческих и некоммерческих предприятий. Безопасность достигается благодаря взаимозависимому кодированию каждой операции: подстановка ложных значений не позволит правильно определить ключ, при расчете которого должны быть учтены данные предыдущих произведенных транзакций.

Для обеспечения интересов инвесторов и пользователей криптовалюты нужно признать криптовалюту как средство обмена, а криптовалютные компании обязать получать лицензии и регистрацию. Такие компании обязуются соблюдать законодательство в сфере противодействия легализации (отмыванию) доходов. Операции с криптовалютой облагаются налогом. Например, получение заработной платы в биткойнах облагается подоходным налогом.

Несмотря на то, что при поддержке государства больше людей перейдут на виртуальную валюту, уже сейчас люди могут сами повлиять на перспективы криптовалюты. Можно обратить внимание на инвестиции в криптовалюту. На данный момент видно все большее смещение внимания с традиционных активов на новые цифровые.

На сегодняшний день наблюдается активное развитие рынка криптовалют. Появляются новые проекты, блокчейн-технологии уменьшают риски, многие страны постепенно внедряют их в работу государственных учреждений. В скором времени можно будет использовать коины в качестве официального средства оплаты, а интерес к криптовалюте со стороны государств и официальное признание ими данной валюты только поспособствует ее укреплению.

Список использованных источников

1. <https://fin-plan.org/blog/investitsii/perspektivy-kriptovalyuty-v-2023->

godu/?ysclid=lfxn06b2ml190470292

2. <https://www.audit-it.ru/terms/accounting/kriptovalyuta.html>
3. РБК.ру: <https://www.rbc.ru/crypto/news/5f85cb609a79479ccac18f27>
4. CoinMarketCap.com: <https://coinmarketcap.com/ru/>

УДК 336

НОВЫЕ ПУТИ ВНЕДРЕНИЯ ЦИФРОВЫХ ПЛАТФОРМ И МЕТОДОВ ОЦЕНКИ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ

Халимбекова А. М., к.э.н., доцент, доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

Аннотация. В данной статье автор рассматривает пути внедрения цифровых платформ и алгоритмических методов оценки кредитоспособности, что приводит к более гибким условиям кредитования, быстрому скорингу и индивидуальному подходу к каждому клиенту.

Ключевые слова: банк, цифровые платформы, кредит, дебиторская задолженность, кредитование.

Банки пересмотрели представления о потенциале малого и среднего бизнеса (далее - МСБ) и активнее, чем прежде, вкладываются в совершенствование его обслуживания.

2023 год завершился, и уже можно говорить о долгосрочных тенденциях, наблюдаемых во взаимодействии финансовых структур с клиентами сегмента МСБ. Тренд, который отмечают многие спикеры: более гибкий подход к нуждам клиентов. Национальная ассоциация участников рынка облигаций и финансирования МСП, подчеркнул, что "банки стали предлагать новые продукты и условия кредитования МСБ с учетом потребностей бизнеса, санкций и текущих экономических условий".

Финансовые учреждения "стремятся удовлетворить уникальные потребности МСБ, предоставляя персонализированные кредитные продукты, страхование и другие финансовые решения".

Тенденцией 2023 года № 1 называли цифровизацию и ее же отмечали среди долгосрочных. Все больше банков внедряют платформы и мобильные приложения, где предприниматели могут отслеживать финансы, получать кредиты и совершать другие операции, а автоматизированные системы учета и аналитики становятся стандартом.

Сейчас большинство финансовых вопросов предприниматели могут решить в мобильном приложении для бизнеса, не посещая офис. Банки предлагают все больше новых цифровых решений, которые ранее были доступны только массовому, розничному сегменту. Например, можно дистанционно открыть расчетный счет и оформить к нему бизнес-карту с кешбэком.

Действительно, долгое время в фокусе оставалось развитие ДБО для физических лиц, а платформенные решения для МСБ постепенно к нему "подтягивались". Теперь же предприниматели воспринимаются как приоритет, а заодно и как инструмент конкуренции, поскольку Центробанк РФ тормозит кредитование в рознице.

Критерии выбора банка для предпринимателя теперь включают в себя доступность кредитования и господдержки, качество цифровых сервисов и пользовательский опыт. "Руководители организаций не только являются самостоятельными потребителями, но и вынуждены выстраивать такую же контактную политику с собственной клиентской базой, что влияет на их ожидания от рынка банковских услуг. Поэтому МСБ отличается быстрой реакцией на события и технологические инновации. Уже не только сервисные службы банков внимательно изучают потребности и ожидания клиентов, а все - от продуктологов до менеджеров по продажам - подключены к анализу клиентского опыта и к работе по улучшению процессов и каналов взаимодействия.

Увеличивается и запрос клиентов на небанковские продукты. "Интеграция" и "бесшовный клиентский путь" (регистрация бизнеса, проверка и подбор контрагентов, ведение бухгалтерии и т.д.) стали приоритетами для банкиров. А цель и итог, по ее мнению, - "создание удобного и интуитивно понятного интерфейса для онлайн-сервисов, улучшение качества обслуживания в офисах, взаимодействие с клиентами через социальные сети и другие цифровые платформы".

Количество субъектов МСБ по годам

Дата	Всего субъектов МСБ	Микро	Малые	Средние
10.10.2023	6 173 155	5 939 009, новых - 945 880	215 438	18 708
10.07.2023	5 924 293	5 689 869, новых - 688 721	215 823	18 601
10.01.2023	5 991 349	5 76 1 069, новых - 1 019 054	212 271	18 009
10.10.2022	5 881 027	5 649 709, новых - 810 317	213 347	17 971
10.01.2022	5 866 703	5 636 297, новых - 5 636 297	212 429	17 977

Источник: Единый реестр субъектов МСП ФНС.

Говоря о трендах 2023 года, нельзя не отметить рост количества субъектов МСБ.

Микробизнес по-прежнему составляет их львиную долю. Последняя статистика ФНС свидетельствует, что в РФ насчитывается 2 938 124 ИП, годом ранее их было 3 629 192. При этом количество таких предпринимателей стабильно на миллион с лишним опережает число юридических лиц.

Бьют рекорды и плательщики налога на профессиональный доход (НПД) - на конец сентября их численность превысила 8,512 млн.

И все же раньше "недобизнес" зачастую "выталкивали" кредитоваться как физлиц. Всего пять лет назад самозанятые и ИП не были у банков в фаворе. Сейчас межбанковская конкуренция набирает обороты. "Предпринимателям стремятся предложить более выгодные условия - сниженные тарифы за обслуживание, снятие наличных, переводы юрлицам и пр.", - отметил эксперт.

Сейчас ИП стараются брать кредиты именно как юридические лица, так как в текущих условиях банки больше доверяют ответственному и уже знакомому бизнесу, нежели "новичку".

Предприниматели нередко сетуют, что в сложном положении оказался средний бизнес, который долгое время развивался "на свои", а значит, не имеет кредитной истории и залогов.

Банкиры этого не подтверждают. Для средних компаний без кредитной истории решениями могут быть: гарантии от третьих лиц, альтернативные методы оценки кредитоспособности (например, анализ потоков наличности) и партнерства с государственными гарантийными фондами. Такие инструменты позволяют банкам управлять рисками и предоставлять финансирование даже тем компаниям, которые не имеют кредитной истории".

Отсутствие кредитной истории не является стоп-фактором для кредитования предприятий среднего бизнеса, в том числе выдаются беззалоговые ссуды на основе анализа финансовых показателей предприятий. "Подходы к кредитованию среднего бизнеса определяются в зависимости от объемов. До 50 млн рублей успешно применяется экспресс-анализ, но, если сумма выше, многие банки применяют классические или упрощенные программы. Требования к залоговому обеспечению, опыту работы, кредитной истории и т.д. во многом определяются целями финансирования и кредитным продуктом. А в некоторых случаях банки предлагают продукт, структурированный с учетом особенностей заключенного контракта".

Цифровизация кредитных процессов продолжает открывать новые возможности, повышающие доступность финансирования.

Многие организации упрощают процедуры получения кредитов, что делает ссуды для этой категории клиентов более доступными. 2022 год дал толчок для быстрого принятия решений о предоставлении кредитов.

В 2023 году активно развивалось скоринговое кредитование с предоставлением минимального количества документов.

Перемены характерны не только для крупных организаций.

Конкуренция среди банков развернулась не в продуктах, а вокруг решений, упрощающих процесс оплаты: рау-сервисов, QR-кодов, платежей по биометрии. Растет спрос на платежные сервисы, включая BNPL-сервисы, когда стоимость покупки выплачивается равными частями в течение одного-двух месяцев, реер-to-реер-платежи". По-прежнему актуален и тренд на геймификацию.

Параллельно происходит и невидимая глазу внутренняя трансформация. Идет процесс оптимиза-

ции внутрибанковских операций для сокращения затрат на обслуживание сегмента МСБ. Внедрение онлайн-платформ кредитования происходит с применением сервисов больших данных и современных риск-моделей.

Скоринг в сегменте МСБ до последнего времени оставался ахиллесовой пятой банков, поскольку большинство из них не торопятся переходить к однофакторной модели.

На рынке запускается много скоринговых программ по кредитованию малого бизнеса, внедряется механизм принятия решения на базе анализа общедоступных данных о компании.

Внедрение цифровых платформ и алгоритмических методов оценки кредитоспособности приводит к более гибким условиям кредитования, быстрому скорингу и индивидуальному подходу к каждому клиенту. Например, многие банки предлагают специализированные продукты для определенных отраслей или типов бизнеса".

Список использованных источников

1. Сачкова, Ю. Ю. Повышение инвестиционной привлекательности банковских услуг в условиях цифровизации / Ю. Ю. Сачкова, Е. М. Толмачева // Ползуновский альманах. – 2023. – № 2-2. – С. 80-82.

2. Соколинская, Н. Э. Применение цифровых технологий в банковской отрасли / Н. Э. Соколинская, О. М. Маркова // Финансовые рынки и банки. – 2023. – № 9. – С. 56-59.

3. Степанова, О. А. Проблемы и перспективы развития отечественного рынка пластиковых карт / О. А. Степанова // Труды XIV Евразийского научного форума : Сборник статей, Санкт-Петербург, 15–16 декабря 2022 года. Том Часть IV. – Санкт-Петербург: Автономная некоммерческая организация высшего образования «Университет при Межпарламентской Ассамблее ЕврАзЭС», 2023. – С. 251-259.

4. Тажудинова Д.А., Аджаматова Д.С. Об особенностях инвестиций в ИТ – сектор. В сборнике: Инновации и инвестиции как драйверы социального и экономического развития. сборник статей Международной научно-практической конференции. 2020. С. 26-28

5. Тулупникова, Ю. В. Роль банковской системы в развитии экономики России / Ю. В. Тулупникова // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2023. – Т. 13, № 6-1. – С. 759-765.

6. Шутихин, О. Э. Развитие банковского маркетинга в условиях цифровой трансформации / О. Э. Шутихин // Современные тенденции управления, экономики и финансов в эпоху цифровизации : Сборник статей по итогам XIX Всероссийской научно-практической конференции студентов, магистрантов, аспирантов с международным участием, Челябинск, 15 марта 2023 года. – Челябинск: Издательство «Перо», 2023. – С. 120-123.

УДК 336

ИЗМЕНЕНИЯ В СФЕРЕ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ ЗА СООТВЕТСТВИЕМ ЦЕН В СДЕЛКАХ РЫНОЧНОМУ УРОВНЮ

Шахбанова А.М. к.э.н., доцент, кафедры «Финансы и кредит» Дагестанского государственного университета народного хозяйства

Османова Х.О., к.э.н., доцент, директор МБОУ СОШ №42 им. Н. Гаджимагомедова, г. Махачкала

E-mail: xadizhat_osmanova@mail.ru

Аннотация. В данной статье авторы рассматривают изменения в сфере налогового контроля за соответствием цен в сделках. В конце ноября 2023 г. принят Федеральный закон от 27.11.2023 N 539-ФЗ (далее - Закон), который с 2024 г. вносит существенные изменения в правила трансфертного ценообразования (требования к обоснованию налогоплательщиками соответствия цен сделок рыночному уровню). Об этом и о многом другом описано в статье.

Ключевые слова: налоги, контрагент, налогоплательщик, обязательства, трансфертное ценообразование, цифровая трансформация.

Федеральный закон от 27.11.2023 N 539-ФЗ (далее - Закон), который с 2024 г. вносит существенные изменения в правила трансфертного ценообразования (требования к обоснованию налогоплательщиками соответствия цен сделок рыночному уровню). Целью разработки и принятия данного Закона является пресечение действий налогоплательщиков, направленных на размывание налоговой базы внутри РФ, или перемещение доходов от внешнеторговых операций из РФ в зарубежные юрисдикции.

По своему количеству и характеру вносимые изменения являются самыми масштабными с момента появления правил трансфертного ценообразования (далее - ТЦО) в российском законодательстве. Ключевые изменения законодательства по трансфертному ценообразованию можно разделить на две крупные

категории.

Во-первых, изменения технического характера, которые корректируют порядок применения уже имеющегося инструментария обоснования рыночности цен. Во-вторых, изменения концептуального характера, вводящие в отечественное ТЦО новые налоговые сущности и расширяющие периметр обязанностей налогоплательщиков по обоснованию своих внутригрупповых цен перед налоговыми органами.

В части технических изменений по ТЦО можно выделить следующие:

- расширение критериев признания лиц взаимозависимыми;
- изменение порядка расчета рыночного интервала цен с применением котировок бирж и данных отраслевых информационно-ценовых агентств (ИЦА);
- очередное изменение границ "безопасных" интервалов процентных ставок по внутригрупповым долговым обязательствам.

К концептуальным изменениям по ТЦО можно отнести:

- введение института "вторичных" ТЦО-корректировок;
- применение налоговыми органами медианного значения рыночного интервала цен/рентабельности;
- возложение на налогоплательщиков обязанности по раскрытию цепочки формирования стоимости по трансграничным контролируемым сделкам с взаимозависимыми лицами.

В отдельную категорию можно выделить изменения в части ужесточения штрафных санкций за налоговые правонарушения в области ТЦО, так как они включают в себя как технические правки (повышение размера уже имеющихся штрафов), так и введение налоговых санкций за ранее отсутствовавшие в налоговом законодательстве нарушения по ТЦО.

Рассмотрим указанные ключевые изменения.

Законом вносится ряд уточнений в положения Налогового кодекса РФ, касающиеся критериев признания лиц взаимозависимыми. К ним в первую очередь относятся изменения, направленные на сближение правил ТЦО и законодательства о контролируемых иностранных компаниях (КИК) в части признания взаимозависимости (подконтрольности).

Так, с 2024 г. взаимозависимыми лицами (ВЗЛ), помимо прочего, будут признаваться:

- контролирующее лицо и его контролируемая иностранная компания (КИК);
- контролируемые иностранные компании, если у них одно контролирующее лицо.

Указанные изменения, очевидно, приведут к расширению периметра ВЗЛ, так как согласно законодательству о КИК лицо может признаваться контролирующим при доле прямого (косвенного) участия в капитале КИК в размере 10% (при условии совокупного участия в капитале КИК российских налоговых резидентов более чем на 50%), что меньше доли в 25%, требуемых действующим законодательством о ТЦО для признания таких лиц ВЗЛ.

Помимо указанного, организации также будут признаваться ВЗЛ по признаку участия одних и тех же физических лиц в капитале таких организаций. Так, с 2024 г. ВЗЛ будут признаваться организации, если одно физическое лицо (или совместно с родственниками) в отношении данных организаций:

- имеет долю прямого (косвенного) участия в капитале более 25% либо
- имеет полномочия по назначению единоличного исполнительного органа или не менее 50% состава коллегиального исполнительного органа или совета директоров.

Введением данного критерия законодателем официально формализованы основания признания лиц ВЗЛ на основании факта наличия так называемого единого центра принятия экономических решений в виде конечного бенефициара.

Текущие положения налогового законодательства допускают применение в качестве источников информации о рыночных ценах котировок, публикуемых биржами и отраслевыми информационно-ценовыми агентствами (ИЦА). При этом рыночным интервалом цен признается интервал от минимальной до максимальной котировки за определенный котировальный период (например, за месяц). Если цена контролируемой сделки попадает в указанный интервал, то она признается соответствующей рыночному уровню.

С 2024 г. при расчете рыночного интервала цен на основании котировок бирж и ИЦА налогоплательщик должен выстроить котировки по возрастанию и исключить первую и последнюю четверти котировок (так называемые первый и четвертый квартили интервала).

Введение данного положения приводит к сужению рыночного интервала цен и в результате ограничит налогоплательщиков в возможности применять в контролируемых сделках цены, близкие к абсолютным границам рыночных котировок.

Данное нововведение ТЦО в первую очередь коснется налогоплательщиков, применяющих для обоснования рыночности своих контролируемых сделок котировки бирж и ИЦА. Среди них компании нефтегазового, металлургического, сельскохозяйственного и агрохимического секторов российской экономики.

С 2024 г. вносятся изменения в границы интервалов процентных ставок, применение которых в

контролируемых сделках признается рыночным и не требует обоснования со стороны налогоплательщика.

С учетом изменений (см. табл. 1) организациям, планирующим осуществлять операции по предоставлению либо привлечению внутригрупповых долговых обязательств, необходимо иметь в виду, что с 2024 г. осуществление таких операций (особенно с нерезидентами) на беспроцентной основе либо ниже "безопасного" интервала может потребовать подготовки соответствующего обоснования для налоговых органов.

Таблица 1

Сравнение действующих интервалов процентных ставок и вводимых с 2024 г.

Валюта	Действующие в 2023 г. положения	Изменения с 01.01.2024
Рубли	От 0% до 180% КС ЦБ	От 10% до 150% КС ЦБ, но не < 2%
Евро, юани, фунты стерлингов, прочие валюты	От 0% + до 7% + ставка Т _{STR/SHIBOR/SONIA/SOFR}	От 1% + до 7% + ставка Т _{STR/SHIBOR/SONIA/SOFR}
Швейцарские франки, японские иены	От 0% до 5% + ставка TONAR/SARON	От 1% + до 5% + ставка TONAR/SARON

Источник: www.cbr.ru

Первое официальное упоминание о возможности введения в налоговое законодательство РФ инструмента "вторичной" ТЦО-корректировки содержалось в Основных направлениях бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2023 г. и на плановый период 2024 и 2025 гг. С отсылкой к международному опыту была указана необходимость обложения в РФ суммы дохода, полученного иностранным лицом в результате совершения нерыночной сделки с российским взаимозависимым лицом.

Действительно, Рекомендации ОЭСР по ТЦО содержат положения, указывающие на возможность применения дополнительных налоговых санкций в отношении дохода, полученного стороной трансграничной сделки, совершенной со своим взаимозависимым лицом на нерыночных условиях.

Согласно Рекомендациям ОЭСР такой нерыночный доход может рассматриваться налоговыми органами как скрытая выплата дивидендов либо скрытая форма внутригруппового финансирования (заем либо вклад в капитал) и может в определенных случаях подлежать обложению соответствующим налогом у источника.

С учетом данного международного опыта налоговое законодательство РФ дополняется схожим инструментом - "вторичной" ТЦО-корректировкой. С 2024 г. если в контролируемой трансграничной сделке, совершенной российской организацией с иностранным взаимозависимым лицом, налоговыми органами было установлено отклонение цены от рыночного уровня, что привело к недоплате налога, то сумма такого отклонения подлежит обложению налогом у источника на дивиденды. Российская организация в качестве налогового агента должна будет уплатить данный налог.

Учитывая, что максимальная ставка налога у источника на выплачиваемые за рубеж дивиденды в РФ составляет 15%, фактически налоговая нагрузка на российскую организацию может составить до 35% от суммы отклонения фактической цены трансграничной сделки от рыночного уровня (20% налога на прибыль + 15% налога у источника).

Избежать "вторичной" ТЦО-корректировки возможно при одновременном выполнении следующих условий:

- осуществление налогоплательщиком самостоятельной корректировки налогооблагаемой базы;
- фактический возврат иностранным контрагентом суммы дохода, соответствующего размеру корректировки, в адрес российской организации.

Сделать это необходимо до вынесения ФНС решения о проверке по ТЦО.

Отдельно необходимо отметить, что согласно законодательству по ТЦО контролируемые трансграничными сделками признаются сделки не только с иностранными взаимозависимыми лицами, но и с независимыми лицами, если они являются резидентами юрисдикций, включенных в Перечень офшорных юрисдикций Минфина РФ. Учитывая, что 01.07.2023 данный перечень был существенно расширен за счет включения в него "недружественных" юрисдикций (в частности, в него попали Австрия, Нидерланды, Норвегия), фактически "вторичная" ТЦО-корректировка может быть применена в том числе в отношении сделок с независимыми иностранными контрагентами.

Законом вводится ранее отсутствовавшее в налоговом законодательстве по ТЦО понятие медианного значения рыночного интервала цен/рентабельности и требование к применению такого медианного значения для определения действительных налоговых обязательств налогоплательщика по контролируемым сделкам.

Согласно действующим на текущий момент положениям ТЦО в случае, если фактическая цена

контролируемой сделки не соответствует рыночному интервалу цен/рентабельности, дополнительные налоговые обязательства налогоплательщика определяются исходя из минимального либо максимального значения такого рыночного интервала (в зависимости от того, произошло занижение либо завышение цены сделки).

С 2024 г. в случае, если фактическая цена или рентабельность по контролируемой сделке не соответствует рыночному интервалу, дополнительные налоговые обязательства организации, допустившей такое нарушение, будут определяться налоговыми органами исходя из медианного значения рыночного интервала.

Очевидно, что данное изменение приведет к росту суммы налоговых доначислений по налоговым правонарушениям в области ТЦО. Таким образом, организациям, совершающим контролируемые сделки:

- стоит избегать применения цен/рентабельности в размере, близком к крайним значениям рыночного интервала;

- тщательно подходить к вопросу отбора сопоставимых сделок (компаний) при расчете рыночного интервала цен/рентабельности, так как в случае их оспаривания со стороны налоговых органов рыночный интервал может быть скорректирован и доначисление произведено по медиане.

Отдельно необходимо отметить, что в случае, если организация самостоятельно выявила факт отклонения цены контролируемой сделки от рыночного уровня, для осуществления корректировки своих налоговых обязательств она все еще может применить минимальное либо максимальное значение рыночного интервала. Поэтому добровольные корректировки по ТЦО с 2024 г. могут стать эффективным инструментом снижения налогового бремени.

С 2024 г. Закон вводит ранее отсутствовавшую в налоговом законодательстве по ТЦО обязанность по раскрытию налогоплательщиками цепочки формирования стоимости в контролируемых трансграничных сделках с взаимозависимыми лицами. При подаче уведомления о контролируемых сделках (УоКС) налогоплательщику необходимо будет указать информацию о сделках, предшествующих как покупке товара, так и его последующей реализации. В частности, в УоКС необходимо будет отразить:

- сведения о ценах и коммерческих (финансовых) условиях таких предшествующих и последующих сделок;

- информацию о конечном покупателе товара.

В целях исполнения указанных требований налогоплательщик обязан будет принять меры по получению от взаимозависимых лиц (в том числе иностранных) информации о цепочке формирования стоимости. Отказ взаимозависимых лиц от предоставления такой информации не допускается.

Отдельно необходимо отметить, что на сегодняшний день форма УоКС не содержит полей для отражения налогоплательщиком информации о цепочке формирования стоимости, в связи с чем в ближайшее время стоит ожидать ее обновления. Кроме того, в отношении таких сделок с 2024 г. придется обязательно готовить и подавать обосновывающую документацию по ТЦО. ФНС планирует разработать соответствующие шаблоны документации для возможности ее отправки по ТКС.

Описанные выше требования к раскрытию российскими налогоплательщиками перед налоговыми органами цепочки формирования стоимости распространяются исключительно на сделки, совершенные с иностранными взаимозависимыми лицами с так называемыми товарами биржевой торговли (нефть, нефтепродукты, металлы, удобрения, драгоценные камни).

В 2022 - 2023 гг. действовал мораторий на применение штрафов в отношении правонарушений в области ТЦО. С 2024 г. они возвращаются в налоговую практику, при этом изменены как перечень штрафов, так и их размер.

Отдельного внимания заслуживает факт введения самостоятельного штрафа за несоответствие цен трансграничных сделок рыночному уровню. Согласно положениям Закона если цена трансграничной контролируемой сделки не соответствует рыночному уровню, то размер штрафа эквивалентен сумме налога у источника на вмененные дивиденды в рамках применения описанного ранее механизма "вторичной" ТЦО-корректировки (то есть до 15% от суммы корректировки цены сделки) (см. табл. 2).

Таблица 2

Прочие изменения в части штрафов по ТЦО

Нарушение ТЦО	Действующие в 2023 г. положения	Изменения с 01.01.2024
Отклонение от рыночных цен по контролируемым трансграничным сделкам	40% от неуплаченной суммы налога, но не менее 30 000 руб.	Эквивалент суммы налога на вмененные дивиденды (до 15%), но не менее 500 000 руб.
Отклонение от рыночных цен по контролируемым внутрироссийским сделкам	40% от неуплаченной суммы налога, но не менее	40% от неуплаченной суммы налога, но не менее 30 000

	30 000 руб.	руб.
Непредставление уведомления о контролируемых сделках (предоставление недостоверных сведений)	5 000 руб.	100 000 руб.
Непредставление уведомления об участии в международной группе компаний (предоставление недостоверных сведений)	50 000 руб.	500 000 руб. за каждый факт нарушения
Непредставление странового отчета (предоставление недостоверных сведений)	100 000 руб.	1 000 000 руб.
Непредставление документации по конкретной контролируемой сделке	Обязанность представить отсутствует	500 000 руб. за каждую документацию

Источник: www.cbr.ru

Для формирования более полного и прозрачного понимания механизма работы новых поправок в ТЦО представлен числовой пример расчета налоговых обязательств в случае несоответствия цены контролируемой сделки рыночному уровню.

Налогоплательщиком была заключена контролируемая трансграничная сделка по реализации товара. Фактическая цена сделки - 10 долл. В результате налоговой проверки по ТЦО налоговыми органами было установлено, что рыночный интервал цен составляет от 11 долл. до 20 долл., медианное значение - 15 долл. Соответственно, фактическая цена сделки не соответствует рыночному уровню, так как находится ниже минимальной границы интервала.

Таким образом, несоответствие фактической цены сделки рыночному уровню всего на один доллар приводит к налоговым санкциям в размере 2,5 долл., то есть 250% от суммы отклонения от рыночного интервала цены (см. табл. 3).

Таблица 3

Расчет суммы налоговых санкций за несоответствие цены контролируемой трансграничной сделки рыночному уровню

Налоговая санкция	Расчет	Значение
Дополнительная налоговая база (исходя из медианы интервала)	$15\$ - 10\$$	5,00\$
Налог на прибыль (20%)	$5\$ \cdot 20\%$	1,00\$
"Вторичная" ТЦО корректировка (налог у источника на дивиденды до 15%)	$5\$ \cdot 15\%$	0,75\$
Штраф ТЦО (эквивалент "вторичной" ТЦО корректировки)	$5\$ \cdot 15\%$	0,75\$
Итого налоговые санкции по ТЦО		2,50\$

Источник: www.nalog.ru

Итак, учитывая масштабные изменения законодательства по ТЦО, можно констатировать, что для налогоплательщиков увеличивается объем контроля за соблюдением установленных требований по ТЦО, а также существенно возрастает цена потенциальной ошибки при установлении внутригрупповых цен. Доначисление до медианы, "вторичные" ТЦО-корректировки и возросшие штрафные санкции должны мотивировать налогоплательщиков еще более внимательно и ответственно подходить к вопросу применения методов ТЦО при установлении внутригрупповых цен и подготовки обосновывающей ТЦО документации.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 27.11.2023 N 539-ФЗ "О внесении изменений в части первую и вторую

Налогового кодекса Российской Федерации, отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации"

2. Георгий Димитриади «Расчет эффективности работы подразделений организации на основе системы трансфертного ценообразования» <https://mybook.ru/author/georgij-dimitriadi/raschet-effektivnosti-raboty-podrazdelenij-organiz/>

3. Сидорова, Борисов, Назарова: Проблемы трансфертного ценообразования при определении и контроле таможенной стоимости товаров <https://www.labirint.ru/books/744232/>

УДК 336

НОВЫЙ ПОРЯДОК РАЗМЕЩЕНИЯ АУДИТОРСКОГО ЗАКЛЮЧЕНИЯ ПО КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Шахбанова А. М., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

Шарифова К.З. студентка 2 курса ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

Аннотация. В данной статье автор рассматривает особенности в деятельности органов внутреннего государственного контроля. Внутренний государственный (муниципальный) финансовый контроль - деятельность Федерального казначейства, органов государственного (муниципального) финансового контроля, являющихся органами исполнительной власти субъектов РФ (органами местных администраций) (далее - органы внутреннего государственного (муниципального) финансового контроля) (ст. 265 БК РФ).

Ключевые слова: финансово-хозяйственная деятельность, ведомственный финансовый контроль, учредитель, контрольные мероприятия, стандарт.

Минфин России подготовил проект федерального закона, вносящего изменения в Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ "Об аудиторской деятельности" (далее - Закон N 307-ФЗ) и ст. 18 Федерального закона от 06.12.2011 N 402-ФЗ "О бухгалтерском учете" (далее - Закон N 402-ФЗ).

В настоящее время доступ к консолидированной финансовой отчетности организаций существенно ограничен. Раскрытие этой отчетности осуществляется в ряде изолированных источников, в связи с чем для подавляющего большинства заинтересованных лиц, в том числе государственных органов, не являющихся непосредственными получателями консолидированной финансовой отчетности, доступ к ней затруднен.

Целью законопроекта является обеспечение заинтересованным лицам свободного гарантированного доступа к консолидированной финансовой отчетности, достоверность которой подтверждена независимым аудитором.

Так, статья 13 Закона N 307-ФЗ дополняется новой частью 8. Ею предусматривается, что аудиторская организация, составившая аудиторское заключение по консолидированной финансовой отчетности и (или) иной документ по результатам проверки промежуточной консолидированной финансовой отчетности аудируемого лица, обязаны представить аудиторское заключение и (или) документ о проверке в целях формирования ГИРБО. Не нужно этого делать лишь при проверке консолидированной финансовой отчетности, не подлежащей раскрытию в силу требования второго предложения ч. 8 ст. 7 Федерального закона от 27.07.2010 N 208-ФЗ "О консолидированной финансовой отчетности" в отношении сведений, составляющих государственную тайну.

Представлять аудиторское заключение и (или) документ о проверке нужно будет в налоговый орган по месту нахождения аудиторской организации в течение 10 рабочих дней со дня, следующего за датой аудиторского заключения и (или) документа о проверке. Если аудируемое лицо обязано раскрывать свою консолидированную финансовую отчетность в соответствии с Федеральным законом от 22.04.1996 N 39-ФЗ "О рынке ценных бумаг", представлять аудиторское заключение и (или) документ о проверке нужно будет в течение 10 рабочих дней со дня, следующего за датой аудиторского заключения и (или) документа о проверке, но не ранее даты исполнения указанной обязанности.

Для представления аудиторского заключения в целях формирования ГИРБО не нужно предварительное согласие аудируемого лица. Оно лишь информируется об этом.

Аудиторское заключение представляется вместе с уведомлением о представлении заключения, позволяющим идентифицировать аудиторскую организацию, аудируемое лицо, а также прилагаемую к за-

ключению отчетность.

Доступ к аудиторским заключениям и (или) документам о проверке, содержащимся в ГИРБО, будет осуществляться в порядке, определяемом Правительством РФ по согласованию с Банком России.

Новым п. 2.1 ч. 2 ст. 14 Закона N 307-ФЗ вводится обязанность аудируемого лица информировать аудиторскую организацию о том, что аудируемая консолидированная финансовая отчетность не подлежит раскрытию или содержит сведения, не подлежащие раскрытию, в соответствии с законодательством РФ.

В новой редакции ч. 3 ст. 18 Закона N 402-ФЗ устанавливается, что аудиторские заключения о консолидированной финансовой отчетности, которая подлежит обязательному аудиту, представляются в ГИРБО в порядке, установленном Законом N 307-ФЗ.

Новые положения планируется применять начиная с отчетности за 2024 г.

Для получения аудиторских доказательств проводятся следующие аудиторские процедуры:

- тестовые процедуры;
- процедуры документального контроля;
- процедуры фактического контроля;
- аналитические процедуры;
- процедуры контроля качества.

1. Тестовые процедуры. Получение аудиторских доказательств посредством тестирования является одной из ключевых процедур в рамках аудиторской проверки. Тесты применяются как на этапе планирования, так и при проведении процедур по существу.

2. Процедуры документального контроля. К процедурам документального контроля мы относим следующие: инспектирование, прослеживание, формальная проверка, сверка данных, нормативно-правовая диагностика.

Инспектирование - представляет собой проверку записей, документов или материальных активов. В ходе инспектирования записей и документов аудитор получает аудиторские доказательства различной степени надежности в зависимости от их характера и источника.

Прослеживание - это метод, при котором конкретная хозяйственная операция анализируется от первичного документа до отражения в сводных регистрах и отчетности.

Формальная проверка - это внешняя проверка оформления документации при проведении проверки на предмет соответствия требованиям законодательства, в том числе наличие всех обязательных реквизитов и других требований.

Сверка данных - это проверка соответствия данных об объекте учета, отдельных фактов хозяйственной жизни между контрагентами, уточнение, проверка и сопоставление данных, содержащихся в разных документах, регистрах учета.

Нормативно-правовая диагностика - это метод, при котором проверяется соответствие совершенных хозяйственных операций требованиям действующего законодательства.

3. Процедуры фактического контроля. Наблюдение - это процедура прослеживания процесса проведения инвентаризации в ходе аудиторской проверки.

Арифметическая проверка расчетов (пересчет) - совокупность приемов по количественному пересчету отраженных фактов хозяйственной жизни в учете и в отчетности, по оценке стоимости активов и обязательств, по расчету налоговой базы и т.д.

Альтернативные процедуры - это процедуры, которые аудитор должен провести в тех случаях, когда наблюдать за процессом инвентаризации не представляется возможным.

Запрос - это требование официального разъяснения по вопросам аудиторской проверки или требование предоставления документации и прочей информации как от сотрудников аудируемого лица, так и от третьих лиц.

Подтверждение - это процедура получения официального ответа на запрос, составленный аудитором в рамках аудиторской проверки.

4. Аналитические процедуры. В процессе проверки следует осуществлять контроль не только за достоверностью, законностью, но и за целесообразностью и эффективностью отраженных фактов хозяйственной жизни аудируемого лица. Достичь этих задач можно посредством расширения спектра аналитических процедур, которые позволят дать оценку рациональности использования ресурсов организации, в частности проводить проверку сохранности материальных, финансовых и интеллектуальных ресурсов, оценивать эффективность их использования, проводить мониторинг ценовой политики в отношении закупаемых материалов, сырья, анализировать надежность платежной и финансовой дисциплины и т.д.

5. Процедуры контроля качества - это проверка соответствия оказанных аудиторских услуг требованиям нормативно-правовых актов, международным и внутренним стандартам, условиям договоров и стандартам качества.

Развитие теоретических и методологических аспектов аудита является залогом формирования новой парадигмы аудита в условиях кризиса аудиторской деятельности.

1. Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ "Об аудиторской деятельности".
2. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ "О бухгалтерском учете".
3. Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 16.10.2023 N 166н "О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации и о признании утратившими силу отдельных положений приказа Министерства финансов Российской Федерации от 9 января 2019 г. N 2н".
4. Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 22.02.2022 N 23н "Об утверждении программы разработки федеральных стандартов бухгалтерского учета на 2022 - 2026 гг. и о признании утратившим силу приказа Министерства финансов Российской Федерации от 5 июня 2019 г. N 83н".
5. Арабян К.К. Концептуальные основы развития российского аудита в системе финансового контроля = Conceptual foundations of the development of the Russian audit in the financial control system: монография. М.: Первое экономическое издательство, 2023. 157 с.

УДК: 336.012.23

ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА РФ И ЕЕ РАЗВИТИЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

*Юсупова Д.Н., старший преподаватель кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
E-mail: daуana_0903@mail.ru*

Аннотация. Финансовая система Российской Федерации в современных условиях представляет собой сложную совокупность финансовых отношений, институтов, организаций и механизмов, играющих важную роль в формировании и распределении финансовых ресурсов в стране. Одной из основных проблем является недостаточное развитие и недостаточная эффективность финансовых рынков, особенно в сфере долгосрочного финансирования инвестиций и инноваций.

Ключевые слова: финансовая система, совершенствование, внутренний рынок, резервный фонд, санкции, регулирование, проблемы, инновации

Современная финансовая система Российской Федерации представляет собой сложную совокупность финансовых отношений, институтов, организаций и механизмов, играющих важную роль в формировании и распределении финансовых ресурсов в стране. К ним относятся финансовый рынок, бюджетная система, налоговая система, денежно-кредитная система и социальная сфера. Однако существуют проблемы, которые требуют внимания и решения для совершенствования российской финансовой системы. [1]

Одной из основных проблем является недостаточное развитие и недостаточная эффективность финансовых рынков, особенно в сфере долгосрочного финансирования инвестиций и инноваций.

Еще одной проблемой является низкий уровень финансовой грамотности населения и предпринимателей. Отсутствие адекватных знаний о финансовых продуктах и услугах снижает спрос на них и препятствует финансовому развитию. Поэтому необходимо усилить образовательные программы и расширить доступ к финансовой информации и консультациям, чтобы повысить уровень финансовой грамотности и финансового образования. [2]

Серьезными проблемами также являются высокая налоговая нагрузка на экономику и несправедливость налоговой системы. Высокие налоговые ставки и сложность налогового администрирования отпугивают инвесторов и препятствуют развитию предпринимательства. Необходимо упростить налоговое законодательство, снизить налоговую нагрузку на экономику и повысить эффективность налогового администрирования и борьбы с уклонением от уплаты налогов.

Проблемами также являются низкий уровень социальной защиты граждан и неэффективность структур социального страхования и социального обеспечения. Необходимо улучшать социальную защиту населения, повышать уровень пенсий и пособий, развивать систему социального страхования и социального обеспечения.

Для совершенствования финансовой системы Российской Федерации можно предложить следующие методы:

Во-первых, необходимо развивать институциональные основы финансового рынка, повышать его прозрачность и надежность. Этого можно достичь путем создания условий для привлечения отечественных и иностранных инвесторов.

Во-вторых, необходимо повышать финансовую грамотность населения и предпринимателей, рас-

ширять доступ к финансовой информации и консультированию, развивать финансовое образование и проводить информационные кампании.

В-третьих, необходимо совершенствовать налоговую систему, чтобы снизить налоговую нагрузку на экономику, упростить налоговое администрирование и бороться с уклонением от уплаты налогов.

В-четвертых, денежно-кредитная политика должна быть направлена на стимулирование экономического роста, снижение процентных ставок и обеспечение доступности кредитных ресурсов.

В-пятых, необходимо улучшить социальную защиту населения, повысить уровень пенсий и пособий, развивать системы социального страхования и социального обеспечения [3].

Однако, несмотря на эти трудности, наметились признаки роста и стабилизации.

Во-первых, следует отметить усиление контроля над операциями на финансовых рынках. Это касается контроля над формированием долга государственных предприятий, трансграничными потоками капитала и выпуском финансовых инструментов. Расширение функций центрального банка в области контроля над коммерческими банками - еще один важный шаг в укреплении регулирования финансового сектора [4].

Началось использование средств Резервного фонда для улучшения долгосрочного финансирования и стимулирования инвестиционной активности. Российская экономика и финансовые рынки в 2023 году столкнулись с широким спектром проблем из-за беспрецедентного санкционного давления. Ситуация стабилизировалась очень быстро благодаря оперативным антикризисным мерам, принятым Банком России и Правительством РФ. Важной составляющей этого стал выбранный подход к сохранению рыночных принципов и открытости российской экономики, что обеспечило гибкость и адаптивность системы к изменяющимся условиям. Это позволило нам уже в прошлом году приступить к проектированию и решению будущих задач в сфере финансового рынка и разработке системных решений, которые будут способствовать развитию российской экономики в новой реальности.

Для усиления роли финансовых рынков в формировании долгосрочных ресурсов важно создавать качественные продукты и инструменты для долгосрочных сбережений и инвестиций, отвечающие потребностям граждан и бизнеса в различных их сегментах. При этом особенно важно развивать рынки капитала с акцентом на долевое финансирование - наиболее долгосрочную форму финансирования. [5]

Вектор цифровизации финансового рынка остается актуальным, и необходимо продолжать работу по совершенствованию необходимого правового регулирования и созданию условий для безопасного внедрения цифровых и платежных технологий. В то же время важно развивать и адаптировать технологии, включая аппаратное и программное обеспечение, с учетом действующих ограничений на импорт и обслуживание внутри России.

Еще одно важное направление - налаживание внешних торговых и финансовых связей с дружественными странами и развитие необходимой финансовой инфраструктуры, инструментов и регулирования.

Российская экономика и финансовые рынки сталкиваются с рядом вызовов, среди которых не последнее место занимает беспрецедентное санкционное давление. В то же время перед нашей страной стоят масштабные задачи структурной трансформации экономики, достижения технологической независимости и переориентации международных экономических отношений. Структурные преобразования связаны со значительным увеличением потребностей в финансировании структурных преобразований. [5]

Благодаря развитию финансовых рынков, происходит модернизация экономики. Это дает возможность домохозяйствам и предприятиям использовать различные финансовые инструменты, услуги и продукты для того чтобы решать свои проблемы и достигать намеченные цели. Поэтому важно обеспечить выполнение финансовыми рынками своей основной функции.

Развитые рынки капитала играют важную роль в формировании долгосрочных финансовых ресурсов в экономике. Финансирование акционерного капитала по своей сути является бессрочным.

Решения финансовых институтов, институциональных инвесторов и частных инвесторов о предоставлении долгового и долевого финансирования, а также о направлении инвестиций принимаются с учетом целого ряда факторов. К таким факторам относятся как макроэкономические и институциональные характеристики страны (сбалансированность регулирования, конкурентная среда, защита прав собственности, качество судебной защиты, наличие административных барьеров и т. д.), так и индивидуальные показатели конкретной компании, ее финансовая устойчивость, конкурентоспособность и стратегия развития бизнеса. [5]

Финансовые рынки позволяют потребителям финансовых услуг эффективно удовлетворять свои потребности в средствах к существованию, включая долгосрочное перераспределение доходов, целевые сбережения, инвестиции, расходы и управление рисками. Сберегательные, инвестиционные и заемные инструменты и их правильное использование позволяют гражданам эффективно решать проблемы приобретения жилья и товаров длительного пользования, поддерживать постоянный уровень потребления в период колебаний доходов и выхода на пенсию, а также откладывать средства на крупные расходы в непредвиденных обстоятельствах. Граждане могут выбирать продукты с различными сроками инвестирования, профилем риска, доходностью и ликвидностью в соответствии со своими предпочтениями и потреб-

ностями.

Традиционные и относительно простые сберегательные инструменты (в основном банковские депозиты, защищенные системами страхования вкладов) характеризуются низким уровнем риска и, как правило, обеспечивают умеренную доходность, главным образом обеспечивая поддержание покупательной способности вложений. Они относительно просты в использовании и не требуют специальной квалификации. Такие инструменты также подходят для формирования так называемых подушек безопасности, то есть сбережений, для которых ликвидность и высокая надежность вложений важнее доходности.

Инструменты рынка капитала могут обеспечить более высокую доходность, чем сберегательные инструменты, и удвоить инвестиции, но при этом несут высокий риск недополучения дохода или потери вложенных средств. Использование таких инструментов обычно экономически оправдано в долгосрочной перспективе. Долгосрочные инвестиционные стратегии на рынках капитала имеют свои особенности, которые приводят именно к положительной и существенной доходности в течение длительного периода времени, при возможных краткосрочных колебаниях результатов инвестирования. [5]

На рынках финансовых услуг участники экономических отношений могут воспользоваться инструментами для управления рисками. При помощи этих инструментов компании и предприниматели могут снизить риск возникновения неопределенности в своей деятельности, а граждане могут воспользоваться услугами страхования рисков в различных жизненных ситуациях. При этом важно, чтобы профессиональные финансовые посредники в процессе своей деятельности в первую очередь сами брали на себя функцию управления финансовыми рисками и не передавали ее частным клиентам, которые не компетентны в ее управлении.

Внедрение новых технологий и поддержка инноваций на финансовом рынке могут расширить доступ к различным видам финансовых продуктов, отвечающих потребностям граждан и бизнеса, способствовать появлению новых бизнес-моделей, повышению производительности труда, созданию условий для усиления конкуренции и в конечном итоге способствовать структурной перестройке и развитию российской экономики. Хотя внедрение инноваций зачастую требует инвестиций, активное использование аутсорсинга и предоставление продуктов и услуг, интересных клиентам, может привести к развитию малых форм бизнеса на финансовом рынке.

В условиях экономической нестабильности, рынок финансовых услуг становится важным сектором экономики, способствуя экономическому росту, созданию новых рабочих мест и налоговых поступлений, а также формированию спроса на инновации и диверсификацию экономики, что способствует повышению эффективности использования имеющихся финансовых ресурсов. При этом важно, чтобы финансовые рынки выполняли все свои функции вне зависимости от внешней политики и внешнеэкономической ситуации.

Список использованных источников

1. Валиуллина Л. В. Финансовая система РФ, проблемы и пути совершенствования // Актуальные исследования. 2023. №24 (154). Ч.П. С. 33-36. URL:<https://apni.ru/article/6525-finansovaya-sistema-rt-problemi-i-puti-sovers> (дата обращения: 08.02.2024)
2. Шепелев Д.Р., Кузнецова Е.В., Степанова Е.В. Современные проблемы государственного финансового контроля в Российской Федерации: учебник / Д.Р. Шепелев, Е.В. Кузнецова, Е.В. Степанова. - Москва: Издательство "Наука", 2019. - 156 с.
3. Грязнова А.Г., Зубаревич Н.В., Колесник О.В. Финансы регионов: учебник / А.Г. Грязнова, Н.В. Зубаревич, О.В. Колесник. - Москва: Дело, 2018. - 368 с.
4. Давыденко В.Н., Петров В.П. Финансы предприятий: учебник / В.Н. Давыденко, В.П. Петров. - Москва: КноРус, 2019. - 400 с.
5. www.garant.ru

УДК 336

АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ПРАКТИКИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ САМОЗАНЯТЫХ ГРАЖДАН В РЕСПУБЛИКЕ ДАГЕСТАН

Гираев В.К. – к.э.н., доцент кафедры «ЭБиТД», ДГТУ, ст. н.с. НИИ УЭПС ДГУНХ

Аннотация. Эффективно действующая налоговая система – неперемное условие гармоничного развития общественных отношений. А потому обобщение практики влияния налогов на различные стороны социально-экономического развития регионов, в том числе, на рынок труда – насущная задача, как органов государственной власти, так и точка приложения усилий академического сообщества.

Ключевые слова: самозанятые, налог на профессиональный доход, рынок труда, занятость, фискальный эффект.

В последние десятилетия борьба с «теневыми» формами занятости на рынке труда и соответственно «серой» зарплатой велась с переменным успехом. В ней участвовали различные группы трудоспособного населения, в том числе представители субъектов малого предпринимательства, самозанятые, наемные работники.

Формы занятости претерпели весьма глубокую трансформацию в результате внедрения информационно-коммуникационных технологий и, в целом, характеризуются преобладанием краткосрочных и часто нестандартных контрактов или самостоятельной занятостью, в отличие от постоянных рабочих мест и стандартных трудовых договоров.

Благодаря техническому прогрессу, цифровизации и переходу многих сфер жизни человека в интернет, в современном мире появилось большое количество удаленных профессий, которыми человек может заниматься из дома. Вторым явлением 21 века стало появление огромного количества фрилансеров - людей, которые работают сами на себя без привязки к компании или конкретному работодателю. Когда эти явления стали повальными, встал вопрос о том, что необходимо привести их к официальному статусу отдельной экономической категории.

В условиях изменения форм занятости, в том числе неформальной, актуализировались вопросы налогообложения доходов физических лиц. При этом контроль за доходами не стоящих на учете в налоговых органах субъектов в России совсем недавно представлялся низкоэффективным, как исходя из соотношения уровня поступлений по результатам контрольных мероприятий и расходов на них, так и вследствие отсутствия возможности правового влияния на налогоплательщиков. Между тем по уровню «серого» экономического оборота через физических лиц можно судить о справедливости налогообложения и налоговой культуре в обществе.

Таким образом, в 2018 году на свет появился статус «самозанятого гражданина», а вместе с ним и Федеральный закон №422-ФЗ от 27 ноября 2018 г. "О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима "Налог на профессиональный доход" (далее–НПД). Первоначально этот экспериментальный закон действовал только в Москве, Московской и Калужской областях и в Республике Татарстан.

Актуальность данного закона на сегодняшний день заключается в том, что далеко не все самозанятые желали оформлять статус индивидуального предпринимателя, так как это было сопряжено с определенными обременениями и убытками от своей деятельности, которая, к тому же, носила непостоянный, разовый или случайный характер. Поэтому подавляющее большинство граждан работали, с точки зрения формального права, с нарушениями, не платя налоги, и тем самым, нарушали налоговое законодательство страны.

НПД- это специальный налоговый режим, который применяют физические лица и ИП, в рамках которого уплачивают налог от доходов с предпринимательской деятельности. Хотя в законодательстве не определен статус самозанятого, но предполагается, что это физические лица, получающие доходы от предпринимательской деятельности, не имеют работодателя и не привлекают наемных работников.

В силу успешности результатов эксперимента в ранее введенных 4-х регионах, в последующем он был расширен до 19 регионов. Во времена ковид-19 и объявления локдаунов, было принято решение распространить эту практику на все регионы РФ и с 1 июля 2020 г. ФЗ №422 от 27.11.2018 г. действует по всей стране.

В Республике Дагестан законодательным органом был принят соответствующий закон от 29 мая 2020 года № 32 «О введении на территории Республики Дагестан специального налогового режима «налог на профессиональный доход», который действует с 1 июля 2020 г.

Работы по совершенствованию данного закона еще очень много, но сам факт его появления, бесспорно, говорит о большом прогрессе в вопросе развития трудового рынка республики.

По Закону установлены пределы по суммам годового дохода (не более 2,4 млн. руб. и без наемных рабочих) и ограничения по видам предпринимательской деятельности. Самозанятыми могут работать парикмахеры, фотографы, грузчики, арендодатели, мастера по ремонту квартир, портные и т.д. С другой стороны, самозанятым нельзя работать нотариусом, адвокатом, арбитражным управляющим, заниматься добычей полезных ископаемых, торговать акцизными товарами, быть продавцом чужих товаров, и т.д. Госслужащим также нельзя иметь статус самозанятого, кроме случая сдачи в аренду жилья.

Для регистрации статуса самозанятого необходимо установить приложение «Мой налог», загрузить фото и копию паспорта и дальше система работает сама.

По закону установлены налоговые ставки и определен порядок регистрации. Так, с платежей физических лиц необходимо уплатить 4%, а с платежей от юридических лиц–6%. Налог можно уменьшить на вычет, размер которого, по общему правилу, не может быть больше 10000 руб. При этом для доходов от физлиц ставка 4% уменьшается до 3%, а от юрлиц–уменьшается до 4%. Вычет рассчитывается нарастающим итогом, по общему правилу, повторно не предоставляется и закончится после 1000000 руб. Срок его использования не ограничен.

Самозанятые освобождены от НДФЛ, а если имеет статус ИП, то и от НДС и фиксированных стра-

ховых взносов на ОПС и ОМС в размере 49500 руб. (на 2024 год). Самозанятые участвуют в системе ОМС и могут рассчитывать на медицинскую помощь.

За истекший месяц налог рассчитывается и направляется через приложение «Мой налог» до 12 числа текущего месяца, а уплатить нужно до 28 числа в этом же месяце. Распределение средств производится ФНС России в пропорции 63% - в бюджет субъекта РФ, 37% - в ФФОМС.

С момента введения НПД прошло достаточно времени и можно приступить к анализу и обобщению сложившейся практики налогообложения самозанятых в республике, выявлению отличительных особенностей по сравнению с регионами СКФО.

Итак, по данным ФНС России, на 1 января 2024 г. в Республике Дагестан статус самозанятого имели 267048 чел. По количеству самозанятых Республика Дагестан занимает 7 место, уступая г. Москве, Московской области, г. Санкт-Петербург, Краснодарскому краю, Ростовской области и Республике Татарстан. При этом, с момента действия НПД темпы роста в целом по России составили - 5,8 раза, в СКФО – 31 раз (с 21418 до 665346 чел). Во всех регионах СКФО, как и в целом по России, растет количество самозанятого населения, что свидетельствует о правильном выборе инструментария легализации рынка занятости населения.

За время действия закона №32 количество самозанятого населения в республике увеличилось с 3811 чел (за 2020 г.) до 37123 чел (2021 г.) и 211554 чел. (2022 г.), а по итогам 2023 г. составило, как отмечали выше, 267048 чел, т.е. увеличилось в 70 раз. Среди субъектов СКФО Республика Дагестан занимает 2-е место по темпам роста самозанятого населения-70 раз, уступая Ингушетии, в которой количество самозанятых увеличилось аж в 153 раза.

По итогам 2023 г. структура самозанятых в республике по видам деятельности такова: не указали вид своей деятельности 154074 чел. (57,6%) , «(Дом) Няня» –14310 чел. (5,3%), «(Авто) Водитель»–8285 чел. (3,1%), «(Ремонт) Строительство»–7591 чел. (2,8%), «(Одежда) Пошив 6688 чел. (2,5%), «(Общественное питание) Кондитер» –4777 чел. (1,8%), «(Авто) Перевозка пассажиров»–4335 чел., (1,6%), и т.д. Парикмахерами и поварами работают по 1% самозанятых, что составляет чуть более 2500 чел. соответственно по каждому виду деятельности. Здесь следует отметить, что по закону указание вида самозанятой предпринимательской деятельности вовсе необязательно.

Динамика поступлений по НПД представлена в таблице. Как видно из данных, по СКФО поступления по НПД за 2021-2023 гг. увеличились в 4,9 раза, превысив показатель по РФ–2,7 раза. Общая сумма поступлений НПД в Республике Дагестан за 2023 год составил 280,2 млн. руб., с ростом к 2022 г.-1,7 раза. В структуре налоговых доходов доля поступлений НПД не превышает 0,3% по 2022 г. и 0,5% по итогам 2023 г. То есть, фискальный эффект незначительный.

При этом наибольшие темпы роста поступлений наблюдаются в Чеченской республике -7,8 раза, следом расположился Дагестан –7,2 раза, а самые низкие темпы роста в Ставропольском крае–3,9 раза. На наш взгляд, такая ситуация объясняется эффектом высокой базы в Ставропольском крае и наоборот, эффектом низкой базы –в Чеченской республике и в Дагестане.

Таблица. – Динамика поступлений по налогу на профессиональный доход. /тыс. руб./.

РЕГИОН	на 01.01 2021 г.	на 01.01. 2022 г.	на 01.01. 2023 г.	на 01.01. 2024 г.	2023 г./ 2021 г.
СКФО, в целом: в том числе;	3097,0	238398,0	678113,0	1186424,0	4,9 р.
Республика Дагестан	1190,0	38549,0	162133,0	280208,0	7,2 р.
Республика Ингушетия	0,0	3721,0	8881,0	16038,0	4,3 р.
Кабардино-Балкарская Республика	262,0	17976,0	64505,0	103308,0	5,7 р.
Карачаево-Черкесская Республика	54,0	9343,0	26447,0	43002,0	4,6 р.
Республика Северная Осетия-Алания	508,0	22257,0	63995,0	127872,0	5,7 р.
Чеченская республика	0,0	11043,0	56895,0	86557,0	7,8 р.
Ставропольский край	1083,0	135509,0	295257,0	529439,0	3,9 р.
РФ, в целом	3308899,0	21322388,0	37452215,3	59184514,1	2,7 р.

Источник: ФНС России

Из рисунка видно, что самая большая сумма поступлений НПД в расчете на 1 самозанятого в регионах СКФО за 2021-2023 гг. в Ставропольском крае – от 3243 руб. до 4039 руб., самая низкая – в Чеченской республике – от 500 руб. до 743 руб. В Республике Дагестан – от 1038 руб. до 1049 руб. при среднем значении по СКФО от 1837 до 1763 руб., а по России – от 5520 руб. до 6379 руб.

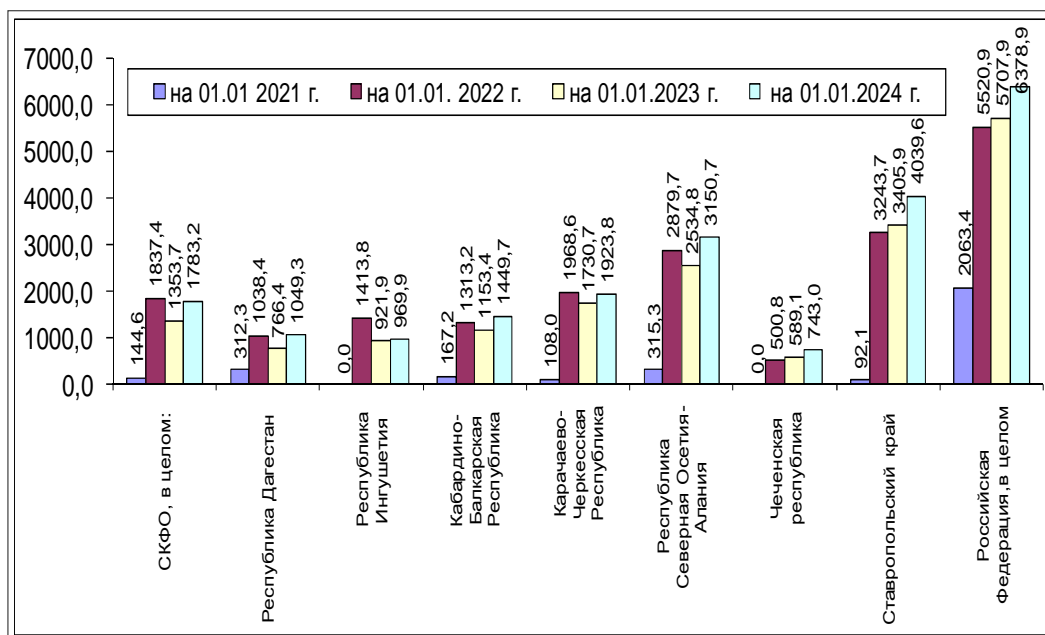


Рисунок. Динамика поступлений НПД на 1 самозанятого, руб.

Динамика поступлений в расчете на 1 самозанятого в республике не претерпела заметных изменений, но имеет противоречивую тенденцию. Так, если в 2021г. поступления на 1 самозанятого составили 1038 руб., то в 2022 г. уменьшились на 26,2% и составили 766,4 руб. А по итогам 2023 г. указанные суммы увеличились на 36,9% и составили 1049,3 руб.

По нашему мнению, резервы для расширения практики применения НПД в республике имеются.

Нет сомнений, что эксперимент будет перекочеван в Налоговый кодекс РФ в виде самостоятельной главы. И чем быстрее это сделают законодатели, тем стабильней будет налоговое законодательство, тем яснее будут правила бизнес-поведения для самозанятого населения.

Введение НПД, как фактора легализации рынка теневой занятости, оправдал себя. Вместе с тем, в Дагестане «серая» занятость остается одним из факторов, искажающих экономическую мотивацию и формирование конкурентной среды.

Для полноценного функционирования НПД и ведения предпринимательской деятельности в рамках правового поля, необходимы научные исследования рынка труда, рабочей силы и занятости населения в разрезе городов и районов республики и видов предпринимательской деятельности. По результатам такого исследования можно будет скорректировать мероприятия по сокращению теневой занятости и расширить практику предпринимательской деятельности в рамках цивилизованного налогообложения, в том числе, и путем применения налога на профессиональный доход. Координация этой работы, по нашему мнению, должна быть возложена на администрации районов и городов, которые должны разработать «дорожную карту», согласовав ее с налоговыми органами и органами МВД на местах.

Самостоятельная занятость граждан, конечно, в определенной степени решает вопросы существующей безработицы в республике. Однако, наряду с легализацией самозанятых, необходимо формирование эффективных механизмов, способствующих созданию в республике цивилизованного рынка занятости и легальных рабочих мест. Такой комплексный подход снизил бы острую проблему современной безработицы в республике и обеспечил бы достойный уровень жизни дагестанцев.

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ СТРУКТУРЫ ИНВЕСТИЦИЙ В ПРОМЫШЛЕННОСТЬ РЕСПУБЛИКИ ДАГЕСТАН

Маммаев Р. А., к.э.н., старший научный сотрудник НИИ Управления, экономики, политики и социологии, ДГУНХ, marshalnew@mail.ru

Аннотация *Возможности развития современной экономики во многом обусловлены наличием и доступностью инвестиционных ресурсов. Как и к экономике в целом, данный постулат непосредственно относится и к промышленности. Выполнение условия наличия и доступности инвестиций необходимо для поступательного развития промышленности. В этой связи представляется интересным рассмотреть ситуацию в промышленности республики Дагестан, в частности, каков характер поступающих в промышленность республики инвестиций, и на сколько они удовлетворяют условию их доступности для предпринимателей. [3]*

Ключевые слова: инвестиции, банковские кредиты, денежно кредитная политика

Если верить официальным статистическим данным, ситуация в промышленности республики в целом, и в сфере инвестиционной активности промышленных предприятий, достаточно неплохая. Ситуация в промышленности обусловлена как высокой предпринимательской активностью в этой отрасли, так и активной государственной поддержкой, осуществляемой за счет средств бюджетов разного уровня, федерального, регионального и местного. На региональном уровне поддержка региональных промышленных предприятий осуществляется через механизм реализации региональной ведомственной программы, реализуемой Министерством промышленности и торговли республики «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности». В рамках этой программы, в частности, реализуется ряд проектов, предполагающих инвестирование в промышленную инфраструктуру и непосредственно в промышленные предприятия в период с 2021-го по 2025-ый годы в объеме 5487,0 млн. рублей. В том числе, 1 млрд. руб. за счет средств федерального бюджета. [2]

Кроме непосредственной поддержки, существенным стимулом роста промышленных предприятий республики выступает существенно возросший за последние годы государственный оборонный заказ. Показателен хотя бы неофициально озвученный факт, что практически полную загрузку республиканским обувным предприятиям обеспечил заказ на обувь, для военных, проходящих службу в зоне СВО. При чем, это обувные предприятия, получающие поддержку, в том числе в форме инвестиций, в рамках реализации проекта по созданию в республике промышленного кластера «Город обувщиков», объединяющий в себе ряд крупных производителей обуви республики.

Всё перечисленное, в конечном итоге, проявляется в высоких показателях роста промышленности республики. Согласно официальной статистики, значение индекса промышленного производства в республике в 2023-м году вырос до 114, что существенно выше показателей роста по другим отраслям и за большинство предыдущих периодов. [1]

Однако, благостную картину портит структура инвестиций, поступающих в экономику республики в целом и в промышленность в частности. В частности, нездоровой представляется структура инвестиций по источникам финансирования. Более 70% инвестиций обеспечивается за счет средств бюджетов различных уровней, от федерального до местного. Только порядка 15% инвестиций обеспечивается собственными средствами предприятий. Если с собственными источниками финансирования инвестиций есть относительная ясность, их не может быть слишком много, потому, для обеспечения высоких темпов развития промышленности их бывает недостаточно, то наличие такой высокой доли бюджетных средств вызывает вопросы. Финансирование инвестиций в частные предприятия преимущественно за счет бюджетных источников в первую очередь свидетельствует о том, что частные инвестиции в эти предприятия или сами не идут или их туда не пускают. Подобная ситуация допустима для системообразующих предприятий или предприятий ВПК, но вся промышленность республики и даже вся экономика финансировать инвестиции подобным образом не может. Не может, по крайней мере, в условиях рыночной экономики, наличие которой у нас в республике декларируется официальными представителями власти.

Ситуацию усугубляет практически полное отсутствие в структуре источников инвестиций такого источника как банковские кредиты. Конечно, финансирование инвестиций в промышленные предприятия за счет банковского кредитования в условиях проводимой в последнее время ЦБ РФ жесткой денежно-кредитной политики, представляется затруднительным, однако полное отсутствие данного источника, даже в сравнении с соседними регионами, где данный источник в той или иной мере представлен, вызывает, как минимум, настороженность. Здесь следует отметить, что устанавливаемая банками процентная ставка, как правило, далеко превышающая 20-ти процентный уровень, в принципе недоступна для финансирования инвестиций в основные фонды, что, практически, обрезает подавляющую часть возможностей разви-

тия промышленных предприятий. В таких условиях возможно финансирование разве что оборотного капитала, и то не для всех предприятий.

Проблема эффективности структуры инвестиций в промышленность республики, поднимает перед нами две другие проблемы. Первая проблема эффективности инвестиций в промышленные предприятия республики. Если кроме государственных и собственных другие источники для предприятия не доступны, возможно, для всех остальных инвесторов инвестирование в эти предприятия не представляется привлекательным, что автоматически приводит ко второй проблеме, если промышленные предприятия на столько не привлекательны для инвестирования, то с какой целью туда вовлекаются государственные инвестиции?

Основной вывод можно заключить в рамках необходимости решения двух ранее неоднократно поднимавшихся вопросов, это вопрос эффективности использования бюджетных средств направляемых в республике на стимулирование экономического развития и второй вопрос, эффективность системы привлечения сторонних частных инвестиций на предприятия республики.

Список использованных источников

1.Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики
https://rosstat.gov.ru/enterprise_industrial

2.Постановление правительства РД, от 18 декабря 2020 г. N 274, об утверждении государственной программы Республики Дагестан «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности».
<https://docs.cntd.ru/document/571058884>

3.Шкодинский С.В., Кушнир А.М., Продченко И.А. Влияние санкций на технологический суверенитет России// Проблемы рыночной экономики. 2022. № 2. С. 75-96.

УДК 339.9

К ВОПРОСУ О ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

Абукарова М.У., старший преподаватель кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала
E-mail: abukarova.maryam@mail.ru

Аннотация. *Внешнеэкономическая деятельность и её развитие всегда являлись приоритетной задачей современной российской экономики. Как известно институт внешнеэкономических сделок является не просто частью коммерческой инфраструктуры общества, но, что немаловажно также частью экономической структуры, на которую возлагаются в равной мере как общегосударственные, так и региональные экономические интересы.*

Ключевые слова: *импортёр, основной капитал, международный лизинг, экономика, внешнеэкономическая деятельность, закупки сырья, денежные вложения, административные барьеры, прибыль, рынок сбыта продукции.*

Многие предприятия на поприще работы с внешнеэкономическими сделками в настоящее время сталкиваются с необходимостью освоения подходов к управлению их внешнеэкономической деятельностью, которые отвечали бы современным экономическим условиям и целям развития, которые перед ними устанавливаются. Следует выделить ряд особенностей развития внешнеэкономической деятельности предприятия:

- прежде всего, увеличения рынка сбыта собственной продукции за границу с целью увеличения дохода;
- минимизация затрат на обновление основного капитала путем использования возможностей международного лизинга. Конечно в условиях современного положения сложившейся ситуации в мире данная мера может коррелироваться;
- приближение производственных сил к потребителям, что позволило бы в большей степени гибко и эффективно реагировать на изменение запросов и тем самым заметно сэкономить на затратах на транспорт и на хранение продукции;
- необходимость закупки сырья, деталей и изделий, новых технологий, разного рода «ноухау» и

оборудования, привлечении инжиниринговых услуг для производства, исходя из их уникальных качеств, высокого качества и низких цен относительно внутреннего рынка, речь идёт о тех случаях, когда фирма выступает в качестве импортера, торговые фирмы импортируют товары с целью получения прибыли путем их перепродажи на внутреннем рынке;

- увеличение наличия заказов строительных компаний посредством получения подрядов на строительство объектов в других странах;

- привлечение денежных вложений иностранных для внедрения новейших технологий, улучшении производства, стабилизации финансового положения, повышения конкурентоспособности продукции и рентабельности предприятия;

- поиск новых и перспективных рынков сбыта в целях достижения оптимальных размеров производства, которые обеспечат минимальные удельные затраты производства, и продление такого показателя, как жизненный цикл продукта посредством ее реализации на абсолютно новых рынках сбыта, которые характеризуются более низким уровнем потребностей и нужд, а также и платежеспособного спроса развивающиеся страны; [2, с. 10]

- конкурентоспособность выпускаемой продукции и ее последующая реализации [3, с. 14]. Данный показатель связан с тем, что основной целью коммерческого предприятия является получение прибыли. А для того, чтобы получать высокую прибыль предприятие должно прилагать большие усилия для эффективной работы и для сохранения конкурентоспособности на мировом рынке. Вот потому то очень важны рентабельность и оценка финансовых результатов деятельности предприятия.

Однозначно возникают некоторые трудности при осуществлении внешнеэкономической деятельности. Таковыми являются целый ряд проблем в работе российских компаний при осуществлении внешнеэкономической деятельности. Вот некоторые из них, они связаны с порядком заключения внешнеэкономических сделок: во - первых, это оформление сделки, на этом этапе осуществляется сбор юридических документов для оформления сделки, непосредственное оформление, подписание контракта; следующий этап - рассмотрение сделки: целый ряд действий производят на этом этапе - это поиск контрагента, развитие и налаживание с ним связей; разработка и обсуждение с ним условий контрактов; закрытие сделки; контроль за выполнением условий сделки; в итоге составление финансовой отчетности и сверка контрольно-учетных записей [2, с. 12].

Нельзя не обозначить целую вереницу преимуществ всех участников внешнеэкономической деятельности, которые имеют место быть: это, прежде всего ускоренный контроль на таможне, кроме того, предупреждение о проверках за несколько дней. Но для того, чтобы получить эти явные преимущества достаточно стать уполномоченным экономическим оператором на рынке РФ. Однако организация, получив статус уполномоченного экономического оператора, приобретает не только преимущества, но и недостатки. Это проявляется в том, что схема импорта товаров становится сложнее. К тому же, пока не сформирован точный список требований для получения статуса, это ведёт к тому что компании будут по-прежнему терять драгоценное время.

Частенько случаются не совсем порядочные действия со стороны зарубежных партнёров, а именно подрядчиков. Эти действия вызваны тем, что, например, если иностранный контрагент не платит в срок за уже полученное оборудование, то соответственно возникает необходимость продлевать сроки оплаты, а иначе последуют штрафы от Росфиннадзора. Ну и как результат производитель экспортер терпит и убытки, и попадает под угрозу получения штрафов.

Далее необходимо охарактеризовать следующее звено – это банковская составляющая. Если удастся наладить работу с банками, то это станет залогом успешной внешнеэкономической сделки. Но множество подводных камней имеется. К примеру, известно, что аккредитивы – это защищённая форма международных расчётов, но это не мешает удерживать комиссии из сумм экспортной выручки банкам эмитентам и банкам посредникам.

Поэтому как можно заметить, как и в разных сферах, так и в сфере внешнеэкономической деятельности есть целый ряд проблем, сопряжённых в том числе и с административными барьерами, возникающие при прохождении таможенного контроля. Кроме того, проблемы затрагивают и банковскую сферу и как немаловажную юридическую сферу. Соответственно целесообразно и даже необходимо улучшать механизмы внешнеэкономической деятельности.

Также следует отметить, что внешнеэкономическая деятельность России представляет собой активную позицию в мировой экономике, даже несмотря на складывающуюся ситуацию в мире и огромное количество санкций, наложенных на нашу страну.

Как, впрочем, было всегда, так и сейчас от качества ее организации зависит не только имидж страны на мировой арене, но и уровень качества жизни населения за счет взаимодействия с другими странами. В экономической науке можно найти множество различных форм внешнеэкономической деятельности страны, каждая из которых, несомненно, расширяет границы сотрудничества между странами, и позволяет наиболее полно взаимодействовать, в свою очередь, улучшая внутреннюю экономику страны. Среди огромного разнообразия экономических операций выделяют несколько направлений внешнеэконо-

мической деятельности:

- прежде всего, внешнеторговая деятельность. В этой сфере происходит импорт, экспорт и обмен товаров и услуг, в том числе плодов интеллектуальной собственности и информации. В числе операций осуществляемых в этом кластере находятся международный лизинг, инжиниринг- это инженерно-консультационные услуги и работы, клиринг - это организация расчетов;

- далее следует инвестиционное сотрудничество. Здесь мы можем наблюдать организацию совместных предприятий, совместного производства путем привлечения взаимных инвестиций. Эта форма внешнеэкономической деятельности предполагает обмен технологиями, общую организацию производства и кооперацию в вопросе реализации продукции. Инвестиционное сотрудничество может сопровождаться определёнными рисками.

- финансовые и валютные операции. Данный вид затрагивает обмен валют, организацию валютных счетов, проектное финансирование, кредитование, софинансирование и т.д.

Наиболее на слуху и часто применимыми видами деятельности являются внешнеторговая деятельность и финансовые операции.

Для России внешнеэкономическая деятельность имеет очень важное приоритетное значение. Ведь позиция на мировом рынке позволяет не просто повышать репутацию, но и в том числе влиять на важные мировые события, развивать взаимовыгодное экономическое и политическое сотрудничество со многими государствами мира.

Список использованных источников:

1. Федеральный закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ (ред. от 13.07.2015) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» // «Собрание законодательства РФ», 15.12.2003, N 50, ст. 4850.

2. Амирова Д.Р., Гудкова В.С. Современные особенности внешнеэкономической деятельности Российской Федерации // Гуманитарные научные исследования. – 2014. – № 12 – С. 10-12.

3. Васильева А. И. Современная внешнеэкономическая деятельность // Российский внешнеэкономический вестник. – 2016 - № 2. – С. 14-16

УДК 336.02

НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА - ФАКТОР РОСТА ЭКОНОМИКИ ГОСУДАРСТВА

Абукарова М.У., старший преподаватель кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: abukarova.maryam@mail.ru

Аннотация. *Налоговая система даёт возможность государству получать необходимые средства для образования, здравоохранения обеспечения социальной защиты. И как результат налоговая политика может способствовать устойчивости государства. Налоги, несомненно, правовая категория, поскольку являются принудительным платежом, который законодательно установлен.*

Ключевые слова: *налоги, экономика, бюрократические процедуры, налоговая политика, социальная справедливость, финансовая стабильность государства, доходы населения, российское налоговое законодательство*

Налоговая политика государства напрямую связана с таким глобальным явлением как финансовая политика. Более того налоговая политика является составным элементом финансовой политики. Поэтому важно раскрыть содержание финансовой политики.

Финансовая политика - это комплекс мероприятий государства по использованию финансовых отношений, мобилизации финансовых ресурсов, их распределению и использованию на основе финансового законодательства. Финансовая политика государства – это рупор социально-экономической политики. Финансовая политика состоит из следующих главных компонентов:

- налоговой политики;
- бюджетной политики;
- денежно-кредитной политики;
- инвестиционной политики;
- ценовой политики;
- таможенной политики;

- социальной политики;

Также в эту область подпадает политика в области международных финансов.

Очень важно, чтобы налоговая политика строилась на компромиссе интересов государства и налогоплательщиков. Налоги должны обеспечивать поступление в бюджет такого объема ресурсов, который является достаточным для выполнения принятых на себя государством обязанностей. Одновременно налогообложение не должно быть бременем и не должно навредить мотивации к эффективной и легитимной деятельности участников материального производства. То есть государство ни коим образом не должно угнетать источники и мотивы налогоплательщиков к воспроизводству и налогообложение не должно носить конфискационный характер.

Налоги играют в современном мире важную роль в экономическом развитии государств являясь неотъемлемой частью финансовой системы. Они не только обеспечивают финансовую стабильность государства, но и являются источником доходов, необходимых для реализации различных общественных программ и проектов. К тому же в современном мире налоговая политика является – это один из главных элементов государственного управления экономикой. Нельзя упускать из виду то, что налоговая политика способствует формированию и социальной справедливости, и устойчивости государства. Один из главных аспектов стимулирующей функции налоговой политики является ее направленность на поддержку экономического роста. Для этого государство может применять такие меры, как снижение налоговых ставок, упрощение налоговой системы, предоставление налоговых льгот для определенных отраслей экономики. Снижение налоговых ставок позволяет бизнесу иметь больше денег для инвестирования, расширения производства, увеличения числа рабочих мест. Упрощение налоговой системы уменьшает количество бюрократических процедур, что в свою очередь позволяет компаниям более эффективно использовать свои ресурсы [1]. Очень важной составляющей налоговой политики является предоставление налоговых льгот для определенных отраслей экономики, что в свою очередь способствует их развитию и росту, может привести к увеличению объема производства и созданию новых рабочих мест. Еще одним важным аспектом является использование налоговой политики в качестве инструмента социальной справедливости. Государство может применять налоговую политику для уравнивания доходов населения, снижения неравенства в обществе, а также для финансирования социальных программ.

Кроме того, налоговая политика может использоваться для обеспечения устойчивости государства. Например, государство может применять налоговые меры для регулирования инфляции, контроля за бюджетом и управления долгом. Это позволяет государству контролировать свои финансы и удерживать экономику в стабильном состоянии. Таким образом, налоговая система позволяет государству получать необходимые средства для обеспечения социальной защиты, образования, здравоохранения и других сфер жизни общества.

Кроме того, налоговая система в каждой стране может иметь свои особенности, которые отличают ее от других стран. Например, в одних странах налоги могут быть прогрессивными, то есть чем выше доход, тем выше налоговая ставка, в то время как в других странах налоговая ставка может быть фиксированной. В некоторых странах существуют льготы для определенных категорий налогоплательщиков, например, для малого и среднего бизнеса или для инвесторов.

Единица налога зависит от типа налога и может меняться в зависимости от того, что облагается налогом. Так, при налогообложении добавленной стоимости, единицей налога является рубль, который добавляется к цене товара или услуги. При налогообложении земли, единицей налога может служить квадратный метр, гектар или кадастровая стоимость, которые определяются в зависимости от территории и ее стоимости. При исчислении транспортного налога, единицей налога является лошадиная сила, которая зависит от мощности двигателя и технических характеристик автомобиля [2].

Налоги, являясь принудительным, законодательно установленным платежом, получают законодательное оформление. С этой точки зрения налоги представляют собой правовую категорию. Налоги как правовая категория имеют элементы налогообложения. В соответствии с российским налоговым законодательством, налог считается установленным и может взиматься на территории Российской Федерации лишь в том случае, когда определены налогоплательщики и элементы налогообложения. Из текста ст. 17 НК РФ видно, что элементы налогообложения делятся на 2 группы: обязательные и необязательные (факультативные). К обязательным элементам налогообложения относятся: объект налогообложения, налоговая база, налоговый период, налоговая ставка, порядок исчисления налога, порядок и сроки уплаты налога. Факультативным элементом налогообложения признаются налоговые льготы. Факультативный характер налоговых льгот состоит в том, что налог может взиматься, если по нему не предусмотрены налоговые льготы. Если законодатель считает, что налоговые льготы необходимы, то они должны быть закреплены в соответствующем законодательном акте. Кроме того, при установлении налоговых льготы должны быть также закреплены на законодательном уровне условия и порядок их применения [3].

В налоговой системе есть два основных понятия - налоговая база и налоговый период, которые используются для определения налоговых платежей, в том числе для учета финансовых операций компаний и предпринимателей. Налоговая база может быть выражена в различных формах - натуральные, де-

нежные, также могут быть другие показатели, и имеет несколько типов, включая объемно-стоимостные показатели, стоимостные показатели и физические показатели. К примеру, объемно-стоимостные показатели — это показатели, которые используются для определения налоговой базы и зависят от объема реализованных услуг. Стоимостные показатели — это показатели, которые используются для определения налоговой базы и зависят от суммы дохода. Физические показатели — это показатели, которые используются для определения налоговой базы и зависят от объема добытого сырья.

Налоговый период — это период времени, в течение которого производится уплата налога. Обычно он равен одному календарному году, но может быть и другим, состоящим из нескольких отчетных периодов. Например, налоговый период по налогу на прибыль делится на три отчетных периода: первый квартал, полугодие и 9 месяцев календарного года. Надо отметить, что налоговая база и налоговый период могут меняться в зависимости от изменений в законодательстве и деятельности предпринимательской деятельности.

К сведению, налоговая ставка — размер налога на единицу величины, по которой исчисляется налоговая база. Может быть твердой, адвалорной, то есть в процентной, или комбинированной.

Порядок исчисления налога бывает двух видов: кумулятивная и некумулятивная система. Кумулятивная это когда исчисление налога происходит с начала налогового периода нарастающим итогом, а некумулятивная — это когда происходит обложение налоговой базы по частям.

Если говорить о налоговых льготах, то не лишним будет отметить, что необходимо и важно учитывать экономическую ситуацию в стране и выбирать налоговые стимулы, которые будут наиболее полезны в конкретной ситуации. Всем известно, что ярким примером в данной ситуации является развитие малого и среднего бизнеса. Во многих странах предоставляются налоговые льготы и преференции для малых и средних предприятий, что способствует их развитию и увеличению числа рабочих мест. Это в свою очередь может привести к улучшению экономического положения в субъектах и улучшению качества жизни населения.

Кроме того, налогоплательщики развивают свой бизнес, следовательно, их доходы возрастают, что приводит к повышению налоговой базы и, следовательно, суммы налога, которую должен исчислить и уплатить в бюджет лицо, на которое возложено налоговое бремя. Все эти положительные процессы являются результатом налоговых льгот. Налоговые льготы играют важную роль в реализации фискальной функции налога, посредством того, что своим стимулирующим характером увеличивают доходы налогоплательщиков, и, соответственно, доходную часть бюджета.

Таким образом, стимулирующая функция налоговой политики может иметь разные формы и проявляться в разных сферах экономики. Помимо того, что государство может предоставляет налоговые льготы для малого и среднего бизнеса и это увеличивает число предприятий и создаёт дополнительные рабочие места. Кроме этого, налоговые стимулы могут быть использованы для поддержки научно-технического прогресса и инноваций, а это позволяет улучшить конкурентоспособность страны на мировом рынке. Ещё одним важным направлением является то, что налоговые стимулы могут быть использованы для достижения социальных целей. К примеру, государство может снизить налоги на экологически чистые технологии, что поможет снизить загрязнение окружающей среды и улучшить качество жизни людей. Конечно, надо избегать того, чтобы налоговые стимулы не приводили к снижению доходов государства и нарушению бюджетной устойчивости. Поэтому выбор справедливого подхода к применению налоговых льгот, стимулов должен основываться на детальном анализе социально-экономической ситуации в стране.

Список использованных источников

1. Горшков С.А., Попова Е.М. Налоги и инвестиции // Лучшее научное исследование 2022. — 2022. — С. 22–25.
2. Свиридов Д.В. Налоговая система страны как фактор экономической безопасности // Образование и наука в современных реалиях. — 2022. — С. 221–223.
3. Елишева А.Э. и др. Понятие и социально-экономическая сущность федерального бюджета // Актуальные вопросы современной науки и образования. — 2022. — С. 47.
4. Полякова М.А., Носов А.В. Налоговые вычеты: сущность и проблемы их применения // Учет. Анализ. Аудит. — 2022. — Т. 9. — № 5. — С. 65–75

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВ В ПРОМЫШЛЕННЫЙ СЕКТОР

Алиханова Р.А., к.э.н., доцент, зав. кафедрой «Бухгалтерский учёт-2» Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: ralihanova@ya.ru

Кутаева Х.Ш., студентка Дагестанского государственного технического университета, г. Махачкала

E-mail: kutaevah@mail.ru

Аннотация: в научной статье представлены результаты исследования актуальных проблем финансового обеспечения экономической деятельности предприятий промышленного сектора России. Рассмотрены аспекты обеспечения доступности банковских кредитов для предприятий российской промышленности.

Ключевые слова: промышленный сектор, промышленность, финансовое обеспечение, банковское кредитование.

В периоде с конца 2022 г. по май 2023 г. индекс промышленного производства страны демонстрирует положительные значения, что свидетельствует о тенденции восстановления промышленности в целом по России после существенного снижения данного показателя с начала 2022 г., вызванного последствиями международных торгово-экономических санкций. По данным за сентябрь 2023 г. индекс промышленного производства составляет 105,6 пунктов (см. рис. 1) [1].

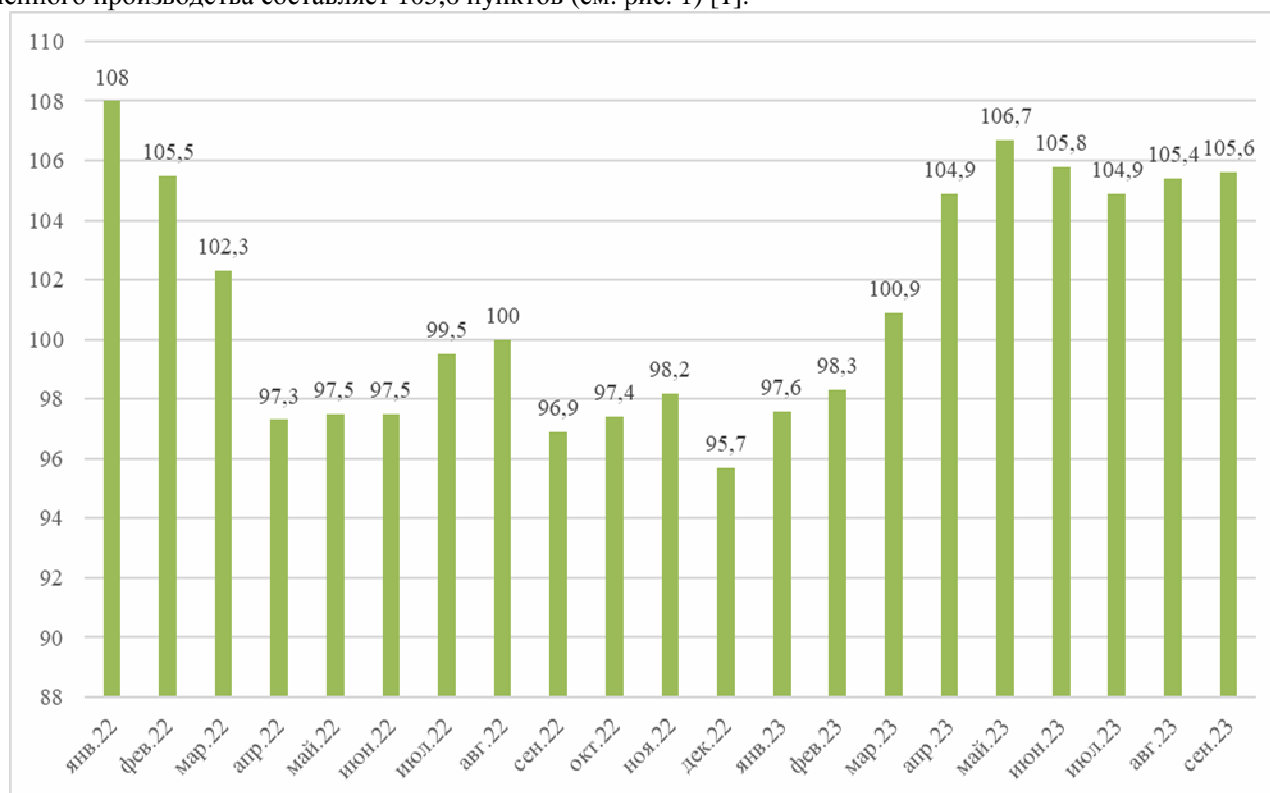


Рис. 1. Динамика индекса промышленного производства в России [1].

В 2022 г. промышленные предприятия России столкнулись с новой волной торгово-экономических, технологических и финансовых ограничений, препятствующих ведению внешнеэкономической и внешнеторговой деятельности на западных рынках. В результате, отечественные предприятия проводят переориентацию и налаживание торгово-экономического взаимодействия, нахождение новых рынков сбыта, меняются технологические цепочки в производстве, происходит изменение логистики по-

ставок, закупочной деятельности, снабжения товарно-материальными ресурсами и производственным оборудованием.

Для государства развитие промышленности – приоритетная задача, от решения которой зависит конкурентоспособность и инвестиционная привлекательность национальной экономической системы [2. с.12]. Также развитие промышленных предприятий обеспечивает приток налоговых доходов в бюджеты разных уровней, обеспечивая национальную финансовую безопасность России, способствует созданию большого количества высокотехнологичных рабочих мест, снижению безработицы и напряженности на рынке труда [3. с.586].

Соответственно необходимо проведение ряда мероприятий, которые будут направлены на решение актуальных проблем развития российской промышленности и обеспечения ее устойчивости и конкурентоспособности, а также в стратегическом развитии промышленного сектора в целом. К ним, в первую очередь, относятся проблемы привлечения финансов в промышленную отрасль.

Многие российские предприниматели промышленного сектора экономики считают, что главная проблема развития их бизнеса – это дефицит финансовых ресурсов. Собственные средства ограничены и недостаточны для модернизации и развития производства, так как не у всех есть достаточный собственный капитал. А дополнительные ограничения, которые, в том числе, обусловлены действиями регуляторов, не позволяют должным образом привлекать банковское кредитование.

Значение кредитов для предприятий заключается в следующем: это один из ключевых, если не главных, источников финансирования их экономической деятельности и развития. А значит, условия доступа к ним, цена кредита и сроки привлечения кредитных средств формируют предпосылки к устойчивому стратегическому развитию предпринимательства.

На графике рис. 2 изображена динамика изменения портфеля различных видов кредитов коммерческих банков России.

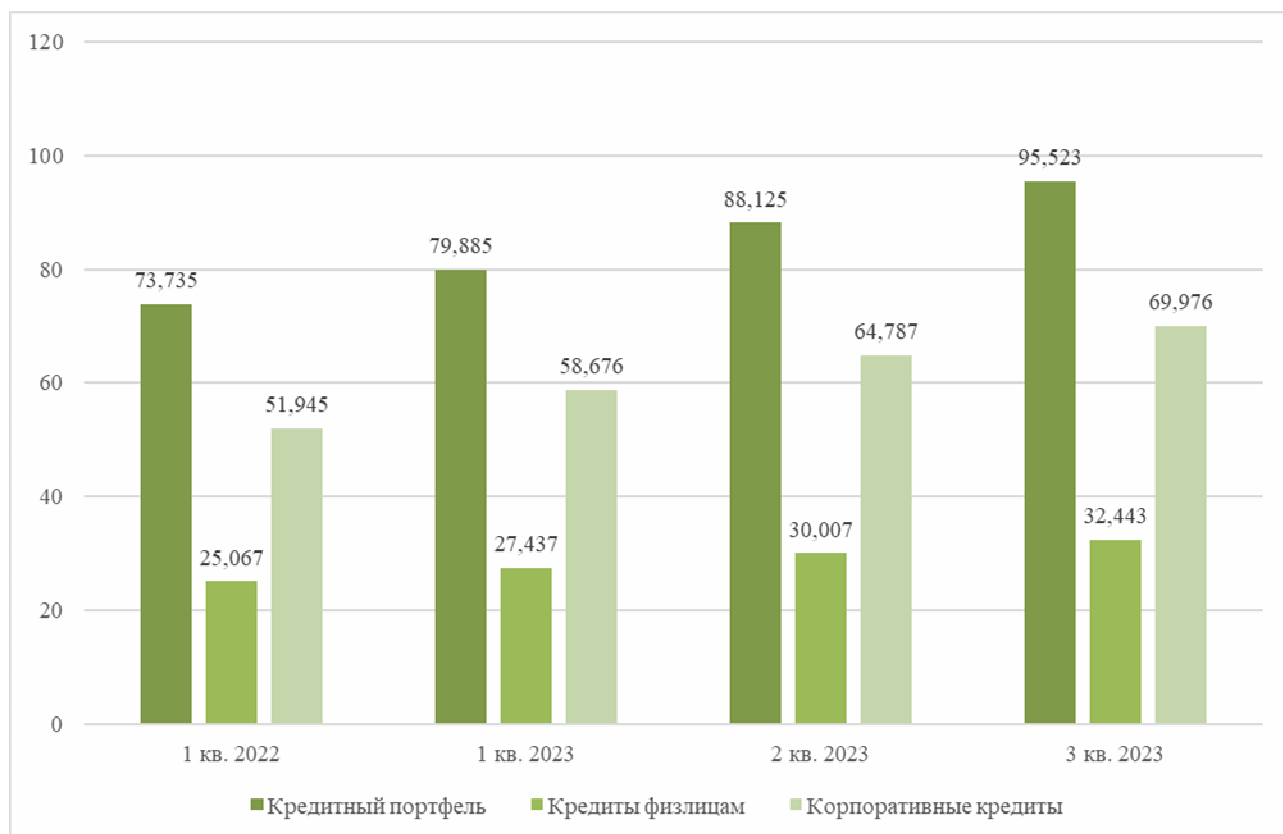


Рис.2. Динамика и структура кредитного портфеля банковской системы России, в трлн руб. [4].

В итоге, суммарный кредитный портфель в России за период 2022-2023 гг. увеличился с 73,735 трлн руб. до 95,523 трлн руб. При этом основную долю занимает портфель корпоративного кредитования (69,976 млрд руб.), тогда как кредиты физическим лицам составляют 32,443 трлн руб.

Рекордный отток финансового капитала на зарубежные рынки, который происходит в период международных санкций, приводит к сложному положению, которое не способствует повышению вложения инвестиций и капитала в проекты российских промышленных компаний. В связи с чем, формируются барьеры и проблемы в привлечении доступного и приемлемого финансирования и кредитов, решение которых требует комплексного механизма повышения инвестиционной привлекательности промышленной

отрасли [5. с. 129].

На современном этапе развития кредитования промышленных предприятий в российской практике наблюдается ужесточение денежно-кредитной политики, проводимой центральным банком, что приводит к осложнению деятельности коммерческих банков и востребованности кредитных продуктов. С целью анализа изменения кредитных ставок на продукты кредитования для предприятий промышленности в России в период ужесточения денежно-кредитной политики ЦБ РФ, обратимся к рис. 3.

Процентные ставки по кредитованию предприятий в краткосрочной и долгосрочной перспективе в сентябре 2023 г. достигла максимальных значений. Так, краткосрочные кредиты для нефинансовых организаций увеличились до 13,64%, тогда как в июне 2023 г. составляли 9,47%.

Таким образом, финансовые ресурсы играют огромную роль в функционировании и развитии промышленных предприятий. В этой связи для предприятий промышленности нашей страны главным фактором решения проблемы привлечения финансов является снижение процентных ставок по кредиту, обеспечение доступности длинных и дешевых финансовых ресурсов. В дальнейшем это может привести к росту социальных и экономических показателей, снижению зависимости от товаров зарубежных производителей и повышению конкурентоспособности отечественной промышленной продукции.

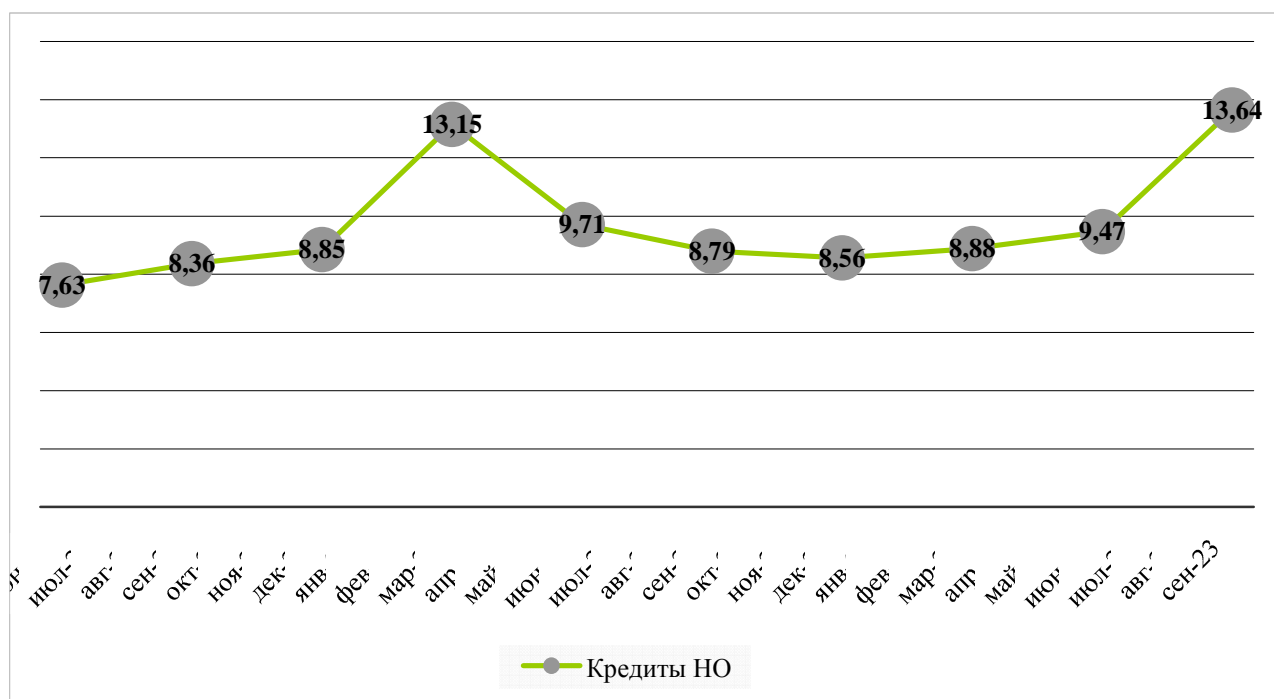


Рис.3. Динамика краткосрочных кредитных ставок для нефинансовых организаций, в % [6].

Список использованных источников

1. Промышленное производство. Росстат. URL: https://rosstat.gov.ru/enterprise_industrial (дата обращения: 17.12.2023).
2. Сагидов, Ю. Н. Крупные промышленные предприятия как активизаторы развития отрасли и экономики региона (на примере Республики Дагестан) / Ю. Н. Сагидов, С. В. Дохолян, Ш. К. Кутаев // Региональные проблемы преобразования экономики. – 2015. – № 4(54). – С. 11-18. – EDN UGSVWH.
3. Кутаев, Ш. К. Основные проблемы формирования регионального рынка труда и эффективного использования трудовых ресурсов / Ш. К. Кутаев // Фундаментальные исследования. – 2016. – № 2-3. – С. 583-587. – EDN VOROIF.
4. Статистические показатели банковского сектора Российской Федерации. URL: https://www.cbr.ru/statistics/bank_sector/review/ (дата обращения: 17.12.2023).
5. Спешилова Н.В., Деева С.А., Галушко М.В., Арькова О.В. Современное состояние банковской системы в РФ // Экономика и предпринимательство. 2022. № 6 (143). С. 127-132.
6. Процентные ставки по кредитным и депозитным операциям кредитных организаций в рублях. URL: https://www.cbr.ru/statistics/bank_sector/int_rat/1023/ (дата обращения: 17.12.2023).

**НОВЫЕ ПОПРАВКИ В НАЛОГОВЫЙ КОДЕКС, ВНЕСЕННЫЕ
ПРАВИТЕЛЬСТВОМ РФ**

Амирханов Ш. Э., к.э.н., заслуженный экономист Республики Дагестан

Шахбанова А. М., к.э.н. доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

Аннотация. В данной статье авторы рассматривают новые поправки в Налоговый кодекс, внесенные Правительством РФ. Госдумой принят проект федерального закона № 452648-8 "О внесении изменений в статьи 4 и 105.26 части первой и часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации и статью 2 Федерального закона "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации, отдельные законодательные акты Российской Федерации и о приостановлении действия абзаца второго пункта 1 статьи 78 части первой Налогового кодекса Российской Федерации".

Ключевые слова: налоги, контрагент, налогоплательщик, обязательства, налоговые проверки, налоговый контроль.

На 2024 г. продляются полномочия Правительства РФ, установленные в п. 3 ст. 4 НК РФ (по приостановлению, отмене или переносу на более поздний срок мероприятий налогового контроля, продлению сроков уплаты налогов и т.д.).

Также Правительство РФ наделяется в 2024 г. правом издавать нормативные акты, предусматривающие особенности взыскания задолженности за счет денежных средств на счетах налогоплательщика (плательщика сбора, плательщика страховых взносов) - организации, индивидуального предпринимателя или налогового агента - организации, индивидуального предпринимателя (новый подп. 9 п. 3 ст. 4 НК РФ).

Согласно новой редакции п. 3.1 ст. 4 НК РФ Правительство РФ будет вправе до 31 декабря 2024 г. (включительно) издавать нормативные правовые акты, предусматривающие особенности неприменения ответственности в 2024 г. к лицам, состоящим на учете в налоговых органах по месту нахождения (месту жительства) на территориях Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области, Херсонской области.

Исключается применение суммовых критериев для перехода на налоговый мониторинг в отношении организаций, получивших статус резидента территории опережающего развития, статус резидента свободного порта Владивосток, статус резидента Арктической зоны РФ (новая редакция п. 3 ст. 105.26 НК РФ). Как указано в пояснительной записке, применение резидентами налогового мониторинга будет способствовать сокращению трудовых и материальных затрат, связанных с представлением документов в рамках мероприятий налогового контроля.

Признаны утратившими силу положения подп. 3 и 4 п. 2 ст. 176.1 НК РФ, касающиеся заявительного порядка возмещения НДС для резидентов территории опережающего развития и свободного порта Владивосток. Ими предусматривалось, что возмещение налога производится на основании договора поручительства, заключаемого резидентами с управляющей компанией, определенной Правительством РФ. В пояснительной записке указано, что эти положения не получили практического применения, поскольку управляющая компания не имеет возможности предоставлять поручительства при отсутствии бюджетного финансирования на обеспечение поручительств.

В число освобожденных от НДС операций включены:

- услуги, оказываемые оператором автоматизированной информационной системы страхования по представлению содержащейся в автоматизированной информационной системе страхования информации в соответствии с Законом РФ от 27.11.1992 № 4015-1 "Об организации страхового дела в Российской Федерации" (новый абзац подп. 12.2 п. 2 ст. 149 НК РФ);

- рекламные услуги, реализуемые организаторами Международного мультиспортивного турнира "Игры будущего" в 2024 г. в г. Казани спонсорам указанного спортивного соревнования в связи с организацией и проведением Международного мультиспортивного турнира "Игры будущего" в 2024 г. в г. Казани (новый подп. 32.2 п. 2 ст. 149 НК РФ).

Устанавливается, что реализация обработанных протравителями (протравленных) семян подсолнечника и кукурузы облагается НДС по ставке 10% (новый подп. 1.1 п. 2 ст. 164 НК РФ).

Предусматривается, что положения абз. 24 п. 13 ст. 214.1 НК РФ, касающиеся налогообложения операций с еврооблигациями, будут применяться держателями еврооблигаций и в случае, если такие еврооблигации принадлежали контролируемой иностранной компании, контролирующим лицом которой является налогоплательщик.

В перечень доходов, освобождаемых от обложения НДФЛ, включены:

- призы в денежной и (или) натуральной формах, полученные спортсменами, в том числе спортсменами-инвалидами, за призовые места на Международном мультиспортивном турнире "Игры будущего" в 2024 г. в г. Казани от организаторов указанного спортивного соревнования и (или) на основании решений органов государственной власти и органов местного самоуправления за счет средств соответствующих бюджетов (новый абзац п. 20 ст. 217 НК РФ);

- доходы в натуральной форме в виде оплаты стоимости питания, проезда, проживания, спортивного снаряжения, оборудования, спортивной и парадной формы, форменной одежды, полученные спортсменами, тренерами, спортивными судьями в связи с организацией и проведением Международного мультиспортивного турнира "Игры будущего" в 2024 г. в г. Казани.

Уточнены положения п. 60.2 ст. 217 НК РФ, касающиеся освобождения от НДФЛ доходов, полученных от иностранной организации.

Расширен перечень лиц, которые могут воспользоваться предусмотренным п. 60.2 ст. 217 НК РФ освобождением от НДФЛ доходов, полученных от иностранной организации. Сейчас таким освобождением пользуется только налогоплательщик, который являлся контролирующим лицом и (или) учредителем иностранной организации по состоянию на 31 декабря 2021 г. Согласно новой редакции п. 60.2 ст. 217 НК РФ освобождением могут также воспользоваться его супруга (супруг), родители, дети, бабушки, дедушки, внуки, полнородные или неполнородные братья, сестры. Но для этого они должны быть контролирующим лицом иностранной организации по состоянию на 31 декабря 2022 г. и в отношении налогоплательщика на момент прекращения участия в указанной иностранной организации (контроля над ней) действовали иностранные санкции.

Новой редакцией п. 2 ст. 230 НК РФ устанавливается, что расчет сумм НДФЛ, исчисленных и удержанных налоговым агентом, за первый квартал, полугодие, девять месяцев представляется не позднее 25-го числа месяца, следующего за соответствующим периодом, за год - не позднее 25 февраля года, следующего за истекшим налоговым периодом.

С 2024 года уходят в прошлое налоговые платежи со статусом плательщика "02". Теперь ИФНС примет платежку только в том случае, если вы указали в ней статус "01", который означает уплату налогов через единый налоговый счет (ЕНС) единым налоговым платежом (ЕНП).

Заканчивается переходный период на ЕНП. Это значит, что уплата налогов по платежным распоряжениям со статусом "02" вместо уведомления об исчисленных налогах возможна только до 31 декабря 2023 года.

С 1 января 2024 года все налоги (за установленным исключением) нужно платить платежками со статусом "01" с подачей уведомления об исчисленных налогах.

С 1 января 2024 года у бухгалтеров остается только один вариант уплаты налогов в бюджет РФ - единой платежкой на единый налоговый счет с подачей уведомлений об исчисленных налогах. В такой платежке в поле "Статус плательщика" указывается код "01". Код "02", установленный для отдельных платежей по конкретному налогу, считается не действующим после 31 декабря 2023 года.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 04.05.2011 N 99-ФЗ "О лицензировании отдельных видов деятельности".
2. Алексин Б.И. Сглаживание налоговой нагрузки в России // Финансовый журнал. – 2020. – Т. 12. – №. 2. С. 9-24. https://www.finjournal-nifi.ru/images/FILES/Journal/Archive/2020/2/statii/01_2_2020_v12.pdf
3. Батырова Д.К. Оценка налоговой нагрузки в России // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. – 2019. – №. 3 (117). С. 146-149. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-nalogovoy-nagruzki-v-rossii>

УДК 336

ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ ЗА ЗАКУПКАМИ У ЕДИНСТВЕННОГО ПОСТАВЩИКА В РАМКАХ ЗАКОНА № 223-ФЗ

Амирханов Ш. Э., к.э.н., заслуженный экономист Республики Дагестан

Шахбанова А. М., к.э.н. доцент кафедры «Финансы и кредит» Дагестанский государственный университет народного хозяйства

Аннотация. В данной статье автор рассматривает осуществляемые закупки у единственных поставщиков в рамках закона N 223-ФЗ и контроль за ними. До сих пор возможность самостоятельно

определять правила осуществления закупок у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) остается одной из привлекательных сторон закупочной деятельности для заказчиков (в том числе автономных учреждений), работающих по Закону N 223-ФЗ. Даже несмотря на то, что и эта возможность сейчас может быть серьезно ограничена решениями учредителя. В статье автор анализирует примеры практики, связанной с данным вопросом.

Ключевые слова: поставщик, закупки, положениях о закупке, контрактная система, конкурентные процедуры, заказчик, автономные учреждения.

В самом Законе N 223-ФЗ закупкам у единственного поставщика посвящена ст. 3.6. В ней упомянуты случаи закупок в рамках государственного оборонного заказа, а сверх этого говорится лишь о том, что порядок подготовки и осуществления закупки у единственного поставщика и исчерпывающий перечень случаев ее проведения устанавливаются положением о закупке. С учетом того что в автономном учреждении данное положение утверждается наблюдательным советом (п. 3 ч. 3 ст. 2 Закона N 223-ФЗ), исходя из приведенной нормы у учреждения имеется достаточно возможностей "протолкнуть" какие угодно правила касательно закупок у единственного поставщика.

Известно немало случаев, когда в первые годы применения Закона N 223-ФЗ автономные учреждения действительно разрабатывали подобные правила, причем даже таким образом, что практически все свои закупки осуществляли у единственного поставщика. Например, в отношении конкурса и аукциона устанавливались, по сути, запретительные ценовые пороги (скажем, данные способы должны были использоваться, если цена закупки составляла более 10 млн руб.). Соответственно, все закупки с меньшей ценой (а других у учреждения фактически не было) могли осуществляться у единственного поставщика. В общем, царил "вольница". Ее элементы сохраняются и по сей день - отдельные примеры мы рассмотрим ниже.

Однако с 2018 года в Законе N 223-ФЗ появились нормы, согласно которым учредители получили право утверждать типовое положение о закупке, а также определять те учреждения, для которых обязательно применение типового положения при утверждении ими собственного положения о закупке или внесении в него изменений (ч. 2.1 - 2.7 ст. 2). Сложно привести конкретные цифры, демонстрирующие, в каком количестве субъектов РФ и муниципалитетах учредители воспользовались этой возможностью для "закручивания гаек", но то, что эта практика стала чрезвычайно распространена, сомнений не вызывает. Поэтому сейчас "творчество" автономных учреждений по определению случаев и правил осуществления закупок у единственного поставщика зачастую ограничивается теми рамками, которые заданы для них в типовых положениях о закупке, утвержденных их учредителями.

Между тем рамки эти в разных регионах и муниципальных образованиях тоже могут быть разными. Рассмотрим несколько примеров.

В N области утверждено типовое положение о закупке, обязательное для применения любыми государственными автономными учреждениями этого субъекта РФ независимо от ведомственной принадлежности. Имеется перечень случаев, когда допускается закупка у единственного поставщика, во многом напоминает аналогичный перечень, существующий в рамках законодательства о контрактной системе. Например, ценовой порог заключаемых таким образом договоров тот же самый - 600 тыс. руб. При этом по аналогии с Законом N 44-ФЗ установлен максимальный годовой объем данных закупок (5 млн руб. или 5% совокупного годового объема закупок).

Но есть и дополнительные позиции. В частности, без проведения конкурентных процедур могут осуществляться закупки:

- услуг связи;
- уникального (индивидуального) товара, который производится по уникальной технологии либо обладает уникальными свойствами, что подтверждено соответствующими документами, когда только один поставщик может поставить такой товар;
- товаров аптечного ассортимента, предназначенных для оптовой и розничной продажи;
- финансовых услуг по открытию и ведению банковских счетов и осуществлению расчетов по этим счетам, размещению депозитов;
- в целях заключения с кредитной организацией договора о предоставлении банковской гарантии;
- предметом которых является аренда недвижимого имущества и др.

Отметим, что правила эти нельзя назвать "зацементированными" - в них постоянно вносятся изменения. После их утверждения в октябре 2019 года перечень случаев закупок у единственного поставщика неоднократно расширялся. Допустим, в сентябре 2021 года в него добавили закупку урн, беседок, ротонд, трельяжей, скамеек, арок, скульптур из растений, киосков, павильонов, оборудования детских площадок, навесов, а в сентябре 2022 года - закупку услуг по организации и проведению спортивных, физкультурных и культурно-массовых мероприятий. Причиной таких дополнений, видимо, стали успешные лоббистские попытки самих заказчиков (автономных учреждений) расширить данный перечень для включения в него

необходимых позиций. Действовали здесь учреждения, разумеется, через своих конкретных учредителей.

В этом и заключается хорошая новость для автономных учреждений. Если перечень закупок у единственного поставщика, установленный в Законе № 44-ФЗ, заказчики расширить не могут (либо для этого необходимо предпринять невероятные усилия по склонению на свою сторону большинства депутатов Государственной думы), то в случае действия типовых положений о закупке в рамках Закона № 223-ФЗ все проще. Достаточно убедить своего учредителя и запустить необходимые процедурные действия внутри местной или региональной системы исполнительной власти.

В рассмотренном выше примере типовое положение о закупке было утверждено сразу для всех государственных автономных учреждений региона - высшим исполнительным органом государственной власти (областным правительством). Но в практике встречается много примеров, когда такие нормативные документы утверждаются на уровне отраслевых органов власти. Например, в N области типовое положение о закупке утверждено в отношении государственных автономных учреждений, подведомственных областному министерству образования. И здесь мы видим совершенно другие "правила игры". Закупки у единственного поставщика поделены на пять категорий:

- в силу особенностей рынка соответствующей продукции конкуренция фактически отсутствует (безальтернативная закупка);
- стоимость закупаемой продукции не превышает 1 млн руб. (закупка малого объема);
- имеются объективные обстоятельства, из-за которых проведение закупки иным способом не представляется возможным (закупка по особым обстоятельствам);
- заключается договор о сетевой форме реализации образовательных программ в соответствии со ст. 15 Федерального закона от 29.12.2012 № 273-ФЗ "Об образовании в Российской Федерации";
- заключаются договоры за счет грантов, передаваемых безвозмездно и безвозвратно гражданами и юридическими лицами, в том числе иностранными гражданами и иностранными юридическими лицами, а также международными организациями, субсидий (грантов), предоставляемых на конкурсной основе из соответствующих бюджетов бюджетной системы РФ, если условиями, определенными грантодателями, не установлено иное.

В отношении закупок из первых трех категорий установлены свои условия и правила.

В частности, определено 24 конкретных случая, когда закупка может считаться безальтернативной. Кроме традиционных ситуаций (приобретение услуг естественных монополий и пр.) здесь есть и случаи, когда отсутствие конкуренции не всегда может считаться однозначным (например, в такой позиции, как "Оплата гостиничного номера физического лица, оказывающего в интересах заказчика преподавательские услуги").

В перечне присутствует и отдельная позиция "Закупка товаров (работ, услуг), которые могут быть поставлены (выполнены, оказаны) только конкретным поставщиком (подрядчиком, исполнителем) и равноценная замена которых невозможна". Отметим, что наличие данной позиции фактически обнуляет декларируемую попытку создания исчерпывающего списка безальтернативных закупок, поскольку содержание этой позиции, по сути, повторяет "заголовок" рассматриваемой категории закупок в целом. Кстати, эту позицию внесли в перечень уже после утверждения типового положения о закупке - видимо, опять по инициативе самих учреждений.

Общий предельный объем закупок малого объема (до 1 млн руб. включительно) у одного заказчика не может превышать в год 25 млн руб. или 40% суммы расходов на закупки в соответствии с Законом № 223-ФЗ. Как видим, по сравнению с ситуацией в Ярославской области (см. выше) эти рамки на порядок более широкие.

В отношении "закупок по особым обстоятельствам" тоже установлен перечень, он состоит из 15 случаев. Здесь есть такие интересные позиции, как:

- "Закупка работ (услуг), выполняемых студентами, аспирантами, ординаторами заказчика, а также преподавательских и консультационных услуг, оказываемых физическими лицами, по договорам гражданско-правового характера";
- "Закупка продукции, в которой существует срочная потребность вследствие проведения мероприятия, в отношении которого заблаговременно невозможно определить конкретный круг участников, перечень расходов (транспортных, рекламных, непредвиденных), и использование иного способа закупки по причине отсутствия времени является нецелесообразным".

При этом в случаях проведения закупок у единственного поставщика "по особым обстоятельствам" от учреждения требуется подготовка и утверждение справки-обоснования.

Рассмотрим еще один пример типового положения о закупке - на этот раз действующего на муниципальном уровне. В N районе - районная администрация включила в 48 случаев, когда закупка может осуществляться у единственного поставщика, закупки ГСМ, продуктов питания, угля и дров, услуг мобильной связи.

Как и во многих других типовых положениях, здесь присутствует позиция, касающаяся закупок, цена которых не превышает определенного объема. Однако в данной ситуации стоимостная граница уж

очень низкая - не выше 100 тыс. руб. Хотя в отличие от других рассмотренных примеров никаких годовых лимитов закупок у единственного поставщика не установлено.

Наряду с этим в перечне случаев присутствует пункт, касающийся заключения договора с физическим лицом, не являющимся индивидуальным предпринимателем. С ним разрешается заключать договоры как с единственным поставщиком, если сумма договора не превышает 400 тыс. руб.

В целом приведенные примеры свидетельствуют о том, что степень свободы автономных учреждений в проведении закупок у единственного поставщика даже при наличии утвержденных учредителями типовых положений может сильно различаться в разных регионах и муниципалитетах. Если же утвержденного типового положения о закупке нет, эта степень теоретически может стать безграничной - учреждения вправе устанавливать какие угодно случаи осуществления названных закупок.

На свободу этого локального "нормотворчества" способны повлиять только позиция учредителя, являющегося работодателем руководителя автономного учреждения, и коллективная позиция наблюдательного совета, утверждающего положение о закупке учреждения (если позиция совета осознанна, а не формальна, как нередко бывает). На практике встречаются ситуации, когда по факту руководителю учреждения приходится согласовывать положение о закупке со своим учредителем даже при отсутствии типового положения. И здесь учредитель может занять от крайне консервативной позиции ("Перепиши случаи из Закона № 44-ФЗ") до достаточно либеральной ("Не надо наглеть").

Для примера рассмотрим положение о закупке, действующее в государственном АУ № области "Редакция газеты "Правда". Как мы помним, в Пензенской области типовое положение о закупке утверждено лишь в отношении государственных автономных учреждений, подведомственных региональному министерству образования (по крайней мере в справочной системе "КонсультантПлюс" имеется типовое положение, утвержденное только этим областным ведомством). Так что редакция газеты могла в своем положении о закупке определять "правила игры" в отношении закупок у единственного поставщика без оглядки на типовое положение, утвержденное учредителем.

Согласно установленным правилам данное автономное учреждение вправе осуществлять закупку у единственного поставщика в следующих случаях.

1. Необходима закупка на сумму до 1,2 млн руб. (без учета НДС) в календарный квартал.
2. Требуется закупить товары (работы, услуги), которые могут быть поставлены (выполнены, оказаны) только конкретным поставщиком (подрядчиком, исполнителем) и равноценная замена которых невозможна, или необходимо заключить договоры с субъектами естественных монополий.
3. Нужна дополнительная закупка товаров (в том числе необходимых для обслуживания, ремонта и (или) обеспечения бесперебойной работы ранее приобретенных товаров), а также товаров, работ и услуг, которые связаны с их обслуживанием и сопровождением.
4. Требуется закупить товары (работы, услуги) с целью обеспечить участие учреждения в выставке, конференции, семинаре, стажировке.
5. Возникла срочная потребность в закупаемых товарах (работах, услугах), и применить другие способы закупки невозможно из-за отсутствия времени, необходимого для их проведения, в следующих случаях:
 - возникли чрезвычайные обстоятельства (авария, иная чрезвычайная ситуация природного или техногенного характера, обстоятельства непреодолимой силы);
 - уполномоченный орган отменил результаты закупки, проведенной конкурентным способом (в ситуации, когда повторное проведение закупки конкурентным способом невозможно);
 - расторгнут неисполненный договор и необходимо завершить его исполнение, но невозможно провести конкурентную процедуру с учетом требуемых сроков исполнения.
6. Процедура закупки признана несостоявшейся, поскольку не подано (не допущено к участию) ни одной заявки либо подана (допущена к участию) единственная заявка.
7. Возникла потребность в услугах по предоставлению банковской гарантии в обеспечение исполнения обязательств по договору с третьим лицом.
8. Учреждение является исполнителем по договору, и в процессе его исполнения возникла потребность в товарах (работах, услугах), но проводить конкурентную процедуру нецелесообразно из-за отсутствия времени либо по условиям такого договора.
9. Закупаются коммунальные услуги.
10. Осуществляется подключение (присоединение) к сетям инженерно-технического обеспечения.
11. Закупаются услуги по техническому и санитарному содержанию помещений учреждения.
12. Закупаются услуги стационарной и мобильной связи.
13. Закупаются услуги государственных организаций, корпораций, компаний, учреждений и фондов, а также подведомственных им юридических лиц.
14. Закупаются услуги по регулируемым в соответствии с законодательством РФ ценам (тарифам).
15. Заключается договор (соглашение) с оператором электронной площадки.
16. Закупаются услуги по авторскому контролю разработки проектной документации объектов ка-

питального строительства, авторскому надзору за строительством, реконструкцией, капремонтом объектов капитального строительства.

17. Осуществляется закупка на проведение авторами проекта технического и авторского надзора за работами по сохранению объекта культурного наследия (памятника истории и культуры) народов РФ.

18. Осуществляется закупка на приобретение исключительного права либо на предоставление права использования в отношении интеллектуальной собственности для нужд учреждения, обусловленных производственной необходимостью, если единственному поставщику принадлежит исключительное право на интеллектуальную собственность или право ее использования, предоставленное на основании лицензионного договора с правом предоставлять сублицензии.

Как видим, перечень достаточно широк. А ценовой порог, установленный для закупок малого объема, значительно превышает, например, аналогичный диапазон, выбранный в Пензенской области для государственных образовательных учреждений (см. выше).

Однако наибольший интерес представляет последний, 19-й случай закупки у единственного поставщика, содержащийся в положении о закупке. В этом пункте говорится о том, что учреждение вправе осуществлять закупку у единственного поставщика, если приобретаются те или иные конкретные товары (услуги). Пункт дополнен обширной таблицей, куда входит несколько десятков наименований. Чего там только нет: указаны и деревянная тара, и полиграфические услуги, и чертежные кнопки, и электрические выключатели, и даже почему-то троллейбусы и средства контрацепции.

Можно усомниться в том, что такая широкая номенклатура была сознательно сформирована данным учреждением в положении о закупке. Но важно другое: вольная или невольная "творческая инициатива" автономных учреждений по определению случаев закупок у единственного поставщика по-прежнему может оставаться безграничной.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 18.07.2011 N 223-ФЗ "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц".

2. Федеральный закон от 5 апреля 2013 г. N 44-ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" // СПС "КонсультантПлюс".

3. Часть 1 ст. 93 Федерального закона от 05.04.2013 N 44-ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" (далее - Закон N 44-ФЗ).

4. Контрактная система в сфере закупок: Учебное пособие / [М.А. Королева, Е.С. Кондюкова, Л.В. Дайнеко, М.Ф. Власова; Под ред. В.А. Ларионовой]. Екатеринбург: Изд-во Урал.ун-та, 2020.

5. Мамедова Н.А. Управление государственными и муниципальными закупками: Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Н.А. Мамедова, А.Н. Байкова, О.Н. Морозова. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство "Юрайт", 2017 // ЭБС "Юрайт". URL: <https://biblio-online.ru/bcode/398608> (дата обращения: 03.12.2021).

УДК 330.322

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВАЛЮТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ. ВАЛЮТНОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Асадулаева Ш. Р., преподаватель кафедры «Бухучет-2» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», Россия, г. Махачкала

E-mail: Asadulaeva@mail.ru

Аннотация: В данной статье будет рассмотрена тема международных валютных отношений. В современном мире эти отношения играют важную роль в экономической сфере государств. Валютные отношения представляют собой взаимодействие различных стран в сфере обмена валют и финансовых операций. Они включают в себя такие аспекты, как курс валют, международные платежные системы, денежная политика и многое другое. В данной аннотации будет рассмотрен и анализирован весь спектр международных валютных отношений, их влияние на экономику стран и возможные риски, и проблемы, связанные с этой сферой.

Ключевые слова: экономика, валюта, платежная система, финансы, безопасность, международные платежи

Отношения международных валют — это вопрос, который требует серьезного рассмотрения.

Взаимодействие различных валют на международном уровне имеет огромное значение для мировой экономики. Каждая страна имеет свою национальную валюту, но при этом она также может иметь отношения с другими валютами. Эти отношения могут быть различными: от торговых операций до инвестиций и кредитования. Валютные отношения могут оказывать влияние на курсы валют и экономическую стабильность страны. Поэтому правительства и центральные банки стремятся контролировать и регулировать эти отношения, чтобы минимизировать риски и обеспечить устойчивость валютного рынка. [4. с. 102]

Валютные отношения играют важную роль во внешнеэкономической деятельности. Они связаны с обменом и конвертацией различных национальных валют при осуществлении международных торговых операций.

Валютные отношения включают в себя следующие аспекты:

1. Валютный курс: это отношение между двумя валютами, которое определяет стоимость одной валюты в терминах другой. Валютные курсы могут быть фиксированными, когда их стоимость устанавливается правительством, или плавающими, когда они определяются на основе рыночных условий.

2. Конвертация валюты: это процесс обмена одной валюты на другую с целью осуществления международных платежей или инвестиций. Конвертация валюты может быть необходима для расчетов по экспортно-импортным контрактам, оплаты услуг или получения прибыли от зарубежных инвестиций.

3. Регулирование валютных операций: Многие страны имеют правила и ограничения для валютных операций с целью контроля денежного обращения и защиты национальной валюты. Это может включать лицензирование валютных операций, установление ограничений на экспорт или импорт валюты, а также механизмы регулирования капитальных движений.

4. Риски валютных операций: Валютные отношения также связаны с определенными рисками, такими как курсовой риск, связанный с возможными изменениями валютного курса, и операционный риск, связанный с возможностью ошибок или задержек в проведении валютных операций. [4. с. 103]

Все эти аспекты валютных отношений влияют на внешнеэкономическую деятельность и требуют внимательного анализа и учета при осуществлении международных бизнес-операций. Если у вас есть конкретные вопросы или вам необходима дополнительная информация, пожалуйста, уточните.

Существуют основные понятия международных валютных отношений, включая национальные, региональные и мировые валютные системы. Валюта определяется как деньги, используемые в хозяйственной деятельности страны.

Валютный курс — это соотношение между валютами разных стран. Валютный курс может быть номинальным, реальным и паритетным. На валютный курс влияют инфляция, процентные ставки, платежный баланс и политические факторы.

Мировая валютная система появилась позже, чем деньги, и первоначально была привязана к золоту. Золотой стандарт был законодательно оформлен на парижской конференции в 1867 году. В прошлом, валюты были привязаны к золоту и имели фиксированный курс. Золото использовалось как общепринятые мировые деньги, но имело ряд недостатков: тяжелое для перевозки, стиралось и требовало охраны.

Вторая валютная система и Бреттон-Вудская конференция. Вторая валютная система была оформлена на международной валютно-финансовой конференции ООН в 1944 году. Основаны МВФ и МБРР, доллар стал средством международных расчетов. [3. с. 96]

Ямайская валютная система. Переход к гибким валютным курсам, которые плавают по отношению друг к другу. Расширение возможностей для проведения внутренней денежной политики центральными банками. МВФ наблюдает за политикой стран в области валютных курсов и дает рекомендации.

Существуют три типа валютных курсов: жестко фиксированный, плавающий и смешанный. Жестко фиксированный курс устанавливается межгосударственными соглашениями, плавающий курс изменяется в зависимости от спроса и предложения на иностранную валюту, а смешанный курс может быть ограничен коридором.

Валютная интервенция — это операция центрального банка по покупке или продаже иностранной валюты для регулирования валютного курса. Валютные интервенции могут быть чистыми или грязными, в зависимости от вмешательства государства.

В ближайшем будущем валютная система может претерпеть значительные изменения, так как страны начинают использовать национальные валюты для торговли между собой. Это может способствовать росту и стабильности валютных курсов. В будущем возможно возвращение к золотому стандарту, что будет способствовать стабильности и отсутствию инфляции. [1. с. 236]

Рассмотрим различные режимы валютного регулирования, включая полный отказ от национальной валюты, валютный совет, валютный коридор и плавающий курс. Отказ от национальной валюты может быть полезен для борьбы с инфляцией, но также может привести к потере суверенитета.

Центральный банк может влиять на обменный курс, увеличивая или уменьшая свои золотовалютные резервы. При фиксированном курсе центральный банк может увеличивать денежную базу, но это может привести к инфляции или экономическому спаду.

Федеральная резервная система США в 1930-х годах столкнулась с аналогичными проблемами,

связанными с невозможностью одновременного регулирования валютного курса, движения капиталов и денежной базы. В то время доллар был привязан к золоту, что ограничивало возможности ФРС по стимулированию экономики. [3. с. 97]

Валютное законодательство и внешнеэкономическая деятельность.

Валютное законодательство включает в себя Конституцию РФ, международные договоры, кодексы, законы, указы президента, постановления правительства, акты министерств и ведомств, а также локальные нормативные акты. Валютный контроль в России осуществляется на трех уровнях: правительство, органы валютного контроля (ЦБ, ФНС, ФТС) и агенты валютного контроля (уполномоченные банки, профессиональные участники рынка ценных бумаг, ГК развития).

Репатриация валюты - обязанность резидентов по обеспечению исполнения контракта и сроков, указанных в контракте. Валютные контракты должны быть поставлены на учет в уполномоченном банке, если сумма контракта превышает 3 млн.:

- рублей для импортных договоров, 6 млн.
- рублей для экспортных договоров, 3 млн.
- рублей для смешанных договоров и 3 млн.

Коды видов валютных операций и назначение платежа указываются перед осуществлением платежа. [2. с. 100]

Конверсионные операции - операции по покупке и продаже валюты. Валюту выгоднее покупать на бирже, а не у банка. Прочие валютные операции включают комиссии банка, выплату заработной платы и социальных пособий иностранным гражданам. Резиденты и нерезиденты с точки зрения налогового законодательства: резиденты - физические лица, находящиеся на территории РФ 183 дня и более в течение 12 месяцев подряд, нерезиденты - физические лица, находящиеся на территории РФ 182 дня и менее в течение 12 месяцев подряд. [5. с. 640]

Резидент - физическое лицо, являющееся гражданином РФ или постоянно проживающее на территории РФ, иностранные граждане и лица без гражданства на основании вида на жительство. Не резидент - иностранные граждане, работающие на основании патента, имеющие временную регистрацию или разрешение на временное проживание.

Резидентство и не резидентство используются для разных целей в валютном законодательстве. Валютная выручка должна быть продана в течение трех рабочих дней с момента поступления на транзитный счет. Запрет на осуществление валютных операций с 1 марта 2022 года, связанных с предоставлением резидентами иностранной валюты по договорам займа, а также переводы денежных средств без открытия банковского счета с использованием электронных средств платежа.

Список использованных источников

1. Валентиновна Бризицкая Международные валютно-кредитные отношения 2-е изд., испр. и доп. Учебное пособие для академического бакалавриата / Анна Валентиновна Бризицкая. - М.: Юрайт, 2021. - 361 с.
2. Баранова Е.П. Инфляция и международные экономические отношения капиталистических стран / Е.П. Баранова. - М.: Финансы и статистика, 2021. - 112 с.
3. Матюхин Г.Г. Доллар США и валютные отношения Запада / Г.Г. Матюхин. - Москва: РГГУ, 2020. - 117 с.
4. Симионов, Ю. Ф. Валютные отношения. Учебное пособие / Ю.Ф. Симионов, Б.П. Носко. - М.: Феникс, 2021. - 320 с.
5. Шалашов В.П. Валютные расчеты и бухгалтерский учет валютных операций в РФ / В.П. Шалашов, Н.Т. Шалашова. - М.: Интел-Синтез; Издание 3-е, перераб. и доп., 2020. - 640 с.

УДК 336.02

НАЛОГОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА

Асадулаева Ш. Р., преподаватель кафедры «Бухучет-2» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», Россия, г. Махачкала
E-mail: Asadulaeva@mail.ru

Аннотация: В России налоговое регулирование и налоговая политика являются важными аспектами, которые требуют особого внимания. Анализируя данную тему, можно заметить, что налоговая политика и ее регулирование оказывают значительное влияние на экономику страны. Вопросы налогообложения и уровень налоговых ставок имеют прямую связь с экономическим развитием и социальной

справедливостью. Правильно разработанная налоговая политика способна стимулировать экономический рост и привлекать инвестиции. Однако, недостаточно только иметь эффективную налоговую политику, так как ее реализация и контроль также играют важную роль. Поэтому, вопросы налогового регулирования и налоговой политики должны быть тщательно изучены и анализированы для достижения оптимальных результатов.

Ключевые слова: экономика, налоги, платежи, финансы, безопасность, налоговая политика

Регулирующая функция налогов заключается в целенаправленном воздействии государства на поведение субъектов налогообложения с использованием различных методов и инструментов налоговой политики. Результаты социальной и экономической направленности не просто привлечение финансирования в отрасли или регионы, но и социальная окрашенность. [1. с. 544]

Ниже раскроем задачи и функции налогов:

Макроэкономические задачи налогового регулирования это стимулирование экономического роста государства через налоги; воздействие на темп инфляционных процессов; стимулирование развития конкурентной среды; снижение антропогенной нагрузки на окружающую среду.

Существуют контрольная, социальная, распределительная и поощрительная функции налогов. [1. с.63]

Контрольная функция налогов:

- Проверка финансово-хозяйственной деятельности физических и юридических лиц.
- Контроль источников доходов и расходов.
- Обеспечение прозрачности финансовых потоков.

Социальная функция налогов:

- Предоставление налоговых льгот и преференций социально-незащищенным категориям населения.

Распределительная функция налогов

- Перераспределение доходов от наиболее обеспеченных слоев населения в пользу малообеспеченных.

Поощрительная функция налогов

- Предоставление скидок, вычетов и преференций добросовестным налогоплательщикам. Взаимосвязь фискальных и регулирующих функций налогов

- Увеличение ставки налога до определенного момента приводит к увеличению сумм налоговых поступлений, после чего поступления уменьшаются.

В краткосрочной перспективе рост налоговых доходов при увеличении налоговой нагрузки будет всегда, но срок этой краткосрочной перспективы зависит от уровня налоговой нагрузки. Налоговая дисциплина в России отличается от скандинавских стран, где налоговая нагрузка выше, но налоговая дисциплина выше.

В скандинавских странах налогоплательщики осознают, какие услуги они получают от государства, и это влияет на их налоговую дисциплину. В России налогоплательщики могут испытывать психологию безбилетника, что приводит к снижению налоговой дисциплины. [2. с. 29]

Чрезмерная налоговая нагрузка может привести к банкротству, снижению предпринимательской активности, уклонению от уплаты налогов, уходу в теневую экономику или выводу капитала за рубеж. В настоящее время налоговый контроль охватывает менее 1% налогоплательщиков, но планируется увеличить охват до 5,5%.

Риск-ориентированный подход нацелен на аналитическую работу и выявление зон налоговых рисков, а выездные проверки служат для подтверждения уже выявленных рисков. Одним из недостатков является договорные налоговые проверки, но переход к риск-ориентированному подходу повышает эффективность налоговых проверок.

Учет и налогообложение ПФИ и цифровые сущности.

Налогообложение производных финансовых инструментов.

Анализируя вопрос налогообложения производных финансовых инструментов, следует учитывать несколько факторов. Во-первых, необходимо учитывать различные виды производных финансовых инструментов, такие как фьючерсы, опционы и свопы. Каждый из них имеет свои особенности и требует особого подхода при налогообложении. Во-вторых, следует учитывать место регистрации и операционные условия производных финансовых инструментов. Это может влиять на налоговые обязательства и ставки, применяемые к данным инструментам. В-третьих, необходимо учитывать налоговые режимы и политику различных стран, в которых осуществляются операции с производными финансовыми инструментами. В зависимости от страны, налоговые правила могут значительно отличаться, что может повлиять на итоговую налоговую нагрузку для участников рынка. [1. с. 64]

Таким образом, налогообложение производных финансовых инструментов является сложной и

многогранным вопросом, требующим учета множества факторов.

Одним из инструментов защиты инвестиций от рисков является хеджирование.

Хеджирование-это стратегия, которая используется для защиты инвестиций от потенциальных рисков. Этот метод заключается в применении финансовых инструментов, таких как опционы и фьючерсы, чтобы снизить влияние неблагоприятных изменений на цену активов. В основе хеджирования лежит идея создания баланса между риском и возможной прибылью. Это позволяет инвесторам защитить свои активы и минимизировать потери в случае неблагоприятных событий на рынке. Хеджирование может быть осуществлено как для отдельных активов, так и для портфеля инвестиций. Однако, несмотря на преимущества хеджирования, оно также сопряжено с определенными рисками и требует определенных знаний и опыта для эффективного использования. Однако, при правильном применении, хеджирование может стать полезным инструментом для инвесторов в достижении своих финансовых целей. Это страхование от изменения показателя, который может повлиять на компанию негативно. Оно может быть использовано для стабилизации валютного курса, процентной ставки и цен на товары. Импортёры и экспортёры, трейдеры реальных товаров и ценных бумаг, а также те, кто привлекает и размещает денежные средства, могут использовать хеджирование. [4. с. 30]

Внебиржевые инструменты имеют низкую ликвидность и кредитный риск, но могут быть построены под конкретные сделки. Биржевые инструменты имеют высокую ликвидность, стандартизированы и подходят для большинства целей хеджирования, но имеют фиксированные даты расчетов.

Примеры хеджирования

Хеджирование может быть изображено на графиках прибыли и убытков в зависимости от курса валюты. При росте курса доллара, импортёры могут заключить компенсационный форвардный контракт, который будет генерировать прибыль. При падении курса валюты, экспортёры могут заключить форвард на продажу, который будет генерировать прибыль, компенсирующую убыток по валютной позиции.

Хеджирование валютных рисков

Рассмотрим различные инструменты хеджирования валютных рисков, включая опционы и свопы. Опционы компенсируют убытки в области убыточных, но требуют уплаты премии. Хеджирование с помощью свопов сложнее, но позволяет компенсировать валютные риски и процентные изменения.

Инструменты хеджирования регулируются законодательством и знакомы налоговым органам. Для целей налогообложения, инструменты могут быть квалифицированы как производные финансовые инструменты, сделки на поставку предмета сделки или хеджирование. В международных стандартах финансового учета, инструменты могут учитываться как обычные финансовые инструменты, производные финансовые инструменты или хеджирование. [4. с. 29]

Многие компании учитывают производные финансовые инструменты в упрощенном порядке или за балансом, если они не ведут учет. Существуют различные варианты учета, включая отражение требований и обязательств, справедливой стоимости и хеджирование.

НДС не исчисляется с поставочных товарных производных, но он должен быть включен в расчет долей для целей исчисления НДС. Расходы и доходы по производным финансовым инструментам должны быть включены в расчет долей для целей исчисления НДС. В разных странах подходы к классификации цифровых активов и криптовалют для целей налогообложения различаются: от нематериальных активов до финансовых инструментов и валют. В большинстве стран криптовалюта рассматривается как метод законного платежа, но не все события, связанные с их созданием и оборотом, облагаются налогом. В России пока нет единого подхода к налогообложению цифровых активов и криптовалют, но в августе этого года был представлен законопроект о налогообложении цифровых финансовых активов. Минфин предлагает поправки в Налоговый кодекс, согласно которым цифровая валюта признается имуществом и объектом налогообложения. Операции с цифровыми валютами не облагаются НДС, но необходимо сообщать налоговым органам о получении права распоряжаться цифровой валютой и предоставлять отчет об операциях при обороте свыше 600 тысяч рублей. Уголовная ответственность за уклонение от предоставления отчета в операциях с цифровыми валютами может привести к лишению свободы на срок до трех лет и штрафу до двух миллионов рублей. [3. с. 47]

Цифровые активы, такие как стейблкоины, могут стать средством сбережения и платежа, если они имеют стабильный базовый актив и механизм стабилизации. Отношение к цифровым активам как к производным финансовым инструментам пока не определено, но они могут получить соответствующие свойства в будущем. Регулирование криптовалют может привести к потере их сущности и независимости, но это закономерное развитие событий. В 2021 году планируется ввести регулирование цифровых финансовых активов, но пока что криптовалюты остаются под запретом на торговлю товарами и услугами. Физические лица, имеющие криптовалюту, должны задекларировать ее, чтобы государство могло защищать их права и интересы. [2. с. 39]

Список использованных источников:

1. Аронов А. В. Налоговая политика и налоговое администрирование: учебное пособие / А. В.

Аронов, В. А. Кашин. – 2-е изд. – Москва: Магистр: ИНФРА-М, 2020. – 544 с.

2. Лыкова Л. Н. Налоговые системы зарубежных стран: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры: для студентов вузов, обучающихся по экономическим направлениям / Л. Н. Лыкова, И. С. Букина. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: Юрайт, 2021. – 329 с.

3. Малкина М. Ю. Налоговая система Российской Федерации и ее характеристики: монография / М. Ю. Малкина, Р. В. Балакин. – Москва: ИНФРА-М, 2022. – 127 с.

4. Налоги и налогообложение: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика» / Н. Ф. Зарук [и др.]. – Москва: ИНФРА-М, 2021. – 249 с.

УДК 338.2

НОВЫЕ ВАЛЮТЫ: КАК ЦИФРОВИЗАЦИЯ МЕНЯЕТ ВОСПРИЯТИЕ ДЕНЕГ

Асадулаева Ш. Р., преподаватель кафедры «Бухучет-2» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», Россия, г. Махачкала

E-mail: Asadulaeva@mail.ru

***Аннотация:** Данная статья раскрывает тему цифровизации денег и то, как она меняет восприятие денег. Это новая форма финансового средства, которая стала популярной в последние годы. Они представляют собой электронные деньги, которые можно использовать для совершения онлайн-платежей и переводов. Цифровые деньги обеспечивают безопасность и удобство использования, так как они не требуют физического присутствия и могут быть легко переданы через интернет. Они также обладают преимуществами в виде быстрого и недорогого выполнения транзакций, а также возможности отслеживания истории платежей. В целом, цифровые деньги представляют собой современный и инновационный способ осуществления финансовых операций.*

***Ключевые слова:** экономика, цифровые деньги, платежи, финансы, безопасность.*

Цифровые деньги — это новая форма финансового средства, которая стала популярной в последние годы. Они представляют собой электронные деньги, которые можно использовать для совершения онлайн-платежей и переводов. Цифровые деньги обеспечивают безопасность и удобство использования, так как они не требуют физического присутствия и могут быть легко переданы через интернет. Они также обладают преимуществами в виде быстрого и недорогого выполнения транзакций, а также возможности отслеживания истории платежей. В целом, цифровые деньги представляют собой современный и инновационный способ осуществления финансовых операций. [1. с. 33]

Деньги могут быть средством платежа, мерой стоимости и средством накопления. В рамках страны можно использовать разные виды денег, но за пределами страны они могут быть непризнанными. Цифровые деньги — это цифровые коды, связанные с банками и безналичными платежами.

