

ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет народного хозяйства"
Колледж туризма и сервиса

План одобрен Ученым советом вуза
Протокол № 7 от 10.02.2026

УЧЕБНЫЙ ПЛАН

программы подготовки специалистов среднего звена среднего профессионального образования

38.02.08 Торговое дело

Направленность программы: Товароведение и продажа потребительских товаров

Квалификация: Специалист торгового дела
Форма обучения: Заочная
Срок получения образования по ОП: 1 г. 10 м.
Уровень образования, необходимый для приема на обучение: среднее общее образование

Год начала подготовки (по учебному плану)	2026
Учебный год	2026-2027
Образовательный стандарт (ФГОС)	№ 548 от 19.07.2023

Код	Области профессиональной деятельности и (или) сферы профессиональной деятельности
08	ФИНАНСЫ И ЭКОНОМИКА
33	СЕРВИС ОБСЛУЖИВАНИЯ УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ (ТОРГОВЛЯ, ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ, РЕМОНТ, ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛЬНЫХ УСЛУГ, УСЛУГИ ГОСТЕПРИИМСТВА, ОБЩЕСТВЕННОЕ ПИТАНИЕ И ПР.)
 ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ	
Виды деятельности	Электронная подпись
организация и осуществление деятельности	Электронная подпись
товароведение и организация сертификации качества потребительских товаров (по выбору)	Электронная подпись
организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору)	Электронная подпись
освоение профессии рабочего, должности служащего (одной или нескольких):	Электронная подпись
17351 Продавец непродовольственных товаров	Электронная подпись
17353 Продавец продовольственных товаров	Электронная подпись

СОГЛАСОВАНО

Проректор по учебной работе	/ Казагатова Н.Ю./
Специалист учебного отдела	/ Магомедова З.А./
Директор Колледжа туризма и сервиса	/ Гаибова А.Т./
Заведующий выпускающей кафедрой	/ Келеметова С.И./
Руководитель образовательной программы	/ Атаева Т.А./



План

-	-	-	Форма контроля						Итого акад.часов					
Считать в плане	Индекс	Наименование	Экзамен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Контр.	Др	Экспертное	По плану	С преп.	СР	ПАТТ	Пр. подгот
ПП.ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА									2340	2340	624	1572	144	470
СГ.Социально-гуманитарный цикл									364	364	40	324		8
+	СГ.01	История России		1					48	48	4	44		
+	СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности			2			1	90	90	10	80		8
+	СГ.03	Физическая культура		12					90	90	10	80		
+	СГ.04	Безопасность жизнедеятельности			1				68	68	8	60		
+	СГ.05	Основы финансовой грамотности						1	68	68	8	60		
ОП.Общепрофессиональный цикл									706	706	76	594	36	30
+	ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	1						73	73	4	60	9	2
+	ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности		1					48	48	4	44		2
+	ОП.03	Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда	1						73	73	4	60	9	2
+	ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов		2					44	44	10	34		4
+	ОП.05	Основы предпринимательства	1						111	111	6	96	9	
+	ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности		1					54	54	6	48		
+	ОП.07	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия		2					44	44	10	34		4
+	ОП.08	Логистика					2		106	106	16	90		10
+	ОП.09	Маркетинговые коммуникации			2				80	80	12	68		4
+	ОП.10	Маркетинг торговой деятельности	1			1			73	73	4	60	9	2
П.Профессиональный цикл									1054	1054	472	474	108	432
+	ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	1222		112	2			352	352	140	143	69	124

План		Курс 1										Курс 2									
Объём ОП		-										-									
Обяз. часть	Вар. часть	Итого	Итого	С преп.	Лек	Лаб	Пр	ИП	СР	ПАТТ	Формы контр.	Итого	Итого	С преп.	Лек	Лаб	Пр	ИП	СР	ПАТТ	Формы контр.
1452	888	1512	1512	318	38	4	276		1122	72		828	828	306	32		274		450	72	
364		320	320	28	10		18		292			44	44	12			12		32		
48		48	48	4	2		2		44		з										
90		68	68	4			4		64		и	22	22	6			6		16		о
90		68	68	4			4		64		з	22	22	6			6		16		з
68		68	68	8	4		4		60		о										
68		68	68	8	4		4		60		и										
403	303	522	522	38	16		22		448	36		184	184	38	16		22		146		
73		73	73	4	2		2		60	9	э										
48		48	48	4	2		2		44		з										
73		73	73	4	2		2		60	9	э										
44												44	44	10	4		6		34		з
111		111	111	6	2		4		96	9	э										
54		54	54	6	2		4		48		з										
	44											44	44	10	4		6		34		з
	106	54	54	6	2		4		48			52	52	10	4		6		42		к
	80	36	36	4	2		2		32			44	44	8	4		4		36		о
	73	73	73	4	2		2		60	9	эр										
469	585	670	670	252	12	4	236		382	36		384	384	220	16		204		92	72	
243	109	210	210	84	4		80		117	9	э2о	142	142	56	8		48		26	60	3эор

План

-	-	-	Форма контроля						Итого акад.часов					
Считать в плане	Индекс	Наименование	Экзамен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Контр.	Др	Экспертное	По плану	С преп.	СР	ПАТТ	Пр. подгот
+	МДК.01.01	Организация коммерческой деятельности	2			2			134	134	16	91	27	8
+	МДК.01.02	Организация торговли	2						50	50	10	13	27	4
+	МДК.01.03	Организация и техника внешнеторговых операций	1						54	54	6	39	9	4
+	УП.01.01	Учебная практика			1				36	36	36			36
+	ПП.01.01	Производственная практика			1				36	36	36			36
+	ПП.01.02	Производственная практика			2				36	36	36			36
+	ПМ.01(К)	Экзамен по профессиональному модулю	2						6	6			6	
+	ПМ.02	Товароведение и организация экспертизы качества потребительских товаров	111		11				226	226	84	115	27	76
+	МДК.02.01	Теоретические основы товароведения	1						73	73	6	58	9	2
+	МДК.02.02	Товароведение потребительских товаров	1						72	72	6	57	9	2
+	УП.02.01	Учебная практика			1				36	36	36			36
+	ПП.02.01	Производственная практика			1				36	36	36			36
+	ПМ.02(К)	Экзамен по профессиональному модулю	1						9	9			9	
+	ПМ.03	Организация и осуществление интернет-маркетинга (ООО "Киргу")	2		22			12	195	195	88	101	6	80
+	МДК.03.01	Цифровые технологии в торговле и в маркетинге						2	36	36	10	26		4
+	МДК.03.02	Выполнение работ по должности Специалист по маркетингу и рекламе						1	81	81	6	75		4
+	УП.03.02	Учебная практика			2				36	36	36			36
+	ПП.03.02	Производственная практика			2				36	36	36			36
+	ПМ.03(К)	Экзамен по профессиональному модулю	2						6	6			6	
+	ПМ.04	Освоение профессии рабочего, должности служащего (одной или нескольких)	2		1122			12	281	281	160	115	6	152

План		Курс 1										Курс 2									
Объём ОП		-										-									
Обяз. часть	Вар. часть	Итого	Итого	С преп.	Лек	Лаб	Пр	ИП	СР	ПАТТ	Формы контр.	Итого	Итого	С преп.	Лек	Лаб	Пр	ИП	СР	ПАТТ	Формы контр.
99	35	84	84	6	2		4		78			50	50	10	4		6		13	27	эр
30	20											50	50	10	4		6		13	27	э
	54	54	54	6	2		4		39	9	э										
36		36	36	36			36				о										
36		36	36	36			36				о										
36												36	36	36			36				о
6												6	6							б	э
226		226	226	84	4	4	76		115	27	3э2о										
73		73	73	6	2	2	2		58	9	э										
72		72	72	6	2	2	2		57	9	э										
36		36	36	36			36				о										
36		36	36	36			36				о										
9		9	9							9	э										
	195	81	81	6	2		4		75		и	114	114	82	4		78		26	6	э2ои
	36											36	36	10	4		6		26		и
	81	81	81	6	2		4		75		и										
	36											36	36	36			36				о
	36											36	36	36			36				о
	б											6	6							б	э
	281	153	153	78	2		76		75		2ои	128	128	82	4		78		40	6	э2ои

План

-	-	-	Форма контроля						Итого акад. часов					
Считать в плане	Индекс	Наименование	Экзамен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Контр.	Др	Экспертное	По плану	С преп.	СР	ПАТТ	Пр. подгот
+	МДК.04.01	Освоение профессии 17351 Продавец непродовольственных товаров						1	81	81	6	75		4
+	МДК.04.02	Освоение профессии 17353 Продавец продовольственных товаров						2	50	50	10	40		4
+	УП.04.01	Учебная практика			1				36	36	36			36
+	УП.04.02	Учебная практика			2				36	36	36			36
+	ПП.04.01	Производственная практика			1				36	36	36			36
+	ПП.04.02	Производственная практика			2				36	36	36			36
+	ПМ.04(К)	Комплексный квалификационный экзамен	2						6	6			6	
ГИА.Государственная итоговая аттестация									216	216	36	180		
+	ГИА.01	Демонстрационный экзамен							144	144	16	128		
+	ГИА.02	Защита дипломной работы							72	72	20	52		