Одной из разновидностей цифровых денег является криптовалюта, которая может использоваться для создания инноваций, а так же для анонимных платежей.

Нужно заметить, что население России не спешит переходить на безнал, так, как они боятся контроля и недоверия к финансовой системе и технологиям. Люди склонны отдавать свои данные за рекомендации, но не хотят, чтобы кто-то знал о них. Ценность цифровых денег определяется доверием участников системы.

От золотовалютного стандарта до бартера и цифровых валют – так эволюционировали деньги. В рамках эксперимента была проведена замена скрепки на дом, а также внедрен золотовалютный стандарт.

Биткоин и цифровые валюты

Цифровые валюты, включая биткоин, представляют собой новую форму финансового инструмента, которая обрела популярность в последние годы. Биткоин, основанный на технологии блокчейн, является одним из самых известных и широко используемых видов цифровой валюты. Он позволяет пользователям осуществлять быстрые и анонимные транзакции в сети. Это важно, поскольку оно позволяет пользователям избежать проблем с приватностью, которые могут возникнуть при использовании традиционных банковских систем. Кроме того, биткоин и другие цифровые валюты предлагают новые возможности для инвестиций и торговли. Они стали объектом интереса не только для индивидуальных инвесторов, но и для крупных корпораций и финансовых учреждений. Однако, несмотря на все свои преимущества, цифровые валюты также сталкиваются с рядом проблем и рисков, таких как волатильность и потенциальные угрозы безопасности. Все это делает их сложными и непредсказуемыми активами, которые требуют особого внимания и осторожности при использовании. [5. с. 132]

В настоящее время государственные обещания сражаются с технологическими деньгами в эпичес-

кой битве.

Распределенные реестры.

Распределенные реестры – это базы данных, в которых участники не доверяют друг другу, но приходят к согласию по определенным вопросам. Примеры: Википедия, Google Docs, где каждый может вносить правки и добавлять информацию, которая затем проверяется и подтверждается.

Типы архитектуры:

- Централизованная архитектура: один центр управления, все решения принимаются им.
- Децентрализованная архитектура: несколько центров управления, решения принимаются совместно.
- Распределенная архитектура: каждый участник имеет контроль и может влиять на решения. [5. с. 131]

Преимущества и недостатки распределенных реестров.

Преимущества: прозрачность, автономность, возможность увидеть правки и изменения.

Недостатки: сложность и невозможность изменения системы, проблемы с управлением и контролем.

Токен и его использование

Токен – это цифровое представление ценности, передаваемой через распределенный реестр. Токен может быть платежным, утилитарным, активам или гибридным.

Примеры использования токенов: криптовалюта, доступ к Telegram, доступ к акциям.

Биткойн и криптовалюты.

Биткойн был создан по типу золота, с ограниченным предложением в 21 миллион монет. [4. с. 60]

Криптовалюта, такие как биткойн, расширяют предложение, и их стоимость может расти из-за спроса.

Биткойн стал популярным из-за инвестиций и использования в качестве оплаты за пиццу. В Венесуэле перешли на активное использование цифровых денег, таких как биткойн.

Цифровые валюты, такие как титан, могут стоить доллар и быть стабильными.

NFT (невзаимозаменяемые токены) – это цифровые активы, которые могут быть проданы за большие суммы. Примеры: первый твит Джека Дорси, проданный за 3 миллиона долларов, и первый NFT, проданный за 70 миллионов долларов.

Централизованные данные могут быть использованы для создания новых продуктов, снижения издержек и обеспечения безопасности. Рекомендательные системы, основанные на данных, могут предлагать персональные рекомендации на основе анализа данных пользователей. Примеры: Spotify, Яндекс Музыка, Вконтакте.

Цифровой рубль может быть использован для определения доступа к обучению, стипендиям и субсидиям. Цифровой рубль может быть полезен для государства, так как данные становятся прозрачными и доступными для использования. Цифровой рубль может помочь в борьбе с коррупцией и другими проблемами, связанными с наличными деньгами. [2. с. 90]

Цифровой разрыв может возникнуть, когда некоторые люди не готовы или не могут использовать цифровые валюты. Важно помнить о цифровом разрыве и не забывать о людях, которые не могут или не хотят использовать цифровые валюты. [2. с. 78]

Заметим, что обратить взыскание на цифровые валюты нельзя, это зависит от типа валюты и законодательства страны. Некоторые анонимные валюты могут быть вне закона и не поддерживаться. В случае легальных криптовалют, биржи обязаны предоставлять информацию о транзакциях. Можно ли добывать цифровой рубль? В концепции цифрового рубля нет майнинга, он выпускается государством и хранится на кошельках пользователей.

Банк выпускает цифровой рубль по поручению центрального банка, используя технологию распределенных реестров. Центральный банк заявляет о наличии элементов распределенных реестров, но не раскрывает подробности. Цифровой рубль будет использоваться для стабильности, а не для майнинга.

Технология распределенных реестров не может полностью заменить наличные платежи из-за отсутствия быстрых технологий. В настоящее время нет криптовалют, которые могли бы конкурировать с биткойном. [3. с. 20]

За последние 10 лет доходы среднего россиянина упали на 10%, доходы бюджета выросли на 10%, а доходы банков выросли на 40%. Центральный банк через цифровой рубль забирает прибыль у банков.

Отличия между цифровым и безналичным рублем пока не известны, так как детали обсуждаются. Центральный банк планирует использовать распределенные реестры, но неясно, будет ли это безналичный рубль внутри центрального банка или инновационная платформа.

Список использованных источников:

1. Андреаса Антонопулоса "Мастеринг Биткойн" (Mastering Bitcoin). – 2020.- с. 30-35
2. Кошевенко С.В. Цифровизация трансформации мировой экономики // Экономический журнал.

– 2020. – № 3(51). – с. 77-91

3. Крупенский Н.А. Цифровая торговля: текущее состояние и перспективы развития в России и странах – членах ЕАЭС// Торговая политика, 2020, № 1. – с. 15-24

4. Мелани Сван "Блокчейн: Структура и механизмы" (Blockchain: Blueprint for a New Economy) – 2022.- с. 55-65

5. Наоми Клейн "Цифровое золото: Биткойн и эра криптовалют" (Digital Gold: Bitcoin and the Inside Story of the Misfits and Millionaires Trying to Reinvent Money) – 2022.- с. 130-133

УДК 336

СТРАХОВАНИЕ В ЦИФРОВУЮ ЭПОХУ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ

Гаджиева А.Р., к.э.н., доцент кафедры «Экономики» Дагестанского государственного университета народного хозяйства

Аннотация. В данной статье автор рассматривает возможность применения медиативного метода в налоговых спорах. В статье разберем перспективы применения правил медиации при коммуникации налоговой с налогоплательщиками. Медиация - это способ решения спора при содействии профессионального независимого посредника.

Ключевые слова: медиативного метода, налогооблагаемая база, налог, налогоплательщик, налоговый спор.

Цифровизация - актуальный и неизбежный путь развития экономики и взаимодействия всех участников общественных отношений. Лучше всего поддается цифровизации все, что не имеет материальной природы и, в первую очередь, услуги, к которым, безусловно, относится страхование. В условиях экономической нестабильности в стране возрастает роль страхового рынка как системы, способствующей управлению риском. Если ранее страхование не было востребовано субъектами экономической деятельности, то сегодня уже появляются признаки того, что оно становится одним из важнейших сегментов экономики, обеспечивающим безопасность, стабильность, социальные гарантии в обществе посредством механизма финансовой защиты.

Страхование в цифровую эпоху качественно изменяется. Трансформируются классические и возникают новые каналы продаж: прямые продажи из офисов перетекают на сайты страховщиков, агентские продажи - на сайты маркетплейсов. Страховщики становятся цифровыми поставщиками услуг и возникает новая сущность - "провайдеры" страховых услуг, которые "упаковывают" их в одну коробку с целевым продуктом клиента. В этом случае повышается клиентская ценность страхования, оно становится понятным.

В функцию провайдеров может входить не только подбор или заключение договоров страхования, но и их сопровождение. По сути, такой провайдер - это новый участник страховых отношений, выполняющий функции цифрового брокера. К сожалению, у нас под брокером в большинстве случаев понимается агент - юридическое лицо, хотя на самом деле брокер представляет интересы клиента во взаимоотношениях со страховщиками.

Причем цифровой провайдер предоставляет удобные сервисы, направляет напоминания о тех или иных событиях, помогает заявить и зарегистрировать страховой случай, уведомляет о проведении страховой выплаты.

Почему же тогда считается, что цифровизация страхования находится на невысоком уровне по сравнению с другими участниками финансового и других рынков?

Во-первых, само отношение к страхованию зачастую в сознании потребителя сформировано не реальной жизненной потребностью, а обязательностью или вмененностью со стороны других участников финансового рынка или государства. Все, что приходится делать по принуждению, априори вызывает неприятие. Да и в отличие от банков вложение денег в страхование не приносит дополнительного дохода. В этом кроется основное различие страхования и прочих финансовых институтов: классическое страхование не может и не должно приносить дохода, его суть социальна и состоит в поддержании финансовой уверенности и психологического спокойствия клиента - когда клиент за небольшой взнос "покупает" у страховщика свою уверенность, а в обмен передает ему свой "страх".

Вторая причина - следствие первой. Получение важной информации для облегчения клиентского пути крайне затруднено для страховых компаний, даже по сравнению с коммерческими банками, не говоря уже о различных ведомствах и государственных организациях. Усеченный объем клиентских данных, получаемых страховщиками из цифрового профиля ЕСИА, недостаточен для качественной оценки рисков

и предоставления персонального предложения.

В-третьих, в большинстве случаев количество контактов обычного потребителя и страховщика минимально (возможно, за исключением договоров ДМС) и зачастую связано только с продлением обязательного договора, по которому не было страховых случаев, и создается ощущение ненужности страхования. Таким образом, в отличие от кредитных организаций, в личные кабинеты которых клиенты обращаются по несколько раз в день для проведения платежных операций (переводов СБП, оплат услуг и др.), страховщики практически лишены возможности вовлечь клиента в ежедневное взаимодействие, расширяя, например, свои программы лояльности.

2012 года создана и функционирует уникальная система онлайн-скоринга для определения коэффициента бонус-малус по ОСАГО. Причем использование этого сервиса является обязательным для любого страховщика ОСАГО. Такого решения нет ни в одном из секторов финансового рынка.

С июля 2015 года в режиме эксперимента, а с 1 января 2017 года полностью все страховщики обеспечили возможность заключения договоров ОСАГО в форме электронного документа.

С 2016 года запущена единая система "Бюро страховых историй" по договорам страхования средств транспорта, доступ к которой также возможен в режиме онлайн для всех страховщиков.

С января 2023 года страховщики обеспечили возможность заключения договоров ДМС для трудовых мигрантов на площадке Госуслуг.

С июля 2023 года стала доступной возможность подачи электронного заявления о страховом случае по ОСАГО через личный кабинет клиента на госуслугах.

Большинство этих сервисов - не достижения одного или нескольких участников рынка, это не их право, а именно обязанность для каждого страховщика.

При этом каждый страховщик шел своим цифровым путем: кто-то внедрял модели машинного обучения, кто-то - системы распознавания документов, автоматизированную экспертизу счетов по ДМС.

Большинство страховщиков разработали сложные и многофункциональные мобильные приложения, интегрировали их с сервисом ЕСИА, платежными платформами, обеспечили возможность записи к врачу, регистрации обращений по страховым случаям.

Страховые компании активно участвуют в цифровой повестке государства и Банка России. Одна из таких тем цифровизации финансового рынка определена в Концепции Банка России по развитию открытых API в частности и OpenFinance в целом, которые, безусловно, относятся и к сфере страхования.



Рис.1. Открытые API, описанные в концепции Банка России

Стандартизация Open API на страховом рынке позволит снизить порог входа для провайдеров страховых услуг как уже состоявшихся участников (маркетплейсы банков, финансовые платформы и др.), так и новых участников (производители товаров, застройщики и др.), заинтересованных в сочетании своих товаров и услуг со страховыми продуктами. Зачастую страхование может замещать или дополнять собой гарантии от производителей.

Начало практической работы АО "НСИС" с 1 апреля 2024 года как нового профессионального участника в сфере цифровизации страхования позволит совместно с Всероссийским союзом страховщиков, Банком России и Ассоциацией финансовых технологий выработать как сами стандарты открытых API, так и их практическое внедрение в жизнь.

С учетом особенностей рынка страхования наличие единственной СРО в лице ВСС - утверждение стандартов открытых API возможно или на его площадке, или на уровне Банка России.

Для дальнейшего внедрения цифровых технологий в страховую отрасль страховщикам необходимо иметь возможность получения информации из различных видов сведений системы межведомственного электронного взаимодействия (СМЭВ), предоставляемых ведомствами по профилям соответствующей деятельности страховщиков.

Эти данные снизят количество ошибок клиентов, скорость оформления договоров и в традиционном, и в электронном канале продаж, предоставят возможность персонализированной тарификации. Проактивное информирование страховщиков из системы "Госуслуги" даст возможность оперативно реагировать на различные жизненные ситуации, их негативное или позитивное развитие.

5 приоритетных вопросов страхования в цифровизации

1. Реализация на площадке "Госуслуги" Платформы коммерческих согласий.
2. Расширение данных цифрового профиля физических и юридических лиц, в том числе данными МВД по регистрации транспортных средств, ДТП с их участием, регистрации граждан и действительности документов, удостоверяющих их личность.
3. Регламентация и расширение набора медицинских данных, доступных страховщикам по ДМС.
4. Реализация пуш-уведомлений клиентам об изменении статусов по страховому случаю, напоминание об окончании договора страхования и др. через мобильное приложение Госуслуг.
5. Подключение к системам фотофиксации, системе "Глонасс" не только в экспериментальном режиме, а продуктивном формате обмена данными.

Страховые услуги должны стать опорой и поддержкой клиентам в трудных жизненных ситуациях, а государству - подспорьем в решении социальных вопросов.

Список использованных источников

1. Жук И.Н. Развитие рынка страхования в условиях глобализации экономики // Страховое дело. □ 2022. □ № 7.
2. Климонова А. Н., Рябов Ю. П. Кто выиграет от вступления России в ВТО: бизнес или потребители? // Социально-экономические явления и процессы. Тамбов, 2021. № 9. С. 60-63.
3. Комлева Н.В., Самиев П. А., Янин А.Е. Страховой рынок России // Аудитор. □ 2022. □ № 3.
4. Мещерякова В. М. Тенденции развития страхового рынка Российской Федерации. // Научные труды Северо-Западного института управления. 2022. Т. 3. № 1. С. 146-154.
5. Огорокова О. А. Страховой рынок: тенденции и перспективы развития. // TERRA ECONOMICUS. 2022. Т. 9. № 2-3. С. 74-78.

УДК: 332.8:004.89

СОДЕРЖАНИЕ И ЗНАЧЕНИЕ ВНЕБЮДЖЕТНЫХ ФОНДОВ

Гаджиева А.Р., к э. н., доцент кафедры «Экономики» Дагестанского государственного университета народного хозяйства

Аннотация. В статье раскрывается содержание и значение внебюджетных фондов как организаций, созданных для формирования, сбора и распределения средств для решения определенных социально-экономических задач. Статья также раскрывает значимость реформирования государственных внебюджетных фондов, для реализации социальной политики государства, обеспечения простоты и удобства получения гражданами мер социальной поддержки.

Ключевые слова: внебюджетные фонды, бюджет, социальные нужды, пенсионное и социальное страхование, медицинское страхование, реформирование.

Исследователями давно был поднят вопрос о структурных элементах финансовой системы. Этот вопрос не решен по сей день. Однако никто не будет спорить с утверждением о том, что государственные внебюджетные фонды являются самостоятельным, функциональным и институциональным элементом финансовой системы государства. Данный институт финансовой системы выступает главным «спонсором» политики государства в сфере социального обеспечения, осуществляя аккумуляцию и перераспределение средств национального дохода на социальные нужды [3, с. 93].

Внебюджетные фонды – это особый вид организаций, которые не входят в состав общегосударственного бюджета Российской Федерации. Они создаются с целью формирования, сбора и распределения средств для решения определенных задач и целей. Эти фонды создаются с целью осуществления специальных финансовых операций, которые не включены в основной бюджет государства.

В таблице 1 проведем сравнительную характеристику особенностей внебюджетных фондов и бюджетов.

Таблица 1

Отличительная характеристика внебюджетных фондов от бюджетов

Признаки внебюджетного фонда	Внебюджетные фонды	Бюджетные фонды
Некоммерческий характер	+	+
Регулярность закрепленных поступлений денежных средств	+	+
Средства находятся в собственности государства	+	+
Строго целевое финансирование одного или нескольких смежных направлений	+	+
Относительная автономность фонда по отношению к государственному и нижестоящим бюджетам	+	-
Собственные управленческие структуры	+	+
Относительная автономность фонда по отношению к собственнику	+	+
Организация и осуществление контроля со стороны учредителя	+	+

Как видно из табл. 1, внебюджетные фонды отличаются наличием собственных управленческих структур, относительной автономностью фонда по отношению к собственнику и строго целевым финансированием конкретных задач государства.

Организация пенсионного, социального и медицинского страхования является одной из ключевых проблем права социального обеспечения. Каждое государство, как правило, выбирает свой подход, обеспечивающий возможность создания системы страхования, распространяющуюся на вопросы обеспечения пенсиями и социальными пособиями граждан. Данная проблема не обошла стороной и современную Россию. [6, с.104]

В России существует несколько внебюджетных фондов, каждый из которых ответственен за определенную сферу деятельности. До 2022 года включительно в Российской Федерации было три самых крупных внебюджетных фонда

– «Фонд социального страхования Российской Федерации», цель которого – обеспечивать гарантированные государством социальные расходы для оздоровления, лечения или реабилитации работников, а также оплачивать отдельные социальные услуги; в обязанности фонда входит: выплата россиянам пособий: больничных, декретных и других; исполнение госпрограммы по охране здоровья работников; поддержка бюджета с помощью страховых отчислений и взносов от граждан; повышение квалификации своих сотрудников; взаимодействие с другими организациями, занятыми страхованием граждан;

«Пенсионный фонд России», цель которого – выступать обеспечением граждан заработанным уровнем жизненных благ, посредством перераспределения средств во времени и в пространстве, то есть решает следующие задачи: собирает денежные средства и расходует их только по целевому назначению; взыскивает средства для выплат пособий: по потере кормильца, инвалидности и других; привлекает спонсорские взносы; поддерживает связь нашей страны с другими государствами для решения общих социальных вопросов; финансирует программы соцзащиты пенсионеров и инвалидов. [1, с.52]

И третий главный фонд – Федеральный фонд обязательного медицинского страхования – фонд, финансирующий медицинское обслуживание граждан, основная цель которой – обеспечить граждан квалифицированной медицинской помощью. Для этого выполняют следующие задачи: поддержка финансовой устойчивости системы медстрахования; финансирование целевых медицинских программ; ведение учета застрахованных граждан; контроль финансов: они должны расходоваться только на медстрахование. Начиная с 2023 года

ПФР и ФСС объединились.

Правительством РФ был разработан проект Федерального закона «О Фонде пенсионного и социального страхования Российской Федерации», который был принят 14 июля 2022 года и вступил в силу с даты его принятия, однако ряд положений стали применяться с 1 января 2023 года. Именно указанный закон стал определять и регламентировать правовое положение Фонда, а его разработка в полной мере соответствовала Стратегии долгосрочного развития пенсионной системы РФ, разработанной Правительством РФ в 2012 году, а также Концепции цифровой и функциональной трансформации социальной сферы, относящейся к сфере деятельности Минтруда, на период до 2025 года. Данные правовые источники по своей сути требовали серьезных изменений в сфере социального страхования, в частности, совершенствования законодательства, регулирующего деятельность и правовой статус ПФР, оптимизацию деятельности обоих фондов, а также совершенствования процессов предоставления мер социальной поддержки на всех уровнях власти на базе цифровых технологий.

В силу положений ФЗ №236ФЗ СФР рассматривается в качестве страховщика по следующим видам страхования:

пенсионному страхованию;

соцстрахованию на случай временной нетрудоспособности и материнства;

соцстрахованию от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний. [2,

с.70]

Учитывая тот факт, что ранее действующие фонды осуществляли достаточно широкий перечень полномочий, выходящих за пределы указанных направлений страхования, в этой связи действующий нормативный акт предусматривает возможность осуществления и иных мер, связанных с обеспечением и реализацией мер социальной поддержки и защиты отдельным категориям граждан.

Фактически объединение ПФР и ФСС произошло в 2023 году, когда вступили в силу нормы о новом фонде (ч. 2 ст. 20 закона № 236ФЗ), но первые шаги в области объединения данных внебюджетных фондов были совершены в том же году.

Например, реорганизация территориальных органов ПФР с последующим присоединением ФСС, а также постепенное создание клиентских служб Социального фонда России. Вместе с тем, улучшение деятельности по предоставлению мер, связанных с социальной поддержкой на всех уровнях государственного управления с помощью цифровизации, в соответствии с «Концепцией цифровой и функциональной трансформации социальной сферы, относящейся к сфере деятельности Министерства труда и социальной защиты РФ, на период до 2025 года», которая предусматривает необходимость оптимизации деятельности государственных внебюджетных фондов, также являлось одной из главных целей проведенной реформы.

В результате, некоторые социальные выплаты, согласно проекту «Социальное казначейство», стало возможным назначать в проактивном формате, т. е. в беззаявительном формате, при котором социальные пособия выплачиваются на основании сведений, поступающих в госорган из внешних источников, в соответствии с принципами социального казначейства. На данный момент, в таком формате уже можно оформить материнский капитал, т. к. сертификат автоматически направляется на основании сведений ЗАГС. Для некоторых же выплат достаточно дистанционно подать заявление через свой электронный кабинет на Госуслугах, например, на страховую пенсию по старости. В дальнейшем граждане смогут получать и другие услуги Социального фонда России онлайн через электронные сервисы, т. к. процесс автоматизации процессов назначения выплат все еще находится на стадии совершенствования.

На сентябрь 2023 года Социальным фондом России гражданам было проактивно оказано более 776 тыс. услуг. [4, с.39]

Конечно же стоит отметить, что реформа затронула и работу организаций. Так работодатели, благодаря введению единому тарифу могут сформировать один расчет и направить один платеж, вместо формирования отдельных расчетов по каждому виду социального страхования, отдельных платежей, и отчетности как в ПФР, так и в ФСС. Таким образом, не только упрощается документооборот для предприятий, но и снижается риск бухгалтерских ошибок, т. е. образуется своего рода «единое окно» для бизнеса. Из вышесказанного следует, что реформирование ГВФ способствовало увеличению выплат и помогло упростить порядок их получения. А также благодаря созданной единой базе, которая собирает информацию о гражданах, необходимую для назначения мер поддержки, сократились сроки ожидания выплат. Но для дальнейшего объективного и верного функционирования необходимо внести некоторые изменения и дополнения в законодательство Российской Федерации. Как например, Федеральный закон от 28. 04. 2023 № 143 ФЗ «О внесении изменения в статью 21 Федерального закона «О порядке финансирования выплат за счет средств пенсионных накоплений».

Также в России действуют внебюджетные фонды, ответственные за охрану здоровья – Федеральный фонд медицинского страхования. Он получает финансовые средства от соответствующих отраслевых организаций и предназначен для развития и поддержки сферы здравоохранения в части медицинского страхования.

Действующая в России система внебюджетных фондов позволяет учитывать особенности регули-

рования и финансирования отдельных отраслей и обеспечивать достижение определенных целей государственной политики. [5, с.317]

Таким образом, государственные внебюджетные фонды представляют собой институты, осуществляющие сбор имущества на принудительной основе и его перераспределение на реализацию целей социальной политики государства. При этом аккумулированные денежные средства не становятся частью государственного бюджета, но остаются в федеральной собственности, как и бюджетные средства. Это своего рода внебюджетный налог, т. е. поступающий не в доход бюджетного фонда, а в доход внебюджетного фонда.

Общее управление деятельностью государственных внебюджетных фондов осуществляют Министерство труда и социальной защиты, а также Министерство здравоохранения РФ. Однако у каждого фонда имеются свои органы управления, которые занимаются составлением проектов бюджетов соответствующих фондов. Они передаются государственным органам исполнительной власти, названным выше, которые представляют проекты Правительству РФ. После рассмотрения проекта Правительством он представляется Государственной Думе и Совету Федерации, где происходит его оформление и утверждение в качестве Федерального закона.

Список использованных источников

1. Иванова, Е. В. Государственные внебюджетные фонды : Учебное пособие / Е. В. Иванова, Н. Ю. Симонова, М. Г. Родионов. – Омск : Омский государственный технический университет, 2023. – 86 с.
2. Каледин, С. В. Государственные внебюджетные фонды / С. В. Каледин. – Москва : ЛитРес, 2023. – 129 с.
3. Мирзоев, М. Р. Целевые финансовые фонды России: бюджетные и внебюджетные / М. Р. Мирзоев // Современное финансовое и налоговое право. – 2023. – №7 – С. 93-94.
4. Музаев, М. З. Положительные аспекты объединения внебюджетных фондов в «фонд пенсионного и социального страхования» / М. З. Музаев // WORLD OF SCIENCE : сборник статей V Международной научно-практической конференции, Пенза, 30 сентября 2023 года. – Пенза: Наука и Просвещение (ИП Гуляев Г.Ю.), 2023. – С. 39-41.
5. Шельмина, А. С. Внебюджетные фонды и их роль в экономике / А. С. Шельмина // Юность и знания – гарантия успеха -2023. – 2023. – №6 – С. 317-320.
6. Шишова, А. С. Правовое положение внебюджетных фондов / А. С. Шишова // Вопросы судебной деятельности и правоприменения в современных условиях – 2023. -№2 – С. 104-108.

УДК 336

НАЛОГОВЫЙ СПОР И ПРИМЕНЕНИЕ МЕДИАТИВНОГО МЕТОДА ДЛЯ ЕГО РЕШЕНИЯ

Гаджиева А.Р., к.э.н., доцент кафедры «Экономики» Дагестанского государственного университета народного хозяйства

Аннотация. В данной статье автор рассматривает возможность применения медиативного метода в налоговых спорах. В статье проанализированы перспективы применения правил медиации при коммуникации налоговой с налогоплательщиками. Медиация - это способ решения спора при содействии профессионального независимого посредника.

Ключевые слова: медиативного метода, налогооблагаемая база, налог, налогоплательщик, налоговый спор.

В налоговых органах обсуждалась возможность применения медиативного метода в налоговых спорах. Налоговики обратили внимание на то, что подходы, используемые при разрешении споров, меняются. Статистика УФНС такая: более 60% налогоплательщиков добровольно уточняют свои налоговые обязательства до проведения проверок либо уплачивают налоги без обжалования по итогам вынесенного по проверке решения. В определенных случаях налогоплательщики все же вступают в судебные разбирательства. Споры могут продолжаться длительное время, что увеличивает издержки налогоплательщиков.

Медиация - это способ решения спора при содействии профессионального независимого посредника. Задача медиатора - облегчить диалог, сгладить острые углы, выявить потребности и быстрее привести стороны к компромиссному решению по существу спора. Для этого каждому из участников, как правило, приходится частично отказываться от своих требований или корректировать их. Использование сторонами медиативного подхода - дело исключительно добровольное, это не обязательная процедура.

Медиация может быть востребованной для очень широкого круга споров - наследственных, семейных, трудовых, жилищных и т.д. Налоговая тематика же оказалась гораздо сложнее и специфичнее для адаптации медиационных принципов, хотя применение соответствующих техник здесь также вполне актуально и разумно.

Для фискальных органов основные преимущества медиации следующие.

- Сокращение трудозатрат: не нужно собирать доказательную базу схемы по уходу от уплаты налогов, назначать выездные проверки, тратить ресурсы на их проведение. Достаточно достигнуть компромисса по сумме и существенным условиям с предпринимателем. Подписывая медиативное соглашение, налогоплательщик, к примеру, подтверждает согласие доплатить налоги в обмен на встречные обязательства и гарантии со стороны ФНС, заверенные нотариально.

- Быстрый гарантированный результат: поступление денежных средств в бюджет в добровольном порядке, в текущих периодах, без длительной процедуры взыскания недоимки (часто нерезультативной).

- Нет обжалования итогов налоговых проверок и длительных судебных разбирательств, в ходе которых может быть полностью отменено решение о доначислении или существенно снижена сумма недоимки. В последнее время налогоплательщики стали все чаще выигрывать суды у ФНС - за счет более грамотной стратегии защиты и качественной подготовки. Кроме того, медиация очень существенно снижает нагрузку на суды.

- Легализация процедуры побуждения налогоплательщиков к "добровольному" уточнению своих налоговых обязательств за прошлые периоды. Все основные активности налогового контроля давно сместились на допроверочный этап. По всей стране проводятся рабочие встречи, различные "комиссии", на которых сотрудники налоговых органов различными способами и с разным уровнем подготовки доказательной базы мотивируют налогоплательщиков доплачивать налоги. Процесс поставлен на поток, это один из самых массовых и эффективных инструментов пополнения государственного бюджета. Однако сам формат подобного взаимодействия ФНС и бизнеса сейчас никак не предусмотрен налоговым законодательством, что как минимум странно.

- Имиджевые бонусы: даже само слово "медиация" звучит очень красиво, модно и современно. С помощью медиации можно пытаться трансформировать любые "карательные" мероприятия налогового контроля в цивилизованные мирные соглашения сторон - ну, или хотя бы сглаживать их восприятие бизнес-сообществом, демонстрировать готовность власти вести конструктивный диалог. В результате у предпринимателей будет меньше поводов демонизировать налоговую службу, снизится напряженность, конфликтность отношений ФНС и бизнеса, налоговое администрирование будет выглядеть чуть более гуманным и человечным. К тому же сама суть медиации идеально вписывается в концепт Манифеста ФНС - 0% издержек, 100% доверия, нет несправедливых претензий от государства и пр.

Для налогоплательщика медиация также обладает вполне достойными преимуществами:

- Возможность избежать выездной налоговой проверки (ВНП). ВНП - это всегда долго, дорого, трудозатратно. Никто не хочет погрязнуть на несколько лет в "зубодробительных" разбирательствах и тяжбах, а также долгое время находиться в неопределенности - думать, чем все это закончится, постоянно отвлекаться, тратить ресурсы на неприятные и психологически тяжелые процедуры. Для многих предпринимателей важно быстрее урегулировать спор с ФНС, заплатить, сделать для себя выводы и продолжать развивать бизнес.

- Правовая определенность и гарантии для налогоплательщика. Процедура побуждения к "добровольной" доплате налогов, которая сейчас массово применяется фискальными органами на рабочих группах и комиссиях, предполагает деятельное участие только со стороны налогоплательщика - он должен частично уточнить свои налоговые обязательства, чтобы не назначили ВНП. При этом ФНС не берет на себя никаких обязательств и в любой момент может активизировать мероприятия налогового контроля. Возможность доплатить налоги в сумме, с которой налогоплательщик действительно согласен, в обмен на получение письменных обязательств от ФНС, может стать для предпринимателей хорошим доводом в пользу медиации. В этом случае медиативное соглашение будет иметь статус исполнительного документа, выступать "оберегом" для прошлых периодов, гарантом спокойствия для бенефициара бизнеса.

- Вариативность медиации - итогом процедуры может быть не только заключение медиативного соглашения, но и соглашение сторон по обстоятельствам дела, письменный отказ от претензий со стороны ФНС или добровольное осознанное признание схемы со стороны налогоплательщика. Все это дает возможность урегулировать взаимоотношения сторон максимально быстро и с минимальными затратами. Соглашения в рамках медиации могут быть использованы позднее для ускорения стандартных процедур урегулирования споров, предусмотренных законом.

- Конфиденциальность - в отличие от судебных споров, содержание медиативных соглашений не становится публичным, потенциальные угрозы для репутации минимальны.

Методологические и идеологические попытки перенести урегулирование споров с налогоплательщиками на ранние стадии предпринимаются фискальными органами достаточно давно.

Первые реальные эксперименты использования медиации до налоговой проверки были реализова-

ны в 2022 г. в Санкт-Петербурге. Медиация применяется по итогам налоговой проверки, когда все обстоятельства выявлены, доказаны и получили правовую квалификацию.

Медиация за прошедшие три года с первого пилотного проекта в Санкт-Петербурге так и не получила широкого применения в налоговых спорах из-за наличия неурегулированных вопросов:

- Потенциально ограниченная легитимность. Существует мнение, что Федеральный закон от 27.07.2010 N 193-ФЗ "Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)" формально не предусматривает возможность применения медиации в налоговых спорах. Этим Законом регулируются "отношения, связанные с применением процедуры медиации к спорам, возникающим из гражданских, административных и иных публичных правоотношений...". Если же споры возникают не из упомянутых в ФЗ отношений, применение медиации должно быть обосновано отдельным специализированным законом. Таким образом, в настоящий момент даже сама возможность использования медиации в налоговых спорах находится под вопросом.

- Коррупционные риски. Если проверяющие считают, что налогоплательщик нарушил закон, они должны собрать доказательства, провести проверку, доначислить и взыскать недоимку - столько, сколько нужно было заплатить, плюс штрафные санкции. Нельзя договориться с ФНС об уменьшении суммы налогов, не имея доказательств своей невиновности. Предоставление же должностным лицам ФНС возможности установления в медиативном соглашении размера налоговых обязательств в меньшем объеме, чем должно быть по закону, создает опасную ситуацию и ставит других налогоплательщиков в невыгодное положение.

Не будет ли медиация использоваться в качестве дополнительного способа давления на бизнес со стороны фискальных органов и, наконец, не будет ли медиация рассматриваться предпринимателями как способ "откупиться" от налоговой, лишь бы отстали?

- Наличие у региональных налоговых органов внутренних показателей эффективности.

- Высокие требования к медиатору. Для полноценной медиации налоговых споров потребуется профессиональный посредник, уровень компетенций которого будет устраивать и ФНС, и налогоплательщика. Если эксперт не "дотягивает", его участие будет бесполезным, а сама медиация - формальной. Не урегулированы вопросы, кто, из кого и как будет готовить медиаторов (полагаю, что главные кандидаты - профессиональные неналоговые медиаторы и налоговые консультанты), их правовой статус, каков механизм отбора кандидатов, как обеспечить реальную независимость медиатора и от ФНС, и от налогоплательщика, и др.

- Оплата услуг медиатора - сейчас нет ясности, кто будет оплачивать услуги профессиональных медиаторов. Особенно в случаях, если ФНС и налогоплательщик не договорятся и не заключат соглашение.

Эти факторы ограничивают широкое распространение данной процедуры в налоговом поле, хотя очевидные выгоды могли бы быть для обеих сторон.

Список использованных источников

1. Алехин Б.И. Сглаживание налоговой нагрузки в России // Финансовый журнал. – 2020. – Т. 12. – №. 2. С. 9-24. https://www.finjournal-nifi.ru/images/FILES/Journal/Archive/2020/2/statii/01_2_2020_v12.pdf
2. Батырова Д.К. Оценка налоговой нагрузки в России // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. – 2019. – №. 3 (117). С. 146-149. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-nalogovoy-nagruzki-v-rossii>
3. Гирфанова И.Н., Нигматуллина Г.Р., Сибатуллина Р.М. Страховые взносы для индивидуальных предпринимателей // Вестник Российского университета кооперации. 2022. N 1 (47). С. 35 - 38.
4. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. Статистика. Сайт Федеральной налоговой службы [Электронный ресурс]. URL: <https://rmsp.nalog.ru/index.html>

УДК 336.2

О СУЩНОСТИ ПОНЯТИЯ «РЕГИОНАЛЬНАЯ НАЛОГОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ»

Гаджиева М.А., к.э.н., доцент кафедры «Бухучет-2», ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

E-mail: madina_gadzhieva_1982@mail.ru

***Аннотация.** В статье анализируются различные точки зрения, сложившиеся в экономической науке к определению понятия «налоговая безопасность», приведено авторское определение понятия «региональная налоговая безопасность», рассматриваются основные аспекты налоговой политики на уровне страны и региона, обеспечивающих реализацию концепции национальной налоговой безопасности.*

Ключевые слова: экономическая безопасность, национальная налоговая безопасность, региональная налоговая безопасность, налоговая политика.

В современных социально-экономических условиях хозяйствования, в условиях высокого бюджетного дефицита, экономических санкции, социальных и демографических проблем возникает необходимость разработки мер для обеспечения экономической безопасности страны. Экономическая безопасность реализуется в том числе и через налоговую безопасность государства.

Эффективная налоговая политика на уровне страны и регионов обеспечивает формирование национальной налоговой безопасности.

Существует довольно много попыток дать определение понятию «налоговая безопасность».

Как отмечают А.И. Понамарев Т.В. Игнатова налоговая безопасность - это состояние защищенности интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз, выраженное в способности налоговой системы стабильно обеспечивать эффективное поступление налоговых платежей в государственный бюджет [1].

Согласно Тимофеевой И.Ю., налоговая безопасность должна объединять налоговые интересы всех сторон - государства, бизнеса, общественных организаций и граждан, и предлагает доктринальное определение налоговой безопасности: «Под налоговой безопасностью предполагается понимать такое состояние налоговой системы, при котором обеспечивается гарантированная защита налоговых интересов государства, бизнеса и общества от внутренних и внешних угроз» [2].

Согласно Н.А. Пименовой, налоговая безопасность неотъемлемая часть экономической безопасности государства и хозяйствующего субъекта. Наличие финансовой стабильности и прогрессивного развития хозяйствующего субъекта невозможно без предотвращения налоговых рисков, которые напрямую влияют на его финансовое состояние. [3].

По мнению А.И. Кривцова, налоговая безопасность организации заключается в осуществлении налоговой оптимизации, которая обеспечивает стабильность налогоплательщика и возможность сохранения характеристик полноценного экономического субъекта при изменениях налоговой среды. При этом следует использовать эффективные механизмы для управления налоговыми рисками. Налоговая безопасность является неотъемлемой частью организации налоговых платежей и налогового планирования с учетом фактора безопасности, чтобы достичь положительных финансовых результатов без негативных последствий. [4].

Безопасность налоговой системы в России может быть описана как ее стабильность. Развитие и безопасность этой системы требуют создания надежных условий и гарантий для успешного сбора налогов и других платежей в бюджеты России всех уровней, а также удержания от угроз, которые могут нарушить стабильность налоговой системы. Кроме того, это также включает создание благоприятного климата для взаимодействия с налогоплательщиками.

Анализируя вышеизложенными определения понятия «налоговая безопасность» нужно отметить, что почти каждый автор делит налоговую безопасность на безопасность на уровне всего государства, на уровне хозяйствующего субъекта и просто гражданина, отмечая, что интересы их пересекаются и даже едины.

Выделим основные аспекты налоговой политики, способствующих обеспечению национальной налоговой безопасности:

— Соблюдение налогового законодательства: Государство должно обеспечивать строгое соблюдение налоговых законов и бороться с налоговым мошенничеством, уклонением от уплаты налогов и незаконными налоговыми схемами. С каждым годом страны улучшают свои законодательные механизмы, направленные на борьбу с налоговыми преступлениями. Однако преступники постоянно совершенствуют свои методы и используют новые технологии, что создает новые вызовы для налоговых органов.

— Эффективная система сбора налогов: Национальная налоговая система должна быть устроена таким образом, чтобы максимизировать сбор налоговых поступлений. Для этого требуется эффективное администрирование, прозрачность и удобство в уплате налогов.

— Адекватное налогообложение: Налоговая система должна быть справедливой и учитывать экономическую способность налогоплательщиков. Разные категории налогоплательщиков могут быть облагаемы разными налоговыми ставками, чтобы обеспечить социальную справедливость.

— Защита от налоговой утечки: Государство должно предпринимать меры для предотвращения утечки налоговых поступлений через различные каналы, такие как оффшорные компании или другие методы уклонения от уплаты налогов.

— Содействие экономическому развитию: Налоговая система должна создавать условия для стимулирования экономического роста и развития. Это может включать налоговые льготы для инвестиций, развитие предпринимательства и поддержку инноваций.

— Международное сотрудничество: В мировом масштабе важно поддерживать взаимодействие и

сотрудничество между странами в области налогообложения, чтобы предотвращать налоговые уклонения через границу и обеспечивать справедливое распределение налоговых обязательств.

Все эти аспекты помогают обеспечить национальную налоговую безопасность, что важно для поддержания финансовой стабильности и устойчивого развития страны.

Автору хотелось бы выделить понятие региональной налоговой безопасности, как основу для обеспечения национальной налоговой безопасности страны.

Под региональной налоговой безопасностью автор понимает такое состояние экономики региона, когда реализуемая региональная налоговая политика, обеспечивала бы такой уровень налоговых доходов субъектов Федерации, который позволил бы перекрыть все расходы бюджета региона за счет стимулирования роста экономической активности субъектов хозяйствования в условиях оптимально низкого уровня налогового бремени физических и юридических лиц. Без сомнения вся эта концепция должна складываться в условиях принятия мер по предотвращению уклонения от уплаты налогов, борьбе с налоговыми мошенничествами и обеспечению соблюдения налогового законодательства на территории определенного региона.

Региональная налоговая безопасность должна обеспечиваться за счет адекватной региональной налоговой политики, которая должна включать в себя такие мероприятия, как:

— Усиление контроля за налоговыми платежами в регионе, включая проведение проверок предприятий и контроль за соблюдением налогового законодательства.

— Внедрение эффективных информационных систем и технологий, позволяющих автоматизировать процессы, связанные с налоговым учетом, анализом и контролем.

— Сотрудничество с федеральными налоговыми органами и органами правопорядка, чтобы обмен информацией и координировать действия при борьбе с налоговыми преступлениями.

— Проведение просветительской деятельности среди налогоплательщиков и общественности, направленной на повышение уровня налоговой культуры и разъяснение налоговых обязанностей.

— Разработка и принятие регионального законодательства и нормативных актов, направленных на обеспечение эффективного взимания налогов и пресечение налоговых нарушений.

Таким образом, региональная налоговая безопасность реализуется налоговым механизмом в рамках региональной налоговой политики, которая должна способствовать снижению налогового давления на население и предприятий, обеспечить более эффективное взимание налогов в регионе и создать условия для экономического развития.

Список использованных источников

1. Понамарев А.И. Игнатова Т.В. Налоговое администрирование в РФ. М.: Финансы и статистика. 2006 - С.217.
2. Тимофеева И.Ю. Экономический анализ, классификация и оценка налоговых рисков в период декриминализации налоговых отношений / И.Ю. Тимофеева // Экономический анализ. – 2010. – № 25. – С. 23.
3. Пименова Н.А. Фискальные риски в системе налоговой безопасности предприятий и государства / Н.А. Пименова // Налоги. – 2010. – № 4. – С. 10-13.
4. Кривцов А.И. Концептуальный подход к обеспечению налоговой безопасности организаций // Актуальные проблемы науки, экономики и образования XXI века: материалы II Международной научно-практической конференции, 5 марта – 26 сентября 2012 года: в 2-х ч. Ч. 2 / Отв. ред. Е.Н. Шереметьева. – Самара: Самарский институт (фил.) РГТЭУ, 2012. – С. 180-185.
5. Гаджиева, М. А. Региональная налоговая политика в условиях фискального федерализма / М. А. Гаджиева // Современные ТЕХНОЛОГИИ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ и ИННОВАЦИИ : сборник статей XV Международной научно-практической конференции : в 2 ч., Пенза, 27 марта 2018 года. Том Часть 2. – Пенза: "Наука и Просвещение" (ИП Гуляев Г.Ю.), 2018. – С. 72-75. – EDN YUMCMQ.

УДК 336

ОСОБЕННОСТИ ПРОБЛЕМ АУДИТОРСКОГО РЫНКА

*Ибрагимова Х.А. к.ю.н., доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин
Дагестанский государственный университет народного хозяйства, г. Махачкала
hanicha1958@yandex.ru*

Аннотация: Данная статья рассматривает проблемы и решения современного правового регулирования рыночной экономики России, с особым фокусом на аудиторском рынке. Автор исследует по-

следствия реформы, связанной с повышением критериев обязательного аудита, которая привела к снижению клиентской базы у мелких аудиторских фирм. Также обсуждаются проблемы, связанные с введением единого аттестата аудитора. В статье предлагаются возможные решения для поддержки малых фирм на аудиторском рынке и улучшения его регулирования.

Ключевые слова: правовое регулирование, рыночная экономика, аудиторский рынок, обязательный аудит, клиентская база, малые фирмы, единый аттестат аудитора.

В настоящее время, при наличии столь разнообразных форм хозяйствующих субъектов, необходим постоянный гибкий контроль за их деятельностью, чтобы обеспечить эффективное стабильное социальное-экономическое развитие современного государства, общества. Одним из ведущих форм контроля является аудиторская деятельность. Во всяком случае, так установлено Федеральным законом «Об аудиторской деятельности» от 30.12.2008 № 307-ФЗ.[1]

«Проведение аудиторских проверок способствует верному оформлению финансовых документов предприятий, повышению эффективности управления рисками и прозрачности развития бизнеса в РФ». [2, с.526-529]

На сегодняшний день компании с разными организационно-правовыми организационными формами и разными формами собственности получили возможность раздельной организации производства и реализации всей продукции, выбрать подходящую для них систему начисления заработной платы, методов учета и т. д. Финансово-экономический контроль и обязательные аудиторские проверки стали важны, как никогда, в данной ситуации.

Очень важным инструментом аудиторской деятельности является принцип независимости аудиторов в своей работе. Не случайно, многие исследователи обращают внимание именно на этот принцип, как возможность объективно оценить результат аудита, «именно принцип независимости определяет основную сущность аудита, этим он отличается от других видов контроля». [2, с.526-529]

На аудиторском рынке имеется огромное количество проблем и по статистике, в большинстве случаев, они связаны с регулированием и развитием самой этой отрасли. Многие представители бизнеса сейчас в крайне трудном положении, от тех реформ, которые произвело государство. Аналитики ожидали благоприятный прогноз от этих реформ, но на самом деле - положение усугубилось. [4,с.219]

Основная проблема возникла из-за реформы, которая обязала повысить критерии обязательного аудита. В связи с этим снизилась клиентская база у мелких фирм, проводящих аудиторские проверки на заказ. Основной проблемы, является то, что сумма выручки для заверения отчетности была повышена. Данная реформа должна была снизить нагрузку на бизнес со стороны государства, но в конечном итоге плохо сказались на аудиторском рынке. Да, крупные фирмы, занимающиеся аудиторской проверкой, не потеряли клиентуру, но что же делать маленьким фирмам, у которых значительно снизилась клиентская база. В России КПМГ занимает 1-е место в рейтинге крупнейших российских консалтинговых групп и компаний (2021 год), Ernst & Young (Эрнст энд Янг) – 2-е место, Deloitte (Делойт) и Туш СНГ – 3-е место, PricewaterhouseCoopers (Прайсвотерхаускоперс Аудит) – 4-е место. Из 116 аудиторских фирм на первом месте по доходам в основном стоят московские фирмы. [5, с.1323-1346.]

Также, введенный позже, обязательный единый аттестат аудитора, по которому можно было проверять ту или иную сферу деятельности, как оказалось, люди «старой закалки» не смогли сдать новых тестов, что значительно понизил штат опытных аудиторов. По сравнению с началом 2019 года на начало 2021 года количество аудиторских организаций снизилось на 600 организаций (на 14%), аналогичное снижение по аудиторам составило 2100 человек (11%). [5, с.1323-1346.]

И наконец, демпинг, довольно серьезная проблема суть, которой заключается в том, что некоторые фирмы предлагают свои услуги по неоправданно заниженным ценам, качество услуг довольно сомнительны, при этом стоит уделить внимание тому, что компании оказывающие некачественные услуги существенно тормозят развитие рынка. [3, с.419-422]

В идеале для борьбы с компаниями оказывающие такого рода услугу, должны прилагать усилия сами участники рынка. И тут есть два варианта решения этих проблем.

Самый надежный метод — это вбить человеку в голову, что дешевого аудита нет и за данную проверку нужно хорошо заплатить. Конечно, в наше время, когда есть достаточно форумов в сети интернет, на которых размещаются отзывы о тех или иных компаниях, люди, анализируя их, стали ответственной подходить к данному вопросу. Тут также сыграла роль, то, что профессиональный уровень заказчиков с каждым днем растет.

Так же, чтобы решить данную проблему можно прибегнуть к усилению контроля за качеством аудиторов, а также при каких-либо спорах отстаивать их интересы через законодательные органы. Но на самом деле, Министерство финансов аудиторский рынок держит на коротком поводке, через свои механизмы. Поэтому так и получается то, что единственный на рынке регулятор – стал беспомощен.

На практике оказалось, что государству на руку держать в жестком контроле данный рынок. Нет сомнений, что контроль со стороны государства только усилится. Естественно, это все выгодно для госу-

дарства, так как аудиторы могут влиять на политические и коррупционные составляющие, что является векторами властного курса.

Подводя итоги, можно сказать, что ключевым рычагом на рынке по предоставлению аудиторских услуг является государство в лице своих уполномоченных органов, а не как всем кажется, саморегулируемые организации и компании этой отрасли.

По нашему мнению, в идеальном варианте, аудит должен ориентироваться на своего потребителя, иными словами, аудиторский рынок должен быть открыт для бизнеса и независим. Но все эти проблемы не будут решены без участия государства.

Список использованных источников

1. Об аудиторской деятельности: Федеральный закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ; ред. от 11.06.2021.
2. Скобелкина Д.С. Современное состояние и проблемы развития рынка аудиторских услуг в РФ. Молодой ученый. – 2021. № 21(363). -С.526-529.
3. Миронова А. М. Проблема учета анализа и аудита денежных средств // Молодой ученый. — 2016. — №1. — С. 419-422.
4. Учет, контроль (аудит) и анализ имущественного комплекса на предприятиях виноделия / Е. А. Матушевская, М. С. Кобылянская, О. С. Очередникова. - Москва: Креативная экономика, 2017. – С. 219
5. Хайруллина О.И., Посохина А.В. Исследование регионального аудиторского рынка // Экономика, предпринимательство и право. – 2022. – Том 12. – № 4. – С. 1323-1346.

УДК 336

МОШЕННИЧЕСТВО ПУТЕМ ФАЛЬСИФИКАЦИИ ДОКУМЕНТОВ КАК ФИНАНСОВАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ

Ибрагимова Х.А. к.ю.н., доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин Дагестанский государственный университет народного хозяйства, г. Махачкала
hanicha1958@yandex.ru

Аннотация: *Фальсификация документов представляет собой преступное деяние, заключающееся в сознательном изменении или подделке официальных документов с целью обмана других людей или организаций. В современной финансовой преступности, совершение мошенничества путем подделки документов стала встречаться все чаще и активнее. Поэтому борьба с фальсификацией документов требует совместных усилий правоохранительных органов, экспертов по документоведению и специалистов в области борьбы с преступностью для обеспечения законности и защиты общества от таких деяний.*

Ключевые слова: *фальсификация документов, обман, мошенничество, подделка, экономическая безопасность, финансовая преступность*

В современное время рост экономической преступности становится все шире и интенсивнее. Рост экономической преступности угрожает экономической безопасности страны, государства, общества, населения. Немалое место в этой преступности занимает мошенничество путем фальсификации, подделки документов для совершения, в числе других преступлений, и финансовых махинаций.

Фальсификация документов это - противоправное деяние, заключающееся в сознательном изменении или подделке официальных документов с целью введения в заблуждение или обмана других людей или организаций. Это преступление, которое может иметь серьезные юридические последствия, включая административные штрафы, уголовное преследование и тюремный срок, в результате лишения свободы преступника. [1] Фальсификация, подделка может включать подделку подписей, изменение содержания документов, создание фальшивых документов или использование поддельных печатей и штампов. Фальсификация документов может применяться в различных ситуациях, таких как финансовые махинации, мошенничество, подделка удостоверений личности и многое другое. [2]

Фальсификация документов может быть использована в различных целях, таких как мошенничество, уклонение от налогов, подделка личности, получение финансовых преимуществ или изменение результатов выборов. Поэтому борьба с фальсификацией документов является важной задачей правоохранительных органов и законодателей. [3]

Любые действия по фальсификации документов должны быть наказаны в соответствии с законом, а также предупреждены через пропаганду законности и этики. Предупреждение через пропаганду законности и этики также играет важную роль в предотвращении подобных преступлений и формировании

правового сознания у граждан. [4] Среди мероприятий по борьбе с этим видом преступности важное место занимает проведение образовательных мероприятий, направленных на повышение осведомленности людей о последствиях фальсификации документов и значимости соблюдения законности и этики в обществе.

Одной из основных проблем в расследовании преступлений фальсификации документов является сложность выявления поддельных или измененных документов. Это может потребовать специальных навыков и оборудования, таких как экспертиза документов или использование специализированных технологий для обнаружения поддельных элементов. Экспертиза документов, анализ чернил, бумаги, материала на котором учинен документ и других элементов, а также применение специализированных технологий для обнаружения поддельных элементов играют важную роль в расследовании таких преступлений. [5] Для более эффективного выявления поддельных документов могут применяться также методы цифровой экспертизы и анализа.

Кроме того, фальсификация документов может быть связана с другими видами преступлений, такими как мошенничество, коррупция или уклонение от налогов. Это усложняет расследование, так как необходимо учитывать различные аспекты преступления и устанавливать связи между ними. В таких случаях необходимо проводить более глубокий анализ и расследование, чтобы установить обстоятельства, связанные с каждым видом преступления, и выявить возможные пересечения и взаимосвязи.

Важно также принимать во внимание потенциальные последствия для бизнеса, финансовых институтов и общества в целом, связанные с такими видами деятельности. [6]

Также важно учитывать возможность использования специальных методов для скрытия фальсификации документов, таких как использование фальшивых идентификационных номеров или поддельных печатей. Это требует дополнительных усилий и ресурсов для выявления и доказательства преступления. Использование специальных методов для скрытия фальсификации документов, таких как фальшивые идентификационные номера или поддельные печати, может значительно усложнить процесс выявления и доказательства преступления. Это требует дополнительных усилий, ресурсов и экспертизы, чтобы обнаружить и документально подтвердить факт фальсификации. [7]

Правоохранительные органы должны быть готовы к применению различных методов и технологий для борьбы с такими видами преступлений. Специалисты, кадры правоохранительных органов должны быть подготовлены на высоком уровне как теоретическими знаниями, так и практическим опытом чтобы не только своевременно и объективно расследовать преступления, но и заблаговременно пересекать их совершение.

Наконец, фальсификация документов может иметь международный характер, что усложняет расследование и требует сотрудничества между различными правоохранительными органами и специалистами по борьбе с преступностью. [8] Это включает в себя координацию усилий, обмен информацией и доказательствами, а также взаимодействие специалистов по борьбе с преступностью из различных юрисдикций. Международное сотрудничество играет важную роль в борьбе с международной фальсификацией документов и улучшении эффективности расследования таких преступлений.

Таким образом, решение этих проблем требует внедрения новых технологий для обнаружения фальсификации, повышения квалификации сотрудников правоохранительных органов, усиленного сотрудничества между различными ведомствами и странами, а также, своевременно проводимой, просветительской работой среди населения.

Список использованных источников

1. Азадовская, Лидия История одной фальсификации / Лидия Азадовская, Константин Азадовский. - М.: Российская политическая энциклопедия, 2019. - 264 с.
2. Бокарев, Владимир Антиголдман. Критика фальсификаций жизни, творчества и общественно-политической деятельности Джона Леннона / Владимир Бокарев. - М.: Роликс, 2020. - 266 с.
3. Кубякин, О.Ю. Криминал как основа происхождения Русского государства и три фальсификации тысячелетия / О.Ю. Кубякин. - М.: АСТ, 2021. - 119 с.
4. Михайлов, Г. А. Критика богословской фальсификации истории России / Г.А. Михайлов, Ю.П. Зуев. - М.: Знание, 2019. - 990 с.
5. Николаева, М. А. Идентификация и обнаружение фальсификации продовольственных товаров / М.А. Николаева, М.А. Положишникова. - М.: Форум, Инфра-М, 2020. - 464 с.
6. Рассел, Джесси Комиссия по борьбе с лженаукой и фальсификацией научных исследований / Джесси Рассел. - М.: VSD, 2022. - 594 с.
7. Танасенко, Василий Иван Грозный, или Величайшая фальсификация российской истории. Книга 2 / Василий Танасенко. - М.: Союз, 2023. - 176 с.
8. Хистор, А. История человечества, которую от вас скрывают. Фальсификация как метод / А. Хистор. - М.: Алгоритм, 2019. - 304 с.

ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПРЕСТУПНОСТИ

Ибрагимова Х.А., к.ю.н., доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин Дагестанский государственный университет народного хозяйства, г. Махачкала hanicha1958@yandex.ru

Аннотация: Данная статья изучает некоторые особенности экономической преступности. Современная экономическая преступность занимает лидирующее положение в статистике общей преступности и влияет не только на экономическую безопасность, но и на стабильное развитие государства, общества. Поэтому любые научные исследования по этому вопросу являются актуальными. В статье автор анализирует основные виды экономических преступлений, указывает ущерб от них, также предлагает меры профилактики этой преступности.

Ключевые слова: экономическая преступность, государство, общество, статистика, классификация, виды, ущерб, прозрачность, профилактика.

FEATURES OF MODERN ECONOMIC CRIME

Ibragimova H.A., PhD, Associate Professor of the Department of Criminal Law and State Legal Disciplines, Dagestan State University of National Economy, Makhachkala hanicha1958@yandex.ru

Abstract: This article examines some of the features of economic crime. Modern economic crime occupies a leading position in the statistics of general crime and affects not only economic security, but also the stable development of the state and society. Therefore, any scientific research on this issue is relevant. In the article, the author analyzes the main types of economic crimes, indicates the damage caused by them, and also suggests measures to prevent this crime.

Keywords: economic crime, state, society, statistics, classification, types, damage, transparency, prevention.

Экономические преступления это - противоправные умышленные действия или бездействия, направленные на получение выгоды в сфере экономики и финансов. Они часто связаны с незаконным использованием ресурсов, обманом, мошенничеством, коррупцией и другими действиями, которые наносят ущерб экономике государства, компании или частным лицам. Экономические преступления включают в себя такие деяния, как финансовые махинации, уклонение от уплаты налогов, коррупцию, взяточничество, подделку документов, мошенничество, незаконную деятельность на финансовых рынках и другие аспекты, нарушающие законодательство в сфере экономики. [1, с. 272]

Экономические преступления имеют значительное влияние на общество и экономику по нескольким причинам:

1. Экономические преступления могут привести к значительным потерям для экономики. Незаконные финансовые схемы, уклонение от уплаты налогов, коррупция и другие виды мошенничества могут нанести ущерб бюджетам страны, компаниям и частным лицам, снизив потоки доходов и инвестиций.

2. Экономические преступления могут вызвать нестабильность на финансовых рынках, что может повлечь за собой утрату доверия инвесторов и общества к финансовым институтам.

3. Экономическая преступность становится распространенными, это может разрушить доверие к бизнесу и рыночным условиям, что препятствует развитию экономики и созданию благоприятного бизнес-окружения.

4. Увеличение экономических преступлений может привести к социальным неравенствам, ухудшению условий жизни для многих людей, а также вызвать негативные эмоциональные и социальные последствия, такие как напряженность в обществе и рост недовольства.

5. Если экономические преступления не пресекаются или остаются безнаказанными, это может вызвать потерю доверия к правительственным институтам и правосудию, что в конечном итоге может подорвать стабильность общества и государства. [2, с.331]

Таким образом, борьба с экономическими преступлениями становится критически важной для поддержания стабильности и развития экономики и общества. [3, 112 с.]

Экономические преступления могут проявляться в различных формах. Основными из них являются:

1. Финансовые махинации и мошенничество;
2. Коррупция и взяточничество;
3. Экономическое разрушение;
4. Мошенничество на финансовых рынках.

Финансовые махинации и мошенничество включают в себя различные виды преступлений, свя-

занных с финансовыми операциями и обманом. Вот некоторые из них:

Необоснованные финансовые схемы:

Пирамидальные схемы: Привлечение инвестиций, где доходы для участников платятся за счет средств новых участников, а не за счет реальной прибыли.

Финансовые пирамиды: Структуры, где участники вкладывают средства, ожидая завышенных доходов, которые фактически нереальны.

Обещание нереально высоких доходов: Обман по поводу инвестиционных возможностей, где предлагаются доходы, которые фактически невозможны.

Ложная отчетность и уклонение от уплаты налогов:

Фальсификация финансовой отчетности: Представление заведомо ложной или искаженной информации в финансовых отчетах компаний для скрытия реального финансового состояния.

Скрытие доходов: Намеренное утаивание доходов с целью уклонения от уплаты налогов или обмана налоговых органов.

Подделка документов и фальсификация финансовой информации:

Манипуляция финансовыми данными: Изменение или искажение финансовых данных для получения незаконной выгоды.

Подделка контрактов и документов: Создание поддельных документов для обмана сторон в финансовых сделках или для получения финансовой выгоды.

Эти виды преступлений в области финансовых операций часто имеют серьезные последствия для инвесторов, компаний и экономики в целом. Они могут привести к финансовым потерям, разрушению доверия и даже системным финансовым кризисам. Борьба с такими видами преступлений требует жесткого контроля, регулирования и эффективной правоприменительной деятельности.

Коррупция и взяточничество являются серьезными проблемами, влияющими на общество, экономику и политику. Перечислим некоторые из них:

Взяточничество в бизнесе и государственных структурах:

Незаконные выплаты: Предоставление взяток или подкупов для получения преимущества при заключении контрактов или получении услуг.

Лоббирование через взятки: Использование взяток для ускорения процессов принятия решений или получения выгодных сделок.

Незаконное получение выгоды через коррупционные схемы:

Коррупционные схемы в государственных органах: Например, получение взяток в обмен на оказание услуг или ускорение процесса получения разрешений.

Политическая коррупция: Взятничество или незаконные выплаты в политических структурах для влияния на политические решения.

Экономические последствия:

Искажение конкуренции: Коррупция может создавать несправедливые условия для бизнеса, искажая рыночную конкуренцию.

Потери для бюджета: Выплаты взяток или незаконные сделки могут привести к ущербу бюджету государства, снижая потоки доходов и услуги для общества.

Социальные последствия:

Нарушение доверия: Коррупция подрывает доверие общества к правительственным структурам, бизнесу и институтам.

Неравенство: Коррупция может усиливать социальное и экономическое неравенство, поскольку выгоды от коррупционных сделок обычно получают ограниченные группы людей. [4, 704 с.]

Борьба с коррупцией включает в себя укрепление правовых и нормативных основ, усиление надзора за деятельностью государственных служащих, повышение осведомленности общества и активное участие граждан в предотвращении и борьбе с этим явлением.

Экономическое разрушение — это форма преступности, которая наносит ущерб экономике, инфраструктуре и финансовым системам. Включает в себя:

Саботаж и умышленное разрушение имущества:

Умышленное разрушение объектов: Например, уничтожение фабрик, заводов, транспортных средств или других активов для получения экономической выгоды или с целью дестабилизации рынка.

Незаконные действия, ведущие к ущербу экономике страны или региона:

Незаконная торговля и контрабанда: Это может быть контрабанда товаров или товаров, произведенных незаконным образом, что приводит к ущербу для легальных рынков.

Незаконная добыча природных ресурсов: Например, нелегальная рубка лесов, незаконная добыча полезных ископаемых, что может нанести серьезный ущерб окружающей среде и экономике страны.

Экономическое разрушение может иметь далеко идущие последствия для общества и экономики, такие как потеря рабочих мест, ущерб для окружающей среды, утрата доверия к бизнесу и государственным институтам, а также дестабилизация рынков. Борьба с этим видом преступности требует ужесточения

законов, улучшения системы контроля и предотвращения противозаконной деятельности, а также сотрудничества между государственными и частными секторами для обеспечения безопасности экономических активов и инфраструктуры.

Экономические преступления оказывают разнообразные и глубокие последствия для общества, экономики и индивидуальных участников. Некоторые из них:

Экономические последствия:

Ущерб для бюджета: Незаконные финансовые схемы, уклонение от уплаты налогов и другие виды экономических махинаций уменьшают доходы бюджета государства.

Потери для бизнеса: Коррупция и мошенничество могут ущемлять интересы честных бизнесов, создавать несправедливые конкурентные условия и вести к финансовым потерям.

Социальные последствия:

Неравенство: Экономические преступления могут усугублять разрыв между богатыми и бедными, увеличивая социальное неравенство.

Ухудшение условий жизни: Экономические преступления могут приводить к потере рабочих мест, ухудшению условий жизни и увеличению социальных проблем.

Потеря доверия и недовольство:

Потеря доверия к институтам: Распространение экономических преступлений может подорвать доверие к правительству, банкам, корпорациям и другим институтам.

Недовольство общества: Увеличение экономических преступлений часто вызывает недовольство в обществе, что может привести к социальным волнениям и нестабильности.

Последствия для инвесторов и финансовых институтов:

Потери для инвесторов: Мошенничество на финансовых рынках может привести к серьезным финансовым потерям для инвесторов.

Потеря доверия к финансовым институтам: Распространение финансовых махинаций может ухудшить репутацию финансовых институтов и рынков.

Борьба с экономическими преступлениями и их последствиями включает в себя ужесточение законодательства, улучшение системы контроля и надзора, повышение общественного сознания и участие в профилактике таких преступлений.

Борьба с экономическими преступлениями требует комплексного подхода и разнообразных мер. Вот некоторые из них:

Усиление законодательства: строгие законы и наказания: Введение более строгих законов и наказаний для лиц, совершающих экономические преступления, может служить отпугивающим фактором. [5, 938 с.]

Улучшение системы контроля и надзора:

Финансовая прозрачность: Усиление механизмов контроля за финансовой отчетностью и операциями компаний для предотвращения фальсификации данных.

Надзор за финансовыми институтами: Регулярные проверки финансовых институтов для выявления незаконной или мошеннической деятельности.

Обучение и осведомленность:

Профилактические меры: Повышение общественной осведомленности о типах экономических преступлений и их последствиях.

Обучение персонала: Обучение работников, особенно тех, кто работает с финансами, распознавать и предотвращать мошенническую деятельность.

Сотрудничество между государственными структурами и бизнесом:

Обмен информацией: Сотрудничество между государственными органами и бизнес-сектором для обмена информацией и выявления потенциальных случаев мошенничества.

Прозрачность и ответственность: Принятие ответственности и сотрудничество со стороны бизнеса в целях предотвращения и предоставления информации о преступной деятельности.

Использование технологий и аналитики:

Использование аналитических инструментов: Применение современных технологий для анализа данных и обнаружения аномалий или подозрительной активности.

Кибербезопасность: Защита от киберугроз и мошенничества в цифровой среде.

Эффективная борьба с экономическими преступлениями требует комплексного подхода, включающего в себя не только ужесточение наказаний, но и профилактические меры, поддержку со стороны общества и активное взаимодействие между различными структурами и секторами.

Список использованных источников

- 1.Абрютина, М.С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия / М.С. Абрютина, А.В. Грачев. - М.: Дело и сервис; Издание 3-е, перераб. и доп., 2018. - 272 с.
- 2.Аникин, А.В. Золото. Международный экономический аспект / А.В. Аникин. - М.: Международ-

ные отношения; Издание 2-е, перераб. и доп., 2020. - 331 с.

3. Баранова, Е.П. Инфляция и международные экономические отношения капиталистических стран / Е.П. Баранова. - М.: Финансы и статистика, 2019. - 112

УДК 330

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПОТОКАМИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Ирагелова У.А., старший преподаватель кафедры «Бухучет-2», "Дагестанский Государственный Университет Народного Хозяйства" РД г. Махачкала
E-mail: iragelova83@mail.ru

Аннотация: статья посвящена актуальным проблемам с появлением управления денежными потоками на предприятии. Денежные потоки являются важным фактором устойчивости и успешной деятельности предприятия. В аннотациях приводятся основные аспекты оптимизации и управления денежными потоками.

Управление денежными потоками организации - это стратегический процесс, направленный на эффективное управление поступлениями и расходами средств. Аннотация к данной теме могла бы включать в себя обзор методов контроля денежных потоков, оптимизации финансовых операций, анализа ликвидности, исследование рисков и принятие мер по обеспечению финансовой устойчивости организации.

Ключевые слова: денежные потоки, предприятия, платежеспособности предприятия, рентабельность, собственный капитал, рыночная стоимость, суммы, капитал и резервы.

Управление денежными потоками – это один из ключевых аспектов сохранения и развития любого предприятия. С эволюцией современных бизнес-процессов и растущими требованиями финансовой устойчивости, управления денежными потоками достигается все большее значение. Предприятия сталкиваются с трудностями, требующими эффективного планирования, контроля и оптимизации своих финансовых потоков, чтобы обеспечить стабильность и устойчивость в меняющейся экономической среде.

Раньше учет и анализ денежных потоков могли быть второстепенными задачами, но сегодня они стали учетной частью факторного управления. Подход, ориентированный на управление денежными потоками, позволяет предприятиям предсказывать финансовые риски, выявлять источники дополнительных средств, а также эффективно управлять долгами и задолженностью.

В данной статье мы рассматриваем способы управления денежными потоками для предприятий и предложим путь к развитию этой важной практики. Мы рассматриваем основные аспекты анализа и оптимизации денежных потоков, даем советы по разработке стратегии управления ликвидностью и приводим успешные практики ведущих компаний. Мы также отмечаем важность цифровых вычислений и автоматизации в управлении денежными потоками в современном бизнесе.

Итак, давайте организуемся в мире управления денежными потоками и соблюдаем, как эта дисциплина стала удерживать часть выгодного предпринимательства.

В мире современный бизнес эффективное управление денежными потоками предприятий становится ключевым аспектом экономического развития и развития. Стремительные изменения в экономической среде, растущие требования к финансовой устойчивости и конкурентоспособности делают управление денежными потоками настоятельно необходимым.

Исторический учет и анализ денежных потоков могли быть второстепенными задачами для большинства предприятий. Однако сегодня управление денежными потоками становится резервной частью оперативного управления. Подход, ориентированный на управление денежными потоками, позволяет предприятиям не только выживать, но и процветать в изменчивой экономической среде.

Оптимизация денежных потоков предприятия – это стратегически важный процесс, который может повысить финансовую стабильность и улучшить ликвидность компании.

Финансовые потоки — это жизненно важная часть каждого предприятия, и управление ими имеет огромное значение для достижения финансовой стабильности и успеха. Эффективное управление возможностями потоков помогает предприятию сократить расходы, управлять долгами, снизить риски и обеспечить доступность средств для текущей деятельности. В этой статье мы рассмотрим основные стратегии и практики оптимизации управления финансовыми потоками предприятия.

1. Анализ и прогнозирование финансовых потоков является анализ текущей финансовой ситуации и разработка моделей прогнозирования. Это позволяет предприятию, откуда понимать, куда идут деньги и

куда они направляются. Анализ и прогнозирование финансовых потоков позволяют выявить типичные потенциальные риски и предсказать изменения в материальном обеспечении предприятия.

2. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью является ключевым элементом оптимизации финансовых потоков. Строгая политика кредитования и систематический мониторинг дебиторской задолженности позволяют снизить риски неплатежей и ответственности.



Рисунок 1. Направления оптимизации денежных потоков предприятия

3. Внедрение современных информационных технологий для автоматизации учета и анализа финансовых данных.

4. Регулярный мониторинг и анализ денежных потоков с целью оперативного реагирования на изменения.

5. Оптимизация управления запасами и поставками для снижения рабочего капитала.

6. Внедрение стратегий по улучшению условий платежей с поставщиками.

7. Разработка гибкого финансового планирования для адаптации к изменяющимся рыночным условиям.

8. Эффективное управление инвестициями с учетом рисков и доходности.

9. Обучение персонала основам финансового управления и вовлечение их в процесс принятия финансовых решений.

10. Создание системы контроля и отчетности для непрерывного мониторинга денежных потоков.

11. Развитие стратегий по сокращению издержек и оптимизации расходов.

Важность эффективности управления денежными потоками на предприятии не может быть недооценена.

Анализируя различные аспекты и пути оптимизации денежных потоков, можно сделать следующие выводы:

- правильная стратегия и политика управления денежными потоками играют главную роль в достижении финансовых целей предприятия.

- автоматизация процессов учета и анализа финансовых данных помогает улучшить управление денежными потоками.

- регулярный мониторинг и прогнозирование потоков средств позволяют эффективно планировать финансовые ресурсы.

- внедрение современных информационных систем способствует более точному и оперативному управлению финансовыми процессами.

Оптимизация рабочего капитала, такая как улучшение условий поставок и управление запасами, может повысить эффективность денежных потоков.

Активное участие руководства предприятия в процессе планирования и контроля финансов способствует более успешному управлению денежными средствами.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 26.07.2023) "О бухгалтерском учете" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2020)

2. Федеральный закон "Об аудиторской деятельности" от 30.12.2008 N 307-ФЗ (последняя редак-

ция)

3. Балабанов И.Т. Основы финансового менеджмента / И.Т. Балабанов. - М.: Финансы и Статистика, 2020. - 223 с.
4. Бернштейн Л.А. Анализ финансовой отчетности: теория, практика и интерпретация / Л.А. Бернштейн; пер. с англ.; науч. ред. пер. чл.-корр. РАН И.И. Елисеев. - М.: Финансы и статистика, 2020. - 624 с.
5. Галицкая, Ю.Н., Практические аспекты анализа денежных потоков организации / Ю.Н. Галицкая, В.Ю. Миглинский // Экономика и бизнес: теория и практика №7. 2020.
6. Ионова И.Ф. Финансовый анализ. Управление финансами / И.Ф. Ионова, Н.Н. Селезнева. - М.: ЮНИТИ, 2020. - 534 с.

УДК 336:005(075.8)

ПРИМЕНЕНИЕ РАЗЛИЧНЫХ ПОДХОДОВ И МЕТОДОВ АНАЛИЗА ПРИ ФОРМИРОВАНИИ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ОРГАНИЗАЦИИ

Касимова Д.М., старший преподаватель кафедры «Бухгалтерский учет-2», Дагестанский государственный университет народного хозяйства, г. Махачкала
E-mail: kasimova-dm@mail.ru

Аннотация. В научной статье представлены результаты исследования характеристики основных подходов и методов анализа финансово-хозяйственной деятельности организации при разработке финансовой стратегии ее развития. Актуальность исследования обусловлена тем, что стратегическое управление и планирование в финансах организаций требует особо важного и комплексного подхода, где анализ разных сторон финансово-хозяйственной деятельности экономического субъекта позволяет определить его сильные и слабые стороны.

Ключевые слова: методы анализа; анализ финансово-хозяйственной деятельности; финансовая стратегия; формирование финансовой стратегии; разработка финансовой стратегии.

В современных условиях экономической нестабильности внешней бизнес-среды финансовая стратегия выступает важным методом в управлении финансовой устойчивостью субъектов предпринимательства экономики России, поскольку благодаря ее разработке и реализации обеспечивается эффективное распределение и использование финансов и денежных средств. К задачам формирования финансовой стратегии развития организации стоит относить [1]:

- обеспечение эффективной системы управления организацией через анализ ее финансовой отчетности, и принятия на основании данной информации управленческих решений;
- определение приоритетных направлений использования финансовых ресурсов для реализации инвестиционных и инновационных проектов.

Поскольку формирование финансовой стратегии организации трудоемкий процесс, требующий серьезной мыслительной деятельности финансовых управляющих и главных менеджеров, то соответственно к нему используется процессный подход, где одним из этапов является проведение анализа внутренней и внешней среды.

Одним из ключевых подходов анализа при формировании финансовой стратегии организации можно считать стратегический анализ, который позволяет разработать сам фундамент. Под стратегическим анализом организации подразумевается процесс исследования и оценки деятельности экономического субъекта, в результате которого руководство получает необходимую информацию для разработки краткосрочной, среднесрочной и долгосрочной стратегии своего устойчивого развития.

Процесс проведения стратегического анализа в организации состоит из четырех основных этапов (см. рис. 1).

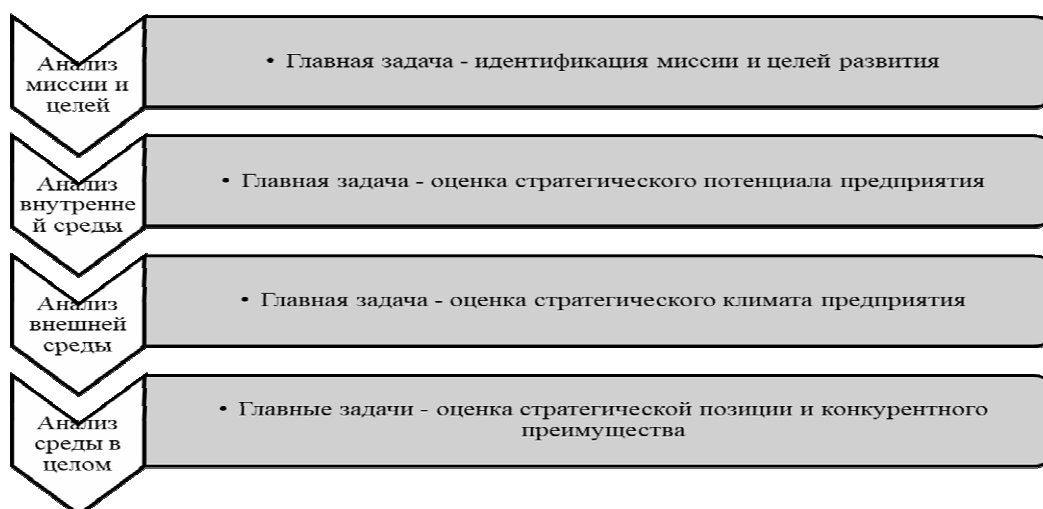


Рисунок 1 – Основные этапы стратегического анализа в организации и их задачи [2].

Поскольку финансовая стратегия относится к решению задач управления финансами, то соответственно важнейшим направлением анализа является именно оценка финансовой устойчивости организации.

В процессе аналитических процедур оценки финансовой устойчивости применяются различные подходы и методы анализа. Наиболее популярными являются коэффициентный подход, рейтинговые модели, методы оценки вероятности банкротства и простые экономические показатели, отражены в бухгалтерской отчетности организации [3].

Актуальность применения аналитических процедур при формировании стратегии обусловлена влиянием таких факторов, как:

- 1) сохраняющаяся экономическая нестабильность внешней бизнес-среды, из-за чего динамичная конъюнктура рынка увеличивает вероятность негативного влияния угроз;
- 2) влияние результатов аналитической процедуры на выявление недостатков и слабых сторон в конкурентоспособности организации, устранение которых позволяет обеспечить повышение финансовой устойчивости бизнеса.

Важно отметить следующие пункты, которые характеризуют роль анализа финансовой устойчивости при формировании финансовой стратегии развития организации:

Финансовый анализ выступает неотъемлемым компонентом системы управления, обеспечивая реализацию информационно-аналитической функции в поддержке управленческих решений.

Финансовый анализ сочетает в себе теоретические аспекты и практические результаты оценки финансовой устойчивости, что позволяет использовать научный подход к решению выявленных проблем.

Качество результатов финансового анализа не зависит от того, насколько обширным и сложным является аналитическая процедура оценки финансовой устойчивости организации.

Методология аналитической процедуры при оценке финансовой устойчивости состоит, как из комплексных моделей, определенных экономико-математических методов и формул, так и из традиционной системы экономических показателей, отражающих финансовое состояние коммерческой организации [4].

На рис. 2 изображена систематизация результатов в проведении классификации экономических показателей финансового состояния организации в зависимости от групп и критериев. Нами систематизированы 5 ключевых групп, по которым установлены конкретные экономические показатели, используемые при исследовании финансовой устойчивости компании, чтобы в дальнейшем использовать полученные результаты при разработке финансовой стратегии.

Показатели ликвидности	<ul style="list-style-type: none"> • Коэффициент текущей ликвидности • коэффициент быстрой ликвидности • Коэффициент абсолютной ликвидности
Показатели оборачиваемости средств	<ul style="list-style-type: none"> • Оборачиваемость активов • Оборачиваемость чистых активов • Оборачиваемость задолженности
Показатели рентабельности	<ul style="list-style-type: none"> • Рентабельность оборотных средств • Рентабельность активов • Рентабельность чистых активов
Рыночные показатели	<ul style="list-style-type: none"> • Рост цены акции • Дивидендный доход • Коэффициент реальной стоимости компании
Показатели финансовой устойчивости	<ul style="list-style-type: none"> • Коэффициент финансовой автономии • Коэффициент финансовой зависимости • Коэффициент соотношения заемных и собственных средств

Рисунок 2 – Классификация показателей для анализа финансовой устойчивости бизнеса [5].

Помимо экономических показателей важным подходом к анализу финансовой устойчивости организации является рейтинговый метод. В российской науке разработаны с более десятка популярных моделей оценки финансового состояния компании по конкретным рейтинговым показателям. Наиболее популярной является методика Н.П. Кондракова, поскольку она позволяет использовать простой сравнительный анализ рейтинга финансовой устойчивости исследуемой организации с другими конкурирующими компаниями, применяя для этого 6 ключевых показателей.

После рейтинговых методов оценки финансового состояния организации используются методы оценки вероятности банкротства. Популярной является двухфакторная модель Альтмана. В основе ее оценки лежит расчет по интегральной формуле:

$$Ч = -0,3877 - 1,0736К_{тл} + 0,0579У_{взс}$$

Где $K_{тл}$ – коэффициент текущей ликвидности;

$У_{взс}$ – удельный вес заемных средств.

Основным преимуществом применения данной модели при оценке финансовой устойчивости организации выступает ее простота. Она может проводиться при помощи внешнего анализа на основе данных публикации бухгалтерского баланса.

Таким образом, в процессе формирования финансовой стратегии организации необходимо использование подходов стратегического анализа и оценки финансовой устойчивости. Первый подход позволяет определить ключевые сильные и слабые стороны организации, как субъекта хозяйственной деятельности. Второй подход предоставляет аналитическую информацию о финансовом состоянии и устойчивости организации. Происходит раскрытие показателей эффективности использования и распределения финансовых ресурсов в процессе реализации стратегии и решения задач хозяйственной деятельности. Однако лишь совместное комбинированное применение данных подходов можно считать верным решением в реализации этапа анализа при разработке финансовой стратегии организации.

Список литературы

1. Матвеев В.В., Резвякова И.В. Перспективные направления разработки финансовой стратегии предприятия // Вестник Академии знаний. 2020. № 41 (6). С. 340-346.
2. Ксенофонтов А.А. Применение методов стратегического анализа в деятельности современной компании // Инновации и инвестиции. 2022. № 6. С. 64-69.
3. Цветцых А.В., Лобков К.Ю. Финансовая устойчивость предприятия: сущность и оценка // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2021. Т. 10. № 1 (34). С. 371-374.
4. Карпова М.В., Рознина Н.В., Дуничева С.Г. Оценка финансовой устойчивости и платежеспособности организации // Актуальные вопросы современной экономики. 2021. № 3. С. 236-245.
5. Тюкавкин Н.М., Василенко В.С. Оценка финансовой устойчивости и платежеспособности рос-

УДК 336.22

НАЛОГ НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ С ЗАРУБЕЖНЫМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ

*Курбанова З.З., старший преподаватель кафедры «Бухучет-2» «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»,
г. Махачкала
Email: zaira-197@mail.ru*

Аннотация: Налог на доходы физических лиц является одним из ключевых элементов налоговой системы во многих странах. В данной статье мы рассмотрим механизм начисления и уплаты налога на доходы физических лиц (НДФЛ) в Российской Федерации. Будет представлен сравнительный анализ системы налогообложения в РФ и некоторых зарубежных странах, освещающая преимущества и недостатки налогообложения за рубежом.

Ключевые слова: налог, налогообложение, налогоплательщик, НДФЛ, налоговая ставка, законодательство, пропорциональная система налогообложения, прогрессивная шкала, налоговый кодекс.

Налоги, как одно из средств существования любого государства, характеризуют определенный этап развития общественных отношений. В современном мире налог на доходы физических лиц занимает ключевое место в финансовой системе каждой страны. Этот налоговый инструмент играет важную роль в обеспечении стабильности государственного бюджета и финансировании социальных программ. В данном тексте мы представим сравнительный анализ налогов на доходы физических лиц в различных странах и проанализируем их отличия и сходства с зарубежным законодательством.

Первым вопросом для сравнительного анализа является база налогообложения. Во многих странах основной принцип налогообложения состоит в применении прогрессивного подоходного налога. Это означает, что ставка налога возрастает по мере роста доходов. Однако, в некоторых странах применяется фиксированная ставка налога, которая не зависит от доходов физического лица.

Также важным аспектом является срок уплаты налога. Некоторые страны применяют ежеквартальную систему уплаты, когда налоговые платежи производятся каждые три месяца. В других странах применяются ежемесячные платежи или система авансовых платежей. Такие различия в сроках уплаты налога могут влиять на финансовое планирование физических лиц и обеспечение своевременных налоговых платежей.

Помимо этого, важным аспектом для сравнительного анализа является налоговая база и непосредственное определение доходов. В различных странах используются различные методы определения доходов, такие как общий доход, чистый доход или доход от конкретных источников. Кроме того, некоторые страны облагают налогом только доход, полученный внутри страны, в то время как другие применяют принцип налогообложения за рубежом, когда доходы, полученные за пределами страны, также облагаются налогом. [2]

Исходя из этого, в данной статье будет рассмотрен один из важнейших налогов – налог на доходы физических лиц.

Законодательство по налогам на доходы физических лиц различается в каждой стране, и существует множество факторов, которые могут повлиять на его формирование. Это могут быть социально-экономические условия, политические решения или налоговая политика, направленная на достижение определенных целей.

Сам налог предусмотрен в ст. 13 НК РФ как федеральный налог, однако Глава 23 НК РФ подробно описывает всю процедуру налогообложения физических лиц. [1] Несмотря на это, можно сказать, что не каждый гражданин нашей страны читает статьи нормативно-правовой базы, не потому что лень, а потому что стиль написания законов в нашей стране, увы, не совсем понятный.

В настоящее время, в условиях современной экономики, одним из основных и наиболее значимых источников доходов для государства являются налоги, которые взимаются с физических лиц. Один из таких налогов – налог на доходы физических лиц (НДФЛ) – регулируется главой 23 Налогового кодекса Российской Федерации, которая вступила в силу с 1 января 2001 года. Принятие данной главы привело к значительным изменениям в механизме исчисления и уплаты налога, которые оказывают как положитель-

ное, так и отрицательное влияние на различные стороны данной системы налогообложения.

Рассматривая НДФЛ необходимо отметить, что налоговая система Российской Федерации является пропорциональной. Следовательно, вне зависимости от того, каким является доход налогоплательщика, он платит определённую фиксированную процентную ставку налога.

На территории Российской Федерации установлена единая пропорциональная ставка налога в размере 13 %, независимо от суммы дохода налогоплательщиков. Основной целью введения такой единой процентной ставки налога была ликвидация укрывательства от налогообложения значительной части денежных доходов. Данное решение принимается с целью упростить систему налогообложения и сделать ее более справедливой. Ранее часто возникала ситуация, когда богатые и влиятельные люди использовали различные способы для уклонения от уплаты налогов. Они создавали сложные схемы и структуры, которые позволяли им минимизировать налоговые обязательства, тем самым уклоняясь от финансовой ответственности перед государством. Это относилось в большинстве случаев к лицам, имеющим большие доходы и сверхдоходы, но также затрагивала и налогоплательщиков с умеренным и маленьким доходом, которые уклонялись от уплаты налога. Однако, во-первых, этого не произошло и, во-вторых, она не способствует повышению налоговых изъятий с высоких доходов.

Затрагивая тему плюсов системы, следует отталкиваться как раз от того, почему она эффективна. Поэтому плюсы будут разделены на две группы: плюсы пропорциональной системы относительно налогоплательщика и плюсы пропорциональной системы налогообложения относительно государства.

Итак, в чём же заключаются плюсы пропорциональной системы относительно человека?

Как уже было сказано ранее, независимо от должности или социального статуса, налогооблагаемый будет платить одинаковый процент налога в соответствии с установленным законодательством. Такая прогрессивная система налогообложения, на наш взгляд, является предпочтительной. Это обусловлено тем, что в некоторых случаях налог может быть отменен, если доход приближается к критическому уровню или по другим значимым причинам. В Соединенных Штатах Америки применяется шкала налоговых ставок федерального уровня, варьирующихся от 10 до 39.6 процентов. Данные ставки рассчитываются исходя из уровня заработка граждан. Таким образом, чем выше доход, тем выше налоговая ставка. Это соответствует принципу прогрессивного налогообложения, когда более состоятельные граждане платят большую долю своих доходов в виде налогов. Эта система позволяет государству собирать средства для финансирования различных социальных программ, обороны и других государственных нужд. Величина налоговых ставок исключительно важна для налогоплательщиков, поскольку она может существенно влиять на их доходы и финансовую ситуацию.

В зависимости от штата ставка налога может варьироваться от 0 до 13%, изменяясь от года к году, как в сторону уменьшения, так и в сторону увеличения. При этом количество штатов, где налог не берёт, тоже может меняться.

На примере Англии можно сказать, что необлагаемый минимум за год составляет 2 790 фунтов стерлингов (21 000 руб/мес). Налоговые ставки — 20, 40 и 45%. Максимальной ставкой облагают доход выше 150 000 фунтов стерлингов.

В результате сравнительного анализа зарубежного законодательства по налогам на доходы физических лиц, можно сделать вывод о разнообразии налоговых систем, налоговых ставок и вычетов в разных странах. Эти отличия не только отражают различия в налоговой политике, но и отражают различные социально-экономические приоритеты каждой страны.

Плюсами пропорциональной системы налогообложения относительно государства являются:

1) Данная система более эффективна в плане повышения бюджета государства. Увидеть это можно в сравнении с той самой прогрессивной системой. Прогрессивная система предусматривает либо отмену налога совсем в каких-либо случаях, либо низкий процент. Также зачастую люди не готовы отдавать высокий процент за доход и прибегают к крайним мерам. Пропорциональная же система не имеет таких загвоздок, поэтому доход государства на более высоком уровне.

2) Это также положительно сказывается на экономике государства. Это означает, что единая процентная ставка приносит определённое равенство и налогоплательщики не возмущаются по поводу размеров налога, который каждый из них платит в казну государства. Следовательно, такое положение уплаты НДФЛ позволяет государству стабильно получать высокие доходы и улучшать свое экономическое состояние.[5]

На наш взгляд, это не является эффективной налоговой системой, ибо налогоплательщики с заработной платой в виде минимального размера оплаты труда либо средним доходом платят такую же ставку налога, как и те, кто имеет большой доход.

Следовательно, это является существенным минусом данной системы налогообложения, ибо пропадает смысл уплаты самого налога – у одних остаётся достаточная сумма для удовлетворения ежедневных жизненных потребностей, у других – не хватает на все бытовые потребности, необходимые для нормальной жизнедеятельности.

Следует заметить, что за введение в России прогрессивной шкалы налогов высказалась бывший

Вице-премьер Правительства РФ Ольга Голодец и поддерживает переход к прогрессивной шкале налога на доходы физических лиц. Она дала понять, что этот вопрос обсуждается в правительстве: "У нас сегодня идут обсуждения по поводу НДФЛ. Я имею глубокое убеждение, что одной из важных мер, способных существенно снизить уровень бедности, является освобождение наименее обеспеченных слоев населения от уплаты налога на доходы физических лиц."

"Плюсом прогрессивной шкалы налогообложения является то, что она является более справедливой и применяется во многих странах мира. Поскольку в зависимости от размера дохода уплачивается и сам налог. К минусам относится то, что в нашей действительности правосознание граждан не настолько высоко, чтобы они были готовы платить больше налогов" – отмечает Ольга Голодец.

С 1 января 2021 года введена прогрессивная шкала ставок НДФЛ для тех, кто зарабатывает свыше 5 млн руб. в год (федеральный закон от 23.11.2020 № 372-ФЗ).[3]. Доходы в пределах 5 млн руб. в год будут облагаться по прежней ставке 13%. А часть доходов, которая превысит 5 млн руб. — по ставке 15%.

Налоговым агентам необходимо будет перечислять налог, удержанный по повышенной ставке 15%, на специальный **коды бюджетной классификации 182 1 01 02080 01 0000 110** (приказ Минфина от 12.10.2020 № 236н).[4]. По указанию Президента, налог по повышенной ставке будет направлен на оказание помощи детям, страдающим от тяжелых и редких заболеваний. Эти средства будут использованы для финансирования лечения, закупки дорогостоящих лекарств, медицинской техники и средств реабилитации, а также проведения высокотехнологичных операций. [6]

Эта мера применяется как к резидентам РФ, так и к нерезидентам. Для резидентов страны список доходов, которые входят в общую налоговую базу, устанавливается в соответствии с пунктом 2.1 статьи 210 Налогового кодекса. А для нерезидентов перечень доходов, облагаемых налогом, определен в пункте 3 статьи 224 Налогового кодекса. [7]

Впрочем, идея ввести в России прогрессивную шкалу налогообложения возникла уже не раз. Окончательно она оформилась в конце 2020 года. Однако в отношении доходов, полученных в 2021 и 2022 году, налоговые ставки применялись к каждой налоговой базе отдельно. Иными словами, в течение первых двух лет налоговые базы не суммировались.

В начале 2023 года в Налоговом кодексе появился новый пункт. Согласно ему, при налогообложении теперь суммируются все доходы физических лиц.

Закон указывает четкий список источников дохода, с которых полагается платить налог, в том числе по повышенной ставке 15%. Сюда входят обычная зарплата, доход, полученный от дивидендов, облигаций, ценных бумаг (в том числе от их продажи), частной предпринимательской деятельности, выигрыша в розыгрыше и лотереях.

Также учитывается доход из-за рубежа в рублевом эквиваленте. Таким образом, налогом облагается любой доход гражданина независимо от того, как он был получен. [8] Предложение выглядит социально справедливым. Людей, которые зарабатывают больше 400 тысяч в месяц, повышенный налог явно не разорит. Российскому законодательству есть куда стремиться, ибо даже в России на данный момент, как и в других странах, действует теневая экономика, которая не зависит от налоговой системы страны.

Таким образом, налог на доходы физических лиц является важным инструментом современной налоговой системы Российской Федерации. Важно соблюдать законодательство и своевременно уплачивать налог на доходы физических лиц, чтобы избежать ответственности и обеспечить стабильность и развитие экономики страны.

Список использованных источников

1. Налоговый кодекс РФ, часть вторая от 05.08.2000 г. №117-ФЗ (в ред. от 24 июня 2023).
2. Официальный сайт Федеральной налоговой службы РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.nalog.ru/tn77/>.
3. Федеральный закон от 23.11.2020 № 372-ФЗ – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202011230015>
4. Приказ Минфина от 12.10.2020 № 236н – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/document/0001202011230030?index=2>
- 5.. Власенкова В. А. Роль налогообложения в развитии субъектов малого и среднего предпринимательства: проблемы и перспективы / В. А. Власенкова // Налог. вестн. - 2016. - № 2. - С.3-8.
6. Смогина И. А. Налогообложение малых предприятий / И. А. Смогина // Право и экономика. - 2016. - № 11. - С.74-79.
7. https://support.kontur.ru/bk/39960-progressivnyj_ndfl_15
8. <https://iz.ru/1539573/2023-07-05/kto-budet-oplachivat-ndfl-po-povyshennoi-stavke-15-v-2023-godu>

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ КРИПТОВАЛЮТЫ

Литовченко О. В., старший преподаватель кафедры «АХД и аудит», Дагестанский государственный университет народного хозяйства, Россия, г. Махачкала

Булатов М.М. студент 3 курса, факультет “Экономика и бухгалтерский учет по отраслям”, Бизнес-колледж, Дагестанский государственный университет народного хозяйства, Россия, г. Махачкала, Россия, г. Махачкала

Аннотация. В статье рассмотрен процесс принятия к учету криптовалюты (цифровых активов), основанный на личных рекомендациях. Разобран факт коллизии в действующем законодательстве, регулирующий оборот цифровых активов. Были предложены изменения в плане счетов.

Ключевые слова: цифровые активы, криптовалюта, парадокс, коллизия, план счетов, минфин.

Введение. Криптовалюта - это цифровая или виртуальная форма валюты, которая использует криптографию для обеспечения безопасной и анонимной передачи средств.

У криптовалюты есть особенности, которые делают ее уникальной и отличают от наличных денег, а также от денег, хранящихся на счетах в банках.

Криптовалюта не контролируется Центральным Банком или правительством. Она является децентрализованной валютной единицей. Вместо этого она работает на основе “блокчейна”, который позволяет участникам сети сохранять и проверять транзакции.

В то время как блокчейн сохраняет записи о транзакциях, личность участников остается скрытой за их адресами кошельков.

Криптовалютные переводы могут быть осуществлены мгновенно, течение нескольких минут или даже несколько суток, в зависимости от конкретной криптовалюты и состояния сети.

Криптовалюты предоставляют возможность инвестировать и получать доходность от изменения их стоимости. Многие люди видят криптовалюты как альтернативу традиционным инвестициям, таким как акции, облигации и недвижимость.

Однако, следует отметить, что она все еще находится в стадии развития и имеет некоторые недостатки и риски, о которых инвесторы и пользователи должны быть осведомлены.

Основы учета криптовалюты

Все операции с крипто деньгами можно классифицировать на следующие группы:

- приобретение за обычные деньги;
- генерация собственными средствами;
- расчеты с покупателями, то есть продажа.

Таблица 1

Основные проводки по операциям с криптовалютой

Д	К	Содержание операции
58	76	поступление криптовалюты
76	51	произведена оплата за поступившую криптовалюту
58	91.1	собственный майнинг
62	91.1	получена выручка
90.3	68/НДС	начислен налог на добавленную стоимость
90.2	41,44, 26 и т.п.	отражена себестоимость проданных товаров (работ, услуг)
76	62	отражена операция по взаиморасчетам с покупателями
51,52,55	58	принята оплата криптовалюты от покупателя
41,44,26	60	отражено приобретение товаров
76, 91.1	91.1, 58	отражено выбытие крипто денег и их списание
60	76	отражен взаиморасчет с поставщиком

Законодательное регулирование. Парадокс

В сфере законодательного регулирования не встречается термин “криптовалюта”, а используется понятие “цифровая валюта”.

Трудно найти конкретные рекомендации в законодательстве по осуществлению операций с криптовалютой. А еще труднее найти виды ответственности за незаконные действия с цифровой валютой.

В соответствии с Федеральный закон от 31.07.2020 N 259-ФЗ ст. 1 п. 4, цифровая валюта может быть не только инструментом инвестирования, но и средством платежа, при этом не являясь национальной валютой России или иностранной валютой.

Этой статье противостоит другая- ст. 14 п. 5 этого же закона, где запрещается использование цифровой валюты в качестве платежа за полученные товары, оказанные услуги или работы, или же принятие цифровой валюты.

Также в ст. 14 п. 7 прописано, что запрещается распространение информации о предложении и (или) приеме цифровой валюты в качестве встречного предоставления за передаваемые ими (им) товары, выполняемые ими (им) работы, оказываемые ими (им) услуги или иного способа, позволяющего предполагать оплату цифровой валютой товаров (работ, услуг).

Криптовалюта, ну или цифровая валюта как упоминается в законодательстве, является имуществом. Следовательно при расчете между организациями с применением цифровых активов- это можно было признать обменом одного имущества на другое, без посредства денег- то есть бартером. Из этого следует, что по своей сути цифровая валюта подлежит обмену на товары и данный вид обмена не должен противоречить действующему законодательству РФ.

А по вопросу об актах и законах, которые четко регламентируют порядок и способы операций и расчетов с цифровыми активами- сказать нечего.

Закключение

И так, необходимо скомпоновать всю изученную информацию и выработать свои рекомендации по учету и обороту криптовалюты в организации.

Криптовалюта, которой организация располагает с целью последующей продажи отражают на счете 10 “Материалы”, а крипта как инструмент инвестиционных вложений учитывают на счете 04 “Нематериальные активы”, но есть также рекомендация на просторах Интернета- принимать к учету криптовалюту на счет 58 “Финансовые вложения”.

Мы рекомендуем сделать следующим образом:

отражать криптовалюту на счете 58 “Финансовые вложения”, если:

крипта была приобретена для расчетов с другими организациями;

крипта была приобретена, для целей краткосрочного инвестирования.

отражать криптовалюту на счете 04 “Нематериальные активы”, если:

крипта приобретена для долгосрочных инвестиций;

крипта приобретена для целей инвестирования, но не были определены конкретные сроки.

Здесь следует учесть трудности, которые возникают при необходимости исчисления амортизации.

отражать криптовалюту на счете 10 “Материалы”, если:

крипта приобретена для целей последующей перепродажи

Стоит брать во внимание еще и тот факт, что принимать к учету крипту необходимо по первоначальной стоимости, а списывать, например, при перепродаже- опираясь на рыночную стоимость.

Предложение о внесении изменений в план счетов бухгалтерского учета. Создать дополнительный счет учета финансовых вложений в цифровую валюту в V разделе плана счетов под номером 56 и назвать “Цифровая валюта” и создать к нему соответствующие субсчета

Создание такого счета значительно облегчит учет криптовалюты и цифровых активов в целом, так как уже не придется подразделять один вид имущества на три счета, как было рекомендовано ранее.

Но на данный момент это является невозможным без существенных изменений Приказа Минфина РФ от 31.10.2000 N 94н, в соответствии с которым в V разделе “Денежные средства” плана счетов бухгалтерского учета- *отражают счета предназначенные для обобщения информации о наличии и движении денежных средств в российской и иностранных валютах, находящихся в кассе, на расчетных, валютных и других счетах, открытых в кредитных организациях на территории страны и за ее пределами, а также ценных бумаг, платежных и денежных документов.*

А как всем известно- криптовалюта не относится к какому- либо государству и не находится на счетах кредитных организаций или в кассе предприятия. Поэтому создание дополнительного счета на сегодняшний день невозможно, но в перспективе можно надеяться на такой исход.

Список использованных источников:

1. <https://journal.sovcombank.ru/sberezheniya/nalog-na-kriptovalyutu-v-rossii>

2. <https://finacademy.net/materials/article/uchet-kriptovalyuty-ru>

3. <https://assistentus.ru/buhuchet/kriptovalyuty/>

https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_358753/176562423610280f8b2578ab3480887bf7707562/

ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ ЗАТРАТ КАК ИНСТРУМЕНТ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Мусаев Т.К., ст. преподаватель кафедры «учет-2», Дагестанский государственный университет народного хозяйства, г.Махачкала

E-mail: ttk05@mail.ru

Мусаев А.Т., студент 3-го курса факультета налогов, аудита и бизнес-анализа, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, г.Москва

E-mail: adam_musaev_2003@mail.ru

Аннотация. В статье затрагиваются вопросы обеспечения развития производственных предприятий за счет систематического и системного проведения финансового контроля затрат основного производства. В некоторых предприятиях имеют место комплекс разнообразных видов производств, затраты на осуществление которых могут в разы превышать издержек организационного и управленческого характера. Поэтому финансовый контроль обоснованности затрат основного производства является важным инструментом обеспечения руководства объективной информацией о перспективах снижения себестоимости продукции и улучшения конечных финансовых показателей деятельности предприятия.

Ключевые слова: основное производство, затраты, финансовый контроль, информационное обеспечение, оценка эффективности, развитие предприятия.

Качественный финансовый контроль затрат основного производства предполагает разделение процесса организации и осуществления контрольных процедур на отдельные этапы:

- 1) планирование проверки и выполнение процедур подготовки;
- 2) практическое выполнение комплекса аудиторских процедур и сбор достаточного объема информации о состоянии учета затрат основного производства;
- 3) анализ собранных аудиторских доказательств, их обобщение и составление рекомендаций для практического применения руководством, бухгалтерией и другими ответственными подразделениями организации.

На подготовительном этапе финансового контроля перед аудиторами ставятся цели и задачи аудита затрат основного производства. Для эффективного выполнения задания аудиторы обязаны в первую очередь оценить надежность систем ведения бухгалтерского учета и внутрихозяйственного контроля экономического субъекта.

Внешний финансовый контроль точности учета затрат основного производства и обоснованности исчисления себестоимости продукции проводится с учетом уровня профессиональных компетенций аудиторов и их объективных суждений, а также исходя из необходимости требований профессионального скептицизма [2, с.115].

К важной цели финансового контроля затрат следует относить оценку потенциальных рисков существенных ошибок вследствие случайных или недобросовестных действий (бездействий) работников организации, ответственных за бухгалтерский учет и внутренний контроль деятельности подразделений основного производства. Для практического достижения основной цели аудиторам важно собрать аудиторские доказательства, соответствующие критериям достаточности по объему и надлежащего характера по их качественному состоянию.

В процессе аудиторской проверки затрат основного производства решаются следующие задачи:

- оценка экономической целесообразности функционирования подразделений основного производства или необходимости передачи их услуг подрядным организациям (аутсорсерам);
- анализ элементов учетной политики организации в разрезе учета и оценки затрат основного производства;
- проверка соблюдения правил и нормативных требований учета затрат основного производства;
- контроль своевременности и полноты документирования затрат основного производства и соблюдения регламента по документообороту;
- сверка учетной информации по регистрам аналитического и синтетического учета затрат;
- оценка правильности исчисления себестоимости продукции;
- экспертиза уровня компетенций работников, ответственных за производственный учет и внутренний контроль затрат основного производства;
- проверка обоснованности раскрытия информации о затратах в производственных, финансовых и

специализированных формах отчетности;

- подготовка содержательных рекомендаций по исправлению допущенных ошибок и их дальнейшей профилактике.

Важным аспектом аудиторской проверки учета затрат основного производства является получение информации о средствах автоматизации учетного процесса и об уровне квалификации работников организации, за которыми закреплены обязанности по производственному учету затрат подразделений основного производства. Наряду с состоянием учета затрат на степень интенсивности выполнения контрольных процедур аудиторами влияет качество организации внутривозвратного контроля. Наиболее полную информацию о характере, степени обоснованности и объективности затрат основного производства аудиторы получают из регистров управленческого учета и управленческой отчетности [3, с.88].

На этапе предварительного планирования аудиторам целесообразно изучить вопросы организации бухгалтерского учета и исчисления себестоимости продукции подразделений основного производства. Источником информации выступают учетная политика и другие локальные акты организации, которыми регламентируются правила организации и ведения учета затрат в разрезе соответствующих субсчетов и аналитических счетов. Обоснованность формирования показателей оценки затрат основного производства аудиторы определяют на основе анализа производственных отчетов каждого подразделения основного производства [4, с.49].

Независимый финансовый контроль целесообразно проводить в несколько этапов (рис.1).



Рис.1. Порядок организации финансового контроля затрат в сельскохозяйственных организациях

В условиях, когда необходимость проверки значительного объема информации о затратах основного производства сочетается с ограниченностью сроков оказания аудиторских услуг, аудиторы должны применять риск-ориентированный подход. А для обеспечения разумной уверенности аудиторов в досто-

верности отражения информации о затратах в бухгалтерском учете и полноты ее раскрытия в финансовой отчетности необходимо свести к минимуму риски средств внутрихозяйственного контроля [1, с.97].

Для оценки особенностей организации учета затрат основного производства и специфики методов ведения производственного учета аудиторы должны подготовить рабочий документ в виде вопросника (табл.1).

В процессе изучения затрат основного производства целесообразно оценить качество взаимодействия работников организации, наделенных функциями учета и контроля, при формировании актуальной информации для руководства и степень оперативности принятия на их основе эффективных управленческих решений. В конечном итоге на основании изучения и анализа всех компонентов внутреннего контроля затрат аудиторы оценивают масштаб процедур по существу оборотов по счету 20 «Основное производство».

Таблица 1

Рабочий документ «Вопросник для оценки системы учета затрат основного производства»

№ п/п	Вопросы для тестирования работы бухгалтерии	Ответы		
		Нет ответа	Да	Нет
1.	Предусмотрены ли в учетной политике все аспекты учета затрат?			
2.	Правильно ли классифицируются затраты основного производства по статьям калькуляции?		+	
3.	Обеспечивается ли оптимальное сочетание и взаимосвязь между элементами затрат?			+
4.	Соответствует ли нормируемые статьи затрат нормативным правилам и внутренним регламентам?	+		
5.	Своевременно ли составляются первичные документы по учету затрат по установленным формам?		+	
6.	Обеспечивается ли соблюдение правил документооборота с момента составления документов до их сдачи в архив?		+	
7.	Обеспечивается ли полнота заполнения реквизитов в первичных документах, аналитических и синтетических регистрах?		+	
8.	Имеется ли информационное тождество данных первичных документов с информацией из регистров аналитического и синтетического учета?	+		
9.	Установлены ли методы учета затрат и исчисления себестоимости продукции с учетом специфики основного производства аудируемого лица?			+
10.	Ведется ли учет затрат исходя из временной определенности фактов хозяйственной жизни в подразделениях основного производства?		+	
11.	Обоснованно ли установлены плановые (нормативные) значения себестоимости продукции основного производства?	+		
12.	Правильно ли отражаются дебетовые и кредитовые обороты по счету 20 с соблюдением правил корреспонденции счетов?		+	
13.	Правильно ли определяют фактическую себестоимость продукции, выявляют калькуляционные разницы и точно ли их отражают на соответствующих счетах?		+	
14.	Обеспечивается ли полнота и точность отражения информации о затратах основного производства в производственных отчетах подразделений?		+	

В процессе разработки стратегии аудита затрат основного производства аудиторы не только оценивают специфику выполняемого аудиторского задания и изучают основополагающие факторы учета затрат по счету 20, но и определяют объем (характер) необходимых трудовых (интеллектуальных) ресурсов и сроки их использования. Результаты выработки стратегии аудита затрат вспомогательных производств в организациях отражаются в плане аудиторской проверки, масштаб которого зависит от размера аудируемого лица и видов основного производства.

Значения компонентов риска ошибок при ведении учета затрат основного производства определяют масштаб и характер выполнения аудиторских процедур проверки оборотов по счету 20 «Основное производство». При повышении риска ошибок аудиторы должны увеличивать интенсивность и количество контрольных процедур, которые закрепляются в рабочем документе. Программа также может дополняться и корректироваться в ходе выполнения аудиторского задания (табл.2.).

В ходе аудита затрат необходимо установить нормативно-правовые и внутрифирменные требова-

ния по вопросам регулирования (санкционирования) и лимитирования издержек по отдельным статьям и элементам. Аудиторы вправе запросить в экономических подразделениях организации технологические карты, бизнес-проекты и иные расчеты, определяющие объем затрат на оказание услуг (выполнение работ) по каждому виду основного производства [5, с.51].

В рабочих документах по планированию аудита затрат особое внимание следует уделить нетипичным операциям, вероятность ошибок которых при отражении в учете и стоимостной оценке издержек может быть высокой. Также необходимо учитывать особенности аудита затрат вспомогательных производств в организациях, где проводят первичный аудит. В этих случаях аудиторы могут обращаться с запросами по возникшим вопросам к предыдущим аудиторам либо дополнительно проверить производственные отчеты подразделений за предшествующий отчетному году период.

Таблица 2

Рабочий документ «Программа аудита затрат основного производства»

№ п/п	Планируемые аудиторские методы контроля	Процедуры аудита	Рабочий документ
1.	Анализ элементов учетной политики по методам учета и оценки затрат	Инспектирование, запрос	Копия учетной политики, справка аудитора
2.	Изучение экономических и финансовых параметров деятельности подразделений основного производства	Инспектирование, пересчет	Расчеты аудитора
3.	Проверка точности документирования фактов совершения затрат	Повторное проведение	Копии документов
4.	Сверка информации по первичным документам с регистрами аналитического и синтетического учета затрат основного производства	Инспектирование, наблюдение	Акты сверок, справка аудитора
5.	Проверка соблюдения норм расхода материалов и сырья на единицу работ (услуг) основного производства	Пересчет, аналитические процедуры	Расчеты аудитора
6.	Анализ корреспонденции по счету 20 и субсчетам	Инспектирование,	Справка аудитора
7.	Оценка правильности закрытия субсчетов счета 20 и точности определения фактической себестоимости продукции	Наблюдение, пересчет	Расчеты аудитора, копии лицевых счетов
8.	Анализ эффективности затрат основного производства и выявление резервов по повышению рентабельности затрат	Аналитические процедуры	Аналитическая справка аудитора
9.	Подготовка рекомендаций по совершенствованию учета и внутреннего контроля затрат	Аналитические процедуры	Отчет аудитора
10.	Выполнение контрольных приемов для оценки результативности деятельности (работ) подразделений основного производства	Инспектирование, пересчет	Акты фактического контроля

Аудиторы, используя документальные процедуры проверки, определяют правильность идентификации объектов и единиц калькуляции, а также обоснованность отнесения затрат на соответствующие аналитические счета учета затрат. Наиболее часто применяемой процедурой является пересчет, в результате использования которого аудиторы могут проверить точность распределения затрат между объектами калькуляции, а также установить достоверность определения калькуляционных разниц и обоснованность их отнесения на соответствующие счета бухгалтерского учета.

Информацию о результатах проверки аудиторы должны раскрыть в отчете, адресованному руководству проверяемой организации. В отчете следует указать упущения бухгалтерии и других экономических подразделений по каждому объекту аудиторской проверки, которые должны быть исправлены с учетом их степени существенности. Детализированный отчет является справкой аудиторов по оценке компетенций работников аудируемого лица и инструментом профилактики ошибок при их дальнейшей работе. Отчет должен содержать информацию о соблюдении аудируемым лицом требований нормативно-правовых актов по учету и внутреннему контролю затрат. Рекомендации работникам организации о необходимости внесения корректировок в систему учета и недопустимости подобных ошибок в будущем целесообразно подготовить в виде реестра.

В реестре рекомендаций аудиторам целесообразно указать данные ответственного работника ор-

ганизации, который должен устранить нарушение, и точные сроки внесения корректировок. Аудиторы обязаны проследить за оперативным выполнением аудируемым лицом рекомендаций. Особое внимание следует уделить типовым ошибкам, которые могут повторяться при последующих аудиторских проверках.

Аудиторы вправе требовать от бухгалтерии экономического субъекта внесение корректировок в систему бухгалтерского учета затрат, если ошибки носят существенный характер или являются повторяющимися. При наличии незначительных упущений в учете затрат вспомогательных производств аудиторы могут подготовить положительное заключение, но с определенными оговорками.

Таким образом, для оценки качества выполнения аудиторского задания является документирование процессов сбора и обработки информации о состоянии учета затрат основного производства в установленных рабочих документах. Формы документов должны быть составлены таким образом, чтобы при их внутреннем и внешнем контроле была возможность для оценки степени качества выполнения аудиторских процедур в соответствии с программой проверки. После анализа собранных доказательств рабочие документы в виде отдельного досье на каждого клиента должны быть переданы в архив аудиторской организации.

Список использованных источников

1. Алборов, Р.А. Управленческий учет затрат и контроль эффективности производства сельскохозяйственной продукции / Р.А. Алборов, С.М. Концевая, Г.С. Клычова // Вестник Казанского государственного аграрного университета. - 2017. - Т. 12, № 3 (45). - С. 96-104.
2. Костюкова, Е.И. Организация работы центров ответственности вспомогательных производств сельскохозяйственных организаций / Е.И. Костюкова, А.Ю. Латышева // Вестник АПК Ставрополя. - 2013. - № 4 (12). - С. 113-117.
3. Мусаев, Т. К. Внутренний аудит учета затрат вспомогательных производств в сельскохозяйственных организациях / Т.К. Мусаев // Бухучет в сельском хозяйстве. – 2021. – № 4. – С. 40-53.
4. Мусаев, Т.К. Планирование внутреннего аудита затрат вспомогательных производств / Т.К. Мусаев // Актуальные вопросы современной экономики, 2020. №3. URL: <http://www.avсэ.рф>.
5. Хоружий, Л.И. Организация внутреннего контроля в системе обеспечения производственной безопасности агроформирований / Л.И. Хоружий, Д.М. Полетаева // Бухучет в сельском хозяйстве. - 2020. - № 1. - С. 48–58.

УДК 657.1

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И АНАЛИЗ РИСКОВ: КАК ПРАВИЛЬНО ОЦЕНИТЬ И УПРАВЛЯТЬ РИСКАМИ В БИЗНЕСЕ

Омарова Н.К., старший преподаватель кафедры «Бухучет – 2»,
Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала
e-mail: guseinova_nargiz@mail.ru

Аннотация. Данная статья посвящена роли бухгалтерского учета в анализе и управлении рисками в бизнесе. В статье рассматриваются основные принципы анализа рисков в бухгалтерском учете и методы управления рисками в бизнесе через бухгалтерский учет. Описываются преимущества правильного управления рисками в бизнесе и влияние этого процесса на достижение устойчивого роста компании

Ключевые слова: управление рискам, анализ рисков, риски, оценка рисков, экономический анализ

Риск - это неотъемлемая часть бизнеса, которая сопутствует любой деятельности, связанной с инвестированием, финансами и управлением. Компании, которые могут правильно оценить и управлять рисками, имеют больше шансов на успех и процветание. Бухгалтерский учет является одним из основных инструментов для управления рисками в бизнесе, поскольку он позволяет оценить и отслеживать финансовые потоки и связанные с ними риски.

Анализ рисков в бухгалтерском учете - это процесс, который позволяет определить наиболее значимые риски, связанные с финансовой деятельностью компании, и разработать план действий по их управлению. Он включает в себя оценку вероятности возникновения риска и его влияния на финансовое состояние компании.

Основными методами анализа рисков в бухгалтерском учете являются:

- анализ финансовых отчетов и показателей;
- оценка рисков на основе исторических данных;

- проведение анализа сценариев и моделирование рисков.

При проведении анализа рисков в бухгалтерском учете необходимо учитывать все возможные риски, связанные с финансовой деятельностью компании, включая риски, связанные с налоговыми платежами, управлением дебиторской и кредиторской задолженности, изменениями в законодательстве и т.д.

Процесс анализа рисков в бухгалтерском учете позволяет определить наиболее значимые риски и разработать стратегии по их управлению. Это может включать в себя принятие мер по снижению вероятности возникновения риска, управление риском путем перераспределения ресурсов или страхование от потенциальных убытков.

Анализ рисков в бухгалтерском учете является важным компонентом управления рисками в бизнесе. Он позволяет компаниям более эффективно управлять своими финансовыми ресурсами и минимизировать потенциальные убытки. Управление рисками - это процесс планирования, контроля и управления рисками, связанными с финансовой деятельностью компании, с помощью использования бухгалтерского учета и финансового анализа.

Основные методы управления рисками через бухгалтерский учет включают:

- разработку системы внутреннего контроля;
- оценку кредитного риска и риска неплатежей;
- управление дебиторской и кредиторской задолженностью;
- контроль за расходами и доходами компании.

Система внутреннего контроля позволяет управлять рисками, связанными с неправильным использованием финансовых ресурсов компании, мошенничеством и другими видами финансовых преступлений. Она включает в себя систему контроля за доступом к финансовым ресурсам, контроль за финансовыми операциями и регулярную проверку финансовой отчетности.

Оценка кредитного риска и риска неплатежей позволяет определить вероятность неплатежей со стороны дебиторов и разработать стратегию по их управлению. Это может включать в себя ограничение кредитного лимита, установление жестких условий платежей или дополнительное страхование от потенциальных убытков.

Управление дебиторской и кредиторской задолженностью включает в себя контроль за сроками оплаты и состоянием задолженности. Это помогает компании управлять своими денежными потоками и минимизировать риски, связанные с неуплатой счетов и задолженностей.

Контроль за расходами и доходами компании помогает оптимизировать бизнес-процессы и снизить риски, связанные с неэффективным использованием финансовых ресурсов.

В целом, управление рисками в бизнесе через бухгалтерский учет является важным инструментом для достижения успеха в современной экономике. Оно позволяет компаниям эффективно управлять своими финансовыми ресурсами и минимизировать потенциальные убытки, что в конечном итоге повлечет к повышению их конкурентоспособности и устойчивости на рынке. Кроме того, преимущества правильного управления рисками в бизнесе через бухгалтерский учет могут быть значительными. Рассмотрим некоторые из них:

1. Минимизация потерь: эффективное управление рисками позволяет компаниям минимизировать потери, связанные с финансовыми рисками, такими как валютный риск, кредитный риск или риск изменения процентных ставок. Правильная оценка и управление рисками позволяют компаниям принимать обоснованные решения о распределении ресурсов и сокращении издержек.

2. Улучшение финансовых результатов: управление рисками через бухгалтерский учет может привести к улучшению финансовых результатов компании. Это происходит благодаря уменьшению потерь, связанных с рисками, а также повышению эффективности управления финансовыми ресурсами.

3. Снижение издержек: эффективное управление рисками позволяет компаниям снизить издержки на страхование, резервирование и другие меры по управлению рисками. Кроме того, правильное управление рисками позволяет снизить необходимость в кредитах и повысить вероятность получения кредита на более выгодных условиях.

4. Улучшение репутации: компании, которые эффективно управляют своими рисками, могут улучшить свою репутацию в глазах инвесторов, партнеров и клиентов. Они могут считаться более надежными и устойчивыми, что может привести к повышению доверия и увеличению потока инвестиций и заказов.

5. Соответствие законодательству и стандартам: эффективное управление рисками через бухгалтерский учет позволяет компаниям соответствовать требованиям законодательства и нормам бухгалтерской отчетности. Это может уменьшить риски связанные с нарушением законодательства и нормативных актов, а также повысить доверие со стороны регуляторов и аудиторов.

Как видно из вышеперечисленного, правильное управление рисками в бизнесе может принести значительные преимущества и помочь компании достигнуть успеха на рынке. Однако, для того чтобы эффективно управлять рисками через бухгалтерский учет, компания должна иметь четкий план и стратегию, основанные на анализе рисков и определении приемлемых уровней риска.

Кроме того, для правильного управления рисками необходимо иметь квалифицированных специалистов в области бухгалтерского учета, финансов и управления рисками, которые смогут разработать и реализовать соответствующие меры управления рисками.

Таким образом, эффективное управление рисками через бухгалтерский учет может принести значительные преимущества для компании. Это поможет ей достигнуть стабильности, роста и успеха на рынке, улучшить ее финансовые результаты и репутацию, а также соответствовать требованиям законодательства и нормам бухгалтерской отчетности.

В заключение можно отметить, что правильный анализ и управление рисками через бухгалтерский учет являются неотъемлемой частью управления бизнесом в условиях современной экономики. Компании, которые способны эффективно оценивать и управлять рисками, имеют более высокие шансы на успех на рынке и достижение стабильности в долгосрочной перспективе.

Однако, следует помнить, что управление рисками не является единоразовым процессом, а требует постоянного мониторинга, анализа и принятия мер по снижению рисков. Только так компания сможет минимизировать негативные последствия рисков и достичь устойчивого роста в условиях конкуренции на рынке. Таким образом, применение методов бухгалтерского учета для анализа и управления рисками является одним из ключевых факторов успеха в современном бизнесе.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О бухгалтерском учете» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2020).
2. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 09.03.2021).
3. Басовский, Л.Е. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 334с.
4. Бухгалтерский учет и анализ / Е.И. Костюкова и др.; под ред. Е.И. Костюковой. – М.: Кнорус, 2019. – 405с.
5. Гершунский Б.С. Управление рисками: теория и практика. – М.: Юрайт, 2022.
6. Муслимова, М. М. Налоговые риски экономических субъектов и проблемы их снижения в условиях современной цифровой экономики / М. М. Муслимова // Вестник научной мысли. – 2022. – № 2. – С. 57-61. – DOI 10.34983/DTPB.2022.81.51.002. – EDN UBXZOE.
7. Риски в бизнесе: управление и контроль / Под ред. И. В. Максимцева. – СПб.: Питер, 2018.
8. Управление рисками в корпоративном финансовом менеджменте / Под ред. И. М. Хасбуллы. – М.: Финансы и статистика, 2021.
9. Оценка и управление рисками в бизнесе / Автор Ю. Н. Сергеев. – М.: Финансы и статистика, 2021.

УДК 657.02

АНАЛИЗ «БЕЗБАНКРОТНОГО» СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ В 2022-2023ГГ.

*Рабданова Ж.Б., к.э.н., доцент кафедры «Бухучет, АХД и аудит», Дагестанский государственный университет народного хозяйства, г. Махачкала
E-mail: rjb010777@mail.ru*

Аннотация. В данной статье автор рассматривает мораторий на банкротство. Административные (управленческие) расходы являются неотъемлемым атрибутом деятельности любой организации, хотя они напрямую и не относятся к приносящей доход деятельности учреждения. В первую очередь очевидна их "неравнозначность" в плане влияния на экономику в целом и вклада в стабилизацию бизнеса в РФ.

Ключевые слова: административные расходы, деятельность учреждения, мораторий, банкротство.

В России за последние годы дважды вводили мораторий на банкротство - в 2020 и 2022 годах. Это означает, что кредиторы временно утрачивают право в законодательном порядке инициировать процедуру несостоятельности против категорий клиентов, попавших "под запрет". По прошествии времени можно подвести "промежуточные" итоги: какие последствия имели правительственные ограничения.

В первую очередь очевидна их "неравнозначность" в плане влияния на экономику в целом и вкла-

да в стабилизацию бизнеса в России. "Ковидный" мораторий вводился на полгода, но реально действовал девять месяцев - с апреля 2020-го до января 2021 года. Но тогда запрет на принудительное банкротство распространялся лишь на компании, ведущие деятельность в наиболее пострадавших от пандемии отраслях экономики, Перечень которых определяло Правительство РФ, а также на системообразующие организации и стратегические предприятия (из официального списка). В период его действия максимальное число защищенных юридических лиц составляло всего 517,2 тыс. компаний и 1 612,3 тыс. ИП, сообщили "БО" в Федресурсе. Это более чем треть зарегистрированных на тот момент в ФНС 5,6 млн структур.

Мораторий же 2022 года по срокам не вышел за рамки полугодия - продлился с 1 апреля по 1 октября 2022-го. Он вводился на фоне усложнившейся политической и экономической обстановки, западных санкций и общего кризиса, вызванного этими факторами. Мораторий 2022 года можно назвать всеобщим", поскольку действие его распространилось на всех - на юридических лиц (кроме недобросовестных застройщиков), ИП и граждан.

Предприниматели и в прошлом году пытались добиться продления ограничений до 1 марта 2023 года. В сентябре, то есть за месяц до конца моратория, Ассоциация компаний интернет-торговли (АКИТ) обратилась к главе правительства с соответствующей инициативой. Участники объединения пугали власти тем, что иначе погрязший в разнообразных проблемах (с поставщиками, логистикой, а также с упавшей покупательной способностью клиентов) бизнес может быть сметен волной банкротств.

Впрочем, и представители других сфер выражали беспокойство, что во время моратория кредиторы готовят документы, чтобы, как только ограничения снимут, немедленно бежать в суды и запускать массовый процесс признания их несостоятельными.

Как видно из статистики, угрозы массовых банкротств среди "корпоратов" до сих пор не реализовались. Из данных Федерального ресурса за четвертый квартал 2023 года следует, что количество процедур признания несостоятельности по отношению к 2022 году даже снизилось на 12,2% - до 9,055 тыс., а количество наблюдений упало на 39%, до 5,227 тыс.; об этом свидетельствует статистика, передаваемая арбитражными управляющими.

Всего за октябрь - декабрь прошлого года несостоятельными были признаны 1,828 тыс. компаний, то есть на 37,2% меньше, чем за аналогичный период 2022 года, подсчитали в Федресурсе. Количество наблюдений снизилось соответственно на 61,8%, или до 887 процедур.

С учетом практики работы контролируемой системы логично предположить, что значительная часть "разборок" с неплательщиками перенесена на 2024 год. Информация Федресурса показывает, что за девять месяцев текущего года количество новых корпоративных банкротств снизилось на 29,8% (период к периоду 2023 года). Но также видно, что число наблюдений выросло на 28%, а кредиторы давали публикации о намерении обратиться в суд в целях банкротства должников в 2,9 раза чаще, чем в первом - третьем кварталах 2023 года, а именно 23 519 раз.

Рассмотрим ряд показателей, позволяющие сформировать объективное представление о текущей ситуации, о сходстве и различиях двух мораториев, а также сравнить статистику с доковидным периодом.

Начнем с данных о том, кто и как часто выступал инициатором признания юридических лиц несостоятельными за девять месяцев 2023 года:

- конкурсные кредиторы - 77,6%, в аналогичном периоде 2022 года - 66,8%;
- ФНС России - 13,4% против 24,1%;
- должники по собственной инициативе - 8,6% дел (показатель не изменился);
- работники компаний - 0,4% вместо 0,5%.

Еще один аспект, заслуживающий внимания, - статистика добровольных отказов лиц от банкротства. В период моратория 2020 года их опубликовали на Федресурсе 1,3 тыс. корпоративных структур. Во время ограничений 2022 года выходов из процедуры было зафиксировано уже 43,5 тыс. (статистика включает и "корпоратов", и граждан). Из них 39 тыс. - компании, основная причина отказа от защиты государства - невозможность распределять дивиденды и прибыль.

Односторонние меры, которые ставят в более выгодное положение заемщика, а также должника на просрочке, всегда в чем-то ущемляют другую сторону. Это не обязательно может быть кредитор, чаще всего являющийся банком. В роли пострадавшего лица может оказаться и партнер компании, в отношении которого не выполнены вовремя обязательства, - пояснил экономист. - И, конечно, после отмены моратория у банков возникает дополнительная работа по взысканию долгов, в том числе и до объявления предприятия официально банкротом.

Мораторий для кредиторов мало меняет ситуацию на рынке розничных долгов, хотя в ряде случаев позволяет недобросовестным клиентам затягивать процесс взыскания.

С корпоративными структурами все иначе. С учетом количества наблюдений и публично высказанных намерений кредиторов вопрос теперь в том, не реализуется ли предсказание АКИТ о грядущем вале банкротств, только с лагом в полтора-два года с момента окончания моратория? Тем более что ситуация в экономике РФ не слишком предсказуемая. Ряд экспертов опасаются, что бюджетный импульс иссякает вместе с резервами бюджета, по их мнению, уже очевидны признаки снижения льготной поддержки

при кредитовании и бизнеса, и населения.

Предполагалось, что применение моратория 2022 года поможет бизнесу адаптироваться к новым условиям. Вмешательство государства скорее им навредило, поскольку в период действия моратория они утратили возможность использовать процедуру банкротства как инструмент давления на должников и не смогли вернуть средства.

При этом 15% респондентов сочли ограничения полезными: кредиторам не удалось их обанкротить, а 71,5% опрошенных отнеслись к усилиям государства нейтрально, поскольку не имели проблем с неплатежами. Выходит, что в 2022 году в РФ наступили на те же "позапрошлогодние" грабли, предоставив недобросовестным должникам дополнительные возможности для неуплаты задолженности, отметили в "ОПОРЕ России".

Итак, необходимо разработать оптимальный формат, при котором действия, направленные на защиту прав и интересов кредиторов и должников, окажутся сбалансированы.

В сентябре 2023 года в Правительстве активно обсуждали возможность продления ограничений. Рассматривался вариант сохранить послабления для отдельных категорий бизнеса, но в Минэкономразвития пришли к выводу о необходимости изменения подходов к поддержке - через реализацию отраслевых мер господдержки.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 02.12.1990 N 395-1 "О банках и банковской деятельности".
2. Алехин Б.И. Сглаживание налоговой нагрузки в России //Финансовый журнал. – 2020. – Т. 12. – №. 2. С. 9-24.https://www.finjournal-nifi.ru/images/FILES/Journal/Archive/2020/2/statii/01_2_2020_v12.pdf
3. Батырова Д.К. Оценка налоговой нагрузки в России //Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. – 2019. – №. 3 (117).С. 146-149. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-nalогоvоу-nagruzki-v-rossii>

УДК 657.02

ЗНАЧИМОСТЬ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В РАЗВИТИИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Рабданова Ж.Б., к.э.н., доцент кафедры «Бухучет, АХД и аудит», Дагестанский государственный университет народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: rjb010777@mail.ru

***Аннотация.** Основным условием эффективного функционирования сферы малого предпринимательства является благоприятная правовая среда, позволяющая субъектам данного сектора экономики проявить свои преимущества в условиях рыночной экономики и обеспечивающая им правовые гарантии осуществления хозяйственной деятельности. В современных условиях малые и средние предприятия выступают в качестве важнейшего элемента рыночной экономики, определяющий качество и структуру ВВП, темпы экономического роста, способствующий формированию конкурентной среды, что имеет первостепенное значение для экономики России. В данной статье рассматриваются актуальные вопросы роли и значимости постановки бухгалтерского, налогового и управленческого учета в развитии предприятий малого и среднего предпринимательства.*

***Ключевые слова:** малый бизнес, предприятия, бухгалтерский учет, финансовая отчетность, рыночная экономика, налогообложение, субъекты хозяйствования, капитал.*

В условиях перехода российской экономики на инновационный путь развития усиливается значимость субъектов малого предпринимательства, расширяется сфера их деятельности в различных отраслях экономики и в первую очередь социально значимых. Это вызвано тем, что субъекты малого предпринимательства в настоящее время занимают значительный уровень в общей структуре всех форм бизнеса и выполняют важнейшую социальную функцию, в отличие от крупных предприятий, более гибки и маневренны, в силу своей природы более отзывчивы на конъюнктуру рынка, успешно приспосабливаются к его условиям и изменениям в производстве и в сфере оказания услуг, оперативно реагируют на запросы потребителей, способствуют развитию регионов. Отсюда, формирование информации бухгалтерского и налогового учета, составление и анализ бухгалтерской (финансовой) отчетности выступает базовым элементом в деятельности субъектов малого предпринимательства, а это, в свою очередь, требует от лица, на ко-

торое возложено ведение бухгалтерского учета, умение так организовать ведение учета на предприятии, чтобы эту информацию могли использовать не только внутренние, но и внешние пользователи. Подобная информация необходима как для государства, устанавливающего политику развития малого предпринимательства, так и для инвесторов, обеспечивающих приток финансовых ресурсов в малый бизнес.

Российский малый бизнес начал свое развитие сравнительно недавно, но прошел сложный путь. Основными особенностями малого предпринимательства в России по сравнению с другими западноевропейскими странами являются следующие:

Низкий процент венчурной специализации – в экономически развитых странах данный сектор экономики играет важную роль в формировании и развитии инновационной экономики, в России и же основным видом деятельности малого бизнеса является торговля и коммерция, а не инновационное производство. В настоящее время эта важнейшая задача государства в области поддержки малого и среднего предпринимательства, в частности предприятий, ориентированных на наукоемкие и высокотехнологичные отрасли.

Постоянная нехватка финансирования – малый бизнес в России характеризуется острой нехваткой финансирования из-за малой величины индивидуального капитала. Весь капитал, собранный с трудом уходит в оборот, а производственный цикл предприятий не всегда совпадает с временем обращения капитала. Поэтому, малый бизнес нуждается в финансировании, что часто эти субъекты хозяйствования прибегают к кредитам для бизнеса, что чревато банкротом.

Низкая легитимность малого бизнеса – эта является еще одной характерной особенностью развития малого предпринимательства в России, поскольку большой процент предприятий данного сектора экономики функционирует в сфере теневой экономики. Используя такой вариант работы, занижая прибыль, компании уменьшают свои налоговые выплаты, а следовательно, доходы в бюджет страны. Начало этой проблемы зародилось в 90-е годы, когда предпринимателям установили значительные налоги. Часть предприятий перестало функционировать из-за низкой рентабельности бизнеса, а другая часть стала наращивать теневой оборот. Хотя в настоящее время налоговое бремя существенно снизилось, есть возможность выбора специального льготного налогообложения, многие предприятия малого бизнеса не могут выйти из тени из-за конкурентов. В современных условиях развития это целая проблема на уровне государства.

Неустойчивость малого бизнеса – это вытекает из предыдущих особенностей: нестабильность предприятий данного сектора из-за нехватки финансовых средств, жесткой конкурентной среды и части внешних факторов так как, инфляция, санкции, в последний годы пандемия и т.д.

С самого начала становления, субъекты малого предпринимательства по сравнению с предприятиями, не имеющими этого статуса, пользовались привилегиями по добровольному применению систем налогообложения и соответственно ведения бухгалтерского учета.

Ряд льгот по налогообложению, организации бухгалтерского учета, объему бухгалтерской и статистической отчетности для субъектов малого предпринимательства действуют и в настоящее время.

Применение льгот всегда имеет и плюсы и минусы. С одной стороны - это снижение налогового бремени или упрощение ведения бухгалтерского учета, снижение затрат и времени на ведение учета. С другой стороны - повышенное внимание и интерес контролирующих органов к таким налогоплательщикам. А неправильное или неправомерное применение льгот приводит к штрафным санкциям. Возможность субъектов малого предпринимательства менять системы налогообложения, работать по нескольким системам налогообложения одновременно осложняет задачу бухгалтера. Как перейти с одной системы налогообложения на другую, как перенести остатки по счетам, по какой системе вести учет, какую отчетность необходимо сдавать, какие льготы можно применять - вот неполный перечень основных вопросов, которые задает себе бухгалтер, столкнувшийся со сменой налогового режима.

Среди множества факторов, характерных для организаций малого и среднего предпринимательства, необходимо выделить следующие:

1. С скромные финансовые возможности по привлечению высококвалифицированных специалистов по бухгалтерскому учету и другим областям (в частности, юриспруденции, маркетингу, менеджменту);
2. Потребность во всесторонних знаниях законодательства для осуществления своей деятельности;
3. Небольшая численность работающих;
4. Слабая защищенность перед произволом налоговых и иных контролирующих государственных органов;
5. Представление руководства организации о бухгалтерском учете как средстве для исчисления налоговых обязательств;
6. Недостаточное знание руководством задач бухгалтерского учета.

Грамотная постановка учета, четкое определение и распределение функций бухгалтерского персонала в значительной мере определяют правильность ведения бухгалтерского учета и расчета налоговых обязательств.

Важно знать и понимать, что первичная постановка учета - такое же необходимое условие при ор-

ганизации предприятия, как составление его учредительных документов.

Для грамотного формирования вышеуказанных документов требуются хорошие знания нормативных актов по бухгалтерскому, учету и положений налогового законодательства. Очевидно, что плохому специалисту или начинающему бухгалтеру справиться с поставленной задачей чрезвычайно сложно. Ведь именно в этих документах закрепляются базовые правила ведения бухгалтерского учета и расчета налоговых обязательств. Ошибки, допущенные при формировании учетной политики, зачастую исправить не представляется возможным. В результате хозяйствующий субъект сам себе отсекает пути эффективной организации бухгалтерского учета и налогообложения.

Отсутствие соответствующих знаний часто используется противоположной стороной в своих интересах.

Что касается главного бухгалтера организации, то его должность по определению требует не только экономических, но и обширных юридических знаний. В любой организации есть сотрудники, следовательно, бухгалтер должен знать трудовое законодательство. Взаимоотношения между организацией и внешними контрагентами регулируются гражданским законодательством. При наличии внешнеэкономической деятельности важно соблюдать валютное и таможенное законодательство. Ну и, разумеется, обязанностью бухгалтера является исчисление налогов, т.е. необходимо знание налогового законодательства. Нехватка правового образования и отсутствие знаний об организации документооборота являются сейчас одними из наиболее актуальных проблем.

Физически всю деятельность малого предприятия иногда может обслуживать всего один человек. Однако отсутствие специальных знаний в отдельных областях, необходимых для осуществления бизнеса, заставляет набирать дополнительный персонал. Так как объемы деятельности не позволяют занять все рабочее время сотрудника выполнением исключительно его специальных обязанностей, его просят выполнять также другие работы, в том числе те, которые требуют знаний из других отраслей, специалистов по которым у организации еще нет. Таким образом, малые предприятия в большей степени нуждаются в универсальных работниках. Кроме того, практически в каждом субъекте малого предпринимательства есть сотрудник, который единолично выполняет свои обязанности. Если по каким-то причинам он не выходит на работу (уволился, заболел и др.), в организации возникает авральная ситуация. Поэтому возможность взаимозаменяемости сотрудников на малых предприятиях ценится очень высоко. В этой ситуации целесообразно рассмотреть вопрос о передаче отдельных функций специализированным организациям (индивидуальным предпринимателям).

Характерная черта малого предпринимательства способность подстраиваться под местный рынок. Не претендуя на захват глобального рынка, малые предприятия ориентируются на место нахождения потребителя. Многочисленные ларьки, палатки, павильоны и магазинчики позволяют, с одной стороны, удовлетворять существующие потребности рынка, с другой - работать рентабельно в связи с эффективной организацией деятельности.