План

Объём ОП		Курс 1										Курс 2									
		-										-									
Обяз. часть	Вар. часть	Итого	Итого	С преп.	Лек	Лаб	Пр	ИП	СР	ПАТТ	Формы контр.	Итого	Итого	С преп.	Лек	Лаб	Пр	ИП	СР	ПАТТ	Формы контр.
	81	81	81	6	2		4		75		и										
	50											50	50	10	4		6		40		и
	36	36	36	36			36				о										
	36											36	36	36			36				о
	36	36	36	36			36				о										
	36											36	36	36			36				о
	6											6	6							6	э
216												216	216	36			36		180		
144												144	144	16			16		128		
72												72	72	20			20		52		

СВОДНЫЕ ДАННЫЕ

	Итого		Курс 1	Курс 2
	Часов			
	Не менее	Факт		
Итого по ОП	1620	2340	1512	828
ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА	1620	2340	1512	828
Социально-гуманитарный цикл		364	320	44
Общепрофессиональный цикл		706	522	184
Профессиональный цикл		1054	670	384
Государственная итоговая аттестация	216	216		216
Учебная нагрузка (акад.час/нед)	Период ТО	36	36	36
Во взаимодействии с преподавателем (акад.час/год)	ОП	588	102	90
Обязательные формы контроля	ЭКЗАМЕН (Эк)		8	5
	ЗАЧЕТ (За)		3	2
	ЗАЧЕТ С ОЦЕНКОЙ (ЗаО)		7	7
	КУРСОВАЯ РАБОТА (КР)		1	1
	КОНТРОЛЬНАЯ РАБОТА (К)			1
	ДРУГИЕ ФОРМЫ КОНТРОЛЯ (Др)		4	2
Доля учебных занятий и практик в ОП (%)		27.68%		
Доля практик в профессиональном цикле (%)		37.57%		

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ КОМПЕТЕНЦИЙ

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
ПП	ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 08.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 3.1. ; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.
СГ	Социально-гуманитарный цикл	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 08.; ОК 09.
СГ.01	История России	ОК 02.; ОК 04.; ОК 06.
СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности	ОК 09.
СГ.03	Физическая культура	ОК 04.; ОК 08.
СГ.04	Безопасность жизнедеятельности	ОК 01.; ОК 07.
СГ.05	Основы финансовой грамотности	ОК 03.
ОП	Общепрофессиональный цикл	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 08.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	ОК 01.; ОК 03.; ПК 1.3.
ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности	ОК 02.; ПК 1.1.; ПК 1.6.; ПК 2.5.
ОП.03	Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда	ОК 08.; ПК 1.6.
ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов	ОК 02.; ПК 1.6.
ОП.05	Основы предпринимательства	ОК 01.; ОК 03.; ПК 1.2.; ПК 1.4.
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	ОК 03.; ПК 1.4.; ПК 1.5.
ОП.07	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия	ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.
ОП.08	Логистика	ПК 1.2.; ПК 1.3.
ОП.09	Маркетинговые коммуникации	ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.6.
ОП.10	Маркетинг торговой деятельности	ОК 01.; ОК 04.; ПК 3.2.; ПК 3.5.
П	Профессиональный цикл	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 3.1. ; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.
МДК.01.01	Организация коммерческой деятельности	ОК 04.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.
МДК.01.02	Организация торговли	ОК 04.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.
МДК.01.03	Организация и техника внешнеторговых операций	ОК 01.; ОК 02.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.
УП.01.01	Учебная практика	ОК 02.; ОК 04.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.
ПП.01.01	Производственная практика	ОК 02.; ОК 04.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.
ПП.01.02	Производственная практика	ОК 02.; ОК 04.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.
ПМ.01(К)	Экзамен по профессиональному модулю	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.
ПМ.02	Товароведение и организация экспертизы качества потребительских товаров	ОК 01.; ОК 02.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.
МДК.02.01	Теоретические основы товароведения	ОК 01.; ОК 02.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.
МДК.02.02	Товароведение потребительских товаров	ОК 01.; ОК 02.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.
УП.02.01	Учебная практика	ОК 01.; ОК 02.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ КОМПЕТЕНЦИЙ