Также на ведение бухгалтерского учета на малом предприятии оказывает влияние такой факт, как незначительное либо полное отсутствие разделения труда в бухгалтерской службе. Бухгалтерский учет зачастую ведется одним бухгалтером. Он и отвечает за все участки работы. Если же бухгалтерия состоит из двух-трех работников, то каждый из них отвечает за свои участки работы. Главному бухгалтеру необходимо знать весь процесс: от отражения операций в первичных учетных документах до составления баланса организации.

Чаще всего на малых предприятиях на бухгалтера возлагается обязанность по ведению кадрового учета организации. Часто у малых предприятий нет финансовых возможностей вести бухгалтерский, налоговый и управленческий учет, поэтому отдается предпочтение только бухгалтерскому учету. Так получается потому что, руководство уверено в том, что бухгалтерский учет ведется ради исчисления налогов. Однако надо помнить, что организация создается ради получения прибыли, прежде всего.

Ведение бухгалтерского учета должно осуществляться только на основании первичных учетных документов, которые составляются при возникновении фактов хозяйственной жизни по формам, разработанным и утвержденным хозяйствующим субъектом малого бизнеса. Эти формы прилагаются к учетной политике.

В соответствии с Положением по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ, утвержденным приказом Минфина РФ от 29.07.98г. №34н, руководитель организации может:

- 1) ввести в штат должность бухгалтера;
- 2) передать ведение бухгалтерского учета на договорных началах специальной организации или бухгалтеру - специалисту;
- 3) создать бухгалтерскую службу в виде отдельного подразделения, возглавляемого главным бухгалтером;
- 4) вести бухгалтерский учет лично.

Основная цель, которой должны придерживаться специалисты при организации бухгалтерского учета на малых предприятиях – максимальное упрощение процедур ведения бухгалтерского учета, без

нанесения ущерба выполнению поставленных перед ней задачами.

Это обусловлено тем, что у субъектов малого предпринимательства ограниченные финансовые ресурсы, поэтому эффективность деятельности бухгалтерской службы имеет для них особое значение.

В связи этим, можно выделить следующие задачи, которые решает система бухгалтерского учета на малых предприятиях:

- обеспечение сохранности имущества;
- обеспечение эффективности управления ресурсами;
- исчисление финансового результата деятельности;
- определение налоговых обязательств.

Знать эти задачи крайне важно для руководителя любой организации, так как выбор оптимальных путей их решения является основой для построения эффективной системы бухгалтерского учета и, что более важно, управления организацией.

Процессу первичной постановки или реорганизации системы бухгалтерского учета на предприятии должен предшествовать анализ потребностей в выполнении указанных задач. Средние и крупные организации испытывают потребность в том, чтобы система бухгалтерского учета решала все поставленные задачи. Однако изучение специфики деятельности малых предприятий показывает, что из указанного перечня задач могут быть востребованы не все. Например, перед системой бухгалтерского учета организации, в которой работает один человек, являющийся одновременно ее учредителем, не стоит задача обеспечения сохранности имущества, так как все оно находится в единоличном пользовании небольшой организации, которая работает по договорам поручения в качестве поверенного, может отсутствовать необходимость в определении эффективности управления ресурсами. Организация, осуществляющая разовые операции, может не нуждаться в исчислении финансового результата деятельности, так как он будет равен разнице между поступлением и расходованием денежных средств. Наконец, бухгалтерский учет организации, уплачивающей налог на вмененный доход, не выполняет задачу исчисления налоговых обязательств, так как они рассчитываются на основе небухгалтерских данных.

Обеспечение сохранности имущества непосредственно связано с материальной ответственностью сотрудников организации.

Для обеспечения сохранности имущества необходимо, чтобы поступление, движение и выбытие материальных ценностей происходили только через уполномоченных материально ответственных лиц.

Прием и передача материальных ценностей должны обязательно быть документально подтверждены подписями материально ответственных лиц.

Каждый руководитель имеет право получать ту информацию о деятельности организации, которую он желает. В его власти разработать свои собственные принципы определения результатов деятельности организации.

Список использованных источников

1. Неопуло, К. Л. О необходимости совершенствования государственной поддержки малого и среднего предпринимательства как фактора повышения предпринимательской активности малого бизнеса / К. Л. Неопуло // Путеводитель предпринимателя. – 2020. – Т. 13. – № 1. – С. 137-145. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=42397401>
2. Рабаданова Ж.Б. Нормативно-правовые основы регулирования деятельности малых предприятий// Актуальные вопросы современной экономики, №2, 2022г.
3. Шахбанов Р.Б., Рабаданова Ж.Б. Бухгалтерский учет и налогообложение субъектов малого и среднего предпринимательства: учебное пособие. - М.: Изд. Магистр, 2021г.
4. Официальный интернет-ресурс Федеральной налоговой службы [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.nalog.ru>

НАЛОГОВАЯ КУЛЬТУРА КАК ЭЛЕМЕНТ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ СТРАНЫ

Рабданова Ж.Б., к.э.н., доцент кафедры «Бухучет, АХД и аудит», Дагестанский государственный университет народного хозяйства, г. Махачкала
E-mail: rjb010777@mail.ru

Аннотация. Построение справедливой и эффективной налоговой системы, обеспечение ее ясности, предсказуемости и стабильности являются важным условием повышения предпринимательской и инвестиционной активности российской экономики.

Данная статья посвящена актуальным вопросам своевременного и полного погашения обязательств по налогам, сборам и прочим платежам в бюджет как юридическими, так и физическими лицами. Уплата налогов зависит от налоговой дисциплины, который представляет собой определенный порядок поведения людей, отвечающих сложившимся в обществе нормам права и морали, требованиям той или иной организации, а также обязательное для всех членов коллектива подчинение установленному порядку и правилам. Важно также отметить, что функцией налогов и налоговой системы в целом является регулирование социально-экономических процессов, происходящих в экономике страны.

Ключевые слова: налоги, налоговая система, налоговая культура, налоговая дисциплина, сборы, платежи, экономка, бюджет, налоговое законодательство, рыночная экономика, налогообложение.

Важнейшая задача экономических реформ в современной России заключается в формировании адекватной условиям экономического развития налоговой системы. Надо признать, что реализации этой задачи государство уделяло гораздо большего внимания, чем формированию гражданского правосознания общества, воспитанию нового человека – бизнесмена и гражданина.

Проблема понимания природы налогов обусловлена тем, что налог – понятие не только экономическое, правовое, социальное, философское и историческое, но также и понятие финансовой науки, тесно связанное с категорией «государство».

Во многих развитых странах с цивилизованными рыночными отношениями в экономике, налоговые системы опираются на высокую налоговую и гражданскую культуру общества. В этой связи уместно вспомнить высказывание А. Смита о том, что уплата налогов является признаком свободы, а не рабства.

Трудно представить, чтобы в современной России кто-либо из налогоплательщиков считал себя свободным после уплаты налогов и сборов. Проблема в том, что налоговые органы РФ увлечены фискальной идеологией и не задумывается о воспитательной роли налогов в формировании законопослушного гражданина. Налоги выступают не только экономико-правовой категорией, но им характерна также социально-экономическая природа, т.е. присуще весовое общественное предназначение. Поэтому, экономический показатель собираемости налогов одновременно характеризует уровень налоговой культуры общества, гражданское правосознание населения.

Налоговая культура представляет собой проявление национальной культуры, отражающей национальные, этнические, территориальные и социально-экономические особенности развития общества.

Исследуя понятие налоговой культуры и налоговой дисциплины происходит их взаимная подмена. В этой связи следует подчеркнуть, что налоговая дисциплина является важнейшим элементом налоговой культуры. Дисциплина означает определенный порядок поведения людей, отвечающих сложившимся в обществе нормам права и морали, требованиям той или иной организации, а также обязательное для всех членов коллектива подчинение установленному порядку и правилам.

Таким образом, налоговая культура – составная часть гражданской и предпринимательской культуры, характеризующая систему ценностей, норм, правил и принципов в сфере налоговых отношений и проявляющаяся в осознании обществом обязательности уплаты налоговых платежей в бюджетную систему страны. Налоговая дисциплина как часть налоговой культуры характеризует степень проявления налоговой культуры и определяется уровнем уплаты налогов и сборов и погашения налоговых обязательств. Уровень налоговой культуры населения, несомненно, оказывает позитивное воздействие на осознание обязанности уплаты налогов и сборов.

Практика показывает, что огромное количество налоговых правонарушений, свидетельствующих о низкой налоговой культуре предпринимателей, совершается из-за незнаний налогового законодательства, их неправильного восприятия.

Налоговая культура формируется из понимания предпринимателями важности для государства и общества уплаты налогов и знания своих прав и правовому нигилизму, нежеланию платить налоги и подерживать функцию государства по сбору и распределению налоговых поступлений. Низкий уровень налогового правосознания обусловлен отсутствием в нашей стране массового налогового образования и на-

логового воспитания, и в связи с этим низкой информированностью населения о налоговом законодательстве, незнанием своих прав и обязанностей в области налогообложения.

Формирование гражданского правосознания предпринимателей во многом зависит от эффективности налоговой системы. Низкая эффективность самой налоговой системы с точки зрения налоговой культуры обусловлена как сложностью и изменчивостью налогового законодательства, так неэффективным использованием собираемых налогов. В частности, формирование и расходование бюджетных средств не является прозрачным, недостаточно ориентировано на улучшение социально-экономического положения населения. Предприниматели как налогоплательщики рассчитывают на эффективное использование бюджетных ресурсов во благо населения, на решение насущных социально-экономических задач, повышение благосостояния населения. В современных российских условиях высокого уровня казнокрадства и безнаказанности хищений бюджетных средств у предпринимателей вырабатывается психологическое неприятие налогов и сборов, как поборов, не имеющих соответствующую отдачу.

Негативное отношение предпринимателей к налоговой системе кроме того обусловлено низкой культурой налоговых органов и их отдельных должностных лиц. При этом, результатом общего взаимодействия их на основе высокой культуры является увеличение поступления налогов, а в противном случае взаимодействие заканчивается конфликтом.

Низкий уровень налоговой культуры обусловлен также отсутствием в современном российском обществе традиций предпринимательской и налоговой культуры. Поэтому, как свидетельствуют результаты исследований, уклонение от уплаты налогов как форма поведения, никак не влияет на репутацию налогоплательщика среди бизнес-партнеров и в обществе в целом. Следовательно, это свидетельствует о господствующем в российском обществе «либерально-оправдательном отношении к нарушению правовых норм налогообложения, которое не стимулирует проявление общественной нетерпимости к уклонению от уплаты налогов, а наоборот, поддерживает это явление в обществе».

В связи с этим, важнейшей задачей государства в условиях формирования демократической и социально-ориентированной рыночной экономики является формирование предпринимательской среды и предпринимательской культуры. Формирование налоговой культуры населения является важнейшей задачей государства, т.к. именно органы власти заинтересованы в поступлении налогов в качестве доходных источников бюджетов всех уровней.

При этом высокий уровень налоговой культуры способствует достижению экономии бюджетных средств на содержании фискальных государственных органов. Поэтому формирование социально ответственной налоговой культуры граждан является приоритетной политикой государства, а также институтов гражданского общества. Органы власти должны проводить политику, формирующую у граждан и организаций аргументированную заинтересованность в уплате налогов.

Таким образом, важно отметить ряд наиболее существенных причин низкой налоговой культуры предпринимателей в нашей стране:

- недостаточные знания налогового законодательства;
- несовершенство и изменчивость налогового законодательства;
- слабая работа налоговых органов по информированию и консультированию населения;
- неудовлетворенное качество оказания налоговых услуг;
- недоверие населения к налоговым органам;
- низкая культура работников налоговых органов;
- неэффективное расходование налоговых поступлений.

Важнейшим элементом налоговой системы РФ является налоговый учет, который представляет собой систему обобщения информации для определения налоговой базы по налогам и сборам на основе данных первичных документов, сгруппированных в соответствии с порядком, предусмотренным Налоговым кодексом Российской Федерации.

Цель налогового учета определяется интересами государства и состоит в формировании полной и достоверной информации об учете для целей налогообложения всех хозяйственных операций на предприятии. Налоговый учет состоит только из этапа обобщения информации и является тем базисом, на котором начинают выстраиваться отношения между налогоплательщиками и налоговыми органами.

Одной из главных задач налогового учета является определение сумм платежей в бюджет и задолженности перед бюджетом по соответствующим налогам согласно налоговому режиму на определенную дату. Предметом налогового учета выступают производственная и непроизводственная деятельность предприятия, в результате которого у налогоплательщика возникают обязательства по исчислению и уплате налогов.

Система налогового учета организуется экономическим субъектом самостоятельно, исходя из принципа последовательности применения норм и правил налогового учета, т.е. применяется от одного налогового периода к другому последовательно. Выбранный порядок или вариант налогового учета налогоплательщиком устанавливается в учетной политике для целей налогообложения, утверждаемый по распоряжению руководителя организации.

Благодаря организации налогового учета повышается прозрачность и достоверность формирования информации о налогооблагаемой базе и сумме налоговых платежей, необходимой для осуществления контрольных функций со стороны государственных налоговых органов.

Список использованных источников

1. Налоговый кодекс РФ от 31.07.98г., №146-ФЗ, https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/
2. Грундел Л.П. Налоговое консультирование: учебник.-М: Изд. Юрайт, 2023, <https://urait.ru/bcode/518531>
3. Разаков З.С. место налогового учета в налоговой системе РФ// Профессиональный бухгалтер и аудитор, 2019г.

УДК 336

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ

Салахова Г.И., студентка 3 курса юридического факультета, Дагестанский государственный университет народного хозяйства, г.Махачкала.

Ибрагимова Х.А., к.ю.н., доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин.

E-mail: gulnara.salahova.03@bk.ru

Аннотация. Новые формы экономических преступлений представляют собой серьезную проблему, требующую незамедлительного решения для гарантирования экономической безопасности государства и защиты интересов его граждан. Настоящая статья посвящена исследованию экономических, правовых и культурно-этических корней преступности, а также мерам, направленным на обеспечение экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическое преступление, безопасность, борьба с преступностью, преступление, экономика, зарубежные страны, Германия, Австралия, Испания, Норвегия, Франция.

Особое значение приобретает модернизация экономической сферы, нацеленная на создание уравновешенной системы отраслей в рамках хозяйственного механизма Российского государства, чтобы удовлетворять материальные и духовные потребности граждан России. Однако в настоящее время некоторые лица воспользуются цифровыми технологиями, чтобы осуществлять незаконные действия в целях личного обогащения [8]. Эти преступные поступки наносят ущерб экономической безопасности государства, наносят вред или создают угрозу для материальных интересов общества, личности и государства.

Согласно статистическим данным, опубликованным на официальном веб-сайте Генеральной прокуратуры РФ, в период с января по декабрь 2022 года было зарегистрировано 1874 преступления экономической направленности на территории Саратовской области, 699 - в Якутии и 257 - в Камчатском крае [10].

В 2022 году экономические преступления были зафиксированы во всех регионах Российской Федерации. Неоспоримо, проблема экономической преступности не является специфичной только для России, она остро стоит перед каждой страной. Экономические преступления наносят колоссальный ущерб обществу и государству. На сайте Statista представлены диаграммы, демонстрирующие размер ущерба, нанесенного экономической преступностью в Германии с 2006 по 2021 год. В 2021 году ущерб от экономической преступности в Германии составил приблизительно 2,4 миллиарда евро [11].

В соответствии со статьей 14 Уголовного кодекса Российской Федерации [1], преступление представляет собой действие, которое из-за своей общественной опасности запрещено данным Кодексом и подлежит наказанию. Следовательно, экономическое преступление можно определить как набор общественно опасных и корыстных действий, способных причинить значительный материальный ущерб или нарушить порядок управления процессами, экономические права и интересы физических и юридических лиц, а также интересы государства, которые защищаются уполномоченными органами.

Экономические преступления обладают множеством общих черт: они направлены на незаконное обогащение и характеризуются менее явным нарушением закона, чем другие виды преступлений. Кроме того, они часто противоречат основным правам человека, так как прямо или косвенно связаны с примене-

нием насилия.

Преступления в сфере экономики условно можно разделить на три основных направления, предусмотренные соответствующими главами Кодекса: преступления против собственности (глава 21 Уголовного кодекса РФ), правонарушения в сфере экономики и коррупционные преступления, совершаемые сотрудниками коммерческих организаций или других субъектов предпринимательской деятельности.

Существует предположение о том, что киберпреступность представляет собой одну из новых форм преступлений. Преступники, используя Интернет и разнообразные информационные технологии, получают новые возможности для совершения мошенничества и хищения денег. Фишинг и взлом банковских систем - лишь некоторые из методов, которыми киберпреступники получают доступ к финансовым ресурсам. Необходимо приложить значительные усилия со стороны правоохранительных органов и введения новых законодательных норм для борьбы с киберпреступностью и достижения результатов.

Одним из экономических преступлений, которое набирает популярность в наши дни, является схема по столкновению системы налога на добавленную стоимость (НДС). Преступники создают фиктивные компании, которые заявляют о возможных поставках товаров и услуг, фактически не осуществляя реальной деятельности. Это дает им возможность получать налоговые возвраты, не участвуя в настоящей коммерческой деятельности. Такая схема может привести к значительным потерям для государственного бюджета.

Еще одним распространенным видом преступления является отмывание денег. Преступники воздействуют таким образом, чтобы незаконные доходы стали выглядеть законными. Они создают фиктивные компании, подделывают документы и проводят денежные переводы через различные финансовые системы. Выявить такую схему отмывания денег является одной из самых сложных задач для правоохранительных органов. Чаще всего, такие операции проводятся на международном уровне.

Новые экономические преступления в России и за рубежом имеют отличительную особенность - сложность в наказании виновных. Преступники совершенствуют свои навыки, придумывают новые стратегии и методы, чтобы избежать преследования. Кроме того, экономическая преступность тесно связана с коррупцией и разложением властных структур, что создает дополнительные трудности для расследования и преследования преступников.

Чтобы разработать меры по предотвращению экономических преступлений, необходимо сначала определить причины их возникновения. Анализируя мнения ученых, изучающих экономическую преступность в России, можно выделить несколько групп факторов.

При изучении зарубежного опыта следует обратить внимание на основные тенденции борьбы с преступлениями, связанными с экономическими отношениями.

В ряде зарубежных стран ответственность за экономические преступления предусмотрена не только в кодифицированных нормативных актах, но и в отдельных законах. Это свидетельствует о наличии в некоторых государствах самостоятельной отрасли права - экономического уголовного права.

Примером может служить Федеративная Республика Германия, где, помимо общих законов ФРГ, также в силе действуют специализированные законодательные акты, в числе которых следует упомянуть Закон о хозяйственном уголовном праве 1975 года и Закон о хозяйственном уголовном праве 1986 года [2].

В Нидерландах, к примеру, до сегодняшнего дня действует Закон об экономических правонарушениях, который был принят еще в 1950 году [9].

Для многих стран, содержащих зарубежные правовые системы, характерным является преобладание преступных нарушений в области экономической деятельности, часто связанных с мошенничеством и злоупотреблением доверием. В связи с этим некоторые уголовные кодексы зарубежных стран содержат отдельные главы или положения, посвященные уголовно наказуемым действиям, основанным на обмане.

Приведем в качестве иллюстрации уголовное законодательство во Франции, которое выделяет преступления, сходные по характеру с мошенничеством, совершаемые в экономической сфере. Сегодняшний французский законодатель определяет шесть видов мошенничества, осуществляемых в экономической деятельности:

1. Мошеннические действия, совершаемые сотрудниками юридического лица или предприятия.
2. Мошеннические действия, совершаемые руководителями или менеджерами юридического лица или предприятия.
3. Мошенничество в сфере инвестиций.
4. Мошенничество, совершаемое поставщиками.
5. Мошенничество, совершаемое со стороны заказчиков или клиентов.
6. Мошенничество с смешанным характером, включающее подделку штампов, фальсификацию дат рождения, дипломов об образовании и другие противоправные действия [3].

В УК Испании законодатель закрепил главу VI под названием "Об обманном присвоении чужого имущества" [4]. В ней представлены три отдела, которые регулируют следующие вопросы:

- 1) Мошенничество, которое совершается лицами с целью незаконного обогащения. При этом не-

обходимо установить, что обман был достаточным для введения потерпевшего в заблуждение, что впоследствии привело к совершению им определенных негативных действий, направленных на незаконное распоряжение имуществом как в свою пользу, так и в пользу третьих лиц.

2) Незаконное присвоение денежных средств или активов.

Налоговые преступления в большинстве стран не включены в общую систему экономических преступлений. Для этой цели законодательство других стран может использовать два подхода.

В первом случае можно привести пример Федеративной Республики Германии, где в 1977 году был принят Налоговый устав, который по-прежнему действует и предусматривает специальные нормы уголовной ответственности за налоговые преступления, связанные с обязательными налоговыми платежами и сборами.

В законодательстве Испании, налоговые преступления рассматриваются как преступления против интересов государства. Соответствующая информация содержится в Уголовном кодексе Испании, в разделе 14 "Преступления против государственной казны и социальной безопасности". В статье 305 данного законодательного акта подробно описывается состав преступления налогового характера.

Существует определенная специфика и детальная проработанность норм, связанных с преступлениями, совершаемыми в области несостоятельности (банкротства). Во многих странах, принадлежащих к зарубежному правопорядку, законодательство предусматривает два основных состава, характерных для банкротства:

1. Обманное банкротство, которое является умышленным преступлением и совершается с умыслом лицами, совершающими данное деяние.

2. Легкомысленное, простое банкротство, которое характеризуется неосторожной формой вины.

В качестве примера можно привести законодательство Австрии[5], где за такое преступление, как неосторожное банкротство, предусмотрена ответственность. Субъектом такого преступления является должник, имеющий нескольких кредиторов, который, по неосторожности (после установления этого факта в процессе квалификации деяния), становится неплатежеспособным.

Согласно § 283-6 Уголовного кодекса Германии, нарушение обязанности ведения бухгалтерских книг уполномоченным лицом чревато ответственностью перед законом.

Зарубежные страны активно применяют возможность привлекать юридические лица к уголовной ответственности в экономической сфере, используя три различные модели. Во-первых, некоторые страны Восточной Европы, включая Болгарию, Венгрию и Польшу, полностью отказываются от такого института.

Во-вторых, французский, китайский, литовский, молдавский и эстонский законодатели придерживаются второй модели, которая предусматривает уголовную ответственность юридических лиц и не включает возможность уголовной ответственности физического лица.

В соответствии со статьей 121-2 Уголовного кодекса Франции[6], все действующие на территории страны юридические лица несут уголовную ответственность за совершение преступлений. Законодательство Франции также предусматривает следующие виды уголовной ответственности для юридических лиц:

- наложение штрафа, который может быть в пять раз выше штрафа на физическое лицо в конкретном случае;

- полное запрещение деятельности юридического лица;

- ограничение деятельности юридического лица на срок до 5 лет;

- полный или частичный запрет на заключение гражданско-правовых сделок с государственными органами на срок до 5 лет.

В Исландии и Норвегии[7], уголовные наказания применяются к юридическим лицам, даже если физический виновник не установлен. В соответствии со статьей 51 Уголовного кодекса Норвегии, юридические лица и физические лица могут нести уголовную ответственность. Если уголовное преступление совершило юридическое лицо, то уполномоченный орган, начавший уголовное дело, может принять одно из следующих решений:

1) Наложение уголовной ответственности или применение принудительных мер, предусмотренных законом данной страны.

2) Наложение уголовной ответственности или применение принудительных мер в отношении физических лиц, которые дали указание или указания на совершение уголовного преступления.

3) Наложение уголовной ответственности или применение принудительных мер в отношении физических лиц, которые фактически руководили совершением уголовного преступления.

4) Наложение уголовной ответственности или применение принудительных мер одновременно в отношении указанных выше лиц.

Таким образом, освоение зарубежными государствами опыта может оказаться весьма полезным при совершенствовании механизмов защиты экономических отношений в Российской Федерации. Одной из наиболее актуальных областей является вопрос об уголовной ответственности юридических лиц. Пере-

смотр и приведение соответствующих норм уголовного законодательства России к современным условиям экономической деятельности становится неотложной задачей.

Список использованных источников:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 04.11.2019). //Собрание законодательства РФ. – 17.06.1996. – № 25. – Ст. 2954.
2. Уголовный кодекс Федеративной Республики Германии URL: http://rawunsch.de/images/Ugolovnyi_Kodeks.pdf
3. Уголовный кодекс Франции URL: <https://constitutions.ru/?p=25017>
4. Уголовный кодекс Испании URL: [artlibrary2007.narod.ru > kodeks > ispanii_uk](http://artlibrary2007.narod.ru/kodeks/ispanii_uk)
5. Уголовный кодекс Австрии URL: <https://germanlaw24.info/ugolovnyj-kodeks-chast-1>
6. Уголовный кодекс Франции URL: <https://constitutions.ru/?p=25017>
7. Уголовный кодекс Норвегии URL: <http://library.khpg.org/files/docs/1449835043.pdf>
8. Вестов, Ф. А. Уголовная политика по использованию возможностей цифровых технологий в противодействии мошенничеству / Ф. А. Вестов, Н. Р. Шамьенов. – Текст : непосредственный // Основы экономики, управления и права. – 2020. – № 6 (25). – С. 53–57.
9. Кузнецова И.А. Историко-правовые аспекты ответственности должностных лиц государства за преступные посягательства в экономической сфере // Проблемы развития правовой системы России: история и современность. Материалы межвузовской научно-практической конференции. Тульский институт (филиал) Всероссийского государственного университета юстиции (РПА Минюста России); Ответственный редактор И. А. Кузнецова. – 2018. – С. 99.
10. Показатели преступности России //Генеральная прокуратура Российской федерации. – URL: <https://epp.genproc.gov.ru/web/gprf/activity/crimestat/>
11. Schadenssumme durch Wirtschaftskriminalität in Deutschland von 2006 bis 2021. – URL: <https://de.statista.com/statistik/daten/studie/200605/umfrage/schadenssumme-durchwirtschaftskriminalitaet-in-deutschland/>

УДК 657

ПУТИ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ АУДИТА БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Султанова Э. А., к.э.н., доцент кафедры «Бухучет-1», Дагестанский государственный университет народного хозяйства

Аннотация. В данной статье автор рассматривает требования новых международных стандартов по управлению качеством аудита в аудиторской организации и при выполнении аудиторского задания. Совет по международным стандартам аудита и подтверждению достоверности информации (IAASB) разработал новые международные стандарты аудита по управлению качеством при проведении аудита бухгалтерской отчетности.

Ключевые слова: бухгалтерский (бюджетный) учет, Международный стандарт аудита, аудит, финансовая отчетность.

Совет по международным стандартам аудита и подтверждению достоверности информации (IAASB) разработал новые международные стандарты аудита по управлению качеством при проведении аудита бухгалтерской отчетности:

- Международный стандарт управления качеством 1 (МСК 1) "Управление качеством в аудиторских организациях, проводящих аудит или обзорные проверки финансовой отчетности, а также выполняющих прочие задания, обеспечивающие уверенность, или задания по оказанию сопутствующих услуг" [3];
- Международный стандарт управления качеством 2 (МСК 2) "Проверки качества выполнения заданий" [4];
- Международный стандарт аудита 220 (МСА 220) (пересмотренный) "Управление качеством при проведении аудита финансовой отчетности" [5].

Международный стандарт управления качеством 1 (МСК 1) регламентирует обязанности аудиторской организации по разработке, внедрению и обеспечению функционирования системы управления каче-

ством при проведении аудита или обзорных проверок финансовой отчетности, а также при выполнении прочих заданий, обеспечивающих уверенность, или заданий по оказанию сопутствующих услуг.

МСК 1 заменяет МСКК 1 "Контроль качества в аудиторских организациях, проводящих аудит и обзорные проверки финансовой отчетности, а также выполняющих прочие задания, обеспечивающие уверенность, и задания по оказанию сопутствующих услуг" [2].

МСК 1 регламентирует систему управления качеством аудиторских услуг в аудиторской организации за счет надежного, активного и эффективного подхода к управлению качеством; нацеливает аудиторские организации разрабатывать систему управления качеством, адаптированную к характеру и обстоятельствам деятельности на рынке аудиторских услуг и выполняемым ею обязательствам. МСК 1 относится ко всем аудиторским организациям, выполняющим задания в соответствии с международными стандартами IAASB.

Международный стандарт управления качеством 2 (МСК 2) регламентирует порядок назначения лица, осуществляющего проверку качества выполнения задания, и его соответствие критериям для назначения данной проверки, а также проведение и документальное оформление проверки качества выполнения задания.

МСА 220 (пересмотренный) устанавливает особые обязанности аудитора в отношении управления качеством на уровне задания при проведении аудита бухгалтерской отчетности, а также соответствующие обязанности руководителя задания. Проверка качества выполнения задания является составной частью системы управления качеством в аудиторской организации. При этом последняя функционирует на непрерывной и циклической основе и учитывает изменения в характере и обстоятельствах аудиторской организации и ее заданий.

Рассмотрим основные положения и требования международного стандарта управления качеством МСК 1, сравним с требованиями и положениями МСКК 1 выявим основные отличия.

Международный стандарт управления качеством МСК 1 определяет Систему управления качеством аудиторских услуг в аудиторской организации как взаимодействие следующих восьми компонентов:

- 1) процесс оценки рисков в аудиторской организации;
- 2) управление и высшее руководство;
- 3) соответствующие этические требования;
- 4) принятие решения о начале и продолжении сотрудничества с клиентом по выполнению задания;
- 5) выполнение задания;
- б) ресурсы;
- 7) информационная система и информационное взаимодействие;
- 8) процесс мониторинга и устранения недостатков.

Для сравнения рассмотрим элементы системы контроля качества аудиторских услуг согласно МСКК 1. По п. 16 МСКК 1, аудиторская организация должна создать и поддерживать систему контроля качества, которая включает политику и процедуры по каждому из следующих элементов (в отличие от МСК 1 таких элементов всего шесть):

- 1) ответственность руководства за качество в самой аудиторской организации;
- 2) соответствующие этические требования;
- 3) принятие и продолжение отношений с клиентами, принятие и выполнение конкретных заданий;
- 4) кадровые ресурсы;
- 5) выполнение задания;
- б) мониторинг.

Аудиторская организация должна документально оформить свою политику и процедуры и довести их до сведения персонала аудиторской организации. При этом она разрабатывает политику и процедуры, нацеленные на создание благоприятных условий для развития такой корпоративной культуры, в рамках которой при выполнении заданий важнейшим является качество аудиторских услуг (МСКК 1, п. 18).

Таким образом, первым отличием является то, что компоненты системы управления качеством аудиторских услуг существенно различаются как количественно, так и качественно согласно МСК 1 и МСКК 1.

Второе значительное отличие: согласно МСК 1 при разработке, внедрении и обеспечении функционирования компонентов системы управления качеством аудиторская организация применяет риск-ориентированный подход (не рассматриваемый в МСКК 1), который применяется на комплексной основе.

МСК 1 определяет, что риск-ориентированный подход в системе управления качеством аудиторских услуг означает постановку целей в аудиторской организации для обеспечения качества аудиторских услуг, выявление и оценку рисков, связанных с достижением и обеспечением качества аудиторских услуг. Аудиторская организация выявляет и оценивает риски, связанные с качеством аудиторских услуг, с целью разработки на комплексной основе мероприятий в ответ на оцененные риски. Разработка и внедрение мероприятий в ответ на оцененные риски, связанные с качеством аудиторских услуг, должны определять характер, сроки и объем таких мероприятий.

Комплексный подход по МСК 1 требует, чтобы не реже одного раза в год лицо или лица, на которых возложена ответственность и обязанность за систему управления качеством аудиторских услуг, оценивали ее от имени аудиторской организации и делали вывод о том, обеспечивает ли эта система аудиторской организации разумную уверенность в том, что были выполнены цели системы управления качеством аудиторских услуг.

При применении риск-ориентированного подхода аудиторская организация обязана принимать во внимание:

- характер и обстоятельства деятельности аудиторской организации;
- характер и обстоятельства заданий, выполняемых аудиторской организацией.

Данные положения и обстоятельства определены в МСК 1 как масштабируемость.

Таким образом, организация "системы управления качеством аудиторских услуг", согласно МСК 1, должна учитывать масштабы деятельности аудиторской организации, в частности уровень сложности и формализации профессиональной деятельности, варьироваться в зависимости от характера выполнения аудиторского задания. Это является третьим важным отличием МСК 1 от МСКК 1.

Четвертое значимое отличие МСК 1 от МСКК 1 касается целей аудиторской организации, методов и средств ее достижения. Согласно п. 14 МСК 1 цель аудиторской организации состоит в том, чтобы разработать, внедрить и обеспечить функционирование системы управления качеством при проведении аудиторской организацией аудита, обзорных проверок финансовой отчетности, а также при выполнении прочих заданий, обеспечивающих уверенность, или заданий по оказанию сопутствующих услуг. Данная система обеспечивает аудиторской организации разумную уверенность в том, что:

- аудиторская организация и ее персонал выполняют свои обязанности в соответствии с профессиональными стандартами, а также требованиями законов и нормативных актов, выполняют задания в соответствии с данными стандартами и требованиями;
- заключения и отчеты по результатам задания носят надлежащий характер с учетом конкретных обстоятельств.

Выполнение заданий на стабильно высоком уровне качества аудиторских услуг служит общественным интересам.

В отличие от этого, согласно п. 11 МСКК 1 цель аудиторской организации состоит в том, чтобы внедрить и поддерживать систему контроля качества, позволяющую аудиторской организации получить разумную уверенность в том, что:

- организация и ее сотрудники соблюдают профессиональные стандарты и применимые законодательные и нормативные требования;
- заключения, выпущенные организацией или руководителями заданий, носят надлежащий характер в конкретных обстоятельствах.

Из вышеприведенного следует, что согласно МСК 1 и МСКК 1 цели и задачи аудиторской организации достигаются разными методами и средствами. Это, в свою очередь, определяет характер функционирования и различия систем управления качеством и контроля качества, качественный и количественный состав компонентов и элементов каждой из систем, взаимодействие между ними, конечный результат, которые оказывают решающее влияние на качество аудиторских услуг в аудиторской организации и на рынке аудиторских услуг в целом.

Необходимость подготовки документации - одно из важных требований МСК 1, выполнение которого обеспечивает функционирование системы управления качеством аудиторских услуг в аудиторской организации, документация является составной частью данной системы.

Рассмотренные положения и требования нового Международного стандарта управления качеством МСК 1 демонстрируют новые подходы к определению понятия "система управления качеством аудиторских услуг в аудиторской организации", к содержанию его компонентов, построению системы управления качеством в аудиторской организации и ее функционированию, а также ее принципиальные отличия от системы контроля качества аудиторских услуг в аудиторской организации согласно МСКК 1.

Российское аудиторское сообщество должно скоординировать свои действия, политику и процедуры по формированию систем управления качеством в аудиторских организациях в соответствии с новыми требованиями МСА.

В настоящее время Минфин России подготовил проект приказа о введении в действие на территории России нескольких международных стандартов, а также согласующихся поправок к ним [6]. Предполагается, что приказ вступит в силу со дня его официального опубликования, но для некоторых стандартов установлены иные сроки применения. В действие будут введены следующие стандарты:

- Международный стандарт управления качеством 1 (МСК 1) "Управление качеством в аудиторских организациях, проводящих аудит или обзорные проверки финансовой отчетности, а также выполняющих прочие задания, обеспечивающие уверенность, или задания по оказанию сопутствующих услуг" (проектом утверждается новая версия стандарта, действующая в настоящее время версия стандарта утрачивает силу);

- Международный стандарт управления качеством 2 (МСК 2) "Проверки качества выполнения заданий";
 - Международный стандарт аудита 220 (пересмотренный) "Управление качеством при проведении аудита финансовой отчетности" (проектом утверждается новая версия стандарта, действующая в настоящее время версия стандарта утратит силу);
 - Международный стандарт аудита 600 (пересмотренный) "Особенности аудита финансовой отчетности группы (включая работу аудиторов компонентов)" (проектом утверждается новая версия стандарта, действующая в настоящее время версия стандарта утратит силу);
 - согласующиеся и прочие поправки к другим международным стандартам вследствие принятия МСА 600 (пересмотренного);
 - согласующиеся поправки в международные стандарты аудита (МСА) и связанные материалы, возникшие в связи с реализацией проекта по управлению качеством аудита.
- Согласно проекту Международный стандарт аудита 600 (пересмотренный) поправки к другим стандартам вследствие его принятия будут применяться начиная с 1 января 2024 г.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ "Об аудиторской деятельности" (в ред. Федерального закона от 24.07.2023 N 355-ФЗ).
2. Международный стандарт контроля качества 1 "Контроль качества в аудиторских организациях, проводящих аудит и обзорные проверки финансовой отчетности, а также выполняющих прочие задания, обеспечивающие уверенность, и задания по оказанию сопутствующих услуг". Введен в действие Приказом Минфина РФ от 09.01.2019 N 2н.
3. Международный стандарт управления качеством 1 "Управление качеством в аудиторских организациях, проводящих аудит или обзорные проверки финансовой отчетности, а также выполняющих прочие задания, обеспечивающие уверенность, или задания по оказанию сопутствующих услуг". https://www.ifac.org/system/files/publications/files/ISQM-1_Final-Pronouncement_Russian_Secure.pdf.
4. Международный стандарт управления качеством 2 "Проверки качества выполнения заданий". <https://www.iaasb.org/publications/2-3>.
5. Международный стандарт аудита 220 (пересмотренный) "Управление качеством при проведении аудита финансовой отчетности". <https://www.iaasb.org/publications/220-3>.
6. <https://www.garant.ru/news/1642912/#sdfootnote1sym>.
7. Бычкова С.М., Итыгилова Е.Ю. Понятие "качество" в аудите и бухгалтерском учете // Аудиторские ведомости. 2005. N 3. С. 75 - 81.
8. Гутцайт Е.М. Аудит: концепция, проблемы, эффективность, стандарты. М.: Элит 2021; ЮНИТИ-ДАНА, 2021. 400 с.
9. Лосева Н.А. Актуальные вопросы развития аудиторской деятельности в России // Аудитор. 2022. N 9. С. 30 - 34.

УДК 657

ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ОПЕРАЦИЙ ПО АРЕНДЕ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Султанова Э. А., к.э.н., доцент кафедры «Бухучет-1», Дагестанский государственный университет народного хозяйства

Аннотация. В данной статье автор рассматривает особенности бухгалтерского учета операций по аренде основных средств. Аренда основного средства - весьма обычная практика. Среди аптек широко распространена аренда помещений для ведения фармацевтической деятельности. Бухгалтерский учет арендуемого основного средства зависит от того, обязана ли организация применять общий порядок учета договора аренды или она вправе руководствоваться упрощенным порядком.

Ключевые слова: бухгалтерский (бюджетный) учет, нефинансовые активы, государственные (муниципальные) учреждения, материальные ценности, ЕИС.

Условия применения упрощенного порядка бухгалтерского учета арендованного ОС установлены п. 11 и 12 ФСБУ 25/2018:

- срок аренды не превышает 12 месяцев на дату предоставления предмета аренды;
- рыночная стоимость предмета аренды без учета износа (то есть стоимость аналогичного нового

объекта) не более 300 000 руб. и при этом арендатор имеет возможность получать экономические выгоды от предмета аренды преимущественно независимо от других активов;

- арендатор относится к экономическим субъектам, которые вправе применять упрощенные способы ведения бухгалтерского учета, включая упрощенную бухгалтерскую (финансовую) отчетность.

Аренда основного средства - весьма обычная практика. Среди аптек широко распространена аренда помещений для ведения фармацевтической деятельности. Поскольку ФСБУ 25/2018 "Бухгалтерский учет аренды" стал обязательным к применению с 2022 года, рассмотрим особенности бухгалтерского учета арендованного имущества. Бухгалтерский учет арендуемого основного средства зависит от того, обязана ли организация применять общий порядок учета договора аренды или она вправе руководствоваться упрощенным порядком.

Кроме того, для применения упрощенного порядка учета необходимо одновременное выполнение следующих условий:

- договором аренды не предусмотрен переход права собственности на предмет аренды к арендатору и отсутствует возможность выкупа арендатором предмета аренды по цене значительно ниже его справедливой стоимости на дату выкупа;

- предмет аренды не предполагается предоставлять в субаренду.

Если арендатор не вправе руководствоваться упрощенным порядком учета договора аренды, то право пользования активом (ППА) признается по фактической стоимости (п. 13 ФСБУ 25/2018).

Фактическая стоимость ППА включает:

- величину первоначальной оценки обязательства по аренде;

- арендные платежи, осуществленные на дату предоставления предмета аренды или до такой даты;

- затраты арендатора в связи с поступлением предмета аренды и приведением его в состояние, пригодное для использования в запланированных целях;

- величину подлежащего исполнению арендатором оценочного обязательства, в частности по демонтажу, перемещению предмета аренды, восстановлению окружающей среды, восстановлению предмета аренды до требуемого договором состояния, если возникновение такого обязательства у арендатора обусловлено получением предмета аренды.

Обязательство по аренде первоначально оценивается как сумма приведенной стоимости будущих арендных платежей на дату этой оценки. Приведенная стоимость будущих арендных платежей определяется путем дисконтирования их номинальных величин. Дисконтирование производится с применением ставки, при использовании которой приведенная стоимость будущих арендных платежей и негарантированной ликвидационной стоимости предмета аренды становится равна справедливой стоимости предмета аренды. При этом негарантированной ликвидационной стоимостью предмета аренды считается предполагаемая справедливая стоимость предмета аренды, которую он будет иметь к концу срока аренды, за вычетом сумм, указанных в пп. "е" п. 7 ФСБУ 25/2018, которые учтены в составе арендных платежей.

В случае если ставка дисконтирования не может быть определена в данном порядке, применяется ставка, по которой арендатор привлекает или мог бы привлечь заемные средства на срок, сопоставимый со сроком аренды. Стоимость права пользования активом погашается посредством амортизации, за исключением случаев, когда схожие по характеру использования активы не амортизируются. Срок полезного использования актива не должен превышать срок аренды, если не предполагается переход к арендатору права собственности на предмет аренды.

Отметим, что арендатор, который вправе применять упрощенные способы ведения бухгалтерского учета, включая упрощенную бухгалтерскую (финансовую) отчетность, может рассчитывать фактическую стоимость права пользования активом исходя из пп. "а" и "б" п. 13 ФСБУ 25/2018. При принятии такого решения затраты, указанные в пп. "в" и "г" п. 13 ФСБУ 25/2018, признаются расходами периода, в котором были понесены. Кроме того, арендатор может первоначально оценивать обязательство по аренде как сумму номинальных величин будущих арендных платежей на дату этой оценки.

Рассмотрим пример 1. Организация - арендатор основного средства не вправе применять упрощенный порядок учета договора аренды. Она признает ППА по фактической стоимости.

Как отразить в бухгалтерском учете принятие ППА на баланс? Как начислять амортизацию стоимости ППА (ПБУ 18/02 не применяется, начисление амортизации начинается с даты признания ППА в бухгалтерском учете)?

Таблица 1

Отражение на балансе стоимости ППА

Содержание операции	Дебет	Кредит
На дату предоставления предмета аренды в качестве ППА		
Отражено обязательство по аренде	08/ППА	76/аренда

Принято к учету ППА	01/ППА	08/ППА
В течение отчетных периодов с даты признания ППА в учете до окончания срока его полезного использования		
Отражена амортизация по ППА	20 (44 и др.)	02/ППА

Источник: составлено автором

Величина обязательства по аренде после признания увеличивается на начисляемые проценты и уменьшается на фактически внесенные арендные платежи.

Величина начисляемых процентов рассчитывается как произведение обязательства по аренде на начало периода, за который начисляются проценты, и процентной ставки, определенной в соответствии с п. 15 ФСБУ 25/2018. Периодичность начисления процентов выбирается арендатором в зависимости от периодичности арендных платежей и наступления отчетных дат.

Начисленные по обязательству по аренде проценты отражаются в составе расходов арендатора, за исключением той их части, которая включается в стоимость актива. Это означает, что расходы в виде арендной платы в бухгалтерском учете арендатора не признаются. В составе расходов он признает проценты, за исключением той их части, которая включается в стоимость актива.

Рассмотрим пример 2. Организация - арендатор основного средства не вправе применять упрощенный порядок учета договора аренды. Она признает ППА по фактической стоимости. Договор аренды основного средства заключен с организацией.

Как отразить в бухгалтерском учете начисляемые проценты и расчеты с арендодателем (ПБУ 18/02 не применяется, арендатор и арендодатель являются плательщиками НДС)?

Таблица 2

Отражение на баланке НДС

Содержание операции	Дебет	Кредит
Признаны проценты	91-2	76
Отражен НДС, предъявленный арендодателем	19	76
Принят к вычету "входной" НДС (при наличии у организации права на налоговый вычет)	68/НДС	19
Перечислена арендная плата арендодателю	76	51 (50, 71)

Источник: составлено автором

Пример 3. Организация - арендатор основного средства не вправе применять упрощенный порядок учета договора аренды. Она признает ППА по фактической стоимости. Договор аренды основного средства заключен с физическим лицом, не являющимся индивидуальным предпринимателем.

Как отразить в бухгалтерском учете начисляемые проценты и расчеты с арендодателем (ПБУ 18/02 не применяется)?

Таблица 3

Отражение начисляемых процентов в бухучете

Содержание операции	Дебет	Кредит
Признаны проценты	91-2	73 (76)
Удержан НДФЛ с суммы арендной платы	73 (76)	68/НДФЛ
Перечислена арендная плата арендодателю (за минусом удержанного НДФЛ)	73 (76)	51 (50, 71)
Внесен в бюджет удержанный НДФЛ	68/НДФЛ	51

Источник: составлено автором

Если арендатор вправе воспользоваться упрощенным порядком учета договора аренды и принял соответствующее решение, то он может не признавать предмет аренды в качестве права пользования активом и обязательство по аренде (п. 11 ФСБУ 25/2018).

Упрощенный порядок не предполагает отражение в бухгалтерском учете арендатора права пользования активом и обязательства по аренде, ограничиваясь признанием расхода по арендным платежам в прибылях и убытках. В данном случае арендованное основное средство учитывается на забалансовом счете 001 "Арендованные основные средства" в сумме, указанной в договоре аренды. На арендованный объект целесообразно открыть инвентарную карточку и отражать его по инвентарному номеру, присвоенному арендодателем.

При применении упрощенного порядка учета договора аренды арендные платежи признаются в качестве расхода равномерно в течение срока аренды или на основе другого систематического подхода, отражающего характер использования арендатором экономических выгод от предмета аренды (п. 11 ФСБУ 25/2018). Порядок признания расходов в виде арендных платежей нужно прописать в учетной политике для целей бухгалтерского учета (п. 7 ПБУ 1/2008).

При этом согласно п. 4, 5 ПБУ 10/99 арендные платежи являются расходами:

- по обычным видам деятельности - если арендованное основное средство используется при производстве и (или) реализации продукции, товаров (выполнении работ, оказании услуг);
- прочими - в ином случае.

Пример 4. Организация арендовала помещение. Она вправе применять упрощенный порядок учета договора аренды и приняла решение воспользоваться данным правом.

Как отразить в бухгалтерском учете получение основного средства в аренду, арендные расходы и возврат основного средства арендодателю (арендатор и арендодатель являются плательщиками НДС)?

Таблица 4

Отражение полученных средств в аренду в бухучете

Содержание операции	Дебет	Кредит
Получено основное средство в аренду		
На забалансовом счете учтено полученное в аренду основное средство	001	
В период действия договора аренды основного средства		
Признаны расходы по договору аренды (арендная плата)	20 (44 и др.)	76
Отражен НДС, предъявленный арендодателем	19	76
Принят к вычету "входной" НДС (при наличии у организации права на налоговый вычет)	68/НДС	19
Перечислена арендная плата арендодателю	76	51 (50, 71)
Возвращено основное средство арендодателю		
Арендованное основное средство списано с забалансового счета		001

Источник: составлено автором

Пример 5. Организация арендовала основное средство у своего работника (не является индивидуальным предпринимателем). Она вправе применять упрощенный порядок учета договора аренды и приняла решение воспользоваться данным правом.

Как отразить в бухгалтерском учете арендные платежи?

Отражение в бухгалтерском учете арендных платежей

Содержание операции	Дебет	Кредит
Признаны расходы по договору аренды (арендная плата)	20 (44 и др.)	73 (76)
Удержан НДС с суммы арендной платы	73 (76)	68/НДС
Перечислена арендная плата арендодателю (за минусом удержанного НДС)	73 (76)	50 (51)
Внесен в бюджет удержанный НДС	68/НДС	51

Источник: составлено автором

Определять ликвидационную стоимость необходимо для каждого объекта основных средств. Пункт 31 ФСБУ 6/2020 описывает условия, при которых ликвидационная стоимость объекта основных средств считается равной нулю:

- не ожидаются поступления от выбытия объекта основных средств (в том числе от продажи материальных ценностей, остающихся от его выбытия) в конце срока полезного использования;
- ожидаемая к поступлению сумма от выбытия объекта основных средств не является существенной;
- ожидаемая к поступлению сумма от выбытия объекта основных средств не может быть определена.

Таким образом, ликвидационная стоимость может быть равной нулю, если организация обоснует такую оценку. Учетная политика должна содержать применяемые методы определения ликвидационной стоимости.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) "О бухгалтерском учете" // "Собрание законодательства РФ", 12.12.2011, N 50, ст. 7344.
2. Приказ Минфина России от 16.10.2018 N 208н "Об утверждении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 25/2018 "Бухгалтерский учет аренды".
3. Алексеева Г. И. Бухгалтерский учет и отчетность. Учебник. — М.: КноРус, 2021. — 412 с.
4. Бабаев Ю. А., Петров А. М. Теория бухгалтерского учета. 6-е изд. — М.: Проспект, 2021. — 256 с.
5. Блинова У. Ю., Астахова Е. Ю., Гольшева Н. И. и др. Документирование хозяйственных операций и ведение бухгалтерского учета имущества организации. Учебник. — М.: КноРус, 2021. — 306 с.

УДК 336

НЮАНСЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БУХГАЛТЕРА ОРГАНИЗАЦИИ

Цахаева Д.А., к.э.н., доцент кафедры «Бухучет -2», ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

Аннотация. В данной статье автор анализирует особенности деятельности бухгалтера организации и бухгалтерского учета операций по начислению и выплаты пособий по временной нетрудоспособности лицу, работающему по договору ГПХ. Нужно ли специально наделять главного бухгалтера полномочиями по подписанию первичных документов, или такие полномочия имеются у него в силу занимаемой им должности? Рассмотрим в данной статье.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, нефинансовые активы, главный бухгалтер, материальные ценности, налоговый учет.

Нужно ли специально наделять главного бухгалтера полномочиями по подписанию первичных документов, или такие полномочия имеются у него в силу занимаемой им должности? Чтобы ответить на поставленные вопросы, сначала разберемся, какие требования предъявляются законодательством к пер-

вичным документам и обязан ли главный бухгалтер их подписывать.

Первичным документом считается документ, которым оформляется каждый факт хозяйственной жизни (ч. 1 ст. 9 Федерального закона от 06.12.2011 № 402-ФЗ "О бухгалтерском учете", далее - Закон № 402-ФЗ). Фактом хозяйственной жизни признаются сделка, событие, операция, которые оказывают или способны оказать влияние на финансовое положение компании, финансовый результат ее деятельности и (или) движение денежных средств (п. 8 ст. 3 Закона № 402-ФЗ).

Обязательные реквизиты первичного документа перечислены в ч. 2 ст. 9 Закона № 402-ФЗ. К ним относятся:

- наименование документа;
- дата составления документа;
- наименование экономического субъекта, составившего документ;
- содержание факта хозяйственной жизни;
- величина натурального и (или) денежного измерения факта хозяйственной жизни с указанием единиц измерения;
- наименование должности лица (лиц), совершившего (совершивших) сделку, операцию и ответственного (ответственных) за ее оформление, либо наименование должности лица (лиц), ответственного (ответственных) за оформление свершившегося события;
- подписи вышеуказанных лиц с указанием их фамилий и инициалов либо иных реквизитов, необходимых для идентификации этих лиц.

Подпись главного бухгалтера среди обязательных реквизитов первичного документа не названа. Не значилась она и в перечне обязательных реквизитов первичных документов, установленном ч. 2 ст. 9 Федерального закона от 21.11.1996 № 129-ФЗ "О бухгалтерском учете" (далее - Закон № 129-ФЗ), который утратил силу с 1 января 2013 г. Однако в этом Законе было условие, что без подписи главного бухгалтера денежные и расчетные документы, финансовые и кредитные обязательства считаются недействительными и не должны приниматься к исполнению (ч. 3 ст. 7 Закона № 129-ФЗ). Именно поэтому в унифицированную форму товарной накладной ТОРГ-12, утвержденную Постановлением Госкомстата России от 25.12.1998 № 132, была включена подпись главного бухгалтера. То есть главный бухгалтер подписывал данный первичный документ в силу требований действовавшего на тот момент законодательства и специальными полномочиями для этого наделять его было не нужно.

В действующем сейчас Законе № 402-ФЗ положения о том, что без подписи главного бухгалтера денежные и расчетные документы, финансовые и кредитные обязательства считаются недействительными и не должны приниматься к исполнению, нет. Кроме того, сейчас компании не обязаны применять формы первичных документов, содержащиеся в альбомах унифицированных форм первичной учетной документации, как это требовал Закон № 129-ФЗ. Согласно ч. 4 ст. 9 Закона № 402-ФЗ формы первичных документов определяет руководитель экономического субъекта. При этом, как указано в Информации Минфина России № ПЗ-10/2012, каждый первичный учетный документ должен содержать все обязательные реквизиты, установленные ч. 2 ст. 9 Закона № 402-ФЗ, в число которых, как мы уже выяснили, подпись главного бухгалтера не входит.

Таким образом, в настоящее время подпись главного бухгалтера в товарной накладной не является обязательной. И даже если компания продолжает применять унифицированную форму товарной накладной ТОРГ-12, отсутствие в ней подписи главного бухгалтера никак не влияет на действительность этой накладной.

Пунктом 16 ФСБУ 27/2021 "Документы и документооборот в бухгалтерском учете" определено, что перечень лиц, имеющих право подписания документов бухгалтерского учета, устанавливается руководителем экономического субъекта. При этом условие о согласовании данного перечня с главным бухгалтером, как это указано в п. 14 Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, утвержденного Приказом Минфина России от 29.07.1998 № 34н, ФСБУ 27/2021 не содержит. Минфин России в Информации № ПЗ-10/2012 указал, что Положение по ведению бухучета применяется в части, не противоречащей Закону № 402-ФЗ, и исходя из ч. 1 ст. 7 и ст. 9 Закона № 402-ФЗ руководителем экономического субъекта определяется состав первичных учетных документов, применяемых для оформления фактов хозяйственной жизни экономического субъекта, и перечень лиц, имеющих право подписи первичных учетных документов.

Среди обязательных реквизитов первичных документов отсутствует информация о полномочиях лиц, подписавших первичный документ. Нет строк для указания такой информации и в унифицированной форме ТОРГ-12. Ни бухгалтерское, ни налоговое законодательство не содержат положений, обязывающих контрагентов проверять подлинность подписей в поступающих к ним первичных документах. Более того, в п. 3 ст. 54.1 НК РФ прямо указано, что подписание первичных учетных документов неустановленным или неуполномоченным лицом не может рассматриваться в качестве самостоятельного основания для признания уменьшения налогоплательщиком налоговой базы и (или) суммы подлежащего уплате налога неправомерным.

Контрагенту для принятия товаров к бухгалтерскому и налоговому учету не нужны документы, подтверждающие полномочия лиц, подписавших первичные документы (в частности, товарную накладную), а тем более полномочия главного бухгалтера, поскольку, как мы уже выяснили, его подпись в первичном документе не является обязательной. И он не вправе требовать их представления.

Далее рассмотрим как в бухгалтерском учете отразить начисление и выплату пособия по временной нетрудоспособности лицу, работающему по договору ГПХ.

Сумму пособия по временной нетрудоспособности (за первые три дня болезни) за счет страхователя, являющегося заказчиком по договору ГПХ, учитывайте на тех счетах учета затрат, на которые отнесены или будут отнесены затраты на оплату работ по договору ГПХ. Можете учесть сумму пособия, в частности:

в составе расходов по обычным видам деятельности - если работы по договору ГПХ связаны с деятельностью организации по производству продукции, продаже товаров (выполнению работ, оказанию услуг) или иной обычной деятельностью организации (п. 5 ПБУ 10/99 "Расходы организации");

в составе прочих расходов - если работы по договору ГПХ не связаны с ведением обычной деятельности, например расходы по ликвидации объекта ОС (п. п. 4, 11 ПБУ 10/99 "Расходы организации");

в составе капвложений - если работы по договору ГПХ связаны с приобретением (созданием, улучшением) объектов ОС или НМА, восстановлением объектов ОС (п. 5 ФСБУ 26/2020 "Капитальные вложения").

Бухгалтерские проводки по начислению пособия лицу, работающему по договору ГПХ, за счет страхователя, являющегося заказчиком по договору ГПХ, могут быть следующими:

Таблица 1

Бухгалтерские проводки по начислению пособия лицу, работающему по договору ГПХ, за счет страхователя, являющегося заказчиком по договору ГПХ

Содержание операций	Дебет	Кредит	Первичный документ
Начислено пособие по временной нетрудоспособности за счет средств организации лицу, работающему по договору ГПХ	20 (26, 08 и др.)	76	Листок нетрудоспособности, Бухгалтерская справка-расчет

Источник: составлено автором

Бухгалтерские проводки, связанные с выплатой пособия по больничному листу, будут следующими:

Таблица 2

Бухгалтерские проводки, связанные с выплатой пособия по больничному листу

Содержание операций	Дебет	Кредит	Первичный документ
Удержан НДФЛ с суммы пособия	76	68	Регистр налогового учета
Выплачено пособие по временной нетрудоспособности лицу, работающему по договору ГПХ	76	51 (50)	Выписка банка по расчетному счету (Расходный кассовый ордер)

Источник: составлено автором

Пособие, выплачиваемое за счет средств СФР, в бухгалтерском учете отражать не нужно.

Таким образом, в настоящее время список лиц, имеющих право подписи первичных документов, определяет исключительно руководитель компании по своему усмотрению. И поскольку, как мы уже выяснили, главный бухгалтер в силу Закона в число таких лиц не входит, именно руководитель определяет, наделять правом подписи первичных документов главного бухгалтера или нет. Соответственно, чтобы главный бухгалтер мог подписывать первичные документы, руководитель должен включить его в список лиц, имеющих право подписания первичных документов.

Список использованных источников

1. Инструкция по применению Единого плана счетов бухгалтерского учета для органов государст-

венной власти (государственных органов), органов местного самоуправления, органов управления государственными внебюджетными фондами, государственных академий наук, государственных (муниципальных) учреждений, утв. Приказом Минфина России от 01.12.2010 N 157н.

2. Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд".

3. Федеральный стандарт бухгалтерского учета для организаций государственного сектора "Резервы. Раскрытие информации об условных обязательствах и условных активах", утв. Приказом Минфина России от 30.05.2018 N 124н.

УДК 336

ОСОБЫЕ ПРАВИЛА ВЫЧЕТА НАЛОГА НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ ПО ОСНОВНЫМ СРЕДСТВАМ

Цахаева Д.А., к.э.н., доцент кафедры «Бухучет -2», ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

Аннотация. В данной статье автор рассматривает особые правила вычета налога на добавленную стоимость по основным средствам. Вычет НДС можно заявить и на приобретении основных средств. Но важно помнить, что делать это нужно по особым правилам. В ситуации с покупкой ОС сначала проверяется, выполняются ли общие условия для вычетов НДС.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, основные средства, нефинансовые активы, государственные (муниципальные) учреждения, материальные ценности, ЕИС.

Вычет НДС можно заявить и на приобретении основных средств. Но важно помнить, что делать это нужно по особым правилам. В ситуации с покупкой ОС сначала проверяется, выполняются ли общие условия для вычетов НДС.

Минфин России в Письме от 18.08.2023 N 03-03-06/1/78220 их и напомнил: если ОС используются для операций, облагаемых НДС, имеются счета-фактуры и первичные документы поставщика с выделенной суммой НДС и ОС приняты на учет, то НДС по ОС можно заявить к вычету.

Если при покупке основных средств фирма несет дополнительные расходы (по доставке, установке, монтажу и т.п.), то суммы НДС, уплаченные по таким расходам, также могут быть приняты к вычету в общем порядке.

Рассмотрим особенности НДС-вычета по приобретенным ОС.

По правилам бухгалтерского учета первоначальную стоимость приобретенных фирмой основных средств сначала формируют на счете 08 "Вложения во внеоборотные активы". И лишь после того, как объект введен в эксплуатацию, эту сумму переносят на счет 01 "Основные средства".

Проверяющие, как правило, настаивают, чтобы НДС, уплаченный при покупке основного средства, был принят к вычету только после ввода его в эксплуатацию, то есть отражения на счете 01. Но в Налоговом кодексе не сказано, на каком бухгалтерском счете должно быть принято к учету основное средство, по которому заявлен вычет НДС.

Для вычета НДС не важно, на каком счете отражено основное средство - 01 или 08. Правомерен вычет НДС по приобретенному основному средству при отражении его на счете 08 (см. Определение ВАС РФ от 03.03.2009 N ВАС-1795/09). Большинство федеральных судов руководствуются выводами высших арбитров.

Например, фирма купила оборудование в октябре, а ввела его в эксплуатацию в ноябре. Заявить вычет НДС она вправе в октябре.

Аналогичным образом НДС по оборудованию, требующему монтажа, принимают к вычету в полном объеме после отражения его на счете 07. То есть дожидаться, пока купленные активы будут готовы к эксплуатации и учтены на счете 01 "Основные средства", также не нужно (см. Письмо Минфина России от 16.02.2018 N 03-07-11/9875).

Чтобы принять к вычету НДС по ОС не обязательно ждать, когда они со счета 08 или 07 перейдут на счет 01.

Суммы НДС, предъявленные по объектам недвижимости, которые приобретены с целью их дальнейшей реконструкции и использования в деятельности, облагаемой НДС, принимаются к вычету в момент принятия их на учет на счете 08 (Письмо Минфина России от 16.07.2012 N 03-07-11/185).

К такому заключению финансисты пришли, основываясь на положениях п. 6 ст. 171 НК РФ, в котором прописан порядок вычета НДС по товарам, купленным для выполнения строительно-монтажных работ. В этом Письме Минфин рассматривает объект недвижимости, купленный с целью реконструкции,

не как объект ОС, а как товар, приобретенный для выполнения строительно-монтажных работ.

Аналогичную точку зрения имеет и ФНС России. Налоговики разрешили заявлять вычет НДС до окончания капитального строительства объекта по мере предъявления подрядчиком счетов фактур, актов выполненных работ по форме N КС-2 и отражения этапов выполненных работ на счете 08.

Правило, позволяющее применять вычет НДС не только в периоде, в котором возникло право на него, но и в последующие периоды, распространяется не на все виды вычетов. Есть случай прямого запрета переносить вычет, а другие просто не упоминаются в качестве разрешенных.

По общему правилу суммы НДС, предъявленные налогоплательщику при приобретении на территории РФ товаров (работ, услуг), для осуществления облагаемых НДС операций подлежат вычетам после принятия на учет указанных товаров (работ, услуг) при соблюдении условий, установленных НК РФ.

Указанные налоговые вычеты могут быть перенесены, то есть заявлены в налоговых периодах в пределах трех лет после принятия на учет приобретенных на территории РФ товаров (работ, услуг) или товаров, ввезенных на территорию РФ. Это установлено п. 1.1 ст. 172 НК РФ.

Правила переноса касаются вычетов НДС (п. 2 ст. 171 НК РФ):

- предъявленного поставщиками при покупке товаров (работ, услуг), имущественных прав на территории РФ;

- уплаченного при ввозе товаров на территорию РФ в таможенных процедурах выпуска для внутреннего потребления, переработки для внутреннего потребления, временного ввоза и переработки вне таможенной территории;

- уплаченного при ввозе в РФ товаров, которые перемещаются через ее таможенную границу без таможенного оформления.

Поскольку перенос налоговых вычетов по НДС законодательно правомерен, то принимать к вычету НДС на основании одного счета-фактуры можно частями в разных кварталах в течение трех лет после принятия на учет товаров, работ или услуг. Но при условии, что вычеты предусмотрены п. 2 ст. 171 Налогового кодекса.

Однако Минфин России выступает против "дробления" налогового вычета по одному счету-фактуре на несколько периодов. Поэтому перенос вычета НДС, если такой решено сделать, лучше осуществлять в полной сумме (Письмо Минфина России от 19.12.2017 N 03-07-11/84699).

Также не противоречит нормам НК РФ предъявление к вычету предусмотренных п. 6 ст. 171 и п. 5 ст. 172 НК РФ сумм "входного" НДС, предъявленных подрядными организациями при проведении ими капитального строительства, на основании одного счета-фактуры частями в разных налоговых периодах в течение трех лет после принятия на учет этих работ независимо от момента ввода объекта строительства в эксплуатацию (Письмо Минфина России от 12.09.2017 N 03-07-10/58705).

Во-первых, в п. 1 ст. 172 НК РФ прямо сказано, что по приобретенным или ввезенным основным средствам, оборудованию к установке и (или) нематериальным активам налоговые вычеты предоставляются после принятия их на учет в полном объеме. То есть они не переносятся.

В Письме Минфина России от 04.09.2018 N 03-07-11/63070 так и сказано, что налогоплательщик вправе заявить к вычету НДС в течение трех лет после принятия на учет товаров (работ, услуг), за исключением основных средств, оборудования к установке и (или) нематериальных активов.

Во-вторых, запрет переноса касается вычетов, не поименованных в п. 2 ст. 171 НК РФ.

В частности, это вычеты "агентского" или "авансового" НДС, вычеты НДС, уплаченного по командировочным и представительским расходам.

Их нельзя переносить, поскольку Налоговым кодексом это не предусмотрено. Вычеты, которые нельзя переносить, производят в том квартале, в котором у плательщика налога возникло право на вычет.

А если в одном счете-фактуре указаны и стоимость основного средства, и стоимость монтажных работ? Ведь вычет по монтажным работам переносить можно, а вычет по основным средствам - нельзя.

Лучше всего, конечно, оформить два разных счета-фактуры. Но если все-таки счет-фактура один, то для того, чтобы заявить сумму НДС, предъявленного исполнителем по факту выполнения им работ (услуг) по установке основного средства, к вычету в течение трех лет с момента принятия на учет указанных работ, в счете-фактуре показатели монтажа должны быть выделены отдельной строкой. Если стоимостные показатели объединить, то перенос вычета окажется неправомерным.

Воспользоваться правом на вычет НДС можно в течение трех лет считая со дня окончания квартала, в котором возникло право на вычет. Этот срок не продлевается на 25 дней, предназначенных для подачи декларации. В Определении ВС РФ от 24.08.2021 N 308-ЭС21-13958 четко сказано: три года для получения вычета по НДС отсчитываются с даты принятия товаров на учет. При этом заявить вычет - это значит отразить его в налоговой декларации по НДС.

Срок, при котором право на вычет не будет утеряно, истекает в последний день квартала, на который приходится конец трехлетнего срока. Продлевать его на 25 дней, отведенных на подачу декларации по НДС по итогам квартала, в котором заявлен вычет, нельзя.

Рассмотрим пример определения крайнего срока при переносе вычета НДС

Фирма купила основное средство 10 августа 2018 года, в этом же месяце поставила его на учет. Все условия для вычета были выполнены в III квартале 2018 года. Но вычет НДС по этой покупке не заявили. Пробел решили восполнить в 2021 году. Трехлетний срок для заявления права на вычет истечет 30 сентября 2021 года. Если подать декларацию 25 октября 2021 года, в вычете откажут. Поэтому зарегистрировать счет-фактуру нужно в книге покупок за III квартал 2021 года, заявить вычет в декларации за III квартал 2021 года и сдать ее не позднее 30 сентября 2021 года.

Запомним несколько простых правил, чтобы в бухучете не допустить неоправданного "зависания" дебетового остатка на счете 19.

1. Если при проверке инспектор аннулировал вычет, его нужно восстановить по дебету счета 19. Не забудьте списать эту сумму в дебет счета 91.

2. Проверьте, нет ли у вас "забытых" вычетов, уплаченных поставщику, хотя все условия для него были выполнены. Если с того момента еще не прошло трех лет, вычет еще можно заявить в разрешенных случаях. Если прошло, забытый налог можно будет только списать на 91 счет и не учитывать в налоговых расходах.

3. Помните, что переносить вычеты по ОС, оборудованию к установке и НМА нельзя. Не откладывайте вычеты по капвложениям на момент перевода ОС на счет 01. Вычет можно заявить, не дожидаясь такого перевода.

4. Не забудьте про импортный НДС. Цена приобретенных за границей товаров (работ, услуг) включает в себя косвенный налог. Его сумму тоже относят на счет 19, если купленные ценности предназначены для осуществления операций, облагаемых НДС, либо для перепродажи, а НДС принимают к вычету в том квартале, когда импортные товары были оприходованы на балансе фирмы. Ждать перечисления денег за товар иностранному поставщику не нужно.

5. Если вы не получили счет-фактуру, поставщик ликвидирован и попросить документ не у кого, спишите сумму "входного" налога в затраты и не учитывайте его при налогообложении.

Дебетовое сальдо по счету 19 "Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям", не списанное по состоянию на отчетную дату, указывают по строке 1220 баланса.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) "О бухгалтерском учете" // "Собрание законодательства РФ", 12.12.2011, N 50, ст. 7344.
2. Приказ Минфина России от 16.10.2018 N 208н "Об утверждении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 25/2018 "Бухгалтерский учет аренды".
3. Алексеева Г. И. Бухгалтерский учет и отчетность. Учебник. — М.: КноРус, 2021. — 412 с.
4. Бабаев Ю. А., Петров А. М. Теория бухгалтерского учета. 6-е изд. — М.: Проспект, 2021. — 256 с.
5. Блинова У. Ю., Астахова Е. Ю., Гольшева Н. И. и др. Документирование хозяйственных операций и ведение бухгалтерского учета имущества организации. Учебник. — М.: КноРус, 2021. — 306 с.

УДК 338

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В ОБЛАСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Абдугурапов Ж.Н., независимый исследователь Ташкентского государственного экономического университета, г. Ташкент

E-mail: brave.jasurbek12@gmail.com

***Аннотация.** В статье теоретически-практически исследовались различные мнения, взгляды и оценки отраслевых организаций и специалистов по глобализации, международным экономическим отношениям, налогообложению. Автором проанализированы международные практики налогообложения существующие проблемы, а также разработаны научные заключения и предложения по международному сотрудничеству в области налогообложения.*

***Ключевые слова:** глобализация, интеграция, конфиденциальные юрисдикции, налогообложение, налоговые убежища, налоговая нагрузка, уклонение от уплаты налогов.*

В современном глобализированном мире налоги, основной источник государственных доходов, влияют на несколько социально-экономических компонентов. Политика глобализации-еще один фактор,

влияющий на налоговое бремя и приводящий к его различиям в разных странах. Глобализация рассматривается как “растущей взаимозависимости мировых экономик в результате растущих масштабов трансграничной торговли товарами и услугами, притока международного капитала и широкого и быстрого распространения технологий” [1].

Есть важные вопросы, связанные с взаимосвязью между глобализацией и налоговой политикой. Во-первых, появляется все больше данных о том, что средние ставки налога на прирост капитала в развитых и развивающихся странах со временем снижаются. Во-вторых, по мере роста мобильности капитала и легкости регистрации предпр

иятий за рубежом возникают опасения, что транснациональные корпорации занимаются перемещением капитала с территории на территорию, пользуясь пробелами в налоговой политике и нормативно-правовой базе, а также отсутствием координации налоговой политики в разных странах. Проблема усугубляется отсутствием прозрачности в глобальном секторе финансовых услуг, особенно в оффшорных странах [2].

В-третьих, отсутствие равных условий игры в процессе глобализации и тот факт, что наименее развитые страны остаются в значительно невыгодном положении, особенно с точки зрения распределения капитала и сбережений.

С 1980-х годов поток капитала через международные границы резко увеличился. Рост торговли сырьевыми товарами стал краеугольным камнем глобализации, при этом большая часть потоков капитала была направлена в сферу услуг, включая банковский сектор. В то же время, несмотря на значительные усилия по созданию и укреплению глобальных рамок регулирования торговли товарами, было сделано гораздо меньше с точки зрения координации торговли услугами и финансами. Для стран Организации экономического сотрудничества и развития, имеющих достоверные данные за 1980 год, доходы имели тенденцию к росту из-за снижения ставок, при этом ставки корпоративного налога в среднем составляли 46,2% в 1980-х, 37,5% в 1990-х, 31,3% в 2000-х и 26,6% в 2010-х годах (рис. 1.). Корпоративные налоговые поступления в этих странах составляли в среднем 2,4 процента ВВП в 1980-х годах, 2,7 процента в 1990-х, 3,2 процента в 2000-х и 2,9 процента в 2010-х годах. Хотя в 2010-х годах доходы немного снизились по сравнению с 2000-ми годами, они показали рост по сравнению с 1980-ми и 1990-ми годами. Хотя в данном случае основной причиной снижения ставок является рост доходов, с другой стороны, уместно предположить, что международная интеграция континентальных держав произошла под влиянием развития глобальной торговли.

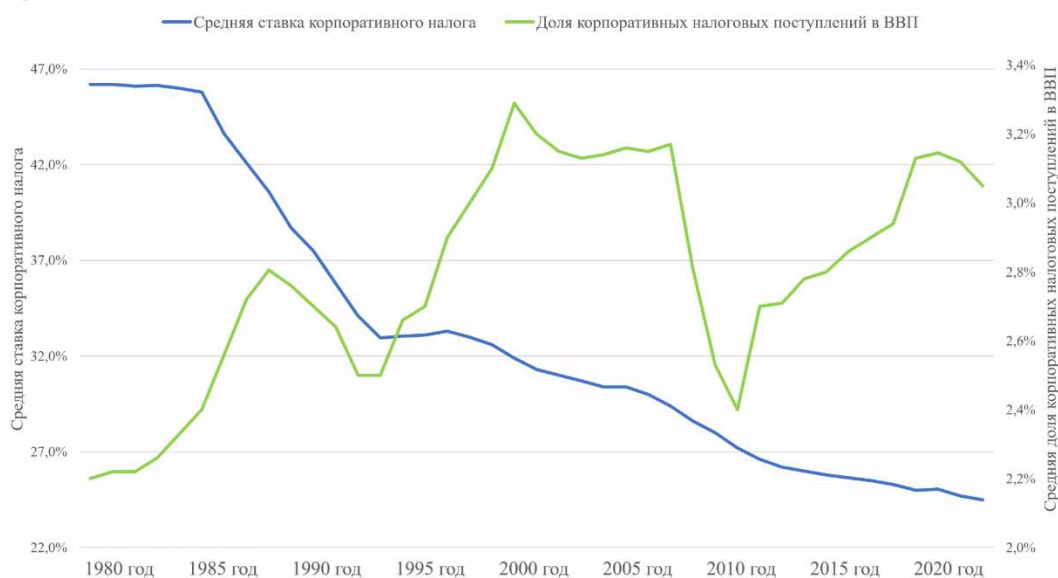


Рис. 1. Динамика ставок корпоративного налога и поступлений по странам-членам Организации экономического сотрудничества и развития.

Источник: https://stats.oecd.org/Index.aspx?DataSetCode=TABLE_III на основе данных составлено автором.

Корпорации и частные лица переводят свои инвестиции в страны с низкими налогами и высокими возможностями роста. Правительства реагируют снижением налоговых ставок, чтобы привлечь бизнес и стимулировать экономический рост. Средняя ставка корпоративного подоходного налога в странах Организации экономического сотрудничества и развития с высоким уровнем дохода снизилась с 47 процентов в 1980 году до 23 процентов в 2021 году. Многие страны также снизили ставки налогов на дивиденды,

прирост капитала и недвижимостью, и большинство стран, в которых взимаются ежегодные налоги на богатство, отменили их.

С глобальной точки зрения налоговая политика также может играть важную роль в продвижении глобальных инициатив. Это происходит на двух уровнях. Налогообложение на первом уровне может создать ценные ресурсы для поддержки финансирования “глобальных общественных благ”. На втором уровне целевое налогообложение помогает регулировать производство из-за “глобальных общественных проблем”, таких как загрязнение окружающей среды. Достижение этих целей требует высокого уровня координации и политической приверженности со стороны национальных правительств.

Глобализация в условиях закрытой экономики ограничивается лишь тем, что компании конкурируют в национальной среде, устанавливая свои цены и разрабатывая свои предложения, не страдая от влияния международной конкуренции, то есть все они руководствуются одними и теми же правилами, следуя правилам “игры”, в которой существует единый правовой и фискальный климат [3]. Усиление глобализации оказывает большое влияние на эффективность налоговой политики, экономические показатели государств, а также на определение “оптимальной налоговой политики” страны.

Однако глобализация оказала давление на налоговые системы и перенесла налоговое бремя с богатых на бедных. Около 40% прибыли, получаемой транснациональными корпорациями, ежегодно направляется в налоговые убежища, что обходится государственной казне примерно в 200 миллиардов долларов. Четверть налогов, причитающихся 0,01% самых богатых людей, никогда не выплачивается, поскольку активы хранятся в офшорах. С этой целью может быть полезно признать, что налогообложение означает, что оно легко соответствует правам собственности физических лиц и не обязательно должно быть таким высоким, как надежные государственные финансы, доходы и расходы [4].

Глобализация дала мощный толчок бурному развитию предприятий международного уровня. Хотя это отражает общий рост международной торговли, методы “оптимизации” налогов, используемые этими фирмами, ускоряют их глобальную экспансию и создают все более сложную сеть дочерних компаний, которыми они владеют. Есть три общие политики, которые влияют на налогообложение транснациональных корпораций, а именно:

налоговые соглашения между странами и ставки подоходного налога, установленные в этих соглашениях;

правила, определяющие, какой доход облагается налогом в стране, где находится штаб-квартира;

правила минимизации уклонения от уплаты налогов транснациональными корпорациями [5].

В отчете Организации экономического сотрудничества и развития за 2021 год говорится, что с 2000 по 2018 год ставка корпоративного налога в более чем 100 странах снизилась с 28,3% до 20,0%, а доходы от корпоративного налога выросли с 2,7% до 3,2% ВВП. Однако в странах ЕС ставки корпоративного налога, установленные законом, в последние годы снижаются, хотя и медленнее. Средняя максимальная ставка корпоративного налога в ЕС составила 21,5% в 2022 году и снизилась более чем на 2 процентных пункта с 2009 года. Максимальная ставка корпоративного налога, установленная законом, значительно варьируется в зависимости от страны-члена: от 31,5% в Португалии до 10% в Болгарии [6]. Но, несмотря на это, случаи перемещения капиталов из одного в другой не прекратились.

Таблица 1

Оценки международных организаций об уклонении от уплаты налогов путем уменьшения налоговой базы и перемещения доходов.

Оценочная организация	Период оценки	Объем потери по оценкам
Отчет G20/OECD BEPS	2015 год	Ежегодные потери дохода 100-240 миллиардов долларов
Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию	2015 год	Ежегодная потеря дохода в размере 100 миллиардов долларов
Отчет Международного валютного фонда	2014 год	Краткосрочные потери доходов 123 миллиарда долларов

Источник: [9]

Благодаря автоматическому обмену банковскими данными удалось почти в три раза сократилось количество случаев сокрытия доходов, уклонения от уплаты налогов менее чем за 10 лет. До 2013 года домохозяйства имели финансовое состояние, эквивалентное 10% мирового ВВП в офшорных регионах по всему миру, основная часть которого не декларировалась налоговыми органами и принадлежала состоятельным людям. В течение 2022 года активы на сумму почти 1 триллион долларов были переведены в офшорные зоны. Это эквивалентно 35 процентам всех доходов, зарегистрированных транснациональ-

ми корпорациями за пределами их штаб-квартиры, а потеря корпоративных налоговых поступлений, вызванная этим действием, эквивалентна почти 10 процентам корпоративных налоговых поступлений, собранных во всем мире [7].

Уклонение от уплаты налогов связано с компаниями, организациями или частными лицами, которые пытаются минимизировать свои налоговые обязательства. Один из возможных способов избежать налогов – открыть подставные компании в оффшорных странах, где налоговые ставки низкие (или равны 0) и ценится анонимность. Использование налоговых убежищ стало проблемой перемещения доходов как в развитых, так и в развивающихся странах. Соккрытие налогов создает дефицит бюджета, приводя к нехватке средств для финансирования различных видов расходов. Это приводит к снижению уровня жизни, росту уровня бедности и коррупции. По оценкам, скрытые налоговые поступления составляют 11,5% мирового валового внутреннего продукта, в то время как правительства теряют 200 миллиардов долларов в год из-за глобальных налоговых поступлений корпораций (около 12% мировых налоговых поступлений от корпораций) [8].

Конфиденциальные юрисдикции и налоговые убежища могут защитить своих клиентов с помощью сложных институциональных механизмов, которые устанавливают сложные уровни конфиденциальности и затрудняют связь незаконных доходов с основным преступлением и конечным бенефициаром. Международная мобильность капитала запускает глобализацию рынков, которая, в свою очередь, повышает конкурентоспособность экономики, что является основным условием долгосрочного экономического роста. Правительства по всему миру обеспокоены перемещением доходов, поскольку это нарушает их налоговую базу и ставит под угрозу государственный бюджет [10].

Расширение деятельности в налоговых убежищах и резкий рост незаконных финансовых потоков в последние десятилетия стимулировали создание и укрепление международной нормативной базы для повышения прозрачности, а точнее для борьбы с конфиденциальностью, а также для внедрения ответственной банковской и торговой практики. Были предприняты как двусторонние, так и многосторонние усилия на национальном и глобальном уровнях. В частности, в последние годы обсуждались серьезные изменения в международных налоговых правилах, затрагивающих транснациональные корпорации со стороны государств. После переговоров Организации экономического сотрудничества и развития в октябре 2021 года более 130 участвующих юрисдикций согласовали основные положения новых налоговых правил. В 2021 году более 100 стран выразили положительное отношение к “двухкомпонентному решению налоговых проблем, возникающих в результате оцифровки экономики”, предложенному Организацией экономического сотрудничества и развития.

Хотя страны продолжают усилия по адаптации своих налоговых систем к сложной и меняющейся глобальной среде, важно, чтобы они сохраняли реалистичную и динамичную перспективу. Существующие инициативы на национальном, региональном и глобальном уровнях, направленные на борьбу с уклонением от уплаты налогов за счет улучшения налогового сотрудничества и повышения прозрачности, дают ограниченные и неравномерные результаты. Однако ясно, что не хватает конвенций и соглашений. Чего не хватает, так это обеспечения эффективной реализации и соблюдения существующих рамок, а также сосредоточения будущих усилий именно на этом. В этом контексте, помимо усилий по созданию и обеспечению соблюдения соглашений об обмене налоговой информацией, страны должны стремиться к институционализации автоматического обмена налоговой информацией. В то же время страны и международные институты должны немедленно утверждать и внедрять механизмы повышения ответственности и прозрачности в корпоративном секторе, особенно в отношении крупных транснациональных корпораций. Мировое сообщество должно объединить усилия вокруг институционализации правил отчетности по странам, а также единого налогообложения транснациональных корпораций, чтобы все страны могли правильно и систематически собирать налоги с деятельности, осуществляемой на их территории всеми налогоплательщиками, независимо от их географического положения, независимо от их деятельности и гражданства.

Список использованных источников

1. “Economic Globalization: Trends, Risks and Risk Prevention” by Gao Shangquan. CDP Background Paper No. 1 ST/ESA/2000/CDP/1. 2000 год. Стр 3.
2. “Treasure islands” “Uncovering the Damage of offshore banking & tax havens”- Статья Николас Шансона, 2011 год.
3. “Tax burden and economic performance: Does the taxpayer impact a country’s economic performance?” – тезис Gabrielle Maes, В.А., Джорджтаунский университет, Вашингтон, 2022 г.
4. <https://intelligence.weforum.org/topics/a1G0X000006Nw4FUAS/key-issues/a1G0X000006NxNkUAK> (дата обращения 26.12.2023)
5. <https://taxfoundation.org/taxedu/glossary/international-tax-rules/#:~:text=International%20Tax%20Rule-,International%20Tax%20Rule,minimize%20their%20global%20tax%20burden> (дата обращения 26.12.2023)

6. Годовой отчет о налогообложении за 2023 год, Генеральное управление налогообложения и Таможенного союза, Европейская комиссия, управление публикаций ЕС, Люксембург, 2023 г.
7. https://www.taxobservatory.eu/www-site/uploads/2023/10/global_tax_evasion_report_24.pdf
8. “Relationship between tax burden and tax evasion: flight to the offshore” Тезис Ольга Гаврилишина, Киевская школа экономики, 2018 год. (дата обращения 27.12.2023)
9. “International tax cooperation and sovereign debt crisis resolution: reforming global governance to ensure no one is left behind” – Статья Хосе Антонио Алонсо, Нью-Йорк, США, 2018 год.
10. “Minimum global tax: winners and losers in the race for mergers and acquisitions” статья Рэндольфа Луки Бруно, Вито Амендолагина и других авторов, 2023 год.

УДК 502.34+336.02

ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ИНВЕСТИЦИИ: ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ И МЕХАНИЗМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ

Агаев Р.Ш., аспирант кафедры Международных финансы и бухгалтерского учета, Санкт-Петербургский университет технологий управления и экономики, г. Санкт-Петербург
E-mail: ruslan.agaev.rus@yandex.ru

Пономарева И. А., магистр кафедры Государственно-правовых дисциплин, Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России) Санкт-Петербургский институт (филиал), г. Санкт-Петербург
E-mail: ponomareva-irina-al@mail.ru

Аннотация. В работе затрагивается тема инвестирования в устойчивое развитие, важность инвестирования в проекты, связанные с охраной окружающей среды. Проводится анализ уже существующих правовых норм, регулирующих и мотивирующих потенциальных инвесторов в применении различных механизмов финансирования в проекты по защите окружающей среды.

Ключевые слова: устойчивое развитие, право, механизмы финансирования, нормативно-правовые акты, финансы, инвестиции

На сегодняшний день необходимо отметить тенденцию роста значения исследований, посвященных обеспечению экономического роста, не причиняя при этом вреда окружающей среде. Поскольку устоявшаяся «модель ресурсоемкой экономики» показала свою неэффективность в части использования природных ресурсов, что влечет за собой возникновение экологических рисков, снижение производительности труда, создание дополнительных издержек. Возможностью решить возникающие вызовы в экономике обусловлено возникновение новой модели «зеленой» экономики, которая предполагает реализацию стратегии ответственного инвестирования с формированием институциональных основ и внедрением государственных и рыночных механизмов содействия зеленым инвестициям.

Исследование международного и национального законодательства, регулирующего реализуемые рыночные инструменты и механизмы инвестирования в области экологии, позволит получить необходимую информацию об экологическом инвестировании и определить необходимые условия, достижение которых позволит повысить эффективность реализации стратегии ответственного инвестирования.

С целью активации механизмов финансирования в устойчивое развитие в Российской Федерации существует ряд нормативно-правовых актов мотивирующие инвесторов, описанные в таблице 1.

Таблица 1

Нормативно-правовые акты Российской Федерации в области устойчивого развития

Фактор	Нормативно правовые акты	Описание
Налоговые льготы и субсидии	ФЗ от 23 ноября 1995 г. N 174-ФЗ «Об экологической экспертизе»	Закон предполагает возможность для инвесторов получить налоговые льготы, в том случае, если курируемые ими проекты прошли экологическую экспертизу с положительным заключением.
Требования к стандартам экологической безопасности	ФЗ «Об охране окружающей среды» от 10.01.2002 N 7-ФЗ	Регламентируется порядок предоставления субсидий с целью проведения исследований в области экологии и осуществлений природоохранных мероприятий.
Ответственность за нарушение экологи-	Федеральный закон «О тех-	Устанавливаются общие требования по экологи-

Фактор	Нормативно правовые акты	Описание
ческих норм	ническом регулировании» от 27.12.2002 N 184-ФЗ	ческой безопасности выпускаемой продукции, что запускает механизм поиска более экологических процессов изготовления.
	Федеральный закон "О водных ресурсах" от 03.06.2006 года № 74-ФЗ.	Закрепляются правила получения налоговых льгот для инвесторов, проекты которых относятся к мероприятиям по охране водных ресурсов.

Источник: составлено авторами

Перечисленные в таблице выше нормативно-правовые акты в области устойчивого развития дают возможность инвесторам получать налоговые льготы, которые могут быть выражены в уменьшении налога на прибыль на сумму, не превышающую 20%, субсидии на финансирование курируемых ими проектов, если они касаются защиты окружающей среды. Более того, активно появляются различные программы, которые опираясь на действующую нормативную базу, дает возможность инвесторам получить дополнительные налоговые льготы и субсидии за проекты в области экологии и устойчивого развития, в том случае, если они удовлетворяют следующим условиям:

- с их помощью происходит создание и использование новых технологий и оборудования, снижающим негативное влияние на окружающую среду;
- создание экологически-чистых объектов;
- восстановление территорий, которые подверглись значительному загрязнению в результате хозяйственной или промышленной деятельности;
- исследования, направленные на применение технологий для эффективного сбора и переработки отходов, получаемых в результате деятельности человека;
- финансирование научных исследований, направленных на развитие в области экологии и защиты окружающей среды.

При этом одним из обязательных условий является прохождение инвесторами экологической экспертизы с положительным результатом, которая являлась бы подтверждением того, что проект удовлетворяет требованиям экологической безопасности и соответствует действующему законодательству.

Международно-правовое регулирование механизмов инвестирования в экологию, включает в себя следующие нормативные акты:

1. Конвенция ООН по биологическому разнообразию (CBD), которая побуждает на более активное финансирование проектов, направленных на сохранение биоразнообразия и ответственное использованию природных ресурсов.
2. Рамочная конвенция ООН об изменении климата (UNFCCC) регламентирует правила финансирования проектов, основной целью которых является снижение выбросов парниковых газов.
3. Конвенция ООН о борьбе с опустыниванием (UNCCD) акцентирует внимание на необходимости поддержки проектов, направленных на восстановление земель, которые оказались загрязнены в результате хозяйственной и промышленной деятельности человека.
4. Конвенция о трансграничном загрязнении окружающей среды и его предотвращении (Конвенция Женева) обозначает трансграничные проблемы в сфере экологии и обозначает правила, в соответствии с которыми выявленные проблемы будут решаться.

Нормативно-правовые акты перечисленные выше регулируют финансирование в сферу экологии и устойчивое развитие, а также закрепляют следующий ряд механизмов инвестирования в него, описанные в таблице 2.

Таблица 2

Источники финансирования. Преимущества и недостатки

Источники финансирования	Преимущества финансирования	Недостатки финансирования
С помощью бюджета	средства используются по целевому направлению в сфере природоохранной деятельности; бесплатный источник финансирования проектов;	бюджетные средства обеспечивают минимальный уровень инвестирования в природоохранные мероприятия; сравнительно небольшой объем выделяемых средств и недостаточный уровень контроля за их использованием; недостаточно высокий уровень платежной дисциплины по плате за загрязнение окружающей среды;

Источники финансирования	Преимущества финансирования	Недостатки финансирования
		неэффективный механизм индексации объема сборов в соответствие с ростом инфляции; отсутствие критериев отбора проектов, которые попадут под категорию финансирования из средств бюджета
Собственный бюджет предприятий природопользователей	стабильный источник финансирования, высокий уровень надежности; свобода в выборе предмета финансирования и распоряжения выделенными денежными средствами из экологического фонда в сфере защиты окружающей среды	возможность использования выделенных на природоохранную деятельность средств не по целевому назначению
Бюджет международных финансовых фондов и программ	использование полученных инвестиций по целевому направлению; льготные условия привлечения данного источника финансирования; возможность получить сравнительно большие суммы на финансирование природоохранных проектов; присутствие прямого контроля за расходованием полученных инвестиций по целевому направлению	необходимость прохождения многих этапов с целью получения финансирования проекта, в т.ч. составление и разработка большого объема проектной документации и согласование принципов деятельности с необходимыми условиями; значительный объем времени для привлечения инвестиций и неопределенность относительно принятия окончательного решения о предоставлении необходимого объема средств
Средства фондов экологического страхования	в случае заявленных к предприятию претензий, касающихся загрязнения окружающей среды – возможность для субъекта снижения штрафных издержек; осуществление контроля со стороны фондов по соблюдению всех установленных экологических требований к производству	отсутствие обязательного экологического страхования; в случае, если предприятие-страхователь не осуществляет предупредительных экологических мероприятий согласно договору страхования, оно может не получить суммы страхового возмещения
Кредитные ресурсы	разработка инвестиционного проекта в соответствии с требованиями банковского учреждения; повышенный контроль со стороны банка по выполнению природоохранных мероприятий и целевому использованию средств	значительные процентные ставки по кредитам; необходимость прохождения большого количества этапов и подготовки документации с целью получению денежных средств; отсутствие возможности реализации долгосрочных проектов в связи с ограниченным потоком получаемых денежных средств

Источник: составлено авторами

Объем и эффективность деятельности инвестиционных проектов, связанных с устойчивым развитием, характеризуется определенными критериями, в том числе:

1. Экономическая эффективность – инвестор проводит оценку потенциальных инвестиционных проектов с точки зрения возможности получения прибыли и возможных рисков, связанных с проектом.
2. Социальная ответственность – важным критерием при принятии решения со стороны инвестора является возможность проекта решать возникающие социальные и экологические вызовы.
3. Регулятивные факторы – национальное нормативное регулирование вопросов, касающихся сферы потенциального инвестирования, оказывает значительное влияние на решение инвестора.

4. Технологические возможности – развитие технологий, потенциал которых может быть направлен на повышение эффективности и экологической безопасности может стать приоритетным критерием для инвестора при выборе потенциального проекта.

5. Доступность финансирования – важным критерием является возможность нахождения доступного и надежного источника финансирования.

6. Уровень риска - инвесторы могут оценивать риски, связанные с изменением климата, экологическими катастрофами и другими факторами, которые могут повлиять на проект.

7. Инновации - инвесторы могут заинтересоваться проектами, которые представляют новые идеи и инновационные подходы к устойчивому развитию.

В заключении можно говорить о том, что инвестирование в проекты, связанные с экологией и защитой окружающей среды, позволит оказать положительное воздействие на решение возникающих вызовов и рисков в этой сфере. Инвестиции позволяют не только улучшить экологическую ситуацию, но и стать причиной появления новых рабочих мест, повышения уровня жизни населения и привлечения денежных средств в различные регионы. Для достижения эффективных результатов в этой области необходимо обеспечить эффективное действующее законодательство, регулирующие механизмы финансирования экологических инвестиций. Необходимо также обеспечить нормативно-закрепленную защиту прав инвесторов и разработать эффективные механизмы контроля и мониторинга реализации проектов и использования денежных средств по целевому направлению. Реализация успешных проектов в этой области может стать примером для других и способствовать развитию экологически ответственного бизнеса, построенного на принципах устойчивого развития.

Список использованных источников:

1. Бобылев С. Н. Социально-экологическая ответственность, корпоративное управление и наилучшие доступные технологии: оценка эффективности инвестиций / С. Н. Бобылев, Д. О. Скобелев, А. А. Волосатова // Зеленые проекты. – Москва: Финансовый издательский дом «Деловой экспресс», 2022. – С. 110-127.

2. Гончарова, А. Р. Экологические инвестиции: роль и значение в устойчивом развитии крупных инфраструктурных объектов / А. Р. Гончарова, И. А. Стоянова // Финансовые рынки и банки. – 2021. – № 1. – С. 30-32. – EDN NTJJSJ.

3. Гурова, И. П. Иностранные инвестиции в зеленой экономике / И. П. Гурова // Экономические отношения. – 2019. – Т. 9. – № 2. – С. 597–608.

4. Магомадов, Э. М. Роль зеленых финансов и инвестиций в решении экологических проблем / Э. М. Магомадов, Л. М. Гериханова // Вопросы экономики и права. – 2023. – № 175. – С. 39-44. – DOI 10.14451/2.175.39. – EDN XLHBLI.

5. А. А. Щербинина, А. А. Клименко. Нормативно-правовое регулирование финансирования устойчивого развития в России: состояние и перспективы». // Современное право. 2020 № 6 С. 130-136.

6. Serafeim, G. Stock price reactions to ESG news: the role of ESG ratings and disagreement / G. Serafeim, A. Yoon // Review of Accounting Studies. – 2023. – Vol. 28, No. 3. – P. 1500-1530. – DOI 10.1007/s11142-022-09675-3.

7. Finger, M. Going ESG: The Economic Value of Adopting an ESG Policy / M. Finger, M. Rosenboim // Sustainability. – 2022. – Vol. 14, No. 21. – P. 13917. – DOI 10.3390/su142113917.

8. Q. Huang, Y. Li. Natural disasters, risk salience, and corporate ESG disclosure / Q. Huang, Y. Li, M. Lin, G. A. Mcbrayer // Journal of Corporate Finance. – 2022. – Vol. 72. – P. 102152. – DOI 10.1016/j.jcorpfin.2021.102152.

УДК 334.722

АКТУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН

Азимова Ф.М., старший преподаватель кафедры «Цифровая экономика и финансы», Ташкентский филиал Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова, г. Ташкент
E-mail: feruzaazimova905@gmail.com

Аннотация. В статье рассмотрены актуальные аспекты финансовой поддержки развития малого предпринимательства в Республике Узбекистан. Дана оценка состояния развития малого бизнеса в динамике последних лет. Обоснованы основные финансовые инструменты поддержки малого предпринимательства в условиях формирования зелёной экономики и ее глубокой цифровизации.

Ключевые слова: правительство, малое предпринимательство, индивидуальный предприниматель, микрофирма, малое предприятие, устойчивость, занятость, финансовая поддержка, инновации.

Предпринимательство - это основа для развития общества и экономики, объединяющее мировое сообщество государств. Устойчивость предпринимательства зависит от его способности адаптироваться к непредсказуемым изменениям и продвигать инновации к внедрению на практике. Объединяя созидание, креативность и перемены, предпринимательство постоянно развивается, обеспечивая процветание человечеству в целом.

Ежегодно 27 июня отмечается День микро-, малых и средних предприятий (ММСП) Организации Объединенных Наций. Целями данного мероприятия являются признание ключевой роли малого и среднего предпринимательства в стимулировании экономического роста и создании рабочих мест во всем мире. Вместе с тем, это создает возможности повышения информированности о проблемах ММСП и побуждения правительства и заинтересованных сторон принимать меры для их поддержки.

Малое и среднее предпринимательство являются основой экономики многих стран, обеспечивая занятость и внося вклад в ВВП. «Однако они часто сталкиваются с серьезными проблемами, такими как ограниченность финансов, рынков и доступа к технологиям. Поэтому поддержка малого и среднего бизнеса имеет решающее значение для создания более инклюзивной и устойчивой глобальной экономики» [7].

Малый бизнес во всем мире играют важную роль. В последние несколько лет в Западной Европе, США и Японии большое значение приобрел малый бизнес. Экономика данных стран в многом представлена малыми предприятиями, в которых работают не более 20 человек. По данным National Action Plans on Business and Human Right в мире насчитывается порядка 400 миллионов предприятий малого и среднего бизнеса, которые создают товары, услуги и рабочие места. Согласно данным МОТ, доля занятых в мире по малым предприятиям составляет 14,3% и самозанятости -32,8 % [8].

Статистические данные показывают, что больше 5 лет удерживаются на плаву 50% субъектов малого бизнеса. Поэтому, для успеха нужно выбрать правильную, пользующуюся спросом нишу, развивать свое конкурентное преимущество и эффективно внедрять инновации.

Согласно данным Евростата, Германия является лидером по таким показателям развития малого бизнеса, как численность персонала, трудоустроенного в малом бизнесе и суммарный оборот компаний. По общему числу компаний на первом месте находится Италия, опережая Германию более чем в 1,5 раза [6].

В Российской Федерации доля малого и среднего бизнеса в общем объеме ВВП последние годы остается стабильной, немногим превышая 20% [1]. Для сравнения стоит отметить: за рубежом малый и средний бизнес составляют от 50% до 70% от ВВП. Так, в США это 50%, Великобритании - 51%, в Германии - 53%, в Финляндии - 60%, в Нидерландах - 63% (данные Института экономики роста) [5].

Возрастающая сложность современного технологического оборудования, внедрение технологий автоматизации и цифровизации, необходимость повышения эффективности и качества работы, умение быстро реагировать на потребности рынка и последние научно-технические достижения в мире обусловили необходимость изменения внутренних и внешних условий хозяйственной деятельности. Как следствие, резко возросло количество предприятий малого бизнеса, в штате которых ограниченное число работников с высоким образовательным уровнем и квалификацией, и до минимума сокращены уровни управленческой структуры.

Последние годы характеризуются значительным ростом малого предпринимательства, особенно в сферах, где не требуется значительных капиталов, больших объемов оборудования и кооперации множества работников. Малых предприятий много в наукоемких сферах производства, а также в отраслях, связанных с производством потребительских товаров.

Возможность эффективного функционирования малых форм производства определяется рядом их преимуществ, по сравнению с крупным производством: близость к местным рынкам и приспособление к запросам потребителей, производство малыми партиями, исключение лишних звеньев управления и т. д. Малому производству способствует дифференциация и индивидуализация спроса в сфере производственного и личного потребления.

Большое значение имеет способность малых предприятий расширять сферу приложения труда, создавать новые возможности не только для трудоустройства, но прежде всего для предпринимательской деятельности населения, развертывания его творческих сил и использования свободных производственных мощностей. Постановлением Президента Республики Узбекистан «О дополнительных мерах по широкому вовлечению населения в малый и средний бизнес» от 15 ноября 2023 года определены целевые направления развития малого и среднего бизнеса и вовлечения населения в предпринимательство [10].

В законодательстве Республики Узбекистан имеется понятие «малое предпринимательство». Указом Президента Республики Узбекистан №УП-21 от 10.02.2023 г. определены критерии отнесения субъек-

тов предпринимательства к малому, среднему и крупному бизнесу. От классификации предприятий зависят его налогообложение, льготы и преференции. Согласно данному Указу, к субъектам малого предпринимательства относятся [11]:

-индивидуальные предприниматели (ИП);

-микрофирмы - субъекты предпринимательства, учредителями (участниками) которых являются физические лица, с совокупным доходом до 1 миллиарда сумов в течение календарного года;

малые предприятия - субъекты предпринимательства с совокупным доходом от 1 миллиарда сумов до 10 миллиардов сумов в течение календарного года, а также микрофирмы, учредителями (участниками) которых являются юридические лица.

В Узбекистане уделяется большое внимание развитию малого бизнеса, разработке законодательно-правовой базы, организации финансовой поддержки, защите прав предпринимателей, подготовке и переподготовке кадров, развитию рыночной инфраструктуры, обслуживающей данную сферу. В целях поддержки предпринимателей за последние годы были приняты более 50 указов и постановлений Президента Республики Узбекистан.

На последней, ставшей традиционной встрече в формате открытого диалога Президента Мирзиёева Ш.М. с предпринимателями в июле 2023 года, глава государства подчеркнул, что «поднять на еще более высокий уровень развитие предпринимательства - наша приоритетная задача» [2]. Также на ней отмечено о важности создания «непрерывной цепочки услуг» по поддержке малого бизнеса. На основе предложений, внесенных предпринимателями в 2022 году, бизнес-субъекты были разделены на категории – микро-, малый, средний и крупный бизнес. На последней встрече президент отметил о том, что создание новых возможностей для малого бизнеса является первостепенным в реализации новых инициатив предпринимателей: «малый бизнес – это большая сила, привносящая новый дух в махаллю, район, воодушевляющая наших соотечественников» [2].

По состоянию на 1 января 2023 года число действующих малых предприятий и микрофирм составило 523,6 тыс., что на 60,8 тыс. или на 13,1 % больше, чем в предыдущем году. Количество субъектов малого предпринимательства на 1000 человек населения составило 17,9 ед. За период 2018-2022 годы было создано более 400 тысяч малых предприятий и микрофирм. Наибольшее количество новых субъектов было создано в сфере торговли (36,8%), а в разрезе регионов - в городе Ташкент (16,7 %) [3].

В Республике Узбекистан по итогам 2022 года удельный вес малого бизнеса в ВВП республики составил 51,8 %, доля инвестиций в малом предпринимательстве - 128,5 трлн. сумов (47,6 %), а промышленной продукции в этой сфере произведено на сумму 142 611,7 млрд. сумов [3]. Это значит то, что в общей массе произведенных товаров и оказанных услуг всех отраслей (торговли, строительства, промышленности и т.д.) за один год определенная часть, в данном случае больше половины, была произведена малыми фирмами и предприятиями.

В результате реализации задач, намеченных в Постановлении Президента Республики Узбекистан от 24 октября 2019 года «О дополнительных мерах по совершенствованию порядка кредитования проектов, реализуемых в рамках государственных программ развития семейного предпринимательства», число семейных предприятий увеличилось в 2 раза за период с 2018 по 2022 года, а доля малого и частного бизнеса в экспорте достигла 29,5% [4].

Развитие предпринимательство отражается в ведущих международных рейтингах. Среди них - Отчет Всемирного банка «Ведение бизнеса» (Doing Business), который длительное время являлся одним из основных индикаторов развития деловой среды в мире. Позиция страны в данном рейтинге не только отражает благоприятность деловой среды, но и является важным критерием при принятии инвестиционных решений в международном бизнес-сообществе. Узбекистан в рейтинге «Doing Business-2020» занял 69-е место среди 190 стран, поднявшись на 7 позиций по сравнению с рейтингом предыдущего года. В 2021 году Всемирный банк прекратил публикацию данного рейтинга, и взамен весной 2024 года планируется запустить новый рейтинг под названием «Business Ready».

Микро- и малые предприятия играют важнейшую роль в достижении целей в области устойчивого развития, в первую очередь, путем продвижения инновационных и креативных подходов и создания рабочих мест. Усилия по обеспечению финансирования микро- и малых предприятий, действующих в ключевых секторах экономики, являются важным элементом усилий по достижению целей в области устойчивого развития.

Одно из главных отличий малого предпринимательства от крупного предприятия - порядок финансирования, предполагающий использование в первую очередь и главным образом внутренних источников. В условиях развитого рынка для малого бизнеса существует еще один источник - банковский кредит, предоставляемый как непосредственно, так и в рамках специальных программ, с привлечением специализированных программ, специализированных финансовых структур, при поддержке государства.

Ослабить, а тем более снять финансовые ограничения для малых предприятий без вмешательства государства невозможно. Как показывает опыт промышленно развитых стран, стартовая финансовая поддержка - лучшее условие для расширения масштабов малого предпринимательства. Привлечение внешне-

го капитала к финансированию перспективного бизнеса - залог поддержания оптимальной структуры экономики, эффективно сочетающей малые, средние и крупные предприятия. Решается эта задача как за счет прямой финансовой помощи государства, так и путем создания механизмов, косвенно направляющих частный капитал, индивидуальные накопления на финансирование малого предпринимательства.

В соответствии с Постановлением Президента Республики Узбекистан от 14.09.2023 г. № ПП-306 "О мерах финансовой и институциональной поддержки развития малого бизнеса", с октября 2023 года в стране началась реализация Комплексной программы "Непрерывная поддержка малого бизнеса". В 2023 - 2026 годах на реализацию данной Программы направят [9]:

6 трлн сумов государственных средств;

1,2 млрд долл. США - средств международных финансовых институтов.

Право на участие в Комплексной программе путем направления онлайн-заявления в Центр содействия малому бизнесу могут иметь самозанятые, индивидуальные предприниматели, негосударственные образовательные организации, осуществляющие деятельность в течение не менее 1 года и субъекты малого предпринимательства, обеспечивающие постоянной работой трех и более человек. В эту же группу входят реализовавшие свои бизнес-проекты в рамках программ семейного предпринимательства, имеющие положительную кредитную историю юридические и физические лица.

Постановлением Президента Узбекистана на базе «Кишлок курилиш банка» («Банк сельского строительства») создан акционерный коммерческий Банк развития бизнеса для финансирования проектов малого бизнеса и оказания ему комплексных услуг. При Банке развития бизнеса создан ООО «Фонд развития малого бизнеса» в целях реализации перспективных проектов малого бизнеса путём привлечения иностранных инвестиций. Кроме того, при банке организовано 14 центров содействия малому бизнесу, ответственные за содействие разработке, финансированию и осуществлению бизнес-проектов субъектов малого предпринимательства, а также оказание им бухгалтерских, налоговых, аудиторских, правовых и других консалтинговых услуг.

В 2024 году правительством предусмотрено поэтапно довести уставный фонд Банка развития бизнеса до 3 триллионов сумов и формирование уставного капитал ООО «Фонд развития малого бизнеса» в размере 1 трлн сумов. В дополнение к этому, Фонду будет выделен 1 трлн сум. в качестве беспроцентной бюджетной ссуды сроком на 10 лет.

В настоящее время основными инструментами финансовой поддержки участников Комплексной программы непрерывной поддержки отечественного малого бизнеса согласно последним правительственным постановлениям являются выделение кредитов; оказание лизинговых услуг; предоставление в долг основных средств; участие в проектах в размере в качестве дольщика; выделение грантовых средств [9].

Субъектам малого предпринимательства с октября 2023 года началось выделение кредитов по ставке, превышающей основную ставку Центробанка на 4 процентных пункта:

беззалоговых кредитов для организации производства до 100 млн.сумов на срок до 7 лет, включая льготный период до 2 лет;

револьверные кредиты до 150 миллионов сумов с пониженными залоговыми требованиями на основе открытой кредитной линии на срок до 3 лет с условием погашения каждый год;

кредиты до 1 миллиарда сумов для приобретения основных средств на срок до 7 лет, включая льготный период до 2 лет;

кредиты до 1,5 миллиарда сумов для приобретения основных средств на срок до 7 лет, включая льготный период до 2 лет.

Для приобретения субъектами малого предпринимательства инвентаря, технологического оборудования и специальной техники предусмотрено предоставление лизинговых услуг до 1,5 миллиарда сумов на срок до 7 лет, включая льготный период до 2 лет. Кроме того, для этих же целей стало возможным получить в долг основные средства до 1,5 миллиарда сумов с условием оплаты в рассрочку без процентов.

Комплексной программой предусмотрено и такой вид финансовой поддержки как долевое участие в размере не более 1 млрд сумов в форме пустующих объектов государственной собственности и земельных площадей, оборудования, зданий и сооружений, и иных видов материальных активов.

Важным инструментом государственной поддержки является выделение в рамках государственных научных программ грантовых средств до 2 миллиардов сумов на проекты коммерциализации инновационных разработок, а также высокотехнологичные стартап-проекты субъектов малого предпринимательства.

Согласно Постановлению предприятия малого бизнеса, участвующие в государственной программе, не подлежат проверке в течение 3 лет. В системе государственных закупок таким предприятиям разрешено в течение двух лет продавать продукцию собственного производства на основе прямых договоров.

В структуре Министерства экономики и финансов создан департамент анализа, поддержки развития малого и среднего бизнеса и координации государственной политики в сфере предпринимательства. Кроме того, будет запущена электронная платформа для оцифровки реализации программы. Значимыми мерами поддержки являются также и услуги по предоставлению информации и консультаций по вопросам

получения лицензий, разрешений и сертификатов, таможенного и налогового администрирования, участия в государственных закупках, действующих льгот и преференций.

Таким образом, принятые за последние годы правительством страны нормативные документы, несомненно, направлены на создание новых возможностей для малого бизнеса, выход предпринимателей на новые рынки с конкурентоспособной продукцией, увеличение количества прибыльных предприятий, создание упрощённого налогообложения, уменьшение бюрократических процедур и контроля за их деятельностью.

Вместе с тем, современное состояние деловой среды, условия ведения бизнеса еще не в полной мере отвечают требованиям и принципам свободной рыночной экономики, общепринятым международным нормам и стандартам. Все еще не устранена излишняя регламентация предпринимательской деятельности, в экономике продолжают действовать затратные и непрозрачные административные процедуры, не изжиты бюрократические барьеры.

В условиях цифровой трансформации и «озеленения» экономики основные направления финансовой поддержки малого предпринимательства связаны с поощрением инноваций, устойчивости и содействием экологическим, энергоэффективным и цифровым технологиям, которые помогают им адаптироваться к современным требованиям и вызовам.

В заключении отметим, что в ближайшее время в Узбекистане заработает рейтинг устойчивости предпринимателей, который будет поощрять правильно работающий бизнес: освобождать предпринимателей от проверок, оперативно возмещать НДС, предоставлять субсидии, льготы и преференции.

Список использованных источников

1. Вклад МСП в ВВП России по итогам 2022 года может превысить 30 трлн рублей. URL: <https://tass.ru/ekonomika/17867513>
2. Выступление Президента Республики Узбекистан Шавката Мирзиёева на встрече с предпринимателями в формате открытого диалога. URL: <https://iiv.uz/ru/news/tadbirkorlik-rivojini-yanada-yuksak-bosqichga-kotarish--ustuvor-vazifamizdir>
3. Государственный комитет Республики Узбекистан по статистике. Малое предпринимательство в Республике Узбекистан. Январь-декабрь 2022. URL: <https://stat.uz/ru/press-tsentr/novosti-goskomstata/43357-o-zbekiston-respublikasida-kichik-tadbirkorlik-2023-yil-yanvar-iyun-2>
4. Доля малого предпринимательства и частного бизнеса в экспорте достигла 29,5%. URL: <http://uzdaily.com/ru/post/75632>
5. Как государство поддерживает малый бизнес в США и что из этого было бы полезно применять в России. URL: <https://rosinform.ru/column/Vitruk/484631-kak-gosudarstvo-podderzhivaet-malyy-biznes-v-ssha-i-chto-iz-etogo-bylo-by-polezno-primenyat-v-rossii>
6. Малый и средний бизнес в странах Европы. URL: <https://xn--80aplem.xn--p1ai/analytics/Malyj-i-srednij-biznes-v-stranah-Evropy/>
7. Международный совет по делам малого бизнеса. URL: <https://smallbusinesshorizon.com/whymsmes/>
8. Организация объединенных наций. URL: <https://www.un.org/ru/observances/micro-small-medium-businesses-day>
9. Постановление Президента Республики Узбекистан "О мерах финансовой и институциональной поддержки развития малого бизнеса" от 14.09.2023 г. N ПП-306. URL: <https://lex.uz/docs/6609112>
10. Постановление Президента Республики Узбекистан, от 15.11.2023 г. № ПП-366 «О дополнительных мерах по широкому вовлечению населения в малый и средний бизнес». URL: <https://lex.uz/ru/docs/6663040>
11. Указ Президента Республики Узбекистан №УП-21 от 10.02.2023 г. URL: <https://lex.uz/ru/docs/6379811>

УДК 338.1

БАРЬЕРНАЯ ЭКОНОМИКА: ВЫЗОВЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Айдинян Д. А., студент 1 курса, профиль подготовки: Экономика (Бухгалтерский учёт, анализ и аудит). Филиал Казанского (Приволжского) федерального университета в городе Джизак, Джизак, Узбекистан

Хасанова Г. Б., старший преподаватель кафедры «Общественных наук», Филиал Казанского (Приволжского) федерального университета в городе Джизак, Узбекистан

E-mail: guzaliah118@gmail.com

Аннотация. Барьерная экономика является одной из ключевых проблем, с которой сталкиваются развивающиеся и развитые страны в современном мире. Это понятие относится к различным препятствиям, ограничивающим поток товаров, услуг, капиталов и людей между странами и регионами. Барьеры могут быть введены правительственными органами для защиты внутренних рынков, создания конкурентных преимуществ, регулирования миграции и т.д. Однако, они также могут препятствовать экономическому росту, инновациям и развитию. В данной статье мы рассмотрим вызовы и перспективы барьерной экономики.

Ключевые слова: барьерная экономика, кибербезопасность, киберпреступность, цифровой суверенитет, защита внутренних рынков.

Появление барьеров в экономике может быть вызвано различными причинами. Вот некоторые из них:

1. Законодательство и регулирование: Государственные законы и нормативные акты могут создавать барьеры для бизнеса и инвестиций. Например, сложные процедуры регистрации, лицензирования и получения разрешений могут затруднять развитие предпринимательства.

2. Торговые барьеры: Введение таможенных пошлин, квот на импорт, технических стандартов и других ограничений может создавать преграды для свободной торговли и международной конкуренции.

3. Монополии и олигополии: Наличие крупных компаний, контролирующих значительную долю рынка, может создавать барьеры для новых игроков. Монополии и олигополии могут ограничивать доступ к рынку, устанавливая высокие цены и затрудняя конкуренцию.

4. Финансовые барьеры: Недостаток доступа к финансированию, высокие процентные ставки, сложности в получении кредита и другие финансовые ограничения могут стать причиной возникновения барьеров для предпринимателей и инвесторов.

5. Незрелая инфраструктура: Отсутствие необходимой инфраструктуры, такой как дороги, энергетические системы, телекоммуникации и другие, может создавать преграды для развития бизнеса и экономики в целом.

6. Недостаток квалифицированной рабочей силы: Если в экономике не хватает квалифицированных работников, это может ограничивать развитие отраслей и создавать барьеры для новых предприятий.

7. Социальные и культурные факторы: Различия в культуре, языке, обычаях и социальных структурах могут создавать барьеры для взаимодействия и сотрудничества между различными группами людей и ограничивать развитие экономики.

Это лишь некоторые из возможных причин появления барьеров в экономике. Конкретные причины могут различаться в зависимости от конкретной страны, региона или отрасли.

Существует несколько основных типов барьеров в экономике. Первый тип - торговые барьеры. К ним относятся таможенные пошлины, импортные квоты, лицензирование импорта и другие меры, ограничивающие доступ импортёров на внутренний рынок. Такие барьеры предназначены для защиты отечественных производителей от конкуренции и стимулируют развитие отраслей с национальным преимуществом. Однако, они также могут создавать искусственные цены на товары, ограничивать выбор потребителей и снижать конкуренцию.

Второй тип барьеров - инвестиционные. В некоторых странах и регионах присутствуют ограничения на иностранные инвестиции или существуют особые условия, требующие наличия местного партнёра при инвестировании. Это ограничения на доступ к ресурсам, технологиям и капиталу для иностранных инвесторов, что может снижать приток инвестиций и тормозить экономический рост. Однако, некоторые страны используют инвестиционные барьеры для привлечения инвестиций и развития местных рынков.

Третий тип барьеров - миграционные. Ограничения на въезд иностранцев, условия работы и получения вида на жительство могут служить как средство контроля иммиграции, так и создавать препятствия для трудовой мобильности и развития глобальных рынков. Однако, международная миграция и доступ к международному трудовому рынку также могут способствовать культурному обмену, экономическому развитию и притоку талантливых специалистов.

Барьерная экономика представляет ряд вызовов для развивающихся стран. Во-первых, она может препятствовать доступу к новым технологиям и знаниям. Инновации и технологический прогресс являются ключевыми факторами экономического развития, и успешные страны должны иметь доступ к передовым технологиям и знаниям. Барьеры в области торговли и инвестиций могут ограничивать этот доступ и ставить развивающиеся страны в неравное положение.

Во-вторых, барьерная экономика может создавать искусственную конкуренцию и снижать эффективность производства. Ограничения на импорт и инвестиции могут приводить к ограниченному выбору для потребителей и негативно влиять на качество и цены товаров. Кроме того, они могут подавлять внутреннюю конкуренцию и инновационную активность на рынке.

В-третьих, барьеры могут создавать неравенство и социальные проблемы. Ограничения на мигра-

цию могут приводить к неравному доступу к трудовым возможностям и аспирантурам, влияя на равенство и развитие справедливости. Ограничения на доступ к ресурсам и возможностям инвестирования также могут приводить к неравному распределению благополучия в обществе.

Несмотря на вызовы, барьерная экономика также представляет определённые перспективы. Она может служить средством регулирования экономического развития и защиты национальных интересов. Ограничения на импорт и инвестиции могут способствовать развитию отдельных отраслей экономики и созданию конкурентных преимуществ. Барьеры также могут способствовать развитию внутреннего рынка и укреплению домашнего спроса.

Барьерная экономика может также стимулировать развитие новых индустрий и технологий. Страны, ограничивающие импорт, могут поощрять развитие местных промышленных отраслей, инноваций и научных исследований. Это позволяет странам приобретать критическую массу навыков и знаний, необходимых для конкуренции на мировом рынке.

Барьерные меры также могут стимулировать развитие внутреннего предпринимательства и малых и средних предприятий. В условиях ограниченного доступа к внешним рынкам, предприятия вынуждены искать новые возможности и развивать собственный внутренний рынок. Это может привести к развивающемуся предпринимательству и созданию новых рабочих мест.

Барьерная экономика представляет собой сложную проблему, с которой сталкиваются современные экономики. Она может создавать вызовы в виде ограниченного доступа к новым технологиям и знаниям, искусственной конкуренции, неравенства и социальных проблем. Однако, она также может предоставлять возможности для развития, стимулирования новых индустрий и технологий, а также развития внутреннего предпринимательства. Барьерная экономика должна рассматриваться как комплексный вопрос, и решение её проблем требует сбалансированного подхода, учитывающего интересы и потребности всех сторон.

Барьерная экономика, хотя и имеет свои недостатки, также может иметь некоторые плюсы. Вот некоторые из них:

1. Защита от конкуренции: Барьеры в экономике могут защищать отечественные компании от конкуренции со стороны иностранных производителей. Это может помочь сохранить рабочие места и поддержать местную экономику

2. Развитие отраслей: Введение барьеров может способствовать развитию определённых отраслей экономики. Например, государственные субсидии и торговые ограничения могут помочь развить отрасли, которые имеют стратегическое значение для страны.

3. Защита национальной безопасности: Барьеры могут использоваться для защиты национальной безопасности. Например, ограничения на импорт товаров, связанных с обороной или критической инфраструктурой, могут помочь предотвратить зависимость от внешних поставщиков.

4. Регулирование рынка: Барьеры могут использоваться для регулирования рынка и предотвращения монополизации. Например, государственные ограничения и лицензирование могут помочь контролировать концентрацию рынка и обеспечить справедливую конкуренцию

5. Защита потребителей: Барьеры могут быть использованы для защиты потребителей от некачественных или опасных товаров. Например, технические стандарты и сертификация могут помочь обеспечить безопасность и качество продукции.

Однако следует отметить, что барьерная экономика также имеет свои недостатки, такие как ограничение свободной торговли, снижение конкуренции и возможное замедление экономического роста. Поэтому необходимо балансировать использование барьеров с учетом общих экономических целей и интересов.

Список использованных источников

1. Шевко Н.Р. Особенности раскрытия и расследования киберпреступлений: проблемы и пути решения / Ученые записки Казанского юридического института МВД России. 2016. Т. 1. С. 13-16.

2. Внешняя и взаимная торговля товарами Таможенного союза и Единого экономического пространства.

URL: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/time_series/Pages/time_series_custom_union.aspx.

3. Хасанова Г. Б., Разногорская М. Я., Хасанова Э. Р. ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ АРАЛЬСКОГО МОРЯ: ЛЕГЕНДЫ И РЕШЕНИЯ //GOLDEN BRAIN. – 2023. – Т. 1. – №. 6. – С. 113-117.

4. Хасанова Г., Коробкова А., Эшмухаммедов У. Информационные технологии в обучении и воспитании детей.

//Современные инновационные исследования актуальные проблемы и развитие тенденции: решения и перспективы. – 2022. – Т. 1. – №. 1. – С. 231-233.

5. Хасанова Г. Б., ўғли Холмирзаев Н. Б., ўғли Иброхимов Ш. Н. СЕМЬЯ КАК СОЦИАЛЬНЫЙ ИНСТИТУТ ФОРМИРОВАНИЯ ЛИЧНОСТИ

6. Xasanova Guzaliya Baxtiyorovna, “DOMESTIC VIOLENCE: THE PROBLEM IS SOCIAL AND LEGAL”, SSAI, vol. 1, no. 1, pp. 8–13, Aug. 2023, Accessed: Jan. 15, 2024. [Online]. Available: <https://supportresult.uz/index.php/sai/article/view/13>

УДК: 378.37.011

СОСТОЯНИЕ И РАЗВИТИЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

Аламшоева М.М., к.э.н., доцент, зав. кафедры прикладная информатика в экономике Таджикский государственный финансово-экономический университет, г.Душанбе.

E-mail: muhamo010200@mail.ru

Каландаришоев С.С., старший преподаватель кафедры прикладная информатика в экономике Таджикский государственный финансово-экономический университет, г.Душанбе

E-mail: kss_54@bk.ru

Кадыров Дж.А., эдвайзер факультета финансы и кредит Таджикский государственный финансово-экономический университет, г.Душанбе

E-mail: jafar.2023@mail.ru

Аннотация. В статье рассматривается вопрос формирования финансирования в сфере образования Республике Таджикистан. Финансирование системы образования РТ осуществляется из трех основных источников: бюджеты всех уровней, международная помощь и средства семей. Развитие рыночной конкуренции, образовавшаяся в нашей стране, позволяет развиваться не только государственным структурам общего образования, но и создает возможность развития негосударственного общего образования, являющегося составной частью образования в целом, и ставшего объективной реальностью, которую невозможно игнорировать при осуществлении целенаправленной социальной политики государства.

Ключевые слов: финансирование, бюджет, паритет покупательной способности, система управления образовательных услуг.

Образование в современном мире становится важнейшим ресурсом экономического и социального развития каждого стран, повышения благосостояния и индивидуального развития граждан и уровень интеллектуального развития и должен финансироваться государством.

Финансирование системы образования Республики Таджикистан осуществляется из трех основных источников: бюджеты всех уровней, международная помощь и средства семей. Бюджетные расходы на образование в 2023 году по отношению к валовому внутреннему продукту составляют 9,6%, что немного ниже среднего значения данного показателя для развивающихся стран. Однако, учитывая, во-первых, низкий объем ВВП и особую демографическую ситуацию в республике, при которой около 30% населения составляют дети, подростки и молодежь в возрасте массового получения образования (7-18 лет), уровень финансирования образования является очень низким. Достаточно сказать, что бюджетные расходы на начальное и общее среднее образование в расчете на 1 учащегося в 2021 г. в РТ составили 415 сомони. При пересчете в международные доллары по паритету покупательной способности эта сумма составляет 59 долл, в сравнении с другими странами эти расходы очень невелики, уступая среднему показателю для развивающихся стран почти в 10 раз.

Поэтому происходящие изменения в системе образования заставляют образовательные учреждения в отдельности и систему образования в целом ориентироваться как на сохранение и повышение качества образования, соответствующего современным требованиям, так и на меняющиеся потребности потребителей образовательных услуг.

Развитие рыночной конкуренции, образовавшаяся в нашей стране, позволяет развиваться не только государственным структурам общего образования, но и создает возможность развития негосударственного общего образования, являющегося составной частью образования в целом, и ставшего объективной реальностью, которую невозможно игнорировать при осуществлении целенаправленной социальной политики государства. При этом, как показывает отечественная практика и зарубежный опыт, негосударст-

венное образование является не случайным и не переходным, а закономерным структурным элементом всей системы образования. Во многом и государственные и негосударственные структуры общего образования нуждаются в действенной системе управления развитием образовательных услуг.

В системе образования действуют два финансовых инструмента: сметное и подушевое финансирование. Первый не ориентирован на результат и порождает неэффективное использование средств. Сегодня сметное финансирование продолжает быть основным инструментом для всех уровней образования, кроме общеобразовательных школ, которые перешли на нормативное финансирование в расчете на одного учащегося. Задачей ближайших лет должен стать перевод всех ступеней образования на нормативное подушевое финансирование. Состояние материально-технической базы системы образования характеризуется нехваткой учебных мест и неудовлетворительным состоянием помещений. Более трети школьных зданий находятся в аварийном состоянии или требуют капитального ремонта. Менее 10% учащихся обучаются в школах, имеющих электричество, водопровод и канализацию, организованное питание и медицинское обслуживание. Существенной проблемой для системы образования Республики Таджикистан является переполненность школ, особенно в городской местности и районных центрах. Превышение фактической численности учащихся над плановой сохраняется в 20% основных школ и более чем 40% средних школ. По среднесрочным приоритетам Оценки Потребностей ЦРТ до 2020 года по сектору общего среднего образования было прогнозировано строительство около 850 новых школ. Последние данные показывают, что в период с 2006 по 2018 годы по республике построено 762 школы (5751 классных помещений на 408794 посадочных мест). Средняя численность учащихся в построенных школах составляет около 294. Исходя из того что в 2021-2022 учебном году в общих средних школах страны не хватало более 600 тыс. учебных мест, вопросы строительства новых школ для более чем 900 тыс. учащихся необходимо решать до 2023 года. Несмотря на значительную поддержку международных организаций, имеется постоянная нехватка учебников. Ежегодно учебники издаются массовыми тиражами и поставляются в школы. В среднем ученик начальной школы имеет на руках менее трех учебников, при том, что в первом классе изучается 5 предметов, а в четвертом – 8.

Требует изменений ситуация с обеспечением учебниками в основной и средней школе. Внедрение современных информационно-коммуникационных технологий в образование сдерживается не только нехваткой средств, квалифицированного педагогического и технического персонала, но и проблемами с обеспечением компьютерным оборудованием, особенно в учреждениях начального и среднего профессионального образования, а также обеспечением электроэнергией и возможностью подключения к сети Интернет во многих сельских населенных пунктах Республики.

Следовательно, реформы, проводимые в системе образования, включая общее образование в значительной степени определяются тем, насколько эффективно осуществляются мероприятия по совершенствованию системы управления развитием образовательных услуг. Создавшаяся ситуация побуждает рассмотреть проблему совершенствования системы управления развитием образовательных услуг в общеобразовательных учреждениях, которая является одним из важных факторов, способствующих удовлетворению потребностей различных социальных групп населения в получении качественных образовательных услуг, воспитании и развитии, обеспечению прав ребенка на полноценное качественное образование.

Система образования республики в сложных социальных условиях сохранила достижения прошлых лет и продемонстрировала способность к развитию. Сегодня Таджикистан располагает образовательными ресурсами, уровень развития которых позволяет ставить вопрос о целенаправленном использовании её для решения основных задач социально-экономического развития государства - ликвидации бедности, уменьшения безработицы, повышения уровня и качества жизни населения. Национальная стратегия является инструментом развития системы образования для достижения поставленных целей. Обновленная система образования, основанная, в соответствии с современными мировыми тенденциями, не на знанием, а на компетентностном подходе, должна обеспечить учащимся возможность освоения ключевых компетенций и социальных навыков, таких как ответственное принятие решений и планирование профессиональной карьеры, ориентацию на обучение на протяжении всей жизни, коммуникативные компетенции, профессиональную подготовку, востребованную на рынке труда, знания и навыки, необходимые для самозанятости, навыки здорового образа жизни, привить ценности гражданского общества.

Особую актуальность приобретает в РТ финансовое состояние общего среднего образования, с учетом прожиточного минимума, материального положения общества, которое обусловлено тем, что школьная база формирует для среднего уровня образованности населения, способствующего формированию рабочей среды, которая не имеет профессионального образования. Переход из среды общего среднего образования к более высокому образовательному уровню, связано с удовлетворением потребности в специалистах, ориентированных на практическую деятельность, а для этого необходимо разработать механизм обеспечения общего среднего образования, способствующего к переходу к другой системе образования, то есть к десятилетнему или двенадцатилетнему образованию. Предложен механизм перехода к другой системе управления общего образования, учитывающий жизненный уровень населения, а также с учетом проблемы выброса несовершеннолетних детей на рынок труда без специальности и профессии, на

основе анализа экономического положения страны.

Необходимо отметить, что Республика Таджикистан имеет низкий прожиточный уровень жизни, а средняя численность семей составляет 6-7 человек, в основном работает один человек. Исходя из этого, включение оказания образовательных услуг в механизм государственного регулирования данного процесса, определяет необходимость исследований в этом направлении, где появляется возможность сформировать инновационные подходы по уровню и оказанию качественных образовательных услуг (КОУ).

Следует учесть, что основная задача государства при современной модели образования, направлена на инновационное развитие экономики, где в этой сфере важна модернизация, которая обуславливается тем, что образование стало товаром, то есть услугой и это подтверждается сформировавшимся рынком образовательных услуг (РОУ), где иногда предложение превосходит спрос.

РОУ также представляет поведение потребителей и производителей образовательных услуг, регулируемое государством, где играет роль как потребитель знаний и результат образования.

Кроме того, РОУ очень специфичен, его уровень качества образовательных услуг как товара в процессе его потребления невозможно

Цивилизованный подход к управлению общим образованием приводит к повышению жизненного уровня населения, поэтому разработка механизма развития оказания образовательных услуг в учреждении общего образования направлена на удовлетворение потребности общества в знаниях, а для разработки механизма совершенствования системы управления общим образованием, отвечающего требованиям экономики страны, необходим системный подход к разработке совершенствования существующей системы управления общим образованием.

Расчеты показали целесообразность увеличения численности негосударственных образовательных учреждений и уменьшения налогового бремени, а это требует модернизации сложившейся системы управления общим образованием. Результаты проведенного исследования показали, что снижение качества общего образования связано с:

неразвитостью механизма финансирования общего образования;

социальной дифференциацией в обществе и низким уровнем доступа к другому уровню образования.

Некоторые исследования показывают, что наша страна не может принять образовательную модель западных стран, так как экономическое положение не равносильно экономическому положению других стран, поэтому для Республики Таджикистан, нами предлагается инновационный механизм совершенствования общего образования с учётом специфических особенностей, что позволит решить многие проблемы, стоящие перед экономикой страны.

В условиях рыночных отношений происходит сокращение государственного финансирования в сфере образования. При этом появляется конкуренция, однако не все общеобразовательные учреждения могут предоставить качественные образовательные услуги, которые будут предоставлять квалифицированные кадры.

Список использованных источников

1. Арутюнова А.Е. Рыночные инструменты развития сферы образовательных услуг: Монография / А.Е. Арутюнова, А.А. Ермоленко; Негос. частное образовательное учреждение высш. проф. образования Южный ин-та менеджмента. - Краснодар: Изд-во Южного ин-та менеджмента, 2010. - 124 с.

2. Джураева А.О. Совершенствование системы оплаты труда преподавателей высшей школы (на примере вузов Республики Таджикистан): монография /А.О. Джураева, Г.А. Ходжабекова. - Екатеринбург: Изд-во УрГЭУ, 2008. -132 с.

3. Джураева Ш.А. Финансовая составляющая системы управления образованием Республики Таджикистан./Ш.А. Джураева, А.Джураева, З.Х.Ибодзода// Вестник таджикского национального университета. Серия социально-экономических и общественных наук. – Душанбе: 2020, №10. Ч.1- С. 203-206.

УДК 336.71

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА УЗБЕКИСТАНА В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Арзуманян С.Ю., к.э.н., доцент кафедры «Цифровая экономика и финансы», Ташкентский филиал РЭУ имени Г.В. Плеханова

E-mail: stella-arzumanyan@yandex.ru

Аннотация. На основе анализа официальных документов Центрального банка Республики Узбекистан в статье затрагиваются актуальные вопросы современной денежно-кредитной политики в усло-

виях нестабильной экономики.

Ключевые слова: макроэкономическая стабильность, инфляция, денежно-кредитная политика, Центральный банк Республики Узбекистан, банковская система, инфляционное таргетирование, основная ставка.

Основным условием обеспечения макроэкономической стабильности и устойчивого развития в среднесрочной перспективе является снижение темпов инфляции и поддержание её на низком уровне. Как известно, высокий уровень инфляции негативно влияет и на экономику, и на население. Как видно из данных, приведенных на рис. 1, в Узбекистане довольно высокий уровень инфляции, хотя в последние полгода наметилась тенденция к её снижению.

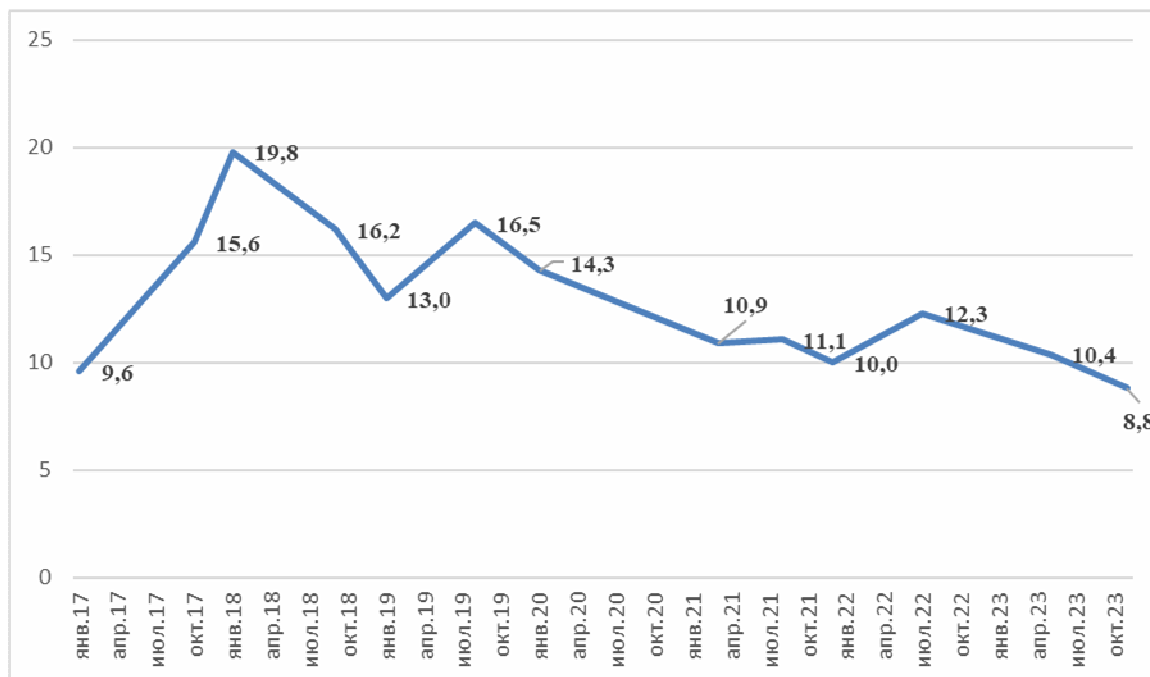


Рис. 1. Динамика инфляции в Республике Узбекистан (в % к соответствующему месяцу предыдущего года) (источник: <https://cbu.uz/ru/monetary-policy/annual-inflation/indicators/>)

Председатель Центрального банка Узбекистана М. Нурмуратов объясняет высокий уровень инфляции тремя причинами: либерализация цен, инвестиционный голод и свободная конвертация [2].

Высокий уровень инфляции в период 2017-2018 гг. Узбекистан (по информации регулятора) допускал осознанно. Так, если многие страны перешли на рыночные принципы хозяйствования еще 30 лет назад, то в республике меры по либерализации цен начались только в этот период. Кроме того, значительно активизировалась кредитная деятельность коммерческих банков, увеличились государственные расходы. «В целях обуздания инфляционных процессов, объединения действий всех органов государственной власти по созданию рыночных условий для формирования стабильно низких цен в экономике» [2] с 1 января 2020-го года Центральный банк перешел к поэтапному введению режима инфляционного таргетирования, определив достичь уровень инфляции в 2021 году – 10%, а в 2023 году в 5%. Вместо ставки рефинансирования ввел основную ставку в размере 16% и коридор по денежно-кредитным операциям в размере плюс-минус 1%. Однако поставленная задача не была достигнута, что обосновывалось, в основном, внешними макроэкономическими факторами.

Выбор режима инфляционного таргетирования в условиях Узбекистана объясняется рядом предпосылок. Во-первых, на сегодняшний день инфляционное таргетирование зарекомендовало себя как наиболее действенный режим денежно-кредитной политики, который наилучшим образом соответствует поставленным целям по эффективному обеспечению ценовой стабильности в среднесрочной перспективе. Во-вторых, опыт применения альтернативных режимов валютного или монетарного таргетирования свидетельствует об их несоответствии современным требованиям и реалиям Узбекистана. К примеру, при режиме таргетирования обменного курса необходимость постоянного поддержания его на целевом уровне резко повышает риски истощения международных резервов и возникновения валютных кризисов.

Также таргетирование обменного курса ограничивает возможность автоматического сглаживания внешних шоков с помощью корректировки обменного курса. Кроме того, сужается возможность проведения независимой денежно-кредитной политики на основе внутренних приоритетов, так как при этом

режиме усилия центрального банка направлены только на поддержание обменного курса.

С другой стороны, в условиях либерализации и структурных изменений в экономике, а также наличия теневой экономики могут наблюдаться резкие изменения в денежных агрегатах, что существенно осложняет установление и достижение целевых показателей при монетарном таргетировании. Более того, снижение устойчивой связи между денежными агрегатами и уровнем инфляции делает применение монетарного таргетирования бесперспективным.

Помимо либерализации цен в Узбекистане принимается ряд конкретных мер, направленных на обеспечение макроэкономической стабильности. В частности, в сентябре 2017 года в Узбекистане начались масштабные реформы в сфере валютной политики связанные с либерализацией валютного рынка. Так, ЦБ Узбекистана с 5 сентября 2017 года практически в два раза девальвировал национальную валюту - сум, а указом главы государства юридические и физические лица получили возможность свободно покупать и продавать валюту по рыночному курсу. Раньше в стране существовала практика множественности валютных курсов. Разница между официальным курсом ЦБ и стоимостью доллара на черном рынке, где покупали валюту население и малый бизнес, достигала двукратной величины. Вместе с тем, регулятор отмечал, что во всех странах, где валютный рынок освобождался от государственных ограничений, в несколько раз повышалась инфляция, возникал дефицит на внутреннем рынке.

В 2019 году были внесены существенные изменения в валютное и банковское законодательство. Были приняты новые редакции законов «О валютном регулировании», «О Центральном банке Республики Узбекистан», «О банках и банковской деятельности», «О платежах и платежной системе».

Следующим важным шагом явилось принятие президентом Республики Узбекистан постановления от 12 мая 2020 года № ПП-5992 "О стратегии реформирования банковской системы Республики Узбекистан на 2020-2025 годы", в соответствии с которым утверждена дорожная карта реформирования банковской системы Республики Узбекистан, а также целевые показатели по реализации стратегии [3].

Так, в ближайшие годы Центральный банк должен сосредоточить свои усилия на дальнейшем совершенствовании операционного механизма и развитии денежного рынка, а также систематической работе по реализации следующего этапа реформ на внутреннем валютном рынке, развитию аналитического и прогнозного потенциала и повышению эффективности трансмиссионного механизма денежно-кредитной политики. В Стратегии развития нового Узбекистана в 2022-2026 гг. подчеркивается, что одним из приоритетных направлений в сфере укрепления макроэкономической стабильности и сохранения высоких темпов роста экономики является «дальнейшее совершенствование денежно-кредитной политики путем применения инструментов в соответствии с передовым международным опытом» [4].

Ключевыми решениями в сфере экономики стали практические шаги по завершению процессов трансформации коммерческих банков с долей государства, увеличив до 60 процентов долю частного сектора в банковских активах до конца 2026 года и увеличение до конца 2026 года уровня цифровизации производственных и операционных процессов в реальном секторе экономики, в финансовой и банковской сферах до 70 процентов. Успешное завершение процесса трансформации коммерческих банков с долей государства, увеличив до 60 процентов долю частного сектора в банковских активах, во многом, обуславливается мерами по укреплению финансовой устойчивости коммерческих банков и развития банковской системы республики в целом.

Учитывая сохранение высокой степени неопределенности относительно будущих изменений внешних и внутренних условий, разработка среднесрочных макроэкономических прогнозов была основана на ожиданиях развития, основанных на двух различных сценариях. При этом разработаны базовый (основной) и альтернативный сценарии среднесрочного макроэкономического развития с учетом масштабов и продолжительности воздействия внешних и внутренних факторов на макроэкономические показатели. Согласно прогнозам основного сценария, общая инфляция в 2024 году ожидается на уровне 8-9%, базовая инфляция – около 7-8%. Рост реального ВВП в 2024 году прогнозируется на уровне 5,5-6%. Основными факторами экономического роста являются, с одной стороны, потребительский спрос, а с другой – увеличение объема прямых иностранных и внутренних инвестиций под влиянием структурных реформ.

Анализируя сложившуюся в настоящее время макроэкономическую ситуацию, отметим, что несмотря на замедление темпа роста цен, инфляционные ожидания в республике остаются еще высокими. Сохраняются инфляционные риски, связанные с повышением совокупного спроса за счет дальнейшего роста экономической активности.

Под влиянием внутренних и внешних экономических факторов, воздействующих на спрос и предложение на потребительских рынках, сохраняется повышенное давление на цены. Текущие неопределенности во внешних экономических условиях оказывает как положительное, так и отрицательное влияние на экономику страны. В то время как цены на глобальные логистические услуги продолжают расти, наблюдается относительное замедление роста цен на основные продовольственные товары, также снижение на некоторые их виды. Вместе с тем, важную роль в ускорении экономического роста до 6% в 2023 году сыграли высокие темпы роста инвестиций в основной капитал. Положительная динамика кредитов в экономику, фискальные стимулы и денежные переводы также поддерживали динамику экономического роста.

В этих условиях Центральный банк Республики Узбекистан продолжает проводить «умеренно жесткую» денежно-кредитную политику.

Список использованных источников

1. Официальный сайт Центрального банка Республики Узбекистан. URL: <https://cbu.uz/ru/money-policy/annual-inflation/indicators/>
2. Мамаризо Нурмуратов назвал три причины высокой инфляции. URL: <https://www.gazeta.uz/ru/2019/10/11/inflation/>
3. Постановление Президента Республики Узбекистан от 12 мая 2020 года № ПП–5992 "О стратегии реформирования банковской системы Республики Узбекистан на 2020-2025 годы"
4. Указ Президента Республики Узбекистан от 28.01.2022 «О стратегии развития нового Узбекистана на 2022 – 2026 годы» – URL: <https://lex.uz/ru/docs/5841077/>

УДК 336.7

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ В УСЛОВИЯХ РАБОТЫ ПОД САНКЦИЯМИ

Ахмедов И.Г., аспирант, Санкт-Петербургский университет технологий управления и экономики, г. Санкт-Петербург

E-mail: intigam93@mail.ru

***Аннотация.** В статье приводится обзор финансовых санкций, введенных против России после 24 февраля 2022 года. Выделены наиболее влиятельные меры ограничений на финансовый сектор экономики. Проанализированы ответные меры России, призванные снизить негативный эффект от введенных ограничений. Сделаны выводы об устойчивости банковского сектора, достигнутой благодаря компетентному регулированию со стороны Банка России.*

***Ключевые слова:** финансовые санкции, банковский сектор, финансовые институты, финансовые рынки.*

На сегодняшний день, начиная с 24 февраля позапрошлого года, против России были введены 12 пакетов санкций, призванные оказать негативный эффект на экономическое состояние как страны в целом, так и на благосостояние граждан в частности. Был ограничен доступ большинству крупнейших банков к мировой финансовой системе. В ответ же были приняты ряд мер, для смягчения оказанного давления.

Ниже изложены ключевые санкции, наложенные на финансовые институты Российской Федерации за последние пару лет, а также проведем анализ ответных действий, направленных на стабилизацию экономики.

Блокирующие санкции и отключение от SWIFT.

Мгновенной реакцией стран коллективного запада на геополитические события стала блокировка активов ЦБ и других российских кредитных организаций. А также их отключения от международной межбанковской системы передачи информации (SWIFT).

Со стороны США эти меры были введены путем включения в Список специально назначенных и заблокированных лиц (SDN) Управления по контролю за иностранными активами Министерства финансов (OFAC). Американским контрагентам запрещалось заключать любые сделки с SDN или с организациями, которые на 50% или более принадлежат одному или нескольким SDN [9].

В рамках дальнейших действий, призванных отключить российский финансовый сектор от внешнего рынка, стало присоединение к этим санкциям стран ЕС и Великобритании. А также Японии, Южной Кореи и Канады (список этих стран периодически изменяется).

В результате вышеперечисленных действий более 10 банков, в частности крупнейшие банки страны: Сбер, ВТБ и Альфа, а также принадлежащие им дочерние компании лишились возможности обмениваться информацией с заграничными банками-корреспондентами. С практической точки зрения принятые меры перекрыли возможность проводить международные расчеты, однако есть ряд определенных исключений, позволяющий проводить операции по финансированию энергетической отрасли согласно генеральной лицензии OFAC.

Запрет на привлечение долговых обязательств и акционерного капитала.

В марте 2022 года были ужесточены секторальные санкции, ограничивающие привлечение финан-

сирования со стороны американских граждан и компаний на срок более 14 дней [10].

Таким же образом расширили действие санкций и страны ЕС, ограничивающие финансирование целого ряда организаций, принадлежащие акционерам из России. Не стоит забывать, что первые секторальные санкции были введены еще в 2014 году, однако в тот момент они затронули намного меньшее количество банков с государственным участием и всего четыре нефтегазовых корпораций.

Ограничения на банковские вклады

Некоторые типы ограничений были введены непосредственно на определенные типы операций, а не на целый институт. Например, одним из них стал запрет на размещение депозитов в своих финансовых компаниях от российских компаний и частных лиц, сумма которых превышала 100 тыс. евро [7]. В последующем, были дополнительные требования к отчетности, согласно которым ввели обязательное уведомление от кредитных организаций соответствующих органов, у кого уже открыты вклады на сумму более 100 тыс. в иностранной валюте, которыми владеют юридические и физические лица из РФ.

Запрет на предоставление услуг

Запреты различного характера были введены на широкий спектр услуг, однако, мы рассмотрим те, что коснулись финансовых институтов и всего что с ним связано. В частности, был введен запрет на присвоение кредитных рейтингов, продажу ценных бумаг через европейские депозитарии, сертификаты выпущенные в период с 12.04.2022г. [8].

Затем были применены дополнительные меры, связанные со сдерживанием финансового сектора: предоставление иностранными фирмами бухгалтерских услуг, услуг по формированию трастов и корпораций, консалтинговые услуги [7].

В пакеты санкций входят и множество других сдерживающих развитие финансового рынка России.

Ответные меры со стороны России

Нет сомнений, что санкции оказали негативный характер не только на весь сектор финансовых услуг Российской Федерации, но и в целом на жизнь каждого частного лица. Однако, их влияние существенно удалось минимизировать за счет ответных контрмер, которое ввело российское правительство. Несмотря на то, что Россия лишилась 300 млрд долларов из 640 млрд общего золотовалютного резерва, которые были заморожены европейскими властями [4], что стало беспрецедентным фактом для нашей страны и всего мира в целом и не останется незамеченным в дальнейшей международной финансовой политике большинства стран, использующих доллар как мировую валюту. Россия смогла найти механизмы и инструменты, позволившие минимизировать финансовые потери от санкций. Кроме того, на российском рынке имеются инвестиции от стран коллективного запада почти на эквивалентную сумму замороженных активов ЦБ в размере 280 млрд, которые можно будет зеркальным методом конфисковать в случае таких решений по отношению к нашим активам. А в целом, По оценкам европейских аналитиков две трети международных финансовых систем были лишены возможности работать с двумя мировыми валютами [6]. Таким образом, западным странам ожидаемого результата достичь не удалось. В настоящее время Структурный профицит ликвидности бюджета РФ достиг показателей досанкционного периода, что безусловно во многом благодаря компетентному структурному регулированию со стороны ЦБ [5].

Успешно противостоять санкциям помогли несколько ключевых факторов. Первый и основной это своевременное реагирование на изменение положения дел и подстраивание экономики и финансового сектора под нынешние реалии. Отмена бюрократических проволочек.

Опыт первичных санкций, введенных в 2014 году, показал необходимость создания своей национальной платежной системы. В результате была создана Национальная система платежных карт (НСПК), а спустя год появилась платежная система «Мир» – отечественный аналог Visa и Mastercard. В качестве ответных мер на отключение от SWIFT заранее была запущена Система передачи финансовых сообщений (СПФС), которая на сегодняшний день насчитывает 469 участников [1]. Рядом мер стали введенные типы счетов «С», на которые можно зачислять только рублевые платежи, в частности для инвесторов-нерезидентов. Целью данной меры является предотвращение вывода капитала за границу лицами из «недружественных» стран [3].

Помимо этого были облегчены регулятивные меры по защите фондового рынка, установлены ограничения на трансграничные движения в целях стабилизации, введены послабления для российских финансовых институтов [2].

Подводя итоги, следует сказать, что весь спектр введенных ответных мер со стороны ЦБ в координации с Минфином помогли обезопасить отечественный банковский сектор, сохранить благонадежность институтов и обеспечить их бесперебойное функционирование в условиях санкций.

Список использованных источников

1. К российскому аналогу SWIFT подключились 469 участников, в том числе 115 нерезидентов // Интерфакс [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.interfax.ru/business/886641> (дата обращения: 26.01.2024)

2. Переломный год для российской финансовой системы: итоги // Банк России [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.cbr.ru/about_br/publ/results_work/2022/perelomnyy-god-dlya-rossiyskoy-finansovoy-sistemyitogi/ (дата обращения: 26.01.2024)
3. Решение Совета директоров Банка России от 21.11.2022 (ред. От 17.03.2023) «Об установлении режима счетов типа «С» для проведения расчетов и осуществления (исполнения) сделок (операций), на которые распространяется порядок исполнения обязательств, предусмотренный Указом Президента Российской Федерации от 5 марта 2022 года N 95 «О временном порядке исполнения обязательств перед некоторыми иностранными кредиторами»
4. РФ из-за санкций лишилась доступа к \$300 млрд своих резервов // Интерфакс [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.interfax.ru/business/827895> (дата обращения: 26.01.2024)
5. Структурный дефицит/профицит ликвидности банковского сектора // Банк России [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.cbr.ru/hd_base/liquidity (дата обращения: 26.01.2024)
6. How have sanctions impacted Russia? // Bruegel [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.bruegel.org/policy-brief/how-have-sanctionsimpacted-russia> (дата обращения: 26.01.2024)
7. Overview of sanctions and related resources // European Commission [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://finance.ec.europa.eu/eu-andworld/sanctions-restrictive-measures/overview-sanctions-and-related-resources_en (дата обращения: 26.01.2024)
8. Russia sanctions: guidance // Gov.uk [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.gov.uk/government/publications/russia-sanctions-guidance/russia-sanctions-guidance> (дата обращения: 26.01.2024)
9. Specially Designated Nationals And Blocked Persons List (SDN) Human Readable Lists // OFAC [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://ofac.treasury.gov/specially-designated-nationals-and-blocked-personslistsdn-human-readable-lists> (дата обращения: 26.01.2024)
10. Ukraine-/Russia-related sanctions // OFAC [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://ofac.treasury.gov/faqs/topic/1576> (дата обращения: 26.01.2024)

УДК 336

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ НАПРАВЛЕНИЯ МОДЕРНИЗАЦИИ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ РФ

Бельская Е.А., магистрант кафедры «Бухгалтерский учет и аудит», 2 курс, группа: ЗМ-ФУА-22, специальность «финансовый, управленческий, налоговый учет, анализ и аудит», Уральский Государственный экономический университет, г. Екатеринбург. Научный руководитель: Рыкалина О.А., к.э.н., доцент кафедры «Бухгалтерский учет и аудит».

E-mail: belskaya-00@bk.ru

***Аннотация.** Статья рассматривает современные стратегические направления модернизации налоговой политики в Российской Федерации. В ней выявляются основные проблемы, с которыми сталкиваются налоговые администрации и налогоплательщики. Далее рассматривается потенциал для улучшения налоговой политики и предлагаются конкретные стратегии и меры для оптимизации налоговой системы с учетом современных вызовов и требований. В статье также рассматривается влияние модернизации налоговой политики на экономическое развитие страны, а также возможные пути реализации предложенных изменений.*

***Ключевые слова:** налоговая политика, модернизация, экономика, налог.*

Налоговая политика – один из ключевых механизмов государственного управления экономикой, который направлен на сбор налогов для финансирования государственных нужд. В Российской Федерации налоговая система является одним из важнейших инструментов регулирования социально-экономических процессов. Политика в области налогообложения в России является комплексной и четко структурированной с целью обеспечения устойчивого развития экономики.

Система налогообложения в России включает в себя различные виды налогов, такие как налог на прибыль организаций, НДС, подоходный налог, налог на имущество и другие. Она строится на принципах справедливости и эффективности, призванных обеспечить сбалансированное и устойчивое финансирование бюджетной системы.

В последние годы в России проводятся масштабные реформы налоговой системы с целью улучшения инвестиционного климата, стимулирования экономического роста и повышения конкурентоспособности страны. Одной из ключевых задач налоговой политики является снижение административной и

налоговой нагрузки на бизнес, что способствует увеличению инвестиций и развитию предпринимательства.

Особое внимание уделяется борьбе с налоговыми злоупотреблениями и уклонением от уплаты налогов. В этом направлении проводятся меры по ужесточению контроля за налоговыми платежами, пресечению теневой экономики и сокрытию доходов. Это способствует увеличению доходной части бюджета и обеспечению равных условий для всех участников рыночных отношений.

В РФ в последние годы обсуждается множество проблем налоговой политики, которые оказывают влияние на экономику и социальную сферу. Одной из основных проблем является высокая налоговая нагрузка на предприятия. Высокие налоги могут стать препятствием для развития бизнеса и привести к снижению инвестиций. Это в свою очередь отрицательно сказывается на экономическом росте и уровне жизни населения.

Еще одной проблемой является сложность налоговой системы. Большое количество налогов, платежей и отчетностей создает избыточную бюрократию как для предпринимателей, так и для налоговых органов. Это приводит к повышенным издержкам и увеличению административной нагрузки на бизнес, что снижает его конкурентоспособность.

Также стоит отметить проблемы несостоятельности и ненадежности налогового администрирования, которые способствуют уклонению от уплаты налогов и недостаточной эффективности сбора налоговых доходов. Это приводит к потере финансовых ресурсов для бюджета и создает неравные условия для бизнеса.

Для решения этих проблем необходима комплексная налоговая реформа, направленная на снижение налоговой нагрузки, упрощение процедур сдачи отчетности, укрепление налогового администрирования и снижение уровня коррупции в этой сфере. Также важно уделить внимание развитию прозрачности и открытости налоговой системы, что создаст благоприятные условия для развития бизнеса и привлечения инвестиций.

Государство активно работает над улучшением налогового законодательства, упрощением процедур уплаты налогов, совершенствованием налоговых ставок и механизмов налоговых льгот, чтобы создать благоприятные условия для развития бизнеса и привлечения инвестиций. Вместе с тем, важным аспектом налоговой политики является также обеспечение финансовой устойчивости бюджета и социальной защиты населения.

В условиях постоянных изменений в мировой и российской экономике важно разрабатывать стратегические направления модернизации налоговой политики, чтобы обеспечить устойчивое развитие страны, стимулировать экономический рост и повышать конкурентоспособность.

Одним из ключевых стратегических направлений модернизации налоговой политики РФ является упрощение налогового законодательства и процедур. Это позволит сократить бюрократическую нагрузку на бизнес, повысить его прозрачность и улучшить инвестиционный климат. Необходимо упростить процедуры уплаты налогов и сборов, а также уменьшить количество различных налоговых отчислений, что способствует повышению эффективности бизнеса.

Другим важным направлением является повышение эффективности налогового управления и контроля. Для этого необходимо развивать современные информационные технологии, внедрять цифровые инструменты для сбора и анализа данных, а также улучшать механизмы контроля за налоговыми обязательствами. Это позволит более эффективно бороться с налоговыми злоупотреблениями и уклонением от уплаты налогов.

Также важно учитывать мировые тренды в налоговой политике и адаптировать их к российским реалиям. Например, в современном мире активно обсуждаются вопросы о внедрении цифрового налогообложения и налогообложения международных IT-компаний. Россия также должна активно участвовать в этих обсуждениях и разрабатывать свои собственные подходы к этим вопросам.

Еще одним важным направлением модернизации налоговой политики является стимулирование инвестиций и развития инноваций. Для этого необходимо разрабатывать налоговые механизмы, способствующие привлечению инвестиций, развитию новых технологий и инновационных проектов. Такие меры могут включать в себя льготы для инвесторов, освобождение от некоторых налогов при внедрении инноваций, а также развитие налоговых стимулов для инвестиций в регионы.

Кроме того, важным аспектом модернизации налоговой политики является развитие налогового образования и финансовой грамотности. Чем лучше граждане и предприниматели разбираются в налоговой системе и процедурах, тем меньше возможностей для налоговых нарушений и ошибок. Поэтому важно уделять достаточное внимание информационной поддержке налогоплательщиков и продвижению налоговой грамотности.

Также важным аспектом модернизации налоговой политики является учет социальной справедливости. Важно разрабатывать такие налоговые механизмы, которые способствовали бы уменьшению неравенства доходов и обеспечению социальной защиты населения. Например, можно вводить прогрессивную шкалу налогообложения для высокодоходных граждан, а также использовать налоговые поощрения для

компаний, которые активно участвуют в социально-ответственных проектах.

Еще важно создавать условия для трансграничного сотрудничества в налоговой сфере. С учетом глобализации экономики и увеличения международной торговли, важно разрабатывать согласованные налоговые механизмы для предотвращения двойного налогообложения, борьбы с налоговыми уклонениями и обеспечения справедливости в международных налоговых отношениях.

Важным направлением является также стимулирование инноваций и развития новых отраслей экономики путем применения налоговых льгот и высокотехнологичных инвестиций. Это может включать в себя снижение налогов для компаний, занимающихся исследованиями и разработкой, а также создание специальных налоговых режимов для стартапов и инновационных проектов.

Интеграция экологических аспектов также играет важную роль в модернизации налоговой политики. Введение налогов на выбросы загрязняющих веществ или углеродный налог может стимулировать компании и частных лиц к переходу на более экологически чистые технологии и поведение, что в конечном итоге будет способствовать снижению вредного воздействия на окружающую среду.

Также важно учитывать потенциальные негативные экономические последствия изменений в налоговой политике, такие как ущемление предпринимательской активности, сокращение инвестиций или утечка капитала. Поэтому необходимо оценивать возможные последствия изменений налоговой политики на различные секторы экономики и общества, и стремиться к достижению баланса между социальными, экономическими и финансовыми целями.

Наконец, важно уделять внимание постоянной оценке эффективности налоговых мероприятий и их адаптации к изменяющимся условиям на рынке. Гибкость и способность быстро реагировать на изменения – важные аспекты успешной налоговой политики.

В целом, разработка современной налоговой политики требует комплексного подхода, учитывающего широкий спектр социальных, экономических и финансовых факторов, а также стремление к достижению сбалансированных и устойчивых решений в интересах общества в целом. Эти стратегические направления модернизации налоговой политики могут способствовать улучшению экономического климата, стимулированию инвестиций и инноваций, а также обеспечению социальной справедливости в обществе. На сегодняшний день постоянное совершенствование налоговой системы и налоговой политики является важным аспектом экономической политики государства и требует постоянного внимания и анализа.

Список использованных источников

1. Баранов А.Н., Брутер С.В., Вишневская Н.Б. Реформа налоговой политики в России: стратегические направления и экономические результаты. // *Налоги и налогообложение*. - 2017. - № 9. - С. 4-10.
2. Гринберг Р.В., Китайгородский А.А., Рябов В.С., Швецова Г.А. Модернизация налоговой политики России: стратегия и практика. // *Финансы и кредит*. - 2016. - Т. 22. - № 17. - С. 128-145.
3. Колесникова М.А., Лукьянова А.Л. Налоговая политика в условиях модернизации экономики: стратегии и эффективность. // *Налоги и налогообложение*. - 2018. - № 1. - С. 12-17.
4. Макеева Е.А., Минченкова О.В. Стратегическое направление модернизации налоговой политики России. // *Экономический вестник Ростовского государственного университета*. - 2019. - Т. 17. - № 2. - С. 418-423.
5. Орлова О.С., Чупрова С.Г. Модернизация налоговой политики: теоретические и практические аспекты. // *Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки*. - 2017. - № 2(146). - С. 189-194.

УДК 336.7

«ЗЕЛЕННЫЕ» ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

*Бурима Л.Я., старший научный сотрудник отдела мониторинга социально-экономического развития, Институт экономики НАН Беларуси, г. Минск
E-mail: ludmila.burima@yandex.by*

Аннотация. В Беларуси значительное внимание уделяется вопросам минимизации вредного воздействия производства на окружающую среду, развитию ресурсоэффективного и чистого производства. Кроме этого, принимается большое количество различных программ и стратегий для экологии страны. Формирование и развитие в Беларуси системы устойчивого (в том числе «зеленого») финансирования является актуальной задачей в свете роста требований к экологической ответственности предприятий со стороны деловых партнеров и инвесторов, увеличения числа международных инициатив в области ответственного инвестирования и устойчивого финансирования, усиления интереса к тематике «зеленых» финансов в странах ЕАЭС.

Ключевые слова: «зеленое» финансирование, устойчивое финансирование, ESG-повестка, «зеленые» облигации, «зеленые» кредиты, нефинансовая отчетность, экологоориентированные проекты.

Несмотря на экономические и технологические сложности, возникшие в 2022-2023 гг., ESG-повестка из Беларуси не уходит, хотя сейчас для нее наступили не простые времена. Отечественным компаниям приходится пересматривать процесс ESG-трансформации, корректировать планы и расходы, ставить на паузу некоторые ранее запланированные проекты, а другие, наоборот, ускоренно развивать. ESG-повестка активно развивается во всех регионах, в каждой стране уже существуют те или иные инициативы, стандарты и механизмы, помогающие как отдельным компаниям, так и целым государствам становиться более устойчивыми.

Государственные органы, деловые партнеры и инвесторы требуют от бизнеса учета экологических аспектов, а в более широком контексте ESG-факторов, а также связанных с ними рисков и возможностей в бизнес-планировании и при осуществлении хозяйственной деятельности. В результате этого важнейшим условием сохранения конкурентоспособности предприятий в текущих условиях становится соответствие международным стандартам корпоративной социальной и экологической ответственности. При этом если раньше экологические требования предъявлялись со стороны наиболее ответственной части инвесторов и деловых партнеров, то сегодня соответствие организации и выпускаемой ею продукции установленным стандартам в области экологической устойчивости становится нормативным требованием.

Соответствие стандартам экологической устойчивости и «зеленая» трансформация бизнеса могут потребовать серьезных инвестиционных вложений, что обусловлено необходимостью внедрения современных технологических и технических решений.

Согласно определению Международной ассоциации рынков капитала (International Capital Market Association, далее – ICMA) «зеленое» финансирование – это финансирование проектов, направленных на решение экологических задач, включая предотвращение и снижение загрязнения окружающей среды, сохранение природных ресурсов и биоразнообразия и др. При этом особое место в системе «зеленого» финансирования в силу высокой актуальности проблемы изменения климата и необходимости реализации Парижского соглашения занимает *климатическое финансирование*, направленное на смягчение последствий изменения климата, главным образом через сокращение выбросов парниковых газов, а также адаптацию к изменению климата [1].

В международной практике [2; 3] «зеленое» финансирование предполагает обеспечение финансовыми ресурсами ограниченного круга экологоориентированных проектов – в сфере возобновляемой энергетики, переработки отходов, водоснабжения и водоотведения, экологически чистого транспорта и др.

Несмотря на то, что «зеленое» финансирование не теряет своей актуальности, риторика международных институтов и повестка дня на международном финансовом рынке смещается в сторону *устойчивого финансирования*. Однако единый подход к его определению до настоящего времени не выработан. Тематическая рабочая группа «Большой двадцатки» (G20 Sustainable Finance Working Group) определяет устойчивое финансирование как финансирование проектов, которые обеспечивают положительный вклад в достижение одной или нескольких целей в области устойчивого развития ООН [4]. В трактовке *Европейской комиссии устойчивое финансирование – это процесс учета экологических, социальных и управленческих (ESG) факторов при принятии инвестиционных решений в финансовом секторе* [5]. Смещение фокуса на устойчивое финансирование послужило импульсом для финансирования проектов по внедрению низкоуглеродных и ресурсоэффективных технологий в секторах, оказывающих наибольшее воздействие на окружающую среду (например, горнодобывающем, металлургическом, цементном производстве, энергетике и транспорте и др.) [6].

В настоящее время основными инструментами «зеленого» и устойчивого финансирования в международной практике являются облигации и кредиты (таблица 1). Характерной чертой инструментов «зеленого» финансирования является целевое использование привлеченных средств, т. е. на реализацию экологоориентированных проектов. Так, например, ставка кредита UniCredit, выданного российской нефтегазохимической компании СИБУР на сумму 50 млн. долл. США для финансирования инвестиционной и текущей деятельности, привязана к ключевым показателям эффективности предприятия в области устойчивого развития: объему выбросов парниковых газов, удельному водопотреблению и др.

Рынок «зеленого» финансирования зародился в 2007-2008 гг., когда Европейским инвестиционным банком, а позже Всемирным банком были выпущены первые «зеленые» облигации. В настоящее время данный рынок представляет собой перспективный сегмент мирового финансового рынка.

Объем «зеленого» финансирования, включающего выпуск «зеленых» облигаций и «зеленых» кредитов, в 2021 г. составил около 720 млрд. долл. США, из них 620 млрд. долл. США приходится на «зеленые» облигации. Часть экологических проектов также финансируется за счет устойчивых облигаций, объем выпуска которых в 2021 г. составил около 170 млрд. долл. США.

Следует отметить, что климатические облигации, выпущенные по стандартам CB1, большей частью подпадают под категорию «зеленых» облигаций (согласно ICMA). Общий объем выпуска сертифи-

цированных климатических облигаций в 2021 г. составил 53,9 млрд. долл. США. Основными направлениями использования средств, привлеченных посредством выпуска «зеленых» облигаций, являются возобновляемая энергетика и энергоэффективность, экологически чистый транспорт, а также «зеленые» здания [7].

Таблица 1

Основные инструменты и международные стандарты устойчивого финансирования

Финансовый инструмент	Особенности инструмента	Международный стандарт
«Зеленое» и социальное финансирование		
Климатические облигации	Привлеченные денежные средства применяются для финансирования и рефинансирования проектов по смягчению последствий изменения климата или адаптации к ним	Стандарт климатических облигаций (Climate Bonds Standard) Инициативы по климатическим облигациям (Climate Bond Initiative, далее – CBI)
«Зеленые» облигации	Привлеченные денежные средства или эквивалентная сумма применяются исключительно для финансирования или рефинансирования приемлемых «зеленых» проектов	Принципы «зеленых» облигаций (Green Bond Principles) ICMA
«Зеленые» кредиты	Предоставляются исключительно для финансирования или рефинансирования приемлемых «зеленых» проектов	Принципы «зеленых» кредитов (Green Loan Principles) Ассоциации кредитного рынка (далее – LMA) и Азиатско-Тихоокеанской ассоциации кредитного рынка (далее – APLMA)
Социальные облигации	Привлеченные денежные средства или эквивалентная сумма применяются исключительно для финансирования или рефинансирования приемлемых социальных проектов	Принципы социальных облигаций (Social Bond Principles) ICMA
Устойчивые облигации	Привлеченные денежные средства или эквивалентная сумма применяются для финансирования или рефинансирования как «зеленых», так и социальных проектов	Руководство по устойчивым облигациям (Sustainability Bond Guidelines) ICMA

Источник: [2; 3; 8–13]

Рынок устойчивого финансирования начинает формироваться и на территории Евразийского экономического союза (ЕАЭС), главным образом в России и Казахстане. Первый выпуск «зеленых» облигаций в России (по международным стандартам ICMA и CBI) состоялся в декабре 2018 г. В настоящее время в сектор устойчивого развития Московской биржи включены 22 выпуска, в том числе 15 «зеленых» облигаций. Основными направлениями «зеленого» инвестирования являются: возобновляемая энергетика, экологически чистый транспорт, переработка отходов, «зеленые» здания. В 2021 г. было выпущено 5 выпусков «зеленых» облигаций на общую сумму около 1,6 млрд. долл. США [14]. С 2020 г. в Российской Федерации (РФ) активизирована работа по созданию национальной системы «зеленого» инвестирования. Уже определены цели и основные направления устойчивого (в том числе «зеленого») развития, утверждены критерии «зеленых» и адаптационных проектов, принят стандарт эмиссии «зеленых» облигаций, установлены требования к системе верификации финансовых инструментов устойчивого развития.

В Казахстане первые «зеленые» облигации (по международным стандартам ICMA и CBI) были выпущены в августе 2020 г. Объем их размещения в торговой системе фондовой биржи Международного финансового центра «Астана» составил около 0,5 млн. долл. США. Целевое назначение привлеченных средств – развитие проектов возобновляемых источников энергии (далее – ВИЭ) малой и средней мощности. В целях формирования национальной системы «зеленого» финансирования в новой редакции принят Экологический кодекс Республики Казахстан, устанавливающий правовые основы «зеленого» финансирования, а также утверждена классификация (таксономия) «зеленых» проектов.

Центром по устойчивому финансированию в ЕАЭС готов выступить Евразийский банк развития (ЕАБР). Согласно Стратегии банка на 2022 - 2026 годы доля проектов с вкладом в достижение Целей устойчивого развития ООН в текущем инвестиционном портфеле к 2026 г. должна составлять не менее 25% (около 750 млн. долл. США в год) [15]. В сентябре 2021 г. ЕАБР разместил первые «зеленые» облигации на Казахстанской фондовой бирже на сумму около 45 млн. долл. США. Привлеченные средства будут направлены на реализацию 4 проектов в Казахстане в области возобновляемой энергетике, энергоэффективности, устойчивого управления водными ресурсами и сточными водами. Вопрос создания единой региональной системы «зеленого» финансирования изучается Евразийской экономической комиссией (далее – ЕЭК). Данный вопрос прорабатывается в контексте работы по сближению позиций государств ЕАЭС в рамках климатической повестки.

Рынок «зеленого» финансирования в Беларуси находится на начальной стадии своего формирова-

ния, пока на нем присутствуют лишь отдельные элементы. Поддержку реализации экологических проектов малыми и средними предприятиями осуществляет ОАО «Банк развития Республики Беларусь». Кредитные ресурсы предоставляются на финансирование проектов в сфере возобновляемых источников энергии, переработки отходов, производства органической продукции и экологически безопасной упаковки, использования электротранспорта и др. Опыт «зеленого» кредитования обладают и многие белорусские коммерческие банки.

До недавнего времени наиболее значимую роль во внебюджетном финансировании социальных и экологических проектов играли кредитные средства международных финансовых организаций – Европейского банка реконструкции и развития, Международного банка реконструкции и развития, Европейского инвестиционного банка. Однако в настоящее время указанные финансовые организации в силу причин политического характера практически полностью прекратили финансирование новых проектов в Беларуси.

Текущие объемы предложения «зеленого» финансирования в Беларуси не позволяют в полной мере удовлетворить спрос на него (таблица 2).

Таблица 2

Потребность государственного сектора в «зеленом» финансировании

№	Направление «зеленого» финансирования (по ISMA)	Задача государственной политики	Потребность в инвестициях	Программный документ
1	Энергоэффективность	Обеспечение экономии топливно-энергетических ресурсов (ТЭР)	3,3 млрд. руб.	Государственная программа «Энергосбережение» на 2021-2025 гг.
		Повышение надежности, технологической и экономической эффективности теплоснабжения	0,9 млрд. руб.	Государственная программа «Комфортное жилье и благоприятная среда» на 2021-2025 гг.
2	Экологически устойчивое сельское, лесное и рыбное хозяйство	Устойчивое ведение лесного хозяйства и содержание лесного фонда в надлежащем санитарном состоянии	4,1 млрд. руб.	Государственная программа «Белорусский лес» на 2021-2025 гг.
3	Экологически чистый транспорт	Обеспечение доступности, повышение качества и безопасности услуг авто мобильного, городского электрического транспорта и метрополитена	2,1 млрд. руб.	Государственная программа «Транспортный комплекс» на 2021-2025 гг.
		Электрификация железнодорожных участков и модернизация систем электроснабжения	0,6 млрд. руб.	Государственная программа «Транспортный комплекс» на 2021-2025 гг.
		Создание государственной зарядной сети для зарядки электромобилей	0,4 млрд. руб.	Программа создания государственной зарядной сети для зарядки электромобилей
4	Устойчивое управление водными ресурсами и сточными водами	Обеспечение потребителей водоснабжением питьевого качества, повышение качества очистки сточных вод и надежности систем водоснабжения, водоотведения	2,7 млрд. руб.	Государственная программа «Комфортное жилье и благоприятная среда» на 2021-2025 гг.
5	Предотвращение и снижение загрязнения	Минимизация объема захоронения твердых коммунальных отходов	2,3 млрд. руб.	Государственная программа «Комфортное жилье и благоприятная среда» на 2021-2025 гг.
6	Возобновляемые источники энергии (ВИЭ)	Увеличение доли использования местных ТЭР и доли ВИЭ в валовом потреблении ТЭР	0,9 млрд. руб.	Государственная программа «Энергосбережение» на 2021-2025 гг.
Всего			17,2 млрд. руб.	

Источник: составлено автором на основе данных государственных программ.

Общая потребность в «зеленом» финансировании только государственного сектора в 2021-2025 гг. составляет 17,2 млрд. руб. Основными направлениями государственных «зеленых» вложений являются

энергоэффективность и энергосбережение, устойчивое лесное хозяйство, экологически чистый транспорт и инфраструктура для него

В условиях резкого сокращения экологических инвестиций со стороны международных финансовых организаций, приостановивших деятельность в Беларуси, для своевременной реализации намеченных проектов требуется привлечение финансовых средств из альтернативных источников. В качестве одного из наиболее перспективных вариантов в настоящее время рассматривается размещение «зеленых» суверенных облигаций на бирже Международного финансового центра «Астана» (МФЦА).

Для данных целей в августе 2021 г. под председательством заместителя Министра финансов была создана Рабочая группа по «зеленому» финансированию. При содействии со стороны Центра зеленых финансов МФЦА была подготовлена Концепция «зеленых» облигаций Правительства Беларуси, призванная продемонстрировать соответствие целей и условий отдельных выпусков облигаций государственного займа Республики Беларусь международно признанным принципам в области «зеленого» финансирования (Принципам «зеленых» облигаций ICMA).

Наиболее перспективными способами привлечения «зеленых» инвестиций в Беларусь, является использование инструментов финансирования ЕАБР, для которого «зеленое» финансирование является одним из приоритетов развития на 2022-2026 гг. [15].

Финансовую поддержку банка ЕАБР могут получить «зеленые» проекты, соответствующие Принципам «зеленых» облигаций ICMA или национальным таксономиям, принятым в РФ, Казахстане, ЕС, Китае [16].

Приоритетными направлениями «зеленого» финансирования ЕАБР определены:

- возобновляемые источники энергии (строительство ветропарков, солнечных электростанций, бесплотинных ГЭС малой мощности и др.);
- энергоэффективность (финансирование программ повышения энергоэффективности промышленных предприятий, объектов коммунальной инфраструктуры, строительство энергоэффективных зданий и сооружений и др.);
- устойчивое управление водными ресурсами и сточными водами (строительство объектов инфраструктуры водоснабжения и водоотведения).

Важным направлением «зеленого» финансирования является также размещение государственных и корпоративных «зеленых» облигаций на фондовых биржах России и Казахстана.

Для формирования и развития системы «зеленого» финансирования в Республике Беларусь в качестве одного из приоритетных направлений деятельности важно рассмотреть *формирование национальной системы нефинансовой отчетности компаний, согласованной с международными стандартами раскрытия информации в области устойчивого развития*, в целях повышения открытости и прозрачности деятельности предприятий, удовлетворения запроса инвесторов, применяющих ответственный подход к инвестированию, роста доверия со стороны деловых партнеров.

Принимая во внимание приоритетность интеграции в региональную (Евразийскую) систему «зеленого» финансирования, весьма важным представляется взаимодействие с институтами «зеленого» развития в странах ЕАЭС – ЕАБР, Госкорпорацией «ВЭБ.РФ», Минэкономразвития РФ, Банком России, Московской биржей, Министерством экологии, геологии и природных ресурсов Республики Казахстан и др. Демонстрацией заинтересованности Беларуси в продвижении устойчивого финансирования послужит организация совместных мероприятий, проводимых при поддержке ЕЭК, которая, вероятно, выступит общей площадкой для выработки единой позиции по вопросам «зеленого» инвестирования в ЕАЭС.

Таким образом, формирование и развитие в Беларуси системы устойчивого (в том числе «зеленого») финансирования является актуальной задачей в свете роста требований к экологической ответственности предприятий со стороны деловых партнеров и инвесторов, увеличения числа международных инициатив в области ответственного инвестирования и устойчивого финансирования, усиления интереса к тематике «зеленых» финансов в странах ЕАЭС.

Список использованных источников

1. Sustainable Finance. High-level definitions // International Capital Market Association. URL: <https://www.icmagroup.org/assets/documents/Regulatory/Green-Bonds/Sustainable-Finance-High-Level-Definitions-May-2020-051020.pdf> (date of access: 13.10.2023).
2. Green Bond Principles // International Capital Market Association. URL: <https://www.icmagroup.org/sustainable-finance/the-principles-guidelines-and-handbooks/green-bond-principles-gbp/> (date of access: 08.11.2023).
3. Green Loan Principles // Loan Market Association. URL: https://www.lma.eu.com/application/files/9115/4452/5458/741_LM_Green_Loan_Principles_Booklet_V8.pdf (date of access: 04.10.2023).
4. Sustainable Finance Synthesis report, 2018 [Electronic resource] // G20 Sustainable Finance Working

Group. URL: https://g20sfwg.org/wp-content/uploads/2021/06/G20_Sustainable_Finance_Synthesis_Report_2018.pdf (date of access: 07.11.2023).

5. Sustainable finance // European Commission. URL: https://ec.europa.eu/info/business-economy-euro/banking-and-finance/sustainable-finance/overview-sustainable-finance_en (date of access: 10.01.2022).

6. Transition Finance: Investigating the state of play // OECD. URL: <https://www.oecd.org/environment/transition-finance-investigating-the-state-of-play-68becf35-en.htm> (date of access: 08.12.2023).

7. Sustainable Debt: Global State of the Market 2020 Climate Bond Initiative. URL: <https://www.climatebonds.net/resources/reports/sustainable-debt-global-state-market-2020> (date of access: 26.09.2023).

8. Climate Bond Standard // Climate Bond Initiative. URL: <https://www.climatebonds.net/climatebonds-standard-v3> (date of access: 13.04.2022).

9. Social Bond Principles // International Capital Market Association. URL: <https://www.icmagroup.org/sustainable-finance/the-principles-guidelines-and-handbooks/social-bond-principles-sbp/> (date of access: 08.11.2022).

10. Sustainability Bond Guidelines // International Capital Market Association. URL: <https://www.icmagroup.org/sustainable-finance/the-principles-guidelines-and-handbooks/sustainability-bond-guidelines-sbg/> (date of access: 10.11.2022).

11. Sustainability-linked Bond Principles // International Capital Market Association. URL: <https://www.icmagroup.org/sustainable-finance/the-principles-guidelines-and-handbooks/sustainability-linked-bond-principles-slb/> (date of access: 10.11.2022).

12. Climate Transition Finance Handbook // International Capital Market Association. URL: <https://www.icmagroup.org/sustainable-finance/the-principles-guidelines-and-handbooks/climate-transition-finance-handbook/> (date of access: 11.11.2023).

13. Sustainability-linked Loan Principles // Loan Market Association. URL: https://www.lma.eu.com/application/files/8416/2210/4806/Sustainability_Linked_Loan_Principles.pdf (date of access: 05.11.2022).

14. Сектор устойчивого развития // Московская биржа. – Режим доступа: <https://www.moex.com/s3019>. – Дата доступа: 17.01.2021.

15. Стратегия Евразийского банка развития 2022–2026 // Евразийский банк развития. URL: https://eabr.org/upload/EDB_Strategy_for_2022-2026-RU.cleaned.pdf (дата обращения: 03.12.2023).

16. Политика Евразийского банка развития по выпуску «зеленых» и социальных долговых инструментов // Евразийский банк развития. URL: https://eabr.org/upload/iblock/724/ESG-Bonds_04.10.2023_3_rus.cleaned.pdf (дата обращения: 03.12.2023).

УДК 004.8

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ НЕЙРОСЕТЕЙ В ФИНАНСОВО – ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Бирюкова Е.Р., студентка 2 курса группы ЭП-22, направление «Экономика», Институт экономики и финансов, ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет», г. Екатеринбург
E-mail: ekaterina.biryukova04@mail.ru

Прохорова Н.Е., студентка 2 курса группы ЭП-22, направление «Экономика», Институт экономики и финансов, ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет», г. Екатеринбург
E-mail: natalia13pro@gmail.com

Дудина О.И., к.э.н, доцент кафедры бухгалтерского учета и аудита, ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет», г. Екатеринбург
E-mail: almas-78@mail.ru

Аннотация. В статье рассматривается актуальность нейронных сетей в современном обществе, их применение в финансово-экономической деятельности. Изучены предпосылки использования ИИ, приведены примеры использования нейросетей для оптимизации и повышения эффективности процессов. Выявлены преимущества и недостатки применения нейросетевых технологий в сфере финансов и экономики.

Ключевые слова: *искусственный интеллект, нейронные сети, финансово-экономическая деятельность, анализ данных, обучение нейросети.*

В настоящее время искусственный интеллект (ИИ), а именно, нейронные сети, широко применяются во всех сферах жизнедеятельности. Люди все активнее прибегают к помощи искусственного интеллекта при решении самых разных задач. Нейросети – это математические модели, имитирующие работу человеческого мозга. В отличие от человека, они не способны придумывать образы или объекты. Способности нейросетей ограничиваются обработкой огромного количества информации, анализом имеющихся данных и их обобщением для решения поставленных задач [1]. Так, актуальность изучения и развития нейронных сетей очевидна. По мнению ряда авторов [2], они позволяют повышать эффективность работы практически во всех отраслях, включая сферу финансов и экономики.

Искусственные нейронные сети значительно ускоряют процессы принятия решений, при этом не снижая их эффективности, именно поэтому они активно применяются в финансово-экономической деятельности. Они могут быть использованы для прогнозирования финансовых показателей, анализа рынка и колебаний курса валют, выбора ценовой и торговой стратегий, управления рисками и многого другого [3]. Существуют различные скоринг-системы, голосовые помощники, чат-боты, антифрод-системы, в основе которых также лежит ИИ.

Начнем с прогнозирования финансовых показателей. Аналитические способности нейросетей позволяют выявлять скрытые особенности изучаемой области, поэтому результат получается быстрее и точнее обычного экономического анализа [4]. Экономист-аналитик не всегда может абсолютно точно спрогнозировать те или иные показатели, вследствие того, что какие-то факторы могут быть просто не достаточно очевидными, и не учтены, а модели для анализа - слишком сложными. Нейронные сети, в свою очередь, могут проводить анализ больших объемов данных, выявлять далеко не самые очевидные закономерности и на основе этого предсказывать значения показателей через определенный временной промежуток. Прогнозирование с помощью ИИ позволяет инвесторам получать информацию об изменениях на рынке до наступления самих изменений. Это способствует улучшению финансовых результатов инвесторов и получению прибыли. Стоит отметить, что эффективно работающая искусственная нейронная сеть требует вложения финансовых и трудовых ресурсов, поэтому обычным пользователям, начинающим инвесторам и трейдерам это практически недоступно. В основном выгоду получают опытные инвесторы и крупные компании, прибыль которых будет в разы больше затрат, понесенных на обучение и использование нейросетей. К числу организаций, использующих нейросети в своей финансовой деятельности, относятся финансовая корпорация «Citicorp», банк «Chemical» и финансовая компания «LBS Capital Management» [5].

Нейронные сети могут использоваться для формирования оптимальной ценовой политики. Они способны анализировать исходные данные и давать ответы на вопросы, возникающие при планировании покупки того или иного товара. На основе проанализированных исходных данных нейросеть определяет наиболее подходящее предложение [6].

Еще одно умение нейронной сети – формирование наиболее подходящей торговой стратегии. Сфера торговли требует постоянного внимания к происходящим изменениям, так как данная отрасль отличается большим числом конкурентов и наличием огромного числа рисков. Под торговлей понимается не только привычная для всех людей продажа товаров и услуг, но и торговля на биржевом рынке, так называемый, трейдинг. Нейросети позволяют снизить долю влияния человеческих эмоций на принятие решений. Путем изучения множества факторов нейросеть способна определить оптимальные входы и выходы из сделок. Сейчас трейдер может зарабатывать на инвестициях, практически не принимая в этом физического участия. Все, что ему нужно сделать, это задать искусственному интеллекту определенные правила и стратегии поведения в тех или иных ситуациях, все остальное нейросеть сделает сама.

Финансово-экономическая деятельность является достаточно рискованной, на нее оказывает влияние множество внутренних и внешних факторов. Финансовые риски – это вероятность возникновения непредвиденных финансовых потерь в ситуации неопределенности условий финансовой деятельности предприятия. Все риски, связанные с финансами, подразделяются на три вида: риски, связанные с покупательской способностью денег; инвестиционные риски; риски, связанные с организацией хозяйственной деятельности. Наличие рисков нельзя исключить полностью, но можно значительно сократить вероятность их наступления и своевременно принять меры по управлению ими. Сделать это помогут искусственные нейронные сети. Для оценки вероятности возникновения неблагоприятных ситуаций используются уже имеющиеся данные о прошлых периодах, текущем состоянии рынка и экономики в целом. Все это позволяет предупредить принятие изначально неверных решений и, как результат, минимизировать возможные убытки предприятия.

В последнее время банки стараются автоматизировать и оптимизировать ряд операций. Так, они используют возможности аппарата нейронных сетей для проверки кредитоспособности потенциальных заемщиков [7]. Раньше этим занимались сотрудники банка, на это уходило несколько дней, поскольку сотрудникам необходимо было вручную найти всю необходимую информацию, проанализировать ее, оце-

нить риски банка и определить, можно ли одобрить кредит клиенту. Сейчас же это происходит автоматически и требует гораздо меньше времени, вся процедура занимает буквально несколько минут, а иногда и секунд. Нейросети помогают не только ускорить процесс, но и обеспечить наиболее детальный и объективный анализ, сформировать безопасную финансовую среду для кредитующей стороны. На данный момент каждая финансовая организация самостоятельно создает ИИ-модели и обучает их в соответствии с предъявляемыми требованиями и задачами, которые необходимо решать.

Одна из форм обслуживания клиентов – интеллектуальные голосовые и текстовые помощники. Они способны отвечать на информационные вопросы пользователей без привлечения реальных сотрудников. Разговор переводится на оператора только в случае возникновения сложных ситуаций и запросов, которые не могут быть отработаны на основе базы знаний компьютера. Такие интеллектуальные помощники имеют огромный потенциал, поскольку решения принимаются оперативно, не требуют привлечения специалистов банка, упрощается процесс взаимодействия с клиентами. Более того, использование искусственных нейронных сетей в банкинге значительно экономит самый ценный ресурс – время. Многие банки уже сейчас используют голосовых роботов с ИИ. В России первыми банками, которые запустили голосовых ассистентов, стали Тинькофф, Сбер и Альфа-Банк. Постепенно и другие банки присоединяются к использованию технологий искусственного интеллекта в своих call-центрах и чат-ботах.

Искусственный интеллект не только способствует ускорению и оптимизации процессов осуществления финансовой и экономической деятельности, но и позволяет сделать их безопаснее. В последнее время использование мошеннических схем становится все более частым явлением. Защитить финансовые структуры и их клиентов от мошенников способна продвинутая антифрод-система. Антифрод-система – это автоматизированная программа, оценивающая банковские офлайн- и онлайн- операции по определенным изначально заданным критериям. Прежде чем ИИ сможет выявить мошенническую операцию и предотвратить ее выполнение, нейросеть необходимо обучить. Занимаются этим фрод-аналитики, которые формулируют правила отсева мошеннических операций, описывают транзакции, уже признанные фродовыми, затем строят модели, на основе которых и будут работать антифрод-системы.

Финансово-экономическая деятельность с каждым днем все больше и больше автоматизируется, минимизируется количество однотипных операций, выполняемых людьми. Нейросетевые технологии стремительно развиваются и находят все большее применение. Однако помимо очевидных преимуществ, таких как повышение точности многофакторного анализа и прогнозирования, наиболее оптимальное управление рисками, высокая эффективность и скорость осуществления операций, существует ряд аспектов, которые требуют доработок. К ним относятся: сложность и дороговизна машинного обучения, наличие экспертов, которые одновременно будут специалистами в области экономики, финансов и машинного обучения нейросетевых моделей, необходимость огромного объема данных, неспособность ИИ самостоятельно подстраиваться под конкретные условия.

Нейросети представляют собой перспективный инструмент для финансово-экономической сферы, в будущем область их использования будет только расширяться. Это значит, что людям важно быть специалистами не только непосредственно в своей области, но и развивать компетенции в области нейронных сетей, искусственного интеллекта и других современных технологий.

Список использованных источников

1. Рыбаков Д.А. АКТУАЛЬНОСТЬ И ДОСТУПНОСТЬ НЕЙРОСЕТЕЙ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ // Вестник науки. 2023. №7 (64). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnost-i-dostupnost-neurosetey-v-sovremennom-obschestve> (дата обращения: 27.01.2024).
2. Цифровая реальность: субъекты, практики: монография / Л. А. Мясникова, Е. В. Шлегель, А. В. Дроздова [и др.]; под общей редакцией д-ра культурологии, доц. А. В. Дроздовой. – Екатеринбург: Гуманитарный университет, 2021. – 315 с.
3. Насибуллина З.З. О применении нейронных сетей в экономике и перспективы их развития (2017). URL: <https://scienceforum.ru/2017/article/2017036929> (дата обращения: 27.01.2024)
4. Галяутдинов А.А. ПРИМЕНЕНИЕ НЕЙРОННЫХ СЕТЕЙ В ОБЛАСТИ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ // Форум молодых ученых. 2019. №2 (30). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/primenenie-neyronnyh-setey-v-oblasti-prognozirovaniya-finansovyh-pokazateley> (дата обращения: 27.01.2024).
5. Семенова Э.А., Цепкова С.М. Нейронные сети как финансовый инструмент // Информатика. Экономика. Управление / Informatics. Economics. Management. 2022. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/neyronnye-seti-kak-finansovyy-instrument> (дата обращения: 27.01.2024).
6. Масалович А. Нейронная сеть – оружие финансиста. URL: https://www.computermuseum.ru/histussr/neiro_net.htm (дата обращения: 27.01.2024)
7. Искусственные нейронные сети. Теория и практика. URL: https://scask.ru/p_book_ins.php?id=41 (дата обращения: 27.01.2024)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ФИНАНСИРОВАНИЯ И РЕГУЛИРОВАНИЯ ВОПРОСОВ БЕДНОСТИ И ЭКОНОМИЧЕСКОГО НЕРАВЕНСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ С УЧЕТОМ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА

Воронецкая Л.Г., магистр управления и экономики, заведующий сектором социально-демографической политики, Институт экономики Национальной академии наук Беларуси, г. Минск
E-mail: Lu7y@mail.ru

Аннотация. В статье затрагиваются актуальные вопросы бюджетного финансирования и государственного регулирования вопросов бедности и экономического неравенства. На основе изученного зарубежного опыта предлагаются направления совершенствования для Республики Беларусь. Подчеркивается нежелательность кардинальных изменений белорусской модели социальной политики. Сгруппированы существующие и перспективные меры для Республики Беларусь, направленные на финансирование и регулирование исследуемых вопросов. Предлагается ввести показатель материальной депривации. Делается акцент на необходимости еще в большей степени задействовать потенциал Республики Беларусь для обеспечения интенсивного экономического роста, что поможет в решении проблем бедности и экономического неравенства.

Ключевые слова: бедность, экономическое неравенство, бюджетное финансирование, государственное регулирование, социальная политика.

Для Республики Беларусь характерны низкий уровень бедности, а также низкий уровень неравенства за счет сложившейся модели социальной политики. Правительство играет более активную роль в Беларуси, чем в соседних странах с переходной экономикой. Это способствовало снятию остроты проблем бедности и экономического неравенства. Относительно высокие уровни социальных расходов содействовали сохранению в стране системы социальной защиты, которая представляется сравнительно надежной. Основным каналом снижения бедности выступает экономический рост, ускорение которого с середины 2000-х гг. в значительной степени предопределило сокращение бедности. В то же время существует потенциал для дальнейшего совершенствования белорусской модели социальной политики с целью ее лучшей адаптации к внешним и внутренним вызовам.

Анализ зарубежного опыта позволяет сделать вывод о нежелательности кардинальных изменений белорусской модели социальной политики, а также о необходимости осторожно относиться к рекомендациям по проведению неолиберальных реформ. В то же время можно отметить ряд точечных мер, применяемых в странах мира, которые могли бы использоваться для решения вопросов бедности и экономического неравенства в Республике Беларусь.

В таблице 1 представлены существующие и возможные перспективные меры для Республики Беларусь, направленные на решение вопросов бедности и экономического неравенства.

Таблица 1

Существующие и перспективные меры Республики Беларусь, направленные на решение вопросов бедности и экономического неравенства

Группа мер / существующие и перспективные меры	Существующие меры	Перспективные меры
Экономические	<ul style="list-style-type: none"> – строительство и (или) предоставление достойного жилья, в том числе на льготных условиях; – пособия по беременности и родам; – пособие на ребенка; – стипендии обучающимся и студентам; – медицинское обслуживание за счет средств бюджета; – страхование от несчастных случаев; – обязательное пенсионное страхование 	<ul style="list-style-type: none"> – расширение строительства и предоставления арендного жилья; – увеличение льгот по предоставлению жилья для многодетных в зависимости от количества детей в многодетных семьях; – повышение эффективности использования бюджетных средств, проведение регулярной оценки эффективности на основе специально разработанных критериев; – ежегодный грант для пожилых людей в двукратном или трехкратном размере их пенсии; – расширение дополнительного (добровольного) медицинского страхования, обеспечи-

Группа мер / существующие и перспективные меры	Существующие меры	Перспективные меры
		<p>вающего более качественные медицинские услуги по некоторым актуальным направлениям;</p> <ul style="list-style-type: none"> – микрофинансирование женщин для открытия ими малых или микропредприятий; – расширение и повышение доступности образовательных кредитов; – расширение дополнительного (добровольного) страхования по безработице
Правовые	– национальная минимальная заработная плата	– право на неполный рабочий день; – введение общинной заработной платы
Информационные	– обеспечение прозрачности социальной защиты; – представление общедоступной статистической отчетности о ситуации с бедностью и экономическим неравенством	– дальнейшее повышение прозрачности социальной защиты, борьба с коррупцией в данной сфере; – меры информационного характера по текущей ситуации и решению вопросов бедности и экономического неравенства (аналитические обзоры)

Источник: составлено автором

В таблице 2 представлено описание зарубежных программ и мер, которые в наибольшей степени подойдут для Республики Беларусь.

Интересным для Беларуси является опыт Мексики по стимулированию повышения экономической активности молодежи. В Мексике существует Программа «Молодежь, строящая будущее». Цель программы состоит в том, чтобы молодые люди в возрасте от 18 до 29 лет, которые не учатся и не работают, проходили профессиональную подготовку.

Целесообразно рассмотреть опыт США по дополнительному обеспечению детей продуктами питания. В США Программа «Фрукты и овощи» обеспечивает школьников свежими фруктами и овощами в течение всего дня. Аналогичную программу рекомендуется распространить на всех детей дошкольного и школьного возраста в Республике Беларусь с акцентом на ежедневной выдаче детям свежих фруктов в учреждениях дошкольного и среднего образования.

Таблица 2

Возможность использования зарубежных программ и мер в Республике Беларусь

Описание подходящего для Республики Беларусь зарубежного опыта	Страна
Проведение семинаров и мероприятий по повышению осведомленности и распространению информации по темам социального обеспечения, доступа к программам социальной защиты, здравоохранения, образования, поддержке детей и др.	Аргентина
Создание Банка социального обеспечения, выполняющего функции социального банка, поощряющего и облегчающего сбережения, доступ к финансированию на справедливых условиях за счет использования технологических инноваций и инвестиций.	Мексика
Активное привлечение молодых людей в возрасте от 18 до 29 лет, которые не учатся и не работают, к прохождению профессиональной подготовки.	Мексика
Популяризация и возрождение семейной экономики.	Перу
Обеспечение школьников свежими фруктами и овощами в течение всего дня за счет государственного бюджета.	США
Использование широкого спектра показателей из различных областей для оценки уровня бедности, в том числе показателя (существенной) материальной депривации. Материальная депривация описывает нехватку определенных потребительских товаров и вынужденный отказ от выбранного потребления по финансовым причинам и, таким образом, служит для выявления индивидуальных ситуаций дефицита. Чтобы измерить это, устанавливаются девять критериев, например, отсутствие автомобиля, стиральной машины или трудности с оплатой аренды. При соблюдении четырех из девяти критериев можно предположить, что человек испытывает значительную депривацию.	Германия
Решение проблем бедности за счет устойчивого экономического роста. Обеспечение	Казахстан,

Описание подходящего для Республики Беларусь зарубежного опыта	Страна
ускорения экономического роста, увеличения ВВП на душу населения. Нацеленность на формирование большой прослойки среднего класса в структуре населения.	Турция, Китай и др.
Запуск портала социальных услуг. С его помощью люди с ограниченными возможностями могут напрямую заказывать средства технического восстановления и специальные социальные услуги у поставщиков продукции.	Казахстан
Социальный ID, направленный на повышение прозрачности, удобства получения социальных пособий. Социальный ID предусматривает адресную социальную помощь, в том числе оплату льготного проезда в общественном транспорте, бесплатное питание в школах для детей из многодетных и малообеспеченных семей.	Казахстан
Внедрение и популяризация медицинской карты в рамках модернизации сектора социального обеспечения и улучшения качества медицинских услуг, направленных на внедрение системы оплаты социально застрахованным лицам фармацевтической продукции. Электронная карта предполагает получение лекарств застрахованными лицами напрямую и бесплатно. Затем аптека взимает взносы из Фонда социального страхования.	Алжир
Ежегодный сравнительно большой грант для пожилых людей для оказания им помощи.	ЮАР

Источник: составлено автором по [2; 16; 25; 29; 34; 48; 63; 64; 73; 77; 96]

В Казахстане в 2020 г. запущен портал социальных услуг. С его помощью люди с ограниченными возможностями могут напрямую заказывать средства технического восстановления и специальные социальные услуги у поставщиков продукции. Запуск подобного портала в Республике Беларусь сделает пользование социальными услугами более удобным для населения.

Еще один важный проект «Социальный ID гражданина Казахстана» направлен на повышение прозрачности, удобства получения социальной помощи. Целесообразно рассмотреть возможность создания в Республике Беларусь Социального ID гражданина Республики Беларусь.

Рекомендуется ввести показатель материальной депривации, используемый в Германии. Для Республики Беларусь можно установить следующие девять критериев, характеризующих материальную депривацию:

- 1) отсутствие стиральной машины;
- 2) отсутствие водопровода;
- 3) отсутствие канализации;
- 4) трудности с оплатой аренды и (или) коммунальных услуг;
- 5) отсутствие средств на обеспечение достаточного питания всех членов семьи;
- 6) количество квадратных метров жилой площади на человека ниже установленных стандартов;
- 7) большой удельный вес расходов на лекарства и медицинскую помощь в структуре расходов, невозможность получить доступ к необходимым медицинским услугам из-за нехватки денежных средств;
- 8) отсутствие компьютера;
- 9) невозможность откладывать не менее 10% дохода ежемесячно по причине низких доходов.

Соответствие четырем и более из девяти критериев будет свидетельствовать, что человек испытывает значительную депривацию.

Кроме точечных мер интересным является опыт Казахстана, Турции, Китая и некоторых других стран по проведению косвенной политики по борьбе с бедностью и экономическим неравенством, направленной на обеспечение устойчивого ускоренного экономического роста. Казахстан продекларировал необходимость создания большой прослойки среднего класса, чего можно достичь при высоких темпах экономического роста и проведении государственной политики, позволяющей рационально распределять имеющиеся ресурсы. Китай имеет большой и успешный опыт преодоления бедности за счет высоких темпов экономического роста в течение многих лет и наличия необходимого административного ресурса для решения проблем бедности. Республика Беларусь также во многом имеет хорошие показатели по бедности и экономическому неравенству за счет такой политики, однако рекомендуется еще в большей степени задействовать потенциал для обеспечения интенсивного экономического роста, что поможет в решении проблем бедности и экономического неравенства.

Таким образом, анализ зарубежного опыта позволил сделать вывод о нежелательности кардинальных изменений белорусской модели социальной политики, а также о необходимости осторожно относиться к рекомендациям по проведению неолиберальных реформ.

Реализация политики по борьбе с бедностью и экономическим неравенством требует учета национальных особенностей и актуальных потребностей общества, достижения согласованности интересов различных групп населения с учетом их представлений о социальной справедливости. В условиях кризисов, особенно в условиях пандемии, от государства требуется принятие адекватных управленческих решений,

направленных на снижение негативных последствий кризисных явлений, обеспечение социальной защищенности граждан.

Определены точечные меры, применяемых в странах мира, которые могли бы использоваться для решения вопросов бедности и экономического неравенства в Республике Беларусь. Интересным для Беларуси является опыт Мексики по стимулированию повышения экономической активности молодежи, а также опыт Германии, использующей показатель материальной депривации для оценки бедности. Целесообразно рассмотреть опыт США по дополнительному обеспечению детей свежими фруктами. Запуск в Республике Беларусь портала социальных услуг с учетом опыта Казахстана сделает пользование социальными услугами более удобным и комфортным для населения. Целесообразно рассмотреть создание в Республике Беларусь Социального ID гражданина Республики Беларусь.

Также рекомендуется еще в большей степени задействовать потенциал Республики Беларусь для обеспечения интенсивного экономического роста, что поможет в решении проблем бедности и экономического неравенства.

Список использованных источников

1. Fighting Poverty with SNAP. URL: https://belonging.berkeley.edu/sites/default/files/2021-09/fighting_poverty_with_snap.pdf. (date of access: 10.05.2023).
2. Plan Nacional de Protección Social. URL: <https://www.argentina.gob.ar/desarrollosocial/proteccionsocial>. (date of access: 10.05.2023).
3. Capacidad estatal y lucha contra la pobreza. URL: <https://elcomercio.pe/opinion/columnistas/informe-oficial-inei-capacidad-estatal-y-lucha-contra-la-pobreza-por-norma-correa-aste-noticia/>. (date of access: 10.05.2023).
4. Programa Nacional de Desarrollo Social 2021-2024. URL: https://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5638368&fecha=15/12/2021#gsc.tab=0. (date of access: 10.05.2023).
5. Armut in jeder Form und überall beenden. URL: <https://www.bundesregierung.de/breg-de/themen/nachhaltigkeitspolitik/armut-beenden-1537492>. (date of access: 10.05.2023).
6. 2020 жылдың 5 айындағы әлеуметтік сала қорытындылары: жұмыспен қамтуды қалпына келтіру және қолдаудың жаңа түрлері. URL: <https://primeminister.kz/kz/news/reviews/2020-zhyldyn-5-ayyndagy-aleumettik-sala-korytyndylary-zhumyspen-kamtudy-kalpyna-keltiru-zhane-koldaudyn-zhana-turleri-2551555>. (date of access: 10.05.2023).
7. Türkiye’de yoksullukla mücadele politikaları kapsamında sivil toplum kuruluşları. URL: https://www.researchgate.net/publication/338502297_turkiye'de_yoksullukla_mucadele_politikalari_kapsaminda_sivil_toplum_kuruluslari. (date of access: 10.05.2023).
8. Kavramsal olarak yoksulluk ve Türkiye’de yoksullukla mücadele politikalarının etkileri. URL: <https://dergipark.org.tr/tr/download/article-file/844678>. (date of access: 10.05.2023).
9. The Social Protection System. URL: <https://www.annd.org/data/item/cd/aw2014/pdf/english/three3.pdf>. (date of access: 10.05.2023).
10. Social Protection Floor in South Africa. – URL: <http://www.social-protection.org/gimi/gess/RessourcePDF.action?ressource.ressourceId=25710>. (date of access: 10.05.2023).
11. Қазақстандағы кедейшілікпен күрес. – URL: <https://startinfo.kz/buisness/qazaqst-kedejilikpen-kyres/>. (date of access: 10.05.2023).

УДК 336.228

СОКРАЩЕНИЕ ВЫБРОСОВ ПАРНИКОВЫХ ГАЗОВ В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН НА ОСНОВЕ ФОРМИРОВАНИЯ РЫНКА КВОТ

Воронин С.А., главный специалист Института бюджетно-налоговых научных исследований при Министерстве экономики и финансов Республики Узбекистан, д.э.н., проф. Ташкентского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова, г. Ташкент

E-mail: sergey_voronin63@yahoo.com

Аннотация. В статье рассмотрены особенности перехода Узбекистана к зеленой экономике. Особое место уделено проблеме сокращения выбросов парниковых газов. Выявлены стратегические задачи в сфере снижения выбросов загрязняющих веществ до 2030 года. Даны предложения по введению квот на выбросы парниковых газов в национальной экономике.

Ключевые слова. Зеленая экономика, парниковые газы, налоговое стимулирование, рынок квот на вредные выбросы, экологическое налогообложение.

На состояние окружающей среды во многом влияют выбросы загрязняющих веществ, которые возникают при производстве энергии на основе угля, нефти и других не возобновляемых источников энергии. Учитывая нарастание негативных процессов, правительствами многих стран принимаются меры по снижению вредных выбросов. В шотландском Глазго с 31 октября по 13 ноября 2021 г. проходил международный саммит по климату Conference of the Parties. В нем участвовали представители 197 стран, подписавших Рамочную конвенцию ООН об изменении климата (РКИК ООН) в 1992 году. Основная цель конвенции - «не допустить опасного антропогенного воздействия на климатическую систему Земли». По итогам саммита принят Климатический пакт (Glasgow Climate Pact) [1].

Многие страны мира согласились реализовать свои национальные планы по снижению выбросов углекислого газа к 2030 году. Поставлена задача декарбонизации мировой экономики, предусматривающая сокращение выбросов парниковых газов (ПГ) и обеспечение смягчения климатических изменений.

Одним из методов сокращения выбросов ПГ является широкое использование солнечных преобразователей энергии, ежегодный прирост которых в мире составляет порядка 60%. Высокими темпами внедряются и другие технологии ВИЭ: ветроустановки – 28%, производство биотоплива – 25%, солнечные нагревательные установки – 17% [2. с.58].

Проблема сокращения выбросов загрязняющих веществ в окружающую среду актуальна и для экономики Узбекистана. В 2021 году на сайте Рамочной конвенции ООН по климату опубликован первый двухгодичный отчет Узбекистана по выбросам парниковых газов за 1990–2017 годы. За этот период повышение выбросов ПГ составило 6,4 %. Основной вклад в выбросы ПГ приходится на *энергетику – 76,3 %, сельское хозяйство – 17,8, промышленные процессы и использование продуктов – 4,5%, отходы – 1,4%* [3].

Если в 2017 году в атмосферу было выброшено 853 тыс тонн выбросов загрязняющих веществ, то в 2019 году – 952 тыс тонн, в 2020 году - 924,4 тыс.тонн. Вклад Узбекистана в глобальные выбросы составляет порядка 0,3%. Выбросы ПГ на душу населения республики достигли уровня 5,8 тонн оксида углерода-экв/чел. В последние 5 лет наблюдается снижение удельных выбросов ПГ на душу населения, что обусловлено как абсолютным снижением уровня выбросов ПГ, так и высокими темпами роста населения республики (в среднем – 1,6% в год) [4].

Наибольший вклад в общую эмиссию ПГ в Узбекистане составляют: летучие выбросы метана от газовых систем в нефтегазовой отрасли – 22,7%, выбросы углекислого газа при сжигании топлива при производстве электрической и тепловой энергии – 13,3%, выбросы углекислого газа от сжигания топлива в промышленных отраслях и строительстве – 10%, выбросы метана от скота – 9,4%, выбросы углекислого газа от сжигания топлива в жилом секторе – 8,4%. Главным источником парниковых газов является процесс сжигания топлива для получения тепловой и электрической энергии. В структуре первичных энерго-ресурсов на ТЭС для получения энергии на газовое топливо приходится 94% и уголь – 5%.

При выработке 1 МВт/час электроэнергии угольные станции выбрасывают в среднем 820 кг углекислого газа, а ТЭС, работающие на природном газе, почти в 2 раза меньше – 490 кг. Сокращение использования угля в энергетике позволит сократить выбросы ПГ в атмосферу.

В Узбекистане уделяется большое внимание росту благосостояния населения путем перехода страны к зеленой экономике на основе кардинального повышения показателей использования возобновляемой энергии. В республике принята «Стратегия перехода к зеленой экономики» (2019 год), «Концепция обеспечения надежного энергоснабжения Узбекистана до 2030 года» (2020 год) и другие нормативные акты.

В 2021 году Министерством энергетики была разработана «Дорожная карта» по улучшению ситуации в энергетической сфере, предусматривающая следующие основные направления:

трансформация инфраструктуры производства электроэнергии на основе низкоуглеродных технологий;

создание нормативно-правовой базы для проникновения ВИЭ во все сферы национальной экономики;

реформа субсидий и введение механизма установления цен на выбросы углерода.

С 1 июня 2023 года в республике внедряется система зеленых сертификатов на основе требований по минимизации негативного воздействия производства на окружающую среду, создается инфраструктура государственного регулирования выбросов парниковых газов в 2022-2026 годах. С 1 января 2024 года будет внедрена современная система мониторинга, отчетности и верификации в сфере изменения климата, охватывающая все парниковые газы. Все реализуемые инвестиционные проекты будут рассматриваться с точки зрения сокращения выбросов ПГ.

Указом Президента Республики Узбекистан о стратегии «Узбекистан – 2030» данные тенденции по снижению выбросов ПГ закреплены на долгосрочную перспективу [5].

Кроме того, в целях кардинального улучшения экологической обстановки в республике, устранение экологических проблем, влияющих на жизнь человека, предусмотрено проведение реформы действующей системы охраны окружающей среды (Пункт 66 Стратегии «Узбекистан - 2030»).

В целях предотвращения загрязнения атмосферного воздуха, сохранения его природного состава предусматривается уменьшение на 10,5 % количества выбрасываемых в атмосферу загрязняющих веществ, полная модернизация загрязняющих технологий в хозяйствующих субъектах, относящихся к I и II категории воздействия на окружающую среду, строительство и реконструкция локальных дренажно-очистных сооружений на 249 промышленных предприятиях (Пункт 73 Стратегии «Узбекистан - 2030»).

Для реализации вышеперечисленных задач принято постановление Президента Республики Узбекистан от 11.09.2023 года №300. В частности, Министерством экономики и финансов будет разработан проект правительственного решения по внедрению механизмов маркировки соответствия расходов Государственного бюджета Национальным целям устойчивого развития и их влияния на изменение климата (Пункт 9 ПП №300) [6].

Предусматривается внедрить практику частичной компенсации средств, направляемых на создание зеленых зон производителями сельскохозяйственной продукции в рамках международной системы «карбон маркет», за счет привлеченных грантовых средств в целях сокращения объема вредных выбросов в атмосферу. При этом компенсации за созданные «зеленые зоны» (покрытие пастбищных земель кормовыми культурами, деревьями — земли сельскохозяйственного назначения) будут предоставляться пропорционально уровню обеззараживания парниковых газов (Пункт 11).

По мнению специалистов, с учетом внедрения современных технологий можно снизить выбросы загрязняющих веществ на 80%-90% к 2050 году во всех крупных экономиках мира. При этом издержки на зеленый переход в среднем составят около 1% ВВП в год при разумном планировании введения мер. Это значительно меньше ущерба при отсутствии климатических мер [7. С.75].

Учитывая зарубежный опыт сокращения выбросов ПГ целесообразно принять следующие меры:

вести понятия «экологическое налогообложение» и «обязательные платежи за выбросы парниковых газов» в сферу налогового законодательства;

внедрить механизм продажи квот на выбросы в окружающую среду загрязняющих веществ (в том числе - углеводородов) исходя из допустимого общего объема, не причиняющего вреда окружающей среде;

сформировать благоприятные условия для расширения прозрачности сферы экологического налогообложения и усиления общественного контроля;

организовать подготовку специалистов для сферы экологического налогообложения;

разработать и ввести в действие Стратегию по декорбанизации экономики Республики Узбекистан до 2050 года.

Принятие данных мер позволит создать благоприятные нормативно-правовые основы для введения механизма продажи квот на выбросы загрязняющих веществ в окружающую среду и поэтапно ввести его на практике.

Список использованных источников:

1. The Glasgow climate pact, annotated. <https://www.washingtonpost.com/climate-environment/interactive/2021/glasgow-climate-pact-full-text-cop26/>
2. Саипов З., Алимбаев С., Бабаханов Ж. Процесс декорбанизации в рамках «зеленой» экономики направлен на сокращение выбросов оксида углерода в атмосферу. //Рынок, деньги и кредит. №7-8, 2023. С.58
3. КС 26: С какой повесткой выступает Узбекистан? Интервью с генеральным директором Узгидромета Ш. Хабибуллаевым. <https://livingasia.online/2021/11/02/vystupaet-uzbekistan/>
4. <https://hudromet.uz>
5. Пункт 51 Приложения к Указу Президента Республики Узбекистан о стратегии «Узбекистан – 2030» от 11.09.2023 г. № УП-158. <https://lex.uz/ru/docs/6600404>
6. Постановление Президента Республики Узбекистан о мерах по качественной и своевременной реализации стратегии «Узбекистан – 2030» в 2023 году от 11.09.2023 г. № ПП-300. <https://lex.uz/ru/docs/6600415>
7. Саипов З., Алимбаев С., Бабаханов Ж. Процесс декорбанизации в рамках «зеленой» экономики направлен на сокращение выбросов оксида углерода в атмосферу. //Рынок, деньги и кредит. №7-8, 2023. С.75

НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ И НДС: АКТУАЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКЕ

Герасимова В.Г., к.э.н., ведущий научный сотрудник сектора финансовой политики, Институт экономики НАН Беларуси, г. Минск
E-mail: v.gerasimova.by@gmail.com

Кузьменкова Н.С., старший научный сотрудник сектора финансовой политики, Институт экономики НАН Беларуси, г. Минск
E-mail: kusian@mail.ru

Аннотация. В статье проанализированы наиболее актуальные тренды и инструменты налоговой политики применительно к налогу на прибыль (корпоративному подоходному налогу) и налогу на добавленную стоимость (НДС) на современном этапе социально-экономического развития. Представлены предложения по совершенствованию налоговых льгот и оценке их эффективности.

Ключевые слова: налоги, налоговая политика, налог на прибыль, НДС.

Налоговая политика играет важную роль в эффективном социально-экономическом развитии страны, создании благоприятных условий для высоких темпов экономического роста и является значимым стимулом для инвестиций. При этом важным и особенно актуальным трендом налоговой политики государства на современном этапе все в большей мере становится ее стимулирующая роль в инновационном развитии отраслей экономики, охране окружающей среды и эффективном использовании природных ресурсов, сокращении неравномерности развития регионов.

Основное влияние на инвестиционную и инновационную активность оказывают применяемые при проведении налоговой политики методы и инструменты по таким налогам, как налог на добавленную стоимость и корпоративный подоходный налог (налог на прибыль). Это предопределяется тем, что в большинстве государств именно данные налоговые платежи оказывают наиболее существенное влияние на уровень налоговой нагрузки субъектов экономики. Прежде всего, это относится к налогу на прибыль.

Анализ показал, что в последнее время тренды налоговых ставок по корпоративному подоходному налогу имеют противоречивый характер. На протяжении нескольких десятилетий ставки данного налога в мировой налоговой практике имели достаточно выраженный тренд к снижению, что также сокращало общую налоговую нагрузку и стимулировало инвестиционную активность. За последние пять лет в большинстве стран ставки корпоративного подоходного налога оставались неизменными, при этом в отдельных государствах они повышались, а в других уменьшались. Также отметим значительную дифференциацию ставок по государствам.

В 2023 г. в шести странах ставка по этому налоговому платежу увеличилась. Например, в Турции с 23 % до 25 %, в Великобритании с 19 % до 25 %. Однако в семи странах имело место уменьшение ставки корпоративного подоходного налога, например, в Южной Корее с 27,5 % до 26,5 %, в ЮАР – с 28 % до 27 %, в Бангладеш с 30 % до 27,5 %. В 2023 г. корпоративный подоходный налог был впервые введен в ОАЭ. Ставка данного налога установлена в размере 9 %. Анализ показал, что в большинстве государств ставка корпоративного подоходного налога в настоящее время ниже 30 %. При этом средняя налоговая ставка в 2023 г. составляла 22,27 % [1].

Также следует выделить такой новый тренд как введение минимальных ставок. К 2024 г. уже более 140 стран ввели минимальный корпоративный подоходный налог в размере 15 % [2]. Обратим особое внимание, что несмотря на тренд последних десятилетий к снижению ставок по этому платежу, поступления корпоративного подоходного налога, как правило, играют все более значимую роль в налоговых доходах государственных бюджетов. В определенной мере это является следствием не только стимулирования инвестиционной активности, но и расширения сферы применения данного налога и сокращения налоговых льгот.

В Республике Беларусь ставка налога на прибыль (корпоративного подоходного налога) составляет 20 %, а с 2024 г. при годовой сумме прибыли 25 млн рублей введена повышенная ставка налога в размере 25 % [3]. Таким образом, в определенной мере произошел переход к использованию прогрессивной шкалы налога на прибыль. Также в последнее время наметился тренд на сокращение налоговых льгот по данному платежу.

Важным льготным налоговым инструментом по налогу на прибыль в Республике Беларусь являются инвестиционные вычеты, которые применяются с использованием разных ставок по оборудованию и недвижимости. С 2022 г. инвестиционные вычеты для исчисления налога на прибыль при капитальных вложениях в объекты недвижимости увеличены с 15 % до 20 %, а по оборудованию и транспорту – с 30 %

до 40 % [3].

В той или иной форме этот льготный налоговый инструмент используется и в зарубежной практике налогообложения.

Анализ показал, что с учетом необходимости стимулирования инвестиций и инноваций следует усилить тренд на активное использование данного льготного инструмента. Это можно сделать за счет дифференциации ставок инвестиционных вычетов для разных отраслей экономики, то есть существенно увеличить их для приоритетных отраслей и видов экономической деятельности. Также дифференцированные ставки инвестиционных вычетов целесообразно ввести по различным видам оборудования, в приоритете должно быть высокотехнологичное оборудование, энергосберегающие технологии и другие «зеленые» инвестиции.

Вместе с тем в целях более эффективного использования льгот по налогу на прибыль (корпоративному подоходному налогу) может рассматриваться переход на регрессивную шкалу налога на прибыль. Такой метод предоставит возможность стимулировать рост инвестиций и инвестиционного потенциала субъектов хозяйствования. Также такой метод может в определенной мере нивелировать заинтересованность в сокрытии доходов и уходе от налогообложения.

В зарубежной налоговой практике применительно к налогу на прибыль отметим актуальные направления реформирования данного платежа в Китае. Анализ показал, что среди них следует выделить следующие: льготные налоговые ставки; увеличение коэффициентов инвестиционных вычетов на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, а также налоговые льготы для фундаментальных исследований; расширение налоговых льгот для предприятий с новыми и высокими технологиями.

Основным льготным налоговым инструментом стимулирования инноваций в Китае служит сниженная ставка налога на прибыль в размере 15 %, тогда как общая ставка равна 25 %. Для применения льготной налоговой ставки предприятие должно соответствовать критериям и условиям, установленным Программой предприятий высоких и новых технологий (HNTE), и квалифицироваться как новое и высокотехнологичное (ПНВТ). Выполнение таких критериев и условий контролируется годовой отчетностью. Если предприятие в течение двухлетнего периода их не выполняет, ему надо вернуть в бюджет денежные средства, полученные от налоговых льгот, то есть доплатить налог на прибыль [4].

Достаточно распространенным льготным налоговым инструментом в мировой практике является также применение освобождения от корпоративного подоходного налога и сниженных налоговых ставок для стартапов. В целях стимулирования привлечения инвестиций полагаем, что следует активизировать для стартапов применение данных налоговых льгот.

Актуальные тренды и льготные налоговые инструменты по налогу на добавленную стоимость (НДС) в значительной мере аналогично таковым по корпоративному подоходному налогу. Так, в мировой практике применения НДС, как и по корпоративному подоходному налогу, имеет место противоречивый тренд по ставкам данного налога, то есть в одних странах в последнее десятилетие основную ставку НДС повышали, тогда как в других снижали. При этом в ряде государств она оставалась неизменной.

Обратим особое внимание на такие две важные особенности этого налогового платежа по сравнению с корпоративным подоходным налогом. Во-первых, именно НДС оказывает наиболее значимое влияние на стабильность налоговых поступлений в государственный бюджет. Во-вторых, динамика налоговых ставок по нему и спектр льгот оказывают значимое воздействие на уровень инфляции, поскольку НДС является составляющей розничной цены.

Отметим, что в налоговом законодательстве Республики Беларусь именно по НДС установлено самое большое количество льготных налоговых инструментов по сравнению с другими основными налогами. Анализ льгот по НДС, который составляет свыше 30 % в налоговых поступлениях в бюджет Республики Беларусь, показал, что для их применения установлен широкий перечень товаров, услуг и работ, отраслей и сфер экономической деятельности. Прежде всего, это относится к такому стимулирующему налоговому инструменту как освобождение от НДС. В Налоговом кодексе Республики Беларусь данный перечень в 2023 г. включал 53 позиции, что значительно превышает данный показатель по другим налоговым платежам, за исключением подоходного налога с физических лиц [3]. Вместе с тем в последнее время наблюдается тренд на сокращение налоговых льгот по НДС.

Приоритеты налоговой политики государства в современных условиях целесообразно сосредоточить на следующих четырех направлениях. Первое направление – реформирование традиционных отраслей экономики. Второе – стимулирование внедрения высокотехнологичных производств, активное развитие IT-сферы. Третье направление – налоговое стимулирование «зеленой» экономики и энергосберегающих технологий, т.е. охраны окружающей среды. Четвертое – налоговое стимулирование сокращения неравномерности регионального развития.

Все инвестиционные налоговые льготы при проведении налоговой политики для решения задачи создания благоприятного инвестиционного климата выполняют стимулирующую и социальную функции. В качестве примера последней можно привести налоговое стимулирование занятости инвалидов. В рамках инвестиционных налоговых льгот следует выделить инновационные льготы для стимулирования разра-

ботки и внедрения инноваций, а также для стимулирования «зеленой» экономики. При этом оценивать степень эффективности налоговых льгот следует с обязательным учетом показателей по разработке и внедрению инноваций и технологий, оказывающих влияние на улучшение окружающей среды.

В целях повышения эффективности льготных налоговых инструментов в налоговой политике следует усилить тренд на установление критериев и определенных условий их применения, а также временных периодов действия. Так, например, в Китае при широком спектре налоговых инструментов большинство из них имеют ограниченные временные периоды действия и четкие условия применения.

Важную роль в налоговой политике государства играет оценка эффективности налоговых льгот. Такую оценку следует проводить с учетом задач, которые они должны выполнять. Объемные показатели при оценке экономической эффективности данного налогового инструмента должны учитываться в реальном выражении, что обеспечит обоснованность и достоверность такой оценки.

Список использованных источников

1. Всемирные налоговые сводки – корпоративный налоги // PwC. – 2023. URL: <https://taxsummaries.pwc.com/> (дата обращения: 25.01.2024).

2. Установленные ставки подоходного налога // OECD. URL: <https://stats.oecd.org/> (дата обращения: 25.01.2024).

3. Налоговый кодекс Республики Беларусь в редакции Закона Республики Беларусь от 29.12.2009 № 71-3 // Министерство по налогам и сборам. URL: <https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=hk0900071> (дата обращения: 24.01.2024).

4. China's Updated High and New-Technology Enterprise Program // Legal resources. URL: <https://www.hg.org/legal-articles/china-s-updated-high-and-new-technology-enterprise-program-37911> (date of application: 15.01.2024).

УДК 368(075.8)

БЛОКЧЕЙН И ЦИФРОВЫЕ АКТИВЫ: ПОНЯТИЕ, КЛАССИФИКАЦИЯ, РИСКИ ОЦЕНКИ И ОТРАЖЕНИЕ В ОТЧЕТНОСТИ КОМПАНИЙ

Давлетшина А.З., студент 4 курса гр. 14.1-020, направление «Экономика», профиль «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», Казанский федеральный университет, Институт управления, экономики и финансов, г. Казань

E-mail: rockabye_a@mail.ru

Ерина Т.В., к.э.н., доцент кафедры учета, анализа и аудита, Казанский федеральный университет, Институт управления, экономики и финансов, г. Казань

E-mail: erina_tatyana@mail.ru

Нагуманова Р.В., к.э.н., доцент кафедры учета, анализа и аудита, Казанский федеральный университет, Институт управления, экономики и финансов, г. Казань

E-mail: nagumanova22@yandex.ru

***Аннотация.** В статье рассматривается экономическая сущность понятий блокчейн и цифровых финансовых активов, подходы к их классификации, риски, связанные с отражением в отчетности субъектов хозяйствования; майнинг в РФ, законодательные проблемы в данной области и возможные пути их решения. Статья актуальна для предпринимателей, планирующих внедрять цифровые активы, и специалистам по их использованию в бухгалтерском, финансовом учете.*

***Ключевые слова:** блокчейн, цифровые финансовые активы, криптовалюты, майнинг, децентрализация, волатильность, финансовые инновации.*

В соответствии с ФЗ от 31.07.2020 N 259-ФЗ ст. 1 п.2. Цифровые финансовые активы (ЦФА) включают цифровые права, эмиссионные ценные бумаги, права участия в акционерном обществе и другие активы, доступные только через информационные системы, включая блокчейн [1]. Операторы информационных систем, занятые выпуском ЦФА, играют ключевую роль в обеспечении безопасной работы цифровых финансовых систем, с участием 10 российских юридических лиц (на январь 2024 года). Распределенный реестр (блокчейн) – база данных, которая синхронизируется через несколько узлов в сети. ЦФА действуют как цифровые аналоги традиционных финансовых инструментов, обеспечивая безопасность и уникальность транзакций.

Исходя из определения, приведенного в федеральном законе ЦФА можно классифицировать на основные 3 типа (Таблица 1) [2, с. 5-6].

Таким образом, различие между ЦФА и цифровыми валютами заключается в том, что первые представляют собой цифровые права, в то время как вторые - электронные данные и не имеют правового обеспечения, хотя отличаются от централизованных денег, так как все транзакции сохраняются на публичном блокчейне, обеспечивая децентрализацию, прозрачность, глобальный доступ, ограниченный выпуск и высокую волатильность.

Таблица 1.

Классификация ЦФА согласно ФЗ от 31.07.2020 N 259-ФЗ:

Основание для сравнения	ЦФА на денежное требование	ЦФА, связанные с эмиссионными ценными бумагами	Гибридные ЦФА
<i>Определение</i>	Предоставляет владельцу право требовать денежные средства от эмитента ЦФА на условиях, определенных в решении о выпуске ЦФА.	Цифровые формы традиционных ценных бумаг (облигации, акции, депозитарные расписки и другие). Передают права или обязательства, используя технологии блокчейн для их передачи.	Цифровые активы объединяют особенности различных финансовых инструментов, предлагая комбинацию их преимуществ, улучшенную ликвидность и гибкость финансовых операций.
<i>Отличительные особенности</i>	<i>Децентрализация:</i> основываются на децентрализованных системах, что обеспечивает доступность и прозрачность для потребителей. <i>Независимость:</i> установление прямых финансовых отношений между участниками операций, обходя посредников.	<i>Децентрализация:</i> основываются на принципах децентрализации, что позволяет улучшить доступность эмиссионных ценных бумаг для инвесторов. <i>Уменьшение посредников:</i> использование блокчейн может сократить число посредников и упростить процессы торговли и учета.	<i>Разнообразие:</i> гибридные ЦФА могут включать разнообразные финансовые инструменты, обеспечивая большую гибкость в выборе финансовых стратегий. <i>Кросс-платформенность:</i> могут существовать на различных блокчейн-платформах, что упрощает их передачу и обращение.
<i>Положительные стороны</i>	<i>Ускорение транзакций:</i> обеспечивают быстрые и эффективные финансовые операции с низкими комиссиями. <i>Глобальный доступ:</i> могут использоваться для международных переводов с минимальными затратами и задержками.	<i>Улучшенная ликвидность:</i> Могут предложить более быструю и безопасную ликвидность активов. <i>Уменьшение издержек:</i> Эмиссия и обслуживание на блокчейне может уменьшить издержки на их хранение и учет.	<i>Диверсификация:</i> можно получить доступ к разнообразным финансовым возможностям, объединенным в одном ЦФА <i>Гибкость:</i> гибкость в управлении и использовании различных финансовых стратегий.
<i>Отрицательные стороны</i>	<i>Волатильность:</i> подвержены волатильности, что создает риски для их использования. <i>Кибербезопасность:</i> интерес цифровым деньгам также привлекает киберугрозы	<i>Правовые и регуляторные риски:</i> Передача и проведение требует строгого соблюдения законодательства. <i>Кибербезопасность:</i> Могут подвергаться кибератакам и хищениям.	<i>Сложность:</i> Создание и использование гибридных ЦФА может быть более сложным и требовать большей экспертизы.
<i>Примеры</i>	ЦФА на золото или другие металлы; привлечение средств компанией на определенный срок под ставку [2, с.7].	1. Токены облигаций (эмиссия в виде токенов) 2. Токенизированные акции в виде цифровых токенов, облегчающих их передачу и учет.	Токенизированные портфели инвестиций, объединяющие в себе характеристики различных финансовых инструментов

Источник: составлено автором

Майнинг – это добыча цифровой валюты с использованием специального оборудования, что включает в себя проверку и подтверждение транзакций через решение сложных математических задач.

Законопроект о майнинге в РФ был запланирован на 2023 год, однако так и не был введен, хотя в РФ объем такой деятельности увеличивается. Отсутствие законного регулирования позволяет компаниям обходить аудиторские проверки и ведение бухгалтерского учета, что приводит к отсутствию прозрачности информации о данных операциях.

Рационально отнести такие организации, занимающиеся майнингом или реализацией ЦФА, к общественно значимым (ОЗХС) согласно ФЗ "Об аудиторской деятельности", что обусловлено большим общественным интересом к деятельности этих организаций. Согласно определению закона, основным признаком ОЗХС – прямое или косвенное вовлечение в коммерческую деятельность средств неограниченного круга лиц [3, п.5.1]. К тому же, такие организации, несут большой риск для государства в связи с незаконной утечкой средств, отсутствием законодательной базы, а также негативным влиянием на среду из-за сильного углеродного следа данной деятельности.

Для проведения аудиторской проверки таких организаций необходимы специализированные подходы к оценке рисков, проведению аудита. Ключевые аспекты, которые должны учитываться при проведении аудита:

1. Понимание и изучение бизнес-модели организации, включая проведение транзакций с криптовалютой, участие в ICO (Initial Coin Offering) или STO (Security Token Offering), предоставление криптокредитов, майнинг, или другое.

2. Понимание внутреннего контроля и процедур безопасности – оценка системы внутреннего контроля, связанные с криптовалютными активами, такие как хранение закрытых ключей, проверка личности при проведении транзакций, механизмы защиты активов, и обеспечение соответствия регулирующим нормативам в сфере криптовалют.

3. Проверка финансовой отчетности и учета криптовалюты – подтверждение того, что финансовая отчетность организации правильно учитывает такие активы и транзакции, используя соответствующие стандарты отчетности (например, IFRS или GAAP).

4. Оценка аудиторского риска с применением особых подходов. Рассматриваются новые подходы к оценке приемлемого уровня аудиторского риска [4] (Таблица 2)

Таблица 2

Расчет приемлемого аудиторского риска:

Стандартная формула расчета	Предлагаемая формула расчета
<p>ПАР = Р_{нр}+Р_{ск}+Р_н, где: ПАР = Приемлемый аудиторский риск, Р_{нр} = неотъемлемый риск; Р_{ск} = риск средств контроля; Р_н = риск необнаружения.</p>	<p>ПАР = Р_{нр} × (Р_{ск}+Р_н), где: ПАР = Приемлемый аудиторский риск, Р_{нр} = неотъемлемый риск; Р_{ск} = риск средств контроля; Р_н = риск необнаружения.</p>

Источник: составлено автором

Обычные процессы аудита могут потребовать модификации существующих инструментов для специфических аспектов этой деятельности. В отличие от предыдущей формулы эта формула отдельно учитывает неотъемлемый риск. Это связано с тем, что неотъемлемый риск может быть более значимым в контексте майнинговой деятельности и реализации ЦФА из-за их специфических характеристик, например, зависимости от цен на криптовалюту, технологических рисков и т.д. Когда риск средств контроля на низком уровне изначально, в связи со спецификой деятельности и использования прозрачной системы блокчейна, есть возможность снизить риск необнаружения. Однако в то же время, риск средств контроля и риск необнаружения по-прежнему играют важную роль, так как эти два аспекта могут быть связаны друг с другом и приводить к последствиям при обнаружении неточностей. Эта формула позволит аудиторам получить более комплексную картину аудиторского риска, специфичного для такой деятельности.

5. Проверка соблюдения законодательства – соблюдение организацией всех нормативных актов в области криптовалют, включая анти-отмывание денег (AML) и борьбу с финансированием терроризма (CFT).

Наибольший риск с ЦФА – существующие стандарты бухгалтерского учета в Российской Федерации к 2024 году не соответствуют требованиям для ведения деятельности в области ЦФА, майнинга, цифровых валют и смежных видов деятельности из-за следующих причин:

1. *Уникальные характеристики криптовалютной деятельности*, которые не всегда могут быть корректно отражены в существующих стандартах бухгалтерского учета.
2. *Недостаточность регуляторной базы*, регламентирующих проведение и учет операций с криптовалютой.
3. *Технологический характер криптовалюты*, который требует адаптации существующих стандартов бухгалтерского учета и внедрения специализированных подходов.
4. *Волатильность и риски*, требующие разработки специальных подходов к учету, которые не

предусмотрены существующими стандартами.

Для наибольшей информативности публичной бухгалтерской финансовой отчетности можно добавить в Отчет о финансовых результатах отдельную обязательную статью по затратам на электроэнергию (т.к. данные затраты составляют основную себестоимость работ), а также информацию о расходах по выплате согласно тарифам по электроэнергии; отдельно раскрывать данную информацию в пояснениях к отчетности.

В связи с отсутствием методических указаний к способам отражения ЦФА, рассмотрим способы отражения в учете ЦФА и цифровой валюты на основании зарубежного опыта и международных стандартов (Таблица 3).

Таблица 3

Способы отражения в учете ЦФА и цифровой валюты

Запасы	Нематериальные активы (НМА)	Финансовые вложения	Денежные средства
<p>При продаже в ходе обычной деятельности криптовалюты являются запасами и должны учитываться в соответствии с МСФО (IAS) 2 «Запасы» [5] и ФСБУ 5/2019 [6].</p> <p><i>Пример:</i> произведенная в ходе определённого цикла криптовалюта может учитываться как готовая продукция (п. 3. ФСБУ 5) [6]. Если же организация занимается их перепродажей – как товары, приобретенные у других лиц для продажи в ходе обычной деятельности. При этом должна определяться сумма затрат, понесенная в связи с приобретением или созданием цифрового актива [6].</p>	<p>Модель переоценки в МСФО (IAS) 38 [7] может применяться к цифровым активам, классифицированным как НМА, если существует активный рынок. Однако определить его существование может быть непросто. Также сложность в том, что цифровые активы, классифицированные как НМА, обычно имеют неопределенный срок действия и оцениваются по себестоимости за вычетом убытков от обесценения. Это вызывает множество практических вопросов, таких как:</p> <ul style="list-style-type: none"> - определение стоимости при получении актива в обмен на товары или услуги; - тестирование на обесценение (и восстановление убытков от обесценения согласно стандартам МСФО), включая оценку справедливой стоимости. Возмещаемые суммы подвержены волатильности стоимости цифровых активов. <p>Когда цифровые активы классифицируются как запасы в соответствии со стандартами МСФО, но компания не является брокером-трейдером, они оцениваются по наименьшей из себестоимости и чистой стоимости реализации в соответствии с МСФО (IAS) 24 [8].</p> <p>Также существенным условием отнесения к НМА является соответствие требованию п.4 ФСБУ 14/2022 – использование в течение периода более 12 месяцев [9].</p>	<p>ЦФА с целью получения дохода или долгосрочного инвестирования могут рассматриваться как финансовые вложения: они отражаются в учете по их справедливой стоимости или по первоначальной стоимости с последующей оценкой влияния на финансовые результаты. Так, согласно ПБУ 19/02 [10] и выполнению всех условий п.2 возможно признание ЦФА как финансового вложения:</p> <ul style="list-style-type: none"> - с целью долгосрочного инвестирования, например, с намерением получения дохода от изменения их стоимости в течение продолжительного времени - используются для получения дохода от курсовых различий <p>- цифровые активы, приобретенные компанией для спекулятивных целей, например, для торговли на криптовалютных биржах</p>	<p>Согласно ФЗ от 31.07.2020 N 259-ФЗ ст. 14 п. 7 [1] в РФ запрещено использовать цифровые валюты в качестве оплаты предоставляемых товаров и услуг. Таким образом, несмотря на то, что криптовалюта является довольно высоколиквидным активом, её нельзя отнести в РФ к платежному средству. Отражение в бухгалтерских расчетах за товары (работы, услуги) криптовалютой лучше проводить следующими проводками:</p> <ul style="list-style-type: none"> ° Д41 (26, 44 и пр.) К60 – товары (работы, услуги) получены/выполнены; ° Д76 К91-1 — с баланса списаны/выбыли криптовалюты; ° Д91-2 К58 — криптовалюта была списана как финансовое вложение; ° Д60 К76 — взаимозачет прошел успешно.

Источник: составлено автором

При регистрации компании, занимающейся реализацией и созданием цифровых активов, на начальных этапах возникает важный вопрос: какой ОКВЭД указывать для деятельности компании. Проанализировав деятельность наиболее крупных фирм в РФ в данной сфере, выяснилось, что возможно использование следующих ОКВЭД [11] (Таблица 4):

Таблица 4

Возможные ОКВЭД для указания при регистрации организации, ведущую деятельность в области ЦФА

Организации, занимающиеся добычей цифровых валют (криптовалют) в РФ	Организации, занимающиеся сдачей в аренду оборудования для майнинга в РФ, созданием специального оборудования и программ, реестров данных.	Организации, занимающиеся перепродажей цифровых активов.
<p>1.09.3 "Иные виды добычи полезных ископаемых" Пояснение: Майнинг ассоциируется с добычей новых токенов/монет, поэтому классификация деятельности может быть связана с добычей полезных ископаемых. 2.72.40 "Деятельность по созданию и использованию баз данных и информационных ресурсов". Пояснение: Майнинг цифровых валют может осуществляться в профессиональном центре обработки данных, поэтому это такая деятельность по сути является частным случаем облачных вычислений, и регулироваться он должен так же, как деятельность центров обработки данных (ЦОДов). 3.62.09 «Деятельность, связанная с использованием вычислительной техники и информационных технологий, прочая»</p>	<p>1.62.03.13 Деятельность по сопровождению компьютерных систем 2.61.10.3 Деятельность по предоставлению услуг по передаче данных и услуг доступа к информационно-коммуникационной сети Интернет 3.62.01 Разработка компьютерного программного обеспечения 4.62.02 Деятельность консультативная и работы в области компьютерных технологий 5.63.11 Деятельность по обработке данных, предоставление услуг по размещению информации и связанная с этим деятельность 6.63.11.1 Деятельность по созданию и использованию баз данных информационных ресурсов</p>	<p>62.09 «Деятельность, связанная с использованием вычислительной техники и информационных технологий, прочая» Однако данный код обобщает любую деятельность с использованием техники, поэтому необходимо индивидуально разобрать ситуацию для компании.</p>

Источник: составлено автором

Таким образом, ЦФА предоставляют ключевой инструмент для поддержки малых и средних предприятий. Крупные компании, в свою очередь, могут использовать ЦФА для финансирования своей дебиторской задолженности. Например, факторинговая компания Global Factoring Network использовала ЦФА для финансирования дебиторской задолженности на платформе "Атомайз" [2, с. 10]. ЦФА облегчают инвестирование в дорогостоящие активы путем дробления инвестиционных активов. Например, "Атомайз" представил "цифровые квадратные метры", позволяющие инвесторам вкладываться в жилую недвижимость с небольшими финансовыми средствами.

Стоит отметить, что блокчейн и цифровые активы вносят уникальные риски в финансовую отчетность компаний при их недавнем внедрении в деловую среду. Это включает в себя волатильность цен, рыночные риски, информационную безопасность и изменения в правовом регулировании. Оценка и учет цифровых активов требует особого внимания к управлению этими рисками и контрольному механизму их устранения.

Список использованных источников

1. Федеральный закон "О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 31.07.2020 N 259-ФЗ 31 июля 2020 года N 259-ФЗ. Режим доступа – https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_358753/ (дата обращения 11.01.2024).
2. SBERCIB «Введение в цифровые финансовые активы» от 16.06.2023. Режим доступа – <https://journal.tinkoff.ru/media/sber-cib-vvedenie-v-tsifrovye-finansovye-aktivy.jqxtzfe9sauk.pdf> (дата обращения 11.01.2024).
3. Федеральный закон "Об аудиторской деятельности" от 30.12.2008 N 307-ФЗ 30 декабря 2008 года N 307-ФЗ. Режим доступа – https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311/ (дата обращения 11.01.2024).
4. Международный стандарт аудита 320 "Существенность при планировании и проведении аудита" (ред. от 16.10.2023). Режим доступа – https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_317264/ (дата обращения 11.01.2024).
5. "Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 2 "Запасы". Режим доступа – https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_193531/ (дата обращения 11.01.2024).
6. Приказ Минфина России от 15.11.2019 N 180н "Об утверждении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 5/2019 "Запасы". Режим доступа –

https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_348523/ (дата обращения 11.01.2024).

7. "Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 38 "Нематериальные активы" (ред. от 14.12.2020). Режим доступа – https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_193595/ (дата обращения 11.01.2024).

8. "Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 24 "Раскрытие информации о связанных сторонах". Режим доступа – https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_193539/ (дата обращения 11.01.2024).

9. Приказ Минфина России от 30.05.2022 N 86н "Об утверждении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 14/2022 "Нематериальные активы". Режим доступа – https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_420322/ (дата обращения 11.01.2024).

10. Приказ Минфина России от 10.12.2002 N 126н (ред. от 06.04.2015) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет финансовых вложений" ПБУ 19/02". Режим доступа – https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_40251/ (дата обращения 11.01.2024).

11. "ОК 029-2014 (КДЕС Ред. 2). Общероссийский классификатор видов экономической деятельности". Режим доступа – https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163320/ (дата обращения 11.01.2024).

УДК 338.012

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ И ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

Дергачёва Т.А., к.э.н., и. о. доцента кафедры «Цифровая экономика и финансы», Филиал Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова в г. Ташкент.

E-mail: dergachevat@mail.ru.

Аннотация. В статье рассматривается роль электротехнической промышленности в развитии научно-технического прогресса в странах, обеспечении роста производства наукоемкой продукции с высокой добавленной стоимостью. Дается обзор финансово-экономического состояния развития электротехнической промышленности Республики Узбекистан, стратегических целей по обеспечению высоких темпов роста электротехнической промышленности. Автор дает оценку влияния электротехнической промышленности на другие стратегически важные отрасли, потребляющие её продукцию, в том числе на развитие альтернативной энергетики в стране. В статье дается характеристика факторов, влияющих на развитие электротехнической промышленности, таких как создание научно-производственных кластеров, подготовка инженерных кадров на базе крупных предприятий.

Ключевые слова: электротехническая промышленность, наукоемкая продукция, высокая добавленная стоимость, инвестиции, конкурентоспособность, развитие.

Правительства всех стран мира, в том числе и государств, чей валовый внутренний продукт всегда формировался за счет реализации природных ресурсов, придают приоритетное значение развитию электротехнической промышленности, т.к. основная часть её продукции относится к наукоемкой, создавая высокую добавленную стоимость, обеспечивая устойчивое и конкурентоспособное развитие страны, а также обеспечивая независимость от других государств в условиях пандемий и санкций. Электротехническую промышленность считают развивающейся высокими темпами отраслью экономики во всех странах мира. Её развитие и развитие электронной индустрии ведет к научно-техническому прогрессу в мире, развитию научно-производственной базы и привлечению высококвалифицированных специалистов в странах.

В Республике Узбекистан также всегда придавалось большое значение развитию электротехнической промышленности, особенно в настоящее время перед отраслью поставлены задачи достижения высоких темпов роста в увязке с задачи, поставленными в республике перед многими отраслями, для которых чрезвычайно необходима продукция электротехнической промышленности (в 2024 г. планируется запустить еще 4 ГВт солнечных и ветряных электростанций, для которых необходимо локализовать производство кабелей, генераторов, инверторов, трансформаторов и получить международные сертификаты качества); наладить сотрудничество с престижными брендами и производить конкурентоспособную продукцию [1].

Стратегией «Узбекистан-2030» поставлена цель по эффективному использованию местной сырьевой базы и развитию промышленности, основанной на передовых технологиях с доведение доли промыш-

ленной технологической продукции к 2030 г. с 25% до 32% [2]. Также запланировано увеличение объемов переработки меди в электротехнической промышленности на 300 тыс тн и привлечение 1,5 млрд долл США инвестиций в локализацию производства всей бытовой техники. В связи с этим непосредственно большое значение также придано развитию деятельности передовых школ инженеров на крупных предприятиях в сфере электротехники, организации научно-производственных кластеров, создание центров «Поиск и развитие» (R&D) как важных факторов развития электротехнической промышленности [2].

О приоритетности развития электротехнической промышленности говорит принятие в январе 2024 г. Постановления Президента Республики Узбекистан «О дополнительных мерах по дальнейшему увеличению производительного и экспортного потенциала электротехнической промышленности» [3], ориентированного на мобилизацию новых резервов и возможностей в электротехнической промышленности, расширение производства электротехнической продукции, бытовой и иной техники с высокой добавленной стоимостью, дальнейшее повышение конкурентоспособности отечественной продукции, а также последовательное продолжение внедрения современных технологий в данную сферу.

Постановлением установлены основные целевые показатели по развитию электротехнической отрасли на 2024-2025 гг. как шаги к достижению целей Стратегии «Узбекистан-2030». Так, планируется доведение мощности переработки меди как основного сырья для электротехнической промышленности в 2024 г. до 140 тыс тн, и в 2025 г. - до 160 тыс тн; увеличение объема производства продукции в 2024 г. до 30,8 трлн сумов (2 477,87 млн долл США по курсу Центрального банка РУз 12430,05 сумов за 1 долл США на 31.01.2024 г.) и в 2025 г. - до 38 трлн сумов (3 057,10 млн долл США по курсу Центрального банка РУз 12430,05 сумов за 1 долл США на 31.01.2024 г.); обеспечение объема экспорта продукции в 2024 г. в размере 1,5 млрд долл США и в 2025 г. - 2 млрд долл США [3].

Созданы Региональные рабочие группы по содействию развитию электротехнической промышленности из числа представителей региональных подразделений Ассоциации «Узэлтехсаноат», Министерства экономики и финансов, Министерства инвестиций, промышленности и торговли, Торгово-промышленной палаты, АКБ «Узпромстройбанк» и АКБ «Банк развития бизнеса»; утвержден список из 294 инвестиционных проектов, **реализуемых в рамках Программы создания новых производственных мощностей и диверсификации производства в электротехнической промышленности по всей стране**, с освоением 4 220,84 млн долл США инвестиций и созданием 21 540 рабочих мест [3].

Действующему в республике с 2006 г. Фонду реконструкции и развития в целях финансирования данных инвестиционных проектов, реализуемых в электротехнической промышленности, открыть коммерческим банкам в 2024- 2026 гг. кредитную линию в размере 100 млн долл США, сроком на 10 лет, с трехлетним льготным периодом, по ставке 5% годовых. При этом уже сами коммерческие банки будут выделять субъектам предпринимательства кредиты по этой линии по ставке 7% годовых. Также запланировано привлечение в коммерческие банки кредитных линий международных финансовых институтов и иностранных банков в размере 400 млн долл США [3].

Важным является предоставление данным постановлением на период с 1 января 2024 г. до 1 января 2027 г. налоговых льгот в виде снижения ставок по налогу на прибыль и налогу на имущество на 50% предприятиям электротехнической отрасли, у которых объем реализации электротехнической продукции по итогам отчетного периода составляет не менее 80% от общей выручки [3], с направлением высвобождаемых средств на создание новых производственных мощностей и модернизацию имеющихся мощностей.

Согласно постановления с 1 апреля 2024 г. отечественным производителям при их участии наряду с иностранными поставщиками в рамках государственных закупок импортных товаров предоставляются ценовые преференции от цены DDP (Узбекистан); начиная с 1 февраля 2024 г. при импорте предприятиями электротехнической промышленности сырья и комплектующих для нужд производства, внедряется порядок одновременного направления грузовой таможенной декларации в любом объеме, взыскания налога на добавленную стоимость по импорту в первую очередь за счет суммы налога на добавленную стоимость, учитываемого в налоговых органах с последующим обращением взыскания по недостающей части на средства, находящиеся на таможенном депозите [3].

Финансово-экономическая характеристика отрасли показала следующее. В ходе реализации инвестиционных проектов, предприятиями Ассоциации «Узэлтехсаноат» электротехнической промышленности освоены высокотехнологичные производства по выпуску LCD и LED - телевизоров, новых моделей бытовых стиральных машин, электрических печей и плит, кондиционеров, холодильников, электрических и солнечных водонагревателей, светодиодных ламп, электрических счетчиков и других электроприборов, учебно-лабораторного оборудования, трансформаторов и их комплектующих, новых современных кабелей и проводов [4].

Основная часть объема электротехнической продукции (около 90%) производится предприятиями Ассоциацию «Узэлтехсаноат», в которую входят 80 предприятий, производящих кабельно-проводниковую и электробытовую продукцию, силовое оборудование и др. Это совместные предприятия АО «Uzkabel», «Andijankabel», «Foton», «Uzelektroapparat-Elektroshield», ООО «Lider-Cabel Group»,

«Yuqorichirchiq Energy Systems», «Air climate trade and service», «Polaris Technologies», «Falk Porsche Fiberglass», «TCG-MTL», «ProCab», ООО «Технопарк» и многие другие, которые известны как на внутреннем, так и на зарубежных рынках компании. На предприятиях, входящих в Ассоциацию, работают около 22 тысяч человек [5].

Сама Ассоциация «Узэлтехсаноат» была создана Постановлением Президента № ПП-4090 от 04.01.2019 г. «О мерах по дальнейшему развитию и повышению экспортного потенциала электротехнической промышленности» на базе акционерной компании «Узэлтехсаноат». Перед Ассоциацией поставлен ряд новых задач, в частности, выработка стратегии устойчивого развития отрасли, осуществление комплексных мер по содействию в освоении новых видов продукции, насыщению внутреннего рынка отечественной электротехнической продукцией высокого качества и расширению географии ее экспорта.

Постановлением была предусмотрена реализация 22 инвестиционных проектов в 2019-2021 гг. по техническому и технологическому обновлению действующих и созданию новых электротехнических производств на сумму 153,8 млн.долл. США, а также привлечение иностранных инвесторов для совместной реализации перспективных инновационных проектов с проектной стоимостью 500 млн. долл. США [6].

Следующим нормативным документом, направленным на развитие электротехнической промышленности, стало Постановление Президента №ПП-4348 от 30.05.2019 г. «О дополнительных мерах по созданию благоприятных условий для дальнейшего развития электротехнической промышленности и повышению инвестиционного и экспортного потенциала отрасли». Постановлением была утверждена «Дорожная карта» по ускоренному развитию электротехнической промышленности в 2019-2020 гг. Кроме этого, были утверждены перечни реализуемых и перспективных инвестиционных проектов, а также видов продукции, рекомендуемой к локализации и расширению производства.

Постановлением, в частности, предусматривалось повышение в 2019 - 2022 гг. объема переработки меди в отрасли в 5 раз, объема производства продукции в 2 раза и объема экспорта в 4 раза, а также освоение производства не менее 15 новых видов продукции, в рамках реализуемых и перспективных инвестиционных проектов [7].

Постановление Президента Республики Узбекистан № ПП-5011 от 02.03.2021 г. «О дополнительных мерах по дальнейшему развитию электротехнической промышленности и повышению конкурентоспособности отечественной продукции» предусматривало доведение объема глубокой переработки медного сырья в 2021 г. до 55 тыс тн, в 2022 г. - до 70 тыс тн; увеличение объема производства продукции в 2021 г. до 15 трлн сумов, в 2022 г. - до 19 трлн сумов; обеспечение объема экспорта продукции в 2021 г. в размере 450 млн долл США, в 2022 г. - 600 млн долл США; доведение количества рабочих мест в отрасли в 2021 г. до 27 тыс., в 2022 г. - до 34 тыс. [8].

Постановлением Президента Республики Узбекистан, от 27.05.2021 г. № ПП-5128 «О мерах по организации особой промышленной зоны «Специальный промышленный хаб машиностроения и электротехники» было предусмотрено создание на территории Андижанской области «Промышленного хаба машиностроения и электротехники» в форме особой промышленной зоны общей площадью 105 га, со сроком действия 30 лет и предоставлением различного рода налоговых льгот. Деятельность Промышленного хаба направлена на привлечение прямых иностранных и отечественных инвестиций для производства востребованной на внешних рынках и импортозамещающей продукции машиностроения и электротехнической промышленности с высокой добавленной стоимостью; обеспечение комплексного и эффективного использования производственного и ресурсного потенциала машиностроения и электротехнической промышленности области; углубление процессов локализации производства высокотехнологичной продукции машиностроения и электротехнической промышленности на базе местного сырья и материалов путем установления прочных кооперационных связей, развития промышленной кооперации между участниками особой промышленной зоны и в целом по республике; расширение производства и увеличение объема экспорта продукции машиностроения и электротехнической промышленности на основе эффективного использования производственного и ресурсного потенциала области [9].

За три года - с 2016 по 2019 гг. - производство компьютерной и электронной продукции, а также электрооборудования выросло почти в 5 раз. При этом доля электротехнической продукции в общем объеме промышленного производства также выросла с 2,1% до 3,6%. Темпы роста промышленного производства компьютерной и электронной продукции, а также электрооборудования в 2017-2019 гг. также значительно превысили общие темпы роста промышленного производства [10].

За 2017-2021 гг. объем продукции, производимой предприятиями электротехнической отрасли, увеличился в 5 раз, с 3,4 трлн. сум. до 16,7 трлн. сум., бытовой техники - в 6 раз, кабельно-проводниковой продукции - в 1,5 раза, силового оборудования и другой продукции - в 8,7 раза [11].

В январе-июне 2023 г. предприятиями электротехнической промышленности Узбекистана произведен 121 вид продукции на сумму 10,4 трлн сумов. По сравнению с предыдущим годом рост составил 127,7%.

За этот период экспортные показатели отрасли составили 471,6 млн долл США. Продукция 91 предприятия-экспортера (из них 16 новых предприятий-экспортеров) экспортировалась в 65 стран мира.

По сравнению с предыдущим годом рост составляет 129,5%.

За этот период был освоен рынок таких стран, как Катар, Ирак, Мальта, Египет, ОАЭ. Электротехническая продукция на сумму 32,8 млн долл США экспортирована в страны Европы в рамках GSP+. По сравнению с прошлым годом (6,0 млн долл США в 2022 г.) рост составил 5,5 раз.

Всего по республике было переработано 42 тыс тн медного сырья. По сравнению с предыдущим годом рост составил 131,1%. В рамках Инвестиционной программы РУз выделены инвестиционные средства на общую сумму 54,3 млн долл США. Из них 27,1 млн долл США составляют прямые иностранные инвестиции [12].

На развитие электротехнической промышленности в стране влияют:

высокие темпы роста численности населения страны;

повышение уровня благосостояния населения, реализация цели по ликвидации бедности населения;

высокие темпы роста отраслей экономики, потребляющих электротехническую продукцию; развитие науки, поддержка стартапов, расширение финансирования опытно-конструкторских работ;

совершенствование и финансирование системы подготовки кадров;

реализация государственной политики в сфере стимулирования электротехнической отрасли;

развитие собственной сырьевой базы, в частности, добычи и переработки меди;

рост спроса на продукцию электротехнической промышленности в странах ближнего зарубежья;

глобальные международные процессы и форс-мажорные обстоятельства, ведущие к необходимости укрепления научно-производственной и сырьевой базы отрасли.

Реализация инвестиционных проектов в сфере электротехнической промышленности будет стимулировать деловую активность отечественных предприятий (поставщиков, подрядчиков, обслуживающих и сервисных организаций) в форме возникающего дополнительного спроса на выпускаемую ими продукцию, оказываемые услуги, а также обеспечивает дополнительные налоговые поступления в бюджеты различных уровней. Доходы, которые получают работники, компании и бюджет непосредственно от реализации инвестиционных проектов в этой отрасли, инициируют дополнительные циклы потребления товаров и услуг, что в свою очередь обеспечивает последующий реальный экономический рост через систему внутри- и межотраслевых связей. Рост потребления стимулирует расширение производства, рост выпуска и обеспечивает загрузку существующих производственных мощностей. Производство товаров и услуг создает новые рабочие места, необходимые для удовлетворения спроса. В результате наблюдается постоянный макроэкономический процесс, мультипликативный эффект, порождающий все новую и новую экономическую активность его участников.

Список использованных источников

1. На господдержку электротехнической отрасли Узбекистана выделяют \$100 млн – президент // Сайт электронного СМИ «Газета.uz» <https://www.gazeta.uz/ru/2023/11/29/electrical-engineering>. - 29 ноября 2023 г.

2. Указ Президента Республики Узбекистан № УП-158 от 11.09.2023 г. «О Стратегии «Узбекистан – 2030»» // Сайт Государственного учреждения «Национальный правовой информационный центр «Адолат» при Министерстве юстиции Республики Узбекистан» <https://lex.uz/ru/docs/6600404>.

3. Постановление Президента Республики Узбекистан № ПП-15 от 10.01.2024 г. «О дополнительных мерах по дальнейшему увеличению производительного и экспортного потенциала электротехнической промышленности» // Сайт Государственного учреждения «Национальный правовой информационный центр «Адолат» при Министерстве юстиции Республики Узбекистан» <https://lex.uz/docs/6750819>.

4. Электротехника в динамике инвестиций и производства. Ю. Кутбитдинов // Электронная версия журнала "Экономическое обозрение". - №8. – 2020 г. Сайт Центра экономических исследований и реформ <https://www.cer.uz/en/post/publication/elektrotehnika-v-dinamike-investicij-i-proizvodstva>.

5. Узэлтхсаноат: широкий производственный, экспортный и инвестиционный потенциал. – 7 сентября 2022 г. // Сайт газеты «Правда Востока» <https://yuz.uz/ru/news/uzeltexsanoat-shirokiy-proizvodstvenny-eksportny-i-investitsionny-potensial>

6. Постановлением Президента № ПП-4090 от 04.01.2019 г. «О мерах по дальнейшему развитию и повышению экспортного потенциала электротехнической промышленности» на базе акционерной компании «Узэлтхсаноат» // Сайт Государственного учреждения «Национальный правовой информационный центр «Адолат» при Министерстве юстиции Республики Узбекистан» <https://lex.uz/ru/docs/4136529>

7. Постановление Президента №ПП-4348 от 30.05.2019 г. «О дополнительных мерах по созданию благоприятных условий для дальнейшего развития электротехнической промышленности и повышению инвестиционного и экспортного потенциала отрасли» // Сайт Государственного учреждения «Национальный правовой информационный центр «Адолат» при Министерстве юстиции Республики Узбекистан» <https://lex.uz/ru/docs/4360787>.

8. Постановление Президента Республики Узбекистан № ПП-5011 от 02.03.2021 г. «О дополнительных мерах по дальнейшему развитию электротехнической промышленности и повышению конкурентоспособности отечественной продукции» // Сайт Государственного учреждения «Национальный правовой информационный центр «Адолат» при Министерстве юстиции Республики Узбекистан» <https://lex.uz/docs/5316733>.

9. Постановлением Президента Республики Узбекистан, от 27.05.2021 г. № ПП-5128 «О мерах по организации особой промышленной зоны «Специальный промышленный хаб машиностроения и электротехники» Сайт Государственного учреждения «Национальный правовой информационный центр «Адолат» при Министерстве юстиции Республики Узбекистан»/ <https://lex.uz/docs/5435617>.

10. Развитие электротехники: итоги и перспективы. Ю. Кутбитдинов // Информационно-аналитический портал журнала "Экономическое обозрение" <https://review.uz/post/razvitie-elektrotehniki-itogi-i-perspektiv-> 28.08.2020 г.

11. Электротехническая промышленность Узбекистана. Ю. Кутбитдинов. // Информационно-аналитический вебсайт «The International Asia Today» <https://theasiatoday.org/news-ru/central-asia-ru/электротехническая-промышленность-/?lang=ru> – 09.05.2023 г.

12. Сайт Ассоциации «Узэлтехсаноат» <https://uzeltech.uz/ru/статистика>.

УДК 336.71

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ БАНКОМ И ИХ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ

Жильцова К.И., к.э.н., доцент кафедры банковского дела, ФГБОУ ВО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского»

E-mail: peshko_kristina@mail.ru

Аннотация. *Статья посвящена анализу эффективности банковской деятельности и важности данного направления для финансовой системы и экономики в целом. Рассматривается значимость определения эффективности банка как финансового посредника с точки зрения акционеров, менеджеров, инвесторов и регуляторов. Анализируются различные методики оценки эффективности, такие как коэффициенты, факторный анализ рентабельности капитала, метод RAROC, эконометрический подход и разработка ключевых показателей эффективности (KPI). В статье акцентируется внимание на важности регулярной оценки эффективности банков с целью поддержания их стабильности и конкурентоспособности.*

Ключевые слова: *Банк, эффективность банковской деятельности, стратегическое управление, стратегия деятельности банка, комплексная оценка эффективности банковской деятельности.*

Введение: Количественная оценка эффективности банковской деятельности является одним из важнейших направлений анализа банковских операций. Эффективность отдельных банков напрямую влияет на общую эффективность банковской системы. Учитывая значительное значение банковской системы для отечественной экономики, повышение эффективности банковской деятельности окажет положительное влияние на общую экономическую ситуацию в стране и потенциал роста экономики, среди прочих факторов. Чтобы повысить эффективность деятельности банка, необходимо в первую очередь точно оценить ее.

Оценка эффективности деятельности банка служит множеству целей, включая информирование о стратегических управленческих решениях, оценку привлекательности банка как инвестиционного объекта, и содействие формальному надзору со стороны Центрального банка с целью расчета макроэкономических показателей.

Область оценки банковской эффективности продолжает оставаться предметом дискуссий, несмотря на различные исследования, проведенные учеными и экспертами. Отсутствие стандартизированных показателей или общепринятой и гармонизированной методологии оценки банковской эффективности подчеркивает недостаточный уровень теоретической обоснованности в этой области.

В подтверждение актуальности темы необходимо отметить следующее. Сложность установления рыночных отношений, быстрая концентрация и централизация капитала, а также меняющиеся системы управления приводят к изменениям в эффективности банковской деятельности, что требует принятия новых подходов и методов оценки и управления.

Эффективность – ключевой показатель, отражающий причинно-следственные связи между деятельностью банка и ее результатами. Однако, в ходе оценки эффективности, делается акцент не только на

конечных результатах, но проводится анализ усилий, которые были затрачены на достижение результата.

Такой анализ позволяет руководству банка выявить, насколько успешно и результативно банк работает в соответствии с принятой стратегией, а также выявить потенциал для дальнейшего повышения эффективности его деятельности.

Для того чтобы быть конкурентоспособным и стабильным на рынке, для того чтобы сохранить доверие клиентов и принимать правильные управленческие решения в условиях постоянно меняющейся рыночной среды, необходимо постоянно проводить оценку эффективности деятельности банка.

Основная часть: Анализ эффективности коммерческих банков требует определения их природы как экономических субъектов современной экономики, что позволит установить критерии для оценки их деятельности. Характеристика широкого спектра операций и основных функций банков позволит охарактеризовать сущность банковской деятельности. Такой подход способствует формированию комплексной оценки банковской деятельности, необходимой для принятия плановых решений руководством банка. Цель таких решений заключается в повышении стоимости и привлекательности коммерческих банков.

Показателем современного экономического развития является конкурентоспособная финансово-кредитная система. Основу этой системы составляют финансовые институты, через которые перераспределяется поток денежных средств. Одним из таких институтов является коммерческий банк. Рассмотрим классификацию банков с выделением параметра «эффективность» (Рисунок 1) [1].



Рис. 1. Классификация банков в современной экономической системе

Российский банковский сектор является одним из "локомотивов" роста и капитализации всего отечественного рынка и в значительной степени определяет общую экономическую и финансовую стабильность. Поскольку перераспределение финансовых потоков невозможно без банковского сектора, оценка и повышение эффективности банковской деятельности в условиях межбанковской конкуренции представляется одним из приоритетных направлений исследований для успешного практического применения современных методов оценки.

Эффективность деятельности банка – это результативность деятельности банка, которая обеспечивается за счет достижения поставленных целей, и выражается соотношением определенного результата принятых решений к затратам, связанным с выполнением этих решений.

Оценка эффективности деятельности банка – это всесторонняя и комплексная характеристика результативности и успешности деятельности банка посредством анализа системы показателей (индикаторов), учитывающей достижение поставленных целей.

В определении эффективности банка можно выделить несколько общих направлений, которые играют важную роль в оценке его деятельности:

- определение оптимальной стратегии управления. В этом случае основное внимание уделяется

эффективности использования ресурсов, что является ключевым аспектом;

- определение привлекательности банка как объекта инвестирования. Эта оценка может выполняться самим банком, потенциальным инвестором или независимой организацией для обеспечения объективности. Портфельные инвесторы, как правило, удовлетворяются финансовыми показателями эффективности, в то время как стратегические инвесторы интересуются комплексной оценкой;

- оценка эффективности деятельности банка на макроуровне как элемента банковской системы по требованию регулятора. Определение эффективности может возникать в различных ситуациях, и рациональное решение в конкретных условиях требует применения соответствующих подходов и методик.

Эти направления существенно влияют на оценку эффективности банка и помогают определить его состояние и перспективы развития. Важно учитывать эти аспекты в профессиональной работе с банками для достижения наилучших результатов.

Основными методами оценки эффективности деятельности банка являются:

□ коэффициент, предполагающий построение сложной системы взаимосвязанных и взаимодополняющих показателей деятельности банка, с его помощью можно оценить эффективность банка со стороны как акционеров, так и менеджеров, отдельных аспектов деятельности банка и эффективность деятельности банка в целом на основе форм финансовой отчетности, используя показатели прибыльности.

□ на основе анализа декомпозиции рентабельности капитала (факторного анализа) стратегическая цель деятельности банка определяется как снижение рисков при сохранении определенного уровня прибыльности, что позволяет банкам найти надлежащий баланс в быстро меняющихся рыночных условиях. Целью такого анализа является выявление причин неэффективной работы банка и поиск резервов для увеличения чистой прибыли.

Традиционные методы оценки эффективности не учитывают риск деятельности банка; их можно использовать только для оценки общей эффективности, без учета эффективности отдельных направлений деятельности, отдельных подразделений или продуктов банка.

Использование RAROC позволяет проводить комплексный анализ эффективности работы банка путем расчета доходности с поправкой на риск. Этот метод основан на понятии экономического капитала. С помощью метода RAROC можно рассчитать, как общую эффективность деятельности банка, так и эффективность структурных подразделений, направлений бизнеса и отдельных операций.

Для оценки эффективности банка в качестве денежного посредника, рекомендуется использовать эконометрический подход, который основывается на построении "предела эффективности". Этот метод позволяет оценить эффективность работы банка, исходя из близости его показателей к потенциальному или фактическому пределу эффективности. Оценка эффективности банков и определение объема расходов, которые следует сократить для достижения эффективности, являются основными результатами этого подхода. Таким образом, данный подход позволяет выявить наиболее эффективные банки и изучить влияние различных факторов на их эффективность.

Однако существующий подход к оценке эффективности банков все больше не отвечает потребностям менеджмента и акционеров, так как в основном основывается на финансовых показателях. Однако стоимость банковского бизнеса существенно зависит от нематериальных активов (таких как известный бренд, знания и опыт ключевых сотрудников), отношений с клиентами и партнерами, использования передовых технологий, отношений с организациями, государственными органами, компаний социальной ответственности и других факторов. Еще одной важной проблемой, которую необходимо решить, является сложность контроля выполнения стратегических задач. Все эти аспекты требуют учета при оценке эффективности банков и разработке соответствующих стратегических решений. Выводы, сделанные на основе эконометрического подхода, позволят более точно и объективно оценить эффективность деятельности банка и определить необходимые шаги для улучшения, что позволит банкам выделиться среди конкурентов и улучшить свои результаты.

Для их решения необходимо сформировать систему ключевых показателей эффективности. Его построение помогает руководителям сосредоточиться на основных приоритетных направлениях деятельности в этот период.

В практике западных компаний применение ключевых показателей эффективности (KPI — key performance indicators) давно стало привычной реальностью. KPI — это показатели, по которым оцениваются результативность и эффективность действий персонала, процессов и функций управления компанией, эффективность конкретной производственной, технологической и другой деятельности. Понимание целесообразности разработки KPI связано с уровнем банковского менеджмента в целом, а также с необходимостью перехода от интуитивной оценки деятельности к более точным процессам, к показателям, которые были бы понятны всем менеджерам [2].

Они помогают компании:

- контролировать бизнес-процесс и определять, сколько было затрачено времени и ресурсов для выполнения поставленной задачи;

- оценивать результативность и пользу работы каждого сотрудника, его вклад в достижение общей

цели компании;

- создавать систему мотивации и стимулирования работников - к примеру, при выполнении или перевыполнении ими установленных ключевых показателей выплачивать денежную премию, в обратной ситуации – депремировать.

Компания сама разрабатывает систему ключевых показателей и то, как она будет их измерять и подсчитывать.

Для оценки эффективности банков собственниками, менеджерами, регулятором уже сформированы и активно используются методики и инструменты определения эффективности, а с точки зрения эффективности банков как финансовых посредников (с позиции государства и общества – внешняя эффективность) – наблюдается недостаточное внимание к данному вопросу. Для решения данной трудности можно употреблять способы, основанные на построении предела эффективности (эконометрический подход).

В основе эконометрического метода лежит построение «предела эффективности». Эффективность функционирования банка или банковской системы рассчитывается исходя из близости значений показателей отдельного банка (например, объема оказанных услуг, расходов и другие) к потенциальному или фактическому пределу эффективности (соответственно эффективность является относительной величиной). Предел эффективности, в свою очередь, рассчитывается исходя из производственной функции.

В пределах эконометрического подхода параллельно развиваются два метода: параметрические и непараметрические, имеющие равноправный характер [4].

Непараметрические методы оценки эффективности являют собой оценку производственной функции, которая в реальности не существует. Предел эффективности – это произвольная ломаная кривая, построенная с помощью математического линейного программирования.

Параметрический метод предполагает использование уже известного предела эффективности, построенного с помощью линейного программирования, и оценку эффективности, а не ее четкий расчет.

Выводы: В условиях внезапных потрясений в глобальных финансовых системах необходимо допускать на финансовые рынки только финансово устойчивые коммерческие банки. Именно поэтому уровень эффективности является объективным показателем, характеризующим текущий уровень его развития и определяющим устойчивость его функционирования в будущем.

Считаем, что анализ финансового состояния и оценка деятельности коммерческого банка в современных условиях играет роль показателя надежности и показателя его конкурентоспособности. Наличие положительного результата оценки эффективности деятельности банка позволит приобрести большую заинтересованность и приверженность клиентов, которая окажет влияние на финансовое состояние банка в целом. Являясь необходимыми активными элементами денежно-товарных отношений, банки должны постоянно демонстрировать свою платежеспособность, надежность, независимость и конкурентоспособность.

Список использованных источников

1. Банковская система Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://present5.com/bankovskaya-sistema-rossijskoj-federacii-priznaki-bankovskoj-sistemy/>
2. Система ключевых показателей эффективности деятельности банка [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://wiseeconomist.ru/poleznoe/44893-sistema-klyuchevyx-pokazatelej-effektivnosti-deyatelnosti-banka?ysclid=lhiu2g2c5z632277669>
3. Старьгина, Е. А. Оценка финансового состояния коммерческого банка с позиции ликвидности и платежеспособности // Форум молодых ученых. 2018. № 12-3 (28). С. 1449-1453.
4. Попова, И. В. Механизм взаимодействия банковского и предпринимательского секторов / И.В. Попова, И.Е. Лазарева // Торговля и рынок. – 2019. – № 2 (50). – С. 209-215.

УДК 338.2

ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ ИТ-СТАРТАПОВ НА РАННЕЙ СТАДИИ

Жуковский К.В., аспирант кафедры международных финансов и бухгалтерского учета Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, г. Санкт-Петербург
E-mail: k.vz@ya.ru

Аннотация. В данной статье описаны проблемы, которые возникают при оценке стоимости стартапов в сфере информационных технологий на ранних стадиях (*pre-seed* и *seed*), когда проект еще не генерирует стабильных доходов. Были проанализированы наиболее популярные методы, которые ис-

пользуют эксперты на практике, по итогу чего выявлены и перечислены их слабые стороны. Актуальность темы выражается в том, что успешные стартапы перерастают в крупные проекты, которые становятся базой цифровой экономики РФ. Объективная оценка стартапов необходима для их развития посредством привлечения инвестиций, а также для принятия качественных управленческих решений.

Ключевые слова: *it-стартапы, оценка стоимости, проблемы оценки, раунды инвестиции, pre-seed.*

IT-отрасль активно поддерживается правительством России с 2000-х годов, когда вступили в действие первые целевые программы (ФЦП «Электронная Россия» и другие). За прошедшие двадцать лет значимость этого направления для государственной экономики многократно увеличилась: в цифровой экономике трудоустроено более 500 тысяч человек, и к 2025 году ее вклад в ВВП может достичь 10% [1]. В последние два года за счет решений на базе искусственного интеллекта стало возможно автоматизировать отрасли, где казалось компьютер никогда не заменит человека — в том числе художественное творчество, сочинение текстов и музыки.

Многие IT-сервисы, без которых сложно представить современную жизнь, зародились как небольшие стартапы. Ядро поисковой системы «Рамблер» было написано в 1996 году одним специалистом. Впоследствии ее обошел по популярности поисковик «Яндекс», который также создавался небольшой командой энтузиастов. Примеров разнообразных IT-сервисов с похожей судьбой очень много, и все они подчеркивают важность поддержки стартапов для современной экономики.

Наиболее популярные IT-стартапы относятся к следующим типам:

- системы поиска и хранения информации (текстовой, графической, аудио и видео);
- средства коммуникации (мессенджеры, социальные сети и др.)
- игровые проекты и системы (в том числе в области виртуальной реальности);
- софт как сервис (SaaS);
- финтех и аналитические системы;
- службы кибербезопасности;
- системы бронирования и торговли;
- а также узкотематические сервисы в отраслях науки, здравоохранения, искусства и других.

Для стартапа характерны следующие особенности: он предлагает инновационные подходы к решению какой-то проблемы; представляет собой структуру временного характера, которая с большой вероятностью распадется, но в случае успеха перейдет на следующую стадию развития; имеет ограничение по времени на проверку гипотезы — как правило, до года; плюс к тому, это венчурные высоко-рискованные инвестиции (из 10 проектов только 3 проживут более 12 месяцев) [2]. Жизненный цикл стартапа можно разбить на несколько стадий:

- 1) когда есть только идея и план;
- 2) когда начались первые продажи;
- 3) когда проект начал приносить прибыль.

Далее начинается масштабирование бизнеса, и в ряде случаев — выход на IPO, то есть начало публичной продажи акций. Это возможно, когда компания уже известна в масштабах страны, есть финансовая история, деловая репутация и соответствующие требованиям биржи денежные потоки.

Труднее всего оценивать стартапы на первых двух стадиях, когда еще нет стабильной прибыли, и традиционные подходы к оценке без существенных модификаций в таких случаях не применимы [3]. В момент зарождения многие из таких проектов финансируются за счет капитала создателя (часто из семейного бюджета), также эту стадию называют FFF — family, friends, fools. Однако довольно скоро для каждого стартапа возникает задача получения сторонних инвестиций. Становится актуальным вопрос определения внутренней стоимости, и для управленческих целей, и для получения финансирования — данный вопрос не теряет актуальности и позже, на каждой стадии развития.

В отличие от рыночной, внутренняя стоимость показывает потенциал, а не соотношение спроса и предложения. Поэтому даже когда проект еще не генерирует доходы и не имеет значительных материальных активов, его внутренняя стоимость может быть сильно выше нуля. Дело в том, что помимо некоторых возможных наработок, есть нематериальный актив, который называют «гудвилл» — а именно, авторитет в профессиональных кругах и опыт руководителя и членов команды, а также качество идей. На оценке этих составляющих и базируются основные методы.

После анализа научных статей и другой информации, доступной в открытых источниках, были

выявлены методы, которые используются для оценки стартапов на уровне идеи или MVP (минимально жизнеспособного продукта):

Метод Беркуса. Задумывался как метод быстрой оценки, поэтому не предполагает очень глубокого анализа в первой итерации.

Таблица 1

Составляющая стартапа	Сумма (тысяч долларов)
Идея	0-500
Прототип	0-500
Квалификация команды	0-500
Контакты с партнерами	0-500
Налажен выпуск продукта	0-500

Суммируя результаты по каждому пункту, можно предположить итоговую стоимость. В некоторых версиях автор рекомендует приводить оценки в процентах, где-то в конечных цифрах [3], но в любом случае остается вопрос, как перенести цифры из американского первоисточника (0-500 тысяч долларов) в российские реалии, актуальные для текущего момента времени. Вторая проблема связана с тем, что нет четких критериев, какая идея достойна высшей оценки.

Метод суммирования факторов риска. Предполагает построение таблицы, где каждая строка это значимый риск, с которым может столкнуться стартап.

Таблица 2

Фактор риска	Оценка (в баллах)
Стадия развития	-2..+2
Юридический	-2..+2
Производственный	-2..+2
Маркетинговый	-2..+2
Технологический	-2..+2
Конкурентный	-2..+2
Репутационный	-2..+2

После составления таблицы оценки суммируются, и результат пересчитывается в денежной форме. В оригинале каждый балл — это 500 тысяч долларов. Для данного метода также нет общепризнанного понимания, в каком случае ставится наименьшая отрицательная оценка, в каком — высшая положительная, и как приводить эти значения к стоимости в рублевом эквиваленте.