Индекс		Наименование	Формируемые компетенции
	ПП.02.01	Производственная практика	ОК 01.; ОК 02.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.
	ПМ.02(К)	Экзамен по профессиональному модулю	ОК 01.; ОК 02.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.
ПМ.03		Организация и осуществление интернет-маркетинга (ООО "Киргу")	ОК 02.; ПК 3.1. ; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.
	МДК.03.01	Цифровые технологии в торговле и в маркетинге	ОК 02.; ПК 3.1. ; ПК 3.2.; ПК 3.4.
	МДК.03.02	Выполнение работ по должности Специалист по маркетингу и рекламе	ПК 3.1. ; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.
	УП.03.02	Учебная практика	ОК 02.; ПК 3.1. ; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.
	ПП.03.02	Производственная практика	ОК 02.; ПК 3.1. ; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.
	ПМ.03(К)	Экзамен по профессиональному модулю	ОК 02.; ПК 3.1. ; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.
ПМ.04		Освоение профессии рабочего, должности служащего (одной или нескольких)	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ПК 1.6.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.
	МДК.04.01	Освоение профессии 17351 Продавец непродовольственных товаров	ОК 02.; ПК 1.6.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.
	МДК.04.02	Освоение профессии 17353 Продавец продовольственных товаров	ОК 02.; ПК 1.6.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.
	УП.04.01	Учебная практика	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ПК 1.6.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.
	УП.04.02	Учебная практика	ОК 01.; ОК 02.; ПК 1.6.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.
	ПП.04.01	Производственная практика	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ПК 1.6.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.
	ПП.04.02	Производственная практика	ОК 01.; ОК 02.; ПК 1.6.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.
	ПМ.04(К)	Комплексный квалификационный экзамен	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ПК 1.6.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.
ГИА		Государственная итоговая аттестация	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 08.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 3.1. ; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.
	ГИА.01	Демонстрационный экзамен	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 3.1. ; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.
	ГИА.02	Защита дипломной работы	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 08.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.; ПК. 2.1.; ПК. 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 3.1. ; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.

ПРАКТИЧЕСКАЯ ПОДГОТОВКА

-	-	-	-	Общий объем в семестре		Объем практической подготовки (акад. час)						
Считать в плане	Индекс	Наименование	Семестр/ Курс	з.е.	Часов	Итого	Лек пр. подгот	Лаб пр. подгот	Пр пр. подгот	ИП пр. подгот	СР пр. подгот	Контроль пр. подгот
СГ.Социально-гуманитарный цикл												
+	СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности	1		68	4			4			
			2		22	4			4			
ОП.Общепрофессиональный цикл												
+	ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	1		73	2			2			
+	ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности	1		48	2			2			
+	ОП.03	Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда	1		73	2			2			
+	ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов	2		44	4			4			
+	ОП.07	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия	2		44	4			4			
+	ОП.08	Логистика	1		54	4			4			
			2		52	6			6			
+	ОП.09	Маркетинговые коммуникации	2		44	4			4			
+	ОП.10	Маркетинг торговой деятельности	1		73	2			2			
П.Профессиональный цикл												
+	МДК.01.01	Организация коммерческой деятельности	1		84	4			4			
			2		50	4			4			
+	МДК.01.02	Организация торговли	2		50	4			4			
+	МДК.01.03	Организация и техника внешнеторговых операций	1		54	4			4			
+	УП.01.01	Учебная практика	1		36	36			36			
+	ПП.01.01	Производственная практика	1		36	36			36			
	ПП.01.02		2		36	36			36			
+	МДК.02.01	Теоретические основы товароведения	1		73	2			2			
+	МДК.02.02	Товароведение потребительских товаров	1		72	2		2				
+	УП.02.01	Учебная практика	1		36	36			36			
+	ПП.02.01	Производственная практика	1		36	36			36			
+	МДК.03.01	Цифровые технологии в торговле и в маркетинге	2		36	4			4			

ПРАКТИЧЕСКАЯ ПОДГОТОВКА

-	-	-	-	Общий объем в семестре		Объем практической подготовки (акад. час)						
Считать в плане	Индекс	Наименование	Семестр/ Курс	з.е.	Часов	Итого	Лек пр. подгот	Лаб пр. подгот	Пр пр. подгот	ИП пр. подгот	СР пр. подгот	Контроль пр. подгот
+	МДК.03.02	Выполнение работ по должности Специалист по маркетингу и рекламе	1		81	4			4			
+	УП.03.02	Учебная практика	2		36	36			36			
+	ПП.03.02	Производственная практика	2		36	36			36			
+	МДК.04.01	Освоение профессии 17351 Продавец непродовольственных товаров	1		81	4			4			
+	МДК.04.02	Освоение профессии 17353 Продавец продовольственных товаров	2		50	4			4			
+	УП.04.01	Учебная практика	1		36	36			36			
	УП.04.02		2		36	36			36			
+	ПП.04.01	Производственная практика	1		36	36			36			
	ПП.04.02		2		36	36			36			