Более высокую детализацию предполагает **метод скоринга**. Представляет собой дополненную версию предыдущих методов, когда после первоначального выставления оценок для каждого фактора определяется его значимость для успеха подобного типа проектов (в виде коэффициента от 0 до единицы).

По перечисленным выше методам требуется процедура адаптации оценок к реальным суммам, актуальным для данного времени и региона. Единственно возможную базу можно создать методами сравнительного подхода — оценивая проекты, которые уже получили инвестиции. Для этого в распоряжении у эксперта должно быть достаточно публичной информации, и здесь кроется проблема: так как в нашей стране венчурные инвестиции не так развиты, как на Западе, сделок инвестирования здесь не так много, а

информации по ним еще меньше. Многие инвестиционные сделки защищены соглашением о неразглашении информации NDA.

В ряде источников упоминается также **затратный метод** и **метод венчурного капитала**. Первый предполагает оценку затрат, необходимых для воссоздания проекта — сколько будет стоить сравнимая команда и набор технических решений, но это не дает оценку потенциала идеи в конкретный момент, а значит не отражает внутреннюю стоимость. К примеру, технически возможно воссоздать сервис по типу Telegram, но это не позволит нарастить сравнимую аудиторию из-за того, что в нише уже есть крепкий лидер, а пользовательские привычки меняются годами. Метод венчурного капитала предполагает дисконтирование будущей стоимости (в момент, когда инвестор захочет выйти из проекта) к текущей дате через венчурную ставку дисконтирования, которая учитывает высокие риски стартапа. Данная логика преобразует вопрос «сколько стоит проект сейчас» в еще более сложный — «сколько он будет стоить через N лет», и какие есть риски, что в условиях отсутствия прибыли делает оценку еще менее обоснованной, чем при использовании скорингового метода и его подвидов.

Можно упомянуть еще один неочевидный метод — оценки «толпой». Когда идеолог проекта рассчитывает необходимую сумму для реализации MVP, после чего публикует презентацию идеи на краудфандинговом сайте по типу Kickstarter или Boomstarter (российский аналог). Далее в течение определенного времени собираются средства на реализацию проекта среди пользователей данного сайта. Довольно часто не удается набрать нужную сумму (вероятность удачи менее 38% [4]), но бывает, что проект получает резонанс и собранная сумма в несколько раз превышает требуемую на данной стадии. Это говорит о высоком потенциале идеи среди широких народных масс. Такой метод годится в первую очередь для развлекательных или общественно-полезных проектов, и редко пригоден для стартапов, рассчитанных на какую-то узкую сложную нишу.

Подводя итоги, можно сказать, что наиболее распространенные методы сводятся к составлению таблиц, которые базируются на субъективных экспертных оценках. Предполагается, что эксперт оценивает потенциал идеи, бизнес план, имеющиеся наработки и компетенцию команды — при этом судьба проекта зависит от компетенции лиц, принимающих решение. Оценивается в большей степени гудвилл стартапа, и дополнительно к нему уже совершенные затраты и наработки, если такие имеются. Проблема в том, что от субъективных решений экспертов зависит эффективность расходования средств инвестиционного фонда, при этом доказать что ответственный за выделение бюджетов человек действовал в интересах фонда — затруднительно, так как нет объективного инструментария.

Основные методы оценки таких проектов пришли из американских первоисточников, причем многие были разработаны несколько десятилетий назад, и требуется грамотная адаптация предлагаемых там цифр к современным российским реалиям — но в условиях ограниченного количества информации по инвестиционным сделкам, база для адаптации через методы сравнительного подхода очень небольшая и недостаточно часто пополняется.

Список использованных источников

1. Литовченко О. В. Цифровая экономика России и пути её развития // Вопросы устойчивого развития общества. – 2020. – №. 2. – С. 98-108.
2. Серегина К. А., Пельмская И. С. Стартапы и венчурные инвесторы как ключевые игроки венчурного рынка // Весенние дни науки ВШЭМ. – 2019. – С. 172-175.
3. Жуковский, К. В., Синцова Е. А. Пути решения проблемы оценки бизнес-проектов сфере информационных технологий методом дисконтирования денежных потоков // Экономика и предпринимательство. – 2023. №3 (152). – С. 741-745.
4. Кузьмин И. А. Методика экономической оценки стартапов // Московский экономический журнал. – 2021. – №. 3. – С. 486-494.
5. Svetlana M., Daria U. Determinants of Successful Crowdfunding Campaigns: Evidence from Russian Crowdfunding Platform Boomstarter // Корпоративные финансы. – 2022. – Т. 16. – №. 3. – С. 95-110.

ЦИФРОВОЕ КРЕДИТОВАНИЕ И ЕГО РЕГУЛИРОВАНИЕ

Ибрагимова А.М., студентка 3 курса Казанского Инновационного Университета имени В.Г. Тимирязова, г. Казань.

E-mail: alfya100903@mail.ru

Пчельникова А.Н., студентка 3 курса Казанского Инновационного Университета имени В.Г. Тимирязова, г. Казань.

E-mail: p4elnikovaalbina@gmail.com

Ковалева Э.Р., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит», Казанский Инновационный Университет имени В.Г. Тимирязова, г. Казань.

E-mail: kovaleva@ieml.ru

Аннотация. Увеличение роли дистанционных каналов в кредитовании является важным направлением развития в современном банковском секторе. Расширение спроса на банковские услуги происходит параллельно с формированием рыночных отношений и является неотъемлемым элементом развития рыночной экономики в целом. Кредитование, являясь одной из основных услуг коммерческих банков, играет важную роль в данном процессе.

Ключевые слова: кредит, цифровизация, коммерческие банки, услуги, платформа.

Современные российские коммерческие банки активно стремятся увеличить долю предоставления дистанционного сервиса, таким образом улучшая общее качество предлагаемых услуг и показатели их деятельности. Это является главным трендом развития финансового рынка в настоящее время, хотя ещё десять лет назад такой подход казался смелым экспериментом. Само понятие "кредит" представляет собой определенный вид общественных отношений, связанных с движением стоимости на условиях возвратности. Термин "кредит" можно интерпретировать как форму движения ссудного капитала.

Дистанционное кредитование через интернет становится все более популярным в финансовой сфере, предоставляемое банками и микрофинансовыми организациями через официальные сайты. Напрямую связанный с развитием этого сегмента финансовых услуг, онлайн-кредиты приобретают все большую популярность в информационном поле. Согласно статистике Банка России, в 2021 году онлайн-кредиты, выданные через интернет, превысили 50% от общего объема выдачи займов в России. Это важный факт, указывающий на значительный рост спроса на данную финансовую услугу в онлайн-среде.

В 2020-2021 годах онлайн-кредитование приобрело особую популярность и актуальность в свете пандемии COVID-19. Введение различных противоэпидемических ограничений стимулировало активное привлечение людей к дистанционным услугам. Впервые ознакомившись с банковскими онлайн-сервисами, включая возможность получения кредитов, многие клиенты оценили все преимущества и теперь активно воспользуются этой возможностью.

Пандемия и желание массовых потребителей избежать посещения филиалов банков усилили тренд в пользу дистанционных методов предоставления кредитов. Возможность получить кредит онлайн предоставляет гораздо больше гибкости и удобства. Клиенты могут подать заявку на кредит, не выходя из дома, и получить решение по ней в короткие сроки. Отсутствие необходимости посещать банк позволяет сэкономить время и усилия, особенно в условиях ограничений на передвижение. Более того, онлайн-кредитование обеспечивает возможность выбора из разнообразных предложений, предоставляя клиенту более широкие возможности для сравнения и нахождения оптимальных условий.

Пандемия также породила экономические сложности и нестабильность, которые заставили некоторых людей обратиться к кредитам для покрытия своих финансовых затрат. Онлайн-кредитование предлагает быстрое и удобное решение для непредвиденных расходов, позволяя заемщикам получить средства в кратчайшие сроки. Более того, многие финансовые учреждения расширили онлайн-сервисы и повысили уровень доступности кредитов, чтобы помочь клиентам в период неопределенности.

Однако, несмотря на все преимущества онлайн-кредитования, важно помнить о необходимости ответственного использования кредитных средств. Выбирая кредит онлайн, клиенты должны тщательно изучать предлагаемые условия и учитывать свои финансовые возможности для своевременного погашения кредита. Кроме того, рекомендуется обращаться только к проверенным и надежным финансовым учреждениям, чтобы избежать мошенничества и потери доверия.

Коммерческие банки активно занимаются оптимизацией процесса рассмотрения заявок, нацеливаясь на сокращение времени, требуемого для предоставления заемщику предварительного решения и поддержания клиентской базы. Особое внимание уделяется минимизации времени, необходимого для принятия первичного решения по заявке, поскольку даже каждая минута ожидания может негативно сказаться на преобразовании заявок в реальные кредитные продукты, а также может увеличить риск того, что кли-

ент обратит внимание на услуги конкурентов.

Рисунок 1 демонстрирует данные по среднему времени обработки заявок на онлайн-кредитование в различных банках России в 2023 году. Этот показатель позволяет сравнить эффективность работы банков и выявить лидеров в данной области. Стремясь к сокращению времени обработки заявок, банки проявляют активность в сфере технологического развития и автоматизации процессов, чтобы предоставить клиентам более быструю и удобную услугу онлайн-кредитования.

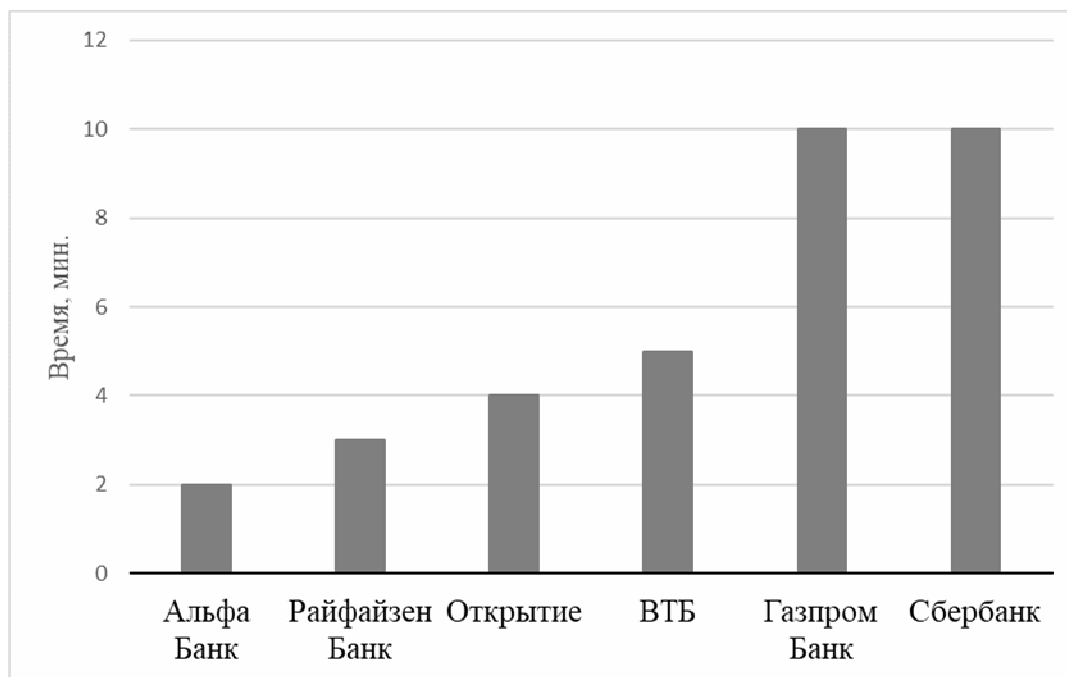


Рис. 1. Среднее время на обработку заявки, в минутах, 2023 год
(источник: составлено авторами)

Для повышения эффективности доставки товаров участники рынка все чаще прибегают к услугам курьерских служб. Однако самые инновационные участники сферы исследуют возможности более быстрого расчета и перевода денежных средств на счета в других банках. Также разрабатываются цифровые карты, позволяющие сделать выдачу денег более удобной и безопасной. Это позволяет сократить время, затрачиваемое на обработку платежей,

В современной эпохе цифровой трансформации, коммерческие банки активно стремятся к полной автоматизации процесса предоставления кредитов, позволяя внедрить множество инновационных инструментов и методов. Они прилагают все усилия, чтобы электронная оформление и использование электронных документов и подписей стали правилом, а также внедряют сканирование паспортных данных и интеграцию с Госуслугами. Тем не менее, многие банки сталкиваются с серьезными препятствиями, которые прямо влияют на скорость и удобство выдачи кредитов.

Цифровое кредитование становится все более неотъемлемой частью финансовой сферы, и существует немало причин, почему оно сегодня необходимо.

Главным плюсом использования платформ цифрового кредитования является значительное повышение производительности и доходов финансовых организаций. Благодаря таким платформам, компании могут предоставлять услуги в точках продаж намного быстрее, что сокращает временные затраты как для заемщиков, так и для сотрудников банков. Данные, оцифрованные на этих платформах, предоставляют правильную оценку кредитоспособности клиента, что является важным фактором при принятии решения о выдаче кредита. Это означает, что финансовые организации могут принимать кредитные решения, опираясь на точные данные.

Эти платформы также способствуют эффективному взаимодействию с клиентами. Заемщики могут свободно выбирать кредитный продукт, наиболее соответствующий их потребностям, получать финансовую поддержку вовремя и справляться с процессом получения кредита без лишних трудностей, связанных с бумажной волокитой. В результате, клиенты ощущают большую удовлетворенность от процесса, обратная связь с банком ускоряется, а предлагаемые варианты кредитования становятся еще более разнообразными.

Преимущества цифрового кредитования:

1. Оптимальное обслуживание клиентов: цифровое кредитование значительно сокращает время ожидания решения по заявке на кредит, что позволяет банкам быстрее и более эффективно обрабатывать

большее количество кредитов и предоставлять заемщикам наилучший опыт обслуживания.

2. Удобство выдачи кредита: платформы цифрового кредитования успешно преодолевают географические преграды и позволяют заемщикам мгновенно подавать заявки на получение кредита. Интуитивно понятные пользовательские интерфейсы и эффективные процессы подачи заявок значительно упрощают процесс получения кредита.

3. Меньше вероятность ошибок: благодаря использованию цифрового кредитования, получение информации от заявителей становится проще, что в свою очередь снижает риск человеческих ошибок. Возможность сканировать документы в цифровом формате дополнительно ускоряет процесс и гарантирует высокую точность предоставляемой информации.

4. Повышение эффективности: внедрение цифрового кредитования несомненно способствует повышению общей эффективности, одновременно сокращая расходы. Ускорение процедур кредитования приводит к увеличению доходов и росту, а также улучшению взаимоотношений между кредиторами и заемщиками.

Проблемы, связанные с цифровым кредитованием:

1. Из-за ожесточенной конкуренции на рынке было обнаружено, что поставщики кредитных услуг занимаются рискованной практикой кредитования. Установлено, что они выдают кредиты заемщикам, которые не в состоянии их погасить. В результате потребители вынуждены платить более высокие процентные ставки.

2. Кроме того, возникли серьезные опасения в отношении нечестных методов взыскания долгов со стороны поставщиков кредитных услуг, чрезмерно высоких процентных ставок, негласной деловой практики и мисселлинга.

3. Существует возможность нарушения конфиденциальности данных заемщиков в результате прямого вмешательства третьих сторон и разглашения личной информации. Это вызывает особое беспокойство для данного конкретного сегмента.

4. Часто поставщики кредитных услуг используют рискованные методы, предоставляя кредиты, превышающие возможности заемщика вернуть их, с целью укрепить свои позиции на рынке, конкурируя с множеством других участников. Риск снижается за счет распределения общего риска между клиентами и взимания более высоких процентных ставок.

5. Основными проблемами в данной области являются неограниченное использование третьими лицами, незаконные продажи, нарушение конфиденциальности данных, недобросовестная деловая практика, взимание астрономически высоких процентных ставок и неэтичные методы взыскания.

Таким образом, услуга банковского кредитования играет особую роль в деле социально-экономического развития государства. С каждым годом процесс кредитования становится более гибким, способным приспособиться к постоянно меняющимся рыночным условиям. Банки активно конкурируют, стремясь повысить уровень цифровизации и удовлетворить потребности новых клиентов, сокращая время ожидания и предлагая удобные условия получения займов. Компании, успешно развивающие вариативность и простоту получения кредитов, не только увеличивают продажи своих кредитных продуктов, но и могут привлечь новых пользователей в свои экосистемы, а затем удержать их на долгосрочной основе.

Список использованных источников

1. Алиев, Б. Х. Деньги, кредит, банки: учебное пособие / Б.Х. Алиев, С.К. Идрисова, Д.А. Рабаданова. — Москва: Вузовский учебник : ИНФРА-М, 2022. — 288 с. - Текст: электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1851448> (дата обращения: 08.11.2023). – Режим доступа: по подписке.

2. Марченкова В.О., Ефимова К.М. Цифровое кредитование в популярных российских банках // Синергия наук. -2021. –С.2-4.

3. Цифровое кредитование [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.geeksforgeeks.org/digital-lending-and-its-regulation/> (дата обращения 08.11.2023).

4. Онлайн – кредитование [Электронный ресурс]. – URL:<https://repetitor-mathematics.ru/teoriya-veroyatnosti-formulyi-i-primeryi-resheniya-zadach/> (дата обращения 08.11.2023).

5. Cash Credit Acquisition Rank 2021 [Электронный ресурс]. – URL:<https://repetitor-mathematics.ru/teoriya-veroyatnosti-formulyi-i-primeryi-resheniya-zadach/> (дата обращения 08.11.2023).

**УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ РЕГИОНАЛЬНОГО БЮДЖЕТА В ОБЕСПЕЧЕНИИ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
(НА ПРИМЕРЕ КАЛУЖСКОЙ ОБЛАСТИ)**

*Костина О.И., к.э.н., профессор кафедры «Экономика, финансы и гуманитарные дисциплины»
Финансовый Университет при Правительстве РФ, г. Калуга*

E-mail:

Кузина Н.С., 4 курс, группа 4ЭБФ1, «Финансы и кредит» Финансовый Университет при Правительстве РФ, г. Калуга

E-mail: natasakuzina@mail.ru

***Аннотация.** В статье рассмотрены составляющие экономической безопасности региона. Проведена оценка основных показателей экономической безопасности Калужской области за 2020 - 2021 гг. Определены основные составляющие управление качеством регионального бюджета в обеспечении экономической безопасности Калужской области.*

***Ключевые слова:** безопасность, экономическая безопасность, бюджет, управление, качество.*

В условиях современной социально-экономической и политической нестабильности, особую актуальность приобретают вопросы обеспечения экономической безопасности на макроуровне. Одним из инструментов обеспечения экономической безопасности является управление качеством регионального бюджета.

В период нестабильности в экономике региона, произошло сокращение производства и инвестиций, что привело к уменьшению доходов населения. Эти изменения также затронули бюджет региона: налоговые поступления увеличились, расходы бюджета выросли, и управление региональными финансами улучшилось. Использование данных методов анализа бюджетных показателей позволяет определить, насколько регион обеспечен финансовыми ресурсами.

Практические аспекты управления качеством регионального бюджета в обеспечении экономической безопасности изучены Архиповой Л.С. [1], Галимуллиной Н.А. [2], Лукиной О.В. [3], и другими. Но учитывая данный фактор, общая теоретическая суть экономической безопасности включает в себя множество разногласий. В свою очередь, основные рекомендованные направления для управления качеством, базируясь на основных требованиях экономической безопасности, не обладают универсальным характером.

На основании описанного выше, имеет место быть потребность проведения исследования и на примере Калужской области рассмотреть направления управления качеством регионального бюджета в обеспечении экономической безопасности.

В законодательстве термин «безопасность» включен в ФЗ №390-ФЗ от 28.12.2010 года. В данном нормативном акте под ним подразумевается состояние, в рамках которого интересы граждан, общества и государства защищены как от внешних, так и от внутренних посягательств [8].

На основании редакции закона, описанного выше, появилось описание основных принципов и понятий деятельности, которая гарантирует безопасность страны. Базируясь на представленных принципов, более полно раскрывают и дают возможность установить сущность категории «безопасность».

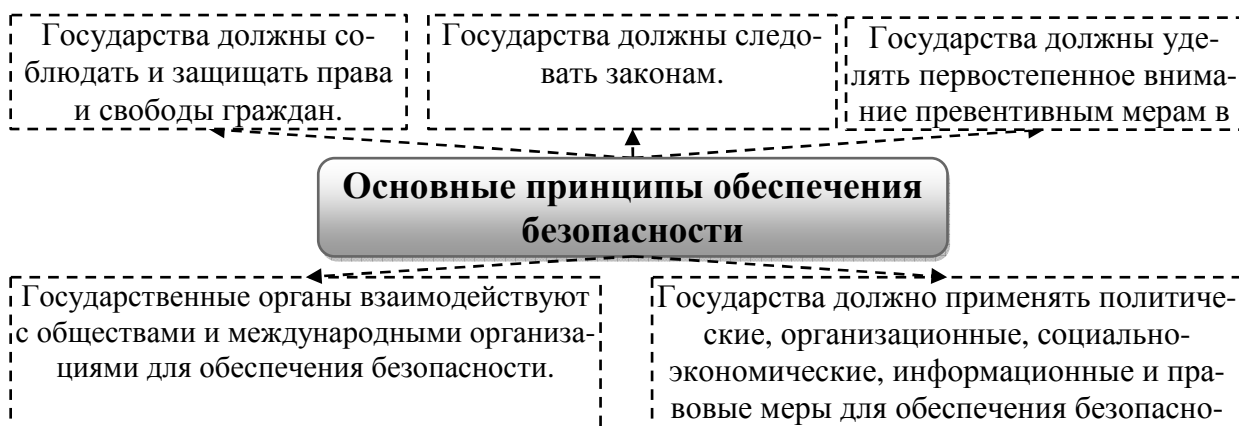


Рис.1. Принципы для предоставления безопасности на уровне регионов[8]

Реализация представленных принципов возможна только при систематическом бюджетном финансировании тех или иных социальных, экономических, демографических мероприятий. Улучшение управления бюджетом региона способствует обеспечению экономической безопасности.

В рамках нашего исследования рассмотрим управление качеством регионального бюджета в обеспечении экономической безопасности на примере Калужской области. Для понимания общих тенденций, автором была проведена оценка основных показателей обеспечения региональной безопасностью за 2019 - 2020 годы (таблица 1).

Таблица № 1 - Основные показатели экономической безопасности Калужской области за 2019-2021 года (составлено автором на основе данных [7])

Показатель	2019 год	2020 год	2021 год
Индекс производительности труда, в % к предыдущему году	104,0	102,3	98,7
Коэффициент обновления основных фондов в, %	5,9	4,3	4,7
Инвестиции в основной капитал по полному кругу организаций, млн.руб.	110157	109503	111965
Доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в ВВП, %	22,2	21,8	21,1
Доля внутренних затрат на исследования и разработки в ВВП	1,06	1,11	1,0
Объём инновационных товаров, работ, услуг, млн.руб	16539,2	17575,5	21706,8
Среднегодовая численность занятых, тыс.чел	502,0	498,4	495,0
Уровень безработицы, %	4,6	3,7	4,7
Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, %	10,0	10,2	9,7

Определено, что в динамике имеется отрицательная тенденция по показателям общего индекса производительности труда; количество продукции из отраслей, которые являются высокотехнологичными и наукоемкими; объем внутренних затрат, которые идут на анализ и разработки в ВВП. В комплексе это свидетельствует о том, что недостаточное количество внимания уделяется к процессу реализации различных достижений научно-технического прогресса. Кроме того, стоит заметить, что незначительно сократилась среднегодовая численность занятых (-0,68%) на фоне роста уровня безработицы (+27,03%).

В хорошем направлении движутся коэффициент обновления основных активов, инвестиции в основной капитал и объем инновационных товаров.

В целом, тенденции экономической безопасности Калужской области характеризуются нестабильностью. В анализируемом периоде 2020-2021 гг., экономика Российской Федерации в целом, и Калужская область в частности, столкнулись с рядом кризисных явлений, связанных с влиянием ограничительных мер, вызванных пандемией COVID-19, санкционного давления ряда недружественных стран, ограничение импортных поставок и расторжения экспортных контрактов. Таким образом, приходим к заключению, что в условиях агрессивного влияния внешней среды, необходимы внутренние инструменты обеспечения экономической безопасности.

Подобным инструментом выступает управление качеством регионального бюджета. В настоящее время, для обеспечения экономической безопасности в Калужской области, осуществляется бюджетный механизм, отражающий целенаправленность бюджетных расходов на экономические и социальные нужды. На рисунке 2 можно увидеть, как менялись расходы бюджета Калужской области с 2020 по 2021 годы. Определено, что в динамике общие расходы увеличились на 18,9% и составили 98 971,70 млн. руб. Наибольший прирост наблюдается по направлениям здравоохранения (+63,36%), жилищно-коммунального хозяйства (+26,09%) и социальной политики (+20,78%).

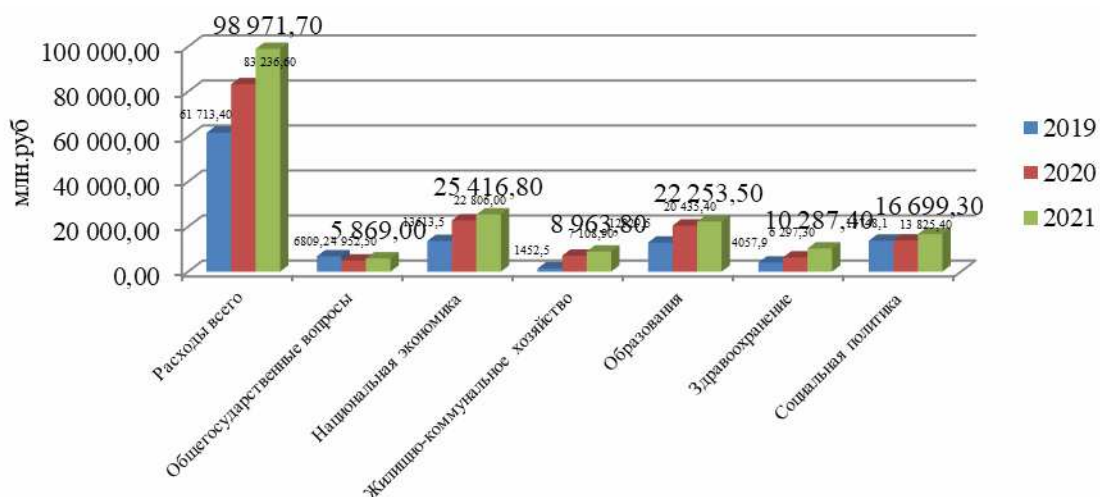


Рис.2. Динамика расходов бюджета Калужской области по направлениям деятельности за 2019-2021 гг. (составлено автором на основе данных [7])

Далее рассмотрим динамику доходов бюджета калужской области за период 2020-2021 гг. (Рисунок 3)

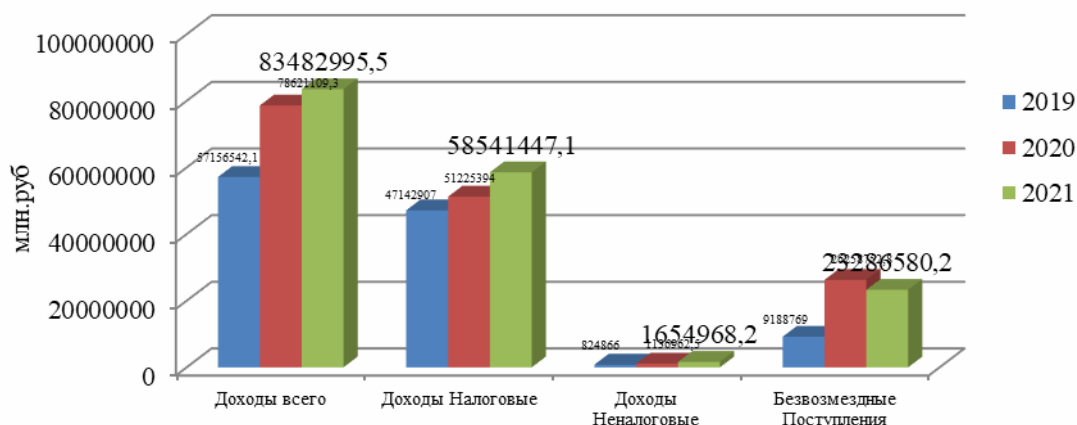


Рис.3. Динамика доходов бюджета Калужской области по направлениям деятельности за 2019-2021 гг. (составлено автором на основе данных [7])

При анализе диаграммы мы видим, что процент собственных доходов бюджета Калужской области от безвозмездных поступлений увеличился в течение последних двух лет. Особое место в системе доходов Калужской области занимают налоги. Так за 2 года доходы выросли на 6,18 % или в абсолютной величине увеличили 7316053,1 тыс. руб. и от общей суммы бюджета 2021 г. они составляли большую часть 70,12%. Неналоговые доходы в 2021 году по сравнению с 2020 так же выросли на 145% и в общей совокупности доходов бюджета они занимают порядка 2%.

Доля же безвозмездных поступлений имеет обратную тенденцию: в 2021 году они составляли – 33,4% от общей суммы доходов бюджета, в 2021 году они уменьшились и стали составлять 27,89%.

Рассмотрев общие положения использования регионального бюджета, проведём расчёт показателей состояния бюджета Калужской области (таблица 2). Нормативные значения показателей определены на основании п. 3 ст. 92.1 Бюджетного кодекса Российской Федерации. Нормативные значения классифицируются на состояния и имеют бальную оценку: нормальное (Н) – 1 балл, благоприятное (ПК1) – 2 балла, стабильное (ПК2) – 3 балла, удовлетворительное (ПК3) – 4 балла, неудовлетворительное (К1) – 5 баллов, кризисное (К2) – 6 баллов, депрессивное (К3) – 7 баллов.

Нормализованная оценка состояния бюджета Калужской области определена по формуле (1). Максимальное значение нормализованной оценки составляет 1.

$$C_{kj} = \frac{\sum b_{ji} * X_{ji}^H}{\sum b_{ji}} \quad (1)$$

$$C_{kj(2019)} = \frac{0,7 * 5 + 0,10 * 2 + 0,57 * 1 + 1,38 * 5}{3 + 2 + 1 + 5} = 0,79$$

$$C_{kj(2020)} = \frac{0,93 * 5 + 0,10 * 2 + 0,67 * 1 + 0,99 * 5}{5 + 2 + 1 + 5} = 0,8,$$

$$C_{kj(2021)} = \frac{1,01 * 2 + (-0,02) * 2 + 0,64 * 1 + 1,83 * 2}{2 + 2 + 1 + 2} = 0,89,$$

где: b_{ij} – балльная оценка состояния бюджета по показателям;
 X_{ji}^H – значение показателя.

По результатам проведенного расчёта определено, что в 2019 году управление качеством бюджета Калужской области составляло 0,79, в 2020 году области составляло 0,8, а в 2021 году нормализованная оценка увеличилась на 11,39% и составила 0,89. Данная тенденция говорит о повышении эффективности управления качеством бюджета Калужской области.

Таблица № 2 – Показатели состояния бюджета Калужской области за 2020-2021 года (составлено автором на основе данных [7])

Показатель	Формула расчёта	Нормативное значение	Значение	
			2020 год	2021 год
Коэффициент сбалансированности регионального бюджета	$\frac{D_i}{P_i}$ где: D_i - объем доходов бюджета i -го субъекта РФ; P_i - объем бюджетных расходов i -го субъекта РФ	≥ 1	0,93	1,01
			K1	ПК1
Доля бюджетного дефицита территории в доходах регионального бюджета	$\frac{P_i - D_i}{D_i - B_i} * 100,$ где: P_i - объем бюджетных расходов i -го субъекта РФ; D_i - объем доходов бюджета i -го субъекта РФ; B_i - объем безвозмездных поступлений i -го субъекта РФ	$\leq 0,10$	0,10	-0,02
			ПК1	ПК1
Коэффициент финансовой независимости регионального бюджета	$\frac{ND_i - H_{NDi}}{D_i}$ где: ND_i - объем налоговых доходов бюджета i -го субъекта РФ; H_{NDi} - объем неналоговых доходов бюджета i -го субъекта РФ; D_i - объем доходов бюджета i -го субъекта РФ	$\approx 0,5$	0,67	0,64
			H	H
Коэффициент исполнения бюджета субъекта РФ по доходам без учета безвозмездных поступлений к плановому уровню	$\frac{D_i - D_{план_i}}{D_{план_i}}$ где: D_i - объем доходов бюджета i -го субъекта РФ без учета безвозмездных поступлений в отчетном периоде; $D_{план_i}$ - утвержденный в законе о бюджете объем доходов бюджета i -го субъекта РФ без учета безвозмездных поступлений	≥ 1	0,99	1,83
			K1	ПК1

Анализ показал, что в оценке областного бюджета имеются общие аспекты, такие как хорошее

планирование и исполнение бюджета региона, а также эффективное управление долгами.

В условиях агрессивного воздействия внешней среды необходимы внутренние инструменты обеспечения экономической безопасности. На примере Калужской области они составляют три основных компонента в управлении качеством бюджета.

1. Механизм управления доходами. Здесь имеется ввиду формирования системы для развития налоговой базы региона; постоянное исследование общей структуры и объёма налоговых платежей, которые не доходят в бюджет региона; предоставление оценки уровня затрат бюджета в связи с тем, что были предоставлены налоговые льготы; рост производительности деятельности администрации региона в процессе сотрудничества с налогоплательщиками, которые являются крупными.

2. Механизм управления доходами. Результативное и своевременное принятие решений, которые касаются вопросом применение средств из бюджета. Здесь подразумевается целый ряд этапов: определение целей финансирования, базируясь на направлениях бюджетной политики, определение необходимого объёма ресурсов для того, чтобы данные цели были достигнуты; процесс распределения ресурсов; контроль за тем, чтобы поставленные задачи результативно исполнялись.

3. Механизм регулирования взаимодействия между бюджетами. Подразумевает организационный компонент и экономический.

Таким образом, по результатам исследования установлено, что на современном этапе негативного влияния множества факторов внешней среды, необходим внутренний механизм стабилизации и управления экономической безопасности всей страны, а также субъектов. Благодаря результативному расходу средств из бюджета региона по основным направлениям, которые существуют в регионе, происходит становление базы экономической безопасности всей Калужской области.

Список использованных источников:

1. Архипова Л.С. Аналитические аспекты оценки экономической безопасности регионов в контексте устойчивого развития / Л.С. Архипова // Экономические отношения. – 2020. – Том 10. – № 3. – С. 699-718.

2. Галимуллина Н.А. Экономическая безопасность региона / Н.А. Галимуллина, Ф.Т. Байрушин, Ф.Ф. Байрушина // Актуальные проблемы социального, экономического и информационного развития современного общества – 2016. – №2. – С.213-216.

3. Лукина О.В. Анализ показателей состояния экономической безопасности регионов РФ / О.В. Лукина, Е.Е. Петрова, П.В. Назаров // Ученые записки Международного банковского института. – 2020. – № 32. – С.40-50.

4. Моденов А.К. Экономическая безопасность предприятия: моногр. / А.К. Моденов и др.; СПбГАСУ. – СПб., – 2019. – 550 с.

5. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года / Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. №208 // Режим доступа: <http://kremlin.ru/acts/bank/9261> (дата обращения: 10.01.2023).

6. Печенская М.А. Вопросы качества управления бюджетом регионального центра / М.А. Печенская // Проблемы развития территории. 2019. №6 (104). URL: <https://goo.su/EBAzs> (дата обращения: 05.01.2023).

7. Регионы Российской Федерации. Социально-экономические показатели / Федеральная служба государственной статистики, - Москва. 2021. Режим доступа: <https://goo.su/2uFKf> (дата обращения: 08.01.2023).

8. Федеральный закон "О безопасности" от 28.12.2010 №390-ФЗ (ред. от 09.11.2020 N 365-ФЗ) Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_108546 (дата обращения: 09.01.2023).

9. Карабаева Г.Ш. Вопросы инновационного развития машиностроения в обеспечении устойчивого экономического роста

ВОПРОСЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ МАШИНОСТРОЕНИЯ В ОБЕСПЕЧЕНИИ УСТОЙЧИВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Карабаева Г.Ш., PhD, доцент кафедры «Экономика труда и управления», Ташкентский филиал ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова», г.Ташкент

E-mail: karabaeva.guln@mail.ru

Аннотация. В статье рассмотрены условия и перспективы развития машиностроения в инновационной экономике, в частности, необходимость активации вложений инновационных и инвестиционных технологий в машиностроительный комплекс. Проведен анализ экономических показателей предприятий машиностроения, а также предложены пути повышения эффективности развития машиностроения в соответствии со Стратегией «Узбекистан – 2030» для достижения устойчивого роста экономики.

Ключевые слова: инновация, цифровая экономика, предприятие, производство.

Узбекистан, следуя по пути государственной независимости и свободного развития, успешно проводит реформы, направленные на рост национальной экономики и выход в мировое сообщество, шаг за шагом преодолевая многие трудности. По мнению МВФ, экономика Узбекистана продемонстрировала исключительную устойчивость к возникшим в последнее время глобальным вызовам. Геополитические потрясения повлекли за собой приток мигрантов и существенное увеличение объема поступающих в экономику страны денежных переводов в 2022 году, что способствовало росту внутреннего спроса и привело к росту реального ВВП на уровне 5,7 процента в 2023 году. Реализуя политику открытости, государство стремится вывести общество на уровень высокоразвитой страны, пробудить в людях инициативность и новаторские стремления, всегда достигать цели и не останавливаться на достигнутом.

Поскольку мы хотим достичь экономического и социального прогресса, занять передовые позиции в области науки и техники, необходимо добиться прогресса во всех областях, будь то производство или образование, медицина или искусство, управление или дипломатия. К сожалению, все это не достигается само по себе и сразу. Точно так же, как «от слова «хольва» во рту сладко не станет», не имея должного понимания ситуации на работе, не имея умения видеть перспективу и стратегического мышления, сама экономика не обеспечит того изобилия и благополучия, которое необходимо для всех нас в жизни. Поэтому построить легко, как бывает в наших мечтах, особую райскую страну невозможно.

Производство рождает потребности, которые не только безграничны, но они и чрезмерно разнообразны и постоянно меняются, возрастают. А ресурсы ограничены и дефицитны.

Однако возросший экономический потенциал общества позволяет преодолеть ограниченность ресурсов по отношению к прошлым потребностям, то есть границы ресурсов подвижны. Так, нефть стала рассматриваться как ресурс почти 200 лет назад, а уран всего несколько десятков лет. Хотя эти оба источника энергии были частью природы многие миллионы лет до этого. Поэтому ограниченность экономических ресурсов имеет часто относительный характер. Понятие ограниченности ресурсов объясняется тем, что при данном уровне развития производства увеличение одного вида ресурса и их совокупности в целом предельно. Следовательно, чтобы правильно использовать все ресурсы, необходимо правильно составить план по их использованию.

Экономический рост происходит в условиях непрерывного воспроизводства рабочей силы, средств производства, природных ресурсов и производственных отношений. Предприятия и организации сегодня сами заинтересованы в повышении эффективности используемых ресурсов. В сегодняшних условиях для большинства предприятий характерна реактивная форма управления. Единых рецептов управления в экономике, как правило нет, так как каждое предприятие и отрасль имеют свою специфику, технологию, оборудование и другие особенности, связанные с характером выпускаемой продукции.

Нам удалось существенно отойти от прошлого одностороннего направления развития нашей экономики, где главным приоритетом было производство только сырья. Мы развиваем все сферы экономики, расширяем производство и рынки сбыта, учимся создавать новые машины и технологии, налаживаем выгодное сотрудничество со многими зарубежными странами. Однако важно и то, что мы до сих пор преодолеваем научно-технологический барьер. То есть мы не можем твердо внушить себе важность приобретения современных методов управления экономикой в условиях цифровой экономики. В результате большинство руководителей предприятий заняты повседневной управленческой работой, заботами о закупке сырья и оборудования, поиске средств. В конце концов, они не занимаются важной работой, такой как стратегическое планирование, финансовый менеджмент, рыночные связи, которые важны для рыночной экономики, или уделяют этим областям очень мало внимания.

Было время, когда многие говорили, что планирование - это чуждая концепция рыночной экономики. Но на практике это не так. Административно-командная система в развитых странах в начале 90-х годов запутала наши мозги нелепыми измышлениями о плановых работах. Как говорил наш первый Президент И.А.Каримов, мы избегали частной собственности, как будто это было что-то нечестивое. Бизнес, предпринимательство, частный капитал и многие другие подобные инвестиционные концепции пугали людей как зло, присущее нашему обществу. Однако бизнесмены и предприниматели первыми усвоили практический опыт зарубежных стран и поняли необходимость планового подхода к любой деловой деятельности, и никогда не приступали к какому-либо важному делу без продуманного плана.

В 2023 году в Узбекистане насчитывали 592371 предприятий и организаций, что на 11,9% больше, чем в аналогичный период 2022 года, когда на территории республики работало 528929 таких организаций. В 2001 году, например, в Узбекистане действовало всего 118749 предприятий и организаций. Т.е. за 22 года в стране количество предприятий и организаций увеличилось почти в пять раз. Достаточно внушающая статистика.

Среди регионов страны большее количество предприятий расположено в столице- городе Ташкенте, Самаркандской и Ташкентской областях, это- 117812, 54163 и 55472 единиц соответственно. Конечно же, немаловажное значение в этом имело доступность всех ресурсов, а также развитие инфраструктуры региона.

Тем не менее картина такова, что в объёме экспорта и импорта машиностроительной продукции в стану завозятся промышленные машины и оборудование, производство которого в республике не наращено. Статистические результаты прошлого года показали, что в структуре импорта лидирует машиностроительная продукция с 13,23 млрд. долл., больше на 53,4% по сравнению с 2022 годом. На импорт автотранспорта 3,97 млрд. долл., на 70,7% больше значений 2022 года, в том числе 1,33 млрд. долл. - на комплектующие. Также были приобретены специальные промышленные машины на сумму 2,6 млрд. долл.

Поставки электроаппаратуры составили 1,59 млрд. долл., что на 78% превышают показатели 2022 года, электроники - 799 млн. долл., т.е. на 59,8% больше 2022 года. Также Узбекистан потратил 753 млн. долл. на закупку самолётов, производство которых в Узбекистане началось в 1941 году впоследствии эвакуации авиастроительного завода из города Химки Московской области в Ташкент и прекращено в 2014 году.

Поставки машиностроительной продукции достигли 1,2 млрд. долл., увеличено на 38% по сравнению с 2022 годом. В частности, экспорт электроаппаратуры и электроники вырос до 101,9 млн. долл., больше в 2,6 раза, а также техники для обработки данных - до 25,5 млн. долл.

Также заметно вырос экспорт автомобилей и комплектующих к ним (457,4 млн. долл., больше на 43,1%). В то же время по разделу «прочее транспортное оборудование» поставки в ноябре почти прекратились, хотя с начала года выросли в 8,5 раз (95,4 млн. долл.).

С текущего года, как указано в Стратегии Узбекистан 2030 планируется проведение активной инвестиционной политики, освоение выпуска принципиально новых видов продукции и технологий, расширение межотраслевой промышленной кооперации. Так в цели 47 предусмотрено эффективное использование местной сырьевой базы и развитие основанной на передовых технологиях промышленности, в том числе доведение доли промышленной технологической продукции с 25 процентов до 32 процентов.

Наша страна не только взяла решительный курс на модернизацию и обновление, но и многое уже претворяет в жизнь, инновации заметно превращаются из просто желаемого в объективную необходимость, в действенный рычаг вывода экономики на качественно новый уровень развития. Они находят своё отражение как в государственных, так и в отраслевых, региональных и других программах, предусматривающих модернизацию, локализацию и диверсификацию производства, углубление структурных преобразований экономики, обеспечение её устойчивости и конкурентоспособности. Для нас инновация – значит будущее. Если мы сегодня начинаем строить наше великое будущее, то должны делать это прежде всего на основе инновационных идей, инновационного подхода.

Список использованных источников:

1. Карабаева, Г. Ш. Аспекты финансирования инвестиционных проектов в Узбекистане / Г. Ш. Карабаева // Инвестиционная политика, инвестиции и предпринимательство в контексте современных вызовов и ограничений (памяти В.И. Огородникова) : Материалы II Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Новосибирск, 01 декабря 2021 года / Отв. редактор Т.Е. Фасенко, под научной редакцией Т.В. Гурунян. – Новосибирск: Сибирский институт управления - филиал Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования "Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации", 2022. – С. 89-92. – EDN PYROQV.
2. Карабаева, Г. (2022). Наука и инновационная трансформация в индустрии 4.0. Научные исследования и инновации в индустрии 4.0., 1(1), 88–93. <https://doi.org/10.47689/4.v1i1.3511>.

3. Тепман Л. Н., Эриашвили Н. Д. Концепции организации малого и среднего бизнеса: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по направлениям экономики и управления. Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2020.- 287 с.

УДК 336.7

ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ ПРИНЦИПОВ ИСЛАМСКОГО БАНКИНГА КАК МЕТОД СТИМУЛИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН)

Ковалева Э.Р., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит», Казанский Инновационный Университет им. В.Г.Тимирязова

Рысаев Д.А., студент 3 курса, экономического факультета, Казанский Инновационный Университет им. В.Г.Тимирязова

Шайхутдинов А.Р., студент 3 курса, экономического факультета, Казанский Инновационный Университет им. В.Г.Тимирязова

E-mail: kiu.dmitrii.alex@gmail.com

Аннотация. Статья изучает вопрос внедрения принципов исламского банкинга в финансовую систему региона для стимулирования развития малого и среднего бизнеса. Республика Татарстан выбрана в качестве примера для исследования из-за своего разнообразия экономических секторов и религиозных особенностей. Авторы анализируют опыт других стран, которые уже успешно внедрили исламский банкинг и использовали его для стимулирования малого и среднего бизнеса. Анализ ситуации показал, что внедрение принципов исламского банкинга имеет неоднозначные перспективы для поддержки малого и среднего бизнеса Республики Татарстан.

Ключевые слова: Исламский банкинг, малый бизнес, средний бизнес, стимулирование, зарубежный опыт, банкинг, исламские финансы, Республика Татарстан, перспективы, финансовые продукты, финансовые инструменты.

Исламские финансы представляют собой альтернативную систему функционирования экономической системы на базе действующего на него норм мусульманского права. Это совокупность механизмов воздействия на экономическую систему посредством принципов шариата. Финансовый фундамент в виде простых законов экономики здесь, превращен в строгую подчиненность законам Корана. В конце 80ых годов появилось понятие «исламская финансовая система», российский экономист по теме исламского банкинга А. Журавлев расшифровывал понятие «исламская экономика» как «Система взглядов мусульман на принципы и механизмы организации хозяйственной жизни общества» [1].

Несмотря на довольно долгое существование принципов ислама банковское дело основанное на законах шариата начала свое развитие только с 1963 года в Египте. Сейчас же это одна из самых быстрорастущих отраслей мировой экономики, которая показывает по разным оценкам рост около 200% за десять лет. На данный момент исламский банкинг функционирует в 75 странах мира. С 2015 по 2021 год во всем мире исламские активы показали рост на 180%. Исходя из прогнозов RefinitivIslamicFinance, к 2026 году те же самые показатели вырастут еще на 200% от текущих показателей, данную динамику мы можем рассмотреть на рисунке 1 [2].

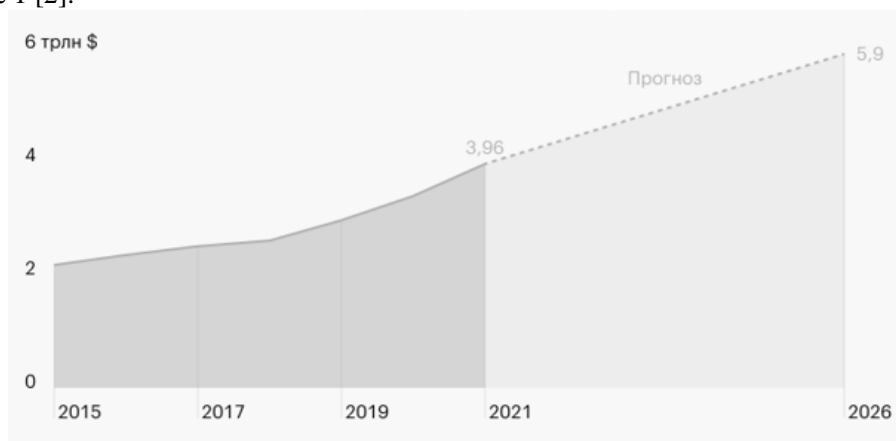


Рис. 1. Рост активов исламского финансирования с прогнозом до 2026 года (источник: <https://journal.tinkoff.ru/guide/islamskii-banking>)

Довольно перспективные показатели во всем мире, что к 2026 будет рост по отношению к 2015 почти в два раза, эти данные показывают, что исламский банкинг, это одна из стремительных частей экономики, которая за последние десятилетие показывает огромный рост, и внедрение его в экономику РФ, поможет не только её разнообразить, но и сделать ее стабильнее на фоне вызовов для нашей страны в современных условиях. Несмотря на это, внедрение банков с применением исламских идей довольно эффективно показало себя на опыте других стран, хотя в РФ он появился только недавно.

В сентябре 2023 года были открыты первые банки с применением таких идей, но только в четырех пилотных регионах - Республика Татарстан, Республика Дагестан, Чеченская Республика и Республика Башкортостан. В нашем случае, мы остановимся на республике Татарстан. Согласно плану развития, двухлетний эксперимент покажет, насколько перспективно дальнейшее внедрение продуктов исламского банкинга повсеместно на территории РФ. Основным принципом функционирования таких банков является партнерское финансирование. «В рамках принятого федерального закона начинается эксперимент, которые предусматривает установление специального регулирования в целях создания необходимых условий для осуществления деятельности по партнерскому финансированию», — рассказал о внедрении банков с исламскими продуктами министр экономики республики Мидхат Шагиахметов [3]. Партнерское финансирование согласно ЦБ РФ трактуется как «деятельность на финансовом рынке, в основе которой заложен принцип партнерства между инвестором и клиентом в распределении как прибыли, так и рисков» [4]. Не смотря на то, что это пилотный проект, в нем также могут участвовать кооперативы, общественные фонды или товарищества. Для этого они должны быть утверждены центральным банком РФ. Но стоит понимать, что правила функционирования исламских финансов не подразумевают финансирование деятельности связанной например с алкоголем или табаком [5].

Также самое фундаментальное отличие функционирование банковской системы в мусульманских странах, в отличие от экономики других стран, это отсутствие получения прибыли одной из сторон. К примеру получение ссудного процента или Рибы (так это называется в исламском мире) запрещено. Если по условиям одна сторона получает прибыль за счет другой стороны, то такой контракт признается недействительным [6]. Здесь же финансовая система работает так, что получение прибыли возможно только при взаимном предоставлении материальных ценностей.

Стоит отметить, что элементы исламского банкинга в Татарстане были внедрены еще как минимум с 2010 года, когда Ак Барс банк совершил первую в России сделку по законам исламского финансирования [7]. Также с 2010 года работает финансовый дом «Амаль». Его гендиректор Рустам Сагдеев на совещании назвал целью организации развитие экономики, построенной на принципах справедливости и партнерства. К слову, 30% их клиентов — это люди, не проповедующие ислам, то есть продукты партнерского банкинга могут стать популярны среди всех татарстанцев при должном информировании. Но тем не менее можно утверждать, что в республике сохраняется низкий уровень осведомленности о возможности пользования продуктами исламского банкинга. Так, например, по словам председателя Госдумы РФ по финансовому рынку Анатолия Аксакова: «Почти триллион рублей, а точнее 900 млрд, люди, исповедующие ислам, не вкладывают в банки, поскольку считают, что это не соответствует их вероисповеданию» [7].

Татарстан является вторым по привлекательности регионом, для привлечения инвестиций, уступая только Москве [8]. Исходя из этого, можно сделать вывод, что здесь все чаще и чаще появляются предприятия малого и среднего бизнеса. Как подспорье в этом может выступать такой инструмент исламского банкинга как - *Мудароба*. Суть ее в том, что в отличие от простого кредитования, она предусматривает не выплату заемщиком средств, полученных для реализации проекта под проценты, а выплату фиксированной ставки от дохода бизнеса оговоренной заранее с кредитором. Это очень схоже с традиционным инвестированием, однако подводным камнем является то, что по сравнению с кредитом, компании будет сложнее получить такую поддержку от банка, так как защищать свой проект нужно будет как перед полноценным инвестором. В нашем случае возможным вариантом кредитования предприятий малого и среднего является Мудароба из-за своей стабилизационной идеи. Татарстан — это инновационное место, и несмотря на то, что множество стартапов рождаются здесь в том числе, финансирование их является важной частью поддержки бизнеса, а *Мудароба* как один из способов повысить доверие к банковской сфере и привлечь инвестиции в свой проект. Это можно рассматривать как меры поддержки предпринимателей для стабилизации предпринимательского интереса в переходные периоды финансового сектора. Если же компании нужны средства конкретно для покупки, к примеру, технического оборудования или недвижимости она может воспользоваться такой услугой, как *Мурабаха*, которая схожа с обыкновенной рассрочкой с процентами, но при этом банк напрямую не накладывает проценты за приобретение товара, а сначала выкупает его, а затем уже перепродает бизнесу за более высокую цену на условиях рассрочки или отложенной выплаты. При этом если компания просрочит платеж, то сумма выплаты не увеличится. Из-за этого, как правило, за мурабаху приходится бизнесу переплачивать даже больше, чем за традиционную рассрочку с процентной ставкой, так как в стоимость мурабахи уже входят риски просроченного платежа. Аналогом же лизинга в исламском банкинге является иджара, который практически не отличается от

обыкновенного лизинга. Лишь, как и в мурабах за просрочку платежей не повышается сумма выплат, из-за чего **Иджара** так же будет дороже для бизнеса, чем классический лизинг. Но небольшим преимуществом иджары по сравнению с лизингом является то, что в случае утраты объекта договора не по вине бизнеса ей не придется дальше осуществлять выплату, как это бы пришлось при лизинге.

Исходя из анализа нескольких финансовых инструментов исламского банкинга, на основе уже имеющихся внедрение всех трех, так как это довольно перспективные продукты на наш взгляд для предпринимателей. Мудараба - прекрасный инструмент для начинающего малого бизнеса, в котором существует несколько инвесторов, но все равно не имеется достаточного капитала для старта проекта. Мурабаха же, в свою очередь инструмент скорее для среднего бизнеса, с уже достаточным капиталом для старта, но недостаточного для приобретения средств производства. Иджара же тоже как мера поддержки уже предпринимателей с капиталом, которые хотят масштабировать свое производство, но также не имеют достаточно денег для покупки чего-то дорогого.

Опыт работы в сфере партнерских финансов в Татарстане



Рисунок 2 Примеры продуктов партнерских финансов в РТ (источник: <https://www.tatarinform.ru/news/banki-nedoscitalis-1-trln-ot-musulman-na-tem-spotykaetsya-islamskii-banking-v-rossii-5924879>)

На данный момент в Татарстане сформировался внушительный опыт работы в сфере партнерских финансов. Сюда можно включить: купля-продажа в рассрочку; купля-продажа по принципам ислама; исламская ипотека; приобретение жилья по нормам шариата через механизм жилищно-накопительного кооператива; открытые паевые инвестиционные компании, функционирующие по нормам шариата; иджара; инвестиционные договоры. Однако несмотря на разнообразие перспективных продуктов исламского банкинга, даже на фоне обычных продуктов предоставляемым рядовыми коммерческими банками всего лишь 30% процентов клиентов не являются представителями ислама, что показывает уровень низкого доверия к развитию исламского банкинга, не смотря на обширную сеть услуг [7].

Подводя итоги, можно сказать, что несмотря на большое количество продуктов, который представляется исламским банкингом в Татарстане, и уже достаточно разработанный по эффективности услуг, перспективы его среди российского населения довольно туманны. Граждане выбирают услуги обычного банка, возможно, на основе того, что продукты исламского банкинга это что-то довольно мало привлекательное с точки зрения новизны, или некоторых переplat, к примеру, как при Мурабахе и Иджаре. Суммарные выплаты оказываются не только выше, хотя и стабильнее, чем рядовые банковские продукты, но не пользуются большим спросом. Возможно, это из-за внешнего временного лага, который не позволяет пока сделать достаточно положительных выводов для оценки успешности его внедрения в экономику РФ.

Список использованных источников

1. Журавлев, А.О. Концептуальные начала исламской экономики / А.О. Журавлев. – Москва : Садра, 2020. – 5 с.
2. Islamic Finance Development Indicator Report 2022 : сайт. – URL: [https://icdps.org/uploads/files/ICD Refinitiv ifdi-report-20221669878247_1582.pdf](https://icdps.org/uploads/files/ICD%20Refinitiv%20ifdi-report-20221669878247_1582.pdf)
3. В Татарстане 1 сентября стартует эксперимент по исламскому банкингу : сайт. – URL: <https://rt.rbc.ru/tatarstan/29/08/2023/64edc3449a7947a5e06542b8>
4. Партнерское финансирование : сайт. – URL: https://cbr.ru/admissionfinmarket/navigator/Part_fin/
5. В Татарстане внедряют исламский банкинг. Рассказываем, что это такое : сайт. – URL: <https://116.ru/text/economics/2023/08/05/72571193>

6. ИСЛАМСКАЯ ЭКОНОМИКА — САМАЯ БЫСТРОРАСТУЩАЯ КРУПНАЯ ЭКОНОМИКА. ЕВРАЗИЙСКИЙ ФОКУС : сайт. – URL: https://sk.skolkovo.ru/storage/file_storage/89e5f6a8-733f-459a-9ce9-2992b123ac47/SKOLKOVO_IEMS_Research_2018-07-04_ru.pdf

7. Банки недосчитались 1 трлн от мусульман: на чем спотыкается исламский банкинг в России : сайт. – URL: <https://www.tatar-inform.ru/news/banki-nedoscitalis-1-trln-ot-musulman-na-cem-spotykaetsya-islamskii-banking-v-rossii-5924879>

8. Татарстан подтвердил инвестиционную привлекательность: республика снова в лидерах Рейтинга АСИ : сайт. – URL: <https://mert.tatarstan.ru/index.htm/news/2207503.htm>

УДК 336.64

АНАЛИЗ БАРЬЕРОВ АДЕКВАТНОЙ ОЦЕНКИ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ В ТЕКУЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ

Конькова С.Г., аспирант кафедры «Международные финансы и бухгалтерский учет», Санкт-Петербургский университет технологий управления и экономики, г. Санкт-Петербург

E-mail: perkhina@yandex.ru

Кунин В.А., профессор кафедры «Международные финансы и бухгалтерский учет», Санкт-Петербургский университет технологий управления и экономики, д.э.н., профессор.

Аннотация. В настоящей статье рассмотрены актуальные проблемы при проведении оценки дебиторской задолженности. В условиях экономической нестабильности, повышенного уровня рисков, а также ввиду роста числа продаж прав требований, грамотное управление таким финансовым активом, как дебиторская задолженность является приоритетным направлением. Практическое применение существующих методов и методик к оценке дебиторской задолженности показывает, что необходимо обоснование применяемых коэффициентов, в том числе дисконтирования с учетом текущего уровня рисков, а также деловой репутации компании с целью получения наиболее достоверного результата определения рыночной стоимости.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, оценка, деловая репутация, права требования.

Согласно [1] по итогам 2023 года завершается фаза восстановительного роста экономики России. Между тем, несмотря на положительные тенденции, экономическая ситуация в России все еще остается нестабильной. Это обуславливается санкционным давлением на бизнес-сектор, а также региональными различиями экономической ситуации.

Анализ методов управления дебиторской задолженностью (ДЗ) показал следующие тенденции:

Рост популярности факторинга. Рост числа активных клиента рынка на 14% в 2022 году, за период январь -март 2023 года – на 14,5%. Рост обусловлен переходом на обслуживание к российским факторам. В области ритейла спрос на факторинговые услуги остается стабильно высоким. Факторинг активно включается государственными органами в различные программы поддержки предпринимательства.

Ввиду необходимости перераспределения рисков между государственным и частным сектором, а также появление цифровых финансовых активов, наблюдается сохраняющийся интерес к сделкам секьюритизации.

По итогам 2023 года можно отметить, что рынок цессии восстановился.

Согласно обзору статистических данных, выявлены следующие характерные особенности, отражающие рынок продажи прав требований:

В 2022 году банки приостановили продажи просрочки, поскольку рынок вошел в фазу неопределенности;

Крупные продавцы начали выставлять крупные портфели в III квартале 2023 года;

Рост предложения на рынке цессии во второй половине 2023 года обусловлен возвратом на рынок крупных продавцов-банков: Альфа-банк, «Тинькофф банк», Сбербанк, ВТБ и «МТС банк»;

Долговые портфели, продаваемые банками, характеризовались степенью просрочки в 925 дней и качественным пакетом передаваемых досье;

В III квартале 2023 года банки продали коллекторам просроченных долгов граждан на 75 млрд руб., что составляет 97,1% от всей выставленной на продажу банковской просрочки. Это рекордный объем закрытых сделок за последние два года, следует из данных, собранных для «Ведомостей» Национальной ассоциацией профессиональных коллекторских агентств (НАПКА). [2];

С целью повышения эффективности управления финансовыми активами предприятия возникает

необходимость в качественной оценке ДЗ.

Классификация ДЗ представлена в [З.с.351].

Проблемы оценки дебиторской рассмотрены в работах Юдинцева С.П., Круглова М.В., Козыря Ю.В. [4], Прудникова В.И. [5], Национальной коллегии оценщиков, Финансовой Академии и других. Однако, проблематика оценки ДЗ исследована в научной литературе недостаточно. В то же время решение этой задачи представляет практический интерес для отражения реального финансового положения предприятия.

В общем виде, процесс оценки происходит в следующие этапы:

1. Сбор и анализ информации, необходимой для проведения оценки: информация по объекту оценки, существенная для определения стоимости объекта оценки, а также информация о других внешних факторах, не относящихся непосредственно к объекту оценки, но влияющие на его стоимость.

2. Анализ рынка, к которому относится объект оценки.

3. Выбор подходов и методов определения рыночной стоимости, проведение расчетов.

4. Согласование результатов оценки и определение итоговой величины стоимости объекта оценки.

На данном этапе проводится обобщение результатов, полученных в рамках реализации каждого из подходов к оценке, и определяется итоговая величина рыночной стоимости объекта оценки.

5. Составление отчета об оценке.

На разных этапах оценки ДЗ оценщик сталкивается с рядом вопросов, требующих разрешения. Это обусловлено уникальностью каждой конкретной ДЗ.

Сбор информации о дебиторе является важным этапом оценки, поэтому требуется корректно его идентифицировать с точки зрения деловой репутации и рисков сотрудничества. На текущий момент общедоступные базы данных с оценкой деловой репутации юридических лиц отсутствуют, в связи с чем для достижений объективности оценки деловой репутации и рисков, требуется детальный анализ характеризующих их факторов.

Существует ряд Межгосударственных стандартов (ГОСТ), которые описывают модель оценки опыта и деловой репутации для предприятий различной отрасли деятельности, таких как:

строительство;

сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство;

обрабатывающее производство и добыча полезных ископаемых;

жилищно-коммунальное хозяйство;

административная деятельность и сопутствующие дополнительные услуги;

транспортировка и хранение;

здравоохранение и социальные услуги;

торговля оптовая и розничная, ремонт автотранспортных средств и мотоциклов;

деятельность гостиниц и предприятий общественного питания;

информация и связь;

другие.

При оценке ДЗ, специалист может столкнуться с ограниченностью или отсутствием данных бухгалтерской отчетности по юридическому лицу. Так, юридические лица с большим периодом просрочки, в ряде случаев начинают процесс банкротства или ликвидации, в связи с чем, данные по бухгалтерской отчетности в статистические ресурсы не предоставляют.

Анализ рынка продажи прав требований развит слабо, предложения объектов, сопоставимых с оцениваемой ДЗ отсутствуют ввиду её специфичности. Из этого следует вывод, что применение сравнительного подхода к оценке ограничено.

На этапе применения существующих методов и методик оценки ДЗ возникают следующие сложности:

в ряде методик не разработан алгоритм расчета коэффициента дисконтирования и его обоснование;

при определении коэффициента дисконтирования в общем виде не учитываются актуальные (текущие) риски;

классификация дебиторов условна и на практике следует учитывать дополнительные факторы, относящиеся к дебиторам.

Кроме того, автор отмечает, что ни в одной из существующих методик оценки ДЗ не предусмотрена методика определения стоимости обеспеченной ДЗ в разделении обеспеченной и необеспеченной части. Как следствие, искажается результат оценки.

Для решения поставленных вопросов необходимо проведение следующих мероприятий:

расширение научно-методической базы области исследования;

стоимостное обоснование применяемых коэффициентов в расчетных моделях;

обеспечение доступа к базам данных о рейтинге компаний, что способствовало бы обоснованию величины коэффициента, характеризующего деловую репутацию.

Решение поставленных задач позволит кредитору принимать адекватные решения по работе с конкретным дебитором, которые позволят уменьшить объем просроченной ДЗ и тем самым повысить показатели прибыльности и рентабельности.

Список использованных источников:

1. Доклад о денежно-кредитной политике № 3 (43)// 2023. [Электронный ресурс] // Сайт «<https://cbr.ru/>». URL: https://cbr.ru/Collection/Collection/File/45190/2023_03_ddcp.pdf (дата обращения 25.01.2024).

2. Ведомости // 2023. [Электронный ресурс] // Сайт «<https://www.vedomosti.ru/>. URL: <https://www.vedomosti.ru/finance/articles/2023/10/31/1003400-banki-prodali-kollektoram-rekordnii-obem-dolgov-grazhdan> (дата обращения 25.01.2024).

3. Конькова С.Г. Анализ проблем оценки дебиторской задолженности как фактора устойчивого развития предприятия/ Конькова С.Г.// Устойчивое развитие (ESG): финансы, экономика, промышленность Материалы IV Национальной научно-практической конференции с международным участием 19–20 октября 2023 г. – Санкт-Петербург: Центр научно-производственных технологий «Астерион», 2023. – С. 350–354.

4. Козырь Ю.В. Оценка дебиторской задолженности // сайт Ассоциации «Русское общество оценщиков». URL: <http://www.srogo.ru/upload/iblock/ada/ada317715bf57d213fbab1cd38ba3db5.pdf> (дата обращения 25.01.2024).

5. Прудников В.И. Оценка стоимости дебиторской задолженности. Челябинск: Челябинский. Дом печати, 2000. // Сайт «<http://dom-khv.ucoz.ru/>. Репетитор оценщика». URL: http://dom-khv.ucoz.ru/index/prudnikov_v_i_ocenka_debitorskoj_zadolzhennosti/0-209 (дата обращения 25.12.2023).

УДК 336

О ВЗЫСКАНИИ УБЫТКОВ ИЗ-ЗА СРЫВА ПЕРЕГОВОРОВ

Кузнецова И.А., к.соц.н., доцент, заведующий кафедрой «Менеджмента», Частное образовательное учреждение высшего образования «Ессентукский институт управления, бизнеса и права», г. Ессентуки

E-mail:lelinna@yandex.ru

Аннотация. В статье рассмотрен важнейший компонент менеджмента - принятие и исполнение договорных обязательств. Из-за действий контрагентов очень часто в бизнесе могут возникать ситуации, когда предприятия несут убытки. Благодаря российскому законодательству, добросовестные компании могут получить защиту. Они вправе потребовать полного возмещения причиненных убытков, если их права нарушены.

Ключевые слова: договор, риски, контрагенты, переговоры, убытки.

Основой деловых отношений является договор. При взаимоотношениях между организациями договор является основным правовым документом. В любой организации договорной документооборот является одной из ключевых задач. Большинство встреч с контрагентами, как правило, проходит на этапе определения условий, что необходимо для достижения компромисса. При проведении переговоров обсуждаются сторонами условия сотрудничества, они обмениваются вариантами описания условий и деталей реализации документа, согласовывается цена и порядок расчетов.

Начиная с этапа переговоров о заключении договора, когда сделку еще не заключили, участники обязаны действовать добросовестно. Нарушителя могут привлечь к преддоговорной ответственности: взыскать убытки за намеренный срыв переговоров или иной вред [1].

Необходимый этап для подготовки сделки – это переговоры о заключении договора. Нужно обсудить условия, зафиксировать это и проверить контрагентов. Преддоговорные отношения регулируются не только нормами Гражданского Кодекса. Стороны вправе оформить отдельное соглашение о ведении переговоров, которое конкретизирует этапы, предоставление документов, меры по защите конфиденциальной информации, порядок проведения встреч и фиксации результатов, требования к добросовестности, обмен сообщениями, распределение расходов на преддоговорные переговоры. Заключенное соглашение о порядке ведения переговоров имеет силу отдельного договора, подчиняется общим правилам преддоговорной работы, заключения и исполнения договоров и обязательно к исполнению [2].

Преддоговорная ответственность по ГК РФ состоит в том, что недобросовестная сторона обязана компенсировать убытки второму участнику переговоров. В такие убытки включают: расходы, которые

второй участник понес в рамках переговорного процесса; убытки из-за утраты возможности заключить сделку с кем-то еще.

Чтобы у второго участника возникло право потребовать компенсацию, в действиях первого при преддоговорных переговорах должна присутствовать недобросовестность. Недобросовестными действиями при проведении переговоров являются: предоставление второму участнику неполной или недостоверной информации. В том числе сокрытие обстоятельств, о которых он должен быть извещен в силу характера договора; внезапное и неоправданное прекращение переговоров при обстоятельствах, когда второй участник не мог разумно этого ожидать.

Рекомендуется составить соглашение о том, как вести переговоры, чтобы обезопасить компанию от срыва переговоров и мотивировать контрагента добросовестно обмениваться информацией. Для того, чтобы детализировать обязанности каждой стороны и прописать дополнительные условия под конкретный потенциальный договор, недостаточно использовать общие формулировки из ГК РФ. Детализация поможет проще доказать нарушение, либо взыскать убытки или неустойку со стороны контрагента.

Преддоговорный спор может возникнуть, если переговоры о заключении договора зашли в тупик, не закончились сделкой, и у участников возникли претензии. Участник, который считает поведение несостоявшегося контрагента недобросовестным, вправе потребовать возмещения убытков. Для этого ему придется доказать недобросовестное ведение переговоров со стороны ответчика. Например, что оппонент начал переговоры, чтобы получить конфиденциальные сведения или помешать сделке с третьим лицом. Если есть признаки недобросовестного ведения переговоров, ответчик, со своей стороны, должен доказать, что действовал добросовестно.

В рамках спора о преддоговорной ответственности истцу могут возместить расходы на подготовку переговоров, их проведение, утрату возможности сделки с иным контрагентом. Помимо преддоговорных споров, конфликт может возникнуть уже после заключения договора. Если участника сделки ввели в заблуждение (предоставили неполные или ложные сведения, умолчали о важном), то он вправе потребовать признать ее недействительной и возместить причиненные этим убытки.

Для взыскания убытков в отсутствие закрепленных письменных договоренностей все больше возможностей. Раньше представлялось, что привлечь к ответственности за срыв сделки сложно в силу того, что сама сделка не заключена и доказать намерение заключить ее практически невозможно. Сейчас законодательство предоставляет участникам оборота такую возможность. Несостоявшиеся контрагенты вполне успешно взыскивают убытки с компаний, которые недобросовестно вели переговоры, а потом отказались от сделки. Убытки из-за срыва переговоров могут быть как в форме реального ущерба, так и в форме упущенной выгоды. В обоих случаях их можно взыскать.

Недобросовестные действия участника переговоров:

1. Внезапное и неоправданное прекращение переговоров, когда другая сторона не могла разумно этого ожидать, так как ответчик демонстрировал твердость намерений вступить в договорные отношения.
2. Приобретение истцом специально для недобросовестного контрагента товара с уникальными характеристиками, вследствие чего отсутствует возможность реализовать его иным лицам.
3. Необоснованное существенное повышение цены продаваемого объекта недвижимости после двух месяцев ведения переговоров с потенциальным покупателем.
4. Вступление лица в переговоры или продолжение ведения лицом переговоров, хотя оно знает или должно знать, что не будет заключать договор, по крайней мере, с этим контрагентом [3].

Взыскать получится как реально понесенные убытки (расходы на приготовление к заключению договора и пр.), так и упущенную выгоду (убытки, связанные с расторжением договора с текущими контрагентами или отказом от заключения договора с другими реальными контрагентами в пользу недобросовестного контрагента).

Убытки могут быть в форме реального ущерба:

- расходы на приобретение товара, от оплаты которого контрагент отказался;
- расходы на изготовление товара до заключения договора;
- расходы, связанные с разработкой, согласованием и утверждением технических условий на технологическое присоединение по индивидуальному проекту - необходимыми для заключения договора действиями;
- необоснованно удержанная ответчиком сумма денежных средств, перечисленная истцом в обеспечение предстоящей сделки, в том числе с учетом пеней, которые были начислены заимодавцем истцу;
- оплата договора поручительства (вознаграждение поручителя), расходы, связанные с кредитным договором, а также нотариальные расходы;
- удержанное ответчиком обеспечение, представленное для участия в аукционе, в котором истец победил, но не подписал договор по причине уклонения ответчика от заключения соглашения;
- обеспечительный платеж, внесенный для участия в конкурсе, не возвращенный ответчиком по причине необоснованного признания конкурсной заявки истца не соответствующей требованиям;
- удержание по банковской гарантии, предоставленной в качестве обеспечения участия в аукцио-

не;

- реальный ущерб в связи с прекращением ответчиком переговоров о заключении договора поставки оборудования, необходимого истцу для исполнения государственного контракта, если недобросовестное прерывание переговоров повлекло для истца негативные последствия в виде отсутствия в будущем возможности осуществления деятельности в сфере закупок;

- невозвратный аванс в счет оказания услуг по юридическому сопровождению потенциальных сделок между истцом и ответчиком.

Убытки могут быть в форме упущенной выгоды:

- неполученные арендные платежи в связи с расторжением договора с прежними арендаторами и незаключением договора с новым арендатором;

- убытки, возникшие вследствие отказа ответчика как победителя торгов от поставки истцу товара и вынужденного приобретения последним товара у другого лица по более высокой цене;

- проценты за пользование чужими денежными средствами за период нахождения суммы обеспечения у ответчика [4].

Обычно соглашение о переговорах заключают на конкретный срок и предусматривают, что его действие прекращается досрочно, если стороны заключат основной договор. Можно установить и промежуточные сроки, в течение которых стороны совершат действия для заключения основного договора. Например, получают корпоративные одобрения.

Адреса электронной почты и информацию о технологических решениях, используемых для обмена документами, для переговоров с использованием электронных средств следует зафиксировать в соглашении, так как с них будет вестись переписка.

Следует детализировать обязанность сторон вести переговоры добросовестно, исходя из предмета переговоров, так как общей фразы об этом будет недостаточно. При этом можно дать право обеим сторонам немотивированно выйти из переговоров в любой момент. Рекомендуется предусмотреть обязанность соответствующей стороны немедленно уведомить контрагента о своем решении. Важно детализировать, что должна или не должна делать сторона в ходе переговоров, потому, что закон прямо запрещает ограничивать ответственность за недобросовестные действия сторон. Сформулировать это можно так, что сторона просто не обязана что либо делать, и уже в самом тексте соглашения можно объяснить, из-за чего стороны так понизили стандарт добросовестности.

Четко регламентированная и грамотно организованная работа с договорами поможет снизить риски возникновения ошибок, так как весь цикл работы с договором является достаточно сложным процессом, и вовлечены в него чаще всего могут быть одновременно несколько подразделений компании.

Список использованных источников

1. Кузнецова, И.А., Серкова, К.Н. Пути и методы снижения риска как элемента предпринимательства. В сборнике: Чтения молодых ученых. Материалы международной научно-практической конференции. Сер. «НАУЧНЫЙ ВЕСТНИК» 2015. С. 45-49.

2. Справочная правовая система «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.

3. www.klerk.ru.

УДК 336.02

ОЦЕНКА НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ РОССИЙСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМОЙ

Кульментьева Г.И., старший преподаватель кафедры «Финансы и кредит», ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова, г. Казань

E-mail: gkulmenteva@mail.ru

Аннотация. В статье затрагиваются актуальные вопросы оценки налоговой нагрузки российских организаций.

Ключевые слова: налоговая нагрузка, налоговая политика, малое и среднее предпринимательство, налоговый анализ.

Налоговая политика государства способна определить роль налогов в обществе, которая может быть как позитивной, так и негативной к конкретным субъектам экономики.

Оценка налоговой нагрузки юридических лиц организаций – это важный инструмент управления налоговой системой. Налогообложение является одним из основных источников государственного дохода и позволяет финансировать различные общественные программы и инфраструктурные проекты.

Взаимоотношения между налоговыми органами и предприятиями в Российской Федерации характеризуются расхождениями в оценке налоговых последствий хозяйственной деятельности субъектов предпринимательства. Вследствие чего необходимы объективные критерии оценки налоговой нагрузки организаций, которая является одним из оценочных показателей как при планировании налоговых поступлений в бюджет, так и при принятии решения о проведении выездной налоговой проверки со стороны налоговых органов.

Налоговая нагрузка представляет собой долю доходов организаций, которую они перечисляют в бюджет в виде налогов. Оценка данной нагрузки позволяет определить, насколько эффективно функционирует налоговая система и как она влияет на развитие бизнес-среды.

Налоговая нагрузка является важным фактором, влияющим на финансовую устойчивость предприятия. Высокая налоговая нагрузка может негативно сказываться на финансовом состоянии предприятия и его способности получать прибыль. Чем выше налоговые ставки и чем больше налоговые обязательства, тем меньше денег остается для инвестиций, развития бизнеса и погашения долгов, что может подорвать финансовую устойчивость предприятия.

Если организация не может эффективно управлять налоговыми платежами или не может предсказать их объем, это может привести к нехватке денежных средств для уплаты налогов, штрафов или процентов за отсрочку. Это может привести к проблемам с обслуживанием долгов и даже к возможным финансовым проблемам, таким как банкротство.

Цель оценки налоговой нагрузки заключается в обеспечении баланса между интересами государства и бизнеса. С одной стороны, государство стремится максимизировать доходы от налогов, чтобы обеспечить свои функции и обязательства перед гражданами. С другой стороны, организации стремятся минимизировать налоговые платежи для повышения конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности.

В таблице 3 представлены показатели средней налоговой нагрузки по отраслям за 2020-2022 гг.

Таблица 1

Показатели средней налоговой нагрузки по отраслям за 2020-2022 гг.

Вид экономической деятельности	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Отклонение
ВСЕГО	10,0	10,4	10,7	0,7
Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство, рыбоводство	3,8	4,7	4,1	0,3
Добыча полезных ископаемых	35,2	40,4	42,2	7,0
Обрабатывающие производства	8,1	7,4	6,8	-1,4
Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	7,3	6,9	6,7	-0,5
Водоснабжение, водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность и ликвидация загрязнений	9,6	9,0	9,6	0,0
Строительство	10,7	10,1	11,1	0,5
Торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов - всего	3,0	2,8	3,7	0,6
Деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	10,3	9,0	9,6	-0,7
Транспортировка и хранение	6,0	6,0	5,3	-0,7
Деятельность в области информации и связи	17,3	14,7	14,8	-2,5
Деятельность по операциям с недвижимым имуществом	22,5	21,8	21,0	-1,6
Деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги	20,3	18,2	16,4	-3,9

Источник: официальный сайт ФНС <https://www.nalog.gov.ru/>

По данным таблицы 1 мы видим, что наблюдается увеличение налоговой нагрузки с 10,0% до 10,7%. В основном увеличение произошло за счет сферы добычи полезных ископаемых на 7%.

По виду деятельности «Деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги» напротив наблюдается снижение на 3,9%, а так же по «Деятельность в области информации и связи»

на 2,5%. По остальным видам бизнеса изменения не столь значительны.

Налоговая нагрузка может варьироваться в зависимости от отрасли и размера предприятия. Малые и средние предприятия, как правило, испытывают большую нагрузку, поскольку у них может быть меньше возможностей для налоговой оптимизации или использования налоговых льгот.

Оценка налоговой нагрузки юридических лиц является важным инструментом управления налоговой системой. Это позволяет определить эффективность налогового регулирования, сбалансированность ставок и использование налоговых льгот. Важно стремиться к прозрачности и предсказуемости налоговых правил, чтобы обеспечить развитие бизнес-среды и привлечение инвестиций.

Налоговая нагрузка оказывает прямое влияние на количество и интенсивность налоговых проверок, проводимых на предприятии или организации. В таблице 2 представлен анализ камеральных и выездных проверок с 2020 по 2022 год по Республике Татарстан и количество выявленных в них правонарушений.

Таблица 2

Анализ выездных и камеральных проверок и количество выявивших нарушений по Республике Татарстан 2020-2022 гг.

Показатель	Период анализа			Изменение 2020 г. к 2022 г.	
	2020 г.	2021 г.	2022 г.	(+, -)	(%)
Камеральные проверки	1 837 973	1 784 259	1 698 339	-139 634	- 7,6
Выявившие нарушения по камеральными проверками	64 270	62 953	76 496	12 226	19,2
Выездные проверки	153	81	162	9	5,9
Выявившие нарушения по выездными проверками	152	80	160	8	5,3

Источник: официальный сайт ФНС <https://www.nalog.gov.ru/>

За период с 2020 по 2022 годы наблюдается сокращение камеральных проверок на -7,6% (-139 634).

Количество выявленных нарушений по итогам камеральных проверок наоборот, показало положительный результат, в ходе которых по итогам 3 лет было обнаружено 12 226 нарушений, прирост которых составил 19,2%.

Выездные проверки так же показали динамику увеличения в 5,9%. Общее количество нарушений по выездным проверкам увеличилось на 5,3%. Данный анализ показывает продуктивность по выявлению правонарушений.

Рассмотрим дополнительное начисление платежей в ходе камеральной и выездной проверки, которые предоставлены на рис. 1.

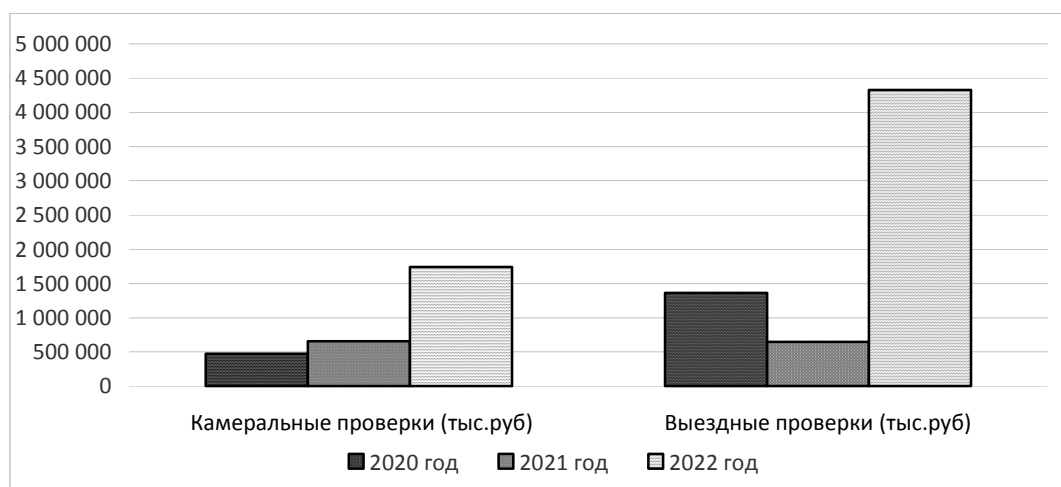


Рис. 1. Начисление платежей в ходе камеральной и выездной проверки за 2020 -2022 гг., тыс. руб. (официальный сайт ФНС <https://www.nalog.gov.ru/>)

Исходя из данных по графику, мы видим, что количество начисленных платежей в ходе камеральной и выездной проверок за 3 года значительно увеличилось.

Поступление платежей в ходе камеральных проверок с 2020 по 2022 годы увеличилось двукратно на 269,1%, а выездных проверок так же на 215,2%.

Высокая налоговая нагрузка может служить одним из факторов, стимулирующих частые и тщательные проверки со стороны налоговых органов. Предприятия и организации, которые находятся в сфере повышенного налогового интереса, сталкиваются с более частыми проверками, направленными на выявление налоговых нарушений и недоимок. Это связано с тем, что налоговые органы стремятся обеспечить соблюдение налогового законодательства и максимизацию сбора налоговых доходов.

Количество выездных и камеральных проверок дают свои плоды, т.к. в ходе их деятельности обнаруживаются большое количество невыплаченных начислений, что показывает их большую продуктивность. Также стоит отметить, что количество камеральных проверок снижается в связи с цифровизацией - переходом на более удобную платформу.

В таблице 3 представлен анализ задолженности, доначисленной в результате камеральных и выездных налоговых проверок.

Общая задолженность, доначисленная по результатам камеральных и выездных налоговых проверок существенно выросла за данный период, общая сумма которая составила 447 363 тыс. руб. Прирост составил 38 %.

Задолженность по налогу на прибыль организаций увеличивалась с каждым годом и за 3 года выросла на 122 761 тыс. руб. (+53,1%).

Задолженность по НДС за 3 года составила рост в 146 405 тыс. руб. (+24,1%).

Доначисление сумм по остальным федеральным налогам и сборам в результате проведения камеральных и выездных проверок за 3 года увеличилось на 52 856 тыс. руб. (+ 26,6%).

Таблица 3

Анализ задолженностей, доначисленных в результате камеральных и выездных налоговых проверок по РТ, тыс. руб.

Показатель	Период анализа			Изменение
	2020 год	2021 год	2022 год	2020 г. к 2022 г. (+, -)
Общая задолженность, доначисленная по результатам камеральных и выездных налоговых проверок	1 177 423	811 469	1 624 786	447 363
Налог на прибыль организаций	231 018	121 977	353 779	122 761
Налог на добавленную стоимость	607 649	358 355	754 084	146 405
Остальные федеральные налоги и сборы	199 070	198 874	251 926	52 856

Источник: официальный сайт ФНС <https://www.nalog.gov.ru/>

Исходя из анализа таблицы 3 можно отметить положительную динамику сумм доначислений по налогам за 2020-2022 гг., что можно связать с улучшением качества проводимого налогового контроля (см. рис. 2).

Как видно из рис. 2, основные доначисления производились по налогу на добавленную стоимость. Аналогичная ситуация складывается и с налогом на прибыль организации. Этот факт связан с тем, что начисления налога на прибыль напрямую зависят от налога на добавленную стоимость. С каждым годом выявляется всё большее и большее количество сумм доначислений.

Несмотря на уменьшение количества камеральных проверок в год, это не мешает пресекать правонарушения и выявлять доначисления по различным видам налогов.

Таким образом, можно сделать вывод, что с каждым годом выявляются большие суммы, которые не доходят до целевого назначения и висят в неуплате. Рост доначислений в 2022 году объясняется не только ростом количества завершённых налоговых проверок, но и ростом их общей эффективности, на которую повлияли крупные доначисления. Сейчас преобладает ориентир не на количество проверок, а на качество их исполнения.

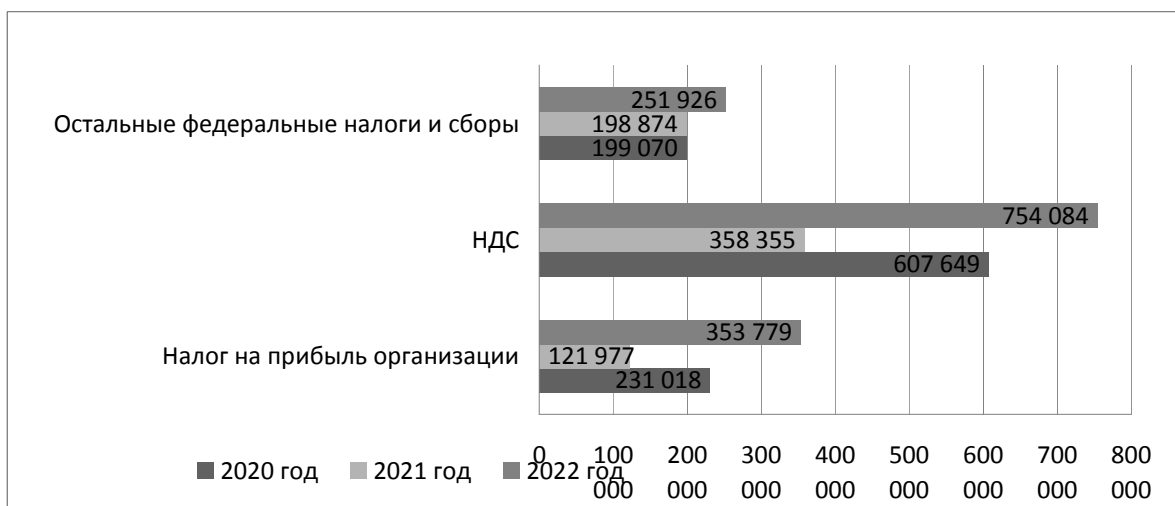


Рис. 2. Основные доначисления по налогам за 2020-2022 гг., тыс. руб. (источник: официальный сайт ФНС <https://www.nalog.gov.ru/>)

Уровень налоговой нагрузки может влиять на частоту и интенсивность проведения налоговых проверок. Высокая налоговая нагрузка может увеличить вероятность проведения проверок с целью выявления налоговых нарушений и недоимок.

Влияние налоговой нагрузки комбинируется с разными факторами, такими как риски налоговых нарушений, предыдущие налоговые проверки, особенности отрасли, взаимодействие с налоговыми органами и т.д.

Высокая налоговая нагрузка может уменьшить прибыль, увеличить финансовый риск и негативно сказаться на инвестиционных решениях. Для повышения финансовой устойчивости предприятия государство может применять различные меры для снижения налоговой нагрузки, например, установку более низких налоговых ставок, предоставление налоговых льгот для инвестиций или поддержку развития определенных отраслей экономики.

Государству важно мониторить и анализировать налоговую нагрузку, чтобы создать более устойчивую и привлекательную налоговую среду для бизнеса. Наличие же высокой налоговой нагрузки может служить фактором, мотивирующим налоговые органы к более активному проведению налоговых проверок.

Список использованных источников

1. Амелина, Е. А. Налоговая нагрузка организации: понятие, методики расчета и направления оптимизации / Е. А. Амелина // Калужский экономический вестник. - 2020. № 2. С. 68–72
2. Сигидов, Ю. И. Развитие методик оптимизации налогообложения в системе управленческого учета / Сигидов Ю. И., Башкатов В. В. // Труды Кубанского государственного аграрного университета. - 2022. № 53. С. 42-49
3. Официальный сайт ФНС <https://www.nalog.gov.ru/>

УДК 336.02

НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ

Кушнир И.Н., к.э.н., доц., проф. МКА, доцент кафедры банковского дела, ФГБОУ ВО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского», г. Донецк
E-mail: rinhsuk@rambler.ru

Манжула Т.Ю., к.э.н., доцент кафедры финансов и экономической безопасности, ФГБОУ ВО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского», г. Донецк
E-mail: tatyana.manzhula88@mail.ru

Манжула И.А., обучающийся 4 курса ФГБОУ ВО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского»,
г. Донецк
E-mail: mgehydgtf@gmail.com

Аннотация. Статья посвящена исследованию актуальных вопросов налоговой политики в системе государственного регулирования экономики. Проведен анализ структуры и динамики доходной части консолидированного бюджета Российской Федерации, установлено, что значительный вес в доходах бюджета имеют налоговые поступления. В статье рассмотрены основные бюджетообразующие налоги, их роль в регулировании экономических процессов, проведен статистический анализ структуры и динамики налоговых поступлений. В результате исследования определены основные направления налоговой политики как важнейшего инструмента государственного регулирования.

Ключевые слова: доходы бюджета, налоги, налоговая политика, регулирование, экономический рост.

Во времена кризиса и нестабильности каждый человек начинает переосмысливать устоявшиеся законы своего существования, производить переоценку своих приоритетов, формировать такой путь в будущее, который позволит не только сохранить свою жизнь и жизнь близких, но и определить парадигму своего дальнейшего развития, что сделает невозможным повторение уже совершенных ошибок. В частности, для выхода из нестабильного состояния необходимы реформы, которые являются делом национального выживания, а именно системное внедрение действенной и современной социально-экономической политики [1, с.198].

На современном этапе трансформации экономики, использование налогов как рычагов эффективного государственного регулирования социально-экономических и политических процессов приобретает особое значение. Эффективность налогообложения в государстве напрямую зависит от особенностей механизма реализации налоговой политики, рассматриваемой в качестве составляющей финансовой политики государства, которая должна способствовать развитию рыночных отношений, стимулировать деловую и предпринимательскую активность, а также инновационные и инвестиционные процессы, и, как следствие, обеспечивать поступление финансовых ресурсов в бюджеты всех уровней.

Налоговую политику рассматривают как один из важнейших инструментов вмешательства государства в социально-экономические процессы и как составляющую комплекса экономических, социальных, организационных и правовых мер по регулированию налоговых отношений. Налоговая политика должна быть организована таким образом, чтобы, с одной стороны, обеспечить мобилизацию средств в бюджеты всех уровней, в объемах, необходимых для выполнения возложенных на государство функций, а с другой стороны – способствовать активизации предпринимательской деятельности как в государстве, так и за его пределами, тем самым обеспечивая экономическое, социальное и политическое развитие страны [2].

Итак, исследование налоговой политики на современном этапе, а также ее влияния на социально-экономическое развитие государства является достаточно актуальным.

В контексте исследования основ государственной налоговой политики рассмотрим динамику основных показателей доходной части консолидированного бюджета Российской Федерации на основе статистических данных (табл.1).

Таблица 1

Динамика основных показателей доходной части консолидированного бюджета Российской Федерации за период 2016-2022 гг. [3]

Показатель	Годы						
	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
ВВП	85616,1	91843,2	103861,7	109608,3	107390,3	131015,0	151455,6
Доходы консолидированного бюджета, млрд	28181,5	31046,7	37 320,3	39 497,6	38 205,7	48 118,4	53 073,8
Доля доходов консолидированного бюджета в ВВП, %	32,9	33,8	35,9	36,0	35,6	36,7	35,0
Налоговые поступления	14482,4	17343,2	21328,3	22737,0	21013,9	28530,8	33582,2
Доля налоговых поступлений в ВВП, %	16,9	18,9	20,5	20,7	19,6	21,8	22,2

Данные табл.1 иллюстрируют увеличение доходной части консолидированного бюджета на фоне растущего ВВП, что является важнейшим показателем экономического роста страны. Так, за период 2016-2022 гг. величина доходов консолидированного бюджета выросла на 46,9%, а их доля в ВВП увеличилась на 2,1%. Позитивную динамику увеличения демонстрирует также величина налоговых поступлений и их удельный вес в ВВП. За исследуемый период доля налогов в ВВП выросла на 5,3%, что указывает на увеличение значимости налоговых поступлений для экономического развития страны. Для дальнейшего исследования рассмотрим динамику налоговых доходов и их удельного веса в структуре доходов консолидированного бюджета Российской Федерации (рис.1)

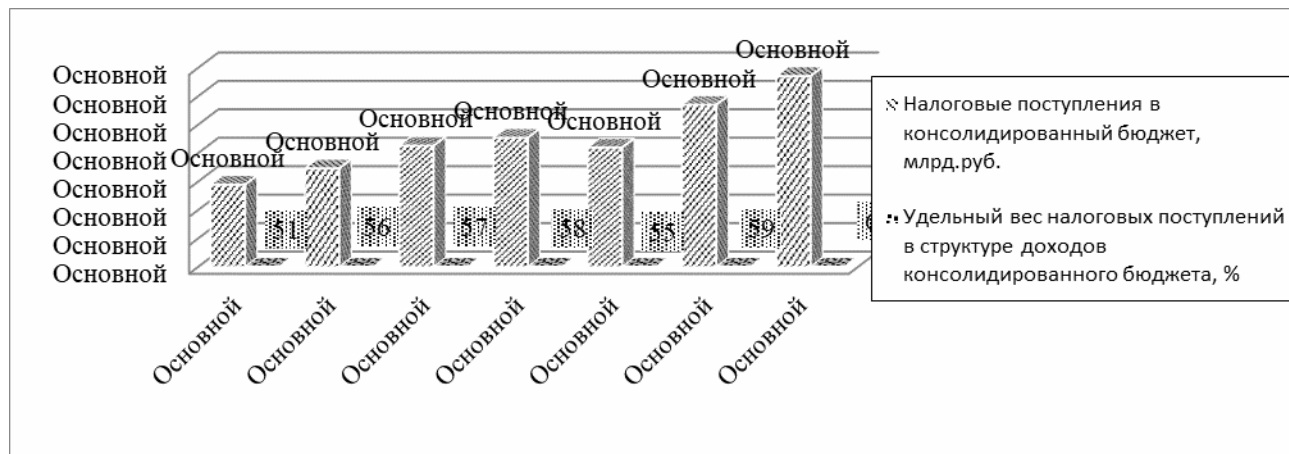


Рис. 1. Динамика налоговых поступлений в консолидированный бюджет Российской Федерации за период 2016-2022 гг. [3]

Согласно данным, представленным на рис.1 динамика величины налоговых поступлений в консолидированный бюджет Российской Федерации имеет стойкую тенденцию к увеличению. Налоговые поступления в 2022г. увеличились на 19099,8 млрд.руб. или 43,1% по сравнению с 2016г.

Удельный вес налоговых поступлений в общей структуре доходов консолидированного бюджета Российской Федерации на протяжении всего анализируемого периода составлял более 50%. Данный факт свидетельствует о значительном влиянии налоговых поступлений на формирование доходной части бюджета и как следствие требует разработки и реализации эффективной налоговой политики.

С целью исследования эффективности налоговой политики рассмотрим структуру налоговых поступлений на примере поступлений в консолидированный бюджет РФ в 2022г. (рис.2). На основе данных, представленных на рис. 2 установлено, что основными бюджетообразующими налогами являются: налоги; сборы; регулярные платежи за пользование природными ресурсами; налог на добавленную стоимость; налог на прибыль организаций; налог на доходы физических лиц; налоги на имущество.

Согласно рис. 2 наибольший удельный вес в общей структуре налоговых поступлений имеют налоги, сборы и регулярные платежи за пользование природными ресурсами 37,8%.

В структуре данного вида поступлений 86,1% приходится на налог на добычу полезных ископаемых (далее – НДС). Стоит отметить, что доля НДС в налоговых доходах имеет тенденцию к увеличению, поэтому роль НДС в формировании доходной части бюджета весьма значительна и составляет основу экономической деятельности РФ[3]. Так, за период 2016-2022 гг. НДС увеличился в 3,7 раза (табл. 2).

Таблица 2

Основные налоговые поступления в консолидированный бюджет Российской Федерации за период 2016-2022 гг. [3,7]

Показатель	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Налог на добычу полезных ископаемых	2951,8	4162,9	6127,4	6106,4	3953,6	7338,1	10970,9
НДС	4571.3	5137.6	6017.0	7095.4	7202.3	9212.6	9553.0
Налог на прибыль	2770.3	3290.1	4100.2	4543.2	4018.4	6081.7	6355.9
НДФЛ	3018.5	3252.3	3654.2	3956.4	4253.1	4883.9	5729.1
Налоги на имущество	1117,1	1250,5	1396,8	1350,8	1357,9	1444,6	1632,2

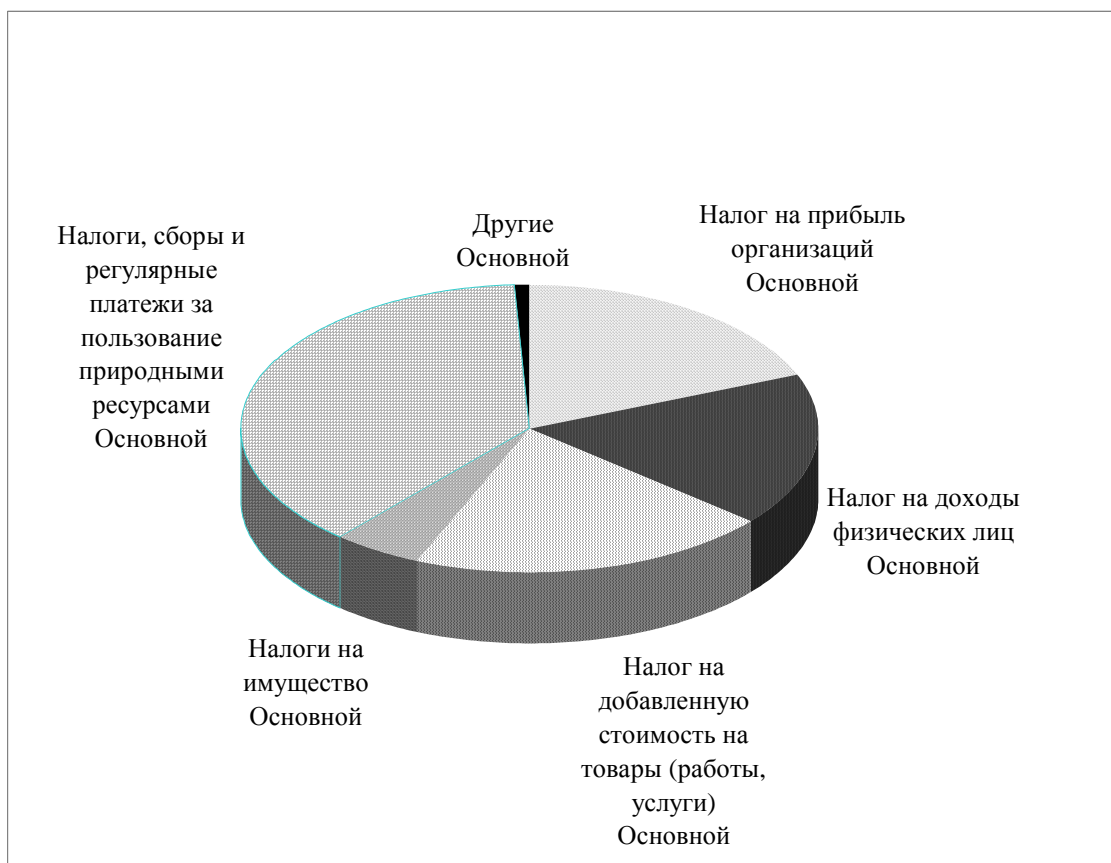


Рис. 2. Структура налоговых поступлений в консолидированный бюджет Российской Федерации в 2022г. [3]

За исследуемый период наблюдается стойкое увеличение поступлений в консолидированный бюджет от НДС, кроме показателя 2020г., что объясняется экономическим кризисом и снижением цены на нефть.

В то же время, не смотря на то, что НДС обеспечивает интенсивное наполнение доходной части бюджета, необходимо выделить основные проблемы при взимании данного вида налога, а именно: зависимость от цен на нефть, высокая налоговая нагрузка на налогоплательщиков и значительное истощение природных запасов, которые являются исчерпаемыми и невозобновляемыми [5,с.671].

Важнейшим доходообразующим налогом является налог на добавленную стоимость (далее – НДС), который кроме фискальной функции выполняет регулирующую, и активно используется органами власти при формировании налоговой политики. Так, НДС может использоваться как инструмент регулирования потребительского спроса. Увеличение ставки НДС на определенные группы товаров или услуг может снизить их потребление, а снижение ставки НДС может стимулировать спрос. Реализуется регулирующая функция через систему налоговых льгот и преференций. В 2022г. поступления от НДС выросли на 52,15% по сравнению с 2016г., и при этом на протяжении всего рассматриваемого периода наблюдается стойкая динамика увеличения поступлений от данного вида налогов (табл.2).

На собираемость НДС влияет множество факторов, но при этом данный налог стабильно занимает одну из ведущих позиций по поступлениям в консолидированный бюджет среди всех взимаемых налогов, что говорит о его высокой значимости в налоговой политике государства. Рост налоговой ставки НДС влечет за собой рост цен на товары и услуги и увеличение уровня инфляции, но в то же время благодаря увеличению поступлений в бюджет, увеличивается объем финансовых ресурсов государства, возможен также и рост ВВП [6,с.25].

Объем поступлений от налога на прибыль является важнейшим показателем, отражающим деятельность и доходность субъектов экономики. Кроме того, данный налог является значимым финансовым инструментом, при помощи которого государство может регулировать экономические процессы, стимулировать или дестимулировать (ограничивать) инновационную, инвестиционную и предпринимательскую активность отдельных субъектов экономики и воздействовать на экономику страны в целом. За период 2016-2022 гг. поступления от налога на прибыль в консолидированный бюджет выросли в 2,3 раза (табл. 2), что свидетельствует о прибыльности предприятий и позитивной динамике развития экономики.

Также установлен рост поступлений от налогов на доходы физических лиц. В 2022 г. величина поступлений от этого налога увеличилась на 47,52%. Основной причиной такого увеличения является рост

заработной платы.

Достаточно стабильным можно назвать рост поступлений от налогов на имущество за исследуемый период. Однако стоит отметить их относительно низкую фискальную роль в формировании бюджета.

На основе данных табл. 2 установлена позитивная динамика поступлений по всем рассмотренным видам налоговых доходов. Рост налоговых поступлений позволит наполнить доходную часть бюджета и обеспечит органы государственной власти финансовыми ресурсами, необходимыми для выполнения возложенных на них общественных функций. В то же время чрезмерная налоговая нагрузка не должна снижать возможности и стимулы активизации предпринимательской деятельности.

Эффективная налоговая политика должна быть направлена на разработку мероприятий, стимулирующих инновационную, инвестиционную и предпринимательскую активность. В части доходов от налогов, сборов и регулярных платежей за пользование природными ресурсами, следует обратить внимание на недопущение истощения запасов природных ресурсов. Необходимы меры, направленные на снижение экспорта сырья, и стимулирование процессов переработки природных ресурсов на территории нашей страны. Также целесообразно разработать механизм повышения фискальной роли налога на имущество.

Таким образом, *по нашему мнению*, в современных условиях, налоговая политика играет важнейшую роль в системе государственного регулирования экономики. Именно от действенного механизма ее реализации зависит экономический рост и повышение уровня общественного благосостояния населения, поскольку налоговая политика обеспечивает мобилизацию финансовых ресурсов, необходимых для выполнения государством своих функций, а также осуществления регулирования экономики. Эффективная налоговая политика должна обеспечивать гармонизацию интересов государства и налогоплательщиков, с целью социально-экономического развития отдельных субъектов и государства в целом.

Список использованных источников

1. Попова, И. В. Анализ подходов к формированию стратегии социально-экономического развития государства/ И. В. Попова// Стратегии социально-экономического развития: философско-мировоззренческие и прикладные исследования/ коллективная монография/ отв. научный ред. Г. И. Колесникова. □ М.: АНО ЦЭМИ, Архонт, 2022. □С.198-213.

2. Баташев, Р. В. Налоговая политика государства: содержание, типы, модели/ Р. В. Баташев// Международный журнал гуманитарных и естественных наук. –2022. –№12-3. –Режим доступа: <<https://cyberleninka.ru/article/n/nalogovaya-politika-gosudarstva-soderzhanie-tipy-modeli>>.

3. Финансы России. 2022: Стат.сб./ Росстат. –М., 2022. – 392 с. –Режим доступа: <<https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13237>>.

4. Измайлова, М. О. Налог на добычу полезных ископаемых: место и роль в налоговой системе Российской Федерации/ М. О. Измайлова // Налоги и налогообложение. –2022. –№3. –Режим доступа: <<https://cyberleninka.ru/article/n/nalog-na-dobychu-poleznyh-iskopaemyh-mesto-i-rol-v-nalogovoy-sisteme-rossiyskoy-federatsii>>.

5. Самсонов, Е. А. Роль налога на добычу полезных ископаемых в формировании бюджета Российской Федерации / Е. А. Самсонов, М. С. Куликова // Актуальные вопросы современной экономики. – 2022. – № 5. – С. 671-676.

5. Харченко, В. И. Фискальная роль налога на добавленную стоимость в налоговой политике государства / В. И. Харченко // Научные записки молодых исследователей. – 2019. – Т. 7. –№ 3. – С. 24-30.

6. Краткая информация об исполнении консолидированного бюджета Российской Федерации/ –Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/ru/statistics/conbud/execute?id_57=93449-kratkaya_ezhegodnaya_informatsiya_ob_ispolnenii_konsolidirovannogo_byudzheta_rossiiskoi_federatsii_i_gosudarstvennykh_vnebyudzhethnykh_fondov_mlrd_rub>

УДК 336.711

ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Лойко А.С., студент 4 курса, гр. 20ДФР-1, факультет финансов и банковского дела, Белорусский государственный экономический университет, г. Минск.

E-mail: loyko19@gmail.com

Стрижевич А.С., к.э.н., ассистент кафедры денежного обращения, кредита и фондового рынка, Белорусский государственный экономический университет, г. Минск.

Аннотация. В статье рассматривается проблема формирования и развития финансовой грамотности в Республике Беларусь. Автор анализирует различные формы и методы финансового образования, в частности, создание и функционирование официальных Интернет-порталов финансо-

вой грамотности. На примере Республики Беларусь автор описывает структуру, содержание и функции такого портала, а также его роль в повышении финансовой грамотности населения. Статья может быть полезна специалистам в области финансов, экономики и образования.

Ключевые слова: финансовая грамотность, эффективность денежно-кредитной политики, интернет-порталы, Национальный банк Республики Беларусь.

Эффективность денежно-кредитной политики напрямую связана с финансовой грамотностью населения. Финансовые отношения, которые определяют многие виды общения людей, широко используются на современном этапе развития общества. Это способствует расширению рыночного хозяйствования и созданию глобальной экономической системы. В таких условиях существует множество форм финансовых отношений, инструментов, институтов и их связей, которые имеют свои индивидуальные характеристики. Эти характеристики, как правило, связаны с двумя основными факторами: риском и доходностью.

Из-за сложности и разнообразия упомянутых сущностей возникает потребность в их изучении: поиске и систематизации информации, приобретении практических навыков и т.д. – с целью разработки стратегии управления финансами, которая точно соответствует потребностям конкретного экономического агента, в том числе в отношении соотношения риск – доходность. Такое образование напрямую связано с формированием и дальнейшим развитием финансовой грамотности экономических агентов.

С точки зрения отдельной страны уровень финансовой грамотности влияет на текущее финансовое планирование и управление финансовыми ресурсами отдельных граждан и домохозяйств, которые обладают основной частью всех денежных средств страны. Исходя из этого, компетентный инвестор, который выбирает подходящий для себя финансовый продукт, эффективно применяет знания и навыки управления личными финансами, будет способствовать не только своему благосостоянию и финансовой безопасности, но и укреплению стабильности финансовой системы страны.

В мировом масштабе повышение уровня финансовой грамотности населения большего числа стран стимулирует повышение эффективности мировых финансовых связей.

Первые оценки финансовой грамотности проводились в США в 1990-е гг. Тогда исследователи не ставили целью измерить уровень финансовой грамотности населения в целом. Тема низкого уровня знаний и навыков в области личных финансов возникла из более практических проблем. В основном эти проблемы связаны с пенсионными накоплениями работающего населения и финансовым поведением студентов. Но уже в конце 1990-х гг. стало ясно: чтобы на основе собранных данных серьезно говорить об уровне финансовой грамотности населения, нужно перейти от измерения отдельных разрозненных показателей к системе взаимосвязанных индикаторов финансовой грамотности, теоретически обоснованных.

В мета-анализе 71 исследования, в которые были включены 52 различные базы данных, выделено несколько исходных определений финансовой грамотности:

1. Финансовая грамотность как способность высказывать информированные суждения и принимать эффективные решения в отношении использования денег и управления ими.
2. Личная финансовая грамотность – способность осваивать, анализировать, управлять и обмениваться информацией о личных финансовых обстоятельствах, которые влияют на материальное положение. Она включает способность различать альтернативные финансовые предложения, обсуждать денежные и финансовые вопросы без дискомфорта (или несмотря на его наличие), планировать будущее и компетентно реагировать на жизненные обстоятельства, которые влияют на повседневные финансовые решения, включая события в экономике в целом.
3. Финансовая грамотность – это базовые знания, которыми люди должны обладать, чтобы выжить в современном обществе.
4. Финансовая грамотность имеет отношение к личной способности понимать финансовые термины и пользоваться ими.
5. Финансовая грамотность – это способность эффективно использовать знания и навыки по управлению финансовыми ресурсами для достижения долгосрочной финансовой стабильности или долгосрочного финансового благополучия.
6. Финансовые знания определяются как знание ключевых финансовых терминов и понятий, необходимых для повседневных действий в американском обществе.
7. Грамотность потребителей определяется как оценка ими собственных финансовых знаний или как объективное знание. [1]

Анализируя предложенный список определений, можно утверждать, что, по существу, они не сильно отличаются друг от друга. Во всех определениях говорится о знаниях и навыках в сфере финансов, которые необходимо использовать в повседневной жизни и главное – добиваться положительных финансовых результатов.

Основные современные исследования в области финансового образования были запущены Организацией экономического сотрудничества и развития ОЭСР (Organization for Economic Cooperation and

Development). В публикациях, которые появились в ходе этих исследований, были сформулированы основные принципы финансового образования, собраны примеры успешных практик, даны рекомендации по созданию системы финансового образования и оценке ее эффективности. Основные рекомендации касались внедрения непрерывной системы финансового образования, начиная с дошкольного образования; построения непрерывного процесса включения элементов финансового образования в школьные программы, направленные на формирование позитивных стратегий ответственного финансового поведения.

По инициативе Министров финансов и руководителей Центральные банки двадцати лидирующих стран мира G20 под руководством России в данной организации в 2013 году был подготовлен отчет о разработке национальных стратегий в области финансового образования (20) и предложены основные требования к оценке эффективности финансового образования в странах. Параллельно развивалась система оценки уровня финансовой грамотности в рамках международной программы ОЭСР по оценке образовательных достижений учащихся PISA (Programme for International Student Assessment). Первое международное исследование финансовой грамотности учащихся было реализовано в 2012 году [2].

Сегодня большинство стран-участниц мирового сообщества признают важность формирования и развития финансовой грамотности. В связи с этим принимаются разные меры для реализации этой цели, например, включение соответствующих дисциплин в образовательные программы, публикация в открытом доступе полезных информационных материалов.

Рассмотрим подробнее одну из особых форм стимулирования развития финансовой грамотности – создание и функционирование официальных Интернет-порталов финансовой грамотности на примере Республики Беларусь.

В настоящее время в Республике Беларусь деятельность в области финансового просвещения населения осуществляют государственные органы, национальные и международные организации в соответствии с Планом совместных действий по повышению финансовой грамотности населения на 2019–2024 годы. Данная работа реализуется при координирующей роли Национального банка. [3]

Для повышения финансовой грамотности граждан разных возрастных групп Национальным банком реализуются следующие основные мероприятия и республиканские проекты.

Республиканская олимпиада по финансовой грамотности среди учащихся учреждений общего среднего образования – это одно из наиболее масштабных национальных мероприятий по повышению финансовой грамотности. В отличие от других предметных олимпиад олимпиада по финансовой грамотности не выполняет проверочную (контрольную) функцию, а выполняет в первую очередь функцию обучающую, развивающую, формирующую сознательное, разумное поведение в сфере финансов.

Неделя финансовой грамотности детей и молодежи ежегодно охватывает около 500 тыс. учащихся учреждений образования по всей стране. Главное традиционное мероприятие Национального банка в рамках Недели финансовой грамотности – это Конкурс видеоблогеров «Деньги имеют значение». Национальный банк определяет общую тему информационной кампании и подготавливает в доступной и легкой для понимания форме базовую образовательную информацию для помощи участникам при создании ими конкурсных работ.

Конкурс на лучшую работу по экономической тематике среди студентов, магистрантов и аспирантов учреждений высшего образования и организаций, реализующих образовательные программы послевузовского образования. Конкурс проводится в двух номинациях: конкурсные работы студентов и магистрантов; конкурсные работы аспирантов. Целями проведения конкурса являются стимулирование молодых людей к научно-исследовательской деятельности по экономическим дисциплинам и популяризация знаний в области финансов и экономики. [4]

Активную работу в направлении повышения финансовой грамотности потребителей финансовых услуг на протяжении многих лет ведут банки Республики Беларусь. В 2016 г. вклад белорусских банков в повышение финансовой грамотности населения получил высокую оценку на международном уровне, благодаря чему Республика Беларусь была удостоена специальной премии The Global Inclusion Awards 2016 Международной организации детей и молодежи (Child&Youth Finance International). [3]

Основным звеном в цепи информационного просвещения по финансовой грамотности в Республике Беларусь является «Единый портал финансовой грамотности», созданный и поддерживаемый Национальным банком Республики Беларусь [4]. Данный портал представляет собой систематизированную совокупность финансовой информации, изложенной простым языком с использованием средств визуализации для повышения понятности. Информация на «Едином портале финансовой грамотности» структурирована в рамках нескольких разделов. Рассмотрим содержимое ключевых из них.

Прежде всего, это раздел «О нас», содержащий общие сведения о проекте и его участниках. Кроме того, данный раздел также предлагает пользователям подборку интерактивных способов повышения финансовой грамотности: через настольные игры, просмотр фильмов, чтение книг. Здесь же размещаются объявления и все сопутствующие материалы, связанные с проводимыми в рамках проекта мероприятиями: олимпиадами, конкурсами и другими.

Раздел «Советчик» является наиболее информационно богатым. В нем содержится объяснение

экономических понятий, описание экономических процессов с приведением конкретных примеров, сравнительно актуальные статистические данные, систематизированные в рамках подразделов и тем (например: инвестиции – правила инвестора).

Еще более практико-ориентированным является раздел «Сервисы». Он включает в себя подраздел «Финансовые игры и приложения», который является подборкой различного рода онлайн-игр для развития финансовой грамотности, а также приложений, ориентированных на ведение личного бюджета.

Подраздел «Калькуляторы» предоставляет возможность проведения ряда расчетов исходя из индивидуальных особенностей пользователей:

- Расчет теста заемщика;
- Конвертирование валюты;
- Расчет кредита;
- Расчет вклада.

Данные калькуляторы позволяют в онлайн-режиме произвести расчет наиболее выгодных условий по кредиту для конкретного потенциального заемщика, конверсию определенной суммы валюты по курсу Национального банка Республики Беларусь, платежей по конкретным условиям кредита с выводами о переплате и возможности успешного погашения и другое.

Подраздел «Тесты» включает в себя множество онлайн-тестов по различным тематикам, прохождение которых способно дать относительно правдивое мнение о составляющих финансовой грамотности тестируемого.

«Единый портал финансовой грамотности» также предоставляет доступ к библиотеке, содержащей книги, документы, брошюры и множество иных информационных единиц на тему финансовой грамотности, ориентированных как на педагогов, так и на студентов различных возрастных групп.

На портале также регулярно размещаются актуальные новости, фото- и видеоматериалы соответствующей тематики.

Перечисленное выше в полной мере свидетельствует о информационной насыщенности «Единого портала финансовой грамотности» Республики Беларусь, его интуитивной понятности и практико-ориентированности. Вместе с тем, большое внимание уделяется визуальным и игровым материалам, которые сопряжены с интерактивной формой развития финансовой грамотности, вызывающей наибольшее желание изучать по сравнению с классическими.

В завершение проводимого анализа подчеркнем необходимость развития финансовой грамотности и сопряженную с этим активизацию центральных банков в данном направлении. С учетом современных программно-технических возможностей Интернет-порталы являются удобным в использовании инструментом для транслирования информации и организации дистанционного процесса самообразования. На базе «Единого портала финансовой грамотности» Национального банка Республики Беларусь проводится наибольшее количество мероприятий конкурсного характера, предоставляется возможность осуществления расчетов на основе пользовательских данных, являются доступными множество практических советов по выстраиванию хода действий в определенных актуальных финансовых ситуациях и многое другое.

Список использованных источников

1. Гарцуева, Е.В. Финансовая грамотность индивида – условие его успехов в рыночной экономике // Е.В. Гарцуева – Томский государственный университет [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovaya-gramotnost-individa-uslovie-ego-uspehov-v-rynochnoy-ekonomike>. – Дата доступа: 21.12.2023.
2. Ковалева, Г.С. Финансовая грамотность как составляющая функциональной грамотности: международный контекст // Отечественная и зарубежная педагогика. 2017. Т.1, № 2 (37). С.31-43.
3. Артемьева, Н.А. Повышение финансовой грамотности населения для снижения рисков устойчивости финансового сектора // Банковский вестник. 2020. Т.1, № 11 (688). С.18-26.
4. Финансовая грамотность // Официальный сайт Национального банка Республики Беларусь [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.nbrb.by/today/finliteracy>. – Дата доступа: 21.12.2023.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ БЮДЖЕТ И ВОПРОСЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

Маматкулов Ш.Х., старший преподаватель кафедры «Общественных наук» филиала Казанского федерального университета в городе Джизак, Республика Узбекистан

E-mail: ShKMamatkulov@kpfu.ru

***Аннотация:** в статье рассматриваются вопросы основного финансового документа государства, ее формирования и использования – как основной рычаг регулирования экономики, посредством которого выполняются политические и социально-экономические задачи страны.*

***Ключевые слова:** бюджет, финансы, кредит, налоги, преференции, дотация, санация, профицит, субсидии, субвенции.*

Государственный бюджет любой страны является основным финансовым документом, где ставятся основные социально-экономические и политические задачи развития страны, всей экономики, которая составляет различные коммерческие, некоммерческие, общественные организации, государственные и негосударственные предприятия, а также ресурсы граждан.

Финансы – это централизованные и децентрализованные финансовые средства, которые определяют экономико - финансовое состояние общества, являющееся экономической категорией складывающей отношения между членами общества по поводу создания, распределения и использования финансовых ресурсов. К объектам финансовых отношений относятся основные финансовые активы, ресурсы и средства предприятий фирм, компаний и организаций.

В Узбекистане финансовая система состоит из: государственного бюджета, местного – областные, районные, бюджета предприятий, фирм, компаний, а также семейные - бюджет домохозяйства.

В финансовой системе страны важное место занимает государственный бюджет страны. Государственный бюджет - это законодательный документ, который имеет две стороны - расходную и доходную, через которые государство регулирует рыночную экономику, а также проводит социально-экономическую политику. Регулирование экономики осуществляется налогами, субсидиями, субвенциями, дотациями, а также при необходимости представлением санации, которая применяется тогда, когда экономическая обстановка этого требует. Материальной основой финансовых отношений является финансовые ресурсы. К финансовым ресурсам в условиях рыночной экономики относятся основные и оборотные фонды, фонды оплаты труда, депозитные вклады, погашение ссуд и уплаты кредитов, кредитные ресурсы, доходы от операций, выручка от реализации, оплаты и платежей, таможенные платежи, налоги и преференции, краткосрочные и долгосрочные вложения, страховые фонды и премии, капитальные вложения (инвестиции) и другие источники финансовых ресурсов государственных, негосударственных коммерческих и некоммерческих учреждений, организаций.

В финансовой системе важную роль выполняет государственный бюджет, через который государство с учетом принятых экономических программ стимулирует или ограничивает развитие некоторых отраслей и сфер экономики, обеспечивая снижение издержек и повышение конкурентоспособности внутри страны, а также в международных экономических взаимных отношениях на мировых рынках. Госбюджет любой страны принимает нижеследующий характер:

- Дефицитный;
- Сбалансированный;
- Профицитный.

Если принимаемый законодательным органом государственный бюджет имеет характер дефицитный, то экономика страны имеет динамический рост. Но, дефицитность не должна превышать темпов роста ВВП страны. Если экономический рост ВВП страны очень низкий, то принимаемый бюджет должен иметь сбалансированный характер. Если в экономике имеют место циклические явления сопровождаемый спадом производственных показателей и наличием внутренних и внешних долгов, то государственный бюджет принимается законодательным органом с профицитными параметрами.

Причинами дефицита бюджета являются:

- увеличение расходов на социально-экономические цели государства;
- увеличение расходов на обеспечения безопасности и оборону;
- спад общественного производства;
- увеличение расходов на управленческий аппарата государства;
- увеличение доли теневой экономики.

При цикличном развитии экономики происходит увеличение нехватки бюджетных расходов, ко-

торые в конечном итоге будут покрыты за счет займа у населения или за счет денежной эмиссии, которая повышает в конечном итоге инфляцию.

Таблица 1

Анализ сбалансированности бюджета Республики Узбекистан за 2023–2026 гг, 2023 г.(выполнение) прогнозы на 2024-2026 годы, млрд.сум.) (источник: Закон Республики Узбекистан «О государственном бюджете Республики Узбекистан на 2024 год»)

	2023 г	2024 г	2025 г	2026 г
Гос.расходы	274955,7	427640,3	498290,8	567578,0
Гос.доходы	239561,0	375030,0	452563,1	515980,9
Положительное или отрицательное сальдо	-35394,8	-52609,9	-45727,6	-51597,0

Исходя из вышеизложенной таблицы можно сделать вывод, что принятие государственного бюджета с дефицитом в 8,5 процентов расходной части к доходной части в 2024 году, 11,5 процентов в 2025 году, свидетельствуют о том, что покрытие дефицита бюджета планируется посредством динамичного роста экономики.

Таблица 2

Рост ВВП Республики за 2022-2023 годы и прогноз на 2025-26 гг.

		2022 г	2023	2024 г прогноз	2025 г прогноз	2026 г прогноз
1.	Рост ВВП %	5,7	6	5,8	6,2	6,4

Из приведенной таблицы видно, что в Узбекистане с динамическим ростом экономики обеспечивается покрытие дефицита государственного бюджета. С учетом динамичного развития экономики Республики можно принимать параметры госбюджета в дефицитном порядке, так как государство поддерживая и способствуя предоставлением различных льгот, преференций, санаций, налогообложения, кредитов, субсидий, субвенций некоторым отраслям экономики влияет на развитие всей экономики и таким образом обеспечивается покрытие дефицита бюджета. На самом деле увеличению дефицита госбюджета может способствовать рост теневой экономики, чрезмерное обуздание социальных и оборонных затрат, а также потери, хищение и приписки, которые имеют непроизводственный характер. Эти проблемы можно решить внедрением во все отрасли цифровой экономики.

А если в конце года превышает доходную часть госбюджета расходной частью, то государственный бюджет будет называться профицитным. А если проведенная политика государства по росту экономики не была обеспечена надлежащими темпами, то полученные доходы в государственном бюджете не покроют дефицит. В этих условиях государством предпринимаются вынужденные меры для покрытия дефицита госбюджета. Оно обеспечивается двумя методами:

1. Снижением расходной части госбюджета.
2. Повышением доходной части госбюджета.

Эти два метода являются вынужденными мерами государства, и используются только в тот финансовый год, когда в экономике прослеживается спад, надлежащие доходы в виде налогов и других платежей недостаточным образом поступают в госбюджет. Таким образом государство из-за нехватки финансовых ресурсов в государственном бюджете, не в состоянии будет выполнить свои задачи в социально-экономическом развитии страны. Только потом, в динамичном порядке будет обеспечен экономический рост всей экономики, нормально будут поступать налоговые поступления в госбюджет, местные бюджеты, посредством которых у государства будет возможность в выполнении своих полномочий. Немаловажную роль играют вопросы использования расходной части госбюджета, так как от расточительного, коррупционного использования средств снижается эффективность главного финансового документа государства. Для обеспечения защиты от таких практик необходимо периодически проводить мониторинг и экономическую оценку использования ресурсов госбюджета.

Доходная часть госбюджета формируется за счет прямых и косвенных налогов, платежей и поступлений. Поэтому при рассмотрении, планировании и принятии параметров государственного бюджета необходимо выработать фискальную политику государства по вопросам уплаты налогов и выплат.

Фискальная политика государства – это меры государства по привлечению экономических рычагов для поступления налогов и других платежей в государственный бюджет с обеспечением роста реального объема производства, занятости населения и снижении инфляции в экономике. Проводимая политика Узбекистана в области фискальной политики основное внимание направлено на понижение налогов на доходы, а налогов на ресурсы идет повышение. Данное направление фискальной политики обеспечивает повышение заинтересованности в увеличении собственных доходов фирм-компаний при бережном и эффективном использовании имеющихся ресурсов. С учетом вышеизложенных процессов можно сделать вывод о том, что фискальная политика является мощным инструментом в регулировании экономики в це-

лом, где обеспечивается увеличение занятости населения.

Развитие экономики невозможно понять без рассмотрения кредитных отношений, складывающихся отношения по поводу представления финансовых ресурсов субъектам экономики с условиями срочности, платности и возвратности. В системе кредитов аккумулируются временно свободные финансовые ресурсы и они представляются в ссуду фирмам и компаниям, государству и частным лицам. А если кредитный ресурс будет направлен в те отрасли, где имеется замедление роста или спад производства, с представлением кредитов в льготном порядке, то в дальнейшем будет обеспечиваться рост данной отрасли и всей экономики. Таким образом, государство выполняет основные задачи по стабилизации и росту экономики, в проведении социальной и фискальной политики. В кредитных отношениях важное место занимают вопросы установления ключевой ставки центрального банка, через который осуществляется регулирование процентных ставок коммерческими банками по предоставлению кредитных ресурсов. В настоящее время в Узбекистане оно составляет 14 %, и зависит от многих факторов, таких как:

- соотношение спроса и предложения на кредитный ресурс со стороны экономических субъектов;
- экономический рост всей экономики страны;
- размеры денежных накоплений и сбережений, доходов фирм-компаний и населения;
- темпы инфляции и проводимой стабилизационной политики государства;
- платежеспособность фирм, компаний, регионов и мировой экономики.

Если в финансовой сфере повышается ключевая ставка центрального банка, то к кредитным ресурсам спрос падает, а при снижении наоборот повышается спрос на кредитный ресурс, в конечном итоге это будет способствовать росту экономики, посредством которого поступление налогов в госбюджет будет увеличиваться. В дефицитном порядке принятый госбюджет покрывается посредством дополнительной аккумуляции налогов в госбюджет и снижением расходной части бюджета.

В заключении можно сказать, что в финансовой политике страны важное место занимает государственный бюджет, который является мощным рычагом в регулировании экономики, в обеспечении его динамического роста, также в выполнении социально-экономических задач государства, который должны сопровождаться с учетом изменения внутренних и внешних факторов политического, социально-экономического развития страны.

Список использованных источников:

1. Закон Республики Узбекистан от 14.12.2000 г № 158-П «О бюджетной системе»
2. Закон Республики Узбекистан от 26.08.2004 года №664-П «О казначейском исполнении Государственного бюджета»
3. Закон Республики Узбекистан от 26.12.2013 г «Об утверждении Бюджетного кодекса Республики Узбекистан»
4. Р.Абдуллаев Никакая катастрофа экономике Узбекистана не угрожает! Журнал Фундаментальная экономика (fundamental-economic.uz)
5. Култыгина К.Э. Сравнительный анализ организации государственных и муниципальных финансов в командно-административной и рыночной системе экономики // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки 2020. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sravnitelnyy-analiz-organizatsii-gosudarstvennyh-i-munitsipalnyh-finansov-v-komandno-administrativnoy-irynochnoy-sisteme-ekonomiki/viewer> (доступ свободный).
6. Судакова А.Е., Агарков Г.А. Бюджетная централизация и децентрализация государственных финансов Российской Федерации: подходы к определению // Вестник Сургутского государственного университета. 2022. Вып. 2(36). С. 60–69.

УДК 338.24; 338.27; 355; 355/359; 339.986

АНАЛИЗ И УПРАВЛЕНИЕ ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННЫМ КОМПЛЕКСОМ РОССИИ, САНКЦИЯМИ И СЦЕНАРИЯМИ СПЕЦИАЛЬНОЙ ВОЕННОЙ ОПЕРАЦИИ НА УКРАИНЕ

Манушин Д.В., д.э.н., профессор кафедры финансового менеджмента, Казанский инновационный университет им. В.Г. Тимирязова (ИЭУП), г. Казань

E-mail: predmet22@mail.ru

Аннотация. В статье сделан анализ развития военно-промышленного комплекса Российской Федерации, изучена его взаимосвязь со специальной военной операцией и санкциями. Обнаружены экономические цели и причины, провокационного поведения США, Украины и их союзников перед началом СВО. Определены факторы, влияющие на продолжительность специальной военной операции и построены

сценарии, которые могут быть реализованы в этой области. В результате предложена схема действий по снижению негативного влияния этих сценариев на российскую экономику и высказаны предположения о перспективах развития оборонно-промышленного комплекса РФ после достижения всех целей поставленных перед началом СВО.

Ключевые слова: экономическая война, санкции, ВПК, ОПК, оборонно-промышленный комплекс, военно-промышленный комплекс, СВО, специальная военная операция

Вопросы развития ОПК РФ являются самыми актуальными после начала СВО. В то же время они фактически не изучаются учеными. В большинстве современных публикаций акцент либо сделан на исследовании ВПК других стран [1], либо изучается ВПК РФ без учета специальное военной операции. В относительно нечастых случаях учета СВО акцент делается на экспортном потенциале российской военной продукции [2, 3]. В одной из работ вполне логично замечено, что после санкций экспортный потенциал военной продукции РФ заметно снизился [3], что указывает на необходимость учета влияния на ВПК РФ, как СВО, так и антироссийской санкционной политики.

В связи с отсутствием данных исключительно по военно-промышленному комплексу Российской Федерации в табл. 1 изучена информация по такой части ВВП РФ, как «госуправление, соцобеспечение и обеспечение военной безопасности».

Таблица 1

Изменения индекса физического объёма для отрасли, отражающие изменения ВПК РФ в 2021-2022 гг.

Наименование отрасли	2020 год	2021 год	2022 год
госуправление, соцобеспечение и обеспечение военной безопасности	+2,3%	+1,1%	+4,1%

Источники: 1,2,3

Анализ табл. 1 позволяет заключить, что в 2022 г., после начала СВО, темп роста расходов государства в области госуправления, соцобеспечения и обеспечения военной безопасности увеличился почти в четыре раза по сравнению с 2021 г. и почти в два раза по сравнению с 2020 годом.

По информации Ю. Воронина расходы на оборону в России в 2022 г. увеличились с 3,56 до 4,7 трлн. руб. или с 36,3 до 48 млрд. долл. США (на 11,7 млрд. долл.). При этом совокупный военный бюджет западных стран с самыми крупными военными бюджетами (США, Англия, Германия, Франция, Италия, Канада, Испания, Нидерланды) за 2022 г. увеличился с 1,034 до 1,093 трлн. долл. США (на 58,9 млрд. долл.) и все равно не может обеспечить потребности Украины в вооружении и боеприпасах. Это означает, что производство российского оружия в несколько раз дешевле западных военных изделий (западные эксперты отмечают, что Эстония тратит на один артиллерийский снаряд около 6 000 долл., что дешево в сравнении с другими странами НАТО, а Россия расходует на один снаряд около 620 долл.).

В.В. Путин сообщил, что в 2023 г. поставки вооружений в войска увеличились в три раза, а в 2024 году рост производства техники и боеприпасов продолжится. Замминистра обороны Российской Федерации А. Криворучко отметил, что финансирование государственного оборонного заказа за два года (2022 и 2023 годы) увеличилось вдвое (в 2023 г. рост составил 24%). В 2023 г. поставки приоритетного вооружения и техники в российскую армию выросли в 5 раз по сравнению с 2022 г. Ожидается, что поставки вооружения в войска в 2024 г. в разы превысят результаты работы ВПК РФ в 2022 и 2023 гг.

Все это свидетельствует о существенном влиянии на ВПК РФ специальной военной операции. В результате для понимания продолжительности развития ВПК РФ важно построить сценарии осуществления специальной военной операции и антироссийской санкционной политики.

Для этого сначала нужно выявить основные экономические цели конфликта на Украине, спровоцированного США и их союзниками:

1. Вытеснение российских конкурентов из Англии, США, ЕС и стран-союзников.
2. Получение первыми лицами западного блока доходов от торговли с Россией и Китаем в обход санкций, наложенных ими на Россию и Китай. Как сообщают ученые, это происходило в каждом эпизоде санкций [4].
3. Получение бизнес-элитой Англии, США и их союзников доходов от продажи Украине товаров, необходимых для продолжения военного конфликта. Важными также являются цели повышения стоимости акций военных компаний США и восстановление военного производства и утраченных военных технологий (в основном из-за их низкой востребованности). Общеизвестно, что в США традиционно сильно военное лобби, которое в годы перед началом конфликта на Украине непрерывно сокращало производство вооружения из-за переполнения арсеналов США и их союзников. В результате превращение Украины в антиРоссию с неизбежным военным столкновением двух стран стало основным выходом из кризиса для военной промышленности США.

К настоящему моменту военные заводы Англии, США и их союзников перезагружены заказами.

Такая ситуация является неблагоприятной для ведения бизнеса, так как многие новые заказчики не могут ждать несколько лет, пока эти военные заводы выполняют текущие заказы. В результате большая часть новых заказчиков вооружений обратится к другим поставщикам, что снизит будущие доходы военных заводов Англии, США и их союзников. При этом расход боеприпасов только на Украине заметно больше объемов, производимых военными заводами США и их союзников. Ситуация осложняется постепенным исчерпанием запасов редкоземельных материалов и иного сырья, необходимого для изготовления вооружения. Есть серьезные сложности в кратном наращении производства военной продукции. К настоящему моменту времени все возможности наращивания производства без серьезной их модернизации или строительства новых заводов исчерпаны. В сентябре 2023 г. экс-генсек НАТО Д. Робертсон отметил, что в производстве военной продукции Россия превосходит Запад в семь раз. В этой связи совсем неудивительно то, что бизнес-элита США вбрасывает в мировое информационное поле идеи о приостановки военного конфликта на Украине. Его целью является накопление запасов, необходимых для производства вооружений и выполнения всех набранных на годы вперед военных заказов. После этого они планируют снова спровоцировать возобновление активной стадии этого военного конфликта.

В связи с тем, что США могут печатать доллары в неограниченном объеме [5], следует признать ложными высказывания руководства США о том, что у США закончились деньги для их передачи Украине. Все это позволяет заключить, что основной причиной попыток «заморозки» конфликта на Украине является нехватка боеприпасов у США и их союзников.

США принуждают Украину «заморозить» конфликт, но делают это не напрямую, а через высказывания представителей своих сателлитов. Дело в том, что США не могут официально опровергнуть те негласные обещания, что они дали Украине перед началом конфликта (прием Украины в НАТО и ЕС, незаконное присоединение к Украине Крыма, ДНР, ЛНР и других территорий России (например, Калининградской области)). В то время, как «заморозка» конфликта сначала позволит отложить выполнение этих обещаний в «долгий ящик», а потом вообще их не выполнять. Именно этим обусловлено требование США о проведении выборов на Украине, хотя ее Конституция запрещает проведение выборов в период действия военного положения на Украине. Попытки руководства Украины перенести в публичное пространство негласные договоренности с США натываются на противодействие США, начинающих усложнять схемы поддержки Украины. В этой связи не нужно думать, что США будут выполнять свои невыполнимые обещания, данные Украине перед началом этого конфликта. Если весной 2024 г. руководство Украины не будет заменено, то осенью 2024 г. будет заменено руководство США (администрация США – это «говорящие головы» бизнес-элиты США [5]), а новое руководство США откажется выполнять договора, заключенные предыдущим руководством США. Эта классическая схема, которую в США осуществляли неоднократно, когда было нужно отказаться от выполнения ненужных им договоренностей.

В случае, если нынешнее руководство США сохранит свою власть, то оно сократит поддержку Украины под разнообразными предлогами, но реальной причиной станет нехватка оружия в США, на приобретение которого тратилось 80% средств, выделяемых Украине [6]. В результате пропадет смысл «поддержки» Украины до восстановления запасов военной техники и боеприпасов в США до уровня на момент начала конфликта на Украине.

В то же время отказ США продолжать поддерживать Украину, скорее всего, не заставит украинское руководство публично отказаться от территорий, присоединившихся к России с соблюдением международного права. Сотрудники Times утверждают, что после прекращения поддержки США на Украине снаряды закончатся уже через месяц. Безусловно, это преувеличение. Представляется, что от стадии «снарядов нет» до стадии «снарядов нет вообще» пройдет не менее 0,5-1 года, в зависимости от интенсивности боевых действий и частоты обстрелов военными Украины мирного населения России. Кроме того, на продолжительность военных действий очень сильное влияние оказывает психологическая инерция мышления. Дело в том, что четыре года США создавали для руководства Украины вымышленную реальность, в которой она захватила российские территории и вступила в НАТО и ЕС. Отказаться от этой «реальности» руководство Украины не может, так как это подтвердит ее некомпетентность, которая привела к тому, что ДНР, ЛНР, Запорожская и Херсонская области, вышли из состава Украины и присоединились к России, соблюдая все требования международного законодательства. Если вспомнить войну СССР и Германии, то к моменту выхода советских войск к довоенным границам СССР (весной 1944 г.) было очевидно, что поражение фашистов неминуемо. Тем не менее военные действия продолжались еще более года. Причем даже окруженный со всех сторон Берлин не сдался пока советские войска не овладели рейхстагом и не была подтверждена смерть фюрера. В этой связи было бы странным ожидать капитуляции Украины даже после заявления о прекращении их поддержки со стороны США.

В этой связи возможна реализация двух сценариев СВО, которые могут быть осуществлены США, Украиной и их союзниками:

1. «Заморозка» конфликта с целью увеличения производства боеприпасов и военной техники США и их союзниками, накопления резервов вооружения для последующей новой длительной войны Украины против России. Этот сценарий США попробуют реализовать в 2024 году, если им удастся изба-

виться от нынешнего руководства Украины, которое не готово заключить договор с признанием присоединения бывших территорий Украины к России и, возможно, отдать другие территории (части Одесской, Николаевской, Харьковской, Сумской и Черниговской области, близкие к границе с Россией с которых постоянно атакуются российские города и поселки).

2. Переход Украины в оборону с целью затягивания времени пока производители вооружения в США и странах союзниках не восстановят свои запасы и не создадут новые производства оружия. Этот сценарий Украина попытается реализовать, если нынешнему руководству Украины удастся удержаться у власти в 2024 году. Так, если весной 2024 г. руководство Украины сохранит свою власть, то по информации Washington Post ожидается подписание США договора о гарантиях безопасности Украины сроком на 10 лет. Предполагается, что он будет направлен на продолжение разжигания войны на Украине (путем новых поставок военной техники, оружия и боеприпасов, обучения украинских военных, предоставление иностранных инструкторов и советников), строительство (оборонных укреплений, военных заводов и создание куполов противовоздушной обороны вокруг них), восстановление процесса вывоза продовольствия и культурных ценностей из Украины, более жесткое подчинение украинских политиков их «кураторам» из США. В этом плане основную проблему для России может составить лишь строительство оборонительных укреплений, так как лишь они могут замедлить продвижение российской армии. Все военные заводы и иные цели успешно уничтожаются российскими ракетами, несмотря на предоставленные Украине системы противовоздушной обороны. В связи с технологической отсталостью этих систем и отсутствием новых разработок в этой области у США и их союзников, все попытки Украины создать купола противовоздушной обороны будут обречены на неудачу. При этом недостаток боеприпасов у США и у их союзников не позволит им передать Украине достаточное количество вооружения для продолжения бесплодных попыток «контрнаступления» Украины или сдерживания натиска российской армии в ее будущих крупных операциях против Украины.

В этой ситуации будет правильным исключить возможность создания рядом с Россией «замороженного» конфликта или перехода Украины к эшелонированной обороне. Даже, если это приведет к полному распаду Украины на области, которые в итоге присоединятся к России, Венгрии, Румынии и Польше. Серьезного противодействия США в этом направлении не ожидается, так как они уже создали новый конфликт между Израилем и арабским миром, который сможет стать новым источником потребления военной техники и боеприпасов. В случае реализации предложенной схемы СВО продлится минимум до 2025-2027 годов.

В связи с тем, что санкции с России не будут сняты после завершения конфликта на Украине на условиях России, не следует ожидать восстановления экспортного потенциала российских вооружений до уровня 2020-2021 годов. Вопрос недостатка в России нано- и микроэлектроники [2, 7] и слабой развитости ИТ-сферы [8-10] поднимался во многих работах, но в одном из последних исследований обнаружено, что для военных нужд хватит отечественной микроэлектроники (в 2022-2023 г. на нужды военных было направлено около 90% отечественной микроэлектроники) [11]. В этой связи слабая развитость этого направления не повлияет на производство вооружений в России и их экспортный потенциал.

К факторам, которые действительно следует учесть при производстве вооружений относятся социальный [12-14] и инфраструктурный капитал [15], которые не должны пострадать из-за чрезмерного направления средств на производство вооружений; управление госзакупками [16-18]; инновации в промышленности [19-24] (в т.ч. в области производства и применения квадрокоптеров [25]), диверсификация и импортозамещение в ОПК [26], цифровизация ВПК [27].

В то же время, после окончания конфликта на Украине потребуются восстановить запасы вооружений в России на довоенном уровне, а запасы разнообразных дронов должны быть увеличены в несколько раз. После окончания СВО для повышения рентабельности отрасли дронов предлагается осуществлять поддержку использования дронов в гражданских целях, так как при необходимости можно будет легко перепрофилировать гражданское производство дронов на нужды обороны (в настоящее время реализуются меры по запрету использования дронов частными лицами и повышением бюрократических процедур в случаях, когда дроны разрешается использовать).

В целом после окончания СВО ожидается сохранение стабильно низкой рентабельности ОПК (по данным Е.В. Горгола и Ю.В. Воронцова [28] это типичная ситуация для ВПК РФ мирного времени). Это связано с тем, что в мирное время массовый выпуск военной техники невыгоден, а предложения по модернизации оружия не всегда очевидно выгодны, так как их сложно проверить на поле боя. Несомненное преимущество российской военной техники перед западной (это стало очевидным в результате использования западного и российского вооружения на Украине) могло бы повысить ее экспортный потенциал, но политическое давление США и союзников смогут выдержать только сильные суверенные страны, которые обычно обладают своими производствами вооружения (к немногим исключениям можно отнести Индию). В этой связи, скорее всего, два противоположных тренда погасят друг друга, и ситуация на мировом рынке оружия существенно не изменится. В связи с тем, что по данным аналитиков SIPRI доля России на мировом рынке экспорта оружия в период с 2018 по 2022 годы упала с 22% до 16% (доля США на мировом

рынке экспорта оружия за этот период увеличилась с 33% до 40%, а Франции с 7,1% до 11%), ожидается, что она продолжит свое падение.

При этом применить военное оборудование в гражданской сфере (за исключением дронов и авиации) достаточно сложно, поэтому диверсификация в ОПК РФ будет ограничена. Ситуация в этой области осложняется тем, что многие предприниматели не обладают информацией о возможностях военной техники или ее компонентов по соображениям секретности и соответственно не смогут применить военные наработки в гражданской сфере, даже если это технически возможно. Все это приведет к недогрузке производственных мощностей на предприятиях ОПК, которая длительное время присутствовала в ВПК РФ до начала СВО. Одним из вариантов решения этих проблем может стать промышленный инжиниринг (подробная схема его внедрения дана в работе А.С. Вихровой и др. [29]).

В результате развитие ОПК РФ будет активно осуществляться до момента окончания СВО и в течение 1-2 лет после ее окончания. В более отдаленном будущем производство военной продукции в России будет тесно связано с наличием военных конфликтов в мире и теснотой связи РФ с дружественными к России странами. Так, подавляющее превосходство российского вооружения перед лучшими западными образцами станет решающим фактором для покупки российского оружия только в случае, когда оружие приобретается для реального использования, а не для накопления его в своих арсеналах на случай возможной войны. Кроме того, если через 1-2 года после окончания СВО начнется новая война в других странах или продолжится активная фаза текущих конфликтов в других государствах (например, война арабского мира против Израиля), то это даст дополнительный импульс развитию ВПК РФ.

Список использованных источников

1. Тимошенко А.Г., Сероштанов К.В. Влияние специальной военной операции на Украине на развитие военно-промышленного комплекса государств европейского союза // Вестник Томского государственного университета. 2023. № 488. С. 181-190.
2. Пасько М.Н. Геоэкономические факторы диверсификации российского ВПК // Экономические исследования и разработки. 2023. № 1. С. 129-136.
3. Кимерчев Н.И., Мартынова А.И., Бухтерева И.Н. Влияние санкций на экспорт продукции ВПК и безопасность страны // В сборнике: Взаимодействие вузов, научных организаций и учреждений культуры в сфере защиты информации и технологий безопасности. Сборник статей по материалам IV Международной научной конференции, посвящённой памяти доктора технических наук, профессора А.А. Тарасова и доктора технических наук, старшего научного сотрудника О.В. Казарина. Москва, 2023. С. 242-245.
4. Коргун, И. А., Толорая, Г. Д. К вопросу о продуктивности санкций в отношении КНДР // Полис. Политические исследования. 2022. № 3. С. 80–95. <https://doi.org/10.17976/jpps/2022.03.07>
5. Политическое измерение мировых финансовых кризисов. Феноменология, теория, устранение / под ред. С.С. Сулакшина. М.: Научный эксперт. 2012. 632 с.
6. Манушин, Д. В. Антисанкционная и санкционная экономическая политика России 2022–2025. Часть 1: Анализ и прогноз управления антироссийскими санкциями // Russian Journal of Economics and Law. 2023. Т. 17. №4, С. 775–799. <https://doi.org/10.21202/2782-2923.2023.3.775-799>
7. Сергеев Д.А. Основные направления государственной поддержки nanoиндустрии на современном этапе // Актуальные проблемы экономики и права. 2009. № 3. С. 85-88.
8. Хамидуллина Ф.Р. Цифровизация деятельности вузов в современных условиях // В сборнике: вектор развития управленческих подходов в цифровой экономике. Материалы III Всероссийской научно-практической конференции. Казань, 2021. С. 169-174.
9. Ноздрин Н.А., Хамидуллина Ф.Р., Мишечкин И.В. Роль информационных технологий и их применения в управлении инновационной деятельностью // Наука Красноярья. 2023. Т. 12. № 1-3. С. 95-100.
10. Сергеев Д.А. Основные направления «цифровизации» планирования закупок в контрактной системе // В сборнике: вектор развития управленческих подходов в цифровой экономике. материалы II Всероссийской научно-практической конференции. Казанский инновационный университет имени В. Г. Тимирязова. Казань, 2020. С. 208-212.
11. Манушин Д.В., Таишева Г.Р., Еникеев Ш.И. Российская микроэлектроника: текущее состояние, логистика, проблемы управления, антикризисные меры // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2023. Т. 19. № 5 (422). С. 808-842.
12. Климанова А.Р. Социальный капитал как фактор устойчивого развития // Экономические науки. 2022. № 217. С. 244-248.
13. Григорьев Р.А., Селиверстова Н.С., Тимирязова А.В., Шабанова Л.Б. Влияние институциональных факторов на формирование социального капитала коммерческих, государственных и муниципальных организаций // Актуальные проблемы экономики и права. 2019. Т. 13. № 4. С. 1753-1766.
14. Латов Ю.В. Институциональное доверие как социальный капитал в современной России (по результатам мониторинга) // Полис. Политические исследования. 2021. № 5. С. 161-175.

15. Крамин Т.В., Климанова А.Р. Инфраструктурный и интеграционный капиталы региона как факторы его экономического роста // В сборнике: Львовские чтения - 2018. Сборник статей VI Всероссийской научной конференции. Под научной редакцией Г.Б. Клейнера. 2018. С. 106-107.
16. Сергеев Д.А. Коррупционные риски в ценообразовании при размещении государственных заказов // В сборнике: Диалектика противодействия коррупции. Материалы III Всероссийской научно-практической конференции. Казань, 2013. С. 166-168.
17. Сергеев Д.А. Некоторые предложения по снижению коррупционных рисков при осуществлении государственных закупок // В сборнике: диалектика противодействия коррупции. Материалы IV Всероссийской научно-практической конференции. Институт экономики, управления и права (г. Казань). 2014. С. 156-157.
18. Манушин Д.В., Нуреев Р.М. Саботаж российских чиновников и основные меры по борьбе с ним. Journal of Institutional Studies. 2022. Т. 14. №1. С. 86–99.
19. Гумерова Г.И., Шаймиева Э.Ш. Совершенствование методологии управления технологическими инновациями в процессе модернизации промышленности региона // Региональная экономика: теория и практика. 2012. № 45. С. 11-27.
20. Safiullina A.M., Davydova I.S., Klimanova A.R., Ganeeva D.A. The role of production costs in the management of poultry sector of the region // Asian Social Science. 2015. Т. 11. № 11. С. 406-410.
21. Safiullin L.N., Shigabieva A.M., Mazitov V.M., Saipullaev U.A. Some methodological foundation of an innovation theory // Life Science Journal. 2014. Т. 11. № 6s. С. 388-391.
22. Андришин С. А., Григорьев Р. А. Обрабатывающая промышленность России, антикризисные меры, кредитный перегрев и предложения для банка России в условиях новых антироссийских санкций // Russian Journal of Economics and Law. 2022. Т. 16, № 2. С. 294-314. DOI: [10.21202/2782-2923.2022.2.294-314](https://doi.org/10.21202/2782-2923.2022.2.294-314)
23. Гумерова Г. И., Шаймиева Э. Ш. Подходы к исследованию креативных индустрий для управления в цифровой экономике // Russian Journal of Economics and Law. 2023. Т. 17. №1. С. 63-89.
24. Гафурова Г.Т., Бондаренко И.Н. Уроки санкций для устойчивого экономического будущего России // Russian Journal of Economics and Law. 2022.Т. 16. № 3. С. 503-524.
25. Таишева Г.Р., Исмагилова Э.Р., Таишев Т.Ф., Исмагилова К.А. Квадрокоптеры как инструмент повышения эффективности деятельности в логистике складирования // Russian Economic Bulletin. 2023. Т. 6. № 1. С. 317-322.
26. Кохно П.А. Менеджмент оборонно-промышленного комплекса как основа национальной стратегии промышленного развития // Экономика высокотехнологичных производств. 2022. Т 3. № 2. С. 95-112.
27. Гусева И.Б. Основные направления оптимизации развития оборонно-промышленного комплекса в условиях экономических санкций // Вестник Астраханского государственного технического университета. Серия: Экономика. 2023. № 1. С. 23-27.
28. Горгола Е.В., Воронцова Ю.В. Системный подход в обосновании мер повышения эффективности инновационной деятельности в оборонно-промышленном комплексе Российской Федерации // Вооружение и экономика. 2022. № 2 (60). С. 136-146.
29. Вихрова А.С., Бобрышев А.Д., Бурлаков В.В. Промышленный инжиниринг в организации производственной деятельности предприятий оборонно-промышленного комплекса. М.: ООО «СОЛОН-Пресс», 2023. 192 с.

УДК 322. 068

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН И МЕХАНИЗМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ИХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Мусабеков Д.Х., к.э.н. доцент кафедры «Цифровая экономика и финансы», Ташкентский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

E-mail: musabekov.1960@mail.ru

Аннотация: Развитие информационных технологий в финансовой системе в том числе и в банковской структуре дает широкие возможности для оказания услуг клиентам коммерческих банков и широкий доступ к банковской информации. Клиентура банка тоже значительно изменилась и требования также стали более избирательными и для удобства обслуживания они практически получают услуги дистанционно.

Ключевые слова: цифровой-банкинг, IT технологии, финансовый менеджмент, искусственный интеллект.

В последнее время экономика различных стран в основном сфокусирована на финансовых услугах. Локомотивом в преобразовании является банковская система. Ускорение платежей и желание клиентуры рационально использовать средства является главным приоритетом финансовой системы мира. При этом клиентура практически не посещает офис банка а все услуги оказываются им дистанционно при помощи использования различных финансовых программ (приложений) типа PIME, KCLICK, UZUM и т.д.

На сегодняшний день услугами интернет-банка реально пользуется вся без исключения клиентура банка мира. Это дает возможность увеличения количества транзакций и соответственно их эффективное использование за счет ускорения оборачиваемости денежных средств в коммерческих банках.

Исследования ряда международных рейтинговых организаций показывают что использование цифровых технологий с сфере финансовых услуг приводят к следующему [1.с14]:

- банкам ориентированным на традиционные виды деятельности придется столкнуться с требованиями клиентов которые значительно продвинулись в плане получения услуг в цифровом формате;
- существует связь между степенью использования IT технологий и средствами передаваемыми со стороны клиента на счет в коммерческом банке;
- объем вкладов населения в коммерческие банки постоянно растет так как клиенты которые обслуживаются дистанционно их средства постоянно находятся на их расчетном счете и причем объем наличных денежных средств находится на очень низком уровне в основном это электронные деньги;
- переход на электронные деньги очень сильно влияет на поддержание ликвидности коммерческих банков и снижение внебанковского оборота.

Конкурентоспособность поддерживают не специализированные а универсальные банки которые ушли от традиционных методов обслуживания а перешли на цифровой формат с применением самых современных технологий.

В кризисный период в экономике недостаточно создавать новые виды услуг но еще нужно уметь их продавать при помощи рекламы, за счет и демонстрации потребительских ценностей своих услуг чтобы быть конкурентным на рынке услуг. Конечно очень важно чтобы была активная информационная обеспеченность это позволит привлекать клиентов из регионов и охватить еще неохваченные банком слои населения так как около 30% процентов людей можно считать почти не пользуются банковскими услугами и даже не имеют понятия какими услугами можно воспользоваться. Это все они потенциальные клиенты коммерческих банков и все зависит от того каким способом необходимо их привлечь для обслуживания [2.с.23].

Активное развитие цифровых технологий позволяет вести агрессивную политику в плане привлечения клиентуры из отдаленных регионов без открытия филиалов а с использованием IT технологий.

Для улучшения качества обслуживания клиентуры банка постоянно необходимо разрабатывать альтернативные каналы продаж, а также вести постоянную работу, направленную на расширение видов услуг в инфокиосках и банкоматах самообслуживания. На расширение видов товаров и услуг в условиях рыночной экономики значительное влияние оказывает эффективное управление сотрудниками должностных обязанностей [3.с.12].

Основополагающим моментом в деятельности коммерческих банков также является и поддержание ликвидности и их устойчивости, привлечение дополнительных инвестиций в банковскую систему, работа банков в соответствии с международными стандартами и оказание помощи хозяйствующим субъектам для расширения возможностей улучшения бизнеса.

Создание возможностей для кредитования юридических и физических лиц путем применения цифровых технологий для оформления и перевода средств для приобретение необходимого имущества или товаров. Это позволяет снизить объем бумаг и увеличивает скорость обработки документации [4.с.56].

Финансирование потребительского рынка в том числе и ипотечного привели к огромному объему строительства жилья для населения и обеспечения его необходимым жильем что является основой для укрепления семьи. Увеличение объема строительства приводит к увеличению объемов производства строительных и других материалов в том числе бытовой техники и мебели и все это приводит к росту объема кредитования на рынке [5.с.22].

Следует отметить что имеется проблема того что основная сумма этих средств выдается на длительные сроки что может повлиять на риск неплатежеспособности коммерческих банков из за высокой вероятности невозврата этих средств банку ссудополучателями.

Со стороны Центрального банка осуществляется строгий мониторинг деятельности коммерческих банков по соблюдению ими нормативов по поддержанию ликвидности и снижению объема просроченных кредитов.

Обеспечение стабильности коммерческих банков демонстрируют устойчивые темпы роста но при этом имеются слабые места, например показатели достаточности капитала в банковском секторе.

Повышается доля иностранного капитала в уставном капитале банковского сектора. Нарастание объемов и темпов роста активов стала отличительной чертой развития банковского сектора экономики, но к сожалению оно не сопровождается адекватным приростом капитала.

Как было указано выше, темпы роста кредитного вложения опережают темпы роста активов что повышает риск ликвидности в условиях нестабильности мировой банковской системы. В условиях глобализации экономики проявление кризисных явлений в банковской сфере, это заставляет задуматься о сохранении, факторах и критериях финансовой стабильности национальной банковской системы и ее элементов.

Финансовая стабильность коммерческих банков создает материальную основу для функционирования банков. Наличие устойчивой финансовой позиции, генерирование в достаточных размерах денежных ресурсов позволяют успешно решать прочие вопросы определять виды предоставляемых клиентам услуг и расширять их спектр, строить инвестиционную и кредитную политику, формировать организационные основы функционирования банка, расширять клиентскую базу и тем самым обеспечивать все виды и направления деятельности банка [6.с.35].

Стабильность банка должна быть длительной, показатели которой определяются за определенные периоды времени причем сравнение необходимо осуществлять в динамике [7.с. 15].

В перспективе в банковской системе будет развиваться в следующем направлении [8.с.19]:

- автоматизация технологий в банковской системе в будущем приведет к тому что практически будет исключена необходимость посещения клиентами офиса банка;

- для того чтобы была заинтересованность клиентов предлагать им тот набор услуг который будет наиболее интересен и полезен. Работа должна быть направлена на детальное изучение каждого клиента. Осуществлять контроль в режиме он-лайн финансового состояния клиента, предлагая при этом наиболее эффективные пути размещения денежных средств с целью получения ими максимальной выгоды;

- осуществлять контроль со стороны банка всех предоставляемых услуг, таких как помощь клиенту в проведении экспертизы документов для оформления кредитной сделки и сопровождение на всех этапах вплоть до получения целевого кредита;

- уход от карточной системы к биометрическому распознаванию клиента что позволит снизить затраты на выпуск карт и возможности их утери или кражи другими лицами;

- полное избавление от наличных денежных средств, это позволит избавиться от затрат по их производству пересчету и перевозке, исключению появления фальшивых банкнот в обороте и полный контроль за всеми транзакциями;

В заключении хотелось бы отметить еще то что развитие IT технологий является инструментом для совершенствования рынка банковских услуг. Внедрение новых видов услуг направлено на уменьшение офисов банков и переход на обслуживание в режим он-лайн. Банки являются локомотивом в применении цифровых технологий в системе финансовых услуг. Охват населения будет расширен за счет привлечения клиентов в более совершенствованные виды услуг и конечно создания более благоприятных условий для обслуживания.

Список использованных источников

1. Авагян Г.Л., Ханина Т.М., Носова Т.П. Деньги, кредит, банки. - М.: Магистр: ИНФРАМ, 2022. - 416 с

2. Жуков Е. Ф. Банки и небанковские кредитные организации и их операции - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2023. - 559 с.

3. Официальный сайт Центрального Банка РФ – Электронный ресурс. Режим доступа: <https://cbr.ru/> [30.12. 23; 20:05]

4. Никонец О.Е., Зверев А.В. Современная политика России в области развития банковской инфраструктуры в условиях цифровизации экономики //Инновационное развитие экономики. Будущее России материалы и доклады VI Всероссийской (национальной) научно-практической конференции. - 2023. - С. 97-102.

5. Зверев А.В., Камалзаде Б.А. Интернет-банкинг как современная форма банковского обслуживания// Материалы международной научно-практической конференции «Финансовые рынки и банковская система в условиях цифровой экономики: проблемы и перспективы», 2 декабря 2018 г. – Воронеж: Воронежский экономико-правовой институт, 2018. – С. 323-329

7. Зверев А.В., Мандрон В.В., Мишина М.Ю. Развитие цифровых технологий на финансовых рынках // Экономика и предпринимательство. – 2018. – №11. – С. 212-217.

8. Ковалева Н.Н., Ермакова Л.В. Цифровая экономика и перспективы ее развития в учетно-аналитической отрасли // Современное состояние и перспективы развития финансово-аналитической науки и практики в цифровом пространстве в России и за рубежом: Собр. н. тр. - Москва, 2023 – С. 117 – 122

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ КАК ФАКТОР НАЛОГОВОЙ ДИСЦИПЛИНЫ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Мухыева Я.П., 2 курс, группа 2М1, направление подготовки 38.04.01 «Экономика», магистр экономики, ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации» Омский филиал

E-mail: yanart13@mail.ru

Шеремета С.В., доцент, к.э.н., доцент кафедры «Финансы и учёт», ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации» Омский филиал

E-mail: ssher1964@mail.ru

Аннотация. В статье изложено влияние финансовой устойчивости субъектов экономики на поступление налогов в бюджет и перспективы развития налоговой системы в цифровой экономике.

Ключевые слова: Финансовая устойчивость, факторы налоговой дисциплины, перспективы развития налоговой системы, цифровая экономика.

В условиях современного рынка финансовая устойчивость является важным аспектом выживаемости и стабильности работы предприятия. Стабильная финансовая устойчивость предприятия оказывает непосредственное влияние на величину и поступление налогов в бюджет. Налогообложение в свою очередь играет важную роль в любой экономике в мире. [6, с. 120]

В современных условиях рынка экономика продолжает постоянно развиваться, что доказывают различные цифровые телекоммуникации, которые являются «помощниками» в осуществлении экономической деятельности и создают понятие о цифровой экономике. Исходя из вышеизложенного финансовая устойчивость как фактор налоговой дисциплины в условиях цифровой экономики является актуальной темой на сегодняшний день. [1, с. 245]

Финансовая устойчивость представляет собой состояние, в котором финансовая система предприятия устойчива к экономическим шокам и способна беспрепятственно выполнять свои основные функции. [6, с. 125]

Анализ финансовой устойчивости составляет основу результатов финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Анализ позволяет выявить резервы повышения его рыночной стоимости и обеспечить дальнейшее эффективное развитие. [6, с. 127]

Недостаточная финансовая устойчивость в основном приводит к проблемам с платежеспособностью и в дальнейшем банкротству предприятия, уменьшению или отсутствию средств для роста и развития бизнеса. Избыточная же финансовая устойчивость препятствует нормальному развитию, усиливая издержки предприятия переизбытками запасов и резервов. [6, с. 125]

Эффективное налоговое планирование существенно влияет на уровень финансовой устойчивости. Например, снижения базы по налогам на прибыль и имущество оказывает непосредственное влияние на показатели финансовой устойчивости. [6, с. 321]

Финансовая устойчивость позволяет обеспечить комплексную оценку экономического состояния предприятия, анализ тех или иных причин зависимости показателей, которые измеряют финансовые результаты деятельности, а также факторы, которые способствуют таким результатам. Финансовая устойчивость обеспечивает деятельность предприятия планированием, что в свою очередь сопровождается улучшением уже достигнутых результатов и что дает возможность определению количественных критериев прогнозирования пороговых величин. [6, с. 321]

Эффективность деятельности предприятия во многом зависит от состояния планирования в нынешних современных условиях нестабильности внешних экономических и политических факторов, а также условий неопределенности предпринимательства. Налоги выступают в качестве важнейших инструментов регулирования экономического роста предприятия.

Уплата налогов составляет весомую часть в финансовых потоках предприятия. При налоговом планировании предприятию необходимо продумывать способы управления налогообложения, а именно постоянно проводить анализ налоговых последствий после тех или иных решений. Налоговое планирование это составная часть системы планирования в предприятии, которая помогает прогнозировать налоговые отчисления в краткосрочном и долгосрочном периодах, быстро и производительно управлять денежным потоком и имуществом, значительно минимизировать финансовые риски и предотвратить неблагоприятные налоговые последствия за несвоевременное перечисление налоговых платежей в бюджет. [2, с. 224]

Два основных фактора создают потребность в налоговом планировании: тяжестью налогового бремени для предприятия, а также сложностью и изменчивостью налогового законодательства, например

увеличение налоговых ставок. Налоги по своему являются своеобразным бременем для налогоплательщиков, что существенно отображается на финансовом состоянии предприятия, и как следствие на показателях финансовой устойчивости. Для того, чтобы избежать избытка налогового бремени, необходимо определять способы воздействия налогового планирования на изменение финансовой устойчивости предприятия. [3, с. 121]

Совершенствование налогообложения предполагает уменьшение налоговых расходов и препятствует образованию штрафных санкций. Большое количество схем совершенствования налогов направлены в основном на уменьшение налогов и очень часто со стороны контролирующих органов выглядят как уклонение от уплаты налогов. Хотя зачастую данные схемы в условиях жесткой конкуренции налогоплательщики применяют с целью исключения образования неисполненного налогового обязательства и становление банкротами. Для обеспечения финансовой устойчивости предприятия целью совершенствования должно быть не снижение расходов по налогам, а увеличение доходов предприятия после уплаты налоговых платежей. Наиболее эффективным способом снижения налоговых выплат является грамотное налоговое планирование с применением принципа исключения необоснованной налоговой выгоды. [2, с. 143]

Финансовая устойчивость предприятия показывает стабильность превышения доходов над расходами, позволяет свободно маневрировать денежными средствами и при правильном их использовании содействует непрерывному процессу производства и реализации продукции. [6, с. 121]

Итак, финансовая устойчивость является отражением состояния её финансовых ресурсов, грамотное их распределение и использование, которые способствуют развитию предприятия за счет увеличения прибыли и капитала, при этом сохраняя платежеспособность и кредитоспособность в условиях допустимой величины рисков. Как следствие, финансовая устойчивость образуется в ходе всей хозяйственной деятельности и есть не что иное, как компонент общей устойчивости предприятия. [6, с. 122]

Налогообложение оказывает сильное воздействие на финансовую устойчивость предприятия. В связи, с чем многие предприятия стремятся уменьшить налоговую нагрузку самыми разными способами. Налоговые расходы воздействуют на коэффициенты рентабельности. При увеличении налогов автоматически происходит уменьшение чистой прибыли и сокращение коэффициента рентабельности. Можно отметить, что в отношении коэффициента рентабельности реализации величина налоговой нагрузки не оказывает влияние на объём реализации, поэтому снижение чистой прибыли и уменьшение коэффициента рентабельности реализации являются результатом роста налогов. Повышение налоговой нагрузки снижает показатели финансовой устойчивости, коэффициентов ликвидности, ухудшает структуру капитала предприятия. [3, с. 271]

Налоговая нагрузка воздействует на параметры финансовой устойчивости предприятия:

- ✓ рост прямых налогов отрицательно действует на коэффициенты рентабельности, ликвидности и структуры капитала;
- ✓ воздействие косвенных налогов на показатели финансовой устойчивости зависит от возможности предприятия перенаправить бремя этих налогов на своих заказчиков и потребителей;
- ✓ на финансовую устойчивость воздействуют изменения как абсолютной суммы налогов (за счет изменения ставок налогов, правил расчета налоговой базы, введения и отмены налоговых льгот и т. д.), так и сроков их уплаты.

Уменьшение налоговых оплат не всегда может привести к росту прибыли. Зачастую уменьшение одних налогов вызывает рост других. Более того, такая ситуация может привести к штрафным санкциям со стороны контролирующих органов. Следовательно, для роста прибыли и увеличения финансовой устойчивости предприятие должно создать эффективную систему управления, которая будет основываться на налоговом планировании. [2, с. 152]

Активное развитие информационных технологий, происходящие в мире, вносит значимые изменения в существующие отношения в экономике и государственном управлении. Образуются все более новые, виртуальные или гибридные модели бизнеса, создаются предприятия, основанные на современных технологических решениях. [1, с. 244]

Изменения касаются и поведения потребителей, бизнеса, государственных органов. А также трансформации влияют на финансовые процессы в обществе. Изменениям подвергаются налоговые системы, сопровождая формирование иных видов бизнеса в век интернета и новых примеров создания стоимости. В таких условиях особенно важна адаптация существующей системы налогообложения к особенностям цифровой экономики, для обеспечения равноправного режима налогообложения и одинаковых условий налогообложения, как для традиционных, так и для цифровых моделей бизнеса. [5, с. 275]

Преобразования в цифровой экономике являются одним из важных факторов мирового экономического роста. Проведение измерения результативности цифровой экономики количественно в значительной степени затруднительно в связи с отсутствием единого подхода и применения разнообразных методов расчета ключевых показателей. Для того, чтобы оценить состояние цифровой экономики и отдельных ее элементов рассчитывают специальные индексы, которые в свою очередь позволяют оценить конкурентные преимущества стран. Одним из популярных международных индексов считается индекс развития ин-

формационно-коммуникационных технологий (на англ. ICT Development Index), который позволяет оценить масштаб «цифрового разрыва» между странами. [1, с. 244]

В условиях цифровой экономики усилились налоговые риски, связанных с уклонением от уплаты налогов. Данная проблема возникает из-за распространения современных моделей бизнеса, незарегистрированной предпринимательской деятельности и фактического присутствия в стране. Характерными чертами цифровой экономики являются расширение интернет-бизнеса, формирование информационно-финансовых центров, деятельность которых происходит с формированием добавленной стоимости и получением прибыли. По состоянию на сегодня существует проблема прозрачности и контроля цифровой хозяйственной деятельности. Перемены в структуре налогообложения представляют собой то, что под воздействием цифровой реальности в будущем изменяется механизм создания обязательных частей налога. [1, с. 244]

С точки зрения налогового администрирования, экономике совместного потребления требуются новые подходы. Поэтому основной вопрос развития налогообложения цифровой экономики остается открытым на сегодняшний день. [1, с. 245]

Система налогового администрирования по факту начала создаваться с конца 90-х годов. За период своего существования система администрирования прошла различные трансформации на пути к её совершенствованию. Со временем развития различных цифровых систем произошли модификации в системе налогообложения, появились такие понятия, например «Личный кабинет» (Рис. 1.), который является очень удобным сервисом при взаимодействии налогоплательщика с налоговыми органами.

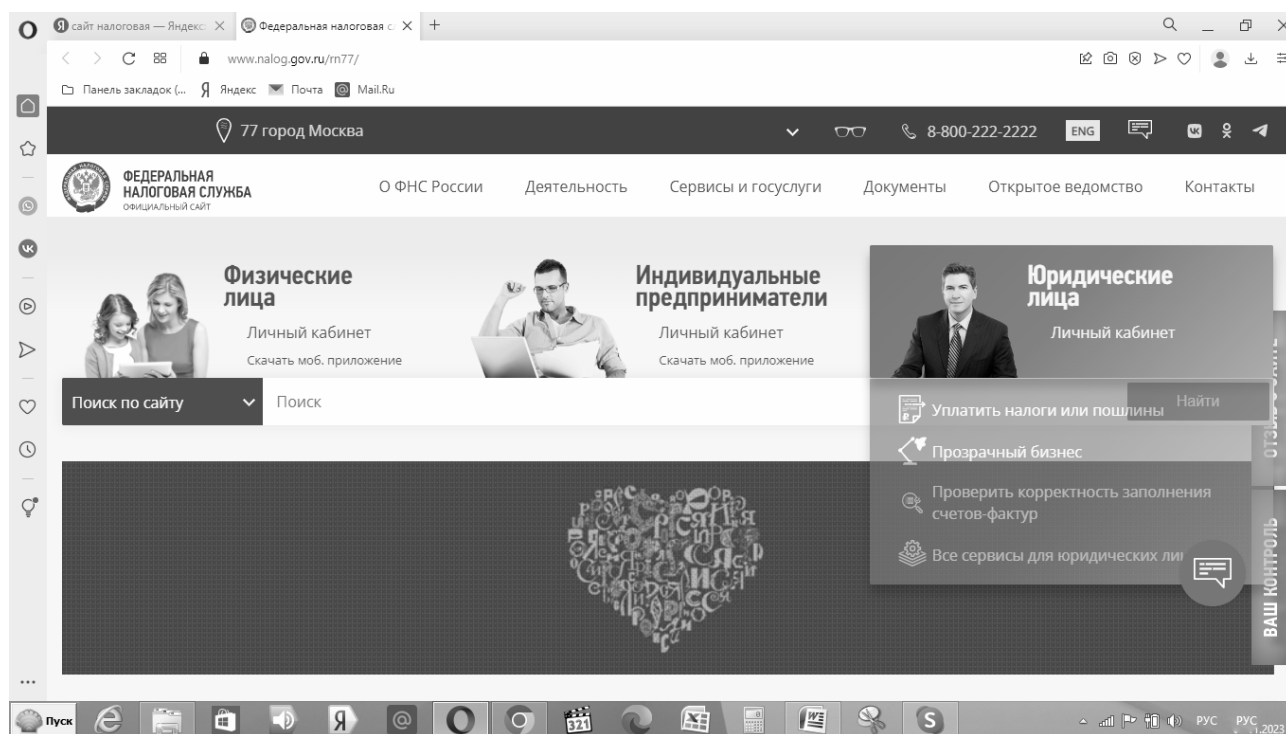


Рис. 1. Сервисы личных кабинетов (источник: принт-скрин автора, сайт www.nalog.gov.ru)

Сервис позволяет осуществлять ряд операций, например, таких как: переписка с налоговым органом по различным вопросам налогообложения; сдача бухгалтерской финансовой налоговой отчетности; получение различных справок и льгот; уплата налогов и пошлин; отслеживание поступивших налоговых платежей и дальнейшее их распространение в бюджет; и многое другое.

В начале 2023 года появился новый способ учёта начисленных и уплаченных налогов «Единый налоговый счет» (Рис. 2.). В данном разделе в личном кабинете налогоплательщик может увидеть свои операции и детали с поступившими денежными средствами, наличие задолженности, а также, например, может распорядиться переплатой, если такая имеется.

Онлайн кассы также являются разработанной технологией, которая в режиме настоящего времени отправляет данные о продажах в органы налоговой службы.

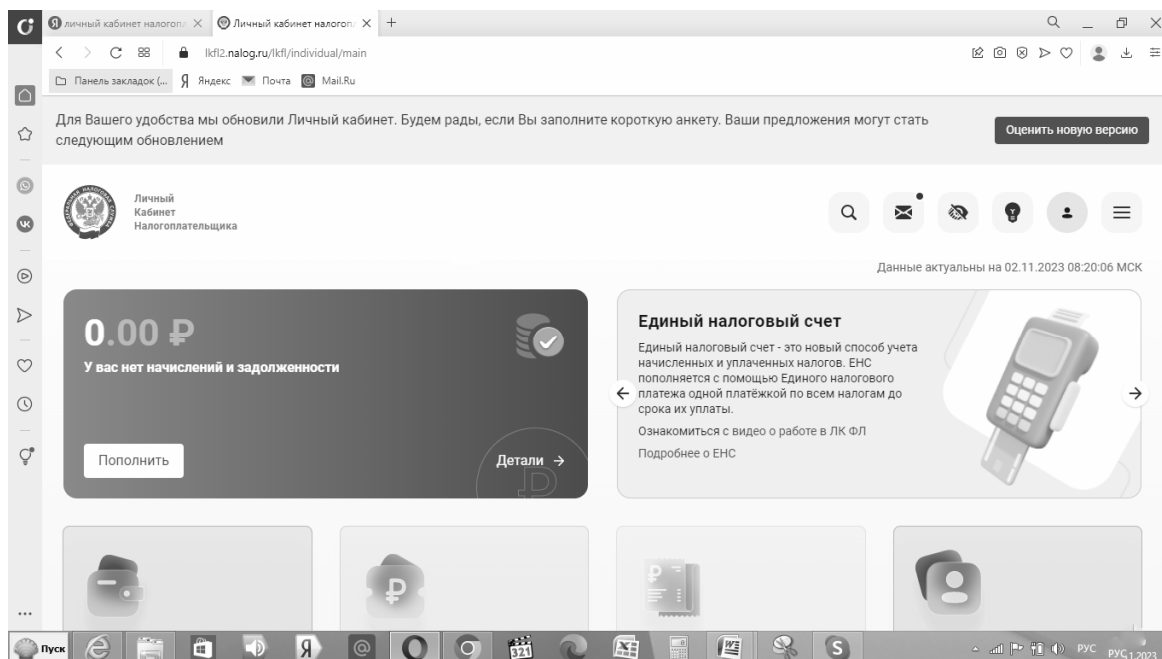


Рис. 2. Единый налоговый счет (источник: прин-скрин автора сайт, сайт www.nalog.gov.ru)

Глубокие преобразования технологий в XXI веке с развитием цифровой экономики оказали значительное влияние на трансформацию системы налогообложения, и, как следствие на финансовую устойчивость предприятий. Все это словно звенья одной цепи. На данном этапе в налоговом администрировании одной из главных поставленных задач усовершенствования системы является грамотное использование и развитие современных технологий цифровой экономики. Развитие и применению современных технологий в цифровой реальности сокращает время поступления налогов в бюджет, а также обеспечивает удобное хранение данных, ускоряет проведение камеральных налоговых проверок, что как факт влияет на финансовую устойчивость предприятия. [7, с. 346]

Список использованных источников

1. Сергеев, Л. И. Цифровая экономика : учебник для вузов / Л. И. Сергеев, Д. Л. Сергеев, А. Л. Юданова ; под редакцией Л. И. Сергеева. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 437 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15797-0. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/509767> (дата обращения: 02.11.2023).
2. Налоги и налоговая система Российской Федерации : учебник для вузов / Л. И. Гончаренко [и др.] ; ответственный редактор Л. И. Гончаренко. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 489 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15999-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/523608> (дата обращения: 02.11.2023).
3. Налоговая политика государства : учебник и практикум для вузов / Н. И. Малис [и др.] ; под редакцией Н. И. Малис. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 361 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-08783-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/511380> (дата обращения: 02.11.2023).
4. Экономика России : учебник и практикум для среднего профессионального образования / А. В. Сидорович [и др.] ; под редакцией А. В. Сидоровича. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 565 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-16442-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/531071> (дата обращения: 03.11.2023).
5. Григорьева, Т. И. Финансовый анализ для менеджеров: оценка, прогноз : учебник для вузов / Т. И. Григорьева. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 486 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-02323-7. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/510454> (дата обращения: 03.11.2023).
6. Григорьева, Т. И. Анализ финансового состояния предприятия : учебник для среднего профессионального образования / Т. И. Григорьева. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 486 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-9692-0995-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/532809> (дата обращения: 04.11.2023).

7. Экономический анализ : учебник для вузов / Н. В. Войтоловский [и др.] ; под редакцией Н. В. Войтоловского, А. П. Калининой, И. И. Мазуровой. — 8-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 631 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15670-6. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/520528> (дата обращения: 04.11.2023).

УДК 338.53

ТАРИФНАЯ ПОЛИТИКА КАК ИСТОЧНИК РАЗВИТИЯ И УЛУЧШЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЕСТЕСТВЕННЫХ МОНОПОЛИЙ

Недведцкий В. М., старший научный сотрудник сектора финансовой политики, Институт экономики НАН Беларуси, г. Минск
E-mail: v-nedved@mail.ru

Аннотация. Сегодня достаточно много отраслей экономики работает в условиях высокой монополизации, к которым относятся естественные монополии (ЕМ). Их значимость обусловлена высокой социальной и экономической ролью в обслуживании всех субъектов экономической системы без исключения. Но основными вопросами остаются величина тарифа, уровень возмещения затрат, перекрестное субсидирование, поиск дополнительных источников развития предприятий. Наиболее приемлемым вариантом при формировании тарифов является переход на эталонный принцип регулирования, который позволяет оценить величину затрат, найти причины расхождений между субъектами и установить эталонные параметры относительно структуры затрат и, соответственно, значения тарифа.

Ключевые слова: естественные монополии, тарифная политика, бенчмаркинг, жилищно-коммунальные услуги.

На товарном рынке покупатель пользуется определенной свободой при выборе того или иного товара либо услуги, что нельзя сказать о жилищно-коммунальных услугах (ЖКУ), которые относятся к социально значимым благам. Плата за ЖКУ, предоставляемые ЕМ, является обязательной. Денежные средства, которые поступают от потребителей услуг, являются основным источником формирования бюджета ресурсоснабжающих организаций. Повышение тарифов позволяет получить дополнительную монопольную прибыль, которая при условии правильного государственного регулирования будет способствовать притоку инвестиций в основной вид деятельности и ориентировать на применение более современных способов ведения деятельности. Постоянное повышение тарифов, несмотря на величину понесенных затрат, является хорошим вариантом увеличения доходов, но при этом имеется ряд ограничений:

- уровень повышения тарифов регулируется законодательством. В основном делается акцент на величине понесенных затрат и довольно часто применяется не метод экономически обоснованных затрат, а метод индексации,
- частота пересмотра тарифов с целью сдерживания инфляционных процессов в стране,
- чрезмерный рост тарифов влияет на уровень собираемости платежей и, соответственно, на финансовое состояние экономических агентов и национальной экономике в целом (увеличение расходов бюджета на оказание адресной помощи).

Жилищно-коммунальная сфера (ЖКС) является значимой сферой национальной экономики: по числу организаций, численности занятого персонала, стоимости основных средств, формированию ВВП. Также на оплату ЖКУ потребители направляют значительную часть своего бюджета, поэтому тарифообразование контролируется государством и проводимая тарифная политика достаточно часто носит сдерживающий характер.

Ситуация с коммунальными услугами в Республике Беларусь достаточно изменчива – для каждого вида услуг характерны разные тренды. Наибольшие темпы роста тарифов характерны на водо-, газо- и электроснабжение – от 16 % до 40 % в 2018-2019 гг. Также в 2018-2022 гг. наблюдается устойчивая тенденция опережающего роста тарифов на ЖКУ (кроме горячего водоснабжения и отопления) относительно цен на продукты питания, непродовольственных товаров и оплаты иных услуг (за исключением 2022 г.) – в среднем более 10 %. Следует отметить, что повышение тарифов на коммунальные услуги связано в основном с ростом цен на ресурсы, которые увеличивают издержки поставщиков данных услуг. При этом рост платы за оказываемые услуги превышает рост доходов населения, снижая тем самым их финансовые возможности. Несомненно, чтобы предприятия работали безубыточно, необходимо повышать тарифы. Поэтому, учитывая социальную значимость данного сегмента, в стране в течении года в два этапа повы-

шается стоимость предоставляемых коммунальных услуг и сохраняется субсидирование.

Также следует отметить, что произошло увеличение не только тарифов, но и возростала доля средств, направляемая на оплату ЖКУ, в структуре расходов домашних хозяйств. Данный показатель в 2022 г. для проживающих в городах и поселках городского типа составил 6,1 %, для проживающих в сельских населенных пунктах – 7,9 %, для малообеспеченных домашних хозяйств – 10,8 %. В 2022 г. минимальная нагрузка со стороны оплаты ЖКУ на бюджеты домохозяйств характерна для г. Минска (5,2 %), а максимальная – для Гомельской области (7,2 %).

Опережение роста тарифов над ростом доходов и увеличение доли расходов на оплату ЖКУ в общем объеме расходов потребителей, включая малообеспеченные домохозяйства по регионам страны, говорят об снижении доступности данных услуг. Доступность ЖКУ для наиболее уязвимых категорий населения обеспечивается за счет предоставления безналичных жилищных субсидий. К примеру, для стран с рыночной экономикой характерно превышение расходов на оплату жилищных услуг над коммунальными. Это связано с тем, что многие домохозяйства улучшают состояние недвижимости, что повышает ее цену, а расходы на оплату коммунальных услуг при этом уменьшаются и сохраняется ресурсная база страны (например, сокращается потребление энергетических ресурсов). Так расходы на оплату коммунальных услуг у белорусов могут быть выше, чем, например, у европейцев, а на содержание жилья – меньше.

Как известно, ключевым параметром деятельности предприятий ЖКС является стоимость оказываемых услуг – величина тарифа, которая подлежит регулированию. В практике тарифного регулирования ЕМ наиболее часто встречаются следующие варианты:

1. повышение тарифов и пересмотр государственными институтами законодательно закрепленных подходов к их формированию,
2. субсидирование деятельности за счет бюджетной системы, которое в последнее время сокращается.

Каждый из этих вариантов имеет свои плюсы и минусы и влияет на инвестиционную привлекательность ЖКС, однако такие вопросы как: необходимость повышения уровня возмещения затрат населением, различия в уровне затрат на 1-цу оказываемых услуг по субъектам хозяйствования, качество услуг, износ основных средств, недостаточность финансовых средств, высокая капиталоемкость и др. – требуют пересмотра применяемых подходов к тарифообразованию. В качестве вариантов можно рассматривать:

1. установление дифференцированных тарифов позволяет рационально потреблять коммунальные услуги, при этом возникает вопрос – какой тариф является экономически обоснованным,
2. установление единого тарифа для всех пользователей, что позволит уйти от перекрестного субсидирования,
3. пересмотр критериев предоставления безналичных жилищных субсидий,
4. формирование конкурентной среды в целях повышения эффективности деятельности ЕМ на основе метода сравнения аналогов или бенчмаркинга. Некоторые исследователи отмечают, что сравнительная конкуренция может применяться только для тех субъектов, инженерная инфраструктура которых находится в собственности муниципалитета [1]. Этот подход к формированию тарифов является наиболее распространенным в последнее время во многих странах в коммунальной сфере, так как позволяет выявить наиболее эффективные предприятия и распространить их опыт на другие. Поэтому формирование тарифов на основе показателей деятельности, а не на основе величины затрат прошлых лет (либо прогнозируемой их величины), является результативным, но достаточно длительным процессом. Бенчмаркинг позволяет выйти на экономически обоснованный тариф, сократить госрасходы, а также находить выгоду от собственной деятельности (работать над увеличением собственных финансовых ресурсов), повысить прозрачность регуляторных процессов и т.д. [2].

Так в Российской Федерации в 2020 г. был проведен эксперимент по применению метода эталонов в сфере ЖКХ для организаций, которые владеют небольшими участками водопроводов и канализаций. В результате снизились затраты до 30 % на услуги водоснабжения, в т.ч. при транспортировке воды и сточных вод. В Германии его применение позволило снизить уровень потерь воды при транспортировке и повысить ее качество относительно нормативов. В Канаде благодаря данному подходу решился вопрос недофинансирования деятельности и улучшения состояния инфраструктуры. На водоканалах США деятельность организована так, чтобы тарифы возмещали все понесенные затраты, также предусмотрен частный «аутсорсинг» по оказанию различных услуг (например, поставка расходных материалов, снятие показаний счетчиков); заключение контрактов на эксплуатацию и техобслуживание используемых установок; заключение договоров «проектирование-строительство-эксплуатация» (частные подряды на комплексное проектирование, строительство и последующую эксплуатацию новых объектов); продажа коммунальных активов компаниям, принадлежащим инвесторам, которые несут ответственность за техобслуживание и расширение зоны обслуживания [3]. В Нидерландах сравнительная оценка с 2011 г. стала обязательной. Несмотря на то, что предприятия водоснабжения и водоотведения (ВСиВО) стали государственными, часть услуг все же была передана частным операторам – обслуживанию клиентов и проведение ремонта. Опыт голландской программы бенчмаркинга стал базой для многих европейских стран.

Также за рубежом на постоянной основе проводятся исследования, сопровождающиеся определением оптимальной величины тарифа на воду, т.е. для нахождения такой комбинации диапазонов потребления воды и тарифов, которая максимизировала бы прибыль поставщика и, соответственно, минимизировала бы общие затраты потребителей. Так, Рейно в 2016 г. исследовал функцию спроса на воду для девяти европейских стран и определил, что в большинстве случаев принцип полного возмещения затрат не приводит к существенным проблемам доступности воды для домохозяйств [4].

Решение отмеченных проблем нужно искать в сравнении результатов деятельности между поставщиками услуг ВСиВО. Сравнительный анализ необходимо проводить как в отношении регулирования отдельных экономических процессов работы предприятий (оптимизация затрат, величина прибыли, величина тарифа и уровень возмещения затрат), так и в отношении качества оказываемых услуг. Так как достаточно часто на практике одни коммунальные предприятия совершенствуются, а другие постоянно находятся в отстающих, полагаясь на бюджетные субсидии.

На возможность использования метода сравнительного анализа также ссылается Закон Республики Беларусь № 162-З от 16.12.2022 «О естественных монополиях». Этот метод предусматривает сопоставление показателей деятельности субъектов ЕМ в рамках идентичного вида деятельности (по отдельным предприятиям, областям, районам и др.) для определения их эффективного значения, на которое необходимо ориентироваться при регулировании, и учитывать возможность роста операционной эффективности и оптимальное соотношение «цена-качество».

Следует отметить, что наличие стабильного спроса на воду, в т.ч. и на хозяйственно-бытовые нужды, а также имеющиеся различия в себестоимости и стоимости оказываемых услуг ЕМ в сфере ВСиВО по регионам страны подтверждают необходимость проведения преобразований в тарифной политике с определением тех вариантов, которые позволят преодолеть сложившуюся пассивность воспроизводственных отношений и рассмотреть возможные пути модернизационного развития, а также выстроить варианты поэтапного выравнивания тарифов между потребителями. Для этой процедуры на практике предлагается использовать методы бенчмаркинга, а для определения экономической обоснованности отдельных статей издержек – индекс удельных единиц.

Бенчмаркинг в белорусских условиях можно реализовывать следующим образом:

- государство в лице регулятора будет контролировать худших и стимулировать лучших поставщиков услуг, поставщик – «конкурировать» в деятельности, потребитель – участвовать в обратной связи. Поэтому предприятие с экономически обоснованными эффективными показателями может рассматриваться в качестве эталона, что позволит ускорить решение как экономических, так и технических проблем других субъектов, задействовав все необходимые ресурсы в полном объеме,

- для определения эталона необходимо отобрать наиболее значимые показатели для сравнения, которые влияют на результаты деятельности предприятия. Сопоставление которых позволит определить конкурентоспособных и неконкурентоспособных производителей услуг и в последующем найти варианты минимизации затрат на 1-цу оказываемых услуг без ухудшения их качества, и пересмотреть подходы к оказанию государственной поддержки,

- выбор эталона среди субъектов можно проводить с помощью проставления баллов, оценивая достигнутые результаты по показателям (1 – при соответствии показателя оптимальному значению и 0 – при несоответствии). Максимальное количество набранных баллов позволит определить предприятие-эталон,

- далее в рамках мониторинга эффективности деятельности предприятий необходимо провести анализ структуры затрат и выявить статьи затрат, на которые приходится наибольший удельный вес,

- также помимо изучения структуры затрат на практике большое внимание обращают на долю операционных расходов, приходящихся на 1-цу оказываемых услуг. Уровень затрат эталонного предприятия берется за основу для других предприятий либо задается предел изменения тарифа, на который должны ориентироваться остальные субъекты отрасли [5].

Следовательно, метод сравнения аналогов позволяет: исключить субъективизм со стороны государственных институтов при установлении тарифов и сделать тарифообразование более прозрачным; проверить обоснованность статей затрат (т.к. снижение затрат сопровождается сокращением цены за единицу товара, а, значит, и прибыли, что не мотивирует предприятие к снижению затрат и негативно сказывается на инвестиционной привлекательности отрасли); учесть больше факторов (например, потери ресурсов при оказании услуг, уровень аварийности и износа, и др.), чем метод экономически обоснованных затрат; произвести оценку выполнения производственной, экономической и управленческой функций предприятия; в долгосрочной перспективе выйти на полное возмещение стоимости оказываемых услуг и сократить нагрузку на бюджетную систему.

Список использованных источников

1. Бенчмаркинг и его применение // Международное экологическое общественное объединение «ЭКОбудущее». URL: https://efp.by/doc/benchmark_use.pdf (дата обращения 14.08.2023).

2. Агафонов Д.В., Кузнецов В.В. Метод сравнения аналогов в российском водоснабжении: решение проблем или нет // Вопросы управления. – 2020. № 3 (64). С. 111-124.

3. Benchmarking of industries with price regulation 2020. URL: <https://clck.ru/36vQX9> (date of application 24.07.2023).

4. Macchiaroli M., Dolores L., De Mare G. Design the Water Tariff Structure: Application and Assessment of a Model to Balance Sustainability, Cost Recovery and Wise Use. URL: <https://www.mdpi.com/2073-4441/15/7/1309> (date of application 14.05.2023).

5. Лукьянец А.А., Ротарь В.Г., Шумский А.А., Чернов А.Г. Возможности бенчмаркинга для управления предприятиями коммунального комплекса // Вестник Томского государственного университета. – 2010. С. 126-131.

УДК: 330.34; 336.01; 336.76

ФИНАНСОВАЯ ИНЖЕНЕРИЯ И КОГНИТИВНЫЙ ПОДХОД К ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ПОДГОТОВКЕ СПЕЦИАЛИСТОВ

Николаевский В.В., к.э.н., доцент кафедры «Маркетинг», Белорусский национальный технический университет, г. Минск

E-mail: v.nikolaevsky@tut.by

***Аннотация.** Понятие инженерия определяется как способность человека к инновационной деятельности и определяется его когнитивными способностями. В настоящее время инженерия становится объективной необходимостью квалифицированного специалиста в любой отрасли человеческой деятельности, в том числе и финансовой. Это объективная реальность является следствием эволюции ноосферы и закономерным замещением физического труда человека его интеллектуальной деятельностью. Финансовая деятельность в настоящее время является наиболее восприимчивой отраслью к инновациям как продукту финансовой инженерии. Развитие цифровых информационно-коммуникационных технологий и разработки в области искусственного интеллекта позволяют по-новому представить финансовую деятельность. Ее основой становится когнитивная деятельность человека, представленная моделью новых виртуальных возможностей (НВВ-модель). Эта модель имеет универсальный характер для определения роли и места человека в системе общественного развития и формирования требований к образовательному процессу.*

***Ключевые слова:** финансовая инженерия, когнитивные способности, информационное пространство, технологическое пространство, пространство когнитивной деятельности, искусственный интеллект, модель новых виртуальных возможностей.*

Финансовая инженерия понятие не новое [1], но появилось исторически позже конвенционального понимания термина «инженерия», связанного сугубо с решением реальных задач по конструированию зданий, сооружений, машин и механизмов. Рассматривая разнообразные подходы к определению понятия инженерия, можно с уверенностью говорить о том, что в самом общем виде это свойство разума ставить и решать задачи по преобразованию окружающей среды [2]. Такой вывод следует и из работ, например, Л. Моргана [3] и Ф. Энгельса [4], рассмотревших в ретроспективе развитие цивилизации и ставящих когнитивную деятельность во главе этого процесса.

Инженерия, в традиционном ее понимании как способность и потребность к творчеству зародилась на заре формирования человеческой цивилизации. Можно предположить, что первые инженеры, как представители профессионального сообщества, формировались как в среде ученых, создававших оборудование для своих исследований, так и среди ремесленников с пытливым умом, создававших устройства для облегчения своего труда. В конечном итоге, вся эта естество-испытательная деятельность была направлена на формирование нового знания, в широком его смысле, и разработку технологий получения, развития и управления им. Результаты труда первых инженеров, которыми мы пользуемся и до настоящего времени, поражают сознание ученых и практиков [5,6].

Из отдельных одаренных людей, обладающих уникальными способностями, под воздействием объективных потребностей общественного развития начал формироваться и, в итоге, сформировался слой профессиональных работников – инженеров. Заметим, что становление инженерной профессии - это комплексный и системный процесс взаимодействия способов общественного производства, техники и технологий, с одной стороны, и одаренных людей с их когнитивными способностями, с другой стороны. Становление профессии инженера – это динамический процесс, затрагивающий и изменяющий все аспекты общественного развития: технику, технологии и способ производства; общественно-экономические отно-

шения и политические институты; общественное сознание и психологию; науку и образование. При этом, когнитивные способности инженеров и способ производства, характеризующийся использованием на практике достижениями инженерной мысли, следует считать комплементарными активами [7]. Они, эти активы, взаимодействуя друг с другом, усиливая и развивая друг друга, приводили к синергетическому эффекту общественного развития и определяют его нелинейный характер [8, 9], а также смену технологических укладов [10]. Заметим, что в основе технологических укладов лежат инженерные разработки – рис.1.

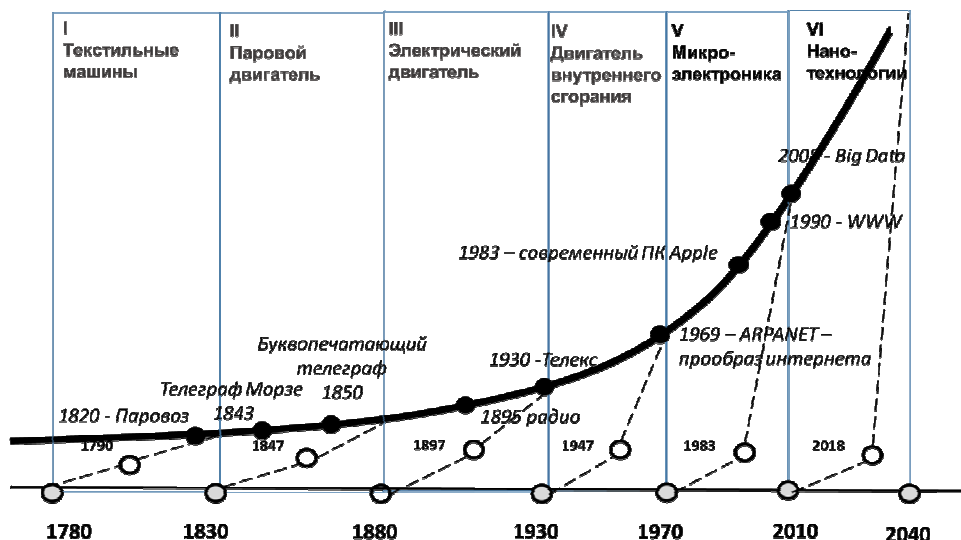


Рис. 1. Связь инженерной деятельности, информационно-коммуникационных технологий и нелинейности общественного развития (рост мирового ВВП в долларах Гири-Хамиса)

Источник: авторская разработка

Как видно из рис.1, доминирующей тенденцией мирового развития являются информационно-коммуникационные технологии и инженерные разработки в этой сфере. Влияние процесса распространения информации в глобальном масштабе и технологий, обеспечивающих ее получение, распространение, обработку и хранение оказывают синергетический эффект на темпы экономического развития [11]. Новые технологические решения в производстве, обеспечивающие экономический рост, создают объективные условия и спрос на распространение знаний и информации об этих технологиях. В свою очередь, информация создает условия для развития когнитивной деятельности, получения новых знаний в сфере разработки новых технологических решений как в области производственных технологий, так и в области систем распространения информации. Все это создает объективные условия для перевода экономики на «рельсы экономики знаний». Основной фигурой и производительной силой в новых экономических условиях становится инженер, в широком смысле этого понятия и образование, как основа инженерии.

Однако следует констатировать и тот факт, что достижение грандиозных технологических успехов невозможно представить без развития финансовой системы, как инфраструктурного элемента экономической системы. Традиционно, люди не замечают «тихой деятельности» финансистов, обслуживающих и обеспечивающих достижение громких технологических успехов и играющих не последнюю роль в темпах научно-технологического прогресса. Также как и в традиционной инженерной деятельности финансовая сфера требует своей инженерии – финансовой.

Основываясь на материалах одной из первых обстоятельных публикаций известных специалистов в этой области Джона Маршалла и Випула Бансала, финансовую инженерию можно определить как производство финансовых инноваций, тех изобретений, которые наделяют возможность специалистов финансовых рынков, финансистов предприятий и организаций более эффективно реагировать на потребности производства товаров и услуг, мировые и локальные ситуационные перемены, адаптируясь к работе в новых условиях за счет разработки новых или оптимизации используемых финансовые инструментов и финансовых механизмов [1]. Известно, что основными факторами становления и развития финансовой инженерии стала совокупность внешних и внутренних факторов таких как, например, глобализация товарных и финансовых рынков, налоговые асимметрии, изменчивость цен, технологические достижения и достижения финансовой теории, стоимость информации и стоимость операционных издержек, а также потребности в ликвидности, не расположенность к риску, усложнение финансовых расчетов и др.

Финансовая инженерия - это специализированная область деятельности результатом которой является виртуальный продукт [12]. Она имеет междисциплинарный характер и объединяет принципы права, финансов, математики, компьютерных наук и др. Цель такого объединения - это создание инновацион-

ных решений сложных финансовых проблем, обеспечивающих обслуживание создания и функционирования экономических систем различного уровня сложности. То есть, финансовая инженерия включает разработку и использование математических моделей, алгоритмов и компьютерных программ для анализа финансовых данных, разработку инвестиционных стратегий и стратегий управления рисками и на основе использования полученных результатов - разработку прикладного финансового инструментария. К примеру, это может быть проектирование и внедрение сложных финансовых продуктов, таких как, например, производные и структурированные продукты.

В отличие от инженера-генетика или инженера-авиаконструктора, например, финансовый инженер всецело работает с виртуальной реальностью, требующей специальных когнитивных способностей. Финансовый инженер должен являться одновременно и финансистом, и аналитиком, и конструктором бизнес стратегий и инвестиционных программ, и специалистом в области использования математического аппарата и инженерных методов обработки информации. Кроме того, он должен обладать системным образом мышления, владеть методологией и концептом описания экономических моделей математическими способами. Фактически он должен уметь спроектировать новую виртуальную реальность как финансово-экономическую модель реального проекта и его материализовать с помощью имеющихся или разработанных им под конкретный проект финансовых инструментов [1,12].

Акцентируем внимание на том, что понятие инженерии уже давно вышло за рамки понимания специальности инженер как специалиста технического профиля, «умеющего строить паровозы» [13]. В науке и практике появляются новые направления инженерной деятельности такие как, например, геновая инженерия, включая и ее аграрный аспект [14], инженерия знаний как возможность выявления направлений научных исследований в интересующих областях [15], системная инженерия (system engineering - системотехника) как совокупность методов и приемов проектирования больших технических и социальных систем [16], финансовая инженерия как система знаний для конструирования разнообразных финансовых инструментов [17] и др.

Обобщая приведенную информацию можно дать определение инженерии как деятельности по проектированию, разработке и реализации инновационных проектов и инструментария по их реализации. И на этой основе построить обобщенную универсальную модель инженерной деятельности – модель новых виртуальных возможностей (НВВ модель), приведенную на рис.2.

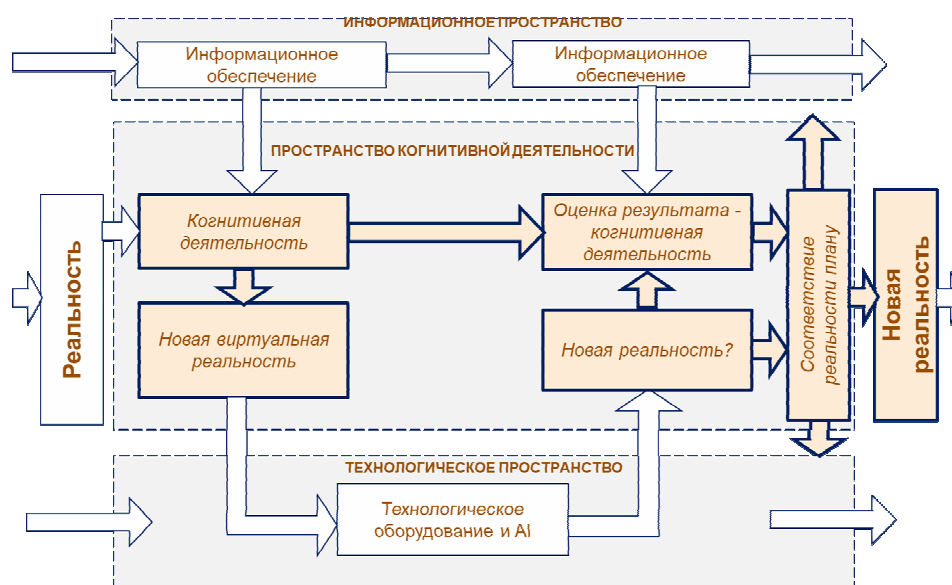


Рис.2. Универсальная НВВ модель, как системная модель инженерии в контексте когнитивной деятельности

Источник: авторская разработка

Как видно из приведенного рис.2, любой вид сознательной инновационной деятельности человека – инженерии, как реализации задуманного проекта, может быть представлен в виде системы из трех связанных функциональных элементов (пространства информационное, технологическое и когнитивной деятельности). Целью функционирования этой системы является преобразование существующей реальности в новую, будущую реальность через формирование в сознании виртуальной модели новой реальности и возможности ее материализации в новую реальность [18], что фактически и дало название модели – модель новых виртуальных возможностей (НВВ). При этом, основным фактором формирования новой реальности, как будущего состояния, например, экономической системы является когнитивная деятельность.

Информационное пространство представляется непрерывным потоком знаний (данных и разнообразной информации) из которого выбирается та информация, которая соответствует и подтверждает возможность реализации сформированного в сознании виртуального проекта как новой виртуальной реальности. Новая виртуальная реальность может быть материализована только в системе реально существующих технологических процессов, оборудования и инструментов, образующих технологическое пространство.

В перспективе технологическое пространство может быть представлено в виде комплекса роботизированных производственных регулируемых и саморегулируемых систем, управляемых искусственным интеллектом (artificial intelligence – AI). Реализованный проект по формированию новой виртуальной реальности подлежит контролю на соответствие заявленным целям. Это является функцией когнитивной деятельности по управлению достижением поставленной цели – оценка соответствия параметров новой реальности параметрам новой виртуальной реальности. Заметим, что эта функция является определяющей и различающей границы ответственности искусственного и естественного интеллекта и проходит на эмоциональном уровне. В случае допустимого соответствия построенной новой реальности параметрам новой виртуальной реальности она признается допустимым результатом инженерной деятельности как новая реальность и является базовым результатом для дальнейшего развития.

Акцентируем внимание на том, что предложенная нами НВВ модель как элемента в системе механизма общественного развития косвенно подтверждается и исследованиями, проводимыми в рамках Всемирного экономического форума (World Economic Forum) [19]. В частности, в рамках проведенного глобального социологического опроса, в котором участвовали множество коммерческих организаций различной величины и различного профиля деятельности, были получены результаты о наиболее востребованных в будущем навыков специалистов. В результате был сделан вывод о наиболее востребованных навыках уже в ближайшем будущем (по убыванию) были отнесены: творческое мышление (creative thinking); аналитическое мышление (analytical thinking); технологическая грамотность (technological literacy); любознательность и обучение на протяжении всей жизни (curiosity and lifelong learning); жизнестойкость, гибкость и сообразительность (resilience, flexibility and agility); системное мышление (systems thinking); искусственный интеллект и большие данные (AI and big data) и др. [20, p.39, Fig.4.3].

Рассмотрение долгосрочных тенденций развития инженерии позволяет выявить закономерность интеллектуализации экономики [21] за счет развития когнитивных способностей человека, позволяющих создавать условия для постепенного вытеснения физического труда из производственного процесса: труд - механизация – автоматизация – роботизация – искусственный интеллект и роботизация. Эта закономерность является одним из следствий закона экспансии разума [22] и в настоящее время приводит к ряду противоречий с традиционными представлениями основных факторов общественного развития, которые требуют своего разрешения.

Что касается финансовой инженерии, то из рассмотренного материала следует акцентировать внимание на тех фактах, которые связаны с изменением характера экономических отношений, вызванным радикальными технологическими изменениями производственных процессов. Это является объективным основанием для дальнейшего развития представлений о сущности финансов и финансовой деятельности.

Выводы. Подводя итог, заметим, что человечество прошло удивительный путь своего технологического развития от палки и каменного топора, как самых совершенных технологических инструментов прошлого до использования роботизированных производств, управляемых искусственным интеллектом, в настоящее время. На этом пути решающим элементом, определяющим развитие человечества, был разум и когнитивные способности человека – инженера. Постепенно численность инженерных кадров росла, превращаясь в профессию. По мере усложнения решаемых человечеством задач и увеличения их числа по отраслевому признаку инженерные навыки, в широком понимании этого слова как способности к инновационной деятельности, требуется все большему количеству людей. Этот процесс потребности в инженерных навыках получил название инженерии и, в настоящее время, требует нового импульса развития. Это связано прежде всего с тем фактом, что замещение физического труда умственным или интеллектуализация общественного производства требует развития когнитивных способностей человека. При этом инженерия, как способность человека конструировать у себя в сознании новую виртуальную реальность, а затем предпринимать реальные действия по ее материализации в новую реальность становится определяющим фактором развития цивилизации. Акценты конкурентоспособности человека, предприятия и национальной экономики смещаются в пространство когнитивной деятельности. В этой связи, развитие новых представлений о движущей силе общественного развития переходит в разряд основного фактора обеспечения национальной конкурентоспособности, а, следовательно, и устойчивого развития государства, обеспечения его безопасности. Заметим, что качественные изменения в сфере промышленных и информационно-коммуникационных технологий создают объективные условия и формируют потребности в развитии экономической теории в общем и теории финансов, в частности. В перспективе это будет иметь определяющее значение как ключевой фактор построения экономически и социально устойчивого суверенного государства.

Список использованных источников

1. Маршалл Джон Ф., Бансал Випул К. Финансовая инженерия – М.: «ИНФРА-М». – 1998. – 784с.
2. Вернадский В.И. Биосфера и ноосфера. – М.: Рольф, 2002. – 576с.
3. Морган Л.Г. - Древнее общество, или исследование линий человеческого прогресса от дикости через варварство к цивилизации. - Л.: Издательство института народов Севера ЦИК СССР, 1935.- 368с.
4. Энгельс Ф. Происхождение семьи, частной собственности и государства/ К.Маркс и Ф.Энгельс. Сочинения - 2-е изд. – М.: Государственное издательство политической литературы. – 1961. - С.23-178.
5. Рейзлин В.И. Введение в инженерную деятельность. – Томск: Издательство Национального исследовательского Томского политехнического университета, 2013. – 159с.
6. Гаврилова Т. А., Кудрявцев Д. В., Муромцев Д. И. Инженерия знаний: модели и методы – М.: Лань, 2023г. – 324с.
7. Milgrom P., Roberts J. 1994. Complementarities and Systems: Understanding Japanese Economic Organization (April 19, 1994) - <https://web.stanford.edu/~milgrom/publishedarticles/Milgrom-Roberts-complements%20&%20Japan.pdf>
8. Maddison A. The World Economy: Historical Statistics / Paris: Development Centre Studies OESD. 2003. 273р.
9. Николаевский В.В., Рудковская О.Г. Нелинейная динамика развития и проектный подход в методологии стратегического финансового планирования / В.В. Николаевский, О.Г. Рудковская // Научные исследования экономического факультета. Электронный журнал. – 2019. - Том. 10. Выпуск 3. – С. 7-26.
10. Глазьев С.Ю. 2018. Открытие закономерности смены технологических укладов в ЦЭМИ АН СССР. Экономика и математические методы. том 54. № 3. с. 17–30
11. Николаевский В.В. Цифровая экономика: сущность, определение и онтология экономической системы в контексте информационно-коммуникационных технологий. Финансы и кредит, 2022, Т. 28, № 11, С. 2593
12. Николаевский В.В. Финансовая деятельность как формирование и материализация новой виртуальной реальности // Финансы и кредит. — 2023. Т. 29, № 1. С. 21 — 37. <https://doi.org/10.24891/fc.29.1.21>
13. Шматко Н.А. Компетенции инженерных кадров: опыт сравнительного исследования в России и странах ЕС, Форсайт, Т. 6, № 4, 2012. С.32-47
14. Век генетики и век биотехнологии на пути к редактированию генома человека: монография / В. И. Глазко, В. Ф. Чешко, Л. В. Иваницкая (и др.). — М.: КУРС, 2016. —560 с.
15. Гаврилова Т. А., Кудрявцев Д. В., Муромцев Д. И. Инженерия знаний: модели и методы – М.: Лань, 2023г. – 324с.
16. Гуд Г.Х., Макол Р.Э. Системотехника: введение в теорию больших систем – М: «Советское радио». – 1962. – 390с.
17. Marshall J. F., Bansal V. K. Financial Engineering: A Complete Guide to Financial Innovation N.Y.: New York Institute of Finance. – 1992. – 728р.
18. Николаевский В.В. Финансовая деятельность как формирование и материализация новой виртуальной реальности // Финансы и кредит. — 2023. — Т. 29, № 1. — С. 21 — 37. <https://doi.org/10.24891/fc.29.1.21>
19. WEF23. Future of Jobs Report 2023 – Geneva: The World Economic Forum. – 2023. – 296р.
20. Киршов И.А., Титов А.В. Генезис интеллектуализации экономики: теоретическое обобщение // Ученые записки Казанского университета/ Гуманитарные науки. – 2012. – Том 154, кн.6. – С. 7-18.
21. Николаевский В.В. Закон экспансии разума и глобализация как его следствие / В.В.Николаевский /Предпринимательство и факторы его развития. – Минск: Право и экономика. – 2010. – С.27-39
22. Joseph E. Skill inflation!: What is it and how to avoid becoming victim to it - https://www.weforum.org/agenda/2023/08/skill-inflation-what-is-it-and-how-to-avoid-becoming-victim-to-it/?utm_source=sfmc&utm_medium=email&utm_campaign=2808809_WeeklyAgenda11August2023&utm_term=&emailType=Agenda%20Weekly

О КОМПЛЕКСНОМ ПОДХОДЕ К ОЦЕНКЕ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ КОРПОРАТИВНОГО ЗАЕМЩИКА КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Новикова Н.Ю., старший преподаватель кафедры «Финансы, денежное обращение и кредит»,
Уральский государственный университет, г. Екатеринбург
E-mail: novikova_ny@mail.ru

Аннотация. В статье обозначена проблема качества оценки кредитоспособности корпоративных заемщиков в текущих условиях. Приведены данные о динамике кредитного портфеля корпоративных ссуд. Описаны основные показатели, применяемые банками в соответствии с внутренними методиками оценки корпоративного заемщика. Предложен комплексный подход к оценке с учетом дополнительных макроэкономических прогнозных и внешних факторов.

Ключевые слова: оценка кредитоспособности, корпоративный заемщик, кредитный риск, рейтинговая модель, макроэкономические внешние факторы

Проблема невозвратности кредитов, обусловленная дефолтами заемщиков, вызывает необходимость дальнейшего развития инструментария прогнозирования кредитных рисков, особенно в условиях цикличности экономических систем.

Кредитование корпоративного сектора представляет собой основную часть деятельности российского банковского бизнеса, причем ключевая доля данного сегмента сконцентрирована в крупнейших банках. Так, кредитный портфель российских банков по корпоративному бизнесу за 2020 г. увеличился на 5,7 трлн. руб. - с 39,0 трлн. руб. до 44,7трлн. руб., или на 14,7% (в 2019 году - только на 2,6%), в т.ч. на 11,7% - по нефинансовым организациям. В 2021 г. портфель корпоративных заемщиков вследствие восстановления экономической активности вырос на 15,8%, достигнув 51,9 трлн. руб. Повышенный спрос на кредиты в 2021г. был связан с ростом спроса на инвестиции в посткризисный период, а также снижением стоимости кредитования и восстановлением приемлемого уровня процентных ставок. В 2022 г., в результате реализации мер господдержки, несмотря на временный спад в связи с началом СВО и введением ограничительных мер, рост корпоративного портфеля кредитов продолжился в течение последующих кварталов 2022 г. и составил 58,7 по итогу года (рисунок 1).

Изучение банковских методик финансовой оценки корпоративного заемщика дает основание говорить об единообразии методов и показателей оценки.

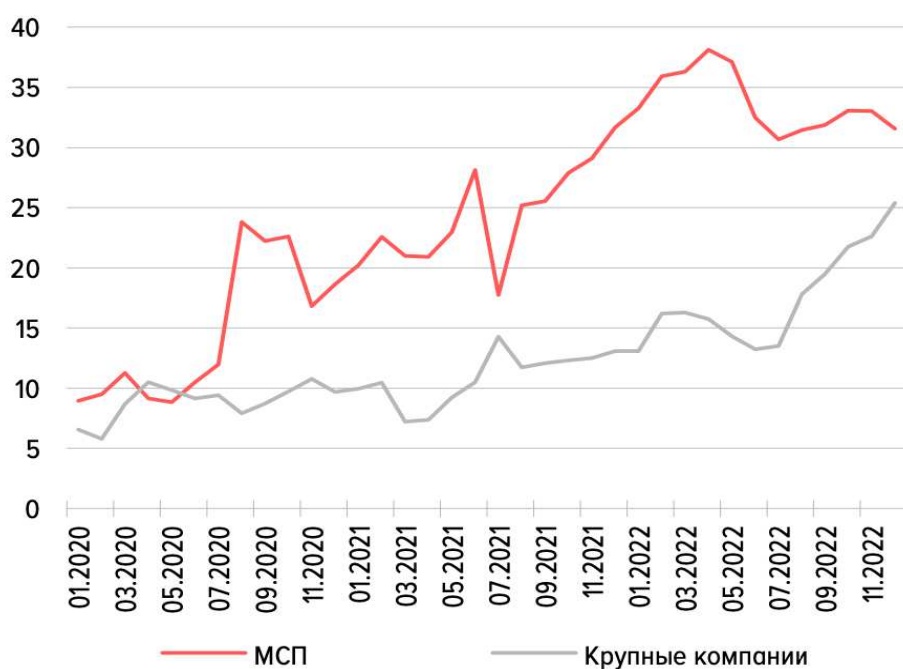


Рис. 1 Прирост выдач кредитов в рублях крупному бизнесу и МСП, % г/г (источник: Обзор Российского финансового сектора и финансовых инструментов https://rusbonds.ru/rb-docs/analytics/overview_2022.pdf?ysclid=ljekr3vdau814864461)

Финансовая оценка заемщика проводится путем вертикального и горизонтального анализа бухгалтерской отчетности, расчета системы финансовых коэффициентов, анализа текущих тенденций, а также анализа денежных потоков компании. Качественная оценка включает, в основном, оценку доли заемщика на занимаемом рынке товаров и услуг, уровень конкурентоспособности, оценку деловой репутации, качества управления и т.д. [1. с.326]. К недостаткам методик оценки кредитоспособности региональных и федеральных банков РФ можно отнести следующие факторы:

- возможность изменения значений весов показателей в рейтинговой шкале, в т.ч. их необоснованное завышение;
- набор коэффициентов не всегда достаточно обоснован и эффективен;
- отсутствие возможности учета отдельных качественных факторов в результатах расчета рейтинга в случае отсутствия источника информации для их оценки;
- рейтинговые модели предусматривают исключительно положительное влияние группы компаний;
- субъективный характер оценок качественных факторов рейтинговой модели;
- отсутствие фактов использования прогнозной информации, в том числе макроэкономических факторов и возможных сценариев будущих изменений экономических условий [2. с.78].

Сегодняшняя система кредитных рейтингов крупнейших банков обеспечивает дифференцированную оценку вероятности неисполнения контрагентами своих обязательств на основе системы финансовых и нефинансовых показателей-факторов кредитного риска, с учетом наличия/ отсутствия поддержки заемщика его группой связанных компаний (государством), степени их влияния на способность контрагента обслуживать и погашать принятые обязательства [3. с.18].

Однако, в текущих условиях новых кризисов 2020, 2022 гг видится необходимым расширить традиционные факторы оценки, дополнив их релевантными внешними факторами, которые могут повлиять на результаты, включая оценку изменения отраслевых, географических, экономических и политических факторов, а также оценку весов сценариев и прогнозных значений макрофакторов. В качестве указанных метрик предлагается дополнительно внедрить во внутренние модели оценки корпоративного заемщика следующие макроэкономические прогнозные и внешние факторы:

- прогнозный темп роста ВВП по базовому и консервативному сценарию (по данным Министерства экономического развития).
- ретроспективные данные по просрочке в банковском секторе (по данным Банка России);



Рис. 2 –Совершенствование комплексного подхода к оценке кредитоспособности корпоративного заемщика¹

¹ Составлено автором

- подверженность отрасли заемщика рискам в период кризиса (по данным Национального рейтингового агентства).

- участие заемщика в программах государственной поддержки предприятий (по данным СПАРК-Интерфакс) (рисунок 2) [4. с.22].

Таким образом, видится важным при построении рейтинговых моделей корпоративного сегмента банкам наиболее полно подходить к оценке заемщика, учитывая как ретроспективу факторов и показателей бизнеса заемщика, так и его возможных перспектив, что позволит с учетом анализа совокупности многообразных факторов предвидеть и учитывать вероятность дефолта вплоть до реализации риска форс-мажорных обстоятельств. Тем самым, качество финансовой оценки заемщика, с позиции прогнозирования и минимизации кредитного риска будет, несомненно, улучшено.

Список использованных источников

1. Бухтин, М.А. Риск-менеджмент в кредитной организации: методология, практика, регулирование.- М.: Регламент, 2008. - 437 с
2. Качество кредитного портфеля российских банков: особенности оценки и управления. Монография - Терновская Е.П., Гребеник Т.В. - М.: Проспект, 2017 - 143 с.
3. Крашенинников, Н.В. Методические подходы и международный опыт организации стресс-тестирования в коммерческих банках / Н.В. Крашенинников // Финансы и кредит. – 2015. – № 24 (648). – С. 14-21.
4. Новикова, Н.Ю Развитие банковского корпоративного андеррайтинга в условиях нестабильности/ Н.Ю Новикова, О.В. Котова// Основы экономики, управления и права. 2022. №3(34). С. 20-24

УДК: 336.02

ВЛИЯНИЕ ЕНП НА НАЛОГОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕГИОНА

Окишева Н.К. аспирант кафедры бухгалтерского учета и налогообложения
Байкальский государственный университет, г. Иркутск
e-mail: 7753191@list.ru

Бубнов В.А., д.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета и налогообложения
Байкальский государственный университет, г. Иркутск

Аннотация: в статье рассматривается динамика налоговых поступлений Красноярского края. В процессе исследования выявлено, что основная доля (порядка 98%) поступлений бюджета сформирована за счет налоговых доходов, что позволяет сделать вывод о высокой значимости налоговых поступлений для бюджета края. В статье высказывается мнение, что применение с 01.01.23г нового алгоритма уплаты налогов и сборов является инструментом укрепления платежной дисциплины, снижения издержек налогового администрирования, роста наполняемости доходной части бюджетов.

Ключевые слова: налоговые доходы, единый налоговый платеж, единый налоговый счет, налоги.

Одним из значимых субъектов Сибирского федерального округа является Красноярский край, занимающий порядка 14% всей территории России, площадь края – 2,4 млн. кв. км. Красноярский край входит в ТОП-10 субъектов Российской Федерации, по объему валового регионального продукта.

Экономика края сформирована предприятиями различных отраслей, основную долю которых формирует промышленный комплекс, который обеспечивает более половины стоимости внутреннего регионального продукта.

Базовыми отраслями промышленности края являются цветная металлургия, энергетика, нефтегазовая отрасли. На их долю приходится более 80% всего объема промышленного производства края.

Кроме вышеназванных отраслей в крае развиты агропромышленный, лесопромышленный комплексы, но их экономическая роль не столь значительна и больше направлена на реализацию социальных целей в виде обеспечения населения рабочими местами и сохранения структуры расселения по территории края. [1]

По данным Красноярскстата за январь-сентябрь 2022г. индекс промышленного производства края превышал среднероссийский показатель на 4,4% (104,8% против 100,4%). Данный показатель формируется совокупностью показателей:

- добыча полезных ископаемых – 102,1 % (среднероссийское значение – 101,9 %);
- предприятия обрабатывающей сферы – 107,0 % (среднероссийское значение – 99,5 %);

- предприятия энергетики – 106,4 % (среднероссийское значение – 100,3 %) и др.

Основными факторами роста показателя относительно уровня 2021г. стали: снятие ограничений на нефтедобычу (ОПЕК+), что стало причиной роста добычи нефти на 0,7% и природного газа на 10,0%; рост поставок угля повлекло увеличение добычи угля на 23,2%; восстановление после аварийной остановки рудников металлических руд стало причиной роста добычи никеля и меди на 0,7%. [2]

По данным сайта ФНС (<https://service.nalog.ru/gosreg/statistics.html>) на 01.01.2022г. в Красноярском крае зарегистрировано 122 903 налогоплательщика, в т. ч. 59 064 – юридических лиц и 63 839 ИП. [3]

Рассматривая вклад налогоплательщиков в доходную часть бюджета края рассмотрим структуру поступлений в бюджет.

Таблица 1. Структура и динамика доходов бюджета Красноярского края за 2019-2021гг. [4]

Наименование	2019 г		2020 г		2021г.	
	Утверждено Законом о бюджете	Исполнено	Утверждено Законом о бюджете	Исполнено	Утверждено Законом о бюджете	Исполнено
Налоговые и не-налоговые доходы, всего, в т. ч.:	222 784 401,5	248 886 823,2	207 904 175,4	229 740 444,8	250 268 569,3	333 292 810,4
Налоги на прибыль, доходы	161 017 196,8	186 288 406,2	146 240 087,7	166 604 042,4	181 706 282,2	261 018 254,0
Налоги на товары (работы, услуги), реализ. на территории РФ	10 979 181,7	11 145 735,7	12 146 432,7	10 966 538,3	12 946 081,7	13 135 636,6
Налоги на совокупный доход	7 506 299,6	7 584 305,1	6 202 110,6	7 088 313,8	5 607 405,0	5 880 324,6
Налоги на имущество	23 163 737,8	23 312 970,3	21 448 654,9	21 148 230,2	24 449 845,0	24 436 025,2
Налоги, сборы и рег. платежи за пользование прир. ресурсами	15 161 601,7	15 595 635,5	16 334 394,0	17 886 925,6	17 750 282,1	18 264 856,9
Задолженность и перерасчеты по отмененным налогам, сборам и иным обяз. платежам	22,3	48,7	60,3	190,6	139,2	183,3

В таблице 1 представлены данные о суммах доходов бюджета Красноярского края за период 2019-2021гг.

В таблице 2 представлена доля налоговых доходов в общей совокупности доходов края за 2019-2021гг.

Таблица 2. Структура налоговых доходов Красноярского края за 2019-2021гг. [4]

Наименование	2019г.	Доля, %	2020г.	Доля, %	2021г.	Доля, %
Налоги на прибыль, доходы	186 288 406,2	74,85	166 604 042,4	72,52	261 018 254,0	78,31
Налоги на товары (работы, услуги), реализуемые на территории РФ	11 145 735,7	4,48	10 966 538,3	4,77	13 135 636,6	3,94
Налоги на совокупный доход	7 584 305,1	3,05	7 088 313,8	3,09	5 880 324,6	1,76
Налоги на имущество	23 312 970,3	9,37	21 148 230,2	9,21	24 436 025,2	7,33

Наименование	2019г.	Доля, %	2020г.	Доля, %	2021г.	Доля, %
Налоги, сборы и регулярные платежи за пользование природными ресурсами	15 595 635,5	6,27	17 886 925,6	7,79	18 264 856,9	5,48
Итого налоговые доходы	243 927 052,8	98,01	223 694 050,3	97,37	322 735 097,3	96,8
Налоговые и неналоговые доходы, всего	248 886 823,2	100,00	229 740 444,8	100,00	333 292 810,4	100,00

Изучение данных таблицы 2 позволяет сделать вывод о существенной роли налоговых поступлений в общем объеме доходов края. Так налоговые поступления в целом формируют более 98% доходов бюджета, при этом доля налога на прибыль в общей совокупности доходов самая значительная – 74,85%.

По предварительным данным за 2022г. в бюджет края поступило 372,4 млрд. руб., что на 11,73% больше, чем в 2021г. или в стоимостном выражении рост составил 39,107 млрд. руб., в том числе налоговые и неналоговые доходы 312,7 млрд. руб., что на 14,3 млрд. руб. или на 105% превышает утвержденные плановые значения. [3]

Выше представленные данные позволяют сделать вывод о высокой значимости налоговых поступлений для бюджета края, эффективности его исполнения, высоком налоговом потенциале региона.

По мнению автора, именно от исполнения этой части бюджетных доходов зависит способность региона реализовывать принятые программы и планы развития, общий уровень социально-экономического развития региона и его инвестиционная привлекательность.

В целях оптимизации процесса налоговых поступлений Федеральным законом от 14.07.2022 №263-ФЗ введено понятие «единого налогового платежа», который с 01.01.2023г. стал обязательным для налогоплательщиков. [5]

По мнению представителей фискальной службы, введение данного способа уплаты налогов исключит ситуацию при которой будут существовать ситуации, одновременной недоплаты по одному виду налогов и переплаты — по другому налогу.

В качестве основных характеристик ЕНП следует отметить его добровольность, отсутствие лимитов и периодичности перечислений средств.

Единый налоговый платеж (ЕНП) осуществляется путем перечисления денежных средств на специальный счет — единый налоговый счет, с которого налоговый орган самостоятельно распределит средства в счет оплаты налогов, например, налога на прибыль, налога на добавленную стоимость, налога на доходы физических лиц, некоторые страховые взносы, имущественные налоги, акцизы, торговый сбор и др. [6]

При оплате госпошлин и страховых взносов на травматизм ЕНП не применяется.

Единый налоговый счет предназначен не только для аккумулирования средств, которыми налогоплательщик планирует оплатить налоги, но и применяется в качестве инструмента для получения налогоплательщиком возмещенных налогов и вычетов.

Введение единого налогового счета можно трактовать как организацию специализированного сервиса по повышению эффективности коммуникаций между налогоплательщиком и бюджетом, как аналог электронного кошелька, но при этом доступ к нему может быть осуществлен только через использование личного кабинета налогоплательщика на сайте налоговой службы.

Порядок распределения денежных средств с ЕНС следующий: сначала оплачиваются недоимки по налогам, затем текущие платежи, пени, проценты, штрафы.

В качестве основного преимущества введения нового алгоритма уплаты налогов, ФНС отмечает снижение административной нагрузки бизнеса в виде сокращения времени на оформление платежей, а также снижение рисков нарушения сроков оплаты и непреднамеренных ошибок оформления.

Иными словами, в качестве аргументов необходимости введения данного инструмента фискальной деятельности, ФНС акцентирует внимание только на выгодах для налогоплательщика, хотя переход на данную схему уплаты налогов, по мнению автора статьи, будет приносить бонусы, прежде всего для государства.

Ведь при положительном балансе денежных средств на ЕНС налогоплательщика и наличии недоимки будет трактоваться налоговыми органами как возможность погашения задолженности и желание налогоплательщика перенаправить эти денежные средства по своему усмотрению или сохранить их, не будет иметь никакого значения.

Поэтому следует уточнить выгоды от введения ЕНП не только как способ повышения комфорта

налогоплательщика при уплате налогов, но и как ускорение процесса погашения налоговой задолженности, в чем заинтересованы регионы и государство в целом.

ЕНС следует, прежде всего, рассматривать как способ укрепления платежной дисциплины, снижения издержек налогового администрирования, роста наполняемости доходной части бюджетов.

Кроме того, новый алгоритм уплаты предполагает, что поступление в бюджет денежных средств в виде налогов от налогоплательщика будет происходить не одновременно в сроки уплаты, а заблаговременно, чтобы не допустить нарушений. А принимая во внимание, что до завершения налогового периода налогоплательщику сложно установить величину налоговых обязательств с необходимой точностью, то вероятно бизнес будет вынужден осуществлять перечисление сумм с «запасом», чтобы не иметь недоимок.

Такая схема работы позволит ФНС быстро и беспрепятственно списывать налоговые долги, выявленные в результате налоговых проверок, штрафов, не дожидаясь решения о перечислении от налогоплательщика. [7]

Иными словами, введение ЕНП является инструментом, упрощающим порядок процесса налоговых изъятий в погашение долгов перед бюджетной системой. При этом, несмотря на декларирование прав налогоплательщика вернуть средства с ЕНС, право ФНС списать их в счет задолженности является приоритетным.

Таким образом, переход на новый алгоритм уплаты налогов станет для большинства налогоплательщиков удобным сервисом, который позволяет снизить временные и трудозатраты при уплате налогов. При этом возможны риски, связанные с расхождением в расчетах сумм списания налогоплательщика и ФНС, ошибочных списаний при которых налогоплательщику потребуются дополнительные ресурсы для доказательства своей правоты и возможности возврата излишне удержанных средств.

В целом, следует отметить, что введение ЕНП является своего рода контрольным инструментом, направленным на рост эффективности наполняемости бюджетов всех уровней.

Отсюда следует, что введение единого налогового платежа станет для налогового потенциала государства в целом, а также для налогового потенциала регионов источником своевременного полноценного их наполнения и развития.

Список использованных источников

1. Красноярский край [Электронный ресурс]// Официальный портал Красноярского края. – Режим доступа: <http://www.krskstate.ru/about> (дата обращения: 15.12.2023).
2. Основные итоги социально-экономического развития края за январь-сентябрь 2022 года [Электронный ресурс]// Управление Федеральной службы государственной статистики по Красноярскому краю, Республике Хакасия и Республике Тыва. – Режим доступа: <https://krasstat.gks.ru/folder/45797> (дата обращения: 15.12.2023).
3. Предварительные финансовые итоги 2022 года: Красноярский край сохранил высокие позиции среди регионов-лидеров [Электронный ресурс]// Ведомости. – Режим доступа: https://www.vedomosti.ru/press_releases/2023/01/23/predvaritelnie-finansovie-itogi-2022-goda-krasnoyarskii-krai-sohranil-visokie-pozitsii-sredi-regionov-liderov (дата обращения: 16.12.2023).
4. Закон Красноярского края "Об исполнении краевого бюджета за 2019-2021 год" четверг [Электронный ресурс] // Администрация Губернатора Красноярского края. – Режим доступа: <http://zakon.krskstate.ru/0/doc/87680> (дата обращения: 15.12.2023).
5. Федеральный закон от 14.07.2022 N 263-ФЗ (ред. от 28.12.2022) "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации" [Электронный ресурс]// КонсультантПлюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 15.02.2023).
6. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 29.12.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.02.2023) " [Электронный ресурс]// КонсультантПлюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 15.12.2023).
7. Громов В.В. Единый налоговый счет как инструмент ускоренного погашения задолженности перед бюджетной системой // Налоги. 2021. №6. С. 24-32.

МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ КОМПАНИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Панфилова Е.С. ст. преподаватель кафедры «Финансов, денежного обращения и кредита», ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет», г. Екатеринбург
E-mail: kfm-750@mail.ru*

Аннотация: *Металлургическая промышленность Российской Федерации занимает одну из ведущих отраслей в экономике государства. Обеспечивая внутренний и внешний рынок стратегически важными изделиями и материалами создает условия для дальнейшего роста и развития, а также для пополнения доходов бюджета страны. Вместе с тем, в условиях нестабильности, компании нуждаются в финансовых мерах поддержки со стороны государства.*

Ключевые слова: *государственная поддержка, металлургическая промышленность, санкции.*

Санкционное давление недружественных стран, изменения в сфере международных отношений, кооперации в добыче, производстве и потреблении металлов, доступе к технологиям, оборудованию, средствам управления и автоматизации требуют от Российской Федерации обеспечения независимости в вопросах сырья, его переработки, разработки новых технологий и процессов, а также развитие новых рынков сбыта.

Для формирования сильной позиции и автономности от западных партнеров компаниям металлургической отрасли необходимо оказывать меры поддержки. Одной из причин оказания привлечения мер поддержки компаниям также является несбалансированность источников финансирования в структуре денежного капитала. Рассмотрим этот дисбаланс на примере ведущих представителей отрасли АО «УГМК» и ПАО ГМК «Норникель».

Таблица № 1 Анализ структуры и динамики денежного капитала АО "УГМК", 2013-2022 гг., тыс. руб. [составлено на основе 1]

Показатель	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Капитал и резервы										
Уставный капитал	0,57	0,53	0,51	0,49	0,40	0,40	0,39	0,20	0,17	0,16
Добавочный капитал (без переоценки)	0,38	0,36	0,34	0,33	0,27	0,27	0,26	0,13	0,11	0,10
Резервный капитал	0,03	0,03	0,03	0,02	0,02	0,02	0,02	0,01	0,01	0,01
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	17,31	16,51	16,64	3,82	6,83	10,74	9,02	2,04	1,36	1,18
Итого СК	18	17	18	5	8	11	10	2	2	2
Долгосрочные обязательства										
Заемные средства	13	12	12	11	9	9	9	81	60	60
Отложенные налоговые обязательства	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,07	0,08	0,08
Итого ДО	13	12	12	11	9	9	9	81	60	60
Краткосрочные обязательства										
Заемные средства	48	58	71	84	72	73	81	7	23	21
Кредиторская задолженность	20,45	12,47	0,00	0,74	11,27	6,26	0,03	9,47	14,67	12,19
Оценочные обязательства	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,08	0,08	0,08
Итого КО	69	70	71	84	84	80	81	17	38	35
Итого денежный капитал	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

Анализ структуры денежного капитала АО «УГМК» за период 2013-2022 гг. свидетельствует о зависимости от заемных источников финансирования. Проявление негативной динамики усугубилось после кризиса 2014 года и сохраняется по настоящее время. На протяжении анализируемого периода заёмные источники финансирования превышают уровень собственного капитала компании.

Таблица № 2 Анализ структуры и динамики денежного капитала ПАО "ГМК "НОРНИКЕЛЬ"", 2013-2022 гг., тыс. руб. [составлено на основе 1]

Показатель	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Капитал и резервы										
Уставный капитал	0,03	0,02	0,02	0,02	0,02	0,02	0,01	0,01	0,01	0,01
Собственные акции, выкупленные у акционеров	-17,94	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Добавочный капитал (без переоценки)	6,85	7,10	6,90	4,89	5,40	5,40	4,31	3,76	3,24	3,2
Резервный капитал	0,004	0,003	0,003	0,002	0,003	0,003	0,002	0,002	0,002	0,002
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	84,02	51,86	31,44	16,28	22,49	22,49	13,09	23,41	27,77	25,5
Итого СК	72,96	58,98	38,37	21,19	27,92	27,92	17,41	27,18	31,02	30,2
Долгосрочные обязательства										
Заемные средства	12,43	25,95	45,60	52,68	49,30	49,30	59,83	41,13	47,71	45,5
Отложенные налоговые обязательства	0,48	0,85	1,62	1,25	2,16	2,16	1,88	1,25	0,67	0,54
Оценочные обязательства	0,00	0,21	1,94	2,45	2,33	2,33	1,90	1,87	1,55	1,58
Прочие обязательства	0,00	0,09	0,09	0,21	3,27	3,27	2,52	0,10	0,36	0,38
Итого ДО	12,92	27,10	49,25	56,60	57,06	57,06	66,12	44,35	50,29	50,24
Краткосрочные обязательства										
Заемные средства	11,25	10,03	8,22	12,63	8,00	8,00	10,61	14,01	10,87	10,54
Кредиторская задолженность	2,45	3,31	3,16	8,32	5,63	5,63	4,60	13,29	5,87	5,84
Доходы будущих периодов	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Оценочные обязательства	0,41	0,57	0,99	1,26	1,39	1,39	1,25	1,16	1,52	1,50
Прочие обязательства	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,01	0,00	0,41	0,40
Итого КО	14,12	13,91	12,38	22,21	15,02	15,02	16,47	28,46	18,69	18,59
ИТОГО	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Структура денежного капитала ПАО «ГМК» «Норильский никель» на протяжении анализируемого периода 2013-2022 гг. характеризуется высоким уровнем зависимости от кредитных обязательств краткосрочного и долгосрочного характера.

Вопросы поддержки стратегически важных отраслей экономики Российской Федерации, в том числе и металлургической отрасли, были обозначены еще в 2022 году вследствие влияния кризиса вызванного COVID-19. Основные положения развития металлургической промышленности были представлены в «Стратегия развития металлургической промышленности Российской Федерации на период до 2030 года». [3]

Вопрос стабильного развития металлургической отрасли стоит на повестке дня и сегодня. В этой связи ведомственными органами разработан ряд мер по оказанию государственной поддержки как на федеральном, так и на региональном уровне.

Целесообразным представляется обозначить основные меры государственной поддержки [4]:

1. Увеличение потребления отечественной металлопродукции на внутреннем рынке и снижения цен на такую продукцию;
2. Расширения доступа к международным рынкам, повышения уровня переработки металла и развития производства металлопродукции высоких переделов;
3. Бесперебойное обеспечение металлургических предприятий критически важным сырьем, обо-

рудованием, комплектующими и материалами и др.

Вместе с тем еще одним немаловажным источником финансирования является государственное финансирование в части государственной поддержки, компаний металлургического сектора экономики. Министерством экономического развития Российской Федерации утвержден «перечень системообразующих компаний российской экономики», в который вошли 44 компании металлургической промышленности имеющих право претендовать государственную поддержку. В число этих компаний вошли такие как ПАО «ГМК «НОРНИКЕЛЬ», АО «РУССКИЙ АЛЮМИНИЙ», АО «УГМК», ПАО "Корпорация ВСППО-Ависма" и др.

Обозначенные выше мероприятия будут способствовать стабильному развитию компаний металлургического сектора экономики Российской Федерации и позволять в последствие вернуть лидирующие позиции на мировом рынке.

Список использованных источников

1. Контур фокус [Электронный ресурс] – Официальный сайт. – Режим доступа: <https://focus.kontur.ru/>
 2. ОК «Русал» [Электронный ресурс] – Официальный сайт. – Режим доступа: <https://rusal.ru/>
 3. Стратегия развития металлургической промышленности Российской Федерации на период до 2030 года. URL: <https://sudact.ru/law/rasporiazhenie-pravitelstva-rf-ot-28122022-n-4260-r/strategiia-razvitiia-metallurgicheskoi-promyshlennosti-rossiiskoi/>
- Меры государственной поддержки металлургической промышленности URL: <https://minpromtorg.gov.ru/merpod/>

УДК 336.74

ПОНЯТИЕ ЦИФРОВОГО РУБЛЯ В РОССИИ

Прошкин Д.М., аспирант кафедры международных финансов и бухгалтерского учета, СПбУТУ-иЭ, г. Санкт-Петербург.

Синцова Е.А., к.э.н., доцент, заведующий кафедрой международных финансов и бухгалтерского учета СПбУТУиЭ, г. Санкт-Петербург.

E-mail: Proshkind@mail.ru

Аннотация. Цифровой рубль – это нововведение, способное оздоровить экономику и вывести на новый уровень. Введение цифрового рубля - один из способов противодействия санкциям, а также важная составляющая в укреплении финансового суверенитета России. Сейчас цифровой рубль находится на этапе тестирования. Полное введение в оборот запланировано на 2025-2027 год. Тема активно обсуждается на уровне Правительства, Центробанка, банковского сообщества и экономистов. Одним из вопросов является определение понятия цифрового рубля. Цель работы – дать системное и полное определение цифрового рубля. Для определения понятия цифрового рубля проведены систематизация и анализ составляющих, рассмотрены противоречия и выведено понятие цифрового рубля как итог работы.

Ключевые слова: Цифровой рубль, электронный рубль, цифровые валюты, цифровая валюта центрального банка.

За историю своего существования деньги, благодаря непрерывному и неотвратимому научно-техническому прогрессу, прошли путь и пережили множество трансформационных изменений, придя на смену устаревшим и не слишком удобным товарно-обменным отношениям и преобразовались от примитивных металлических денег до современных цифровых валют, принципиально не меняя основной функции - всеобщего эквивалента, посредством которого выражается стоимость других товаров.

В результате информационной революции 20-21 века произошла закономерная и глобальная цифровизация как мировой, так и российской экономики. Процесс цифровизации получил свое отражение и в сфере платежей. Начиная с 2009 года появляются криптовалюты (Bitcoin, Ethereum, Litecoin и другие). Появление криптовалют вызвало сильное беспокойство у государств, так как криптовалюты, являясь платежным средством, не находились под государственным контролем. Вопрос введения государственной цифровой валюты стал активно обсуждаться на государственном уровне многих стран.

Цифровая валюта центрального банка, или как ее принято называть в деловом сообществе CBDS (central bank digital currency)—это цифровые деньги, эмитентом которых является центральный банк в

разных государствах. Несмотря на некоторые признаки, цифровая валюта центрального банка не является криптовалютой. Основное отличие в том, что цифровая валюта центрального банка выпускается государством, а криптовалюта выпускается децентрализованно.

Цифровая валюта центрального банка находится на стадии экспериментов и исследований в различных странах, в том числе в России, Китае, США, Европейском союзе и других. Согласно исследованию, проведенному в 2023 году форумом валютно-финансовых учреждений (Official Monetary and Financial Institutions Forum, OMFIF), большинство центральных банков планируют запустить государственную цифровую валюту в ближайшие 5 лет, 41% государственных банков планирует запустить цифровые валюты к 2028 году. [7].

В России необходимостью цифровизации экономики серьезно озаботились на государственном уровне и вывели ее в один из государственных приоритетов. В июле 2017 года после активных дискуссий принимается государственная программа «Цифровая экономика Российской Федерации», где указывается на необходимость создания благоприятных условий для становления и развития цифровой экономики, и что цифровая форма данных является перспективным и главным движущим фактором производства во всех сферах, включая национальный суверенитет.

Далее, в октябре 2017 года, минкомсвязи, озаботившись бурным развитием неконтролируемого рынка криптовалют, подготавливает проект постановления по государственному аналогу криптовалют - «крипторублю», который не был принят и так и остался проектом. 20 октября 2020 года Банк России для выпускает доклад «Цифровой рубль», в котором рассматривается роль цифрового рубля в денежном обращении, особенности цифрового рубля, различные модели и вопросы для публичного обсуждения. В апреле 2021 года по докладу, на основании полученной обратной связи, Банк России разработал концепцию цифрового рубля.

При разработке концепции введения цифрового рубля Банком России учитывался опыт других стран. Проекты цифровой валюты есть уже в 74 странах, но не везде они получили развитие. В 2023 г. цифровая валюта как составная часть экономики полностью введена только в трех странах: Ямайка, Нигерия и Багамские острова.

Проанализируем, как сформулировано понятие цифрового рубля в разных источниках.

В законодательстве понятие цифрового рубля не закреплено. Согласно вышеуказанного доклада Банка России, цифровой рубль дополнительно выпускается в цифровой форме к уже двум существующим формам (наличный рубль и безналичный рубль), но он остается тем же российским рублем. В концепции прописано, что эмитентом цифрового рубля будет выступать Банк России, цифровой рубль не будет самостоятельной отдельной валютой, а станет третьей формой национальной валюты и будет существовать вместе с наличными и безналичными рублями. Обменять цифровой рубль на наличный рубль можно только через обмен цифрового рубля на безналичный, а потом уже безналичный рубль меняется на наличный. Это, по мнению автора, так же является минусом цифрового рубля для широких слоев населения.

При приведении действующего законодательства в соответствие с реалиями, цифровой рубль был, по непонятным нам причинам, обозначен как вид безналичного рубля, а не как отдельная, третья форма рубля. Цифровой рубль - это вид безналичных денежных средств (ст. 128 ГК РФ в редакции Федерального закона от 24.07.2023 N 339-ФЗ). На это обратило внимание банковское сообщество и Банку России был задан вопрос о несоответствии терминологии. Банк России ответил на это письмом, указав на отсутствие противоречий и что термин "форма денег" употребляется Банком России в экономическом контексте. Присоединимся к позиции Банка России и будем считать цифровой рубль третьей формой национальной валюты.

Из дальнейшего анализа доклада и концепции выясняем следующие составляющие: цифровой рубль - это национальная валюта, но в цифровой форме. В отличие от криптовалют, цифровой рубль обладает необходимыми свойствами денег и является новой формой денег, эмитентом которой выступает Банк России. Цифровой рубль не вытеснит полностью ни наличные ни безналичные деньги и будет обращаться наряду с ними. Видимо, уменьшится объем безналичных денежных средств и перетечет в пользу цифрового рубля. Цифровой рубль существует в виде уникального цифрового кода, хранение которого осуществляется на индивидуальном электронном кошельке в платежной системе Банка России – платформе цифрового рубля. Транзакции между пользователями будут происходить в виде перемещения цифрового кода с одного электронного кошелька на другой. Все три формы рубля равны –1 рубль наличными эквивалентен 1 безналичному рублю, так и 1 цифровой рубль всегда будет эквивалентен каждому из них.

Систематизируем и проанализируем составляющие цифрового рубля. Цифровой рубль выпускается Банком России, представляет собой форму национальной валюты и является дополнительной формой денег. Из этого следует, что выпуск цифрового рубля не увеличивает денежную массу и не повлияет на стоимость рубля. Денежная масса - это деньги населения и предприятий. Сейчас они в двух формах (наличные и безналичные), а добавится ещё и третья форма - цифровые. Цифровой рубль существует в виде уникального цифрового кода, храниться в электронном кошельке и транзакции осуществляются через платформу цифрового рубля. Уникальностью кода цифровой рубль напоминает криптовалюту. Но крип-

товалюта – децентрализованная система, а цифровые рубли – централизованная, как мы уже упоминали выше. Цифровые рубли отличаются от безналичных денег: записи по безналичным операциям осуществляются на банковских счетах, записи по операциям с цифровым рублем – в электронном кошельке через платформу цифрового рубля. Цифровой рубль не является ни криптовалютой, не безналичной формой рубля.

Для определения понятия цифрового рубля возьмем все его составляющие и объединим в одно понятие. По результатам исследования получаем системное и полное определение цифрового рубля.

Цифровой рубль – это форма национальной валюты, выпущенной Банком России, в виде уникального цифрового кода, хранящаяся на цифровом кошельке, операции совершаются через платформу цифрового рубля по курсу эквивалентному 1 рубль= 1 цифровой рубль.

В ходе опроса, проведенного Mail.ru в августе 2023 года, выяснилось, что россияне в целом не выражают заинтересованности в цифровом рубле: пользоваться им планируют лишь 12% респондентов. Среди недостатков называются недоверие к цифровым валютам в целом, опасение контроля государства за финансами, отсутствие явных преимуществ по сравнению с привычным безналичным расчетом, невозможность снятия наличных в банкомате, кэшбека и процентов по вкладу. Каждый пятый опрошенный не хочет пользоваться цифровым рублем из-за нехватки информации о нем.[3].

Доступное и понятное определение цифрового рубля и связанных с ним понятий, описание механизма функционирования цифрового рубля, а так же информационное сопровождение этапов внедрения цифрового рубля и их результатов будут способствовать его популяризации и успешности внедрения.

Сейчас идет тестирование цифрового рубля. В будущем планируется, что при помощи цифрового рубля можно будет осуществлять трансграничные переводы и использовать цифровой рубль в смарт-контрактах. Все это делает цифровой рубль, по мнению автора, перспективным направлением, способным оздоровить экономику, противодействовать санкциям и укрепить финансовый суверенитет России.

Список использованных источников:

1. Абрамова, М. А. Перспективы внедрения цифрового рубля в денежный оборот России: атрибуты и принципы формирования доверенной цифровой среды / М. А. Абрамова, Н. Н. Куницына, Е. И. Дюдикова // Финансы: теория и практика. – 2023. – Т. 27, № 4. – С. 6-16. – DOI 10.26794/2587-5671-2023-27-4-6-16. – EDN KXSALM.
2. Доклад для общественных консультаций «Цифровой рубль» [Электронный ресурс] // Банк России [сайт]. [октябрь 2020 год]. Режим доступа: http://www.cbr.ru/StaticHtml/File/112957/Consultation_Paper_201013.pdf (дата обращения: 25.01.2024).
3. Исследование: будут ли россияне пользоваться цифровым рублем [Электронный ресурс] // Финансы mail.ru [сайт] [2 августа 2023]. Режим доступа: <https://finance.mail.ru/2023-08-02/issledovanie-budut-li-rossiyane-polzovatsya-cifrovym-ruble-57248234/> (дата обращения: 20.01.2024).
4. Концепция цифрового рубля [Электронный ресурс] // Банк России [сайт]. [апрель 2021 год]. Режим доступа: http://www.cbr.ru/Content/Document/File/120075/concept_08042021.pdf (дата обращения: 25.01.2024).
5. Синцова, Е. А. К вопросу о влиянии санкций на финансовый суверенитет России и формирование его модели / Е. А. Синцова, Е. М. Звягина // Экономика и управление. – 2023. – Т. 29, № 9. – С. 1117-1127. – DOI 10.35854/1998-1627-2023-9-1117-1127.
6. Ситник, А. А. Цифровые валюты центральных банков / А. А. Ситник // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА). – 2020. – № 9(73). – С. 180-186. – DOI 10.17803/2311-5998.2020.73.9.180-186. – EDN OSLXOR.
7. Future of payments 2023 [Электронный ресурс] // Official Monetary and Financial Institutions Forum, OMFIF [сайт] [2023]. Режим доступа: <https://www.omfif.org/fop2023/> (дата обращения: 24.01.2024).

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

*Пяткин Р.А., студент 2 курса факультета предпринимательства и управления Белорусского государственного аграрного технического университета, г. Минск, Республика Беларусь
E-mail: rap_2004@yahoo.com*

Липницкая В.В., к.э.н., доцент кафедры экономической теории и права Белорусского государственного аграрного технического университета, г. Минск, Республика Беларусь

Аннотация. В статье рассматриваются объективные аспекты развития цифровой экономики, особенности ее становления в Республике Беларусь посредством анализа международных цифровых рейтингов и показателей; исследуется влияние распространения цифровых технологий на функционирование финансового и банковского сектора, перспективы внедрения цифровой национальной валюты в Республике Беларусь.

Ключевые слова: ИКТ-сектор, информационные технологии, международный рейтинг, финансовые отношения, финтех, центральный банк, цифровая валюта, цифровая экономика.

Современный этап развития общества характеризуется экстремально высокой скоростью развития технологий, колоссальными переменами и стиранием границ между физическими и цифровыми сферами. Внедрение в повседневную жизнь таких цифровых технологий как Искусственный интеллект, Интернет вещей, Большие данные, Блокчейн и прочие привели к неизбежной трансформации сферы финансовых отношений.

Наиболее содержательным трактованием сущности цифровизации экономики нам видится формулировка М.З. Ачаповской: «...инновационный этап экономического развития, в основе которого лежит интеграция физических и цифровых ресурсов в сфере производства и потребления, в экономике и обществе. Он характеризуется новыми методами генерирования, обработки, хранения, передачи информации во всех сферах человеческой деятельности» [1].

Правительством Республики Беларусь цифровое преобразование общества и экономики определено в ряду основных приоритетов национального развития. Стратегия будущего страны строится с учетом создания максимально преференциальных условий для работы компаний в области ИКТ, минимизации барьеров для внедрения цифровых технологий в реальном секторе экономики и социальной сфере. Технологический прорыв обусловил необходимость адекватного ответа в части подготовки нормативно-правовых документов и программ стратегического развития с целью координации процессов цифровизации национальной экономики.

Так, в Беларуси в целях развития дигитал-экономики в настоящее время реализуется ряд нормативно-правовых актов: Декрет № 8 «О развитии цифровой экономики», «Концепция информационной безопасности Республики Беларусь» (2019), «Стратегия развития информатизации в Республике Беларусь на 2016–2022 годы», Государственная программа «Цифровое развитие Беларуси» на 2021–2025 годы, Стратегия «Наука и технологии: 2018– 2040», Указ № 136 «Об органе государственного управления в сфере цифрового развития и вопросах информатизации», «Концепция развития платежного рынка Республики Беларусь и цифровизации банковского сектора на 2023–2025 годы».

Актуальность и значимость внедрения информационных технологий признается также на межгосударственном уровне. В целях создания национального сегмента интегрированной информационной системы Евразийского экономического союза в 2017 году были утверждены «Основные направления реализации цифровой повестки ЕАЭС до 2025 года» [2].

Для анализа и оценки «цифровой зрелости» страны на международном цифровом рынке существует немало рейтингов, определяющих степень внедрения ИК-технологий, а также адаптации общества и экономики в целом к процессам цифровой трансформации (таблица 1). В современных реалиях существенным сдерживающим фактором дальнейшего участия Беларуси в международных рейтингах является неблагоприятная геополитическая обстановка, санкционный режим, что в перспективе может ограничить доступ страны на международные рынки, а также затруднить определение ее сравнительных преимуществ на международной арене.

Таблица 1

Общемировые индексы цифровизации экономики

Индекс	Год	Место Республики Беларусь в рейтинге	Количество государств, участвующих в рейтинге
Индекс развития информационно-коммуникационных технологий (IDI)	2017	32	176
Индекс сетевой готовности (NRI)	2020	65	134
Глобальный инновационный индекс (ГИИ)	2022	77	132
Индекс развития электронного правительства (EGDI)	2022	58	193

Источник: составлено автором на основании [3]

Для системной оценки национального потенциала информационно-коммуникационных технологий и тенденций его развития в Республике Беларусь используется разработанная Национальным статистическим комитетом система национальных статистических показателей развития цифровой экономики, которая включает в себя пять блоков:

- цифровизация экономики;
- инфраструктура цифрового развития;
- цифровое развитие государственного управления;
- использование цифровых технологий населением и организациями;
- цифровая трансформация.

Для расширения классификации цифровой экономики при формировании макропоказателей введено понятие «Цифровая торговля» [4].

По данным Национального статистического комитета в 2022 году в белорусском ИКТ-секторе было занято около 143 тыс. человек, а число организаций сектора ИКТ достигло 7368 единиц, т. е. за анализируемый период прирост организаций сектора составил порядка 20 % (таблица 2).

Таблица 2

Показатели развития цифровой экономики Республики Беларусь

Показатель	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Число организаций цифровой экономики (ед.):	6194	6267	6741	6967	7045	7193	7368
сектор ИКТ	3962	4492	4996	5202	5341	5412	5437
сектор контента и СМИ	998	987	968	988	999	978	962
цифровая торговля	1234	788	777	777	705	803	969
Списочная численность работников организаций цифровой экономики (чел.)	105126	113566	122786	132688	140979	148577	142798
Валовая добавленная стоимость (млн бел. руб.)	46810,5	6019,4	7366,5	9364,7	11640,1	14000,6	13432,4
Иностранные инвестиции, поступившие в организации цифровой экономики (млн долл. США)	370,7	528,0	611,7	732,5	661,0	884,4	823,5

Источник: составлено автором на основании [4]

Одной из основных функций центральных банков является организация и регулирование денежного обращения, а также регулирование деятельности в области платежных систем и платежных услуг. Стремительное распространение и проникновение цифровых технологий во все сферы экономики, не могло не затронуть и сферу финансов. Внедрение искусственного интеллекта в бизнес-процессы, автоматизация процесса оказания финансовых услуг привели к развитию сектора «финтех». Например, в Республике Беларусь, согласно статистическим данным, в 2022 году число организаций, осуществляющих банковские операции с помощью использования сети Интернет составило 97,3 %.

Широкое распространение цифровых финансовых инноваций кроме преимуществ в экономическом развитии государства несет и риски неконтролируемого распространения виртуальных активов. В этом случае именно центральные банки должны предупреждать и обеспечивать стабильность функционирования национальной денежной системы. Логичным в этой связи видится проявление интереса центральных банков различных стран к вопросам введения в оборот цифровой валюты. Введение цифровой валюты центрального банка (Central Bank Digital Currency – CBDC) призвано способствовать усилению

контроля за денежным оборотом, повышению надежности платежей, адресному управлению потоками денежных ресурсов, развитию трансграничных платежных систем, эффективнее контролировать целевые бюджетные расходы и бороться с коррупционными преступлениями, снижению затрат на денежное обращение [5].

Следует отличать CBDC от криптовалют, которые, в большинстве своем, являются децентрализованными и функционируют без регулирующего органа. Различие состоит и в стоимости: цена криптовалюты определяется соотношением спроса и предложения, тогда CBDC является фиатной валютой и ее стоимость определяется центральным банком.

Китай, Швеция, Российская Федерация, Индия, Казахстан и некоторые другие страны уже реализуют пилотные проекты CBDC. В полном объеме ввели CBDC три центральных банка: ЦБ Багамских Островов (SandDollar), Восточно-Карибский ЦБ (DCash) и ЦБ Нигерии (e-Naira).

Финансовая система Беларуси призвана соответствовать современным реалиям в части более быстрых, удобных, дешевых и безопасных средств денежного обращения. В качестве такого инструмента рассматривается цифровой рубль, который будет использоваться наряду с традиционными деньгами. В связи с чем, Правлением Национального банка Республики Беларусь была разработана концепция введения в финансовый оборот цифрового рубля и дорожная карта, отображающая планируемые работы по основным этапам. Согласно данной концепции, цифровой белорусский рубль будет:

- эмитироваться Нацбанком
- являться его обязательством
- учитываться на цифровых счетах
- законным платежным средством
- иметь равную с наличным и безналичным белорусским рублем покупательную способность
- беспрепятственно обмениваться на наличные и безналичные белорусские рубли [6].

Фактически данная цифровая валюта будет выступать дополнением к безналичной форме денег и позволит повысить эффективность функционирования финансового сектора экономики.

Опыт многих государств показал, что при грамотном использовании цифровых технологий, они становятся мощным драйвером экономического роста страны. Следовательно, на современном этапе важнейшими приоритетами реализации государственной политики должны стать обеспечение доступа к финансовым сервисам, повышение цифровой и финансовой грамотности населения, IT-компетенций экономических агентов, государственных служащих, формирование культуры информационной безопасности.

Список использованных источников

1. Ачаповская, М.З. Цифровизация экономики как драйвер инновационного развития / М.З. Ачаповская // Банкаўскі веснік. – 2019. – № 3. – С. 52–58.
2. Об Основных направлениях реализации цифровой повестки Евразийского экономического союза до 2025 года [Электронный ресурс]. URL: <http://docs.cntd.ru/document/555625953>. (дата обращения: 20.01.2024)
3. Statista [Electronic resource]. URL: <https://www.statista.com>. (Дата обращения 22.01.2024)
4. Информационное общество в Республике Беларусь [Электронный ресурс] // Национальный статистический комитет Республики Беларусь. URL: <https://www.belstat.gov.by/upload/iblock/231/unbxa9p475kxqxdfzkieuwx5zv7gtv.pdf>. (дата обращения: 24.01.2024)
5. Осмоловец, С. С. Цифровая валюта центрального банка: модели и цели эмиссии / С. С. Осмоловец // Научные труды Белорусского государственного экономического университета. Выпуск 16 / Министерство образования Республики Беларусь, Белорусский государственный экономический университет ; [редакционная коллегия: А. В. Егоров (главный редактор) и др.]. – Минск : Колорград, 2023. – С. 306–312.
6. Проект Концепции цифрового белорусского рубля [Электронный ресурс] // Национальный Банк Республики Беларусь. URL: <https://www.nbrb.by/payment/digital-ruble.pdf>. (дата обращения 28.01.2024)

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ КРИПТОВАЛЮТ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ

Рогачев К. Е., второй курс, группа ЭП-22, направление «Экономика предприятий и организаций», Уральский Государственный Экономический Университет, г. Екатеринбург

Дудина О. И., к.э.н., Уральский Государственный Экономический Университет, кафедра бухгалтерского учёта и аудита.

E-mail: rogaev2002@gmail.com

Кремлева В.В., к.э.н., доц. Кафедры «Финансы и кредит» Дагестанский государственный университет народного хозяйства

Аннотация. В статье рассмотрена актуальность и перспективы развития криптовалют на территории Российской Федерации, с учётом особенностей правового регулирования и условиями в виде экономических санкций.

Ключевые слова: криптовалюта, цифровые финансовые активы, блокчейн, электронные деньги

С момента пика популярности Биткойна прошло уже 8 лет, тем не менее, криптовалюты всё также сохраняют свою актуальность в финансовом мире. Повсеместная цифровизация, законодательные проекты, уход системы SWIFT из Российской Федерации, экономические санкции западных партнёров – всё это делает сектор криптовалют более привлекательным как для физических, так и для юридических лиц.

Криптовалюта представляет собой электронное платёжное средство, обращение которого построено на базе криптографического шифрования данных. Основным отличием от реальных денежных средств принято считать полное отсутствие физического выражения, другими словами – в материальном виде криптовалюта не может существовать, только в цифровом. Для обращения “Виртуальных денег” используется технология Block Chain – сугубо цифровой инструмент для хранения и передачи зашифрованных данных. На момент 2024 года, в мире существует более 13 тысяч видов криптовалют, их количество растёт с каждым днём. Актуальность в мировом сообществе достигается благодаря нескольким аспектам: безопасности, надёжности, доступности.

Безопасность – никто не контролирует движение средств по счёту, в виду децентрализованного характера хранения данных

Надёжность – взлом зашифрованных данных исключён, для банального подбора ключа к рядовому криптокошельку уйдёт больше миллиарда лет.

Доступность – технология позволяет абсолютно любому пользователю стационарного компьютера генерировать капитал.

В виду мирового тренда на цифровизацию в финансовой среде, популярность сектора криптовалют – логичное и ожидаемое явление. За последние 5 лет можно проследить резко положительную динамику оборота виртуальных денег.

Таблица 1

Оборот криптовалюты в 2009 -2024 г.г.

Показатель	03.01.2009	31.07.2014	31.07.2016	01.02.2023	08.02.24
Биткойнов в обращении всего, BTC	50	13 088 050	15 788 588	19 290 000	19 621581
Всего оборот в день, BTC	24	84 153	234 107	282 288	305 426
Число подтверждённых транзакций в день	1	67 721	92 954	240 544	347 762
Общее количество транзакций с начала создания биткойна	1	43 665 450	146 103 331	920 000 000	962 000 000

Источник: Дудина, О. И. Биткойн: денежный суррогат или валюта будущего? / О. И. Дудина, В. В. Кремлева // Фундаментальные исследования. – 2016. – № 9-3. – С. 591-596. – EDN WMSOZD)

В виду особенностей цифровой технологии Block Chain, криптовалюту невозможно отнести к нематериальному активу, она не отвечает условиям ПБУ 14\07 «Учёт нематериальных активов», если конкретно – не выполняется условие, в котором срок полезного использования должен превышать 12 месяцев, а также не подлежит продаже в течение года. Логичнее будет учитывать криптовалюту как краткосрочное финансовое вложение, по типу ценных бумаг по счёту 58 «Финансовые вложения». При этом соз-

даются субсчета 58.

Для начала определяется природа происхождения криптовалюты: приобретена она за реальные денежные средства, либо образовалась через процесс майнинга (генерация криптовалюты через вычислительные мощности компьютерных средств), либо получена в качестве оплаты за товары или услуги. В виду того, что установить рыночную стоимость криптовалюты практически невозможно, её отражают по первоначальной стоимости при принятии к учёту на отчётную дату.

При приобретении криптовалюты организацией составляется проводка: Дт 58 «Финансовые вложения» — Кт 76 «Расчеты с разными кредиторами и дебиторами». Оплата проводится, как Дт 76 «Расчеты с разными кредиторами и дебиторами» и Кт 51 «Расчетные счета». В случае, если оплата производилась наличными деньгами, кредитуется счет 50 «Касса», если криптовалюта приобреталась за иностранную валюту — кредитуется счет 52 «Валютные счета». Если организация продает криптовалюту: Дт 51 «Расчетные счета» (50 «Касса», 52 «Валютные счета») и Кт 58 «Финансовые вложения». Если криптовалюта сгенерирована с помощью майнинга, для бухгалтерского учета это принято считать, как появившийся актив из ниоткуда. В таком случае используется проводка Дт 58 «Финансовые вложения» — Кт 91-1 «Прочие доходы и расходы». Данная ситуация рассматривается как получение прибыли, исходя из этого необходимо заплатить налог на прибыль.

В случаях расчетов с покупателями криптовалютой организация может отразить в бухгалтерском учете следующей корреспонденцией:

Дт 58 «Финансовые вложения» — Кт 76 «Расчеты с разными кредиторами и дебиторами» — получена криптовалюта;

Дт 90-3 «Налог на добавленную стоимость» — Кт 68 «Расчеты по налогам и сборам» — начисление НДС;

Дт 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» — Кт 90-1 «Выручка от продажи» — отражение выручки;

Дт 90-2 «Себестоимость продаж» — Кт 41 «Товары» (44 «Товары», 26 «Общепроизводственные расходы» и др.) — формируется себестоимость;

Дт 76 «Расчеты с разными кредиторами и дебиторами» — Кт 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» — взаимозачет осуществлен.

В случае, если при расчетах с покупателями организация не отражает в учете факт поступления криптовалюты, в результате образовывается дебиторская задолженность, которую списывают после срока исковой давности в расходы, с целью налогового и бухгалтерского учётов.

В том случае, если организацией оплачиваются товары, работы, услуги посредством криптовалюты, необходимо создать следующие проводки:

1) Дт 76 «Расчеты с разными кредиторами и дебиторами» — Кт 91-1 «Прочие доходы» — выбытие криптовалюты;

2) Дт 41 «Товары» (44 «Товары», 26 «Общепроизводственные расходы» и др.) — Кт 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» — получены товары, работы, услуги;

3) Дт 91-1 «Прочие доходы» — Кт 58 «Финансовые вложения» — списание криптовалюты;

4) Дт 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» — Кт 76 «Расчеты с разными кредиторами и дебиторами» — взаимозачет осуществлен.

Если говорить о правовом регулировании криптовалют, то за последние 8 лет это перестало быть существенной проблемой – в 2020 году в Российской Федерации был принят Федеральный закон от 31.07.2020 №259-ФЗ, который призван регулировать виртуальные деньги. На сегодняшний день граждане РФ способны владеть и получать доход с продажи цифровых финансовых активов, в том числе криптовалют. Конечно, на данный момент не представляется возможным принимать платежи виртуальными деньгами, но тот факт, что за это не предусмотрено наказания, говорит о том, что правительство настроено благосклонно к развитию правового регулирования в области оборота цифровых финансовых активов.

Дополняя вышесказанное, в современных реалиях криптовалюты могут стать хорошей альтернативой реальным деньгам, в виду их распространённости во всём мире. На сегодняшний день предприниматели и корпорации вынуждены вести свою деятельность в условиях экономических санкций, которые были введены западными партнёрами. Произошёл ряд негативных экономических событий, в том числе уход платёжной системы SWIFT, а также компаний VISA и MASTERCARD из нашей страны. Грубо говоря – Российскую Федерацию попытались отрезать от мирового финансового сектора, обрубив возможность совершать денежные переводы за рубеж. В виду особенностей технологии Block Chain, переводы криптовалют не могут быть ограничены ни государством, ни страной, следовательно, использование виртуальных монет способно обеспечить комфортное ведение дел с зарубежными партнёрами, даже в условиях санкций и запретов.

Обобщая вышесказанное, наблюдая положительные тенденции законодателей в вопросе регулирования криптовалют и прослеживая мировой тренд на цифровизацию экономики, можно сделать вывод, что за криптовалютами будущее, на это указывает абсолютно всё – безопасность технологии, благосклон-

ность законодателей, отсутствие ограничений. Экономические санкции не оказали негативного влияния на популярность криптовалют среди населения Российской Федерации, они лишь дали понять, что прогресс и цифровизация – всего лишь вопрос времени.

Список использованных источников

1. Дудина О. И. Учет криптовалют / О. И. Дудина, Ю. Е. Аникина // Актуальные вопросы совершенствования государственного (муниципального) финансового контроля, внутреннего финансового контроля и внутреннего финансового аудита : Материалы Всероссийской научно-практической конференции, Екатеринбург, 26 ноября 2019 года. – Екатеринбург: Уральский государственный экономический университет, 2020. – С. 101-105. – EDN GTIWKС.
2. Цифровая реальность: субъекты, практики / Л. А. Мясникова, Е. В. Шлегель, А. В. Дроздова [и др.]. – Екатеринбург : Автономная некоммерческая организация высшего образования "Гуманитарный университет", 2021. – 315 с. – ISBN 978-5-7741-0414-7. – EDN MNBPLS.
3. Дудина, О. И. Биткойн: денежный суррогат или валюта будущего? / О. И. Дудина, В. В. Кремлева // Фундаментальные исследования. – 2016. – № 9-3. – С. 591-596. – EDN WMSOZD.

УДК 338.22.021.2

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ СОЦИАЛЬНОЙ УСТОЙЧИВОСТИ К ВНЕШНИМ ВЫЗОВАМ

Розанова Л.И., к.э.н., доцент, с.н.с. Института экономики ФИЦ Карельский научный центр РАН, г. Петрозаводск
E-mail: lirazanova@mail.ru

Аннотация. В статье рассматривается взаимосвязь целей и средств реализации социально-экономической политики в области инвестиций, социальной сферы, развития предпринимательства.

Ключевые слова: санкции, стимулирование экономики, инвестиции, налоговое регулирование, малый бизнес, социальная устойчивость

Управляющие воздействия на социально-экономические процессы в государстве являются важным инструментом в регулировании экономики и социальной сферы. Особенно актуален данный аспект в условиях масштабных санкций со стороны недружественных стран, представляющих угрозу для экономической безопасности и устойчивости общественного развития. Удержание стабильности в обществе становится одной из важных целей государственного управления при наблюдаемых террористических методах ведения гибридных и прокси-войн и информационном давлении на сознание людей со стороны Запада, а также при глубинной трансформации всех элементов национальной экономической системы из-за санкций, разрушенной инфраструктуры. При этом экономические основы государства являются базовыми составляющими в сохранении социальной устойчивости.

Целью исследования является оценка эффективности инструментов государственного регулирования в условиях нестабильной геополитической обстановки.

Предметной областью является социально-экономическая политика, включая финансово-кредитную, инвестиционную, налоговую составляющую. Основным инструментом управляющих воздействий государства для достижения социально-экономической устойчивости в нестабильных условиях внешней среды является эффективная реализация социально-экономической политики. Эффективность заключается в умелом управлении доходами, официальной занятостью, финансовой и инновационно-инвестиционной сферой, инфраструктурой, что отражается на развитии рынков, экономики страны и общества.

Деструктивным вызовом для социально-экономического развития страны было отключение России от системы международных расчетов, арест счетов, разрушение новейшей инфраструктуры транспортировки газа (взрывы нитей газопровода «Северный поток»), закрытие для отечественных компаний финансовых рынков и доступа к технологиям, выход иностранных инвесторов и целый перечень других ограничительных мер, дополняемых все новыми пакетами санкций. Все это нацелено на разрушение экономических основ, которые могли повлечь за собой блокировку торговых операций, остановку производств, массовую безработицу, существенное снижение качества жизни населения.

Вместе с тем, своевременное принятие мер Центральным банком способствовало нормализации функционирования кредитных организаций, а также валютного и фондового рынков, что подтвердило надежность ранее выстроенной национальной платежной системы. Основное внимание было уделено реше-

нию задач по стимулированию экономического развития. Ответной реакцией экономики на разрушительные санкции в первом полугодии 2022 г. был существенный спад в производстве легковых автомобилей – 38,2% к соответствующему периоду 2021г., автобусов – 61,5%, лифтов – 59,3%, электродвигателей – 63,8%, холодильников и морозильников бытовых – 59,7%, стиральных машин – 65,2%, телевизоров и радиоприемников – 79,7% и в ряде других отраслей промышленности. За январь-ноябрь 2022 г. сократилась численность иностранных фирм – свою деятельность в России прекратили 10188 организаций. Данные негативные факторы повлияли на различия в экономической активности как в отраслевом плане, так и пространственном измерении, а также могли дестабилизировать рынок труда, увеличив безработицу.

Роль государства в регулировании экономики отмечают во многих работах. При этом важна обратная связь, т.е. тот экономический и социальный эффект, который оказывают меры государства [1]. Всегда стоящие на повестке дня задачи социально-экономической политики – обеспечение роста экономики, снижение уровня бедности и повышение качества жизни, стали еще более актуальными. Для обеспечения развития экономики, как следует из отчета Правительства РФ за 2022 год, было разработано 300 мероприятий из 33 предложений, поступивших из разных регионов. Негативные тенденции уже к сентябрю 2022 г. сменились на повышательную динамику в промышленном производстве и инвестициях.

Основными мерами, повлиявшими на развитие российской экономики, стали: поощрение инвестиционной деятельности, стимулирование предпринимательских инициатив, государственная поддержка малого и среднего бизнеса, помощь семьям с низкими доходами. При участии государства, в том числе на условиях **государственно-частного партнерства (ГЧП)**, были реализованы крупные инвестиционные и инфраструктурные проекты, что способствовало росту инвестиций. В отраслевых планах по импортозамещению было акцентировано внимание на критических для промышленности материалах, комплектующих и сырья, утвержденных в Перечне приоритетной продукции. Именно на данное направление была запланирована реализация инвестиционных проектов с предоставлением промышленным предприятиям льготного кредитования. От таможенных пошлин в приоритетных отраслях были освобождены высокотехнологичное оборудование, комплектующие и части к нему, а также необходимые материалы и сырьё. Для развития МСП были предусмотрены Инвестиционные тарифные льготы, льготное кредитование, гранты и иные инструменты, отразившиеся на инвестиционной активности и развитии МСП.

Рынок труда стабилизировался преимущественно за счет поглощения высвобожденных работников не только созданием новых рабочих мест в связи с реализацией крупных инвестиционных проектов, но и с развитием самозанятости. Созданная благоприятная институциональная среда через ослабление налоговой нагрузки на бизнес сыграла существенную роль в обеспечении официальной занятости. Введенный в 2019 г. льготный налог на профессиональный доход (НПД) оказал позитивное влияние в неустойчивой экономической ситуации, что доказывает успешность эксперимента стремительная динамика численности самозанятых. Так, если по состоянию на 31.12.2019 г. их было 337 446 человек, то с расширением географии распространения эксперимента рост ускорился. По состоянию на 31.12.2023 г. по данным ФНС в стране зарегистрировано более 9 млн самозанятых, в том числе физических. лиц 8819 тыс. человек и индивидуальных предпринимателей 459,4 тыс. человек. Хотя по регионам распределение крайне неравномерное, однако эффект заключается и в довольно широком спектре видов экономической деятельности, где реализуются предпринимательские инициативы самозанятых.

На дискуссионных площадках экспертами отмечается, что общий доход самозанятых за 2022 год составил 932 млрд руб., т.е. приблизился к одному триллиону, что сопоставимо с тем, сколько заработали такие компании как «Транснефть», «Сургутнефтегаз» или «Рособоронэкспорт» [2]. Тем самым данный сегмент рынка труда создает добавленную стоимость, обеспечивая как свои доходы, так и налоговые поступления. По данным ФНС за 11 месяцев 2023 г. самозанятые заработали 2,9 трлн рублей, а за все время действия НПД самозанятые сформировали более 1,6 млрд чеков, сумма среднего чека составила 1 840 рублей. При этом ежедневно в качестве новых плательщиков налога на профессиональный доход регистрируются более 8,5 тыс. человек.

Таким образом, эффективные методы государственного управления укрепляют экономические основы российской государственности, стимулируя производственную деятельность, в том числе развитие инновационных предприятий, развивая необходимую инфраструктуру. Кроме того, поддержкой платежеспособного спроса населения, сглаживаются социальные противоречия и формируется устойчивая гражданская позиция доверия к власти. В условиях геополитической нестабильности это одно из важных условий в противостоянии общества внешним вызовам. На дестабилизацию внутри страны гражданского общества направлены различные методы информационной войны. Поэтому снижение конфликтного потенциала, на что и ранее обращалось внимание ученых [3], при обеспечении социальной стабильности в условиях роста экономики существенно влияет на состоятельность и устойчивость государства в реалиях современной геополитической ситуации.

Список использованных источников:

1. Ковальцев Г.И. Управляющее воздействие и обратные связи в деятельности государственных

органов власти // Вестник Российского экономического университета им. Г. В. Плеханова. 2017. № 3(93). С.104-110

2. Беленький А. Первый триллион: как растут доходы самозанятых // URL: https://www.rbc.ru/opinions/own_business/18/04/2023/643d30309a7947a791f116f8?ysclid=lpmg2bag48910518316/ (дата обращения 12.11.2023 г.)

3. Хаджалова Х.М., Абдулманапов С.Г. Экономические причины социальной напряженности в республике Дагестан // Креативная экономика. – 2018. – Том 12. – № 11. – С.1917-1928. doi: 10.18334/ce.12.11.39558 // <https://economic.ru/lib/39558> (дата обращения 12.01.2024 г.)

УДК 338.2

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ РОССИИ

Романюк Н.В., к. э. н., доцент кафедры «Менеджмент и хозяйственное право», ФГБОУ ВО «Донецкий национальный технический университет», г. Донецк
E-mail: natalina2007@mail.ru

Матвеева А. А., магистрант кафедры «Менеджмент и хозяйственное право», ФГБОУ ВО «Донецкий национальный технический университет», г. Донецк
E-mail: anastaya_matveeva01@mail.ru

Аннотация. В данной статье анализируется состояние электроэнергетической отрасли России: соотношение отраслей экономики в структуре ВДС России; влияние геополитической напряженности и введенных санкций на отрасль; структура установленной мощности ЭЭС и выработки электроэнергии России по типам электростанций; потребление электроэнергии и максимум потребления мощности по ЭЭС России; структура и основные игроки электроэнергетического рынка России. Так же приведены основные тренды мировой энергетики.

Ключевые слова: электроэнергетическая отрасль; ВДС России; электроэнергия; потребление электроэнергии; ЭЭС России; энергопереход.

Электроэнергетика является одной из отраслей экономики, от которой во многом зависят экономический рост и экономическое состояние страны в целом. Её надёжное и стабильное функционирование влияет на экономику страны и уровень жизни её граждан. Электроэнергетика пережила далеко не одну реформу, но эффективный уровень её развития и решение некоторых фундаментальных проблем так и остаются под вопросом. В настоящее время провести анализ электроэнергетического комплекса весьма сложно. Статистическая информация различных официальных источников не совпадает. Достаточно трудно в видах деятельности дифференцировать электроэнергию и тепловую энергию из общего объёма. Все это и многое другое осложняет анализ рынка электроэнергетики. Для эффективного функционирования электроэнергетики в России требуется решить ряд проблем и вопросов, также природоохранные задачи, прежде всего в рамках повышения экономичности энергопроизводства.

Актуальность данного исследования заключается в том, что электроэнергетика является системообразующей и жизнеобеспечивающей отраслью экономики страны, приоритетным направлением экономики и обеспечивающим условия для развития всего народного хозяйства. От эффективного функционирования отрасли зависит экономическая стабильность и энергобезопасность государства.

Чтобы иметь представление о том, какие отрасли в структуре российской экономики занимают ведущие позиции, необходимо проанализировать отраслевую структуру ВВП России. Для более наглядного представления структуры валовой добавленной стоимости (ВДС) России была построена круговая диаграмма, которая отражает соотношение отраслей экономики в структуре ВДС России за 2022 г. (рис. 1).

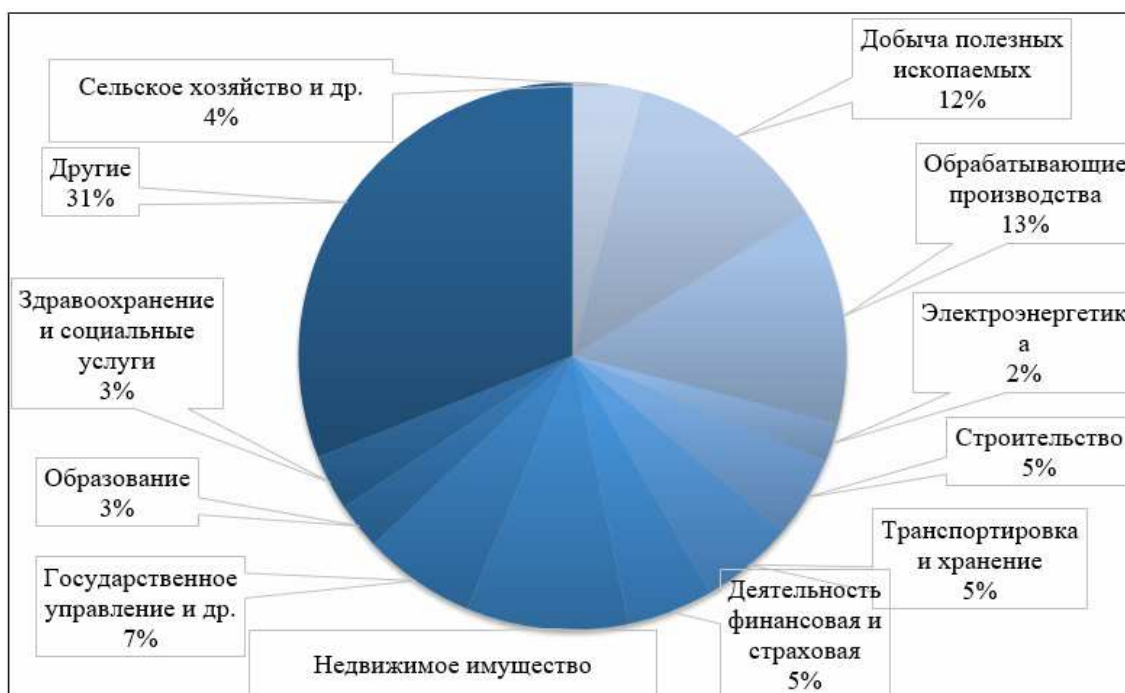


Рис. 1. Структура ВДС России за 2022 г. [3]

Как можно заметить из диаграммы, электроэнергетика занимает около 2% в структуре ВДС России. Электроэнергетическая отрасль является одной из ключевых отраслей экономики, поскольку она обеспечивает производство, передачу и распределение электроэнергии для различных потребителей. В отрасли активно используются различные виды энергоресурсов, включая уголь, природный газ, ядерное топливо, возобновляемые источники энергии (ветер, солнце, вода) и биомассу. Мировая электроэнергетическая индустрия характеризуется высокой степенью концентрации и монополизации. Ведущие компании контролируют большую часть рынка. Например, в США на 5 крупнейших компаний приходится около 70% рынка. С точки зрения географии, основные производители электроэнергии сосредоточены в странах с большими запасами энергоресурсов и развитой инфраструктурой, таких как США, Китай, Россия, Индия и страны Персидского залива. В последние годы наблюдается тенденция к увеличению использования возобновляемых источников энергии, особенно в развитых странах, что связано с экологическими соображениями и политикой государств по снижению зависимости от ископаемых видов топлива. Инвестиции в электроэнергетическую отрасль продолжают расти, что обусловлено как развитием новых технологий, так и необходимостью модернизации и расширения существующих мощностей.

Мировой спрос на электроэнергию в 2022 г. вырос на 2% в годовом выражении, что существенно ниже темпа его роста за предыдущий год (8%) и среднего темпа роста данного показателя за 2015-2019 гг. (2,4%). При этом рост в абсолютных значениях стал рекордным за всю историю. Снижение спроса на электроэнергию со стороны промышленных потребителей было связано также с новыми эпидемиологическими ограничениями (локдаунами) в ряде регионов мира (Китай, США и др.) [1].

В 2022 г. российская экономика столкнулась с кризисом на фоне роста геополитической напряжённости и введения санкций со стороны недружественных стран. Так, в мае 2022 г. экспорт электроэнергии из России в ЕС был полностью приостановлен из-за невозможности провести платежи. При этом в 2021 г. в европейские страны поставлено около 15,3 млрд кВт*ч – это было самое крупное и рентабельное направление экспортных поставок.

Частично потери удалось компенсировать за счёт переориентации электроэнергии на азиатские рынки – в Китай и Монголию, а также благодаря росту внутреннего потребления. Потребление электроэнергии в России в 2022 г. выросло на 1,5% за счёт нефтедобывающей отрасли, железнодорожных перевозок, а также цветной металлургии. При этом производство электроэнергии год к году увеличилось менее чем на 1%. Суммарная установленная мощность электростанций в России по итогам 2022 г. составила 246 590,9 МВт (рис. 2) [2]. Общая установленная мощность электростанций России за 2022 г. на 0,41% выше значений начала 2022 г. В 2022 г. было введено в эксплуатацию 1610,7 МВт новых генерирующих мощностей, а выведено – 972,2 МВт. За последние 5 лет с 2018 г. по 2023 г. установленная мощность увеличилась на 1,79% [4]. Основную долю электроэнергии в России вырабатывают тепловые электростанции.

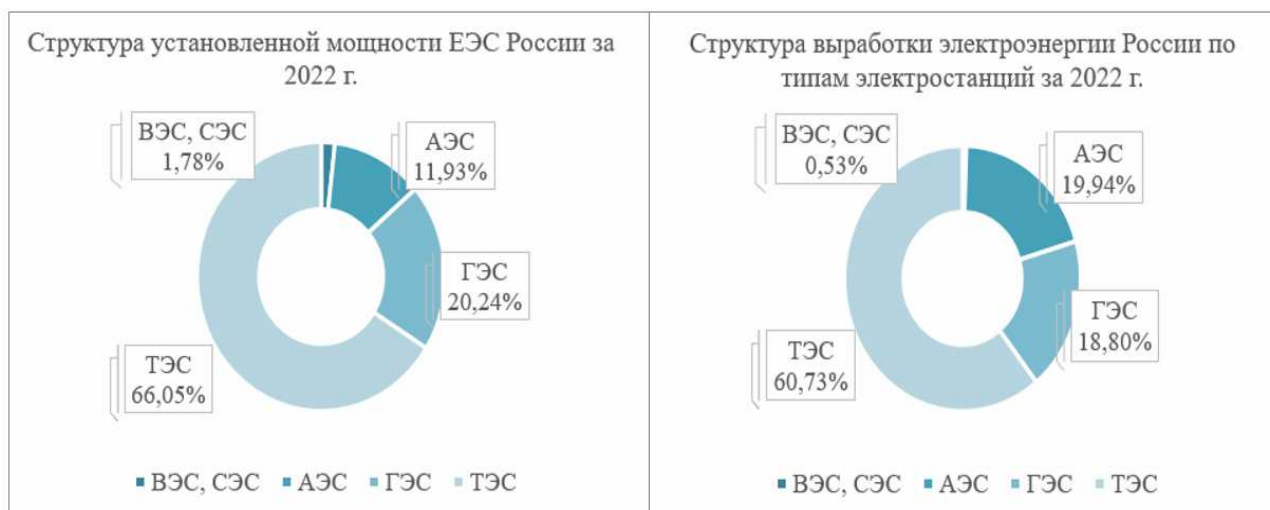


Рис. 2. Структура установленной мощности ЕЭС и выработки электроэнергии России по типам электростанций за 2022 г. [3, 5]

В 2022 г. общая выработка электроэнергии на электростанциях в России на 0,63% выше показателя 2021 г. За последние 5 лет с 2018 г. по 2023 г. выработка электроэнергии увеличилась на 4,73%.

Следует обратить внимание на потребление мощности электроэнергии (скорости потребления) на государственном уровне. Этот показатель говорит о различных факторах, таких как изменение погодных условий, экономический рост, технологические инновации и т.д. (рис. 3). Потребление мощности на 7,31% выше значений прошлого года (150,4 тыс. МВт). Повышение потребления электроэнергии говорит о ряде факторов (рис. 3). Например, о росте населения или промышленности, которые требуют больше энергии. Также это может указывать на увеличение использования электроприборов или на изменение погодных условий, которые влияют на потребление энергии. Потребление электроэнергии составило на 5,49% выше значений прошлого года. За последние годы потребление электроэнергии выросло на 7,27%.

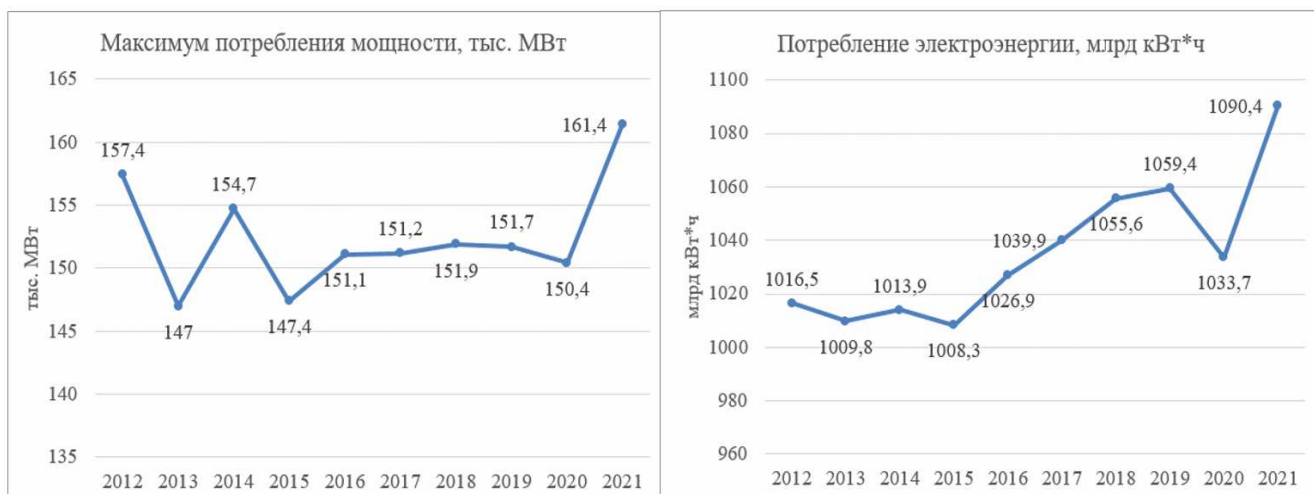


Рис. 3. Потребление электроэнергии и максимум потребления мощности по ЕЭС России за 2012-2021 г. [5, 10]

Единой энергосистемы России состоит из семи объединенных энергосистем (ОЭС Центра, Средней Волги, Урала, Северо-Запада, Юга и Сибири) и территориально изолированных энергосистем (Чукотский автономный округ, Камчатский край, Сахалинская и Магаданская область, Норильско-Таймырский и Николаевский энергорайоны, энергосистемы северной части Республики Саха (Якутия)). В 2022 г. в состав Российской Федерации вошли четыре новых региона. Энергосистемы и системы газоснабжения ДНР, ЛНР, Херсонской и Запорожской областей технологически были объединены с аналогичными едиными российскими системами. В частности, для стабильной работы экономики новых субъектов установили электрические связи и магистральные газопроводы со стороны Крымского полуострова. Затраты на сетевой комплекс новых субъектов в 2022 г. составили порядка 10 млрд рублей [7].

На территории Российской Федерации действует либерализованная двухкомпонентная модель оп-

тового и розничного рынков электроэнергии и мощности (далее – ОРЭМ и РРЭ). Модель показала свою устойчивость к экономическим и социальным кризисам, позволила обеспечить надежность, доступность электроснабжения и стабильность финансовых взаиморасчетов.

Крупнейшими генерирующими компаниями отрасли являются АО «Концерн Росэнергоатом», ООО «Газпром энергохолдинг», ОАО «ЕвроСибЭнерго», ПАО «ИнтерРАО», ПАО «РусГидро» (рис. 4) [8].



Рис. 4. Структура и основные игроки электроэнергетического рынка России за 2021 г.

В эпоху Энергоперехода 4.0. в мировой энергетике по-прежнему будут доминировать тренды «три Д» [6]:

Декарбонизация. Ожидается стремительное распространение ВИЭ и систем накопления энергии, развитие водородной энергетики и иных низкоуглеродных форм генерации, а также электрификация (процесс внедрения электрической энергии в различные сферы жизни человека) различных секторов экономики. Продолжится рост доли децентрализованной генерации и переход потребителей из пассивных в активных,

Децентрализация. Присоединение множества новых распределенных объектов генерации, вместе с ростом числа и активности потребителей и появлением новых технологий, потребуют адаптации электрических сетей, изменения структуры и режимов их работы. Ключевыми требованиями станут гибкость и расширение технических возможностей сети для соответствия изменению состава генерации и потребителей.

Цифровая трансформация (диджитализация). В первую очередь станет инструментом эффективно управления усложняющимися энергосистемами. В среднесрочной перспективе получат развитие технологии искусственного интеллекта, системы поддержки решений, автоматизации и роботизации технологических процессов, использование беспилотных летательных аппаратов. Все эти факторы создадут фундамент для появления новых сервисов и услуг для развития «цифровой» энергетики.

Список использованных источников

1. Electricity Market Report 2023 // International Energy Agency (IEA) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.iea.org/reports/electricity-market-report-2023> (дата обращения 21.01.2024).
2. Сектор электроэнергетики в 2022 году: результат отраслевого индекса акций // Открытый журнал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://journal.open-broker.ru/analitika/sector-elektroenergetiki-v-2022-godu/?ysclid=lq54seldcf862643058> (дата обращения 21.01.2024).
3. Основные характеристики Российской электроэнергетики // Официальный сайт Министерства энергетики РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://minenergo.gov.ru/node/532> (дата обращения: 21.01.2024)
4. Энергетическая система России: прогноз на 2023-2028 годы // Мультимодульные инвестиции

CONOMY [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://conomy.ru/analysis/articles/1020?ysclid=lq121yv8qi717986002> (дата обращения 21.01.2024).

5. АО «Системный оператор Единой энергетической системы»: официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.so-ups.ru/> (дата обращения: 21.01.2024)

6. Институт энергетики и финансов: официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://fief.ru/> (дата обращения: 21.01.2024)

7. Распоряжение Правительства РФ от 3 апреля 2013 г. № 511-р // Гарант. Ру [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70253672/?ysclid=lqb34j8zt0371533909> (дата обращения 22.01.2024).

8. Как проходит интеграция ДНР, ЛНР, Запорожской и Херсонской областей в РФ // Информационное агентство «ТАСС» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://tass.ru/info/17168389> (дата обращения 21.01.2024).

9. Российская электроэнергетика: 20 лет реформ // Аналитический центр ТЭК [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://actek.group/> (дата обращения 21.01.2024).

10. Правительство Российской Федерации Постановление от 27 декабря 2004 г. N 854 «Об утверждении правил оперативно-диспетчерского управления в электроэнергетике» // Контур Норматив [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=434996&ysclid=lqb2phb6cz932028615> (дата обращения 21.01.2024).

УДК 339.92

ВОЗМОЖНОСТИ ДЕДОЛЛАРИЗАЦИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БЕЛАРУСИ ПОСРЕДСТВОМ УЧАСТИЯ В ШОС

Румянцев В.А., заведующий сектором, Институт экономики Национальной академии наук Беларуси, г. Минск

E-mail: rummyantsev61@mail.ru

Гончарик Н.В., старший научный сотрудник, Научно-исследовательский экономический институт Министерства экономики Республики Беларусь, г. Минск

E-mail: natagoncharik@mail.ru

Аннотация. В статье рассматривается возможность использования Республикой Беларусь интеграционного потенциала в рамках Шанхайской организации сотрудничества (ШОС, Организация) в условиях санкционного давления со стороны недружественных государств. Рассмотрены санкции в финансовой сфере, применяемые в отношении Беларуси с 2021 года. Основное внимание акцентировано на факторах, которые в условиях принятия Беларусью полноправного членства ШОС, будут способствовать дальнейшему развитию финансового сектора Беларуси, главным образом в сфере внешнеэкономической деятельности. Сделан вывод о том, что став полноправным членом ШОС, Республика Беларусь будет иметь возможность использования потенциала Шанхайской организации сотрудничества в целях минимизации последствий введения санкционной политики со стороны недружественных стран в отношении отечественного финансового сектора, дедолларизации внешнеэкономической деятельности не только Беларуси, но и мирового хозяйства в целом.

Ключевые слова: Беларусь, санкции, Шанхайская организация сотрудничества, дедолларизация, финансовый сектор, минимизация последствий.

С 2020 г. после президентских выборов в стране Республика Беларусь под различными предложениями подвергается беспрецедентному санкционному давлению со стороны недружественных государств. Первые три пакета санкций были персональными и включали список физических лиц, а также заморозку их активов.

24 июня 2021 г. Евросоюз официально ввел санкционное решение, получившее определение «новые точечные экономические санкции». Этим решением был затронут финансовый сектор Беларуси: ограничен доступ к финансовым рынкам ЕС; введен запрет страхования и перестрахования правительства Беларуси и белорусских государственных институтов и агентств; прекращены выплаты Европейским инвестиционным банком по действующим соглашениям в рамках проектов в государственном секторе и действующим контрактам технической помощи.

17 февраля 2022 г. Совет ЕС расширил список подсанкционных юридических лиц Беларуси. К ранее включенным в список ОАО «АСБ Беларусбанк», ОАО «Белинвестбанк» и ОАО «Белагропромбанк»

добавлены ОАО «Банк развития Республики Беларусь» и ОАО «Банк Дабрабыт», которые лишены возможности привлекать займы сроком более 90 дней и проводить операции с ценными бумагами со сроком обращения более 90 дней.

9 марта 2023 г. ЕС расширил ограничительные меры в отношении белорусского финансового сектора:

отключены три банка (ОАО «Банк развития Республики Беларусь», ОАО «Банк Дабрабыт» и ОАО «Белагропромбанк») и их дочерние структуры от международной системы передачи финансовых сообщений SWIFT;

введен запрет на транзакции с Национальным банком Республики Беларусь, относящиеся к управлению резервами и активами, а также предоставление государственного финансирования для торговли с Беларусью и инвестирования в белорусскую экономику. Исключения предусмотрены для случаев обеспечения финансовой стабильности ЕС в целом или его отдельных стран-членов;

запрещены с 12 апреля 2022 г. листинг и оказание услуг в отношении акций белорусских государственных предприятий на торговых площадках ЕС;

существенно ограничен приток финансовых средств из Беларуси в ЕС: запрещен прием депозитов на сумму свыше 100 тыс. евро от граждан или резидентов Беларуси, открытие счетов белорусских клиентов в центральных депозитариях ценных бумаг ЕС, а также продажа ценных бумаг, деноминированных в евро, белорусским клиентам; запрещено предоставлять Беларуси евробанкноты.

Кроме Евросоюза в отношении финансового сектора Беларуси были введены санкции и другими странами и международными организациями:

24 февраля 2022 г. в санкционный список США включены «Белинвестбанк», «Банк Дабрабыт», компании, принадлежащие «Белинвестбанку» – ООО «Белинвест-Инжиниринг» и ЗАО «Белбизнеслидинг»;

16 марта 2022 г. Швейцария присоединилась к санкциям ЕС в отношении Беларуси, принятым 2 и 9 марта 2022 года;

27 апреля 2022 г. установлен запрет на экспорт банкнот и продажу ценных бумаг гражданам Беларуси или зарегистрированным в Беларуси юридическим лицам. Запрет распространяется на банкноты и бумаги, номинированные во всех валютах стран Евросоюза

Япония с 7 июля 2022 г. ввела санкции в отношении ОАО «Белинвестбанк»: замораживание активов, ограничения по платежам и движению капитала. Проводить платежи и совершать сделки с банком можно только при получении соответствующего разрешения Министерства иностранных дел Японии;

Европейский банк реконструкции и развития принял решение о бессрочной приостановке доступа Беларуси к своим финансам, объявил о закрытии офиса в Минске и понизил классификацию Беларуси до самой низкой, 7-й категории;

02 марта 2022 г. международная финансовая организация Всемирный банк остановил все свои программы в Беларуси [1].

В условиях санкционного давления со стороны недружественных государств руководство Республики Беларусь вынуждено искать новые форматы взаимодействия с целью устойчивого развития финансового сектора страны, одним из которых является формирование механизмов дедолларизации внешнеэкономической деятельности государства. Таким механизмом может стать принятие Беларусью статуса полноправного участника Шанхайской организации сотрудничества. Дальнейшему развитию финансового сектора Беларуси, особенно в сфере внешнеэкономической деятельности, будет способствовать ряд факторов.

Сотрудничество в сфере финансов является одним из основных направлений деятельности ШОС. На это указывают положения основных документов нормативной правовой базы Организации. Поощрение эффективного регионального сотрудничества в кредитно-финансовой области определено одной из основных целей и задач, закрепленных в базовом уставном документе ШОС – Хартии Шанхайской организации сотрудничества от 7 июня 202 года [2].

Страны ШОС постепенно переходят во взаимных расчетах на национальные валюты. К примеру, между Беларусью и Россией доля взаимных расчетов в национальных валютах составляет 80% [3]. Две трети товарооборота между Россией и Китаем осуществляются в российских рублях и китайских юанях [4]. Индийские нефтеперерабатывающие заводы начали оплачивать часть поставок российской нефти в дирхамах и юанях [5].

Организация проводит систематическую работу по дедолларизации, увеличению доли национальных валют во взаимных расчетах стран-участниц ШОС. В 2019 г. Премьер-министр Республики Казахстан А.У. Мамин в ходе 18-го заседания Совета глав правительств государств – членов ШОС предложил совместно разработать Дорожную карту по увеличению доли национальных валют во взаимных расчетах стран-участниц [6]. Данная инициатива была поддержана на саммитах глав государств в 2019-2021 годах, что отмечалось в итоговых декларациях. В 2022 г. Дорожная карта по постепенному увеличению доли национальных валют во взаимных расчетах, направленная на создание условий для функционирования сис-

темы и стимулирование взаимных расчетов в национальных валютах между государствами-членами ШОС решением Совета глав была утверждена [7].

ШОС и все ее страны-участницы поддерживают партнерские контакты с Беларусью и выступают против введения односторонних ограничительных санкционных мер, которые не согласованы с ООН. Организация в итоговых документах саммитов постоянно осуждает введение односторонних санкций.

Республика Беларусь с момента получения статуса партнера по диалогу в 2010 г. активно участвует в деятельности ШОС и постоянно проводит работу в направлении повышения своего статуса в Организации. В 2015 г. государство получило статус наблюдателя. 16 сентября 2022 г. главы государств – членов ШОС начали процесс повышения статуса Беларуси до уровня полноправного участника. На саммите ШОС 4 июля 2023 г. подписан меморандум об обязательствах Республики Беларусь для вступления в Организацию. В настоящее время Беларусь присоединилась к 49 документам ШОС, уведомила все страны – участницы Организации о завершении внутригосударственных процедур и надеется в 2024 г. получить статус полноправного участника [8].

Получение статуса полноправного участника ШОС предоставит для Беларуси дополнительные полномочия по формату участия в ее работе, включая и финансовую сферу. Среди них возможность участия в выработке итоговых решений органов ШОС на равноправных условиях, выгодных в том числе и для Беларуси, а также в подготовке и подписании итоговых документов ШОС в интересах национальных экономик и осуществлении контроля за их реализацией.

Все страны – участницы Евразийского экономического союза (ЕАЭС) совместно с Беларусью и Россией в том или ином качестве входят в состав ШОС. В рамках ЕАЭС проводится активная работа по минимизации негативного воздействия санкционного давления недружественными странами, а также по дедолларизации экономики стран-участниц. 17 сентября 2021 г. был подписан Меморандум о взаимопонимании между ЕАЭС и ШОС, который предусматривает экономическое взаимодействие с акцентом на различные сферы, в числе которых и финансовая. Использование формата взаимодействия ШОС с ЕАЭС в направлении сотрудничества в финансовой сфере также могут способствовать дедолларизации экономики Беларуси.

Таким образом, став полноправным членом ШОС Республика Беларусь имеет возможность использовать потенциал Шанхайской организации сотрудничества с целью минимизации последствий воздействия санкционной политики, применяемой недружественными странами в отношении отечественного финансового сектора, а также для дедолларизации внешнеэкономической деятельности не только Беларуси, но и мирового хозяйства.

Список использованных источников

1. Кто и когда ввел санкции против Беларуси. Полный список URL: <https://findirector.by/news/kto-i-kogda-vvyel-sanktsii-protiv-belarusi-polnyu-spisok/> (дата обращения: 15.01.2024).
2. Хартия Шанхайской организации сотрудничества URL: <https://rus.sectso.org/documents/?year=2002> (дата обращения: 15.01.2024).
3. В Союзном государстве - рубль. А какая валюта может стать главной в расчетах для ЕАЭС? URL: <https://www.belta.by/economics/view/v-sojuznom-gosudarstve-rubl-a-kakaja-valjuta-mozhet-stat-glavnoj-v-raschetah-dlja-eaes-568261-2023/> (дата обращения: 15.01.2024).
4. Путин заявил, что Россия поддерживает расчеты в юанях при торговле с другими странами URL: <https://tass.ru/ekonomika/17329051> (дата обращения: 15.01.2024).
5. Reuters: индийские НПЗ начали оплачивать поставки нефти из России в юанях URL: <https://tass.ru/ekonomika/18177003> (дата обращения: 15.01.2024).
6. Мамин предложил странам ШОС разработать «дорожную карту» по увеличению доли нацвалют во взаимных расчетах URL: <https://vlast.kz/novosti/35915-mamin-predlozil-stranam-sos-razrabotat-doroznuu-kartu-po-uveliceniu-doli-nacvalut-vo-vzaimnyh-raschetah.html> (дата обращения: 15.01.2024).
7. Продолжается работа в рамках ШОС по расширению взаимных расчетов в национальных валютах URL: <http://rus.sectso.org/economics/20230224/931561/Prodolzhaetsya-rabota-v-ramkakh-ShOS-porasshireniyu-vzaimnykh-raschetov-v-natsionalnykhvalyutakh.html> (дата обращения: 15.01.2024).
8. Беларусь рассчитывает вступить в ШОС в 2024 году URL: <https://news.mail.ru/politics/59363218/> (дата обращения: 15.01.2024).

ФИНАНСОВЫЕ МЕХАНИЗМЫ ВЫРАВНИВАНИЯ БЮДЖЕТНОЙ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ РЕГИОНОВ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ. МИРОВАЯ ПРАКТИКА.

Рыжова М. А. – студентка 3 курса Факультета налогов, аудита и бизнес-анализа, ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве РФ» (12599300, Москва, ГСП-3, Ленинградский проспект, д. 49),

e-mail: ryz.mary7409@yandex.ru

Коротких Ю. С. –К. э.н Факультета налогов, аудита и бизнес-анализа, ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве РФ» (12599300, Москва, ГСП-3, Ленинградский проспект, д. 49),

e-mail: yskorotkikh@fa.ru

ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации», г. Москва, Россия

***Аннотация:** Мировой опыт демонстрирует большое разнообразие подходов к оценке доходного потенциала и расходных потребностей региональных бюджетов. Однако везде выравнивание бюджетной обеспеченности субъектов стран является стержнем децентрализованной фискальной политики. Крайне актуальным представляется анализ опыта разных стран для внедрения позитивного опыта в российскую практику.*

***Ключевые слова:** выравнивание бюджета, бюджетная обеспеченность регионов, регулирование, горизонтальное и вертикальное выравнивание*

Финансовый федерализм как система взаимоотношений различных уровней бюджетной системы государства является важной проблемой не только для России, но и для многих развитых стран.

Фискальное выравнивание - это передача финансовых ресурсов субцентральному правительству, чтобы позволить им предоставлять своим гражданам аналогичный уровень государственных услуг при аналогичном уровне налогообложения. Фискальное выравнивание можно рассматривать как естественный спутник фискальной децентрализации, поскольку оно направлено на устранение диспропорций и любых диспропорций, которые могут возникнуть в результате финансовой автономии субцентрали.

Всем странам мира приходится осуществлять вертикальное и горизонтальное выравнивание своих бюджетов. Эта необходимость обусловлена многоуровневой структурой бюджетной системы, состоящей из центрального (федерального), региональных и местных бюджетов. При этом не существует модели этого выравнивания, приемлемой для всех стран.

Большинство из них базируется на идеи бюджетного выравнивания, создании финансового механизма предоставления определенного стандартного (или минимально гарантированного) уровня государственных услуг населению независимо от места его фактического проживания при относительно стандартном уровне налогообложения юридических и физических лиц. Выделяют 3 типа стран в зависимости от принципа, лежащего в основе построения механизма бюджетного выравнивания. Первый тип стран использует принцип совмещенного выравнивания налогового потенциала и бюджетных потребностей. К этой группе относятся страны с методологически развитой и институционально обеспеченной системой бюджетного выравнивания, которая позволяет объективно оценивать бюджетный потенциал и бюджетные потребности региональных и местных бюджетов. Страны, относящиеся к этой группе (Австралия, Япония, Великобритания), достигают наибольшего выравнивающего эффекта при проведении политики бюджетного выравнивания. Следует отметить, что эта система бюджетного выравнивания требует наибольших затрат для своей реализации: создание обширной информационной базы, детальных расчетов и т. д.

Второй тип — это страны, система бюджетного выравнивания которых построена по принципу выравнивания только доходного потенциала (Канада, Швейцария, Германия). Построенная таким образом система проще в реализации, не требует затрат на создание обширной статистической базы для расчета показателей, по которым осуществляется выравнивание. Однако применение такой модели является эффективным только в том случае, когда учитываются межрегиональные различия по показателю бюджетных потребностей на душу населения.

Третий тип включает в себя те системы бюджетного выравнивания, которые ориентируются на выравнивание бюджетных потребностей (Италия, Испания). Как правило, использование такого принципа не берет в расчет налоговые возможности региональных и местных бюджетов. Наиболее типичными индикаторами, по которым осуществляется выравнивание, являются уровень доходов на душу населения; численность населения, находящегося за чертой бедности; уровень безработицы; площадь территории; средняя продолжительность жизни; количество зарегистрированных школ; особенности развития инфраструктуры (длина автомобильных, железнодорожных дорог и т. п.); другие индикаторы уровня социально-экономического развития региона. Для каждой страны набор индикаторов специфичен и определяется

целями, которые необходимо достичь в ходе бюджетного выравнивания. На выбор доминирующей модели в разных странах влияют специфика бюджетно-налоговой системы, характер ее разбалансированности, а также разнообразие исторические и политические факторы.

Некоторые ученые утверждают, что рынок сам будет выполнять функцию выравнивания, и нет необходимости в участии правительства. Этот аргумент основан на предположении, что население и другие ресурсы обладают высокой степенью мобильности. Если население страны абсолютно мобильно по регионам, то различий в сфере государственных услуг не будет, потому что люди всегда могут переехать в юрисдикции, предоставляющие более качественные услуги. С увеличением численности населения в такой юрисдикции выгоды, которые может получить каждый человек, будут уменьшаться, и происходит выравнивание налоговых льгот. Однако ни в одной стране население не является абсолютно мобильным из-за таких факторов, как затраты на переезд и ограничения занятости, и люди могут не обладать полной информацией об уровнях и качестве государственных услуг во всех регионах. Недостаточная мобильность населения, как правило, приводит к высокому уровню или даже возрастающему уровню неравномерности развития регионов, поскольку финансово сильные регионы, как правило, больше сберегают и инвестируют и развиваются быстрее, чем финансово слабые регионы.

Механизмы выравнивания можно разделить на два аспекта:

1. Выравнивание доходов и затрат: направлено ли выравнивание главным образом на сокращение различий в возможностях сбора налогов или в стоимости предоставления государственных услуг.

2. Горизонтальное или вертикальное выравнивание: вертикальное выравнивание обеспечивает взаимосвязь и взаимодействие в бюджетной сфере между регионами, которые неравны по своему экономическому статусу. Цель вертикального выравнивания выражается в обеспечении финансовой основы для реализации бюджетных полномочий разных уровней власти, и в первую очередь расходных полномочий. Вертикальный механизм выравнивания чаще всего реализуется посредством дотаций, субсидий, субвенций, бюджетных ссуд, бюджетного кредита. Цель горизонтального выравнивания - обеспечить единый стандарт уровня потребления государственных услуг населением разных регионов страны за счет применения единых формализованных методов распределения федеральной финансовой поддержки нижестоящим бюджетам. Горизонтальное выравнивание – способствует ликвидации существующих диспропорций в стоимости и потреблении государственных и муниципальных услуг в разных субъектах посредством перераспределения доходов между государственными органами власти и управления одного уровня национальной бюджетной системы (выравнивание налогового потенциала).²

Большинство стран ОЭСР применяют различные механизмы выравнивания, хотя, как правило, преобладает сочетание вертикального выравнивания и выравнивания затрат.

Потребности субцентрального правительства определяются его финансовыми возможностями, т.е. его способностью получать доходы и стоимостью своих услуг. Большинство стран уравнивают как возможности получения доходов, так и потребности в расходах, в то время как в некоторых действуют только механизмы уравнивания доходов. Выбор определяется в основном системой государственного управления. Федеративные страны обычно практикуют выравнивание доходов, в то время как унитарные страны, где центральное правительство напрямую финансирует регионы, как правило, стремятся к выравниванию как доходов, так и затрат из-за гораздо более резких различий в расходах на муниципальном уровне, чем на уровне регионов.

Перераспределительная схема выравнивания бюджета между типами юрисдикций зависит от субцентральных источников доходов, характера децентрализованных государственных услуг и структуры формулы выравнивания. Выравнивание доходов приводит к перераспределению из городских районов в сельские из-за более низкой способности последних собирать доходы. Выравнивание затрат на основе географических показателей потребностей обычно усиливает перераспределение в сельские районы, где затраты на инфраструктуру, как правило, выше. Напротив, использование показателей социальноэкономических потребностей, таких как социальное обеспечение, ослабляет перераспределение, поскольку социально-экономические издержки, как правило, выше в городских районах. Тем не менее, урбанизированные районы в большинстве стран по-прежнему вносят чистый вклад в системы фискального выравнивания, поскольку более высокие возможности получения доходов и более низкие географические потребности перевешивают социально-экономические потребности, как показывает опыт выравнивания в Швеции, Финляндии, Норвегии, Японии, Кореи и Японии Италия подтверждает это. Тем не менее, есть несколько стран (например, Нидерланды и Соединенное Королевство), где выравнивание, если оно четко направлено на социально-экономические потребности, действительно приносит пользу городским районам, особенно тем, которые располагают небольшими собственными ресурсами. Некоторые механизмы выравнивания

² Ивлиев И.Ю. Межбюджетные отношения в РФ: этапы развития и современная ситуация // Право и государство. - 2010. - №5. - С.62

кажутся биполярными: они, как правило, благоприятствуют верхнему и нижнему пределам шкалы бюджетных возможностей в ущерб промежуточным юрисдикциям, таким как Германия и Швейцария. Системы выравнивания не всегда адекватно устраняют бюджетные диспропорции. Две основные причины:

1. Некоторые формулы выравнивания не учитывают существенные источники доходов в регионах, что покажет юрисдикции намного “беднее”, чем они есть на самом деле. В Канаде и Норвегии невключение доходов от природных ресурсов, вероятно, окажет нежелательное воздействие на выравнивание бюджетной обеспеченности.

2. Справедливость. Во-вторых, ряд механизмов выравнивания (в Японии, Турции и, до недавнего времени, Швейцарии) учитывают показатель налоговых усилий, поэтому выравнивание придает соответствующий характер. Следовательно, если субцентральному правительству повысит свои налоги, оно может получить относительно большую часть субсидии на выравнивание.

Выравнивание затрат может увеличить расходы. Выравнивание расходов призвано уменьшить различия в стоимости государственных услуг в разных регионах на душу населения. Таким образом, основная задача состоит в том, чтобы устранить существенные различия в потребностях, избегая при этом расточительных расходов и сопротивляясь давлению с целью получения более высоких грантовых прав. Выравнивание затрат дает юрисдикциям значительную свободу действий для влияния на потребности в расходах: в то время как некоторые страны оперируют лишь несколькими широкими показателями потребностей, другие используют относительно сложные для оценки потребности в выравнивании. Критерии определения компенсационных выплат часто становятся подверженными субнациональным манипуляциям, что приводит к завышению компенсационных выплат.

На гранты и распределение налогов влияют политические факторы, которые искажают политику выравнивания. Нередко политические интересы являются ключевыми при объяснении распределения межправительственных субсидий. Например, в Соединенных Штатах партийная принадлежность федеральных политиков и политиков штата увеличивает сумму грантов на душу населения в долларах, выделяемых штату, а также размер его бюрократии и членство в профсоюзах. А в Мексике трансферты, выделенные в 1992 году, были направлены в пользу штатов, которые оставались лояльными доминирующей партии во время предыдущих президентских выборов 1988 года.

Ряд стран разработали различные меры по ограничению непропорционального влияния особых интересов. Дания и Австралия, например, создали агентства и другие независимые органы, которые помогают сдерживать этот процесс.

Степень, в которой выравнивание затрат может противостоять ложным требованиям при одновременном удовлетворении истинных потребностей в расходах, зависит от конструкции. Когда это зависит от фактических расходов, у субцентральных правительств есть сильный стимул раздувать свои бюджеты. Сегодня большинство стран переходят к подходам со стандартными затратами, применяя объективные критерии, которые помогают оценить истинные потребности в расходах. Механизмы выравнивания затрат должны основываться лишь на нескольких показателях, охватывающих широкий набор потребностей, и они должны быть устойчивы к субнациональным манипуляциям.

Во многих странах проводится политика выравнивания, которая учитывает отраслевую организацию общественных услуг и корректирует показатели потребностей с учетом размера муниципалитета или плотности населения. Однако такая политика сопряжена с риском, поскольку она может сохранить как неэффективные государственные службы, так и чрезмерно рассредоточенную структуру поселений по всей стране.

На самом деле выравнивание может привести к саморазрушению, поскольку оно замедляет региональную конвергенцию. Большинство соглашений предусматривают более высокие коэффициенты выравнивания для бедных юрисдикций, чем для богатых, главным образом за счет гарантирования каждой юрисдикции минимальных финансовых возможностей. Однако чем щедрее выравнивание, тем меньше стимулов у бедных регионов наверстывать упущенное или у домохозяйств и фирм мигрировать в более процветающие юрисдикции. В результате диспропорции могут скорее расширяться, чем сужаться.

Выравнивание традиционно рассматривается как средство перераспределения налоговых поступлений между государствами с различными возможностями получения доходов или потребностями в расходах. Его также можно рассматривать как средство стабилизации местных и региональных бизнесциклов и выравнивания доходов и потребления домашних хозяйств по всей стране. С этой точки зрения, выравнивание должно направлять доходы как из процветающих регионов в бедные, так и из регионов, переживающих бум, в те, которые переживают рецессию.

Список использованных источников

1. D. E. Morkovkin, P.V. Stroevo, A. I. Shaposhnikov: Financial Support of Regions as a Tool to Equalize Budgetary Security of the Constituent Entities of the Russian Federation — FINANCE: THEORY AND PRACTICE — 2019. — P. 68
2. Ивлиев И.Ю. Межбюджетные отношения в РФ: этапы развития и современная ситуация //

Право и государство. - 2010. - №5. - С.62

Ильясов, М. М. Инструменты выравнивания бюджетной обеспеченности / М. М. Ильясов, У. С. Вараев, М. М. Бакаева. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2016. — № 1 (105). — С. 365-366

УДК 332.1

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ИНТЕГРАЦИИ АДДИТИВНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ПРОЦЕСС ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КЛАСТЕРА

Рябчикова Н.Н., к.э.н., Институт аграрных проблем - обособленное структурное подразделение Федерального государственного бюджетного учреждения науки Федерального исследовательского центра «Саратовский научный центр Российской академии наук» (ИАГП РАН), г. Саратов

E-mail: nadnik2403@mail.ru

Аннотация. В настоящее время аддитивные технологии активно внедряются в сельское хозяйство. Трехмерная печать активно используется в агропромышленном комплексе (АПК) для создания запчастей, новых инструментов, оборудования и даже целых комплексов для работы в полях или на производстве. Рассмотрены примеры уже реализованных на практике проектов с использованием аддитивных технологий в АПК. В статье ключевое внимание уделено вопросу инвестиционной привлекательности интеграции аддитивных технологий в процесс функционирования агропромышленного кластера.

Ключевые слова: агропромышленный комплекс, сельское хозяйство, агропромышленный кластер, аддитивные технологии, инвестиционная привлекательность.

В современном мире аддитивные технологии применяются практически во всех сферах жизнедеятельности человека. Мировой рынок аддитивного производства в 2020 году был оценен в \$11,2 млрд, и по прогнозу аналитического агентства Statista к 2028 достигнет объема в \$30,6 млрд, (CAGR - 26,4%). [4]. Правительства наиболее развитых стран активно инвестируют средства в развитие технологий 3D-печати.

О растущем интересе к указанной технологии и сферам ее применения свидетельствует соответствующая патентная и публикационная активность по тематике аддитивного производства и технологий. По состоянию на 2022 год в базе данных ФИПС по термину «аддитивные технологии» числилось 530 документов. Примерно 2/3 патентов и свидетельств принадлежит резидентам РФ. Большинство изобретений осуществлено в крупных инновационных структурах «Росатома» и «Ростеха», в ведущих вузах страны [5].

Аддитивные технологии относятся к одной из ведущих технологий четвертого промышленного уклада. Аддитивные технологии – это технологии производства изделий путем послойного синтеза из различных материалов по различным физико-химическим принципам в соответствии с конфигурацией трехмерной модели [3]. Для изготовления предмета методами аддитивного производства активно применяются 3D-принтеры и 5D-принтеры.

В 2021 году Правительством Российской Федерации была утверждена Стратегия развития аддитивных технологий на период до 2030 года [2], в которой была отражена положительная динамика развития отрасли аддитивных технологий (в 2010 - 2020 годах) и представлены следующие показатели финансово-экономического состояния (рис. 1).

**Финансово-экономическое состояние отрасли
аддитивных технологий в РФ**

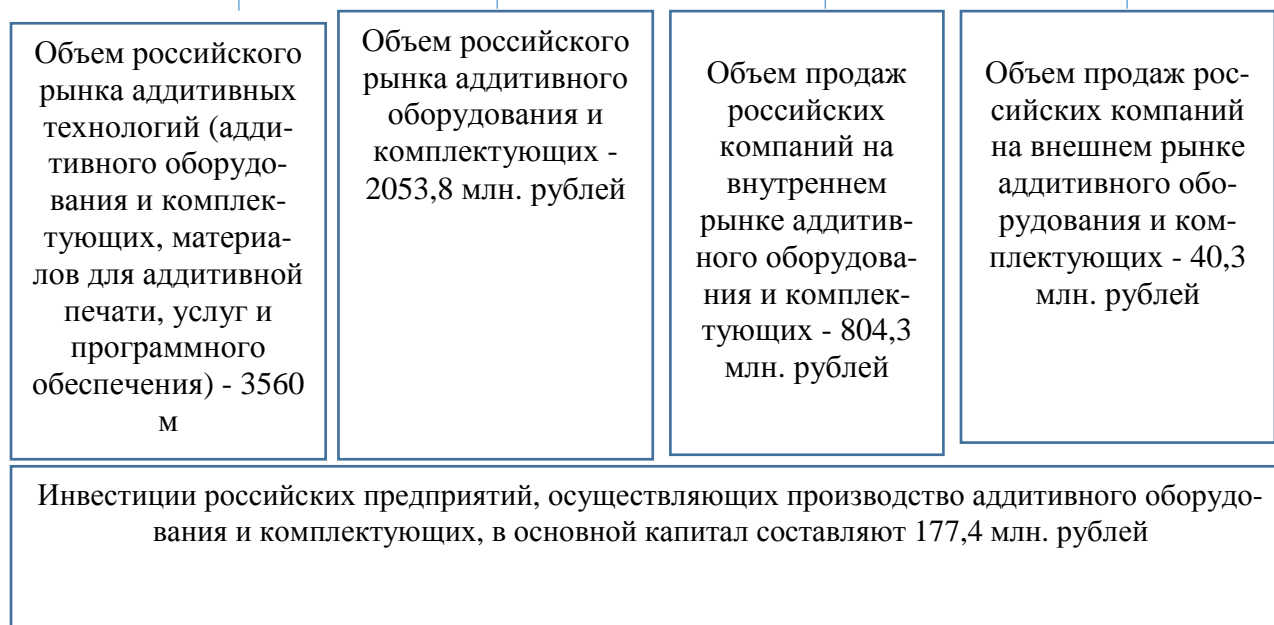


Рис. 1. Финансово-экономическое состояние отрасли аддитивных технологий в РФ [2].

Аддитивные технологии актуальны для агропромышленного комплекса, что подтверждено наличием уже многих интересных реализованных проектов (табл. 1).

Таблица 1.

Примеры проектов использования аддитивные технологий в АПК

Технологии от компании XYZPrinting	Тайваньская компания выпустила новейшие принтеры, которые способны печатать продукты питания из специальных капсул, содержащих пищевые добавки. Такие машины способны быстро создавать трехмерные объекты, как обычные 3D-принтеры для печати запчастей. Особенность технологии в том, что вместо обычного пластика используются питательные элементы, которые можно употреблять в пищу. Оборудование имеет несколько настроек, позволяющих менять питательную ценность готового изделия. 3D-принтеры уже протестировали и планируют использовать для приготовления свежих продуктов в любой форме.
Проект Green Onyx	Самый известный из частных проектов, которым занималась обычная израильская семья Шохам. Автономная система была протестирована еще в далеком 2014 году и позволяет печатать экологически чистые продукты на основе зелени и овощей. Технология заслуживает внимания, ведь израильский инженер собственноручно создал портативный принтер, способный печатать съедобные гранулы. Конечно, его установка имеет лишь косвенное отношение к сельскому хозяйству, но подобные технологии помогут людям создавать ценные питательные продукты из морских водорослей и зелени. На выходе получается зеленый продукт, больше похожий на икру, который можно употреблять в пищу.
Ремонтные машины от GVL Proto Poly	Американская компания GVL Proto Poly из Миннесоты больше 10 лет занимается разработкой оборудования для агропромышленного комплекса. В ассортименте компании имеется не только обычное оборудование, но и современные 3D-принтеры для сельского хозяйства. Задумка очень простая: фермер покупает принтер, способный печатать любые запчасти для техники из пластика и других материалов. Стоит отметить, что именно в этой американской компании решили массово использовать аддитивные технологии для облегчения работы фермерских хозяйств. Более того, разработчики недавно представили самый большой прототип принтера, способный печатать любые элементы и детали.

Проекты агроинженерного центра ВИМ	Российские специалисты из центра «Всероссийского института механизации» в области агропромышленного комплекса начали активно внедрять различную технику в сельское хозяйство. Правда сейчас инженеры используют зарубежные разработки и технологии для работы в агрокомплексе. Например, с 2018 года специалисты ВИМ используют 3D-принтеры PICASO и Hercules для сканирования и печати элементов машин, деталей комбайнов и прочей техники. Оборудование позволяет быстро и эффективно печатать любые функциональные прототипы.
Строительный принтер для печати теплиц	Китайский инженер решил самостоятельно построить большой 3D-принтер для печати парников и теплиц. Фермер закупил оборудование и настроил программное обеспечение, а сам принтер установил на гусеничное шасси. Используя различные строительные смеси, его установка достаточно быстро создает конструкции, которые можно использовать для сельского хозяйства. Удивительно, но аппарат способен печатать теплицы до 3 метров в высоту и 1.5 метра в ширину. Главная проблема – низкая скорость печати до двух квадратных метров в сутки.

Источник: составлено по материалам [1].

Есть положительный опыт внедрения 3D-печати собственными силами в Челябинской области, в СПК «Коелгинское». Использование аддитивной технологии позволяет предприятию изготавливать своими силами необходимые материалы и детали, экономить десятки тысяч рублей [6].

Основные преимущества применения аддитивных технологий в агропромышленном комплексе:

1. Снижение затрат. Например, создание на 3D-принтерах индивидуальных и точных форм для выращивания растений снижает затраты на традиционные методы производства.
2. Оптимизация использования пестицидов и удобрений, снижение их отрицательного влияния на окружающую среду.
3. Адаптация к изменению климата. Созданные конструкции могут помочь растениям адаптироваться к различным климатическим условиям и повысить их урожайность.

Таким образом, аддитивные технологии – одно из самых перспективных направлений современного агропромышленного производства. Считаем, что главным ориентиром в развитии сельского хозяйства нашей страны должно стать создание высокоэффективного АПК на базе новейших информационных технологий (аддитивных и других) и развития кластерных структур, нацеленных на развитие здорового питания, повышение уровня жизни населения.

Одним из важных факторов расширения области применения аддитивных технологий в агропромышленных кластерах является снижение себестоимости изготовленного изделия. Достижение данного показателя возможно при выходе аддитивных технологий на масштабы производства и загрузки оборудования, аналогичные с традиционными технологиями.

Не вызывает сомнения, что одним из наиболее передовых направлений развития всех процессов функционирования агропромышленного кластера является интегрирование аддитивных технологий, которые коренным образом меняют производственный процесс и позволяют производить уникальный продукт.

Список использованных источников

1. Мария Распутина. 3D-принтеры для сельского хозяйства – новейшие технологии на службе у фермеров. URL: <https://vc.ru/u/791264-mariya-rasputina/437182-3d-printery-dlya-selskogo-hozyaystva-noveyshie-tehnologii-na-sluzhbe-u-fermerov> (дата обращения: 28.01.2024).
2. Распоряжение Правительства РФ от 14.07.2021 № 1913-р «Стратегия развития аддитивных технологий в Российской Федерации на период до 2030 года».
3. 3D-технологии и создание орбитальной ракеты-носителя – генеральный директор воронежского центра аддитивных технологий/ Воронеж. 02.12.2022. ABIREG.RU. Аналитика. URL: <https://abireg.ru/newsitem/95720/> (дата обращения: 24.01.2024).
4. Материалы круглого стола «Аддитивные технологии для машиностроения: мировой рынок и наилучшие практики». 2 марта 2021 г. URL: <https://cloud.mail.ru/attaches/17065240460827872352%3B0%3B1?folder-id=500015&x-email=nadnik2403%40mail.ru&cvlg=f> (дата обращения: 15.01.2024).
5. Промышленный суверенитет. Как Россия осваивает рынок аддитивных технологий. URL: https://tybet.ru/content/articles/index.php?SECTION_ID=597&ELEMENT_ID=131752 (дата обращения: 29.01.2024).
6. 3D-печать в практике аграрного производства / Центр аграрного опыта и инноваций. URL: <http://agrovosti.ru/articles/3d-pechat-v-praktike-agrarnogo-proizvods?ysclid=ls3800luxo881245903> (дата обращения: 31.01.2024).

РЕГИОНАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА ПОДДЕРЖКИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА (НА ПРИМЕРЕ КАЛУЖСКОЙ ОБЛАСТИ)

*Савкина А.А., бакалавр 3-го курса Калужского филиала Финансового университета, г. Калуга
E-mail: anastasiassavkinaa@yandex.ru*

*Таенчук Я.Ю., к.э.н., доцент Калужского филиала Финансового университета, г. Калуга
E-mail: Yana.mardyan@yandex.ru*

Аннотация. В статье рассмотрены основные меры государственной поддержки субъектов малого и среднего бизнеса применительно к Калужской области. Особое внимание уделено региональной политике поддержки предпринимателей в условиях введения антироссийских санкций.

Ключевые слова: малое и среднее предпринимательство, бизнес, предприниматель, региональные проекты, региональная политика поддержки.

Региональная политика Калужской области в отношении развития малого и среднего предпринимательства является частью государственной социально-экономической политики. Она представляет собой совокупность правовых, политических, экономических, социальных, информационных и иных мер, осуществляемых органами государственной власти Российской Федерации, органами государственной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления, которые реализуют цели и принципы, закрепленные в политике поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства.

Первоочередной целью каждой региональной политики в области развития малого и среднего предпринимательства является создание благоприятных условий для развития такого бизнеса, а также повышение инновационной активности региона.

По данным 2023 года в Калужском регионе зарегистрировано более 43 000 субъектов малого и среднего предпринимательства. В этой сфере трудится 163 000 человек, в том числе 25 000 - самозанятые граждане.

Представителям малого и среднего бизнеса в Российской Федерации при соответствии определенным критериям могут быть оказаны следующие виды поддержки:

- финансовая – это субсидии, гранты, льготы;
- имущественная – например, льготный лизинг на льготных правах;
- консультационная – это обучающие курсы, лекции и мастер-классы;
- информационная;
- образовательная – это подготовка сотрудников и курсы повышения квалификации за счет государства.

Наиболее востребованным видом поддержки бизнеса является денежная поддержка в виде субсидий.

Регулирование поддержки и помощи малому и среднему предпринимательству в Калуге и области осуществляется в соответствии с Государственной программой «Развитие предпринимательства и инноваций в Калужской области». Полное финансирование на срок с 2019 по 2024 год включительно составляет 3 203 070 тыс. руб., в том числе за счет средств областного бюджета 1 946 551 тыс. руб., а за счет средств федерального бюджета - 1 256 519 тыс. руб.

Данная программа нацелена на совершенствование форм и методов государственной поддержки малого и среднего бизнеса. В ходе ее выполнения было освоено 2 119 964 тыс. руб. Количество субъектов малого и среднего предпринимательства и самозанятых граждан, получивших поддержку, возросло с 3 181 человек в 2019 году до 11 350 человек в 2023 году. Количество микрозаймов, выдаваемых МФО субъектам малого и среднего предпринимательства увеличилось с 245 займов в 2019 году до 374 в 2023 году. Объем финансовой поддержки, оказанной субъектам малого и среднего предпринимательства, при гарантийной поддержке региональной организацией в 2019 году составлял 172 млн. руб., а к 2023 году увеличился до 600 млн. руб. Количество физических лиц – участников регионального проекта, занятых в сфере малого и среднего предпринимательства, по итогам участия в региональном проекте выросло с 0,24 тыс. чел. до 3,38 тыс. чел в 2023 году. Количество обученных основам ведения бизнеса, финансовой грамотности в 2019 году составляло 727 чел, а к 2023 году возросло до 3 201 человека. Количество самозанятых граждан, ведущих свою деятельность с использованием налогового режима для самозанятых увечилось больше чем в 2 раза с 7 тыс. чел в 2019 году до почти 16 тыс. чел. в 2023 году.

Еще один знаковый проект, направленный на оказание помощи развивающемуся бизнесу называется «Создание условий для легкого старта и комфортного ведения бизнеса». Он направлен на улучшение

условий ведения деятельности предпринимателями, которые пользуются различными системами налогообложения. В рамках реализации проекта предусматривается предоставление начинающим предпринимателям льготных финансовых ресурсов, создание благоприятных условий налогообложения для предпринимателей, применяющих патентную систему налогообложения в связи с возможностью уменьшения суммы уплачиваемого налога в объеме страховых взносов. Предприниматели, использующие упрощенную систему налогообложения, будут освобождены от обязанности представления налоговой декларации в случае внедрения на предприятии информационной системы «УСН-онлайн» для учета доходов в оперативном режиме.

Предприниматели, начинающие свой путь, также могут получить поручительства и независимые гарантии региональных организаций для обеспечения доступа к финансовым ресурсам.

Гранты могут получать и социальные предприниматели, которые были включены в Реестр социальных предпринимателей России.

Среди мер помощи субъектам малого и среднего бизнеса стоит отметить также проект «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы». Реализация данного проекта рассчитана до конца 2024 года. В задачах осуществления - создание условий для легкого старта и комфортного ведения бизнеса, для осуществления беспрепятственной деятельности самозанятыми гражданами, акселерация субъектов малого и среднего предпринимательства. К 2024 году должны быть достигнуты следующие результаты:

— по количеству начинающих предпринимателей, получивших финансовую поддержку – до 32,8 тыс. единиц;

— по количеству вновь созданных субъектов МСП - 1 067,50 тыс. единиц.

Планируются также сокращение и упрощение представляемой субъектами малого и среднего предпринимательства финансовой, статистической и иной отчетности, обеспечение возможности осуществления платежей с комиссией не более 1% с использованием Системы быстрых платежей.

После введения пакетов антироссийских санкций, деятельность субъектов малого и среднего предпринимательства начала остро нуждаться в поддержке со стороны государства. С самого начала санкционного давления на нашу страну в Калужской области были введены меры поддержки бизнеса.

Во-первых, арендаторы, являющиеся субъектами малого и среднего предпринимательства, включенные по состоянию на 1 марта 2022 года в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства в соответствии с Федеральным законом "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации", были освобождены с 01 марта 2022 года от арендной платы по договорам аренды имущества и земельных участков, находящихся в государственной собственности Калужской области. Данная льгота была действительна до 01 января 2023 года.

Во-вторых, Законом Калужской области от 05 марта 2022 года «О внесении изменений в отдельные законодательные акты» были введены поправки в Закон Калужской области от 18 декабря 2008 года №501-ОЗ «Об установлении ставок налога, взимаемого в связи с применением упрощенной системы налогообложения, для отдельных категорий налогоплательщиков» о введении понижающих ставок УСН для сфер логистики и торговли, в следующих размерах:

— 3 процента - в случае, если объектом налогообложения являются доходы;

— 10 процентов - в случае, если объектом налогообложения являются доходы, уменьшенные на величину расходов.

Данный законодательный акт применяется для налогоплательщиков, осуществляющих основные виды деятельности в соответствии с разделами G, H Общероссийского классификатора видов экономической деятельности.

Следующей мерой была отмена применения некоторых ранее установленных обязательных требований для получения льготы на имущественный налог организаций за каждый отчетный (налоговый) период 2022 года на срок с 01.01.2022 г. до 01.01.2023 г.

Также было отменено обязательное требование о размере среднемесячной заработной платы к определенной категории инвесторов, то есть получателей льготы на налог на прибыль организаций. Данный Закон вступил в силу с 01 января 2022 года и утратил ее с 01 января 2023 года.

Для поддержки малого и среднего предпринимательства реализуется предоставление им Государственным фондом поддержки предпринимательства Калужской области микрозаймов – экспортерам под 0,1%. Для предпринимателей, реализующих проекты развития и нуждающихся в дополнительных средствах, предусмотрены займы до 7 млн. рублей под 5-7% годовых.

Также предпринимателям была предоставлена отсрочка выплаты основного долга на 6 месяцев, который был взят после 09 марта 2022г.

Размер поручительств, предоставляемых Государственным фондом поддержки предпринимательства Калужской области, был увеличен с 50% до 70% по кредитам с лимитом до 10 млн. рублей для экспортеров. Фонд оказывал предоставление поручительств по кредитам, обеспеченным поручительствами АО «Корпорация МСП» в рамках «зонтичного механизма».

Предоставление субсидий муниципальным районам и городским округам на софинансирование муниципальных программ развития субъектов МСП в целях стимулирования развития территории районов области за счет привлечения предпринимательского сообщества на местном уровне. Предоставление субсидий для субъектов МСП производственных сфер деятельности на возмещение затрат по лизинговым платежам и на приобретение оборудования.

Осуществление работы по внесению значимых предприятий региона в список системообразующих предприятий российской экономики с целью получения льготного кредитования.

Предоставление субсидий на возмещение части затрат, связанных с приобретением нового оборудования, на возмещение части затрат на услуги по созданию собственного интернет-магазина и пр. на общую сумму 17 млн. рублей.

Таким образом, поддержка государством бизнеса имеет огромное значение для экономического развития страны. Предоставление финансовых и налоговых льгот, создание благоприятных условий для предпринимательской деятельности, а также поддержка инноваций и развитие инфраструктуры помогают улучшить конкурентоспособность бизнеса и стимулируют экономический рост. Благодаря поддержке государства бизнес может развиваться, создавать новые рабочие места и способствовать улучшению жизни граждан.

Список использованных источников

1. Закон Калужской области от 05.03.2022 № 198-ОЗ «Об освобождении от арендной платы за использование имущества (в том числе земельных участков) [Электронный ресурс] // URL: https://chemodanovo-r40.gosweb.gosuslugi.ru/netcat_files/userfiles/files/Biznes/2023/3/1.pdf (дата обращения: 06.11.2023)

2. Закон Калужской области от 05.03.2022 № 199-ОЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Калужской области [Электронный ресурс] // URL: https://chemodanovo-r40.gosweb.gosuslugi.ru/netcat_files/userfiles/files/Biznes/2023/3/2.pdf

3. Создание условий для легкого старта и комфортного ведения бизнеса облас [Электронный ресурс] // URL: <https://национальныепроекты.рф/projects/msp/podderzhka-nachinayushchikh-predprinimateley?ysclid=look9cz9p9470515284>

4. Федеральный закон "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" от 24.07.2007 N 209-ФЗ [Электронный ресурс] // URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144/ (дата обращения: 06.11.2023)

УДК 336

ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ ЖЕНСКОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В УЗБЕКИСТАНЕ

Саидова С. А., докторант 2 курса кафедры «Банковское дело и инвестиции» ТГЭУ

Аннотация. В статье подчеркивается значение банковских кредитов в развитии женского предпринимательства в республике Узбекистан. При этом выделены существующие проблемы в этом процессе, пути их устранения, направления совершенствования действующего механизма финансовой поддержки женского предпринимательства.

Однако наличие некоторых проблем в развитии женского предпринимательства в нашей республике обосновывает актуальность проведения исследований по данной научной теме.

Ключевые слова: трудовой занятость, женское предпринимательство, льготное кредитование, семейный бизнес, кредитование, кредитный риск, гарантийный фонд, залог, кредитная история, процентная ставка.

В Узбекистане ведется системная работа по обеспечению гендерного равенства, укреплению института семьи, расширению возможностей женщин, обеспечению их занятости.

В результате возрастает активность женщин в обществе, их доля в различных сферах и отраслях. Так, на данный момент в медицине 77% женщин, в образовании - 74%, в экономике и промышленности - 46%, в менеджменте - 33%, в политических партиях - 47% [9].

В республике Узбекистан принимаются последовательные меры по обеспечению занятости женщин, повышению их положения и влияния в государственном и общественном управлении, созданию условий для проявления ими своего потенциала, защите гендерного равенства, семьи, материнства и детства.

За последние пять лет в стране принято более десяти нормативных правовых документов по под-

держке женского предпринимательства. В результате проведенных мер по состоянию на 1 января 2023 года насчитывается более тридцати девяти тысяч малых предприятий и микрофирм, возглавляемых женщинами-предпринимателями.

Сегодня в Узбекистане женщины составляют более 17 миллионов населения страны, а доля женщин в предпринимательстве равна 25 процентам от общего числа представителей малого бизнеса. Одной из приоритетных задач, стоящих перед этим направлением, является увеличение доли женщин среди субъектов предпринимательства до 40 процентов. Для этого создаются благоприятные условия, в этом направлении проделана большая работа.

В республике Узбекистан в развитии трудовой занятости женщин и женского предпринимательства особое внимание уделяется привлечению к предпринимательству женщин и девушек, которые нуждаются в социальной защите, живущих в тяжелых условиях.

В Узбекистане ежегодно проводится «Неделя женского предпринимательства» международным объединением деловых женщин «Тадбиркор аёл» приуроченная к Международному дню женского предпринимательства 19 ноября. Эту инициативу широко отмечают в 144 странах.

Международная ассоциация деловых женщин «Тадбиркор аёл» была основана в 1991 году. Сегодня насчитывается около 17 000 членов, 73 региональных отделения и более 200 тренеров. За 9 месяцев более 10 тысяч женщин из самых отдаленных регионов страны приняли участие в тренингах по основам предпринимательства, более 9 тысяч женщин были обеспечены работой. При поддержке ассоциации 1547 женщин получили кредиты на сумму 22 миллиарда 700 миллионов сумов. В рамках проектов грантообладателям на реализацию своих творческих бизнес-планов было выделено 154 000 долларов США. На сегодняшний день количество региональных отделений ассоциации достигло 73 шт. [14].

В целях привлечения женщин к предпринимательской деятельности, согласно постановлению Президента Республики, Узбекистан №ПФ-87 от 7 марта 2022 года, планируется увеличить размер субсидий, выделяемых женщинам-предпринимателям, с 7 миллионов до 10 миллионов сумов. [1] Данная субсидия предоставляется на приобретение оборудования и инструментов, необходимых для открытия бизнеса и ведения бизнеса. [2.]

Но в то же время существуют некоторые проблемы с финансированием женского предпринимательства. В частности, низкая финансовая грамотность женщин и девушек, отсутствие обеспеченности финансированием, отсутствие опыта тщательной разработки бизнес-планов и т.д.

Роль коммерческих организаций имеет особое значение в решении упомянутых выше задач и проблем, а именно: обеспечении занятости женщин, поддержке их предпринимательской деятельности и поиске решений проблем, с которыми они сталкиваются в этой связи.

Однако финансирование женского предпринимательства посредством банковских кредитов также имеет некоторые внутренние и внешние проблемы.

Внешними проблемы банковского кредитования женского предпринимательства является:

- высокие процентные ставки по кредитам, предоставляемым финансовыми организациями субъектам малого предпринимательства;
- короткий срок погашения кредита.

Внутренние проблемы, которые задерживают получение кредита:

- ограниченное количество кредитов, предлагаемых для женского предпринимательства;
- отсутствует конкурентный рынок кредитования женского предпринимательства;
- масштабы женского предпринимательства невелики, его состояние сложно оценить;
- качество подготовки бизнес-плана для получения кредита;
- кредитной истории нет и другие примеры.

Таблица 1

Информация об остатке видов кредитов, выданных физическим лицам млрд. сум [14]

Название индикатора	01.12.2022 г.	01.12.2023 г.	Изменение, (в процентах)
Всего остаток выделенных кредитов	382 078	465 493	22%
Остаток кредита, выделенного физическим лицам	97 698	146 709	50%
Ипотечные кредиты	45 183	57 265	27%
Микрозаймы	14 382	23 660	65%
Потребительские кредиты	22 047	43 865	99%
Кредиты на образование	1 830	4 701	157%
Кредиты на развитие бизнеса	14 229	17 055	20%
Прочие кредиты	29	163	470%

Сегодня кредитные организации, действующие в нашей республике, предоставляют льготные кредиты с целью «Привлечения и поддержки предпринимательскую деятельности женщин». Льготные креди-

ты выделяются по ставке 14 процентов годовых, сроком до 3 лет с льготным периодом от 3 до 6 месяцев:

Женщины, осуществляющие предпринимательскую деятельность как физические лица, на сумму до 33 млн сумов (без залога);

Субъектам предпринимательства, возглавляемым женщинами: будет выделено до 225 млн сумов (при условии предусмотренных законодательством видов залога);

Кредиты выдаются полностью в цифровом формате через единую электронную онлайн-платформу (oilakredit.uz).

На основе анализа данных приведенной таблицы сумма кредитов, выделенных на развитие предпринимательства как физического лица на 01.12.2022, составляет 14 229 миллиардов долларов. составил 17 055 млрд сум, увеличившись на 01.12.2023 на 20%. Это и доказывает увеличения банковских кредитов на развитие женского предпринимательства в республике Узбекистан.

2-жадвал.

Таблица 2

Кредиты, выделенные субъектам малого предпринимательства и резидентам на цели осуществления предпринимательской деятельности (по основным направлениям) [8] в млрд. сум

основные направления	2022 год	2023 год
Всего, выделенные кредиты из всех источников финансирования	69 770,3	68 961,6
Выделенные микрозаймы	15 404,7	15 722,1
В рамках развития программ семейного предпринимательства, в частности: Для осуществления предпринимательской деятельности населения	9 893,3	9 198,2
	9 094,4	8 860,1
Для развития сферу услуг и сервиса	11 513,3	8 542,0
Для поддержки женщин предпринимателей	9 402,5	8 892,4
За счет иностранных кредитных линий (млн долларов США)	1 531,3	1 099,1

На основании данных второй таблицы представлен анализ динамики кредитов, выделенных субъектам малого предпринимательства и населению на цели осуществления предпринимательской деятельности. Всего микрокредитов, выделенных по данным таблицы, увеличился в 2023 году по сравнению с 2022 годом. Во всех остальных отраслях в этом отношении также наблюдается тенденция к снижению кредитов, выделяемых на поддержку женщин-предпринимателей. В качестве основной причины можно назвать такие проблемы, как отсутствие залогового обеспечения, финансовая грамотность женщин, проблемы с возвратом кредитов и др.

Результаты исследования показывают, что широкий спектр финансовых услуг и кредитных продуктов, предоставляемых кредитными организациями, знания и навыки разработки бизнес-планов, а также повышение уровня их финансовой грамотности имеют важное значение для развития женщин как предпринимателей. Именно широта финансовых возможностей открывает экономические возможности для развития женского предпринимательства.

Хотя развитие рыночных отношений создало для женщин широкие возможности для занятия предпринимательством, женщины в основном занимаются малым и средним бизнесом. Здесь следует отметить, что женщины-предприниматели в основном активны в сферах домашнего хозяйства, семейного бизнеса, интернет-магазинов, интернет-торговли, продуктов питания, кондитерских изделий и услуг.

В настоящее время женское предпринимательство развито в сферах социальной значимости, что обеспечивает стабильное развитие экономики в социально-экономической сфере нашей страны.

Поэтому в целях повышения роли банковских кредитов в развитии женского предпринимательства в Узбекистане мы сформулировали следующие предложения по положительному решению вышеизложенных проблем.

Реализация мер по предоставлению работающим женщинам, составляющим 48% от общей численности населения Узбекистана, участия в экономических процессах, лидерству, изобретателям, новаторам и бизнес-леди, обеспечению экономического роста и реализации новых идей, дальнейшему совершенствованию законодательной базы. В рамках женского предпринимательства необходимо создать основу для разработки обоснованных предложений и рекомендаций.

Список использованных источников

1. Колобова А.Е. Женщины-предпринимательницы среднего и старшего возраста: штрихи к портрету / А. Е. Колобова // Женщина в российском обществе. - 2016. - № 1 (78). -С. 51-59.

2. Пиньковецкая Ю.С. Женское предпринимательство в России и зарубежных странах: монография / Ю. С. Пиньковецкая; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Ульяновский государственный университет", Институт экономики и бизнеса, Кафедра экономического анализа и государственного управления. - Ульяновск: Ул-ГУ, 2020. - 169 с.

3. Уткина Н.Ю. Объективные и субъективные факторы развития женского предпринимательства в России / Н. Ю. Уткина // Женщина в российском обществе. - 2017. - № 1 (82). - С. 17-27

4. Аннаева Н.Р. Аёллар тадбиркорлигининг генезиси, назарияси ва амалиёти (Узбекистон мисолида) Фалсафа фанлари буйича фалсафа доктори (PhD) диссертацияси автореферати. Самарканд, 2018.

5. <https://lex.uz/docs/5841063>

6. <https://lex.uz/docs/5899498>

7. https://uza.uz/uz/posts/2023-yilda-tadbirkor-ayollar-rahbarligidagi-kichik-korxonava-mikrofirmalar-39-mingdan-oshdi_525954?q=%2Fposts%2F2023-yilda-tadbirkor-ayollar-rahbarligidagi-kichik-korxonava-mikrofirmalar-39-mingdan-oshdi_525954 16.01.2024 |

8. <https://review.uz/oz/post/ozbekistonda-ayollar-tadbirkorligi>

9. <https://finlit.uz/oz/articles/remote-banking-for-women-entrepreneurs/>.

10. https://uza.uz/uz/posts/tadbirkor-ayol-associaciyasi-9-oyda-9-mingdan-ortiq-ayol-ish-bilan-taminlandi_535603?q=%2Fposts%2Ftadbirkor-ayol-associaciyasi-9-oyda-9-mingdan-ortiq-ayol-ish-bilan-taminlandi_535603.01.2024 |

11. <https://cbu.uz/oz/statistics/bankstats/1542068/>

12. <https://cbu.uz/upload/medialibrary/969/ky41zlbzj2sjn3if0212kqbnsf7y4y0o/Markaziy-bank-Statistik-byulleteni-2023-yil-Noyabr.pdf> 85-бет

13. https://uza.uz/ru/posts/uzbekistan-voshel-v-top-20-v-indekse-otkrytyx-gendernyx-dannyx-open-data-watch_526110

14. <https://cyberleninka.ru/article/n/hotin-izlarning-tadbirkorlik-va-biznes-faoliyatini-llab-uvvatlash-b-yicha-orizh-tazhibasi>

УДК: 336.02

ИННОВАЦИОННЫЙ ПОДХОД ВНЕДРЕНИЯ ИСЛАМСКОГО БАНКИНГА В ФИНАНСОВЫЕ СТРУКТУРЫ УЗБЕКИСТАНА: ОТ ВЫЗОВОВ К ВОЗМОЖНОСТЯМ

Саттарова Б.Ш., старший преподаватель кафедры «Экономическая теория», Ташкентский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова, г. Ташкент

E-mail: barnosattarova1975@gmail.com

Аннотация. В статье рассматривается инновационный подход внедрения исламской модели банкинга в финансовые структуры Узбекистана. Развитие исламского финансирования направлено на создание правовой базы по внедрению исламских финансовых услуг, содержащих в себе механизмы инновационного финансирования, которая требует необходимость диверсификации национальных финансовых рынков на основе новых принципов и тенденций. Главной целью внедрения исламской модели в Узбекистане, является поиск альтернативной возможности развития внутреннего рынка и привлечения иностранных инвестиций к решению проблем финансовой сферы в современных условиях.

Ключевые слова: исламский банкинг, традиционная банковская система, исламское финансирование, «исламское окно», «мурабаха», исламский продукт, лизинг, кредит.

Во многих странах мира исламские банковские услуги предоставляются сегодня в рамках полноценных исламских банков или «исламских окон» при традиционных банках. Полноценные исламские банки (full fledged Islamic bank) существуют в странах Персидского залива, а также в Пакистане, Бангладеш, Малайзии, Судане, Египте, Киргизии, Казахстане и Великобритании. Мировая индустрия исламских финансов доказала свою устойчивость в 2020 году, в первый год пандемии, общий размер ее активов вырос на 14%, но 2021 году рост на 17% превысил показатели до Covid, увеличив активы до 4 трлн дол. США.

Исламские финансы сегодня приобретают глобальный охват, включая европейские страны. Объем активов сектора исламских финансов в Персидском заливе составил 1,6 трлн. 617 дол [1]. По данным на 2019 год, глобальный рынок исламских финансов, находится в стадии динамичного роста и достигает 2,2 трлн. дол. США, расширившись за год на 7%. Количество коммерческих исламских банков составило 418. Исламский банкинг практикуют более 400 финансовых институтов мира, а его годовые обороты составляют около 800 млрд. дол. США [2]. Очевидно, что концепция полноценного исламского банка реализо-

вана, как правило, там, где большинство населения составляют мусульмане и закон предусматривает существование таких банков. В исламе создание денег сопряжено с созданием реальных экономических благ и это ключевая разница с классической финансовой системой.

Исламская банковско-финансовая система представляет собой альтернативную модель традиционной банковской системы, которая основана на принципах шариатского права [3, с.25]. Исламские банки не могут получать депозиты и предоставлять кредиты в целях получения прибыльных процентов. Эта система стремится к созданию более справедливой и этичной экономики, основанной на принципах социальной ответственности и устойчивости. Это основные принципы, которые отличают исламскую экономическую модель от традиционной, классической, что олицетворяют справедливость и симметрию.

Исследуемая проблема – внедрение исламского банкинга в финансовые структуры Узбекистана. Исламские финансы — это лишь часть исламской экономики, а исламский банкинг является одной из ключевых составляющих исламской финансовой системы. Целью исламской финансовой модели является создание реального экономического блага, это означает, что создание денег в исламской финансовой модели возможно только в тандеме с созданием халяльных (полезных) активов, товаров, услуг либо нематериальных ценностей. Главной приоритетной задачей является:

- понимание основ исламских финансов и принципов их работы;
- тренд развития исламского финансирования в Узбекистане (конкурентная среда и возможности);
- важность соблюдения шариата в структурировании уникальных продуктов для узбекского рынка;
- внедрение “Исламского окна” в традиционных банковских системах.

Поэтому исламский банк выступает не в роли кредитора денег, а в роли финансиста покупок активов или услуг, лизингодателя, проектного финансиста, инвестора, т. е. в проектах, которые обязательно вовлекают реальные полезные активы. Исламские финансы инклюзивны, они направлены на вовлечение в экономическую жизнь наименее финансово обеспеченных слоев населения. Ключевым принципом исламских финансов является недопущение «гарара», что в переводе означает неопределенность, двусмысленность, неясность и использование информационных асимметрий, уловок, ухищрений, сокрытия, приукрашивания или обмана в отношении предмета договора, его цены и ключевых условий в пользу более сильной стороны договора.

Исламские финансовые институты начали свою работу в Узбекистане сравнительно недавно, но интерес к ним быстро растет. Рост религиозного сознания населения, и укрепление роли религии в обществе, в Узбекистане, в связи с либеральной политикой демократизации, проводимой правительством, вызвали разносторонние позитивные процессы, в различных областях, и сферах жизни государства, и общества. «Пришло время создать правовую базу по введению исламских финансовых услуг» - отметил Шавкат Мирзиёев в обращении к парламенту [4]. Согласно данным, в последующие годы размер валовых активов исламских финансовых учреждений составит 2,5 трлн дол., и будет расти на 15-20 % в год. Согласно результатам исследования, осуществлённого по «Аналізу продуктов исламских финансов в Узбекистане» в рамках программы развития ООН, и опроса, проведённого в этом ключе, в качестве основных причин неиспользования банковских кредитов были указаны прежде всего религиозные взгляды, высокие процентные ставки по кредитам и сложность кредитования.

Узбекистан может ежегодно привлекать до \$10 млрд дополнительных иностранных инвестиций при внедрении исламского банкинга [5]. На сегодняшний день свободные средства населения, которые они хранят дома и не вкладывают в традиционную банковскую систему в силу своих убеждений, посредством внедрения исламского банкинга также будет способствовать привлечению дополнительных ресурсов. Исламские финансовые инструменты также дадут импульс развитию предпринимательства, так как предприниматели, в силу своих религиозных убеждений не берут кредиты и это сдерживает рост их компаний. Исследование, проведенное Торгово-промышленной палатой страны совместно с ПРООН, показало, что 38% опрошенных представителей бизнеса и 56% частных лиц не берут кредиты в традиционных банках из-за религиозных убеждений [6].

Постановление президента Узбекистана «О мерах по созданию инфраструктуры исламского банковского дела и финансов в Республике Узбекистан», направлено на пилотный выпуск ценных бумаг сукук в 2021 году, и организация его выпуска должны завершены к 1 июля 2022 года [7]. Согласно данному постановлению, Агентство по развитию рынка капитала при поддержке Исламского банка развития разрабатывает правовую основу выпуска исламских ценных бумаг в Узбекистане.

Одними из главных барьеров, которые препятствуют внедрению исламского финансирования в Узбекистане – это отсутствие инфраструктуры, нормативной базы, защиты вкладов, а также фискальные барьеры и низкая финансовая грамотность населения.

Узбекистан уже долгое время сотрудничает с Исламским банком развития. В 2021 году ИБР заклучил соглашение о выдаче \$200 млн на улучшение инфраструктуры в сёлах, а в 2022 году — приступил к новой фазе проекта на \$256 млн. Кроме того, Узбекистан и ИБР анонсировали создание фонда на \$500 млн для поддержки бизнеса и привлечения в него молодёжи, женщин и сельских жителей [8].

ИБР предоставит Узбекистану более \$200 млн на строительство ТЭС в Сурхандарье и транспортную инфраструктуру, его реализация поможет заменить устаревшие генерирующие мощности более эффективными установками. ИБР намерен дать Узбекистану займ на \$106,7 млн для финансирования транспортных проектов. Его цель — улучшить доступность местных производителей к рынкам, а также расширить возможности для туризма.

Научные выводы. В Узбекистане 13 банков заключили договора с Islamic Corporation for the Development of the Private Sector (ICD). Международная исламская торгово-финансовая корпорация (ITFC), входящая в группу Исламского банка развития, заключила соглашение с узбекистанским Asia Alliance Bank о финансировании торговли по принципу «мурабаха» [6]. Это первая сделка с участием ITFC в Узбекистане, с которой начинается реализация рамочного соглашения на сумму \$100 млн, подписанного между корпорацией и правительством Узбекистана. Цель соглашения - предоставить через местные банки кредитные линии для частного сектора, главным образом – для малых и средних компаний. Финансирование осуществляется в виде предоставления банкам линий финансирования, для обеспечения гарантий по принципам «мурабаха».

Классический исламский продукт, которые многие сравнивают с кредитом, это мурабаха — покупка исламским банком актива и продажа его в рассрочку [9]. Принцип его действия прост: клиент договаривается об условиях приобретения необходимого товара и обращается в банк, который в свою очередь выкупает товар и перепродает его клиенту в рассрочку со своей наценкой. В исламских финансах запрещено наращивать сумму долга за счет штрафных процентов. В исламе запрещено продавать время, т.к. время не является плодом интеллектуального труда и фактором производства. Время само по себе ничего не создает, поэтому брать наценку за само время аморально и неэтично. А так как классический кредит — это и есть продажа времени за деньги, такая сделка в ИФ считается запрещенным ростовщичеством. Поэтому в исламских финансах сегодня многие видят не просто альтернативную форму финансирования, а манифестацию некоей забытой моральности.

По итогам Ежегодного заседания Совета управляющих Исламского банка развития в Ташкенте, состоявшимся в сентября 2021 года было подписано соглашение с международной исламской консалтинговой компанией IFAAS (Великобритания) по разработке законодательства для внедрения Исламского банкинга в стране.

Классические банки берут деньги клиента на доверительное управление, но сами вкладчики в качестве инвесторов несут инвестиционные риски. Поэтому исламские банки очень осторожны в управлении средствами клиентов, строго следуя принципам корпоративного управления, управления рисками и внутреннего контроля. Со стороны активов, исламские банки делают деньги на продаже активов в рассрочку, на лизинге, проектном финансировании, финансировании частных и корпоративных клиентов и зарабатывают разные виды дохода, но не на процентах. Исламский банкинг во всех своих сделках финансирования всегда связан с реальной экономикой. Доходы, полученные от такого финансирования, затем распределяются между банком (в качестве управляющего) и вкладчиками (в качестве инвесторов).

Практические предложения и рекомендации. Хотя исламские финансы имеют большой потенциал в Узбекистане, существует ряд проблем, которые препятствуют их развитию.

1. Недостаточная осведомленность. Большая часть населения в Узбекистане не знают об исламских финансах т.к. этот сектор является относительно новым в стране. Согласно опросу, проведенному Программой развития ООН в начале 2020 года, 28 % опрошенных заявили, что они «не знают» об исламских финансах, 49 % заявили, что имеют «общее понимание», и только 4 % заявили, что у них были «знания» об исламских финансах [10].

2. Нехватка квалифицированных кадров. В Узбекистане существует нехватка специалистов в области исламских финансов. Это связано с тем, что в стране нет университетов, которые предлагают специализированные программы обучения по исламским финансам. Нужно привлечь иностранных специалистов для обучения и консультирования. Результаты опроса, проведенного Программой развития ООН в начале 2020 года, показывают, что 34% респондентов в качестве одной из причин неразвитости исламской финансовой системы назвали отсутствие высших учебных заведений для подготовки специалистов в этой области в Узбекистане, а 45% населения указали на нехватку опытных специалистов в этой области [10].

3. Недоразвитость нормативно-правовой базы. В Узбекистане отсутствует комплексная нормативно-правовая база для регулирования исламских финансов. Налоговое законодательство и банковское законодательство не позволяют коммерческим банкам покупать и продавать продукты. Кроме того, в исламских финансах нет штрафа за просрочку платежа или процентов за каждый день просрочки.

4. Конкуренция со стороны традиционных банков. Традиционные банки в Узбекистане имеют хорошо развитую инфраструктуру и большую клиентскую базу и это создает трудности для исламских банков, которые только начинают свою деятельность на рынке.

5. Высокая стоимость услуг. Исламские финансовые продукты и услуги могут быть дороже, чем традиционные. Это связано с тем, что исламские банки несут дополнительные расходы, связанные с соблюдением принципов шариата.

6. Риск мошенничества. Существует риск того, что некоторые компании могут выдавать себя за исламские финансовые учреждения, чтобы обманывать людей. Нужно установить строгие правила и процедуры для контроля деятельности исламских финансовых учреждений.

7. Поддержка со стороны правительства. Предоставление налоговых льгот и других стимулов для развития исламских финансов.

8. Развитию сферы мешает отсутствие необходимой инфраструктуры коммерческих банков в части проведения взаиморасчетов и применения принципов исламской бухгалтерии. Так как в части исламского финансирования нужно ввести бухгалтерию отдельно от традиционного банковского дела.

Несмотря на проблемы, исламские финансы имеют большой потенциал для развития в Узбекистане. При решении этих проблем исламские финансы могут стать важной частью финансовой системы страны и играть значимую роль в развитии экономики.

Список использованных источников.

1. ICD – REFINITIV ISLAMIC FINANCE DEVELOPMENT REPORT 2022. URL: https://icdps.org/uploads/files/ICD%20Refinitiv%20ifdi-report%20221669878247_1582.pdf.
2. Внедрение механизмов исламского финансирования в Узбекистане – новые возможности для экономики и страны. Экономический вестник Узбекистана. Аналитический журнал №3-2021 г. URL: <https://evu.uz/intervyu/vnedrenie-mehanizmov-islamskogo-finansirovaniya-v-uzbekistane-novye-vozmozhnosti-dlya-ekonomiki-i-strany.html> (дата обращения: 25.12.2023).
3. Беккин Р.И., Вахитов Р.Р., Гафурова Г.Т. и др. / под. ред. В.Г. Тимирязова/. Исламские финансово-кредитные институты в экономике зарубежных стран. – Казань: Изд-во «Познание» Института экономики, управления и права, 2011. – 236 с
4. Послание Президента Республики Узбекистан Шавкат Мирзиёев в Олий Мажлис. 2020. Официальный веб-сайт Президента Республики Узбекистан. URL:<https://president.uz/ru/lists/view/4057>
5. Исламские финансы ждут своего часа в Узбекистане. URL: <https://kun.uz/ru/72873164>
6. Акционерно-коммерческий банк «ASIA ALLIANCE BANK». Бизнес-план по развитию и расширению деятельности акционерно-коммерческого банка «ASIA ALLIANCE BANK» на 2023 год. URL: <https://aab.uz/upload/pdf>.
7. Указом Президента Республики Узбекистан «О стратегии действий по дальнейшему развитию Республики Узбекистан» №УП-4947 от 7 февраля 2017 года. <https://old.mf.uz/media/file/insurance/postanovleniya/proekt.pdf>
8. ИБР профинансировал 30 крупных проектов в Узбекистане. <https://kapital.uz>
9. Литая Е.Я. Международные финансы: исламский банкинг как перспективная альтернатива традиционной системы финансирования // Экономика и управление, 2016. – № 10 (132).
10. Islamic Banking potential in Uzbekistan/ URL: <https://www.rbasia.uz/post/2019/01/01/islamic-banking-potential-in-uzbekistan>
11. Послание Президента Республики Узбекистан Шавкат Мирзиёев в Олий Мажлис. 2020.
12. Гибадуллин М.З., Вахитова Т.М. Основы Исламская экономика: теория и практика управление. Казань. ТГПУ. 2009. С.8.
13. Байдаулет Э.А. Основы этического (исламского Финансы). Руководство. Байдаулет. Э.А. 2014. С.25.
14. Муфтий Мухаммад Таки Усмани. Введение в Исламские финансы. 2002. С.111-126.
15. Закон Республики Узбекистан «О Лизинг». Заявления Олий Мажлиса Республика Узбекистан. 1999. № 5 ст. 108.
16. Налоговый кодекс Республики Узбекистан. Т. Адолат 2020.
17. <https://www.rbasia.uz/post/2019/01/01/islamic-banking-potential-in-uzbekistan>
18. Беккин Р.И. Исламская экономическая модель и современность. – М.: Марджани, 2010.
19. Беккин Р.И., Вахитов Р.Р., Гафурова Г.Т. и др. / под. ред. В.Г. Тимирязова/. Исламские финансово-кредитные институты в экономике зарубежных стран. – Казань: Изд-во «Познание» Ин-та экономики, управления и права, 2011. – 236 с.
20. Литая Е.Я. Международные финансы: исламский банкинг как перспективная альтернатива традиционной системы финансирования // Экономика и управление, 2016. – № 10 (132).
21. Мусаев Р.А., Магомедова Ю.Д. Тенденции развития исламских финансовых институтов в условиях глобализации. – 2015. – №11. – С. 35–48.
22. Муфтий Мухаммад Таки Усмани. Введение в исламские финансы. Предисловие / Даруль Фикр исламский образовательный портал, 2018. - <https://darulfikr.ru/articles/fikh/vvedenie-vislamskie-finansy-predislovie/>
23. Сюкияйнен Л.Р. Исламское право и диалог культур в современном мире. – М.: Наука, 2008. – 209 с.
24. Харон С., Азиз З.А. Исламские финансы и банковская система: философия, принципы и прак-

тика / С.Харон, З.А.Азиз - Казань. Татарстан, 2012.

25. Судин Харон, Ван Нурсофиза Ван Азми Исламская финансовая и банковская система: философия, принципы и практика / Судин Харон, Ван Нурсофиза Ван Азми. – Казань : Линова-Медиа, 2012. – 536 с.

26. Шибанова-Роевко Е.А., Саидов А.А. Современная исламская банковская система // III Общероссийская студенческая электронная научная конференция «Студенческий научный форум», 2011.

27. Учебное пособие “Основы этических (исламских финансов)” Е.А.Байдаулет, 2014 <http://islamic-finance.ru/board/14-1-0-79>

28. А.М. Tiby. Islamic Banking: How to manage risk and improve profitability/ А.М. Tiby - J.Wiley&Sons- 2010.

29. Business reporter, Amir Firdaus, chief financial officer, Al Rayan Bank (2019) The UK can be a world leader in Islamic finance <https://www.telegraph.co.uk/business/business-reporter/uk-islamicfinance/>

30. Ernst&Young (2016) Luxemburg: the gateway for islamic finance and the Middle East <https://www.islamicfinance.com/wpcontent/uploads/2016/06/Luxembourg-Islamic-Finance.pdf>

31. Chapra M. U. What is Islamic Economics? Jeddah. 2003. P. 51.

32. Dubai Islamic Bank (2017a). Global Islamic Finance Report. Overview of the Global Islamic Finance Industry <http://www.gifr.net/publications/gifr2017/intro.pdf>

33. ICD Refinitiv (IFDI 2019) Islamic Finance Development Report 2019 SHIFTING DYNAMICS https://icd-ps.org/uploads/files/IFDI%202019%20DEF%20digital1574605094_7214.pdf

34. Islamic Financial Services Board (IFSB) (2017). Islamic Financial Services Industry Stability Report 2017 <http://www.ifsb.org/docs/IFSB%20IFSI%20Stability%20Report%202017.pdf>

35. Mahmoud Abdel Wahab El-Khalifa Mohamed. History of Islamic Banks and a Contemporary Basic Guide to Islamic Banking and Finance. – VDM Verlag Dr. Muller, 2010.

36. S. Nagaoka: Islamic Finance for Sustainable Development: Its Historical Background and Potentialities in the Modern World// 8th International Conference on Islamic Economics and Finance.

37. S&P Global Market Intelligence (2017). Islamic Finance In 2018: Slow Growth is the New Normal https://www.capitaliq.com/CIQDotNet/CreditResearch/RenderArticle.aspx?articleId=1870801&SctArtId=429528&from=CM&nsl_code=LIME&sourceObjectId=10133419&sourceRevId=1&fee_ind=N&exp_date=20270626-21:05:51

38. Thomson Reuters & Dinar Standard (2016). State of the Global Islamic Economy Report 2016/17 <https://ceif.iba.edu.pk/pdf/ThomsonReuters-stateoftheGlobalIslamicEconomyReport201617.pdf>

39. Thomson Reuters (IFDI 2018). Islamic finance development report 2018/Building momentum <https://repository.salaamgateway.com/images/iep/galleries/documents/20181125124744259232831.pdf>

УДК 657.1

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ТРАНСПОРТНЫХ РАСХОДОВ В СФЕРЕ ТУРИЗМА

Скорнякова А.А., к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета и аудита, ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова (ИЭУП)», г. Казань

E-mail: anyuta191185@rambler.ru

Аветисян С.А., студент 3 курса экономического факультета ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова (ИЭУП)», г. Казань

E-mail: sonika.5@mail.ru

Синявская Д.Д., студент 3 курса экономического факультета ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова (ИЭУП)», г. Казань

E-mail: dasasnavskaa@gmail.com

Аннотация: В статье рассмотрены актуальные вопросы учета транспортных расходов в сфере туризма, методы учета транспортных расходов в индустрии туризма. А также виды оптимизации учета транспортных расходов в данной сфере, поскольку учет расходов является важным аспектом для эффективного финансового управления и бюджетного планирования. Даны теоретические предложения по совершенствованию учета транспортных расходов в сфере туризма.

Ключевые слова: Транспортные расходы, учет в сфере туризма, проблемы учета транспортных расходов в туризме.

Одной из важных статей затрат любого предприятия, активно работающего в сфере купли-продажи являются транспортные расходы – это вид издержек, который должен быть в обязательном порядке отражен в бухгалтерском и налоговом учете.

Существует огромное множество видов услуг: от организации туров до бронирования номера в отелях и аренды транспортных средств. Каждый из видов данных услуг имеет свою специфику, которая отражается в бухгалтерском учете. Транспортные расходы могут быть учтены как прямые затраты, так и как косвенные. Ведение учета транспортных расходов позволяет предприятию точно определять стоимость продукта или услуги для принятия целесообразных управленческих решений: формирование цен или выбор поставщиков.

В туристической отрасли часто применяется учет комиссий, в связи с тем, что агенты получают комиссии от перевозчиков или гостиницы за продажу услуг. С этим возникает необходимость правильного учета разного рода комиссий и разнесение их в отдельные статьи доходов или расходов. Как и многие сферы деятельности, так и туристический бизнес имеют дело с НДС, ставка которого зависит от системы налогообложения.

Проблема учета транспортных расходов в сфере туризма является одной из важнейших аспектов для эффективного управления и планирования туристической индустрии.[1]

Проблемы, которые связаны с учетом транспортных расходов в туризме:

Недостаточное внимание к учету транспортных расходов в туристических предприятиях. Организации забывают учесть расходы транспортировки туристов, что может привести в непредвиденным издержкам и усугубит финансовую ситуацию

Неэффективное использование транспорта. Если туристические предприятия не используют оптимальные маршруты или виды транспорта, это в свою очередь сказывается на затратах на топливо или другие виды ресурсов.

Отсутствие надлежащего контроля и учета расходов. Компании могут иметь недостаточную систему учета расходов на транспорт, поэтому невозможно анализировать и контролировать эти расходы.

Недостаточное использование технологий. Технологии, такие как системы GPS и онлайн-бронирование транспорта, могут существенно упростить учет транспортных расходов, однако не все предприятия эффективно используют их.

Несоблюдение экологических требований. Большинство организаций уделяют недостаточного внимания экологической стороне транспорта, не принимая во внимание его влияние на окружающую среду и стоимость эксплуатации.

Нехватка квалифицированных кадров. Отсутствие специалистов, которые знакомы с процессами учета транспортных расходов и способных эффективно управлять ими, может стать возможной проблемой в туризме.

К методам учета транспортных расходов в сфере туризма относят:

1. Учет расходов на топливо и транспортные услуги. Включаются затраты на топливо для автомобилей, аренду транспортных средств, а также билеты на общественный транспорт и другие связанные расходы.

2. Учет расходов на транспортные средства. Если организация владеет своими собственными транспортными средствами, важно учитывать затраты на их обслуживание, ремонт, страхование и амортизацию.

3. Учет расходов на перевозку групп. Важен факт того, что организация занимается организацией групповых туров, необходимо учитывать расходы на перевозку группы, включая билеты на самолеты, автобусы или другие виды транспорта.

4. Учет расходов на трансферы. Если организация предоставляет услуги трансфера для своих клиентов, важно учитывать затраты на трансферы от аэропорта до отеля или других мест назначения.

5. Учет расходов на доставку багажа. Организация предоставляет услуги доставки багажа, тогда необходимо учитывать затраты на транспортировку багажа клиентов. [2]

Подходы к расчету стоимости перевозки:

- определение типа транспорта: расчет стоимости перевозки начинается с выбора оптимального типа транспорта для конкретной поездки.

- оценка расстояния и времени: определить расстояние и время, необходимые для путешествия.

- учет сезонности и спроса: учесть сезонность и спрос на транспортные услуги во время планирования поездки.

- стоимость билетов и тарифов: изучить стоимость билетов и тарифов для выбранного типа транспорта.

- дополнительные расходы: учесть возможные дополнительные расходы, такие как стоимость багажа, страховки, дополнительных услуг и трансферов;

- равнение поставщиков: сравните стоимость перевозки у различных поставщиков транспортных услуг. Иногда разные компании могут предлагать разные цены и условия.

Точный расчет стоимости перевозки может требовать более конкретные исследования и учет специфики для конкретного вида поездок.

Таким образом, чтобы разобраться в необходимости оптимизации транспортных расходов, нужно проанализировать работы транспорта за предыдущий отчетный период.

Пути оптимизации учета транспортных средств:

Автоматизация учета: специализированные программы для учета транспортных расходов упрощают процесс и повышают точность данных.

Установление бюджета данного вида расходов: Исходя из прошлого опыта, рекомендуется составить предварительный бюджет.

Анализ и оптимальный выбор транспорта: Мониторинг и изучение различных видов транспортных средств, выбор наиболее оптимального из них.

Ревизия контрагентов транспортных услуг: контроль контактов с поставщиками для получения удовлетворения своих потребностей за оптимальные цены и на выгодных условиях.

Анализ данных и оптимизация маршрута: изучить транспортные расходы, чтобы оптимизировать маршрут и сократить затраты на транспорт.

Обучение сотрудников: для лучшего осведомления о процессе учета.

Список использованных источников

1. Транспортные расходы в торговле: что это такое, виды, формула расчета, списания и распределения в торговых организациях // URL: <https://www.cleverence.ru/articles/bukhgalteriya/transportnye-raskhody-v-torgovle-cto-eto-takoe-vidy-formula-rascheta-spisaniya-i-raspredeleniya/> (дата обращения 29.01.2024)

2. Каплунова О. А. Учет расходов на продажу в розничной торговле, порядок их распределения и пути совершенствования // Научно-практический журнал «Аспирант» // 5/2020. – Ростов – на – Дону: Приоритет, 2020. - № 5 – С. 145-147

УДК: 336.221

ТРАНСФОРМАЦИОННЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В ЭПОХУ ЦИФРОВИЗАЦИИ: «ЦИФРОВОЙ НАЛОГ» – РОССИЙСКАЯ И ЗАРУБЕЖНАЯ ПРАКТИКА

Соколова М. А. – 4 курс, Факультет экономики и бизнеса, направление Корпоративные финансы, группа КФ20-1, Финансовый университет при Правительстве РФ, г. Москва;

e-mail: m79049202043@yandex.ru

Шкляева В. С. – 4 курс, Факультет экономики и бизнеса, направление Корпоративные финансы, группа КФ20-1, Финансовый университет при Правительстве РФ, г. Москва;

e-mail: shklyaevavs@mail.ru

Платонова Н. А. – к.э.н., доцент Департамента корпоративных финансов и корпоративного управления, Финансовый университет при Правительстве РФ, г. Москва;

e-mail: nplatonova@fa.ru

Аннотация. Стремительная цифровизация экономики оказала воздействие на систему налогообложения, появилась необходимость введение новых мер и принципов налогообложения для появившихся сфер. Глобальная цифровизация также дала компаниям больше возможностей избежать налогообложения. В статье рассмотрены основные перспективы и риски внедрения цифрового налога в эпоху цифровизации, а также обоснована целесообразность введения цифрового налога в РФ в рамках трансформационных изменений.

Ключевые слова: цифровой налог, цифровизация, трансформационные изменения, налогообложение, налоговая база, цифровые услуги.

Трансформационные изменения налогообложения в эпоху цифровизации: предпосылки введения цифрового налога

Цифровизация экономики за последние несколько лет привела к смещению акцента на цифровые источники дохода, а также заставила крупные транснациональные корпорации искать новые конкурентные преимущества в цифровом пространстве. Развитие цифровой экономики повлияло и на сферу налогообложения, появилось понятие цифрового налога

Одной из наиболее важных проблем мировой экономики в ключе развития цифровизации является вопрос о том, где создается стоимость. Существует несколько позиций на данный вопрос:

- Корпорация должна облагаться налогом в тех странах, где она создает стоимость

- Корпорация должна облагаться налогом в тех странах, где имеет наибольший коэффициент участия пользователей и их местоположения.

В связи с тем, что налогообложение цифровой экономики практически невозможно отделить от общих принципов налогообложения, но при этом необходимые особые принципы регулирования данной сферы странами членами ОЭСР была принята инициатива по созданию практики применения цифрового налога или цифрового налогообложения для транснациональных компаний.

Цифровой налог (DST) — это налог, налог на отдельные потоки валового дохода крупных цифровых компаний. Также под действие цифрового налога попадают различные цифровые бренды и мультиселенные, которые с не давних пор получили активное развитие и требуют определенного рода контроля. Данные области цифровой экономики производят виртуальные товары, за которыми нет закрепленной территориальной области создания, что затрудняет их включение в классическую систему налогообложения.

В российской практике отношение к цифровому налогу неоднозначное, но также, как и в других странах существует единое мнение о необходимости контроля новых отраслей цифровой экономики. Глава ФНС, Егоров Даниил Вячеславович, дал комментарии по данному вопросу, что внедрение цифрового налога необходимо и добавил, что эволюция представлений о компаниях привела к тому, что теперь это касается всех компаний, а не только цифровых, с оборотом более 20 миллиардов евро в год, за исключением компаний, которые добывают ресурсы, и компаний банковского сектора. Поэтому цифровым этот налог можно назвать уже только исторически.

В качестве примера рассмотрим ситуацию вокруг крупнейших международных компаний, таких как Amazon, Google или Apple, которые имеют огромные доходы по всему миру, но платят налоги только в бюджет той страны, где они зарегистрированы.

Основная цель нововведения – положить конец гонке за минимальными налоговыми ставками. Многие ТНК платят налоги не по месту получения прибыли, а по месту регистрации, выбирая страны с более лояльной системой налогообложения, вследствие чего происходят явные перекосы в распределении налоговых поступлений.

Внедрение системы цифрового налогообложения: практические кейсы ***Зарубежная практика***

За внедрение цифрового налога выступают более 23 стран включая страны Европы, Азии и Африки. Данный интерес обусловлен недополучением большой доли дохода от крупнейших компаний действующих на территории стран и предоставляющих услуги их гражданам.

В рамках проекта ОЭСР предлагается введение налога по двум концепциям: Pillar 1 и Pillar 2. Первая концепция – концепция о едином подходе – предполагает уплату налогов транснациональными компаниями в странах, где они получают прибыль и где находится большее число потребителей. Компаниями, которых коснется такое налогообложение, станут бизнес-структуры с оборотом более 20 млрд евро в год (рисунок 1) и чистой маржинальностью не менее 10%. Компании, оказывающие финансовые услуги, а также компании, которые связаны с добычей природных ресурсов станут исключением в данном нововведении. Вторая концепция затронет компании, выручка которых будет превышать 750 млн евро. Предполагается ввести минимальную налоговую ставку, которая составит 15%.



Рисунок 1. Соотношение компаний в мире с доходом выше 20 млрд евро и ниже на 3 квартал 2023 г. (источник: составлено авторами на основе данных: <https://companiesmarketcap.com/largest-companies-by-revenue/page/6/>)

В настоящее время бизнес платит налоги в странах, где у него есть постоянные представительства, как по внутреннему законодательству, так и по международным правилам. Для фирм, которые в значительной степени полагаются на высоко оцененные нематериальные активы, физическое присутствие не

является необходимым для выхода на многие рынки.

Предлагается разделить прибыль на следующие виды:

- Сумма А: условная остаточная прибыль, распределенная по рыночным юрисдикциям
- Сумма В: фиксированный доход от маркетинговой и дистрибьюторской деятельности в рыночных юрисдикциях
- Сумма С: дополнительная сумма сверх суммы В, которая должна облагаться налогом в рыночной юрисдикции

Внедрение данных сумм позволит перераспределить налоговые права в различных обстоятельствах и изменить порядок уплаты налогов многими транснациональными компаниями.

Таблица 1. Расчет суммы А

Прибыль	Z
Условная нормальная норма прибыли	X
Условная нерегулярная прибыль	$Y=Z-X=A+B$
Условная нерегулярная прибыль, относящаяся к определенным рынкам	A
Условная нерегулярная прибыль, относящаяся к прочему	B

Источник: составлено авторами на основе данных ОЭСР

Сумма А. Если, например, условная норма обычной прибыли (X) составит 10 процентов, а доля условной нерегулярной прибыли, относящейся к рынкам (A), также составляет 10 процентов, то компания с 20-процентной маржой прибыли (Z) может ожидать, что 10 процентов из 10 процентов условной нерегулярной прибыли могут облагаться налогом в рыночных юрисдикциях

Сумма В. Цель введения данной суммы заключается в упрощении определения нормы прибыли относящейся на функции маркетинга и распределения. Внедрение данной суммы позволило бы странам установить фиксированный налогооблагаемый доход в маркетинговой и дистрибьюторской сферах.

Сумма С. Данная сумма позволит минимизировать риск непропорционального налогообложения и риск двойного налогообложения. Предполагается, что двойное налогообложение будет нивелироваться с помощью метода освобождения от налогообложения, или кредитного метода (путем вычета уже уплаченного налога).

Формула: сумма налога, подлежащая уплате, рассчитанная для каждой категории налогооблагаемых услуг, равна мировым налогооблагаемым суммам каждого члена группы DST, умноженным на коэффициент присутствия во Франции рассматриваемой налогооблагаемой услуги. Налоговая база, полученная по этой формуле, облагается налогом в размере 3%.

Российская практика

Сегмент бизнеса в Российской Федерации активно использует цифровые технологии и в последнее время увеличивает количество запросов на автоматизацию всех производственных процессов, документооборота, а также налоговых требований.

Российский рынок цифровых услуг занимает особое положение в мире, поскольку в данной области Россия имеет собственные конкурентоспособные предложения, например, Яндекс, Wildberries, Ozon или ВКонтакте, и в то же время сама является значительным рынком-потребителем таких услуг. Указанные примеры представляют основную группу российского рынка цифровых услуг – онлайн-реклама, маркетплейсы, продажа данных – именно они попадают под цифровые налоги в других странах.

В настоящее время в России взимается НДС с электронных услуг, предоставляемых иностранными организациями, если эти услуги считаются оказанными на территории РФ. Это включает такие распространенные виды услуг, как онлайн-реклама, услуги маркетплейсов и предоставление баз данных о пользователях цифровых платформ иностранными организациями. Введение налога только для зарубежных компаний на данный момент может быть объяснено тем, что, рассматривая практику, предложенную ОЭСР, с введением налога для компании с оборотом более 20 млрд евро и подходящую по критериям, среди российского бизнеса мы можем отметить всего одну компанию – ПАО «МАГНИТ», что отражено в таблице 2.

Принципом обложения налогом на добавленную стоимость рекламных услуг является предоставление (продажа) этих услуг иностранной организацией российскому покупателю (организации, ИП или физическому лицу). Если реклама только таргетирована на российских пользователей, то в таком случае налоговая обязанность не возникает.

Говоря о маркетплейсах, Россия взимает НДС с комиссий, которые маркетплейсы, в свою очередь, снимают со сделок. Обязательное условие такое же, как и для рекламы – должна быть хотя бы одна рос-

сийская сторона для того, чтобы возникли обязательства по уплате НДС.

Все российские организации, которые используют на рынке цифровые бизнес-модели, уплачивают налог на прибыль и НДС по ставке 20%, а также другие налоги и сборы, установленные НК РФ.

Таблица 2. Российские компании, входящие в глобальную систему анализа больших данных по разделу «доход»

Rank	Name	Revenue_ttm	Country
1	Gazprom	138 281 952 872 €	Russia
2	Lukoil	124 777 687 981 €	Russia
3	Rosneft	111 113 416 768 €	Russia
4	Sberbank	39 245 608 460 €	Russia
5	Magnit	24 903 281 166 €	Russia
6	Nornickel	17 852 000 000 €	Russia

Источник: составлено авторами на основе данных: <https://companiesmarketcap.com/largest-companies-by-revenue/page/6/>

Перспективы и риски внедрения цифрового налога в эпоху цифровизации

В Концепции развития электронного документооборота в хозяйственной деятельности определены основные направления цифровой трансформации национальной экономики в области налогового администрирования. Эта Концепция была разработана комиссией по цифровому развитию, использованию информационных технологий для улучшения качества жизни и условий ведения предпринимательской деятельности.

В рамках этой Концепции предусмотрены следующие мероприятия для внедрения цифрового налога и улучшения налогового администрирования:

— перевод 95% выставляемых хозяйствующими субъектами счетов-фактур в электронную форму до конца 2024 г.;

— перевод 70% формируемых хозяйствующими субъектами транспортных и товарных накладных в электронную форму до конца 2024 г.;

— увеличение общего объема электронных документов, направляемых хозяйствующими субъектами друг другу в электронной форме, на 20% в год начиная с 2022 года;

— снижение оборота бумажных документов в рамках мероприятий налогового контроля на 10% в год начиная с 2023 года;

— сокращение бумажного документооборота субъектов хозяйствования и затрат на обработку и хранение бумажных документов с преобладанием электронного документооборота;

— переход на систему использования данных, содержащихся в информационной системе государственных органов.

Внедрение цифровых инструментов налогового администрирования в работу предприятий, организаций и субъектов МСП позволит создать в России систему добровольного соблюдения налогового законодательства. Эта система будет способствовать росту прозрачности экономики для всех субъектов хозяйствования, улучшению качества бюджетного планирования и стабилизации государственных доходов. По прогнозам Министерства финансов РФ, процент собираемости налогов, в том числе за счет мероприятий по налоговому администрированию, с 2021 г. по 2024 г. должен вырасти с 98,79% до 99%. За последние пять лет величина собираемых налогов в расчете на один рубль затрат, инвестированных в цифровизацию деятельности ФНС России, возросла с 96,5 руб. до 123,4 руб. В общемировом масштабе предполагается ряд следующих положительных перспектив: справедливое распределение налоговых поступлений по странам без перекосов; ликвидация хитрых схем уклонения от налоговых сборов; прозрачная и четкая единая система для всех корпораций.

— Однако внедрение цифровых технологий также сопряжено с новыми видами налоговых рисков для налоговых органов и налогоплательщиков. Некоторые из этих рисков включают:

— Вред, который может быть причинен начинающим компаниям на начальном этапе их расширения при введении цифрового налога.

— Возможное препятствие глобальному экономическому и технологическому прогрессу из-за более высоких налогов на цифровую предпринимательскую деятельность.

— Дополнительные расходы для бизнеса в связи с соблюдением новых принципов прозрачности.

— Риск двойного налогообложения.

Целесообразность введения цифрового налога в РФ в рамках трансформационных изменений

Авторами работы предлагается рассмотреть возможность введения одностороннего цифрового налога в Российской Федерации на доходы иностранных организаций, а также ожидание принятия данного решения от Организации экономического сотрудничества и развития. Вариант с односторонним введением цифрового налога в России является более выгодным, но итоговое решение должно быть основано на приоритетах государственной экономической политики.

Система введения и конструкция цифрового налога в России должны быть детально проработаны и оценены с разных сторон. При принятии решения о введении временного «цифрового налога» целесообразно будет взять за основу «цифровые налоги» других стран, например, разработанные во Франции, Великобритании или Италии. Адаптация иностранных налогов к условиям российской экономики будет представлять собой наиболее простой и практичный вариант разработки собственного «цифрового налога».

Введение «цифрового налога» в первую очередь будет касаться IT-сферы и в перспективе сможет предотвратить появление различных схем по уклонению от налогообложения. Основные изменения, которые возникнут при введении «цифрового налога», описаны в концепциях Pillar 1 и Pillar 2, которые были упомянуты ранее. В рамках рассматриваемых концепций, большинство российских экспертов поддерживают внедрение первой концепции – Pillar 1, поскольку существуют некоторые проблемы, связанные с принятием второй концепции. Например, различные налоговые ставки для отраслей, на которые распространяются льготы (к тому же они ниже 15%), а также факт того, что реальная ставка налога на прибыль в РФ сейчас составляет 20%, что превышает процент планируемой ставки.

Однако рассматривая целесообразность принятия решения в пользу какой-то концепции, важно отметить, что на российском рынке под цифровой налог попадет только одна компания, как уже было сказано ранее. Таким образом, предлагается рассмотреть возможность введения цифрового налога в Российской Федерации только в отношении иностранных организаций. Данное предположение определяет важность прогнозирования возможных последствий введения данного налога.

С одной стороны, некоторые наименее крупные иностранные компании негативно воспримут данное решение и уйдут с российского рынка. В таком случае, освободится ниша и место на рынке для развития российских компаний.

Однако, мы предполагаем, что наибольшая часть компаний, в частности крупнейшие, не станут отказываться от получения высоких доходов от деятельности в России, поэтому они примут условия уплаты налога и продолжат функционировать на российском рынке. Такая ситуация позволит получить значительные конкурентные преимущества российским компаниям перед иностранными, для них откроются новые пути роста и развития. Главным же преимуществом станут дополнительные налоговые поступления в государственный бюджет.

Некоторые страны, в частности США, могут принять ответные меры в отношении российских организаций, например, ввести пошлины на импорт из России или совсем отказаться от него. На примере экспорта товаров в США рассмотрим возможность изменения его суммы после введения цифрового налога в России.

В последнее время российская экономика подвергалась большому количеству санкций. Весной 2022 года Соединенными Штатами Америки было введен запрет на ввоз российской продукции, такой как нефть, алмазы и морепродукты, а в дальнейшем установлен 35% заградительный тариф на импорт других российских товаров (сталь, алюминиевая продукция, резина, древесина и т.д.). Это привело к тому, что товарный импорт из России обвалился в 5 раз по сравнению с февральским показателем в \$2,6 млрд.

Однако потребность США в ядерном топливе, удобрениях, различных металлах и т.д. осталась прежней, а Россия в отношении таких видов товаров является отличным экспортером. В результате, уже в октябре 2022 года США возобновил импорт из России, постепенно наращивая количество ввозимых товаров.

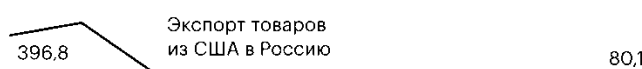


Рисунок 2. Импорт и экспорт товаров США – Россия (источник: Census Bureau (США) / РБК, 2022 // URL: <https://www.rbc.ru/newspaper/2022/12/09/6391d9cf9a7947a6c019c3f4>)

Таким образом, если после введения цифрового налога последуют ответные меры США или других стран, то они будут действовать достаточно короткий период, поскольку окажутся невыгодными для самих же стран, которые введут санкции. В то же время они не нанесут огромный урон российской экономике, поскольку поступления в бюджет от иностранных организаций смогут покрыть убытки от предполагаемых потерь.

Список литературы:

1. Digital tax: what is it and how it works [сайт]. - 2023.- URL <https://payspacemagazine.com/tech/digital-tax-explained/> (дата обращения: 06.11.2023). - Текст: электронный.
2. Анализ проблем и последствий цифрового налогового администрирования [сайт]. - 2023. - URL <https://mcoip.ru/blog/analiz-problem-i-posledstvij-czifrovogo-nalogoovogo-administrirvaniya/> (дата обращения: 06.11.2023). - Текст: электронный.
3. Касирова Фарангис Джунайдуллоевна, Алиев Олимджон Махмудович Мировой опыт и перспективы развития цифрового налога // ELS. 2023.
4. Налогообложение в условиях цифровой реальности: вызовы налогового администрирования и решения для бизнеса [сайт]. - 2023. - URL <https://palata-nk.ru/about/news/nalogooblozhenie-v-usloviyakh-tsifrovoy-realnosti-vyzovy-nalogoovogo-administrirvaniya-i-resheniya-d/> (дата обращения: 06.11.2023). - Текст: электронный.
5. Трошкова Дарья Николаевна Перспективы введения цифрового налога в Российской Федерации // Столыпинский вестник. 2023. №2.
6. Худяков Павел Алексеевич Совершенствование административного механизма регулирования налогообложения IT-отрасли: обоснование внедрения цифрового налога // Юридическая наука. 2021. №8.
7. Цифровой налог в России: перспективы введения [сайт]. - 2023. - URL <https://www.csr.ru/upload/iblock> (дата обращения: 06.11.2023). - Текст: электронный.

УДК 336.711

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ИНФЛЯЦИОННЫЕ ОЖИДАНИЯ

Стрижевич А.С., к.э.н., ассистент кафедры денежного обращения, кредита и фондового рынка, Белорусский государственный экономический университет, г.Минск.

E-mail: astrizhevich@list.ru

Аннотация. Статья посвящена анализу факторов, влияющих на инфляционные ожидания экономических агентов. Автор рассматривает как факторы, повышающие инфляционные ожидания, так и факторы, сдерживающие их. Особое внимание уделяется роли транспарентности денежно-кредитной политики центрального банка в стабилизации инфляционных ожиданий. Автор делает вывод о необходимости повышения уровня транспарентности денежно-кредитной политики центрального банка и совершенствования методик анализа инфляционных ожиданий.

Ключевые слова: инфляционные ожидания, факторы инфляционных ожиданий, транспарентность денежно-кредитной политики, центральный банк.

Денежно-кредитная политика центрального банка существует в зависимости от инфляционных ожиданий экономических субъектов, и одновременно оказывает влияние на них [1, 2]. Инфляционные ожидания - это ожидания экономических агентов относительно будущего изменения уровня цен. Их формирование зависит от многих факторов, среди которых можно выделить следующие:

- Экономический рост. Когда экономика растет, доходы населения тоже растут, что приводит к увеличению спроса на товары и, соответственно, к росту цен на них. Но высокие цены не сдерживают спрос, а наоборот, стимулируют его из-за повышения благосостояния населения. Инвестиции в экономику также растут, так как предложение товаров и услуг отстает от спроса, что дает возможность не только расширять производство, но и продолжать поднимать цены. В этих условиях производители товаров и услуг, опираясь на свой предыдущий опыт, повышают цены в ожидании роста спроса на свою продукцию и услуги.

- Неэффективная политика правительства. Инфляционные ожидания могут усиливаться из-за недостатков политики административного регулирования цен: частые и несогласованные повышения регулируемых цен, слишком большое повышение цен по сравнению с целевым уровнем, отсутствие или слабое обоснование повышения цен для населения. Кроме того, если в период экономического

спада бюджетный дефицит финансируется за счет эмиссии, что увеличивает количество денег в обращении, то это только подогревает инфляционные процессы в экономике. Покрытие дефицита бюджета за счет эмиссии, особенно в течение нескольких лет, не только повышает текущую инфляцию, но и формирует высокие инфляционные ожидания на будущее. Поэтому чем дольше длится эмиссия в государственных интересах, тем дольше придется бороться с инфляцией, как реальной, так и ожидаемой.

- **Прошлая (историческая) инфляция.** Инфляционные ожидания воздействуют на реальную динамику цен. Но и сама инфляция, как настоящая, так и прошедшая, в большой мере определяет у экономических агентов представление о будущих инфляционных тенденциях. Население и предприятия формируют инфляционные ожидания на основе прошлой инфляционной динамики. Прошлая инфляция признается экспертами как один из основных факторов инфляционных ожиданий. Как правило, чем выше инфляция в предшествующий период, тем выше инфляционные ожидания [3].

- **Воспринимаемая инфляция.** Экономические агенты формируют свои прогнозы относительно изменения цен в ближайшем будущем на основе восприятия текущих изменений цен. В этом случае они дают прогноз не инфляции, а своего восприятия инфляции. Среди факторов, объясняющих личное восприятие изменения цен, важную роль играет собственный опыт наблюдения за динамикой цен на некоторые группы товаров (продукты питания, нефть) и тарифов естественных монополий (услуги ЖКХ). Это отражает зависимость ожиданий от субъективного восприятия инфляции респондентами. Многие из них склонны больше запоминать повышение цен на отдельные товары и услуги, в том числе те, которые являются составляющими их издержек, и не обращать внимания на стабильные и снижающиеся цены, что, как правило, ведет к завышенным инфляционным ожиданиям.

- **Девальвация национальной денежной единицы.** Девальвация национальной валюты приводит к повышению цен на импортные товары, но уровень цен увеличивается и на отечественные товары, даже такие, в себестоимости которых не участвуют какие-либо импортные составляющие. Это происходит из-за того, что повышение цен на импортные товары снижает уровень покупательной способности экономических агентов, чтобы повысить ее хотя бы до прежнего уровня, производители товаров и услуг повышают цены на отечественные товары. Таким образом, потребители товаров и услуг, зная, что с девальвацией со временем повысится уровень цен, повышают уровень инфляционных ожиданий.

- **Экономические шоки.** Стихийные бедствия, техногенные катастрофы, военные действия или эпидемии заболеваний влияют на экономику и поведение потребителей и производителей, создавая неблагоприятную оценку социально-экономической ситуации и повышая их инфляционные ожидания. Ценовые шоки приводят к резкому росту инфляционных ожиданий. Разовое повышение цен на один товар может стать поводом для всплеска ожиданий по инфляции в целом.

- **Негативная информация в средствах массовой информации и социальных сетях.** Публикация в СМИ так называемых «заменителей» официальных показателей инфляции, несбалансированное освещение в СМИ информации в области ДКП, которые делают акцент лишь на росте цен. К этому же фактору возникновения инфляционных ожиданий можно также отнести новости и слухи, распространяемые с корыстным умыслом – методы недобросовестной конкуренции, например ложные сообщения о предстоящем дефиците какой-либо продукции ее производителем [4].

- **Неблагоприятная социально-экономическая ситуация в стране.** В стране с плохими социально-экономическими условиями, такими как низкие реальные доходы населения, отсутствием социальных гарантий, высокой преступностью прогнозы инфляции будут повышены. Если в стране низкая безработица, растут реальные доходы населения, есть социальные гарантии, то представления людей о будущем более оптимистичны. В странах с развитой экономикой инфляционные ожидания традиционно ниже, чем в странах с формирующимися рынками.

Факторами, оказывающими стабилизирующее воздействие на инфляционные ожидания, снижающими их динамику роста, являются:

- **Финансовая и экономическая грамотность экономических агентов.** В зависимости от уровня знаний в области экономики население или производители делают различные выводы о будущей инфляции. Рациональные инфляционные ожидания характерны для экономических агентов, хорошо понимающих экономику. Чем больше они информированы о процессах, происходящих в экономике, тем их ожидания будут более сдержанными и устойчивыми даже при неблагоприятных событиях и информации.

- **Институциональное доверие.** От степени доверия к действиям финансовых властей зависит уровень инфляционных ожиданий. Центральные банки дают экономическим агентам ориентир, объявляя целевой уровень инфляции. Денежно-кредитная политика, проводимая центральным банком, направлена на то, чтобы достичь его. Если экономические агенты доверяют способности центрального банка достигнуть целевого уровня инфляции, справиться с временными негативными процессами в денежно-кредитной сфере, их инфляционные ожидания будут под контролем.

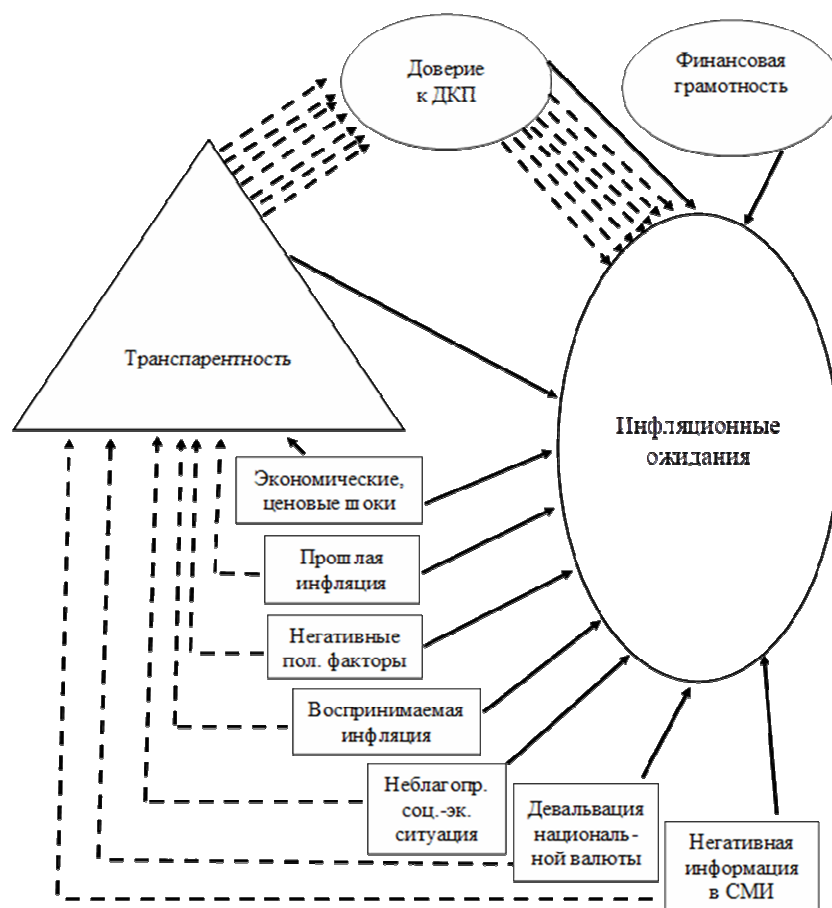


Рисунок: Влияние различных факторов на инфляционные ожидания
 Источник: Разработка автора.

- Транспарентность денежно-кредитной политики центрального банка. Раскрытие, понятность и доступность информации центрального банка, установление обратной связи с аудиторией, активная коммуникационная политика, вовлечение субъектов экономики в процессы, происходящие в денежно-кредитной сфере способствует повышению доверия к центральному банку и проводимой им монетарной политике, росту интереса к ее результатам.

Таким образом, выделяется ряд факторов, как повышающих инфляционные ожидания, так и сдерживающих их. Рисунок показывает, что транспарентность денежно-кредитной политики центрального банка выступает как фактор, способствующий стабилизации инфляционных ожиданий, является одновременно «призмой», через которую может сглаживаться негативный эффект воздействия факторов, повышающих инфляционные ожидания. О необходимости эффективных институтов раскрытия информации часто упоминается в литературе по данной тематике [5, 6]. Путем увеличения транспарентности денежно-кредитной политики центрального банка, оперативного объяснения в доступной форме факторов, которые могут усилить инфляционные ожидания, центральный банк повышает доверие к проводимой им денежно-кредитной политике и тем самым сдерживает прогнозы экономических агентов по инфляции.

Итак, инфляционные ожидания представляют собой важный фактор инфляции, требующий оценки и регулирования со стороны центрального банка. В целях усиления регулирующего воздействия на инфляционные ожидания экономических агентов, увеличения их рациональной и сокращения адаптивной составляющей, их сдерживания у целевого уровня по инфляции необходимо повышать уровень транспарентности денежно-кредитной политики центрального банка, а также совершенствовать методики анализа инфляционных ожиданий для развития обратной связи центрального банка с общественностью.

Список использованных источников

1. Стрижевич, А. С. Значение и необходимость транспарентности центрального банка / А. С. Стрижевич // Всероссийская научная конференция молодых исследователей с международным участием «Экономика сегодня: современное состояние и перспективы развития» (Вектор-2022): сборник материалов / Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина (Технологии. Дизайн. Искусство). Часть 4 – М.: ФГБОУ ВО «РГУ им.

А.Н. Косыгина», 2022. – с. 249-253.

2. Стрижевич, А. С. Транспарентность центрального банка: эффективный подход к измерению в современных условиях / А. С. Стрижевич // Банковский вестник, - 2021.- №8(697) август.- С. 41-51.

3. Стрижевич, А. С. Транспарентность и раскрытие информации: тождественность или неравнозначность? / А. С. Стрижевич // Новая экономика. – 2022. – №2 (спецвыпуск). – С. 49-56.

4. Осмоловец, С. С. Поведенческие факторы деятельности инвесторов и их значение в развитии финансового рынка Республики Беларусь / С. С. Осмоловец // Сибирская финансовая школа. – 2022. – № 1(145). – С. 24-31. – DOI 10.34020/1993-4386—2022-1-24-31. – EDN ZOJWVB.

5. Стрижевич, А. С. Оценка читаемости текстов центрального банка / А. С. Стрижевич // Глобальные проблемы модернизации национальной экономики: материалы X Международной научно-практической конференции. 20 мая 2021 г. / отв. ред. А.А. Бурмистрова [и др.]; М-во науки и высшего обр. РФ, ФГБОУ ВО «Тамб. гос. ун-т им. Г.Р. Державина». – Тамбов: Издательский дом «Державинский», 2021. – С. 148-153.

6. Стрижевич, А. С. Количественная оценка прозрачности центральных банков / А. С. Стрижевич // Государство и рынок: механизмы и институты евразийской интеграции в условиях усиления глобальной нестабильности. – Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский государственный экономический университет, 2021. – С. 608-615.

УДК 338.338.1:338.12.017

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ВНЕДРЕНИЯ ИННОВАЦИЙ

Талипова Н.Т., к.э.н., и.о. профессора кафедры «Международная экономика и бизнес», Ташкентский филиал РЭУ им.Г.В.Плеханова, г.Ташкент
E-mail: nigoratal@gmail.com

Брекалова А.М., преподаватель кафедры «Экономика труда и управление», Ташкентский филиал РЭУ им.Г.В.Плеханова, г.Ташкент
E-mail: 777aleksa97@mail.ru

Аннотация. В современном, быстро развивающемся мире инновации и технологические достижения меняют экономический расклад, приводя к динамичным тенденциям экономического развития. Эти изменения характеризуются ростом автоматизации, доминированием цифровых платформ, развитием искусственного интеллекта, а также устойчивым ростом цифровой и «зеленой» экономики.

Ключевые слова: инновации, «зеленая экономика», искусственный интеллект, гиг-экономика, устойчивый рост.

Пандемия COVID-19 дала мощный толчок для развития цифровой экономики по всему миру. На сегодняшний день она стала неотъемлемой частью современной экономической структуры. Мы видим, как предприятия переходят на онлайн-платформы, что приводит к глубоким изменениям в структуре торговли. Такие отрасли, как розничная торговля, доставка продуктов питания, телемедицина и удаленная работа, все чаще внедряют цифровые технологии, что приводит к экономическому росту и повышению производительности. Такие инновации, как технология блокчейна, также создают новые возможности для экономического обмена, способствуя более эффективным, безопасным и прозрачным транзакциям.

Нынешний рынок решений на основе блокчейна растет стремительными темпами. Динамика рассматриваемого рынка может быть приблизительно представлена на рисунке 1 [1].

Некоторые отрасли, такие как здравоохранение, финансы и транспорт, уже испытывают на себе преобразующее воздействие искусственного интеллекта. В своем труде «Искусственный интеллект – основа устойчивого развития экономики», академик Абдурахманов К.Х., даёт следующее определение: «Искусственный интеллект – это область информатики, в которой эффективно моделируются интеллектуальные процессы мозга в отличии от психологии, нейрофизиологии и биохимии, целью которого является изучение мозга как такового, а также протекающих в нём процессов» [2, с.22]. Ожидается, что эта тенденция продолжится с появлением автоматизации на базе искусственного интеллекта, создавая новые рабочие места и заменяя более традиционные роли. В целях смягчения негативных последствий этого процесса необходимо проводить заблаговременно разработанную политику в области образования населения, оперативно реагировать на изменения внешней среды и технологические вызовы, разрабатывать комплексные программы переподготовки кадров и непрерывного обучения. Необходимость решения проблем измене-

ния климата привела к возникновению «зеленой» экономики - экономики, целью которой является снижение экологических рисков и экологического дефицита. Он предполагает внедрение устойчивых практик в различных секторах, от энергетики до сельского хозяйства, что приведет к созданию «зеленых рабочих мест». Эти рабочие места не только помогают сохранить или восстановить здоровье окружающей среды, но и стимулируют экономический рост, открывая новые рынки и отрасли. В тренд с большим будущим вступает гиг-экономика, современная экономика свободного заработка, характеризующаяся гибкими, временными или внештатными рабочими местами. Она представляет собой еще одну важную инновацию в сфере занятости. Это позволяет профессионалам работать на своих условиях, повышая общую удовлетворенность работой и баланс между работой и личной жизнью. Несмотря на некоторые проблемы, такие как гарантии занятости и льготы, гиг-экономика продемонстрировала присущий ей потенциал для инноваций и предпринимательства, способствуя экономическому развитию за счет новых бизнес-моделей и гибкости рынка труда.

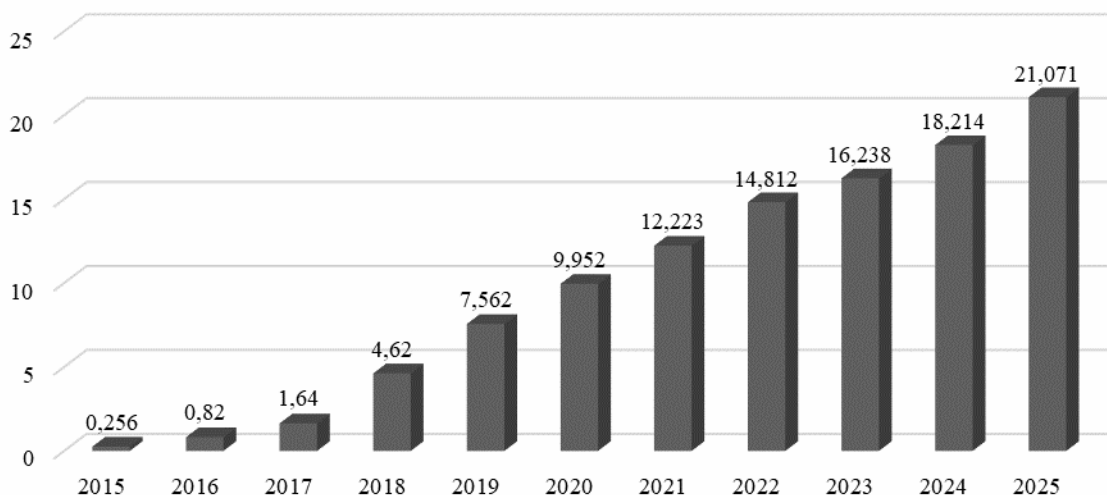


Рис. 1. Прогноз динамики рынка блокчейн-разработок (источник: Сайт Агентства инновационного развития при Министерстве высшего образования, науки и инноваций Республики Узбекистан [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://mininnovation.uz/ru>)

Инновации и устойчивое экономическое развитие являются в настоящее время приоритетными задачами для Республики Узбекистан. От успеха или неудачи формирования и функционирования механизмов применения результатов научно-технического прогресса в рыночной экономике будет зависеть дальнейшее развитие производственных отраслей республики, их интеграция в мировую экономическую систему и, в конечном счете, успех самих экономических реформ.

Как указано в Стратегии инновационного развития Республики Узбекистан на 2022-2026 годы, Узбекистан должен стать частью глобальной инновационной системы исключительно на основе обеспечения эффективного функционирования национальной инновационной системы [3]. Для достижения этой цели основным направлением развития инновационной системы Республики Узбекистан является стимулирование предпринимательской инвестиционной и инновационной деятельности. Основными условиями привлечения предпринимателей к инновационной деятельности являются фискальные и налоговые стимулы.

Нельзя не отметить, что в Узбекистане ведутся широкомасштабные работы, направленные на формирование законодательства в области развития искусственного интеллекта с целью гарантии принципов, прав и свобод использования, а также для создания благоприятной среды для инвестиций, и качественных брендов искусственного интеллекта в стране.

В соответствии со Стратегией «Цифровой Узбекистан -2030» [4], в целях создания благоприятных условий для ускоренного внедрения и распространения в стране технологий искусственного интеллекта, обеспечения доступности и высокого качества цифровых данных и подготовки квалифицированных кадров в этой области было принято Постановление Президента Республики Узбекистан от 17.02.2021 г. № ПП-4996 «О мерах по созданию условий для ускоренного внедрения технологий искусственного интеллекта» [5]. В этой связи Президент Республики Узбекистан Мирзиёев заявил, что «в целях устойчивого развития мы должны глубоко освоить цифровые знания и информационные технологии, что это даст нам возможность идти по самому короткому пути к достижению всестороннего прогресса. В современном мире цифровые технологии играют решающую роль во всех сферах» [6].

Так, по прогнозу Министерства высшего образования, науки и инноваций Республики Узбекистан

общий объем инновационных товаров, работ и услуг в Узбекистане в 2023 году составит 25361,2 млрд. сум. Этот показатель в 2,5 раза будет больше, чем в 2015 году, и в 18 раз выше, чем в 2008 году. Затраты на инновации выросли в 8 раз, по сравнению с 2008 годом (рис. 2) [7, с. 183].

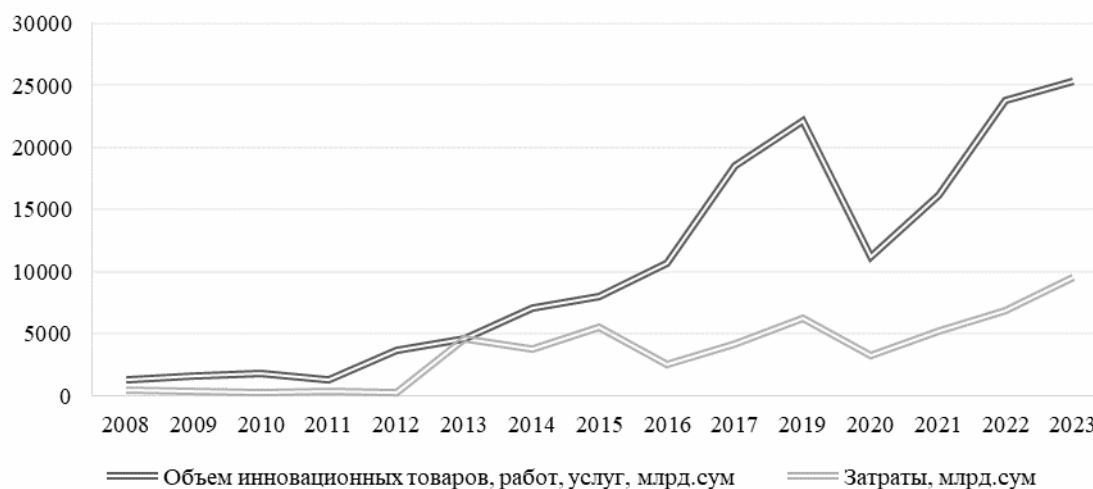


Рис.2. Динамика объема производства и затраты на инновационные товары, работы, услуги (2008-2023 годы) (источник: Талипова Н.Т. Вопросы внедрения инновационных подходов к оценке эффективности корпоративного управления/ Актуальные проблемы экономической деятельности и образования в современных условиях: электронный сборник XVIII Международной научно-практической конференции, проведенной 12 апреля 2023 года. – Волгоград: ООО «Сфера», 2023)

Таким образом, современные экономические инновации формируют тенденции экономического развития, отражая меняющуюся природу производительности, изменение традиционных рабочих мест и переориентацию на более устойчивые практики. Политики и лидеры бизнеса должны понимать эти тенденции и способствовать созданию условий, в которых эти инновации будут использоваться для инклюзивного и устойчивого экономического роста. Поскольку технологии продолжают развиваться, они неизменно будут продолжать оказывать влияние на нашу экономику, заставляя нас адаптироваться, внедрять инновации и двигаться вперед в этом постоянно меняющемся экономическом ландшафте.

Список использованных источников

1. Сайт Агентства инновационного развития при Министерстве высшего образования, науки и инноваций Республики Узбекистан [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://mininnovation.uz/ru>
 2. Абдурахманов К.Х. «Искусственный интеллект-основа устойчивого развития экономики», ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В.Плеханова» – Москва. 2023. 22 с.
 3. Указ Президента Республики Узбекистан № УП-165 «Об утверждении стратегии инновационного развития Республики Узбекистан на 2022 - 2026 годы» от 06.07.2022 г. [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://lex.uz/uz/docs/6102464>
 4. Указ Президента Республики Узбекистан № УП-6079 «Об утверждении стратегии «Цифровой Узбекистан-2030» и мерах по ее эффективной реализации» от 05.10.2020 г. [Электронный ресурс] -Режим доступа: <https://lex.uz/ru/docs/5031048>
 5. Постановление Президента Республики Узбекистан № ПП-4996 «О мерах по созданию условий для ускоренного внедрения технологий искусственного интеллекта» от 17.02.2021 г. [Электронный ресурс] -Режим доступа: <https://lex.uz/docs/5297051>
 6. Послание Президента Республики Узбекистан Шавката Мирзиёева Олий Мажлису и народу Узбекистана от 20.12.2022 г. [Электронный ресурс] -Режим доступа: <https://president.uz/ru/lists/view/5774>
- Талипова Н.Т. Вопросы внедрения инновационных подходов к оценке эффективности корпоративного управления/ Актуальные проблемы экономической деятельности и образования в современных условиях: электронный сборник XVIII Международной научно-практической конференции, проведенной 12 апреля 2023 года. – Волгоград: ООО «Сфера», 2023. – 183 с.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ПРИЗРАЧНОЙ КУХНИ В РОССИИ

Тихонова Д.В., 4 курс, Казанский инновационный университет имени В. Г. Тимирязова, г.Казань
Джамаева Э.Р., 4 курс, Казанский инновационный университет имени В. Г. Тимирязова, г.Казань
Гафурова Г.Т., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит», Казанский инновационный университет имени В. Г. Тимирязова, г.Казань
E-mail: tihonovadv2020@yandex.ru

Аннотация. Рассмотрены перспективы развития так называемой “призрачной кухни” в России. Анализируется текущее состояние и тренды этой отрасли, а также оценивает ее потенциал на российском рынке.

Ключевые слова: инновационные технологии, призрачная кухня, приложения-агрегаторы.

Деятельность в сфере общественного питания в условиях рыночных отношений тесно связана с внедрением инновационных технологий. Инновационный процесс или инновационный менеджмент в условиях пищевых предприятий находит все большее практическое применение. Одной из инноваций в сфере общественного питания являются так называемые «призрачные кухни» – один из немногих трендов в сфере общественного питания, который растет в геометрической прогрессии и несет в себе огромный потенциал.

«Призрачные кухни», или как их еще называют «облачные», «теньевые», «темные», «виртуальные», ориентированы исключительно на доставку продуктов и блюд, не имеют физического присутствия и существуют только в Интернете. На таких кухнях нет обеденной зоны с посадочными местами для посетителей, поэтому им не требуется обслуживающий персонал. Внутри призрачные кухни четко поделены на зоны: зона хранения обычных и замороженных продуктов, горячий цех, зона выдачи заказа. Кухни-призраки принимают заказы онлайн через платформы онлайн-заказа еды, веб-сайт и приложение с поддержкой онлайн-заказа.

Впервые практика доставка еды по заказу появилась в США четыре десятилетия назад. В 1984 г. «Пицца Домино» стала первой службой, которая запустила доставку пиццы с обещанием, что продукт поступит к заказчику не позднее, чем через 30 минут после того, как осуществлен заказ. В случае, если клиент был недоволен, он мог выбрать между подарком в виде пиццы или возвратом денег. Причинами, которые сделали доставку популярной среди клиентов, стали удобство и относительно низкие цены, в то время как для предпринимателей такие кухни обеспечивали более низкие эксплуатационные расходы (по сравнению с управлением классическим рестораном).

Термин «кухня-призрак» (dark kitchen) впервые появился в статье NBC New York за 2015 г. В статье исследовалась теневая практика нью-йоркских операторов, размещающих списки ресторанов под несколькими брендами в приложениях Seamless и GrubHub. В последующем этот термин с годами эволюционировал и стал описывать кухни только с доставкой.

В России первый опыт создания призрачных кухонь датирован еще 2017 г. Тогда о запуске 15 предприятий формата «dark kitchen» заявил сервис Delivery club. Еще 3 облачных кухни были открыты в 2018 г. Яндекс.Еда. В период пандемии коронавируса количество представителей этого формата продолжало стремительно расти. Наиболее активное развитие призрачных кухонь в России началось с 2019 г. Пионером в этой области стал Санкт-Петербург, где в течение короткого времени появилось сразу несколько сильных стартапов: «2 берега», Ollis Club, Dostaevsky и YamiYami.

На рынке сегодня существует несколько бизнес-моделей призрачных кухонь:

- 1) традиционная модель, когда призрачной кухней владеет только один бренд или арендует ее, при этом специализируется на определенном типе заказов и полностью полагается на службу доставки;
- 2) призрачная кухня на вынос – очень похожа на традиционную, но клиенты могут прийти и самостоятельно забрать заказанные блюда;
- 3) мультибрендовая кухня – ради снижения эксплуатационных расходов сразу несколько брендов делят одно производственное помещение;
- 4) призрачная кухня, принадлежащая агрегатору – компании по доставке еды. Одной из таких моделей является Deliveroo, принадлежащая агрегатору, который взимает комиссию за заказы, доставленные из кухонь-коворкингов, с которыми осуществляется сотрудничество;
- 5) аутсорсинговая призрачная кухня. Ее примером является Kitorі, при которой и доставка, и приготовление пищи полностью передаются на аутсорсинг третьей стороне, а в целом бизнес призрачной кухни принадлежит его владельцу.

Еще один вариант призрачной кухни – ее размещение в т.н. «облаке», которое облегчает управление заказами, продажами и запасами. Его предлагает, например, POSist.

Механизм работы призрачной кухни выглядит следующим образом:

- 1.Получение оператором доставки заказа от клиента.
- 2.Передача информации о заказе на кухню.
- 3.Приготовление блюд.
- 5.Упаковка заказа.
- 6.Доставка заказа клиенту курьером.

Призрачные кухни дают ряд преимуществ как для ее организаторов, так и потребителей.

Для организаторов бизнеса таким преимуществом является снижение затрат на аренду, установку, эксплуатацию оборудования, коммунальные услуги, мебель, оплату труда персонала и других накладных расходов. Призрачная кухня не требует наличия барменов, хостеса и официантов. Особо ощутимое преимущество дают низкие затраты на инфраструктуру, стоимость которой ограничивается только кухонной зоной. Все внимание фокусируется исключительно на качестве еды. Таким образом, в результате выгоду получает не только владелец бизнеса, но и потребитель, заказывая еду ресторанного качества на порядок дешевле.

Стоимость запуска призрачной кухни составляет примерно треть от инвестиционных вложений в традиционное предприятие общепита, что значительно упрощает масштабируемость бизнеса. Так, стоимость открытия стандартного ресторана с полным спектром услуг составляет в среднем 475500 долларов США, а ресторанов, работающих только на вынос и доставку, – 150 500 долларов США.

Модель призрачной кухни представляет собой хорошую альтернативу для компаний, которые хотят расширяться за счет доставки в другие районы с гораздо меньшими затратами (например, увеличить количество точек сбыта в других городах). При этом компания не несет затрат по созданию полноценного ресторана.

Еще одно преимущество открытия кухни-призрака заключается в том, что это не требует постоянных капитальных инвестиций. Единственный раз, когда организатор призрачной кухни вкладывает финансовые средства, – это период ее открытия, обустройства, закупки оборудования. В дальнейшем нет необходимости делать дорогостоящий капремонт, вкладываться в обновление интерьера зоны обслуживания, обеденной зоны, витрин и т.п. Единовременные инвестиции в создание призрачной кухни позволяют зарабатывать ее владельцу деньги в долгосрочной перспективе.

Клиенты могут размещать заказы по телефону, используя веб-сайты или мобильные приложения. Полная автоматизация заказа через призрачную кухню позволяет ее владельцам получать дополнительную прибыль от повышения эффективности работы, т.к. это дает возможность сосредоточиться только на приготовлении пищи.

Благодаря использованию приложений доставки предприятия общепита, использующие призрачную кухню, могут расширять ассортимент, что дает дополнительное преимущество владельцу облачной кухни. Кроме того, использование приложений доставки устраняет необходимость в официантах и другой внутренней рабочей силе. В обычном ресторане владельцу приходится тратить много времени и энергии на обслуживание, в то время как владельцы облачных кухонь могут уделять больше времени экспериментам с новыми рецептами и вкусами и придумывать оригинальные блюда, которые будут востребованы клиентами. Это позволяет предприятиям с призрачной кухней оставаться конкурентоспособными и отличаться от других предприятий общепита по соседству.

Призрачная кухня дает возможность привлечения более широкой аудитории. У физического предприятия общепита, как правило, ограничено количество посадочных мест, в то время как призрачная кухня может принимать относительно неограниченное количество заказов.

Технология призрачной кухни сочетает в себе удобство и передовые технологические инновации. Клиенты могут быстро заказать еду, не выходя из дома, через приложение или веб-сайт. Заказ немедленно обрабатывается компанией доставки или непосредственно оператором кухни. Блюда готовятся в течение нескольких минут, упаковываются и подготавливаются к доставке на мопеде, велосипеде или автомобиле.

При заказе блюда на доставку в обычном ресторане ожидание клиента может составить до 2 часов. Бизнес-модель призрачной кухни делает ставку на скорость. Высокая скорость доставки в призрачных кухнях достигается благодаря тому, что, как правило, зона доставки точки не превышает нескольких километров плюс в призрачных кухнях уделяется максимальное внимание скорости готовки – большинство ингредиентов, а иногда даже блюд, уже готовы, курьеру остается только доставить их клиенту. Некоторые призрачные кухни настолько уверены в себе, что готовы оплатить клиенту заказ, если курьер опоздает хотя бы на минуту.

Современный клиент более всего ценит здоровую, полезную и безопасную еду. Именно поэтому многие предприятия в формате призрачной кухни все усилия сосредотачивают на приготовлении максимально качественных блюд по минимальной цене.

Как следствие, кухни-призраки становятся катализатором для роста там, где все остальные сектора общественного питания сильно пострадали от вынужденного временного закрытия в период самоизоляции в результате распространения коронавируса. По данным исследования Tinkoff Data, в 2020 г. в пери-

од пандемии продажи доставки еды в России выросли в 4 раза.

Таким образом, инвестиции в бизнес призрачных кухонь открывают огромные возможности для получения прибыли. Однако на пути успешного ведения бизнеса призрачных кухонь могут возникнуть определенные проблемы:

1. Сложности при доставке. Точность и аккуратность имеют решающее значение для успешного ведения бизнеса в сфере общепита. То же самое относится и к бизнес-модели призрачной кухни. В отличие от автономного предприятия общепита, призрачная кухня может столкнуться с проблемами, связанными с автотранспортом (пробки на дороге, поломка автомобиля, неблагоприятные погодные условия и др.).

2. Удержание клиентов. Поскольку физическое взаимодействие с клиентами практически отсутствует, новому бизнесу зачастую довольно сложно завоевать доверие потребителей, учитывая высокий уровень конкуренции. Поэтому при организации призрачной кухни необходимо потратить усилия над проработкой своего присутствия в Интернете, чтобы о призрачной кухне узнали потенциальные клиенты. Веб-сайт, оптимизированный под поиск, и регулярное обновление информации в социальных сетях являются необходимыми условиями ведения данного вида бизнеса.

3. Отсутствие возможности продавать алкоголь. Следующий недостаток бизнес-модели призрачной кухни заключается в том, что у них нет возможности продавать алкоголь. Успешные рестораторы знают, что добавление алкогольных напитков в меню значительно увеличивает продажи. В некотором смысле это сокращает потенциальный доход для призрачных кухонь.

4. Недоступность информации о клиентах. Традиционное предприятие общепита обладает базой данных клиентов, зная их прошлые заказы, имена и контактные данные. Когда облачная кухня принимает заказы от третьей стороны, информация о клиентах почти всегда скрыта, если только кухня не работает без посредников в виде служб доставки.

5. Зависимость от агрегаторов. Арендуя новые производственные площади у служб заказа и доставки, предприятия общепита попадают в некоторую зависимость от них. Оператор службы доставки может внезапно изменить условия сотрудничества, повысить цены, изменить концепцию доставки.

6. Проблемы во взаимоотношениях с клиентами. Также могут возникнуть определенные сложности во взаимоотношениях с клиентами, для которых зачастую кухни-призраки являются не очень желательными соседями из-за шума, запахов, отходов и круглосуточного трафика курьеров. Поэтому кухни-призраки целесообразно размещать в городских промышленных зонах и недалеко от транспортных узлов.

7. Сложность управления. Формат призрачной кухни требует более жесткого управления с целью обеспечения постоянного контроля деятельности всей компании – от качества пищи до логистики.

Многие владельцы предприятий общепита воспринимают призрачные кухни как парадокс. С одной стороны, кухни-призраки дают ресторанам возможность снизить первоначальные затраты и передать на аутсорсинг недостаточно используемое кухонное пространство/оборудование. С другой стороны, с ростом популярности призрачных кухонь возникают вопросы к развитию ресторанного опыта. Клиенты предприятий общепита также с осторожностью относятся к заказам на кухнях-призраках из-за того, что не все они знакомы с этой новой концепцией.

Призрачные кухни имеют все шансы утвердиться на массовом рынке, став неотъемлемой частью повседневной культуры питания. Рост цен на недвижимость и постоянно растущая нехватка ресурсов, рост использования смартфонов, прикладных технологий и свободный доступ в Интернет, ограничительные меры в период пандемии коронавируса сделали переход к кухням-призракам весьма привлекательным для рестораторов.

Пандемия коронавируса, пожалуй, стала одним из основных факторов, который вынудил многие предприятия общепита закрыться и послужил катализатором для развития бизнес-модели «призрачная кухня». Этот факт сделал доставку еды единственной возможностью для клиентов получить доступ к готовой пище без затрат усилий и времени на ее готовку.

Поскольку призрачные кухни предоставляют большие возможности для расширения, особенно для удовлетворения растущего спроса на доставку еды, известные сети ресторанов по всему миру уже начали использовать бизнес-модель призрачной кухни. В 2019 г. глобальный доход этой отрасли составил 107,4 млрд. долларов, а к 2024 г. ожидается, что он достигнет 182,3 млрд. долларов. По прогнозам экспертов, к 2030 г. «кухни-призраки» или рестораны, работающие только на доставку, станут бизнесом с оборотом в 1 трлн. долларов.

По мнению аналитиков, перспективная бизнес-модель общепита продолжит активно развиваться. Особенно быстро призрачные кухни начнут появляться в Китае, где свыше 63% жителей практически ежедневно заказывают еду в режиме онлайн. За КНР следуют Великобритания и США: там почти половина граждан отдает предпочтение онлайн-заказу блюд.

На российском рынке направление «призрачная кухня» находится только в самом начале пути, но уже показывает невероятный подъем: только за 2021 г. российский рынок доставки вырос на 125% по сравнению с 2020 г., а за 2022 г. еще на 60% по данным агентства Infoline. По итогам 2022 г. общий обо-

рот призрачных кухонь в России составил более 200 млрд. руб.

Высокий потенциал формата «призрачная кухня» привлекает внимание крупных агрегаторов по доставке еды в России: Delivery Club, Яндекс.Еда, СберМаркет, которые осваивают новые территории, охватывая крупные и средние города страны. С ними трудно конкурировать, потому что возможности демпинговать у них неизмеримо больше, чем у небольших фирм.

Призрачные кухни имеют большой потенциал развития не только благодаря рассмотренным выше преимуществам. В условиях большого разнообразия сервисов доставки продуктов в настоящее время практически отсутствуют сервисы, предлагающие доставку блюд с учетом индивидуальных особенностей питания. Это одна из ниш, которую призрачные кухни еще не освоили, но вполне могут ее занять, т.к. тенденцией последнего времени является увеличение численности людей с непереносимостью некоторых пищевых ингредиентов и продуктов питания. Такая призрачная кухня могла бы стать отличным решением для аллергиков.

Концепция такой призрачной кухни должна быть разработана с учетом потребностей людей, страдающих от различных аллергических реакций на пищевые продукты, а также лиц, соблюдающих индивидуальную программу питания с учетом состояния здоровья. Цель – предоставить возможность каждому человеку насладиться разнообразной и качественной пищей, не опасаясь побочных эффектов для своего здоровья.

В России призрачных кухонь для аллергиков пока не существует, но за рубежом уже существует определенный опыт. Так, в Пномпене (Камбоджа) функционирует призрачная кухня DailyBite. Эта бизнес-модель сосредоточена на предоставлении здоровых блюд или планов питания для людей, которые хотят питаться здоровее, а также для людей, которые хотят сбросить или набрать вес. DailyBite адаптируется к особенностям клиентов, таким как аллергия, непереносимость и специальные диеты. Кроме того, DailyBite также предлагает консультации с диетологом для людей, которые хотят персонализировать свое питание и план питания.

Таким образом, призрачные кухни предлагают владельцам предприятий общепита современный способ управления их деятельностью, который является более экономичным и действенным, чем традиционные подходы. Призрачные кухни – идеальный способ минимизировать затраты и увеличить прибыль, поскольку они обладают большей гибкостью, способны к охвату большой аудитории, ориентированы на качество продукции и скорость доставки. С учетом современных реалий призрачные кухни являются перспективной альтернативой традиционным предприятиям общепита и имеют все шансы на дальнейшее развитие.

Для снижения негативных факторов, которые сопровождают функционирование призрачных кухонь, необходимо:

- разумно выбирать местоположение «призрачных» точек: не слишком близко от жилых кварталов;
- использовать более экологичный транспорт: велосипеды, электросамокаты и электромобили;
- стараться использовать экологичную качественную упаковку.

Список использованных источников

1. Ермилова, Е. Призрачная кухня – новый тренд гастрономического мира: что это такое. – Режим доступа: <https://www.gastronom.ru/text/ghost-kitchen-bez-oficiantov-povarov-i-gostej-1017350>.
2. Кемеров, И. Доставка еды наносит вред экологии. «Зеленые» бьют тревогу. – Режим доступа: <https://fishki.net/anti/3665165-dostavka-edy-nanosit-vred-jekologii-zelenye-byjut-trevogu.html>.
3. Морозова, Е. Dark Kitchen – будущее ресторанного бизнеса? – Режим доступа: <https://ispace.news/tech/dark-kitchen-1/>.
4. Нурланова, К. Ж. Индустрия общественного питания после пандемии COVID-19 // Лучшая научно-исследовательская работа 2022: сборник статей XXXIV Международного научно-исследовательского конкурса. – Пенза, 2022. – С. 48-51.
5. Резниченко, И. Ю., Чистяков, А. М. Инновационное управление пищевым предприятием в современных условиях // Современные проблемы внедрения элементов бережливого производства: международная очно-заочная научно-практическая конференция. – Ульяновск, 2021. – С. 56-58.
6. Beniwal, T., Mathur, V. K. Cloud Kitchens and its impact on the restaurant industry // International Research Journal on Advanced Science Hub. – 2022. – Т. 4. – Р. 324-335.
7. Cai, R., Leung, X. Y., Chi, C. G. Q. Ghost kitchens on the rise: Effects of knowledge and perceived benefit-risk on customers' behavioral intentions // International Journal of Hospitality Management. – 2022. – Т. 101. – Р. 103-110.
8. Euler, B. E. et al. Ghost kitchens: A playbook. – <https://www.ktchnrebel.com/ghost-kitchen-playbook/>.
9. Giousmpasoglou, C., Ladkin, A., Marinakou, E. Trends: Ghost Kitchens // Food Service. – 2022. – Т. 149. – Р. 42-46.

10. Hakim, M. P. et al. What is a dark kitchen? A study of consumer's perceptions of deliver-only restaurants using food delivery apps in Brazil // Food Research International. – 2022. – Т. 161.
11. Hosen, E. Cloud Kitchen Potentially in Bangladesh: diss. – 2023. – 32 p.
12. McCarthy, D. Want a Profitable Low Cost Business Idea? Start a Ghost Kitchen in 2023! – https://www.posist.com/restaurant-times/cloud-kitchen/demystifying-cloud-kitchens/start-a-ghost-kitchen.html#Advantages_And_Scope_Of_The_Ghost_Kitchen_Business_Model.
13. Scheiwe, F. Strategic business models in the online food delivery industry-introducing the-order-cook-delivery-business model: diss. – 2022. – 75 p.
14. Srong, M. R. V. et al. DailyBite cloud kitchen business model in Phnom Penh, Cambodia: diss. – Thammasat University, 2022. – 66 p.

УДК 349.6

ЦИФРОВОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СИСТЕМЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Ткаченко И.Н., канд. биол. наук, доцент кафедры товароведения и технологии общественного питания, Ставропольский институт кооперации (филиал) АНО ВО «Белгородский университет кооперации, экономики и права», г. Ставрополь

E-mail: tkachenko_inna21@mail.ru

Хе В.Х., д-р биол. наук, профессор кафедры гуманитарных и естественнонаучных дисциплин, Ставропольский институт кооперации

(филиал) АНО ВО «Белгородский университет кооперации, экономики и права», г. Ставрополь

E-mail: innovatia@yandex.ru

Аннотация: В статье проводится анализ современных направлений охраны биосферы и экосферы, включающих цифровизацию, экономические аспекты, используемые для решения глобальных экологических задач. При помощи подобных инновационных ресурсов многократно возрастает эффективность процесса получения данных об объектах экосферы, проведение анализа их экологического состояния, интеграция полученных во время эксперимента результатов, а также предотвращение негативных последствий, возникающих, как со стороны хозяйствующих субъектов, так и общества в целом.

Ключевые слова: цифровизация, экономические аспекты, окружающая среда, экономика, экология, интеграция, экологическая безопасность.

Активное применение инновационных цифровых технологий является трендом начала XXI века и способствует экономии ресурсов во время информационного серфинга и последующего использования полученных данных, необходимых для повышения эффективности человеческой деятельности. Созданные цифровые сети, основу которых составляют интернет и связанные с ним инфо-коммуникационные технологии, содержат и передают значительные объемы информации. Совокупность подобных аспектов, объединяющих науку и технологию, содержит набор средств, позволяющих давать ответы, выводы, получать знания, создаваемые в рамках компьютерных наук, которые собственно, и относятся к информационным технологиям. Повсеместная цифровизация охватывает в настоящее время все секторы антропосферы: сервис, транспорт, образование, здравоохранение, труд и занятость.

Цифровизация экономики и социальных отношений благоприятствует появлению инновационных форм ведения бизнеса, коммуникации и управления во многих сферах общества, включая окружающую среду. Национальная программа «Цифровая экономика Российской Федерации», сформированная в соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 года № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года», выполняет первоочередную задачу по разработке и совершенствованию системы правового регулирования в области цифровизации. Помимо этого, были утверждены национальные проекты России - «Цифровая экономика» и «Экология».

Направления в области цифровой трансформации отрасли экологии и природопользования определены Указом Президента Российской Федерации от 21 июля 2020 г. N 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года»; Распоряжением Правительства РФ от 8 декабря 2021 г. № 3496-р «Об утверждении стратегического направления в области цифровой трансформации отрасли экологии и природопользования». В частности, использование цифровых технологий, технологических приемов в современном обществе, формирует новую цифровую среду и в экологических правоотношениях [2]. Всего за пару десятилетий цифровые технологии полностью поменяли образ жизни миллиар-

дов человек на планете. Неотъемлемой частью работы и быта стали смартфоны, компьютеры, бытовая электроника, информационные системы. Конечно, нельзя не заметить того, что в современных условиях стремительное развитие цифровизации общества открывает огромный спектр возможностей во многих областях, в том числе для решения экологических проблем мирового уровня — от создания сервисов по эффективному управлению отходами, систем мониторинга и сбора данных, наблюдений за климатическими изменениями, поиска зарядных станций для электромобилей до создания систем, помогающих предотвратить экологический дисбаланс и предсказать природные катастрофы. Повсеместно возрастающее внимание к экологическим проблемам современности формирует предпосылки для создания и внедрения проектов, способных эффективно и качественно решать экологические проблемы, вызванные деятельностью человека.

В настоящее время огромное внимание уделяется вопросам по обращению с отходами производства и потребления. Ежегодно человечество производит более 2 млрд тонн твёрдых коммунальных отходов [1]. Стремительно увеличивающаяся численность населения, сокращающиеся площади земель создают предпосылки создания новых технологий. Так, основной задачей применения цифровых технологий в области обращения с отходами производства и потребления является создание между участниками комплексной системы обращения отходов эффективной коммуникации и оперативного обмена информацией. В настоящее время участниками комплексной системы по обращению с отходами являются федеральные структуры, некоммерческие и общественные организации, региональные операторы, мусоровывозящие организации и иные бизнес-компании. Немаловажной задачей также является создание инфраструктуры по переработке отходов, что будет способствовать уменьшению общего количества объема отходов, отправляемых на захоронение. Кроме того, в связи с вступившим в силу Федеральным законом от 14.07.2022 № 268-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об отходах производства и потребления» разрабатываются программы, направленные на минимизацию объемов захоронения отходов потребления и максимальное возвращение вторичных материальных ресурсов в хозяйственный оборот. В настоящее время актуализированы комплексные автоматизированные системы управления отходами, с помощью которых строятся прогнозы, математические модели разных ситуаций в отрасли обращения с отходами.

В настоящее время особенно пристальное внимание уделяется проблемам охраны окружающей среды. Потребительское отношение человека к природным ресурсам Земли в условиях их ограниченности и исчерпаемости, в конечном итоге, в большинстве случаев приводит к негативным последствиям. Вследствие этого, на современном этапе экономического и социального развития человеческого социума, приоритетной задачей является рациональное использование и воспроизводство природных ресурсов [3].

Комплексная оценка состояния экологической обстановки в современных условиях затруднительна без моделирования ситуации. Подобный подход требует использования геоинформационных систем - современных компьютерных инструментов и технологий. Научные и практические задачи, такие как комплексное многоаспектное изучение природно-экономического потенциала регионов, инвентаризация природных ресурсов решаются с помощью геоинформационных систем.

В природоохранной деятельности геоинформационные системы занимают особое место, подразумеваемая под собой целый ряд специализированных программ.

Основными задачами автоматизированной системы наблюдений за экологической ситуацией в регионе являются сбор, хранение, анализ актуальных данных об экологической обстановке для органов государственной власти и населения. Система по видам загрязнений разделена на подсистемы и включает сбор данных по содержанию в природных средах окружающей среды загрязняющих веществ. Единая система создавалась в соответствии с методологией Всемирной организации здравоохранения, которая регламентирует, в зависимости от источников загрязнений, выбор мест расположения станций, режим измерений и выбора перечня веществ, которые наиболее значимы с точки зрения вклада в борьбу с заболеваемостью населения. Результаты экомониторинга применяются для обоснования проверок компаний - потенциальных нарушителей природоохранного законодательства. В частности, благодаря подобным системам создается информационная база для государственного контроля предприятий-загрязнителей и внедрения экономических механизмов охраны окружающей среды. Также осуществляется контроль за состоянием и развитием экологической инфраструктуры города, создается единая база природопользователей с электронным ведением документации, оптимизируется бюджет региона в области охраны окружающей среды. Как правило, вследствие вышеупомянутых процессов сокращается время принятия управленческих решений, реагирования на жалобы населения, проверки и назначения штрафов.

Кроме того, огромным потенциалом обладает единая территориально-распределённая информационная система дистанционного зондирования Земли, в которую входит 13 центров, расположенных по всей территории России. При помощи этой системы обеспечивается управление космическими аппаратами дистанционного зондирования, а также прием информации и ее обработка. К примеру, применение космических аппаратов, снабжённых гидрометеорологическими, радиолокационными и природоресурсными спутниками, дает возможность получать более точные данные о поверхности Земли. Стоит отме-

тить, что данные дистанционного зондирования широко используются в сельском хозяйстве и землепользовании. С помощью данных, полученных из космоса легко контролировать целевое использование земель, определять их качество, внесение удобрений в почвы, осуществлять надзор за при добыче полезных ископаемых.

Немаловажно заметить, что применение дистанционного зондирования в лесохозяйственной деятельности позволяет отслеживать площади лесов, отводимых для порубок или высаживания деревьев. Невозможно переоценить роль зеленых насаждений в черте города, особенно мегаполиса. Зеленые растения защищают человека от негативных природных и техногенных факторов, выполняют такие важные функции как эстетическая, санитарно-гигиеническая, культурная, оказывают благоприятное воздействие на общее состояние человека. Зеленые насаждения интенсивно очищают воздух от токсинов, оказывая бактерицидный эффект, а их способность к фотосинтезу, обеспечивает поглощение углекислого газа и выделение кислорода. Учитывая шумопоглощающую способность зеленых насаждений, их всегда высаживают вдоль магистралей. Долгое время не подвергались вырубке ценные леса юга Дальнего востока, но сейчас, к сожалению, их площади стремительно сокращаются как из-за антропогенного, так и природного факторов, создавая огромную угрозу для растений и животных, обитающих в этих местах.

В связи с вышесказанным, экологическое состояние природных сред в современных условиях, экологические кризисы отдельных регионов страны, а также, планеты в целом, обуславливают необходимость оперативно применять эффективные меры по улучшению качества окружающей природной среды [4].

Таким образом, цифровые технологии применяются не только во всех отраслях экономики, подразумевая под собой автоматизацию и перевод в цифровой формат всех бизнес-процессов, но также в экологической сфере, трансформируя объекты окружающей среды для сохранения экологического равновесия в биосфере. Повсеместная цифровизация в экологии должна осуществляться в интересах общества и безопасности экологической среды, а также устойчивости экосистемы.

Список использованных источников

1. Бахракова В.С. Цифровые решения утилизации отходов [Текст] / В.С. Бахракова // Architecture «Colloquium-journal». - 2021. - № 2(89). - С. 5-7.
2. Дулатова Н.В. Цифровизация и эколого-экономическая безопасность [Текст] / Н.В. Дулатова // Вестник ЮУрГУ. Серия «Право». - 2020. – Т. 20, №1. - С. 29–32.
3. Рамзаев А.В. Геоинформационные системы как инструмент решения задач в сфере охраны окружающей среды [Текст] / А.В. Рамзаев // Техносферная безопасность. - 2014. - № 1(25). - С. 82-84.
4. Хе В.Х., Ткаченко И.Н., Филатов В.В., Дубинин А.В. Эколого-экономические аспекты обеспечения экологической, экономической и антропогенной безопасности в современных условиях // Вестник Института Дружбы народов Кавказа (Теория экономики и управления народным хозяйством). Экономические науки. – Ставрополь, Изд-во РИО ИДНК, 2018. – №2 (46). – С. 93-99.

УДК 368.1

СТРАХОВОЙ РЫНОК УЗБЕКИСТАНА КАК ИНДИКАТОР ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ

Умарова Ш.А., старший преподаватель, кафедра «Международная экономика и бизнес», Ташкентский филиал РЭУ им.Г.В.Плеханова, Ташкент
E-mail: shakhnoza_um@mail.ru

Аннотация. В статье освещается роль страхового рынка Узбекистана в обеспечении устойчивого функционирования и развития в условиях изменчивой экономической среды, в сохранении финансовой стабильности и достижении высокой прибыльности. Отмечены проблемы страховых компаний республики на сегодняшний день, которые работают в условиях высокого уровня внешних и внутренних угроз, связанных с изменением экономической и политической ситуации, изменением регулятивной базы, конкуренцией и другими факторами. В решении вопросов финансовой устойчивости и стабильности страховой сферы, значительное влияние окажет внедрение цифровых технологий.

Ключевые слова: страховой рынок, цифровые технологии, конкуренция, страховые услуги, добровольное страхование, страховые компании.

Рынок страховых услуг представляет собой одну из важнейших составляющих экономики. Страховые компании выполняют функцию распределения риска между различными субъектами экономики.

Путем предоставления страховой защиты от различных рисков, таких как стихийные бедствия, несчастные случаи, заболевания и другие, они позволяют переносить финансовую ответственность в случае возникновения убытков с одного индивида или предприятия на множество других участников.

Страховой сектор играет важную роль в обеспечении экономической безопасности государства. Экономическая безопасность в контексте страховой компании означает ее способность обеспечивать устойчивое функционирование и развитие в условиях изменчивой экономической среды, сохранение финансовой стабильности и достижение высокой прибыльности [2].

Страховая отрасль предоставляет защиту предпринимателям от потенциальных убытков и повышает вероятность инвестиций и развития новых предприятий. Без страхования предприниматели могут меньше рисковать, что может ограничить экономический рост и инновации.

Компании, инвестирующие в страховой сектор, имеют больше уверенности в будущих доходах и меньше вероятности сталкиваться с системными рисками. Кроме того, страховые компании могут выступать как институциональные инвесторы, вкладывая свои средства в различные сектора экономики и тем самым способствуя экономическому развитию.

На сегодняшний день сфера страхования стала одной из приоритетных направлений развития финансового сектора Республики Узбекистан.

С приобретением независимости одной из основных задач правительства было создание необходимой правовой базы для устойчивого и бесперебойного функционирования страхового сектора страны. В каждой стране есть соответствующие государственные органы и нормативные документы, регулирующие страховую сферу.

В настоящее время страховой рынок республики находится в стадии дальнейшего развития и реформирования. Государственная политика, направленная на его поддержку, модернизацию и развитие, дает определенные положительные результаты. По состоянию на 1 марта 2023 года в Узбекистане действуют 41 страховые организации, имеющие лицензию на право осуществления страховой деятельности. (рост составил 127% по сравнению с 1 полугодием 2019 года)[4]. Из них 34 ведут деятельность в сфере общего страхования и 8 - страхования жизни. Особенностью страхового рынка республики продолжает оставаться отсутствие региональных страховых компаний. Наличие большого количества подразделений страховых компаний в регионах позволяет решить задачу обеспечения регионов страховыми услугами.

Следует констатировать, что страховой рынок Узбекистана испытывает определенный недостаток капиталоемкости, что обусловлено прежде всего малыми размерами собственных средств страховщиков, в том числе их уставных капиталов. Это связано с тем, что до 1999 г. рынок страхования в Узбекистане практически не регулировался, отсутствовали нормативы по платежеспособности и финансовой устойчивости страховых компаний. Это приводило к тому, что страховщики не были заинтересованы в увеличении собственных средств. В результате совокупный уставный капитал страховых компаний за период с 1991 по 2002 г. возрос всего в 2,6 раза.

На сегодняшний день в Республике Узбекистан страхование является одной из наиболее динамично развивающихся сфер отечественного бизнеса, объемы страховых операций на рынке неуклонно растут, страховые компании играют в экономике республики все более значимую роль.

По показателям страхового рынка Узбекистана в 1 полугодии 2023 года было заключено более 7,0 млн. договоров страхования (рост составил 106% по сравнению с 1 полугодием 2022 года), в рамках которых собраны страховые премии в размере 1 748 млрд. сумов, данный показатель увеличился на 34,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (и в 2,2 раза по сравнению с первым полугодием 2021 года)[4].

По соотношению страховых премий по добровольным и обязательным видам страхования в совокупном объеме страховых премий (31%) Узбекистан приближается к рекомендациям ведущих ученых в сфере страхового бизнеса - не менее трети от общего объема совокупной страховой премии должно приходиться на обязательные виды страхования.

Следует отметить, что страхование жизни, характерное для рыночной экономики, в Узбекистане развито очень слабо. Относительные показатели, характеризующие рынок страхования жизни Узбекистана, невысоки - при уровне проникновения страхования в экономику страны порядка 0,28-0,3% ВВП на страхование жизни приходится не более 0,01% ВВП, в то время как в Соединенном Королевстве эти показатели достигли соответственно 12,4 и 9,5%, в Японии - 10,1 и 8,0%, а в Тайване - 18,4 и 15,4% ВВП[1].

За 2022 год, страховой рынок Узбекистана демонстрирует высокие темпы роста по сравнению с соответствующими показателями предыдущего года. Так, объем страховых премий на рынке увеличился на 76,3% и достиг 1,6 трлн. сум (193 млн. долл. США). С учетом уровня инфляции в 2022 году реальный темп роста премий оценивается в 62%. Этот показатель значительно превышает темп роста ВВП страны на 2022 год, который, по предварительным данным, составил 5,1%, что наглядно свидетельствует о динамике страховой отрасли в целом. Основным драйвером роста рынка является добровольное страхование, в особенности страхование жизни. За 2022 год объем премий в Узбекистане по добровольным видам страхования достиг 1,3 трлн. сум (165 млн. долл. США), превысив показатели предыдущего года на 98%. В то

же время премии по обязательному страхованию также показали положительную динамику, но темпы роста составили всего 13%. Объем собранных премий по обязательному страхованию достиг 263,5 млрд. сум. (31 млн. долларов США). Темпы роста премий по добровольному страхованию отражают сохраняющуюся тенденцию к росту доли добровольного страхования на рынке в целом. В 2021 году доля добровольного страхования выросла до 74,8%, к концу 2022 года этот показатель увеличился на 9% и достиг 83,9%. Эта тенденция роста доли добровольного страхования на рынке оценивается как положительный результат, свидетельствующий о реальном росте страхового рынка страны (рис.1.).



Рис. 1. Объем страховых выплат за период 2020-2022 гг., млрд. сум. [4]

Следует также отметить, что в 2022 году также наблюдается быстрый рост страховых выплат. За отчетный период платежи компаний увеличились на 71% и достигли 460 млрд. сум (54 млн. долл. США). Также основным фактором роста общих выплат на рынке в 2022 году является рост платежей по договорам страхования жизни. В рамках страховых выплат также наблюдается тенденция роста доли добровольного страхования. В течение 2022 года объем выплат по добровольным видам страхования увеличился на 92%, достигнув 389 млрд. сум (46 млн. долл. США). По обязательному страхованию объем выплат вырос всего на 6% и составил 71 млрд. сум (8,4 млн. долл. США). В результате доля добровольного страхования в общем объеме выплат увеличилась на 9,5% и достигла 84% [5].

Новые технологии, и особенно искусственный интеллект, врываются стремительно, внося определенные изменения в автоматизацию процессов на промышленном и корпоративном уровнях [3. с.182]. Цифровые технологии способствуют повышению трансформационных процессов и на страховом рынке. Развитие страхового рынка зависит от эффективного внедрения цифровых страховых технологий, позволяющих конкурировать с мировыми инновационными технологиями, обеспечивающими информационную безопасность на глобальном пространстве.

Таким образом, за последние два года значительно увеличилось количество компаний, работающих в сфере страхования жизни. Компаниям этой отрасли удастся быстро увеличивать объем страховых операций, в основном по накопительным видам страхования жизни. Основным стимулом для этого роста являются благоприятные налоговые условия, созданные правительством страны для физических лиц, пользующихся услугами долгосрочного страхования жизни, а также внедрение цифровых технологий в страховую сферу.

Цифровая трансформация несет в себе потенциальные возможности и преимущества, для устойчивого развития узбекского страхового сектора необходимы инновационные драйверы роста экономики в целом.

Список использованных источников:

1. Борисова Н.О. Состояние и перспективы развития рынка страхования жизни в Узбекистане, Вестник Российского экономического университета имени Г. В. Плеханова. - 2022. - № 2 (68), URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sostoyanie-i-perspektivy-razvitiya-rynka-strahovaniya-zhizni-v-uzbekistane>
2. Талипова Н.Т., Файзибаева Н.Т. Экология - как аспект устойчивого развития. В сборнике: Анализ, прогноз и управление природными рисками с учетом глобального изменения климата "ГЕОРИСК - 2018". Материалы X Международной научно-практической конференции: в 2 томах. Отв. ред. Н.Г. Мавлянова. 2018. С. 389-394.
3. Умарова Ш.А. Искусственный интеллект: благо или угроза экономическому развитию общества//В сборнике: современные тренды экономического развития. Россия и мир после пандемии. материалы II Международной научно-практической конференции. 2021. С. 180-183.

4. Министерство экономики и финансов «Показатели страхового рынка Республики Узбекистан по итогам I квартала 2023 года», URL: file:///C:/Users/Shaxnoza/Downloads/2023-1kvartal-sugurta.pdf

5. Официальный сайт ООО «RB ASIA Обзор страхового рынка Узбекистана, 2022г. URL: www.rbasia.uz

УДК 257

НОВАЯ МОДЕЛЬ ФИНАНСИРОВАНИЯ БИЗНЕСА В УСЛОВИЯХ ESG-ПОВЕСТКИ

Халикова Э.А., к.э.н., доцент кафедры «Корпоративные финансы и учетные технологии», Уфимский государственный нефтяной технический университет, г. Уфа

E-mail: ydachab@yandex.ru

Аннотация. В научной работе автор раскрывает новую модель финансирования бизнеса в условиях соблюдения глобальной ESG-повестки. На примере российской практики корпоративного управления бизнесом определены ключевые источники финансирования бизнеса, преимущества предлагаемой модели финансирования бизнеса на основе национального ESG-рейтинговой и информационной открытости посредством представления ESG-отчетности.

Ключевые слова: ESG-отчетность, нефинансовая отчетность, устойчивое развитие, ESG-повестка, экология, социальная ответственность, корпоративное управление.

В последние годы среди научного и профессионального сообщества по бухгалтерскому учету и аудиту широко обсуждаются вопросы трансформации информационной среды для представления результатов ведения бизнеса коммерческими структурами в области устойчивого развития по трем векторам: оценка влияния на экологию, оценка воздействия для соблюдения прав человека и решения социально-значимых задач, оценка эффективности корпоративного управления.

Практические все бизнес-структуры, включая крупный, средний и малый бизнес, подвержены влиянию высокого уровня неопределенности и рискам внешней среды. Резкое падение спроса на энерго-ресурсы, сложность логистических систем, государственные ограничения в налоговой сфере, высокая зависимость компании от поставок материальных ресурсов, стоимость которых выражена в иностранных валютах и другие геополитические факторы, способствуют тому, что компании вынуждены адаптировать существующую модель финансирования бизнеса в новым реалиям, используя современные механизмы финансового управления, формирования интегрированной информационной среды о результативности деятельности.

Уже сегодня ESG-регулирование бизнеса – это новая парадигма финансирования бизнеса в контуре соблюдения установленных требований, декларирующих ответственное ведение бизнеса в области экологии, социальной ответственности и корпоративного управления. Основная концепция управления бизнесом сводится к обеспечению запросов стейкхолдеров (теория стейкхолдерского капитализма), соответствие мировым и национальным стандартам и рейтингам, на базе которых компании получают доступ к товарным рынкам, к привлечению капитала (инвесторов), к привлечению доступных (не дорогих) источников финансирования бизнеса в области текущей деятельности, а также для реализации социально-значимых проектов и «зеленых» технологий.

ESG-концепция положена в основу новой модели финансирования бизнеса, которая представлена в виде схематического изображения (рисунок 1), составленная автором, и реализуется через нефинансовую отчетность (ESG-отчетность).

Как видно из рисунка 1, новая модель финансирования бизнеса имеет замкнутый цикл. Если компания себя будет позиционировать как эколого-социально ответственную компанию через раскрытие результатов своей деятельности в нефинансовой отчетности, то сможет получить национальный ESG-рейтинг и тем самым привлечь финансирование со стороны заинтересованных сторон и дополнительные заемные средства на льготных основаниях, которые должны направляться на инвестирование стратегических проектов в области устойчивого развития. Через информационную открытость компании получать возможность прироста инвестированного капитала за счет выхода на новые рынки сбыта, использование государственной поддержки. Это в свою очередь повышает имидж компании и обеспечивает положительные денежные потоки в будущем.



Рисунок 1 – Новая модель финансирования бизнеса в условиях ESG-повестки (разработана автором)

Уже сегодня на общественное обсуждение размещены рекомендации Банка России о внедрении модельной методологии ESG-рейтингования коммерческих организаций [1]. Основной посыл данного нормативного документа, это введение в скором будущем нового подхода финансирования бизнеса, основанного на проведении национальной рейтингования компаний и предприятий, осуществляющих свою деятельность не только с целью получения коммерческой прибыли, но и позиционируя себя как высоко социально-ответственную компанию, ответственную за устойчивое развитие общества.

Вышеуказанные предпосылки и нормативно-правовое регулирование деятельности коммерческих предприятий в условиях соблюдения глобальной повестки в области устойчивого развития общества уже сегодня определяют необходимость совершенствования информационной открытости и составления нового формата нефинансовой отчетности.

Список использованных источников

1. Модельная методология ESG-рейтингов [Электронный ресурс]. - URL: https://cbr.ru/Content/Document/File/144085/Consultation_Paper_17012023.pdf (дата обращения: 20.02.2024).
2. Официальный сайт ООН: Меры по борьбе с изменением климата. 17 целей преобразования нашего мира [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.un.org/ru/climatechange/17-goals-to-transform-our-world> (дата обращения: 20.02.2024).
3. Отчетности и их структуры, упомянутые в руководстве по ESG фондовой биржи во всем мире 2021. [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.statista.com/> (дата обращения: 20.02.2024).

ВАЛЮТНАЯ ПОЛИТИКА СТРАН ЕАЭС В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ: ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

*Шабан Е.Д., м.э.н., аспирант кафедры «Мировая экономика», Белорусский государственный экономический университет, г. Минск
E-mail: okna444@yandex.ru*

Аннотация. В статье обосновывается целесообразность применения синергетического подхода к реализации валютной политики в современных условиях развития мировой экономики, ведущих к усилению нелинейности, неравновесности и неустойчивости международной валютно-финансовой сферы, снижению эффективности валютной политики. Обосновано новое понимание валютной системы, обосновано расширение объекта валютной политики до системного уровня, до процессов самоорганизации валютной системы, определяющих нелинейность, неравновесность и неустойчивость международной валютно-финансовой сферы, предложено выделение полисубъектной формы валютной политики. Предложены практические рекомендации по разработке и реализации валютной политики стран ЕАЭС в контексте синергетического подхода.

Ключевые слова: валютная политика, валютная система, валютный рынок, инфляционно-девальвационные ожидания, синергетика.

Среди современных тенденций международных валютно-финансовых отношений выделяются: небывалый рост емкости и глубины мирового валютного рынка; расширение масштаба межгосударственного валютного регулирования; диверсификация инструментов валютных сделок, в том числе производных валютных инструментов (форварды, фьючерсы, опционы, свопы и др.); виртуализация валютных операций с использованием современных технологий и средств информации; стандартизация валютных сделок; увеличение объема спекулятивных валютных сделок; чрезмерная либерализация мирового валютного рынка [1, с. 5].

Обозначенные тенденции ведут к снижению эффективности валютной политики в мировом масштабе, когда мероприятия в сфере валютного регулирования не приводят к ожидаемой реакции субъектов регулирования и, соответственно, желаемым результатам: валютная политика сталкивается с ограничениями по методам и инструментам регулирования; с необходимостью снижения уровня долларизации экономики; с необходимостью управления риском оттока капитала из страны [2, с. 41].

Все это служит основой усиления нелинейности, неравновесности и неустойчивости региональных валютных систем, что обуславливает необходимость разработки новых теоретико-методических подходов к анализу и реализации валютной политики, способных учесть эти современные условия.

Одним из междисциплинарных направлений, позволяющих изучать процессы нелинейности, неравновесности и неустойчивости является синергетика, которая уже успешно зарекомендовала себя в экономике. «Сейчас, когда становится ясно, что финансовые рынки являются нелинейными системами, синергетика позволила распространить нелинейные концепции на экономический анализ рынков и более внятно объяснить их природу, в том числе и пути их дальнейшей эволюции», - отмечают эксперты в сфере изучения поведения сложных нелинейных экономических систем, рассматривая линейную парадигму как «атавизм» современного этапа [3, с. 1-2].

Следует отметить, что до настоящего времени не предпринималось попыток анализа и управления процессами, протекающими в международной валютно-финансовой сфере, с позиций теории и методологии синергетики.

В экономике существует понятие валютной системы. Однако это понятие отличается некоторой упрощенностью.

Согласно широко принятой трактовке «валютная система представляет собой форму организации валютных отношений на национальном, региональном или мировом уровне и является частью экономической системы государства, группы государств одного региона или мировой экономической системы» [4, с. 18].

Элементы валютной системы традиционно подразделяются на субъекты и объекты. К субъектам мировой валютной системы относятся международные организации и финансовые институты, правительства, национальные банки, кредитные организации, юридические лица и население мирового сообщества, к объектам – валютный курс резервных валют и международных расчетных единиц, кредитные и расчетные операции, режимы движения иностранного капитала между странами мира [4, с. 21].

Стоит отметить, что традиционный подход к исследованию валютной системы ориентирован на

технические аспекты организации оборота валютных ценностей, и слабо раскрывает аспекты системной сложности взаимосвязей и взаимовлияний, возникающих в процессе реализации валютных отношений на национальном и международном уровне. Валютная система в рамках такого подхода не является системой в подлинном значении этого слова. Этот факт касательно денежно-кредитной системы подчеркивается в работах М. А. Абрамовой и О. И. Румянцевой [2, с. 6; 5, с. 33-35, 50].

В системном анализе и синергетике под системой понимается множество взаимосвязанных элементов, обособленное от среды, но взаимодействующее с ней, как целое [6, с. 72].

В связи с этим следует подчеркнуть, что традиционный подход не делает акцента на интегративности валютной системы, под которой понимается опосредующая роль валютной системы в процессе реализации экономических отношений: платежных, кредитных, финансовых на национальном и международном уровне. В рамках синергетического подхода понятие валютная система имеет иное содержание. Валютная система рассматривается как система валютно-финансовых отношений, форм их организации и регулирования, поддерживающая обращение валютных ценностей на национальном и международном уровне (валютно-финансовые отношения в торговой, производственной, инвестиционной деятельности, участники валютно-финансовых отношений, валютная система как форма организации валютных отношений, валютная политика).

Учитывая системную сложность валютно-финансовых отношений и форм их организации, стоит отметить, что процессы самоорганизации такой системы в большой степени направляются поведенческой активностью ее участников, под которыми понимается «полисубъектная среда» (парадигма «субъект - полисубъектная среда») [7, с. 79]. Полисубъектность валютной системы выражается в том, что ее участники - международные валютно-финансовые организации, центральные банки, субъекты хозяйствования, население - вовлечены в формирование большого числа валютно-финансовых отношений на добровольной основе, причем каждый из них преследует свои уникальные цели, имеет свободу выбора и склонность к кооперации, что ведет к формированию в валютной системе целостных динамических структур, определяющих и изменяющих ее параметры, направляя саморазвитие валютной системы в позитивное или негативное русло.

Таким образом, в рамках синергетического подхода понимание валютной системы расширяется до понимания ее как сложной нелинейной полисубъектной саморазвивающейся системы валютно-финансовых отношений, форм их организации и регулирования, поддерживающей обращение валютных ценностей между ее участниками, взаимодействующими в ходе экономической деятельности на национальном и международном уровне. Синергетический подход подразумевает новое видение объекта валютной политики, которым становится валютная система с присутствующими в ней процессами самоорганизации, определяющими нелинейность, неравновесность и неустойчивость международной валютно-финансовой сферы. Количественные или качественные показатели в рамках нового подхода должны рассматриваться как результирующие саморазвития валютной системы в процессе ее самоорганизации. Рассматривая валютную систему в рамках синергетического подхода, понимая под ней сложную открытую нелинейную саморазвивающуюся структуру, мы можем анализировать ее качественные характеристики, которые объективно задают границы регулятивных возможностей центрального банка и определяют результативность валютной политики.

Движущей силой здесь выступает фактор неопределенности будущего, роль которого, согласно Р. Нельсону, является ключевой в экономике [8, с. 63]. В странах ЕАЭС реакция экономических агентов на усиление инфляционных процессов в виде ожиданий ее еще большего усиления вносит существенный вклад в развитие инфляционных процессов. Усиление влияния глобальных факторов на внутреннюю инфляцию в этих странах связывается с колебаниями валютных курсов. В России канал валютного курса является важнейшим каналом монетарной трансмиссии. Также чувствительна инфляция к динамике валютного курса и в Казахстане с Беларусью, где высока доля импорта во внутреннем спросе.

В этом отношении весьма значимой задачей регулятора является управление самоорганизацией валютной системы путем минимизации фактора неопределенности будущего в ее функционировании, что станет залогом продуцирования положительной синергии участников валютной системы.

На современном этапе развития мировой экономики, в период растущей глобализации и информатизации общества, информация является одним из ведущих факторов развития. Механизм формирования обменных курсов таких ведущих мировых валют, как евро и доллар, в рамках национальной валютной системы «отягощен» наличием между ними сложных рефлексивных связей. Помимо механизма процентных ставок, инициирующего международные переливы капитала, действует сложный механизм взаимной оглядки центральных монетарных органов друг на друга при установлении и корректировке валютных курсов в рамках национальных валютных систем. Подобный кругооборот передачи и переработки информационных сигналов порождает дополнительный фактор неопределенности практически для всех агентов мировой валютной системы.

В рамках валютной системы информация выполняет коммуникативные и управленческие функции, направляя процессы самоорганизации валютной системы, определяя ее реакцию на эндогенные и эк-

зогенные импульсы в ходе деятельности ее участников. Это обуславливает целесообразность выделения информационного метода валютной политики.

Обеспечение интенсивного обмена информацией между различными элементами валютной системы, а также элементами валютной системы и средой, повышения качества информационных потоков выступает обязательным условием стабильного функционирования валютной системы [9]. Оптимальность информационных свойств валютной системы выступает системным критерием эффективности валютной политики.

Важность учета системной саморегуляции при определении критериев эффективности валютной политики часто упускается. Так, эффективность управления сводится к эффективности воздействия на целевые количественные ориентиры валютной политики: достижение минимизации отклонения объемов реального производства народного хозяйства от ориентировочных объемов производства; повышение конкурентоспособности экспортной отечественной продукции. Однако следует учитывать при определении критериев эффективности управления валютной системой, что процессы функционирования валютной системы обусловлены в том числе и результатами функционирования сопряженных с ней систем. Попытки достижения стабилизации валютной системы без учета ситуации в реальном секторе не могут создать долговременный позитивный эффект.

Оценка эффективности подразумевает учет соразмерности результатов валютной политики общественной эффективности. Под общественной эффективностью понимаются социально-экономические последствия осуществления проекта для общества в целом, в смысле, что оно получает результаты, но и несет затраты. К примеру, ориентация центрального банка на рост и поддержание ценовой конкурентоспособности национального экспорта нежелательна с позиций общественной эффективности, так как сужает возможности регулятора по борьбе с инфляцией. Оценка эффективности мер регулятора должна производиться с позиций оценки состояния валютной системы как целостного динамического образования. Отсюда вытекает еще один критерий эффективности управления самоорганизацией валютной системы: соразмерность результатов политики регулятора понятию общественной эффективности.

Если в процессе управления валютной системой вопросам общественной эффективности, иначе, вопросу грамотного подхода к урегулированию интересов ее участников, не уделяется должного внимания, то это ведет сперва к недоверию к политике центрального банка, а в конечном итоге приводит к тому, что в ответ на регулирующие мероприятия центрального банка быстро актуализируется полисубъектная среда, которая вступает в противоречие с политикой регулятора. Ярким примером чему в странах с формирующимся рынком выступает повышенный спрос на иностранную валюту со стороны населения, что повышает уровень долларизации экономики, подпитывает процессы зарождения и развития в валютной системе инфляционно-девальвационной спирали.

Когда противоречия такого рода уже возникли в ходе функционирования валютной системы, на регулятор ложится задача выработки адекватных механизмов их сдерживания, компенсации, устранения. Среди данных механизмов в практике центральных банков применяются следующие: административное регулирование валютных отношений; экономическое регулирование валютных отношений, с помощью экономических стимулов, направленных на сглаживание имеющихся противоречий; объединение усилий регулятора с другими участниками валютной системы для достижения совместных целей на принципах кооперации, консенсуса, максимального учета интересов обеих сторон.

В рамках синергетического подхода к реализации валютной политики предпочтительно задействование экономических методов регулирования валютных отношений и информационных. Целесообразно также выделение соответствующей им формы валютной политики - полисубъектной, предполагающей регулирование обращения валютных ценностей, и, как следствие, курса валюты, путем оказания воздействия на участников валютной системы (полисубъектная среда).

Вопрос построения принципов управления полисубъектными средами рассматривается в рамках научного направления по вопросам стратегий социально-экономического развития, подразумевающих создание системы общественного участия, ориентированной на консолидацию государства и общества в процессах управления и развития социально-экономическими системами, что служит залогом соблюдения интересов их участников. Реализация данного подхода подразумевает выработку адекватных механизмов для государственного и общественного партнерства.

Исследователями выделяется возникающая на этом этапе управления социально-экономическими системами проблема - проблема бессубъектного подхода, в рамках которого управление ведется на позициях «субъект - объект». Данный подход, положенный в основу кибернетики, предполагает приведение объекта в заданное субъектом состояние. Следует отметить, что такой подход можно признать оправданным только в отношении объектов, не наделенных психикой. Применительно к социальным системам он демонстрирует свою ограниченность. В таких системах поведение объекта существенно зависит от отношений с субъектом, от модели ситуации, которую строил объект, от целей объекта и субъекта, их взаимных представлений.

Проблема бессубъектного подхода решается в рамках направления кибернетики третьего порядка.

Например, В. Е. Лепский, указывая на значимую роль поведенческой компоненты в развитии социально-экономических систем, пишет: «в кибернетике третьего порядка объект и система управления сливаются в единое целое в саморазвивающейся рефлексивно-активной среде» [7, с. 54].

В рамках синергетического подхода предполагается, что управляющие и управляемые подсистемы появляются и сменяются стохастически, в них трудно выделить ведущую подсистему. Субъекты управления одновременно являются и объектами управления, а объекты управления, являясь полисубъектной средой, координируют свое поведение через параметры порядка и, тем самым, становятся субъектами управления. Социальные системы, в том числе и валютная система, требуют подхода, позволяющего учитывать интеллектуальную и поведенческую составляющую участников системы. В этом случае, когда субъекту противостоит социальный объект (наделенный психикой), отношения между ними превращаются в отношения между двумя субъектами, каждый из которых является по отношению к другому объектом воздействия. Иными словами, каждый из субъектов становится лишь одним из персонажей в специфической системе рефлексивных управленческих «субъект - субъектных» отношений.

В рамках синергетического подхода к разработке и реализации валютной политики предпочтительно задействование экономических методов регулирования валютных отношений и информационных. Целесообразно также выделение соответствующей им формы валютной политики - полисубъектной, предполагающей регулирование обращения валютных ценностей, и, как следствие, курса валюты, путем оказания воздействия на участников валютной системы (полисубъектная среда).

Так, целесообразным представляется формирование в валютной системе такой полисубъектной среды управления, которая бы не просто порождала причинный ряд, ведущий к изменениям в окружающем мире с позиций приведения его в соответствие с интересами отдельных участников валютного рынка, но была способна к постоянному самосовершенствованию, изменению себя в связи с учетом позиции «другого» на основе сотрудничества и кооперации, что стало бы залогом генерирования в валютной системе позитивных самоорганизационных тенденций.

Здесь становится актуальным вопрос выработки стратегий и планов средне- и долгосрочного видения, нацеленных на оперативное принятие решений и организацию совместных действий через формирование у субъекта управления ясного видения будущего, что позволит повысить его доверие экономических агентов к мерам регулятора и убедить в их оправданности и результативности данных мер, что разместит деятельность экономических агентов в разрезе стратегий центрального банка. Уже одно доверие экономических агентов к национальной валюте выступает зачастую решающим фактором стабильности валютной системы страны.

Совершенствование системы общественного участия в управлении и развитии валютной системы предлагается осуществлять через призму функциональной структуры системы онтологий саморазвивающихся полисубъектных сред, ориентированной на организацию гибридных сред (субъектная, цифровая, физическая) [10].

Таким образом, среди практических рекомендаций в сфере разработки и реализации валютной политики стран ЕАЭС в контексте синергетического подхода следует выделить:

1) учет присутствующих в валютной системе процессов самоорганизации, их направленности (позитивная/негативная), величины вклада в формирование показателей конкурентоспособности национальной экономики;

2) субъект-субъектный подход к валютной политике, направленный на максимальное содействие интересам участников валютного рынка, формирование у экономических агентов чувства защищенности на валютном рынке:

- определение целей и задач валютной политики и их иерархии с позиций их соответствия понятию общественной эффективности;

- формирование институциональной структуры, направленной на либерализацию валютных отношений, с целью обеспечения достаточной экономической свободы участников валютной системы;

- нормативное закрепление обязательств выполнения объявленных целей валютной политики, повышение ответственности регулятора при их выборе;

- обеспечение развитой системы хеджирования валютных рисков (внедрение инструментов, позволяющих хеджировать риски сделок по обмену валют стран ЕАЭС без использования в качестве промежуточной иностранной резервной валюты, заключение фьючерсных и опционных контрактов на валюты стран ЕАЭС, повышение доли торговли валютными парами стран ЕАЭС на валютном спот-рынке, формирование на биржевых валютных рынках пулов маркетмейкеров по национальным валютам ЕАЭС, формирование странами ЕАЭС общего платежного средства (по примеру СДР) на основе создания валютного пула для покрытия разрывов при выполнении ими международных обязательств;

3) Повышение количества, качества и обеспечения регулярности стабилизирующих валютную систему информационных потоков с целью минимизации фактора неопределенности будущего и уменьшения степени иррациональности в поведении участников валютной системы:

- повышение прозрачности валютной политики;

- повышение интерактивности информационного обеспечения валютной системы (создания и внедрения электронных онлайн-платформ, усиления контроля за публичными выступлениями различного рода экспертов в средствах массовой информации, повышения финансовой грамотности населения).

Данные рекомендации в сфере разработки и реализации валютной политики стран ЕАЭС позволяют специфицировать направления согласованной валютной политики стран ЕАЭС в современных условиях усиления нелинейности, неравновесности и неустойчивости международной валютно-финансовой сферы Союза, внести существенный вклад в борьбу с инфляцией, повысить конкурентоспособность национальных экономик стран ЕАЭС.

Список использованных источников

1. Красавина Л. Н. Валютная глобализация: тенденции и перспективы развития / Л. Н. Красавина // Век глобализации. - 2012. - № 2. - С. 3-16.
2. Румянцева О. И. Денежно-кредитная политика в условиях транзитивной экономики: теория, методология, практика : дис. ... докт. экон. наук : 08.00.10 / О. И. Румянцева. - Минск, 2019. - 350 с.
3. Якимкин В. Н. Синергетика фондовых рынков / В. Н. Якимкин // Финансовая аналитика: проблемы и решения. - 2008. - № 9. - С. 36-42.
4. Международные валютно-кредитные отношения : учебник / Н. Н. Мокеева, А. Е. Заборовская, А. И. Серебренникова, Н. Ю. Исакова, В. Б. Родичева, П. П. Князев ; под общ. ред. Н. Н. Мокеевой ; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Уральский государственный экономический университет. – Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2021. - 330 с.
5. Абрамова М. А. Концепция развития денежно-кредитной системы России в условиях модернизации национальной экономики : дис. ... докт. экон. наук : 08.00.10 / М. А. Абрамова. - Москва, 2014. - 350 с.
6. Перегудов Ф. И. Введение в системный анализ / Ф. И. Перегудов, Ф. П. Тарасенко. - Москва, 1989. - 367 с.
7. Лепский В. Е. Общественное участие в саморазвивающихся полисубъектных средах / В. Е. Лепский. - Москва, 2019. - 141 с.
8. Нельсон Р. Эволюционная теория экономических изменений / Р. Нельсон, С. Уинтер. - Москва: Финстатинформ, 2000. - 540 с.
9. Чернавский Д. С. Синергетика и информация / Д. С. Чернавский. - Москва: Наука, 2001. - С. 1-105.
10. Лепский В. Е. Организации стратегического целеполагания в саморазвивающихся полисубъектных средах / В. Е. Лепский // Россия: тенденции и перспективы развития. - 2019. - № 14. - С. 140-144.

УДК: 336.748.12

ДЕНЕЖНО - КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА ЦБ И ЕЁ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИКУ

Шахбанова И.К., к.э.н., зав. кафедрой экономической безопасности и таможенного дела Дагестанского государственного технического университета, г. Махачкала

E-mail: fnibi@mail.ru

Кутаева Х.Ш., студентка Дагестанского государственного технического университета, г. Махачкала

E-mail: kutaevah@mail.ru

Аннотация. Данная научная статья посвящена исследованию денежно-кредитной политики Центрального банка и её воздействия на экономику. В статье рассматриваются основные инструменты и механизмы, используемые ЦБ для регулирования денежного обращения и кредитных отношений. Особое внимание уделяется анализу влияния денежно-кредитной политики на ключевые экономические показатели, такие как инфляция, процентные ставки, уровень инвестиций и экономический рост. В ходе исследования также рассматриваются основные вызовы и проблемы, с которыми сталкивается ЦБ в процессе осуществления монетарного контроля.

Ключевые слова: денежно-кредитная политика, центральный банк, экономическое регулирование, инфляция, процентные ставки, инвестиции, экономический рост.

Денежно-кредитная политика, осуществляемая Центральным банком (ЦБ), представляет собой ключевой инструмент в регулировании экономических процессов. Её эффективное применение существ-

венно влияет на динамику инфляции, уровень инвестиций, процентные ставки и, в конечном итоге, на общий экономический рост. В данной статье мы сосредоточимся на анализе основных аспектов денежно-кредитной политики ЦБ и оценим её воздействие на различные секторы экономики.

Целью данного исследования является предоставление более глубокого понимания механизмов, через которые денежно-кредитная политика формирует экономическую динамику. Анализируя влияние ключевых инструментов ЦБ на инфляцию, процентные ставки и инвестиции, мы стремимся выделить те факторы, которые формируют общую экономическую стабильность.

В контексте современной глобальной экономической неопределенности и вызовов, стоящих перед странами, эффективное регулирование денежно-кредитной политики становится особенно актуальным. Способность ЦБ адаптироваться к переменам и принимать обоснованные решения в условиях неопределенности становится важным фактором для обеспечения макроэкономической стабильности.

Ниже мы рассмотрим ключевые инструменты денежно-кредитной политики, её влияние на инфляцию и процентные ставки, а также роль в регулировании инвестиционной активности. Помимо этого, мы обсудим вызовы, с которыми сталкивается ЦБ, и возможные подходы к их преодолению.

1. Основные инструменты денежно-кредитной политики

Центральный банк, как ключевой игрок в экономической системе, оперирует рядом инструментов для формирования и контроля денежного обращения и кредитных процессов. Рассмотрим основные механизмы, используемые ЦБ в рамках денежно-кредитной политики:

Одним из основных инструментов ЦБ являются ключевые процентные ставки, которые определяют уровень стоимости денег в экономике. Повышение или понижение этих ставок оказывает влияние на распределение денежных потоков, инвестиционные решения и уровень потребительского кредитования. [3]

Центральный банк устанавливает резервные требования для коммерческих банков, определяя, какую часть их активов они должны держать в виде резервов. Изменения в этих требованиях влияют на доступность кредитов, контролируя денежную массу в обращении.

ЦБ может проводить операции на открытом рынке, покупая или продавая государственные ценные бумаги. Это воздействует на долгосрочные процентные ставки и долгосрочные инвестиционные решения.

Центральный банк может проводить прямые интервенции на валютном рынке для поддержания стабильности национальной валюты. Это важный инструмент для стран, участвующих в международной торговле. [6]

Способность ЦБ прозрачно и открыто доносить свои намерения и ожидания имеет существенное значение. Словесные интервенции, заседания и публичные заявления могут воздействовать на ожидания участников рынка и формировать необходимый климат для реализации мер по денежно-кредитному регулированию.

Все эти инструменты образуют комплексный набор мер, позволяющих Центральному банку активно воздействовать на экономические процессы.

2. Влияние денежно-кредитной политики на инфляцию

Инфляция, являясь одним из ключевых макроэкономических показателей, привлекает повышенное внимание со стороны Центрального банка в контексте формирования денежно-кредитной политики.

Изменения ключевых процентных ставок Центрального банка оказывают прямое воздействие на инфляционные процессы. Повышение процентных ставок сдерживает потребительские расходы и инвестиции, что может оказать давление на инфляцию. Обратная ситуация, снижение процентных ставок, стимулирует расходы и инвестиции, что может привести к увеличению инфляционных ожиданий.

Регулирование резервных требований и проведение операций на открытом рынке позволяют ЦБ контролировать денежную массу. Если ЦБ увеличивает резервные требования, это может снизить доступность кредитов и тем самым оказать давление на инфляцию. Обратное, снижение требований может стимулировать денежную массу и способствовать росту цен.

Эффективность денежно-кредитной политики часто зависит от того, насколько успешно ЦБ управляет ожиданиями участников рынка и общественности. Способность предсказуемо и последовательно проводить политику создает стабильные условия для бизнеса и потребителей, что в свою очередь влияет на формирование инфляционных ожиданий. [1.с.204]

Мировые экономические события, колебания цен на энергоносители, изменения валютных курсов – все эти факторы могут оказывать воздействие на инфляцию. Центральный банк, с учетом своих инструментов, стремится минимизировать внешние шоки и управлять их воздействием на экономику.

В итоге, эффективная денежно-кредитная политика, адаптированная к текущему состоянию экономики, может способствовать достижению минимального уровня инфляции.

3. Воздействие на процентные ставки и инвестиции

Денежно-кредитная политика Центрального банка напрямую влияет на процентные ставки и, в свою очередь, оказывает воздействие на инвестиционные решения бизнеса и домохозяйств.

Повышение ключевых процентных ставок Центрального банка увеличивает стоимость заемных средств, что может снизить спрос на кредиты для инвестиций. И, наоборот, снижение процентных ставок стимулирует доступность кредитов и может способствовать увеличению инвестиционной активности в экономике. [5]

Действия Центрального банка, осуществляемые через операции на открытом рынке и изменения процентных ставок, оказывают воздействие на финансовые рынки. Это может влиять на стоимость акций, облигаций и других финансовых инструментов, что, в свою очередь, формирует инвестиционные стратегии предприятий.

Неопределенность в экономике может сдерживать инвестиционные решения компаний. Центральный банк может воздействовать на этот аспект, обеспечивая стабильность и прозрачность в своей политике. Коммуникационные стратегии ЦБ могут помочь снизить неопределенность и способствовать повышению инвестиционной активности.

Эффективность денежно-кредитной политики влияет на условия кредитования на кредитном рынке. Это, в свою очередь, оказывает влияние на доступность капитала для предприятий и, следовательно, на уровень инвестиций. [4.с.117]

Центральный банк, внедряя инновационные методы денежно-кредитного регулирования, может стимулировать инвестиции в технологические отрасли. Это особенно актуально в условиях стремительно меняющейся экономической среды.

Эффективное регулирование процентных ставок и инвестиций является одним из ключевых элементов денежно-кредитной политики, направленных на поддержание стабильности и стимулирование экономического роста.

Проблемы и вызовы денежно-кредитной политики

Денежно-кредитная политика, несмотря на свою важность, сталкивается с рядом проблем и вызовов, которые могут затруднить её эффективное осуществление.

Экономическое окружение подвержено постоянным изменениям, и точное прогнозирование будущих событий часто бывает трудным. Неопределенность в мировой экономике, геополитические события и естественные катаклизмы могут существенно влиять на эффективность денежно-кредитной политики. [4.с.115]

В условиях нулевых или близких к нулю процентных ставок, которые встречаются в современной экономике, Центральный банк лишается основного инструмента для стимулирования экономики. Это создает ограниченные возможности для регулирования денежно-кредитной политики.

Инструменты денежно-кредитной политики могут оказывать разное воздействие на различные секторы экономики и социальные группы. Например, снижение процентных ставок может способствовать инвестициям, но также увеличивать неравенство доходов.

Глобализация экономики означает, что события в одной части мира могут быстро распространиться на другие. Это означает, что Центральный банк может сталкиваться с вызовами, вызванными мировыми финансовыми кризисами, торговыми войнами или валютными колебаниями. [2.с 352]

Иногда изменения в денежно-кредитной политике не сразу оказывают видимое воздействие на реальную экономику. Задержка в реакции может затруднить эффективное управление экономическими целями.

Центральный банк сталкивается с вызовом балансирования целей по инфляции и поддержке экономического роста. Слишком строгая денежно-кредитная политика может тормозить рост, тогда как её расслабление может привести к увеличению инфляционных давлений.

Все эти вызовы подчеркивают сложность задачи, стоящей перед Центральным банком в реализации эффективной денежно-кредитной политики. Развитие гибких и инновационных методов регулирования, а также улучшение прогностических моделей, могут помочь преодолеть некоторые из этих трудностей.

Заключение

Основные инструменты денежно-кредитной политики Центрального банка, такие как ключевые процентные ставки, резервные требования, операции на открытом рынке, а также прямые интервенции, предоставляют ЦБ средства для регулирования денежного обращения, кредитных процессов и формирования общей экономической динамики.

Используя имеющийся в своем арсенале инструменты ЦБ может контролировать уровень цен и поддерживать макроэкономическую стабильность, влиять на процентные ставки и инвестиции, на инвестиционные решения бизнеса и домохозяйств.

Однако, несмотря на важные функции, денежно-кредитная политика сталкивается с рядом вызовов. Неопределенность в мировой экономике, ограниченность действий при нулевых процентных ставках, неравномерное воздействие на различные сегменты общества – все эти факторы требуют от Центрального банка гибкости и инноваций.

Таким образом, эффективная денежно-кредитная политика играет ключевую роль в обеспечении

устойчивого экономического роста и макроэкономической стабильности. Решение вызовов, с которыми сталкивается Центральный банк, требует комплексного подхода, учета различных факторов и гибких стратегий в условиях постоянной динамики мировой экономики.

Список использованных источников

1. Орусова О.В. Современные особенности управления инфляцией в России / О. В. Орусова // Самоуправление. – 2023. – № 4(137). – С. 205-208.
2. Артемов, Н.М. Денежно-кредитная политика как составная часть финансовой политики государства (финансово-правовой аспект). Коллективная монография / Н.М. Артемов. - М.: Проспект, 2018. - 527 с.
3. Горюнов, Е. Банк России на перепутье. Нужно ли смягчать денежно-кредитную политику. - Москва: Наука, 2018. - 585 с.
4. Митин И.Н. Статистическое исследование связи между инструментами денежно-кредитной политики / И. Н. Митин, И. Д. Грачев, И. В. Неволин // Финансовая аналитика: проблемы и решения. – 2023. – Т. 16, № 1(363). – С. 102-121.
5. Ключевая ставка Банка России и инфляция [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://cbr.ru/hd_base/infl/
6. Моисеев, С. Р. Денежно-кредитная политика. Теория и практика / С.Р. Моисеев. - М.: Московская Финансово-Промышленная Академия, 2019. - 784 с.

УДК 336.143

**БЮДЖЕТНЫЕ ВЫЗОВЫ, РИСКИ И УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

Шулейко О.Л., к.э.н., доцент, заведующий сектором финансовой политики, Институт экономики НАН Беларуси, г. Минск

E-mail: olgashuleiko@yandex.by

***Аннотация.** В статье проанализированы бюджетные вызовы, риски и угрозы экономической безопасности Республики Беларусь на современном этапе. Определено, что наиболее высокие риски связаны с замедлением экономического роста, введенными в отношении Республики Беларусь беспрецедентными экономическими санкциями, ограниченным доступом к международным финансовым рынкам. Представлены предложения по совершенствованию экономической политики, направленной на минимизацию рисков и угроз.*

***Ключевые слова:** бюджет, вызовы, риски, угрозы, экономическая безопасность.*

В настоящее время Республика Беларусь столкнулась с серьезными вызовами, которые создают бюджетные риски и способны стать угрозами экономической безопасности при отсутствии эффективных мер экономической политики, направленных на их нейтрализацию.

Для обеспечения экономической безопасности необходимо создание системы управления рисками. Исследование механизма формирования угроз экономической безопасности предполагает определение таких понятий, как вызов, риск, угроза. Вызовы – это «совокупность определенных обстоятельств, не обязательно обладающих угрожающим характером, но предполагающим обязательное реагирование на их возникновение» [1]. Игнорирование вызовов приводит к увеличению рисков, представляющих собой вероятность наступления неблагоприятных обстоятельств, под воздействием факторов внешней и внутренней среды [2]. При отсутствии эффективной системы управления рисками возникают реальные угрозы экономической безопасности и нанесения вреда национальным интересам.

Вызовы и риски в бюджетной сфере можно классифицировать по различным признакам: по длительности действия они могут быть текущими или долгосрочными, по месту возникновения: внешними или внутренними, по отношению к уровню бюджетной системы: риски республиканского и местных бюджетов. Анализ экономической ситуации в Республике Беларусь позволил выявить и дать качественную оценку основным рискам бюджета (таблица 1).

Таблица 1

Бюджетные вызовы, риски и угрозы в Республике Беларусь

Вызовы	Риски бюджета	Оценка риска	Угрозы экономической безопасности
<i>Текущие риски</i>			
Замедление экономического роста	Риск потери бюджетных доходов	Высокая	Превышение порогового уровня дефицита бюджета
Применение отдельными государствами в отношении Республики Беларусь санкций	Риск увеличения расходов на поддержку экономики: финансовая помощь проблемным государственным предприятиям и банкам; поддержка местных органов государственного управления вследствие дефицита; необходимость исполнения государственных гарантий по кредитам	Высокая	
Неточность макроэкономических прогнозов для целей бюджетного планирования	Риск отклонения от запланированных параметров бюджета	Средняя	
Нестабильное экономическое развитие стран - основных партнеров РБ	Риск сокращения доходов бюджета от внешнеэкономической деятельности	Средняя	
Инфляция	Увеличение расходов бюджета за счет индексации	Средняя	Невыполнение социальных обязательств государства
Ограниченный доступ к международным финансовым рынкам	Неспособность полностью и своевременно возвращать и обслуживать внешний и внутренний долг	Высокая	Дефолт по суверенным обязательствам. Нарушение стабильности функционирования финансовой системы
Снижение эффективности деятельности государственного сектора	Увеличение расходов на поддержку финансового и нефинансового сектора	Средняя	Рост государственного долга
Отсутствие общественного контроля над бюджетом	Неэффективное расходование бюджетных средств	Средняя	
<i>Долгосрочные риски</i>			
Демография	Риск повышения бюджетных расходов на пенсионные нужды, на здравоохранение и социальное обслуживание Риски, связанные с увеличением субвенций в ФСЗН	Высокая	Депопуляция населения. Снижение уровня благосостояния и качества жизни населения

Источник: составлено автором

Основным долгосрочным риском бюджета Республики Беларусь является демографическая ситуация, обусловленная старением населения, что вызывает необходимость увеличения расходов на здравоохранение, социальное обслуживание и на субвенции из республиканского бюджета в Фонд социальной защиты населения. Для оценки этих рисков и предотвращения связанных с ними угроз депопуляции, снижения уровня благосостояния и качества жизни населения требуются расчеты влияния изменения численности и возрастного состава населения на бюджет, основой которых служит долгосрочный демографический прогноз. Для минимизации бюджетного риска, связанного со старением населения необходима корректировка системы пенсионного обеспечения, развитие добровольного пенсионного страхования.

На динамику бюджетных показателей большое влияние оказывают темпы экономического роста, замедление роста является вызовом для бюджета. Экономическая динамика в стране в последние годы имеет неравномерный характер, соответственно показатели бюджета Республики Беларусь демонстрируют неравномерную динамику, что характеризует реакцию бюджетной системы на экономические шоки. Анализ бюджетных показателей за пятилетний период показал рост в номинальном выражении, как дохо-

дов, так и расходов консолидированного бюджета. При этом расходы росли темпами, опережающими доходы, что было обусловлено проведением стабилизационной бюджетной политики в 2020 г. в ответ на пандемию, а в 2022 г. – с целью преодоления негативного влияния экономических санкций. Экономический спад в 2022 г. вызвал сокращение доходов в реальном выражении и увеличение расходов на поддержку экономики, что привело к реализации риска, связанного с ростом бюджетного дефицита. На 2023 год бюджет Республики Беларусь планировался с дефицитом в 1,5 % к ВВП, что соответствует параметрам экономической безопасности. Вместе с тем риски обусловлены сужением возможностей для финансирования дефицита бюджета.

Бюджет страны разрабатывается на основе данных макроэкономического прогноза, включающего следующие данные: темп роста ВВП, среднегодовой курс российского рубля к доллару США, среднегодовой курс белорусского рубля к доллару США, среднегодовая цена на нефть, ставка рефинансирования, объем импорта нефти для переработки. Как показал анализ, фактические макроэкономические показатели значительно отличаются от прогнозных, что вызывает необходимость неоднократной корректировки бюджетных показателей в течение года.

Для анализа и управления рисками макроэкономической динамики наиболее приемлемым является сценарный метод. Суть метода заключается в рассмотрении и прогнозировании возможных событий в будущем, исследования их значимости и последствий для бюджета страны.

Значительные риски связаны с введенными ЕС, США и другими недружественными государствами в отношении Республики Беларусь экономическими санкциями, которые привели к снижению выпуска в отдельных отраслях, что вызвало увеличение расходов на оказание финансовой помощи проблемным государственным предприятиям и банкам, а также необходимость исполнения предоставленных им гарантий. Также санкционные ограничения во внешней торговле привели к сокращению доходов от внешнеэкономической деятельности. Однако белорусская экономика постепенно адаптируется к санкциям в области внешней торговли, увеличивая экспорт в дружественные страны и, в первую очередь, в Российскую Федерацию. Вместе с тем, чрезмерная концентрация внешней торговли усиливает зависимость бюджетных доходов от стабильного экономического развития стран партнеров. Минимизация этого риска предполагает диверсификацию внешней торговли.

Инфляция оказывает неоднозначное влияние на бюджет. Повышение инфляции имеет положительное значение для бюджета в краткосрочном периоде, так как рост цен приводит к увеличению доходов бюджета. Однако при этом возрастают расходы на индексацию по отдельным статьям, увеличивается стоимость инвестиционных проектов, финансируемых из бюджета. В 2023 г. инфляция в Республике Беларусь была снижена – индекс потребительских цен составил 105,1 % по отношению к 2022 г. Однако риск роста инфляции сохраняется. Бюджетная политика может способствовать решению задач монетарной политики по снижению инфляции, содействуя при этом уменьшению финансовых рисков [3]. Сдерживающее влияние на инфляцию оказывает ужесточение бюджетной политики, сокращение государственных расходов. Однако возможности ужесточения бюджетной политики в сложившихся условиях ограничены необходимостью выполнения социальных обязательств государства, потребностью государственной поддержки экономики и социально уязвимых слоев населения.

Зарубежный опыт показывает, что основным инструментом адаптации к бюджетным рискам служит долговая политика. Привлечение государственных заимствований позволяет финансировать дефицит бюджета в период проведения стимулирующей фискальной политики. Однако для Республики Беларусь такой вариант неприемлем, поскольку государственный долг стал источником риска. В проекте концепции национальной безопасности Республики Беларусь отмечается, что «сохранение высокого уровня внешнего государственного долга является одной из проблем в финансово-кредитной сфере», а «неспособность полностью и своевременно возвращать и обслуживать внешний и внутренний долг» отнесена к числу основных угроз национальной безопасности в сфере экономики [4].

Риски государственного долга Республики Беларусь связаны не столько с его размером, который соответствует параметрам экономической безопасности, сколько со структурой долга, в котором преобладает валютная задолженность. Санкции, введенные в отношении банковского сектора, ограничивают возможности проведения Правительством Республики Беларусь и Национальным банком платежей в долларах и евро, в которых номинирована основная часть государственного долга. Российское рейтинговое агентство АКРА, которое в 2023 г. провело рейтинговую оценку Республики Беларусь, отметило и другие факторы риска, связанные с госдолгом – это волатильность экономического роста; риски реализации условных обязательств; слабая внешняя позиция; узость внутреннего рынка капитала [5].

В сложившихся условиях приоритетным направлением снижения долговых рисков является привлечение внутренних ресурсов для развития экономики. Для этого требуется активизация финансового рынка страны, включая такие инструменты как акции и облигации в национальной валюте, что позволит не только расширить круг инвесторов, но и позволит сократить общий уровень государственного долга, а также степень его валютизации.

Список использованных источников

1. Сушкова И.А. Соотношение и взаимосвязь понятий «вызов», «опасность», «угроза», «риск» // Экономическая безопасность и качество. – 2018. № 4(33). С. 10-16
2. Годес Н. Национальная финансовая безопасность: теория и практика в условиях текущих вызовов и угроз // Банковский вестник. – 2022. № 6. С. 30-39.
3. Fiscal Monitor / Helping People Bounce Back. IMF. – 2022. – URL: <https://www.elibrary.imf.org/display/book/9798400212741/9798400212741.xml> (дата обращения 20.01.2024).
4. Проект Концепции национальной безопасности Республики Беларусь / Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. URL: <https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=P223s0001> (дата обращения 23.01.2024).
5. АКРА подтвердило долгосрочный кредитный рейтинг Республики Беларусь на уровне b+, прогноз «развивающийся», и кредитные рейтинги ее облигаций по международной шкале – b+, по национальной шкале – bbb-(ru) / АКРА. URL: https://minfin.gov.by/upload/gosdolg/rate/20230809_Respublika_Belarus_press_reliz_rus.pdf (дата обращения 25.01.2024).

УДК 336

АНАЛИЗ И ОЦЕНКА КОНКУРЕНТНОЙ СТРАТЕГИИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Юлдашева С. Ш., докторант 2 курса(PhD) ТГЭУкаф. “Банковское дело и инвестиции”
E-mail: sevarayu95@gmail.com

Аннотация. Одним из актуальных вопросов развития банковской системы Республики Узбекистан является повышение уровня ее конкурентоспособности. Этой проблеме посвящены документы, определяющие стратегию развития банковского сектора Республики Узбекистан до 2025 г. Основными задачами в них обозначены повышение конкурентоспособности отечественных банков и развитие конкурентной среды.

В статье рассмотрены теоретические основы функционирования конкуренции как экономического явления, возникающего в банковской конкурентной среде, а так же определены особенности банковской конкуренции. Описана её структура, отмечены проявления развития конкуренции на финансовом рынке в Узбекистане, оценены показатели конкурентоспособности банковской системы.

Ключевые слова: банковская деятельность, банковская конкуренция, коммерческие банки, конкурентоспособность, конкуренция.

В современных экономических условиях устойчивое развитие государства, расширение хозяйственного сектора и достижение качественного уровня жизни населения не представляется возможным без эффективного функционирования банковской сферы, которая выступает важнейшим сектором, обеспечивающим жизнедеятельность всех отраслей экономики. Роль коммерческих банков как движущей силы социально-экономического развития государства на сегодня значительно увеличилась и продолжает стремительно расти.

По подсчетам отечественных экспертов, несмотря на то, что за последние пять лет наблюдалась динамика расширения банковского сектора: появилось 55 новых кредитных организаций, включая 4 коммерческих банка (Пойтахт Банк, Тенге Банк, ТВС Банк, Анор Банк), 33 микрокредитные организации и 18 ломбардов. банковская система Узбекистана характеризуется высокой концентрацией: 84% всех активов банков по-прежнему принадлежат банкам с госдолей, а 64% принадлежат пяти государственным банкам (Национальный банк, Асака банк, Промстрой банк, Ипотека банк и Агробанк). Доля депозитов банков с государственной долей по отношению к кредитам составляет 32,9%. Для сравнения, в частных банках этот показатель составляет около 96%. При этом депозиты физических лиц составляют всего 24% от общего объема депозитов в банковской системе, что составляет около 5% ВВП [5].

В качестве основной цели разработанного на ближайшее пятилетие проекта выступает снижение государственной доли в банковском секторе Узбекистана, диверсификация рисков с этим связанных, формирование рынка страхования рисков стихийных бедствий, а также совершенствование инструментов финансирования внешнеторговых операций.

В августе 2021 г. в целях дальнейшего реформирования банковской системы были приняты нормы обязательных резервов (табл. 1).

Нормы обязательных резервов в банковской системе
Республики Узбекистан[6]

Вид обязательства	Нормы обязательного резервирования
Депозиты юридических лиц в национальной валюте*	4%
Депозиты юридических лиц в иностранной валюте	18%
Депозиты физических лиц в национальной валюте*	4%
Депозиты физических лиц в иностранной валюте	18%
* К данным видам обязательств применяется средний коэффициент (0,8)	

Основная ставка в Узбекистане в 2-3 раза превышает ключевые процентные ставки Централных банков ведущих мировых держав (рис. 1).

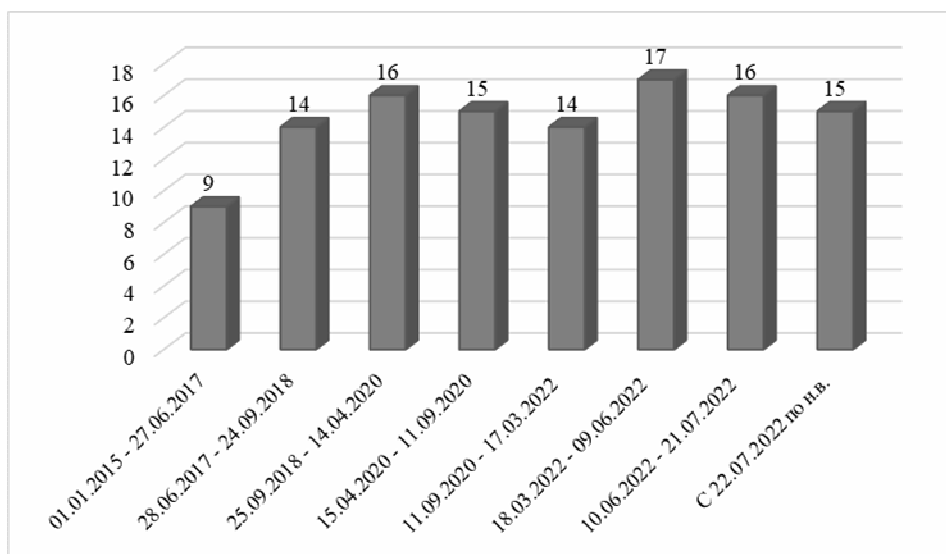


Рис. 1 Динамика уровней основной ставки в Узбекистане в 2015-2022 гг., %

Источник: Составлено автором данные Центрального банка Республики Узбекистан <https://cbu.uz/ru/monetary-policy/refinancing-rate/levels/>

Проведенный американским финансово-экономическим журналом Forbes рейтинг выявил десять самых надежных банков в Узбекистане и их владельцев. Наибольшая доля активов самых надежных банков республики принадлежит Министерству финансов, Фонду реконструкции и развития и Агентству по управлению государственными активами (табл. 1).

Таблица 1

Самые надежные банки Узбекистана (на 01.01.2023 г.)

№	Наименование банка	Рейтинги	Активы, млрд. сум	Владельцы
1.	Национальный банк ВЭД	Fitch - BB-, S&P - BB-, Moody's - B1	93 114	Министерство финансов - 40,7%, Фонд реконструкции и развития - 59,3%
2.	Ипотека банк	Fitch - BB-, S&P - BB-, Moody's - B1	37 532	Министерство финансов - 96,9%
3.	Промышленно-строительный банк	Fitch - BB-, S&P - BB-	55 895	Фонд реконструкции и развития - 82,09%, Министерство финансов - 3,06%
4.	Народный банк	Fitch - BB-, S&P - BB-	26 692	Министерство финансов - 22,4%, Фонд реконструкции и развития - 77,6%
5.	Банк «Асака»	Fitch - BB-, Moody's - B1	51 940	Фонд реконструкции и развития - 71,23%, Агентство по управлению государственными активами - 20,25%
6.	Агробанк	Fitch - BB-, Moody's - B1	40 832	Министерство финансов - 40%, Фонд реконструкции и развития - 19%
7.	Кишлок курилиш банк	Fitch - BB-	21 251	Министерство финансов - 74%, Фонд реконструкции и развития - 24%
8.	Микрокредитбанк	Fitch - BB-	13 597	Министерство финансов - 70,82%, Фонд реконструкции и развития - 28,15%

№		Рейтинги	Активы, млрд. сум	Владельцы
9.	Hamkorbank	Moody's - B2, S&P - B+	13 200	Икрам Ибрагимов - 49,8%, голландский банк развития FMO, Международная финансовая корпорация (группа Всемирного банка) - 22%
10.	Капиталбанк	Moody's - B3, S&P - B-	16 183	81,6% в нем принадлежат семи юрлицам, 18,4% - 17 акционерам-физлицам

Источник: Составлено автором. <https://www.forbes.ru/finansy/477479-10-nadezhnyh-bankov-uzbekistana-rejting-forbes>

Таким образом, деятельность банков, выступающих в качестве одного из важных узлов отечественной экономики, способствует поддержанию ее устойчивости. Повышение финансовой устойчивости и надёжности банковской системы должно находиться под постоянным контролем государства, поскольку позволит повысить обеспеченность экономики необходимыми финансовыми ресурсами, усилить деловую активность хозяйствующих субъектов, повысив тем самым конкурентоспособность национальной экономики.

Двухуровневая банковская система Узбекистана начала свое функционирование со времен независимости республики, включая на сегодняшний день Центральный банк и более тридцати коммерческих банков, в большей части активов которых преобладает государственная доля. Следуя требованию рыночной экономики и перспективному опыту зарубежных стран, правительством страны проводятся меры по либерализации банковского сектора, а также по диверсификации и внедрению инновационных банковских услуг. Либерализация в области деятельности коммерческих банков требует снижения государственного участия, которое связано с наличием в республике высокой региональной дифференциации и проблемами в отдаленных от центра территориях. Кроме того, важное значение имеет дальнейшее привлечение внутренних и внешних инвестиционных ресурсов в банковский сектор республики, а также внедрение современных банковских инструментов, необходимых для дальнейшего развития и международной интеграции банковского сектора и экономики Узбекистана.

Проведенное исследование показало наличие следующих тенденций в банковской сфере Узбекистана: рост количества банков, медленное снижение доли государственных активов, уменьшение удельного веса высоколиквидных активов банковской системы, сокращение портфеля депозитов, незначительный рост активов, кредитного портфеля и капитала, сокращение удельного веса проблемных кредитов, заметный рост активности населения в использовании банковской системы. В сегменте розничного кредитования в Узбекистане разворачивается активная конкуренция за лучший клиентский опыт и продукты, в связи с чем наблюдается нацеленность на активное участие в развитии цифровых розничных банковских продуктов. Показатели финансовой стабильности банковской системы превысили минимальные требования Базеля III.

В целях повышения конкурентоспособности коммерческих банков необходимо осуществление мер, направленных на внедрение технологических инноваций (мобильные приложения для онлайн-банкинга, цифровые кошельки и переводы в режиме реального времени); повышение качества обслуживания клиентов (индивидуальный подход к клиентам, оперативное реагирование на запросы и жалобы, а также предоставление персонализированных финансовых рекомендаций и услуг); улучшение кредитных условий (конкурентные кредитные условия, такие как низкие процентные ставки, гибкие схемы погашения и доступ к кредитам для различных категорий клиентов); вклад инвестиций в безопасность и защиту данных (использование передовых технологий шифрования данных, усиление мер безопасности и обучение сотрудников); гибкая и эффективная система управления рисками (строгий анализ кредитоспособности заемщиков, диверсификацию портфеля активов и эффективный мониторинг рисков); сотрудничество с технологическими стартапами и финтех-компаниями; управление затратами и рационализация бизнес-процессов (автоматизация повторяющихся задач, оптимизация структуры организации и использование новых технологий для сокращения затрат).

Повышение конкурентоспособности коммерческих банков обеспечит Узбекистану устойчивый экономический рост и переход к инновационному развитию. Формирование эффективной государственной политики в банковской сфере в конечном итоге позволит повысить эффективность национальной экономики в целом.

Список использованных источников

1. Президента Республики Узбекистан «О стратегии реформирования банковской системы Республики Узбекистан на 2020-2025 года» от 12 мая 2020 года № ПФ-5992. <https://lex.uz/docs/4811025>
2. Указ Президента Республики Узбекистан О стратегии развития нового Узбекистана на 2022 — 2026 годы, от 28.01.2022 г. № УП-60 <https://lex.uz/ru/docs/5841077>

3. Негров В.П., Радюкова Я.Ю. Понятие, сущность и особенности банковской конкуренции// Социально-экономические явления и процессы. 2015. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-suschnost-i-osobennosti-bankovskoy-konkurentsii>
4. Киселёва К.П. Факторы конкурентоспособности коммерческого банка// Наука, техника и образование. 2016. №7 (25). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/factory-konkurentosposobnosti-kommercheskogo-banka>
5. Хамидов Х. Узбекистан реформирует банковский сектор// <https://www.cer.uz/en/post/publication/uzbekistan-reformiruet-bankovskij-sektor>
6. По данным Центрального банка Республики Узбекистан <https://cbu.uz/ru/>

УДК 368

АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ СТРАХОВОЙ ОТРАСЛИ РОССИИ

Якупова Р. Р., 3 курс, экономика/экономика организаций и бизнес-аналитика, ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова», г. Казань
E-mail: ramilya_yakupova@inbox.ru

Петрова Е. А., к.э.н., доцент, ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова», г. Казань
E-mail: petrova@ieml.ru

Аннотация. Цель написания статьи – анализ состояния страховой отрасли России. В статье анализируются динамика количества субъектов страхового дела в 2017-2024 годах, динамика страховых премий и выплат страховщиков, количество договоров страхования в 2017-2022 годах.

Ключевые слова: страхование, субъекты страхового дела, страховые премии, страховые выплаты, договоры страхования.

В связи с тем, что жизнь человека подвержена рискам, в ней велика роль страхования. В современные годы страхование развивается всё более быстрыми темпами. Проведём анализ состояния страховой отрасли России, чтобы убедиться в этом.

Из рисунка 1 можно проследить снижение числа субъектов страхового рынка в течение всего рассматриваемого периода. Базисный прирост субъектов составил -42,03% в 2024 году. В структуре наибольшее снижение наблюдается у страховых организаций с темпом прироста -48,44%; темп прироста количества страховых брокеров – -39,58%. Единственный положительный прирост у обществ взаимного страхования – 75%. Наибольший цепной отрицательный прирост количества субъектов страхового дела произошёл в 2018 году (-15,11%). Снижение числа субъектов происходило по разным причинам, так, это связано с очищением Центрального Банка рынка от нежизнеспособных участников, с повышением минимального размера уставного капитала страховых компаний, а также с естественным отбором – уходом некоторых компаний. В 2022 году доля прибыльных организаций была равной 90,3%.

По рисунку 2 проанализируем динамику страховых премий и выплат. В течение всего рассматриваемого периода прослеживается рост страховых выплат. В динамике страховых премий в 2019 году наблюдается незначительное снижение, темп прироста относительно 2018 года составил -0,12%, что связано с изменением структуры рынка. Уже в 2020 году, несмотря на пандемию коронавирусной инфекции, страховой рынок вырос – темп прироста страховых премий составил 4,21% – основной вклад внесли накопительное страхование жизни и сегменты страхования, связанные со страхованием, спрос на которые вырос в связи со смягчением денежно-кредитной политики и запуском льготных программ ипотечного кредитования. Наибольший цепной прирост как премий, так и выплат наблюдается в 2021 году. Темп прироста премий составил 17,49%, на что оказали влияние быстрое увеличение ипотечного и потребительского кредитования и страхования жизни (темп прироста – 21,82%). Темп прироста выплат (21,09%) вырос в связи с увеличением числа урегулированных страховых случаев, темп прироста которых составил 13%. Базисный прирост страховых премий в 2022 году составил 42,26%; страховых выплат – 74,8%. В 2022 году коэффициент выплат оказался самым высоким и составил 0,49%, что связано с большим приростом страховых выплат (11,45%) – нежели страховых премий (0,45%).



Рис. 1. Структура субъектов страхового рынка в 2017-2024 гг., ед., [1]



Рис. 2. Страховые премии и выплаты страховщиков в 2017-2022 гг., в млн. руб., [1]

В 2022 году доля добровольного страхования в страховых премиях составила 83,84% (1532666,5 млн. руб.); обязательного страхования – 16,16% (295313,2 млн. руб.).

Из рисунков 3 и 4 видно, что большая доля среди отраслей добровольного страхования приходится на личное страхование (61,3% в 2022 году). Наибольший базисный темп прироста в 2022 году у личного страхования – 58,21%; у имущественного страхования – 33,99%. В личном страховании наибольшую долю составляет страхование жизни – 86,7% в 2022 году – увеличение произошло на 30,9% по отношению к 2017 году. Наибольший базисный темп прироста в 2022 среди личного страхования у страхования от несчастных случаев и болезней – 72,74%; наименьшую – медицинское страхование (52,63%). В имущественном страховании наибольшую долю заняло страхование имущества юридических лиц – 64,6% в 2022 году; наименьшую – сельскохозяйственное страхование с 2,6%. Наибольший базисный темп прироста в 2022 среди добровольного страхования у сельскохозяйственного страхования – 186,65%; наименьший – у страхования гражданской ответственности – (-18,56%).

Наибольшую долю в добровольном страховании составило страхование жизни с 33,6% (514,951 млрд. руб.), наименьшую – на сельскохозяйственное страхование с 0,7% (11,308 млрд. руб.). При этом в страховании жизни увеличилась доля накопительного страхования жизни при снижении инвестиционного страхования жизни в том числе из-за недоступности финансовых инструментов.

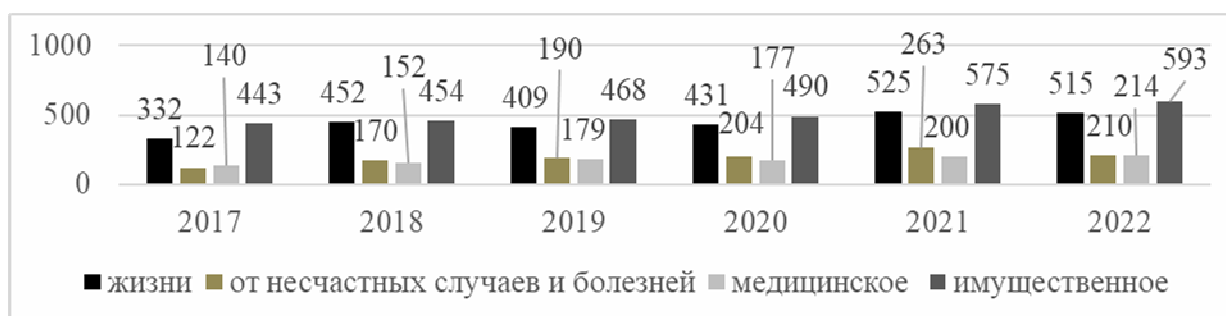


Рис. 3. Страховые премии добровольного личного страхования в 2017-2022 гг., в млрд. руб., [1]

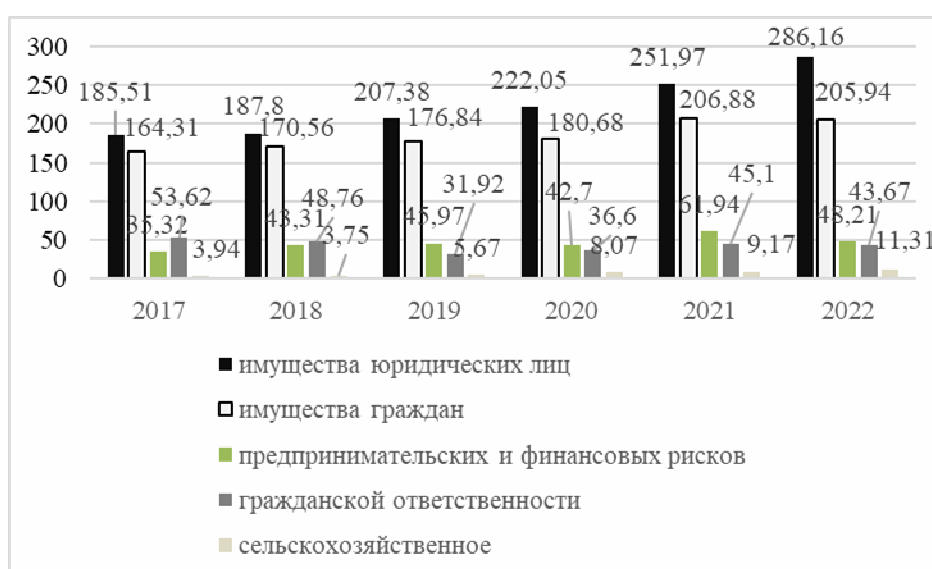


Рис. 4. Страховые премии добровольного имущественного страхования в 2017-2022 гг., в млрд. руб., [1]

Как можно увидеть из таблицы 1 в обязательном страховании наибольшую долю занимает имущественное страхование с 94,14%. В имущественном страховании наибольшую долю составляет ОСАГО с 98,44% в 2022 году; наименьшую – страхование гражданской ответственности перевозчика перед пассажиром (0,67). В личном страховании наблюдается отрицательный базисный темп прироста в 2022 году – -5,54%; в имущественном страховании – 20,8%. Наибольший базисный прирост в 2022 году приходится на ОСАГО – 22,03%; наименьший – на страхование гражданской ответственности перевозчика перед пассажиром (-33,96%).

Таблица 1

Страховые премии обязательного страхования в 2017-2022 гг., в млрд. руб., [2]

Вид страхования	2017	2018	2019	2020	2021	2022
личное	18,33	26,17	15,69	16,87	16,88	17,31
имущественное	230,13	233,10	223,97	230,31	239,83	278,00
из него:						
ОСАГО	224,26	227,47	218,37	225,29	234,90	273,67
гражданской ответственности перевозчика перед пассажиром	2,81	2,92	2,83	2,23	1,82	1,86
гражданской ответственности владельца опасного объекта за причинение вреда в результате аварии на опасном объекте	2,76	2,44	2,48	2,79	2,52	2,48

Из рисунка 5 прослеживается сокращение числа договоров в 2020 году, темп прироста составил -15,86%, что связано с изменением схемы кредитного страхования, а также пандемии коронавируса, когда были закрыты границы и, соответственно, отсутствовала необходимость в страховании выезжающих за рубеж. Уже в 2021 году количество договоров превысило доковидные значения с темпом прироста 38,34%

относительно 2020 года. В 2022 году наблюдается незначительное снижение количества договоров, темп прироста составил -0,38%, что связано с кризисом в экономике. Базисный прирост количества договоров в 2022 году составил 24,96%.

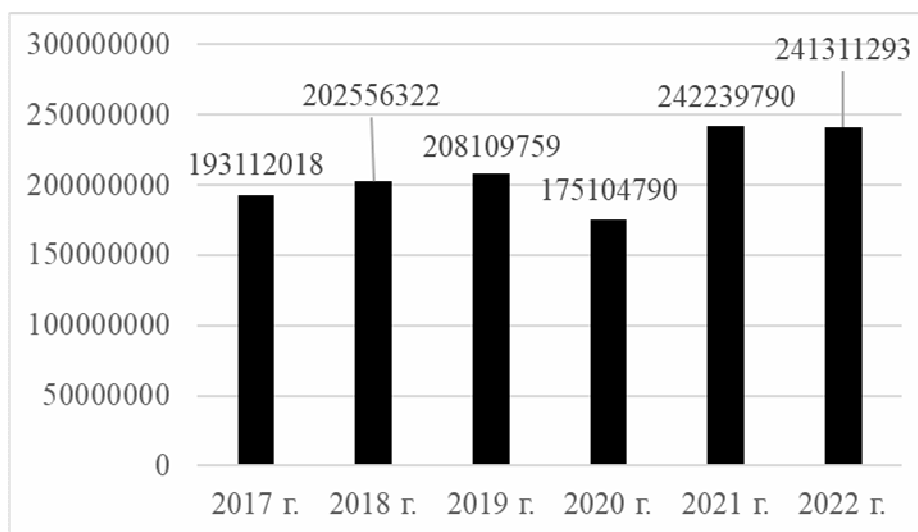


Рис. 5. Количество заключенных договоров по страхованию в 2017-2022 гг., ед., [3]

Таким образом, анализ страховой отрасли показал уменьшение количества субъектов страхового дела в течение рассматриваемого периода, при этом, несмотря на это, наблюдается положительный прирост страховых премий, выплат, количества страховых договоров.

Список использованных источников

1. Статистические бюллетени Банка России за 2017-2024 гг. [Электронный ресурс] URL: <https://cbr.ru/>
2. Сведения о страховщиках [Электронный ресурс] URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/fin_strah.xlsx
3. Динамические ряды основных показателей деятельности страховщиков [Электронный ресурс] URL: https://www.cbr.ru/Content/Document/File/130716/ssd_stat.xlsx

УДК 332.1

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ ТАТАРСТАН

Янковская Д. Г., к.э.н., доцент кафедры учета, анализа и аудита Казанского федерального университета, г. Казань, РФ

E-mail: dina.yankovskaya@yandex.ru

Нагимова З. Н., студентка 3 курса факультета «Экономика» Казанского федерального университета, г. Казань, РФ

E-mail: zilya_nagimova@mail.ru

Аннотация. В статье на основании статистических и нормативных данных анализируется состояние и развитие малого и среднего предпринимательства в Республике Татарстан.

Ключевые слова: предпринимательская деятельность, Республика Татарстан, малый и средний бизнес.

Одним из ведущих регионов Российской Федерации по уровню развития предпринимательской деятельности является Республика Татарстан. Ключевым фактором развития этого региона в последние годы стала предпринимательская деятельность. На сегодняшний день особую актуальность приобретают задачи совершенствования экономического стимулирования деятельности предприятий, что позволит обеспечить дальнейший рост экономики и привлечение инвестиций.

На повестку дня встает вопрос: что же является главной задачей стимулирования предпринимательской деятельности? Конечно же, создание благоприятных условий для бизнеса. Приятно осознавать, что Республика Татарстан уже предпринимает шаги в этом направлении. Например, предприниматели могут размещать свои проекты и получать поддержку в виде профконсультаций и инфраструктуры благодаря таким проектам, как инновационные технопарки.

Но всем известно, что необходимо продолжить совершенствование таких мер поддержки. Прежде всего, для предпринимателей нужно создать условия доступности информации о существующих мерах поддержки. К сожалению, большинство бизнесменов мало осведомлены о преимуществах и возможностях, которыми они могут воспользоваться, тем самым, они упускают потенциал своего роста и развития. Поэтому важно понимать необходимость разработки образовательных программ и проведения информационных кампаний о существующих стимулах.

К примеру, НО «Гарантийный фонд Республики Татарстан» - мера поддержки, которая уже активно используется [2. п.1]. Она основана на том, что субъект МСП вправе воспользоваться мерами поддержки для привлечения заемного финансирования и снижения залоговой нагрузки. Фонд РТ предоставляет поручительства субъектам МСП и самозанятым гражданам, не располагающим достаточным залоговым обеспечением для получения кредитных средств. Итак, это позволяет начинающим и продолжающим индивидам развивать свое дело без проблем с банковским займом.

Если далее говорить про меры поддержки, предоставляемые для МСП, можно указать, что, благодаря ГКУ «Центр реализации программ поддержки и развития малого и среднего предпринимательства Республики Татарстан» были реализованы следующие программы: [1. п.1]

1. Субсидирование процентной ставки. В рамках программы были возмещены фактически уплаченные проценты по кредитным договорам с 01.01.2020 по 30.11.2022 [4. документ 1].

2. Субсидирование доставки еды. В результате распространения коронавирусной инфекции были введены ограничения, поэтому данная программа реализовалась в целях поддержки предприятий общественного питания [4. документ 1].

3. Субсидирование электроэнергии. Данная программа позволила возместить разницы стоимости котловых тарифов на услуги по передаче электроэнергии по сетевым организациям между заведомо употребляемыми предельными диапазонами напряжения на территории Татарстана [4. документ 1].

Сокращение административного и налогового барьера для бизнесменов находится на втором уровне по важности для совершенствования предпринимательской деятельности. Многим известно, что большинство предпринимателей переводят “в тень” свою деятельность, уклоняются от официальной регистрации. Почему же так происходит? Это связано с тем, что в государстве действуют высокие налоговые ставки. И выходом из этой ситуации является установление пониженных налоговых ставок для МСП. Такая мера поддержки, считаем, будет очень полезна, потому что она поможет уменьшить препятствия для предпринимательства и поощрять создание новых бизнес-проектов. Радует, что в нашем регионе, Республике Татарстан, уже сделано много для этого. Например, количество документов, необходимых для регистрации МСП, уменьшилось до девяти, а сроки их получения сократились до трех-пяти дней, по сравнению с 2020 годом, когда они занимали 3-10 дней. Тем не менее, есть еще много возможностей для улучшения бизнес-среды и упрощения процедур. Регулярные оценки должны проводиться, чтобы оценить эффективность существующих мер и внести необходимые изменения. Таким образом, мы сможем максимизировать процветание предпринимательства в Татарстане.

В продолжение списка мер поддержки хочется отметить, что доступ к финансированию является неотъемлемой частью стимулирования предпринимательства. Благодаря государственным программам финансовой поддержки, таким как гранты, льготные кредиты и субсидии, бизнесмены смогут расширить свою деятельность, финансировать новые проекты и повысить привлекательность инвестиций. Республика Татарстан уже предоставляет предпринимателям ряд финансовых инструментов, таких как программы субсидирования процентных ставок по кредитам и гарантирования кредитов [4. документ 2]. Тем не менее, важно совершенствовать эти механизмы, чтобы предпринимателям было легче получить финансирование и развивать свои проекты. Эти методы также помогут достичь целей развития экономики Татарстана.

Что касается финансирования, некоммерческая микрокредитная компания «Фонд поддержки предпринимательства Республики Татарстан» предоставляет: [4. документ 1]

1. Микрофинансовый продукт «Промпарки».
2. Микрофинансовый продукт «Импортозамещение».
3. Микрофинансовый продукт «Развитие экспорта»
4. Микрофинансовый продукт «Самозанятые 2022»
5. Микрофинансовый продукт «Содействие»
6. Микрофинансовый продукт «Социальное предпринимательство» [4. документ 1].

Условие получения для всех продуктов одинаковое: любые обоснованные заемщиками затраты на предпринимательские цели.

Кроме того, увеличение количества МСП будет способствовать созданию новых финансовых ресурсов для поддержки инновационного предпринимательства, таких как венчурные фонды и ангельские инвестиции. Очень важно создать инфраструктуру, которая способствует развитию бизнеса. К примеру, необходимо улучшить транспортную и логистическую инфраструктуру, чтобы предприниматели могли легко путешествовать по району и доставлять товары. Кроме того, крайне важно создавать инфраструктуру для малого и среднего бизнеса, такую как инкубаторы, бизнес-центры, технопарки и центры предпринимательства, где предприниматели могут получить поддержку и помощь в развитии своих проектов. Внедрение в Республике Татарстан удобной и доступной инфраструктуры способствует привлечению инвестиций и повышению конкурентоспособности бизнеса. Например, СЭЗ, такие как «Алабуга», «Иннополис» и «Зеленодольск», привлекают инвесторов и создают благоприятные условия для развития бизнеса в Республике Татарстан.

Кроме того, создание новых финансовых ресурсов для поддержки инновационного предпринимательства, такие как венчурные фонды и ангельские инвестиции, позволят увеличить количество МСП. Развитие инфраструктуры, которая будет способствовать развитию бизнеса, имеет решающее значение. К примеру, необходимо улучшить логистическую и транспортную инфраструктуру, чтобы предприниматели легко перемещались по региону и доставляли товары. Кроме того, очень важно создавать инфраструктуру для малого и среднего бизнеса, такую как инкубаторы, бизнес-центры, технопарки и центры предпринимательства, где предприниматели смогут получать поддержку и помощь в развитии своих проектов. Внедрение удобной и доступной инфраструктуры в Республике Татарстан способствует привлечению инвестиций и повышению конкурентоспособности бизнеса. Например, СЭЗ, такие как "Алабуга", "Иннополис" и "Зеленодольск", привлекают инвесторов и создают благоприятные условия для развития бизнеса в Республике Татарстан [5. с.2].

Следующим важным фактором, на наш взгляд, является необходимость ставить в приоритет рост человеческого капитала, а именно, повышать квалификацию бизнесменов. Для этого необходимо создать программы и тренинги, которые помогут предпринимателям получить новые навыки и знания, необходимые для успешного ведения своих предприятий.

Приведем несколько примеров программ и тренингов, направленных на обучение предпринимателей в Республике Татарстан:

1. Программа "Школа предпринимателя". В рамках этой программы проводятся различные семинары и тренинги, которые охватывают основы предпринимательства, управление бизнесом, финансы, маркетинг и другие важные аспекты успешного бизнеса [3. с.3].

2. Образовательный центр «Бизнес-инкубатор Казани». Как понятно из названия, основу она берет из столицы Татарстана. Помощь в стартапах, разработке бизнес-планов, маркетинге и другим навыкам — все это входит в число его консультаций и курсов [3. с.3].

3. Программа «Молодой бизнес». Программа предназначена для молодых предпринимателей и включает в себя семинары и тренинги по таким навыкам, как финансы, маркетинг, управление командой и стратегическое планирование [3. с.3].

4. Программа «Информационный бизнес-центр». Основу она берет в Набережных Челнах. Программа предоставляет предпринимателям доступ к консультациям, учебным материалам и базам данных, чтобы помочь им в разработке и улучшении бизнес-планов.

В целом, создание программ и тренингов для предпринимателей в Республике Татарстан является важным шагом в улучшении финансовой поддержки предпринимательства. Таким образом, эти программы помогают предпринимателям повысить профессиональные навыки, повысить эффективность своих предприятий и внедрять инновации, что приводит к росту экономики и созданию новых рабочих мест.

Кроме того, крайне важно создать среду, которая способствует обмену опытом и взаимному обучению предпринимателей. Ведь опыт и знания других успешных предпринимателей чрезвычайно полезны, когда дело доходит до создания собственного бизнеса. Более широкое использование цифровых технологий также имеет значительное влияние на развитие бизнеса в Республике Татарстан. Улучшение экономического стимулирования предпринимательской деятельности в Республике Татарстан будет достигнуто за счет создания и внедрения цифровых платформ и сервисов, которые облегчают и улучшают процессы ведения бизнеса.

Для привлечения инвестиций и расширения рынков сбыта необходимо развивать межрегиональное и международное сотрудничество. Активное привлечение иностранных инвесторов способствует развитию экономики региона и созданию новых рабочих мест. Для этого необходимо создать благоприятные условия для инвесторов, включая налоговые льготы, земельные участки и помощь в организации бизнеса.

Примеры межрегионального и международного сотрудничества, направленного на развитие предпринимательства в Республике Татарстан, включают [6. с. 1]:

1. Партнерство с другими регионами. Республика Татарстан сотрудничает с соседними областями, такими как Республика Башкортостан или Нижегородская область, чтобы сотрудничать в создании бизнес-кластеров, обмениваться передовыми практиками и разработке совместных проектов.

2. Партнерство с зарубежным бизнесом для обмена опытом, технологиями и знаниями. Например, сотрудничество в области IT с компаниями из США или Европы приведет к инновациям и созданию новых высокотехнологических предприятий в Татарстане [6. с. 1].

3. Организация международных проектов и программ, таких как обмен студентами и учеными, сотрудничество в научных исследованиях или создание совместных продуктов и технологий, также способствует росту предпринимательской деятельности в Республике Татарстан.

4. Поддержка делового туризма, проведение деловых форумов и конференций, а также сотрудничество в области образования и науки способствуют развитию межрегиональных и межгосударственных связей [6. с. 1].

5. Работа в технопарках и инновационных центрах с предпринимателями из Московской области или Санкт-Петербурга. Сотрудничество такого рода способствует развитию технологического предпринимательства в Татарстане, привлекая инвестиции и передавая опыт управления инновационными проектами.

Таким образом, резюмируя вышесказанное, можно сделать вывод, что важным компонентом устойчивого экономического развития региона является улучшение методов стимулирования предпринимательства в Республике Татарстан. Чтобы привлечь инвестиции, создать рабочие места и стимулировать рост экономики региона, необходимо ввести новые меры поддержки предпринимателей. Среди которых еще раз выделим наиболее значимые: снижение налоговых и административных барьеров, улучшение доступа к финансированию и инвестициям, создание инновационных кластеров и развитие малого и среднего бизнеса. Следует добавить, что для обеспечения высокой профессиональной компетентности предпринимателей все эти меры должны сопровождаться высоким образованием и развитием человеческого капитала. Совершенствование стимулирования предпринимательской деятельности в Республике Татарстан имеет решающее значение для создания благоприятного предпринимательского климата, который способствует устойчивому экономическому прогрессу и инновационному развитию.

Список использованных источников

1. Постановление Кабинета Министров Республики Татарстан от 31 октября 2013 г. N 823. "Об утверждении государственной программы "Экономическое развитие и инновационная экономика Республики Татарстан на 2014-2020 годы"

2. Меры поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства. Интернет-ресурс: <https://mendeleevsk.bezformata.com/listnews/subektov-malogo-i-srednego/83774245/>

3. Малое и среднее предпринимательство. Интернет-ресурс: <https://alekseevskiy.tatarstan.ru/maloe-i-srednee-predprinimatelstvo-2364237.htm>

4. Меры поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства Республики Татарстан в 2022. Интернет-ресурс: <https://mert.tatarstan.ru/meri-podderzhki-subektov-malogo-i-srednego.htm>

5. Особые экономические зоны. Интернет-ресурс: <https://mert.tatarstan.ru/osobie-ekonomicheskie-zoni.htm>

6. Официальный Татарстан. Интернет-ресурс: <https://tatarstan.ru/about/vs.htm>

УДК 336.763

CENTRAL ASIA: WHY DON'T COUNTRIES TURN GREEN FROM "GREEN BONDS"?

Saydullaev Sh. – PhD, Associate Professor, Department of Corporate Governance, Tashkent State Economic University, Tashkent, Uzbekistan

E-mail: saydullaev0077@gmail.com

Abstract. *This article delves into the intricate challenge of gauging the impact of "green bonds" in Central Asian nations. The authors meticulously scrutinize the underlying causes that impede investments in environmental projects from yielding substantial improvements in the region's ecological landscape. Factors including infrastructure, regulatory frameworks, and governance are thoughtfully examined for their potential influence on the efficacy of green initiatives in Central Asia. The paper underscores the imperative for a comprehensive approach to address environmental concerns, emphasizing the pivotal role of sustainable development in shaping the region's future.*

Keywords: *green finance, sustainable development, investments, infrastructure, environmental projects, public policy, ESG bonds*

Central Asia (CA), a region of rich cultural diversity and unique geopolitical challenges, is grappling with the perplexing question of why the implementation of “green bonds” fails to translate into tangible environmental improvements. This paper delves into the heart of this dilemma, exploring the effectiveness of environmentally-focused financial instruments in fostering sustainable development. As we navigate through the intricacies of this topic, our examination focuses on the nuanced factors hindering the transformative potential of green bonds within the CA context. The aim of this research is to dissect the disconnect between investments in environmental projects and the actual realization of a greener landscape in the region. In the following pages, we will unravel the complexities surrounding the implementation of green bonds and shed light on the broader implications for the region’s sustainable development. Through a careful examination of these intricacies, we hope to contribute valuable insights to the ongoing discourse on environmental initiatives and their impact on the future trajectory of CA.

Green finance is a concept that encompasses financial activities aimed at supporting environmentally friendly projects and fostering sustainable development. According to the International Finance Corporation, green finance refers to financial investments that contribute to environmental sustainability while generating economic opportunities [1]. The Climate Bonds Initiative defines green bonds as fixed-income instruments used to raise capital to finance or refinance projects that have positive environmental and climate benefits. The very first green bond was issued in 2007 with the AAA-rated issuance from multilateral institutions European Investment Bank (EIB) and World Bank. The market starting to kick off in 2014 and since then each year has closed at record all-time highs [2].

Over the years, the global population has been steadily increasing, resulting in the expansion of countries' economies and subsequent growth in GDP and various macroeconomic indicators. This population surge contributes to a rise in the production of goods and services, leading to heightened utilization of natural resources. Unfortunately, this extensive production takes a toll on nature, causing significant ecological damage and transforming our planet into an increasingly uninhabitable space.

In response to this environmental challenge, nations worldwide have collectively embraced the transition toward a green economy. However, navigating this path poses formidable challenges. The shift towards a sustainable and environmentally conscious economy requires intricate planning and concerted efforts.

Green bond issuance, in particular, stands out with distinct characteristics that set it apart from conventional bond issuance (table 1). This financial instrument serves as a crucial tool in promoting environmentally friendly initiatives and mitigating the adverse effects of traditional economic activities.

Table 1

The steps of issuing green bonds

Issuing a Regular Bond (A)	Issuing a Green Bond—Additional Steps (B)
<i>Pre-issuance</i> Get rated Get market intelligence on currency, tenor, size Decide on underwriters Register with local regulator Issue prospectus Comfort letter/due diligence Outreach through road shows and sales	<i>Pre-issuance</i> Define a green bond framework Define how project meets green bond eligibility criteria (use of proceeds) Put in place project selection process and select eligible projects (selection of projects and assets) Set up accounts and process to earmark and allocate proceeds “ring fence” the proceeds (management of proceeds) Establish reporting processes Get pre-issuance external review (external review)
Launch the bond into the market	
Post-issuance Price and allocate bond to support secondary market performance Communication to the capital market Monitor secondary market	Post-issuance Allocate proceeds to the projects Monitor the projects Publish impact report Post-issuance audit if necessary

Source: Sandeep Bhattacharya. *Demystifying green bonds. Climate Bonds Initiative*

As evident from the data presented in Table 1, the management of green bonds demands meticulous pre-issuance groundwork and subsequent vigilant monitoring post-issuance.

As of today, all CA countries have participated in the issuance of green bonds, with the exception of Turkmenistan, for which data is currently unavailable. Table 2 provides a comprehensive overview, revealing that there have been over 10 instances of green bond issuances across the CA region, accumulating a total funding surpassing 600 million USD. Notably, Uzbekistan spearheaded this initiative with the largest issuance observed in 2023, reflecting a strategic commitment to transform its economic landscape into a sustainable and environmentally conscious paradigm. This marked endeavor underscores the regional momentum towards leveraging green bonds as a financial instrument to drive positive environmental outcomes and foster economic sustainability.

Table 2

Status of green bond issuance in CA countries

CA countries	Number of green bond issuances	Project aims	Issue volume
Kazakhstan	9	Green projects of issuers	265,6 million USD
Kyrgyzstan	1	Construction of houses and premises from environmentally friendly materials using “green” and energy-efficient technologies; agriculture through supporting women entrepreneurs and youth in the introduction of various “green technologies” on preferential terms; environmentally friendly transport, installation of chargers for electric vehicles; support for the tourism sector by financing the installation of wastewater treatment plants, water-saving technologies, and the introduction of various “green technologies” on preferential terms.	950K USD
Tajikistan	1	Financing the budget deficit and can serve to smooth out unevenness in tax revenues	9,1 million USD
Turkmenistan	N/A	N/A	N/A
Uzbekistan	1	Transition to a “green” economy, liberalization of the gas and electricity price market, privatization of state-owned enterprises and a policy of trade liberalization through accession to the World Trade Organization, as well as the goals and measures outlined in the Uzbekistan-2030 strategy.	344,7 million USD

Source: Compiled by the author

It is crucial not only to oversee the repayment process but also to ensure the effective implementation of green projects. However, a noteworthy observation emerges — despite explicit commitments to investors regarding the allocation of funds for green initiatives, the majority of the raised capital is frequently directed towards addressing budgetary shortfalls, particularly in the case of state-issued green bonds.

This trend is not exclusive to governmental entities; companies, too, exhibit a parallel pattern. The funds mobilized through green bond issuance tend to be diverted towards meeting the broader financial needs of the company, rather than being exclusively dedicated to green and ESG projects as initially pledged. This raises critical questions about the alignment of financial allocations with stated sustainability objectives, emphasizing the imperative for enhanced transparency and accountability in the utilization of green bond proceeds [4].

While these steps signify the initiation of green bond issuance, a crucial question arises: how is the actual adherence to environmentally sustainable practices monitored throughout the project's lifecycle? The responsibility for monitoring the genuine “greenness” of the projects, from inception to completion, lies with various stakeholders.

Members and non-members alike are integral to the monitoring process, ensuring the transparent and accountable implementation of the designated green projects (refer to Table 3). Vigilance should be exercised at every stage of the project, encompassing planning, execution, and evaluation. Effective monitoring requires the collaboration of governmental bodies, regulatory authorities, project managers, investors, and local communities.

Table 3

An overview of how and by whom the monitoring of green bond projects

Stakeholders	Responsibility	Actions
Issuing Entity/Issuer	The organization or entity issuing the green bonds holds a primary responsibility for monitoring and ensuring the adherence of funded projects to green standards	<ul style="list-style-type: none"> • Regularly tracking the progress of funded projects. • Verifying that the projects align with the green criteria outlined during the bond issuance. • Providing transparent and accurate reporting on the ESG performance of the projects.
External Third-Party Verifiers	Independent verification agencies or third-party verifiers are often engaged to provide an unbiased assessment of project compliance with green	<ul style="list-style-type: none"> • Conducting periodic audits and assessments of project activities. • Validating the accuracy of data and information provided by the issuer.

Stakeholders	Responsibility	Actions
	standards	<ul style="list-style-type: none"> • Offering an external, credible perspective on the environmental impact and sustainability of the projects.
Regulatory Authorities	Regulatory bodies play a role in overseeing and enforcing compliance with green finance regulations	<ul style="list-style-type: none"> • Establishing guidelines and standards for green bond issuance. • Conducting regulatory reviews to ensure projects align with specified criteria. • Imposing penalties for non-compliance or fraudulent claims.
Investors and Shareholders	Investors who have supported green bond issuance often have a vested interest in the success of environmentally responsible projects	<ul style="list-style-type: none"> • Engaging in shareholder activism to advocate for adherence to ESG principles. • Monitoring the issuer's reporting and seeking transparency on project progress. • Exercising voting rights to influence sustainability practices.
Local Communities and NGOs	Communities and non-governmental organizations (NGOs) can act as watchdogs, ensuring that projects benefit the local environment and society.	<ul style="list-style-type: none"> • Monitoring the impact of projects on the community and environment. • Advocating for transparency and involvement in decision-making processes. • Raising awareness about any discrepancies between project goals and actual outcomes.
Project Management Teams	Internal project management teams overseeing the implementation of funded projects play a crucial role in ensuring that green objectives are met	<ul style="list-style-type: none"> • Implementing robust project management practices. • Conducting regular internal audits and assessments. • Addressing any deviations from green standards promptly.

Source: Compiled by the author

In conclusion, the examination of green bonds in Central Asia illuminates both promising strides and persistent challenges in the region's pursuit of sustainable development. A discernible trend emerges, revealing that despite explicit promises to investors, funds raised through green bonds, whether issued by states or companies, often find their way to address broader financial needs rather than being exclusively channeled into green and ESG initiatives [3].

As Central Asia navigates the complexities of integrating environmental sustainability with financial instruments, the paper underscores the critical importance of fostering transparency, accountability, and a genuine commitment to green objectives. The region stands at a crossroads, with the potential to leverage green bonds as a catalyst for lasting positive change. Moving forward, collaborative efforts between governments, companies, and investors are essential to ensure that the promise of green bonds translates into tangible environmental improvements, aligning with the broader goals of sustainable development in Central Asia.

References:

1. International Finance Corporation. Green Bond Framework. 2022
2. Climate Bonds Initiative. Explaining Green Bonds <https://www.climatebonds.net/market/explaining-green-bonds>
3. Sandeep Bhattacharya. Demystifying green bonds. Climate Bonds Initiative. 2021
4. Regional stock markets websites: Kazakhstan, Kyrgyzstan, Tajikistan, Uzbekistan

ASSESSMENT OF THE INFLUENCE OF THE "COST DISEASE" FACTOR IN THE FINANCING OF THE COSTS OF HIGHER EDUCATION INSTITUTIONS IN UZBEKISTAN

Valiev Sh. E., Deputy rector on economic affairs, University of Digital Economics and Agrotechnologies (UDEA), Tashkent city, Uzbekistan

E-mail: sh.valiyev@udea.uz

Annotation. *In this research work, opinions are given on determining the main factors that should be taken into account in financing the costs of state higher education institutions in Uzbekistan and evaluating the position of external factors among these factors. It is aimed to categorize the "cost disease" factor, which represents a set of external factors, to analyze the relevant indicators for perspective and evaluation of their impact. Scientific-theoretical views and conceptual approaches related to the consideration of factors are highlighted. Based on the obtained results, the main conclusions were drawn and appropriate proposals were formulated.*

Basic concepts. *Labor productivity, wages, price changes, inflation rate, profit deficit, "cost disease" problem, Baumol indices.*

Introduction. In recent years, a new era of popularization of higher education learning has begun in Uzbekistan. In this period, the practice of financing the costs of higher education institutions (HEIs) and the factors affecting them will also be different. As a result of the reforms and changes in the industry, the sensitivity of costs to external macroeconomic factors and market principles will increase. Under the influence of these processes, the study of the features of universities' cost reflection and the production function in HEIs acquires current importance. For this purpose, it is important to analyze the costs of HEIs in accordance with changes in internal and external factors and analyze them based on statistical observations. In this research work it is planned to observe the labor productivity, wage trends, price changes, and profit deficit indicators in HEIs.

Brief literature review. R. Archibald and D. Feldman, R. Martin, I.V. Abankina, T.V. Abankina, P.V. Derkachev [1,2,3] conducted research on this topic. They analyzed the indicators of HEIs, which should be taken into account when financing, in comparison with macroeconomic indicators, which are considered as external factors. Based on these research, various observations were conducted based on the concept of "cost disease" by W. Baumol. In particular, it has been analyzed that HEIs are studied as an industry in which labor productivity has not increased, or in a stagnant productivity, where real wages are increasing, like other industries that are considered to be a single service sector. To the question of whether there are other factors behind the rapid increase in the costs of higher education institutions than the "cost disease" R. Archibald and D. Feldman [1] tried to find an answer. According to their conclusion, the following four factors can strongly influence the rapid increase in higher education costs: a) higher education is a service-based industry. This, in turn, is the most important factor limiting the labor force productivity indicator; b) higher education is an industry requiring highly skilled labor force. This demand is explained by the demand for the scientific potential of the main workforce in higher education; c) the introduction of new technologies in the field of higher education services requires a more highly qualified workforce; d) the use of high technologies and reduction of capital capacity are required in this industry to improve quality, but not to reduce costs.

Analyses and results. During 2010-2022, the following external factors are required to be taken into account and studied in the financing of state HEIs in Uzbekistan:

First, it is necessary to analyze the change of the monetary expression of the labor productivity indicators in the state HEIs of Uzbekistan in relation to the general economic labor productivity. In this case, the fact that labor productivity indicators are lagging behind similar indicators in the economy illustrates that there is a tendency to the diagnosis of "cost disease". The opposite case means that such a factor does not exist.

Secondly, it is necessary to analyze the changes in the wage indicators in the higher education institutions in relation to the dynamics of wages in the whole economy. If the sharp increase in wages without increasing labor productivity indicates a high tendency to the "cost disease" factor in HEIs, its low level indicates that the influence of this factor does not exist.

Thirdly, the change of prices in HEIs in relation to the level of macroeconomic inflation. In this case, a rapid increase in prices in HEIs means an increase in their susceptibility to Baumol's disease, and in the opposite case, such a relationship is weak.

Fourthly, in the presence of the above three factors, it will be possible to analyze the changes in the deficit or excess of income, which is the main financial indicator of the HEIs.

A set of special Baumol indices has been developed in order to diagnose indicators of the "cost disease" factor in HEIs that are consistent with empirical observations, through which observations can be made regarding the stable financing of HEIs by external factors for a specific period. In these indexes, the factors of labor

productivity changes, wage changes and price changes are evaluated as exogenous, i.e., explanatory factors. The index (composite index) representing the deficit of income is considered as an explanatory endogenous factor. In Table 1 given a description of the cases of indicators obtained for the Baumol indices. On the basis of these indices, the effects of HEIs on external factors are evaluated. Based on the results obtained on the influence of external factors, it is possible to diagnose the existence and level of the "cost disease" problem in HEIs, as well as their influence on each external factor. Based on these assessed impacts, it is possible to draw conclusions related to the sustainable financing of HEIs and to develop various measures related to the effective solution of this problem.

Table 1.
Description of indicators obtained for Baumol indices (Source: Patronized Goods in the Sphere of Culture: «Price Disease» Features and Effects] //Published Books. – 2012)

Indicators	Status	Description
Change in labor productivity	$B_1 > 0$	This means that labor productivity at HEIs is growing at a higher rate than the economy as a whole.
	$B_1 < 0$	This means that labor productivity at HEIs lags behind the growth rate of the economy as a whole..
Changes in wages	$B_2 > 0$	This means that wages in HEIs are higher than the rate of general economic wage growth.
	$B_2 < 0$	This means that wages in HEIs lag behind the rate of wage growth in the economy as a whole.
Price changes	$B_3 > 0$	This means that the contract prices in HEIs exceed the general economic growth rates of prices.
	$B_3 < 0$	This means that contract prices in HEIs lag behind the general economic price increase.
Income deficit	$B > 0$	This means a decrease in the level of income deficit.
	$B < 0$	This means an increase in the level of income deficit.

Conclusions. Correct assessment of external factors is very important in the sustainable financing of the costs of HEIs. Since not taking into account such factors can make it difficult to take effective measures in the financing of HEIs. This can lead to industry-specific problems such as consequential wage imbalances, price freezes, and inappropriate use of labor resources. The presence of specific instruments on the external factors related to the financing of HEIs makes it possible to use relatively more accurate and effective evaluation criteria in this regard. Regular evaluation of their sensitivity to external factors is important for proper long-term financing of the expenses of the HEIs. Having a set of indicators that should be used for empirical observations greatly simplifies the process of analysis and diagnosis.

References:

1. Archibald R. B., Feldman D. H. Why do higher-education costs rise more rapidly than prices in general? //Change: The Magazine of Higher Learning. – 2008. – Т. 40. – №. 3. – С. 25-31.
2. Martin R. E., Hill R. C. Measuring Baumol and Bowen effects in public research universities //Unpublished manuscript. – 2012.
3. Абанкина И. В., Абанкина Т. В., Деркачев П. В. Исследование " болезни издержек" в российском высшем образовании //Университетское управление: практика и анализ. – 2014. – №. 4-5 (92-93). – С. 52-65.
4. Рубинштейн А. Я. Опекаемые Блага В Сфере Культуры: Признаки И Последствия" Болезни Цен"[Patronized Goods in the Sphere of Culture: «Price Disease» Features and Effects] //Published Books. – 2012.
5. Абдуллаева Ш.Р. Современное состояние управления золотовалютными резервами в Республике Узбекистан

Научное издание

«ФИНАНСЫ И ГОСУДАРСТВО»

*Материалы VIII Международной
научно - практической конференции*
Сборник научных статей

(10 февраля 2024 г.)

Формат 60x84 1/8. Бумага офсет 1. Печать ризографная. Гарнитура Таймс.
Усл.п.л. 54,1. Заказ № 069-24. Тир. 300 экз. Отпеч. в тип. ИП Тагиева Р.Х.
г.Махачкала, ул. Батырая, 149. Тел.: 8 928 048 10 45

“ФОРМАТ”